

منہ خیر
عسر

مَنْ اعْرِضَ عَنِ الْكَرَمِ فَقَدْ كَلِمَةً مَعِيشَةً ضَنْكًا

علم المعیشت

اصول اکناکس یا پوپٹیکل اکانمی

اردو میں سب سے پہلی جامع اور مستند کتاب

مُصَنَّف
محمد الیاس برنی ایم اے۔ ایل ایل بی (علیگ)

پروفیسر اکناکس مئجسٹریٹ کلج علی گڑھ

بار اول

بیلہ اشاعت انجمن ترقی اردو

باہتمام محمد مقتدی خاں شروانی

بمطبع انسٹیٹیوٹ علی گڑھ ۱۹۱۴ء

انتساب

نہایت سادہ اور مفید

میں علمی مشاغل کے اس نثر اولین کو

بطور اظہار عقیدت و امتنان

اپنے لائق و شفیق استاد

مسٹر جے۔ ایچ۔ ٹول۔ ایم۔ اے (کینٹ)

پر نکل محمد ن کا لکھ علی گڑھ

کے

نام نامی سے منسوب کرتا ہوں

جنگلی

کارگر توجہ اور تابانہ تعلیم نے میرے

دل میں علم لمعشت کا منتقل شوق پیدا کیا

محمد الیاس برنی

ہدیہ سے ایک کتابخانہ اعلیٰ
صہرہ آباد دکن

بِسْمِ اللّٰهِ الرَّحْمٰنِ الرَّحِیْمِ

المیس بر
نوعہ اسٹیل

تمہید

تعلیم کے ذریعہ سے عوام میں بیداری پھیلانے بغیر قوم کا بنگھلنا ممکن نہیں اور غیر مادری زبان میں عوام کو تعلیم دینا اکارت ہے اولاً اس کا اہتمام دشوار دوم زبان سیکھتے سیکھتے عمر کا بہترین حصہ ضائع جاتا ہے اور جب علم پڑھنے کی نوبت آتی ہے تو نہ سکت باقی رہتی ہے اور نہ موقع۔ غیر مادری زبان کی وساطت سے عوام کو تعلیم دینے کی کوشش کا نتیجہ کوہ کندن و کاہ بر آوردن سے زیادہ نہیں ہو سکتا۔

چنانچہ اسوقت قوم کی ایک سب سے بڑی خدمت یہ بھی ہے کہ جنکو خدا نے ذہنی و روحی استعداد عطا کی ہو وہ علوم جدیدہ پر کمال دسترس حاصل کر کے ان کا مادری زبان میں ترجمہ کر ڈالیں اور ساتھ ہی عوام کا بھی فرض ہے کہ ان کوششوں کی مناسب قدر کر کے کار گزاروں کی ہمت بڑھائیں۔ بنگالی مرہٹی ہندی جیسی محدود زبانوں کو ان کے سرپرست علوم جدیدہ کے ترجموں سے مالا مال کرنے میں کس سرگرمی

سے مصروف ہیں اور اردو جو اپنی جبرست انگیز وسعت پذیر ی سے عام ملکی زبان بننے کی صلاحیت کا درافزوں ثبوت دے رہی ہے اسکی ترقی کے متعلق بھی خواہان قوم کی جو ذمہ داری ہے محتاج بیان نہیں۔ خدا کا شکر ہے کہ کچھ عرصہ سے ترقی اردو کی ضرورت کا احساس روز بروز ہر طرف پھیل رہا ہے اور اللہ تعالیٰ وہ دن بہت دور نہیں جبکہ اردو بھی دیس میں اول درجہ کی ہونہار اور زندہ زبان شمار ہوگی۔

چونکہ تہذیب جدید کا رجحان مالی ترقیات کی طرف خاص طور سے بڑھا ہوا ہے اور علم المعیشت کا بھی مالی ترقیات سے بغایت تربی تعلق ہے۔ علم کی کل ترقی فیتہ ممالک میں ایک دھوم مچی ہوئی ہے۔ ہر سال صد ہائی نئی تصانیف شایع ہو رہی ہیں کثرت سے اخبار و رسائل اس کے رنگ میں ڈوبے ہوئے نظر آتے ہیں نہ صرف حکومت دیاست کی رگ و پے میں معیشت کے اصول سرایت کئے ہوئے ہیں بلکہ زندگی کے معمولی کاروبار تک میں قدم قدم پر عوام کو معاشی معلومات کی ضرورت محسوس ہونے لگی ہے خود ہندوستان میں اس علم کو دن دوئی اور رات چوگنی ہر دلعزیزی حاصل ہو رہی ہے۔ یہ عام رجحان سراسر اقتصائے وقت ہے اور خدا جانے اس میں کیا کیا قوتیں مضمر ہیں۔

ترقی اردو کی ضرورت اور اشاعت علم المعیشت کی مصلحت پر نظر کر کے اول اول ایک مختصر سی ابتدائی کتاب لکھنے کا قصد ہوا۔ لیکن جب لکھنے کی نوبت

آئی تو محض سطحی اور ادھوری بحث پر اکتفا کرنا گوارا نہ ہو سکا اور طبیعت نے مجبور کیا کہ ایک جامع اور مستند کتاب لکھنی چاہئے جس میں کل ضروری اصول و مسائل صحت و وضاحت سے پیش ہوں اور کوئی بحث لشنہ بہنے نہ یاوے۔ چنانچہ باوجود اختصار مد نظر رکھنے کے اکثر مباحث مبتدیوں کی ضرورت سے بڑھ کر نکتہ بندی کی لچسپی کی حد تک پہنچ گئے لیکن اس جامعیت کے باوجود بھی کتاب مبتدیوں کے واسطے کافی سہل رہی۔ اول تو ہر بحث میں ایسی تشریح اور ترتیب اختیار کی گئی ہے کہ اگر چاہے تو مبتدی بھی تھوڑی کوشش سے عبور حاصل کر لے۔ دوم بغرض ہدایت فہرست مضامین میں کل دشوار دشوار مقامات پر چلیپا نشان بنادیا گیا ہے اور ان کو ترک کرنے پر باقی حصہ محض ایک سہا سی ابتدائی کتاب رہ جاتا ہے اور لطف یہ ہے کہ اس میں بھی وہی سلسلہ مضامین قائم ہے۔ چنانچہ امید ہے کہ اردو داں مبتدی اور انگریزی خواں منتہی ناظرین کے دونوں طبقے اسی ایک کتاب کے مطالعہ سے حسب استعداد و لطف اور فائدہ اٹھا سکیں گے۔

اس کتاب میں نہ تو کسی انگریزی تصنیف سے ترجمہ کیا گیا اور نہ کسی مصنف کی خاص طور پر تقلید کی گئی ہے بلکہ مستند اور منتخب کتابیں مطالعہ کر کے اصول خدا صاف و ادع جاگدرا کے مطابق ہر بحث کو بطور خود بیان کرنے کی کوشش کی ہے۔

کتاب لکھنے میں سلاست زبان صفائی بیان اور لچسپی عنوان یہ تین پہلو

خاص طور سے مد نظر رہے ہیں۔ اکثر مثالیں ہندوستان سے لی ہیں اور حسب موقع اصولی بحث کے تحت میں ہندوستان کی معاشی حالت پر بھی جا بجا روشنی ڈالی گئی ہے۔ بالخصوص تجارت بین الاقوام، ہندوستانی تجارت خارجہ کی سرگزشت اور ہندوستان میں گرائی کے اسباب و نتائج ان تین ابواب میں بہت سے غور طلب معاملات آئے ہیں۔

اکثر مصنفین نے مضمون کو اپنے اپنے طرز پر ترتیب دیا ہے۔ چنانچہ ہم نے بھی ترتیب میں کسی خاص کتاب کی پیروی نہیں کی۔ اکثر تو ہر بحث پر اسبق مباحث کی روشنی پڑتی ہے لیکن کہیں کہیں مباحث مابعد سے بھی مدد لینے کی ضرورت آپڑی ہے۔ ہم نے ناظرین کی سہولت کے خیال سے ہر موقع پر مباحث متعلقہ کا حوالہ دیدیا ہے۔ اور امید ہے کہ ان کو شریک مطالعہ کرنے سے اصلی بحث کے سمجھنے میں قابل قدر مدد ملے گی۔ ہر باب اور فصل چند اجزاء میں منقسم ہے اجزاء کے نمبر شمار کے حوالہ سے کل مضمون کا خلاصہ بحث سے قبل عنوان تجزیہ پیش کر دیا گیا ہے اور ہر ہر جزو کا خلاصہ اُس کی ابتدا کے ساتھ حاشیہ پر درج ہے تاکہ مصانین کی ترتیب بالکل آئینہ ہو جاوے اور مطالعہ میں ناظرین کی رہنمائی ہو۔ اصطلاحات کا ترجمہ بیٹک ٹیڑھی کھیر ہے۔ حتیٰ کہ اسی وقت کے خیال سے بعض لوگ کتاب لکھنے سے بچتے ہیں۔ لیکن اصطلاحات کو یوں ہوانا ناٹھیک نہیں۔ علوم جدیدہ کے نفس مضمون کا بیان مقدمہ ہے۔ رہیں اصطلاحات تو کتاب لکھتے

وقت جو بہترین نظر آئیں اختیار کر لی جائیں۔ ان میں ضروری اصلاح اور ترمیم بعد کی تحقیق اور تنقید سے ہوتی رہے گی۔ خود انگریزی اصطلاحات سطح بتدریج قرار پائی ہیں۔ عمدہ اصطلاحات کی ضرورت سب کو تسلیم ہے۔ لیکن اگر اول علم کا ترجمہ پیش کر دیا جاوے تو ایسی اصطلاحوں کی تیاری میں بہت سہولت ہوگی۔ وجہ یہ ہی کہ اصطلاح تجویز کرنے کے واسطے ایک طرف تو خود علم سے عمدہ واقفیت ہونی چاہئے۔ دوم عربی فارسی میں اعلیٰ دستگاہ بھی ضروری ہے اور یہ دونوں صفات کمتر کجا پائی جاتی ہیں لیکن محض عربی فارسی کے عالموں کی کوئی کمی نہیں پس اگر نفس مضمون اردو میں ان کے پیش نظر ہو جاوے تو وہ باسانی تمام مناسب اصطلاحات مقرر کر سکتے ہیں۔ چنانچہ یہی خیال ہے جس نے اصطلاحات کی دقت کو سدراہ نہونے دیا اور موجودہ کتاب لکھنے کی جرات دلائی نفس مضمون حتی الامکان پوری صحت اور وضاحت کے ساتھ پیش کر دیا ہے اور اپنی سی کوشش کر کے موزوں اصطلاحات بھی وضع کی ہیں۔ لیکن ان میں سے بعض کا غیر صحیح یا ناموزوں ہونا عجیب نہوگا۔ ایسی اصطلاحات پر اعتراض کرنا بجا اور ضروری سہی لیکن بہتر بدل نہ ملنے تک لا حاصل بھی ضرور ہے۔ اصطلاحات کے متعلق جو خیال ہی صاف عرض کر دیا گیا تھا بل ناظرین براہ مہربانی جب بہتر اصطلاحات تجویز فرمائیں گے تو انکو نہایت شکریہ کے ساتھ شامل کر لیا جاوے گا۔ رہے انگریزی الفاظ سونہ تو بلا ضرورت ان کی بھرمار کی ہے۔ اور نہ خواہ مخواہ ان کی بجائے غیر مانوس عربی

فارسی لغات ٹھوسے ہیں۔ انگریزی کے صرف مروجہ الفاظ استعمال کئے گئے ہیں جنکو عوام بھی بلا تکلف سمجھتے اور بولتے ہیں بسے سہولت ناظرین انگریزی اردو مرادف اصطلاحات وغیرہ مندرجہ کتاب کی ایک جامع فہرست بھی بطور ضمیمہ اول شامل کر دی گئی ہے۔

علمِ معیشت افعال انسانی کا ایک خاص نقطہ نظر سے مطالعہ کرتا ہے لیکن انسان کے افعال بہت کچھ اس کے ارادہ کے تابع ہیں اور وہ کسی عام قانون کے اس درجہ پابند نہیں ہو سکتے جیسے کہ بے جان چیزوں کے افعال ہوتے ہیں یہی وجہ ہے کہ اس علم کے اصول و قوانین بیشتر تخمینہ ہیں۔ ان میں وہ تعین نظر نہیں آتا جو ہندو یا طبیعات جیسے علوم کے قوانین کو حاصل ہے۔ دیگر علوم تمدن مثلاً تاریخ اور معاشرت کا بھی یہی حال ہے جان اسٹوارٹ مل جیسے عالی دماغ منطقی و فلسفی کو شوق ہوا کہ معاشی مسائل کا بھی قطعی فیصلہ کر دے چنانچہ بزعم خود اس نے مسئلہ متدرک و مل کے اس کی تکمیل کا اعلان کر دیا۔ اسی طرح پرسلہ اجرت فنڈ پر اسکو اتنا ہی اعتماد تھا جتنا کہ کسی کو قانون کشش مرکزی پر اس کی علیت کے رعب میں اگر کچھ روز عوام بھی اس علم کو تقریباً ہندسہ و طبیعات کی مانند معین خیال کرنے لگے لیکن تیس سال کے کے اندر اندر مل کا مطالعہ رفع ہو گیا اور غیر معروف ہمعصر نکتہ چینیوں نے بالآخر مسئلہ قدر کی تنگ نظری اور مسئلہ اجرت فنڈ کی خامی مل سے منوالی۔ چنانچہ اس مطالعہ میں مل کا اعتراف اخلاقی جرئت کی قایل یا دکار مثال مانی جاتی ہے۔ جسکے

بعد سے یہ خیال ردِ بروز قوی ہوتا گیا اور اب اس نکتہ پر خاص طور سے زور دیا جاتا ہے کہ معیشت میں تعین کی بہت کم گنجائش ہے۔ اس کے اصول و قوانین حید و رچند مفروضات پر مبنی ہیں جن کے بغیر ان کا تعین دشوار تھا لیکن مفروضات کمتر و پرے ہوتے ہیں معاشی مباحث صحیح طور پر سمجھنے کے لئے معمول سے زیادہ وسعت نظر و رکار ہے اور تنگ نظری سے بہت سے مسائل پر کھٹکھٹاۃ الصلوات کی مثل صادق آسکتی ہے۔ ہر مسئلہ میں بہت سے پہلو پیش نظر رکھنے ضروری ہیں حالانکہ ان میں سے ہر ایک کا اظہار اصل بحث میں ممکن نہیں پر و فی سمر مارشل کا یہ قول بہت پر معنی ہے کہ جو مسائل جب قدر معین اور قطعی نظر آئیں وہ غالباً اسی قدر نامکمل اور مغالطہ انگیز ہوں گے۔ خود اس کی مشہور تصنیف کی خصوصیت متاثر یہی وسعت نظر ہے۔ موجودہ کتاب میں بھی ہر مسئلہ کے کل ضروری پہلو واضح کرنے کی کوشش کی گئی ہے خواہ مخواہ ان میں تعین نہیں دکھایا گیا۔ جہاں کل پہلو یکجا نہیں ہو سکے ہاں ماسبق اور مابعد مباحث متعلقہ کا حوالہ دیدیا گیا ہے اور اصلی بحث کے ساتھ مقامات محولہ کا مطالعہ بہت مفید ثابت ہوگا۔

مزید برآں بعض مباحث اس قدر نازک اور پیچیدہ ہیں کہ اچھے اچھے راہ

گم کر بیٹھے اور بڑے بڑوں کے بیانات میں عدم مطابقت بلکہ تضاد تک کی بہت آگئی۔ مثلاً مسئلہ سود کی بحث میں کوئی مصنف بھی پورے طور پر عمدہ برا نہیں

ہو سکا۔ یہی اشتراک کا حال ہے پھر بھی روز بروز صحیح معلومات کا اضافہ ہو ہو کر ایسی خامیوں کی مقدار گھٹ رہی ہے۔ چنانچہ پروفیسر جونس کا مقولہ ہے اور نہایت صحیح ہے کہ معاشی تحقیقات کے متعلق صرف اس قدر دعویٰ بجا ہے کہ وہ حقیقت سے روز بروز قریب تر ہوتی جاتی ہے۔ اسی طرح ایک دن پوری حقیقت منکشف ہو جاوے گی۔ تاہم اس وقت تک جو معلومات حاصل ہو چکی ہیں وہ ہمارے واسطے از حد مفید ہیں۔ اور بہترین تہیکی دستی ہیں۔ گو ہم نے تمام مباحث میں پوری پوری احتیاط سے کام لیا ہے لیکن پھر بھی اگر کہیں کوئی خامی رہ گئی ہو تو تعجب نہیں علم ہونے پر اسکو رفع کرنے کی کوشش کی جاوے گی۔

ہر مناسب طریق سے کتاب کو سہل بنانے کی کوشش کی ہے۔ لیکن صحت کو کہیں بھی سہولت پر قربان نہیں کیا۔ بحث میں اکثر ضروری پہلو کیجا پیش کئے ہیں یا ان کا حوالہ دیدیا ہے اور وسعت نظر کا خاص لحاظ رکھا گیا ہے اور صاف ظاہر ہے کہ اس حالت میں کتاب اس قدر سہل نہیں رہ سکتی جس قدر کہ بصورت دیگر سہل ہونی ممکن تھی۔ اس میں شک نہیں کہ سہولت نہایت ضروری و مفید ہو کہ کتاب کی اعلیٰ خوبی شمار ہونی چاہئے۔ لیکن وہی جو اعتدال سے تجاوز نہ کرے۔ مباحث کو ضرورت سے زیادہ سہل بنا کر پیش کرنے سے علاوہ نقص صحت کے ناظرین کی دماغی قوتوں پر ایسا ہی مضر اثر پڑتا ہے

جیسا کہ از حد زود ہضم غذا کا عادی ہو کر معدہ ضعیف ہو جاتا ہے۔ علمی مباحث میں ناظرین کے غور و خوض کے واسطے بھی کچھ گنجائش چھوڑنی ضروری ہے تاکہ دماغی قوتیں بھی تو کام میں آکر نشو و نما پائیں۔ سوچنے سمجھنے کی قابلیت پیدا ہو یہی تو تعلیم کا حقیقی منشا ہے۔ سہل الحصول معلومات سے دماغ پر کرنا بھی شاید کام آئے۔ لیکن دماغی تربیت و ترقی تو اس طرح ہرگز ممکن نہیں۔ موٹر پر بیٹھے بیٹھے ہزاروں میل کا سفر کرنا ممکن ہے اور کارآمد بھی سہی۔ لیکن ٹانگوں میں قوت دوڑنے پھرنے ہی سے آتی ہے اور جو چلنے سے معذور ہو وہ اپنا بیج ہی کھلاتا ہے خواہ سواری میں بیٹھ کر وہ سینکڑوں میل کا دھاوے بولے خواہ دنیا بھر کی معلومات سے دماغ لبریز ہو لیکن حقیقی مفہوم میں ہی شخص تعلیم یافتہ شمار ہو سکتا ہے جس میں غور و فکر اور سوچنے سمجھنے کی قابلیت ہو جو بیانات و مشاہدات سے اصول و نتائج اخذ کر سکے اور یہ قابلیت کوشش سے ہاتھ آتی ہے۔ چنانچہ اسی اصول کو مدنظر رکھ کر اگرچہ ہم نے کتاب میں بہت کچھ سہولیت پیدا کی ہے مگر نہ اس قدر کہ غور و فکر کی ضرورت ہی نہ رہے اور کل کتاب حلوائے دودھ بن جاوے جو گو خوشگوار و مرغوب سہی لیکن مضعف دماغ بھی ہے اور مطالعہ کا حقیقی منشا دماغ سے کام لے کر اس کو تقویت پہنچانا ہے۔

دہلی کالج کسی زمانہ میں تعلیم کا بڑا مرکز رہ چکا ہے۔ یہاں اچھے اچھے عالموں کا

جمع رہتا تھا جن کی تسلیم اور فیض صحبت سے طلباء میں بھی خاص علمی مذاق پھیلنا ہوا تھا۔ چنانچہ اسی کالج کے ایک سربراہ اور وہ طالب علم سینڈھست دھرم ٹرائین صاحب نے جن کو سینئر اسکالر کا خطاب اور وظیفہ بھی حاصل تھا کالج کے علم دوست پرنسپل جناب بوٹرس صاحب کی فرمائش پر فرانس وے لینڈ کی کتاب ایلمینٹس آف پولیٹیکل اکاؤنٹی کا اردو ترجمہ کیا اور اصول علم انتظام مدن اس کا نام رکھا۔ معلوم ہوتا ہے کہ اس زمانہ میں کوئی انجمن اشاعت علوم مفیدہ بہ سرپرستی دہلی کالج اردو ترجمے کرنے کے لئے میں مصروف تھی۔ چنانچہ بوٹرس صاحب کے جانشین سپرنٹنڈنٹ صاحب نے جو کہ کچھ کم علم دوست نہ تھے اس کتاب کو انجمن مذکور کی طرف سے ۱۸۴۷ء میں شائع کرایا۔ یہ ایک چھوٹی سی پُرانی کتاب کا لفظی ترجمہ ہے لیکن عبارت قدیم طرز کی ثقالت سے پاک اور اپنی اشاعت کے زمانہ کے لحاظ سے نہایت قابل داد ہے۔

ایک اور مختصر تصنیف بنام رسالہ علم انتظام مدن دستیاب ہوئی لیکن اس کا سرورق گم ہے اور مصنف و سن اشاعت کا کچھ پتہ نہیں چلتا۔ قرآن سے معلوم ہوتا ہے کہ یہ رسالہ بھی ترجمہ مذکور کے تھوڑے عرصہ بعد تحریر ہوا مصنف نے اس علم کے چند اصول مختصر بطور خود عمدہ پیرایہ میں بیان کر کے جدت و معاملہ فہمی کا اچھا ثبوت دیا ہے۔ اس کی عبارت بھی مقابلہ صاف

اور سلیس ہے۔ سرسید مرحوم کو صرف خود علمی کام کرنے کا بید شوق تھا بلکہ دوسروں سے کام لینے کا بھی اُن کو عجیب ملکہ حاصل تھا اُن کے اور اُن کے ہم صحبتوں کے علمی کارنامے مدتوں یادگار رہیں گے علوم جدیدہ کا اُردو ترجمہ کرنے کی غرض سے انھوں نے بھی ۱۸۶۷ء میں ایک سین ٹیٹکٹ سوسائٹی قائم کی۔ اور جس سرگرمی سے اس سوسائٹی نے کام شروع کیا تھا اگر وہ سرسید کے بعد بجال رہتی تو خدا جانے اُردو شاہراہ ترقی پر کہاں سے کہاں پہنچی ہوتی۔ اس سوسائٹی کے دو ممبروں یعنی بابورام کلی چودھری صاحب اور رائے شنکر داس صاحب نے (جن میں سے ہر ایک بعدہ منصف سرفراز تھا) سرسید مرحوم کی خاص فرمائش پر سینیئر صاحب کی کتاب پولیٹکل اکائی کا اُردو ترجمہ کیا جو کہ سوسائٹی کی طرف سے بنام رسالہ علم انتظام مدن ۱۸۶۷ء میں شائع ہوا۔ اسی دوران میں سرسید مرحوم نے پنڈت دھرم نرائن صاحب دہلوی کو مل کی کتاب ترجمہ کرنے پر آمادہ کیا اور پہلے مقالہ کا ترجمہ بعنوان اصول سیاست مدن سوسائٹی نے ۱۸۶۹ء میں شائع کر دیا۔ ان دونوں ترجموں کو لفظی اور سلیس بنانے کی پوری کوشش کی گئی ہے۔ لیکن پھر بھی ترجمہ میں اصل عبارت کی سی روانی کہاں پیدا ہو سکتی ہے اور چونکہ مل کی کتاب دقیق ہے اس کا ترجمہ بالخصوص گراں محسوس ہوتا ہے۔ بعد ازاں جناب ڈاکٹر شیخ محمد اقبال صاحب نے ایک مختصر کتاب بنام علم الاقتصاد و تصنیف فرمائی جو ۱۸۷۰ء

میں شائع ہوئی۔ ڈاکٹر صاحب موصوف اگر چاہتے تو اس علم پر بہتر سے بہتر کتاب تصنیف فرما سکتے تھے لیکن یہی ایک ابتدائی کتاب لکھنے کے بعد انھوں نے سکوت اختیار فرمایا۔ غالباً اُس زمانہ میں اردو ناظرین کا مذاق ایسی تصانیف کے وسطے موزوں بھی نہ تھا۔ لیکن اب وقت آن پہنچا ہے علوم جدیدہ کے ترجموں کی ہر طرف مانگ ہے۔ شاعری و فلسفہ کے علاوہ یہ علم بھی ڈاکٹر صاحب موصوف کی توجہ اور دستگیری کا کچھ کم مستحق نہیں المختصر جہاں تک یہ جلا ۱۹۴۷ء سے لے کر آج تک اس علم میں تین اردو ترجمے ایک مختصر رسالہ اور ایک ابتدائی کتاب شائع ہو چکی ہے۔ اس طرح موجودہ کتاب کی اشاعت چھٹے نمبر واقع ہوتی ہے۔ لیکن بلحاظ نفس مضمون وہ اپنی پیش روں پر اس قدر فائق ہے کہ اردو زبان میں اپنی تسبیح کی سب سے پہلی جامع اور مستند کتاب شمار ہو سکتی ہے۔

اس کتاب میں تو اکثر معاشی قوانین۔ اصول اور مسائل مختصر مختصر طور پر پیش ہو سکے تفصیل کی گنجائش کہاں تھی۔ لیکن ان میں سے بعض مباحث اس قدر وسیع ہیں کہ ان کے واسطے جداگانہ کتابیں درکار ہیں۔ چنانچہ جابجا ایسی کتابوں کی ضرورت جتنی گئی ہے۔ مثلاً سود محصول اجارہ اشتراک زر بنک اور تجارت بین الاقوام وغیرہ کی بحث جدا جدا کتابوں کی مستحق ہے۔ علاوہ ازیں اصولی معلومات حاصل ہونے کے بعد اس علم کی روشنی میں اپنے ملک

کی حالت بغور دیکھن ضروری ہے بلکہ اگر سچ پوچھو تو حصول علم کی غرض و غایت ہی یہ ہے۔ قصد ہے کہ انشاء اللہ تعالیٰ بشرط مہلت ایک جامع کتاب **معیشت المعینہ** جلد شائع کی جائے گی جس میں کافی تحقیق اور تنقید کے بعد ہندوستان کے معاشی حالات نہایت صحت اور شرح و بسط کے ساتھ پیش ہوں اور ہر سہلو سے اس کتاب کو استفادہ و لحیظ اور سہل بنایا جاوے کہ عوام شوق سے پڑھیں اور ملا تکلف سمجھ لیں اس کے بعد اگر ہو سکے تو اصول کے وسیع مباحث پر بھی جداگانہ کتابیں تصنیف ہوں عام ناظرین کے واسطے تو موجودہ کتاب بھی کافی سہل ہے خصوصاً نشان زدہ مقامات ترک کرنے پر باقی کتاب عام فہم رہ جاتی ہے۔ لیکن پھر بھی ایک ایسی ابتدائی کتاب لکھنے کا ارادہ ہے جس کو بچے بھی بطور قصہ کہانی شوق سے پڑھیں اور لطف اٹھائیں تاکہ بچپن ہی سے ان کو اس علم کا چسکا لگ جائے اور معاشی حالات پر غور کرنے کی عادت پڑے۔

آئندہ تصانیف کی تجاویز ایک خاص غرض سے یہاں پیش کی گئی ہیں اصل مقصد تو اردو کی ترقی اور علوم جدیدہ کی اشاعت ہے کسی پر کچھ انحصار نہیں جو کام جس سے بن پڑے سرانجام دے۔ مجوزہ بالا کتابیں یا ان کے علاوہ جو مفید و ضروری معلوم ہوں دیگر صاحبانِ الہ کی تیاری شروع کر دیں اس کام کو بحسن و خوبی تمام سرانجام دینے والوں کی اسوقت بھی اتنی قلت نہیں جتنی کہ بظاہر معلوم ہوتی ہے صرف توجہ درکار ہے اور امید ہے کہ وہ جلد ہر طرف

عور کرے گی۔ مستند انگریزی کتابوں کی ایک مختصر فہرست جو بطور تصنیف دوم اس کتاب میں شامل ہے، اس علم کے تائقین کو مطالعہ تصنیف میں مستیر کا کام دے سکتی ہے۔

سچ پوچھئے تو اس تصنیف کا باعث کرمی حاتم علی محمد الحق صاحب سکرٹری انجمن ترقی اُردو کی توجہ اور کوشش ہے کتاب لکھنے کا ارادہ تو مدت سے تھا لیکن عدم معلوم یہ کام کتناک معص التوائیں پڑا رہتا۔ مولوی صاحب موصوف کی پراتر ترغیب نے تحلف تاکید قاطبہ مشوروں اور مخلصانہ ہمت افرائی نے دل و دماغ پر کچھ ایسا قابو پایا کہ کتاب لکھنے کی دھن سدھ گئی اور حتیٰ تک وہ جستم سہولی میں نہ پڑا۔ خود کام کرنے والوں سے کہیں زیادہ ہکو دوسروں سے کام لینے والوں کی ضرورت ہے اور خداے یہ دہوں جو بیاں انجمن کے موجودہ سکرٹری کو عطا کی ہیں۔ مکرم دوست کی عایات کے ستکر یہ کے اظہار سے الفاظ قاصر سی لیکن دل میں احسانمدی کے احساس کی کوئی کمی نہیں۔

اپنے مخلص دوست صاحب مولوی محمد مقتدر اے خاں صاحب شروانی میجر انسٹی ٹیوٹ پریس علی گڑھ کا ستکر یہ ادا کرنا بھی ہایت خوشگوار فرص ہے۔ اس کتاب کے چھپنے میں جو حیدر چچہ سہولتیں آپ کی توجہ اور عنایت سے حاصل ہوئیں وہ کسی دوسرے مطبع میں تمسیر آتی ممکن نہ تھیں اور ان کے

بنیہ کتاب کا یوں حسب دلخواہ تیار ہونا بھی محال تھا۔ اصل مسودہ کی بدخطی اور
پراگندگی کا لحاظ کرتے ہوئے کتابت کی صحت جیسی کچھ بھی ہر جہاں غنیمت ہے۔
اگر کچھ غلطیاں رہ گئیں تو وہ انشاء اللہ تعالیٰ طبع دوم میں رفع ہو جائیں گی۔

محمد الیاس برنی

{ محمدن کالج - علی گڑھ
جنوری ۱۹۷۷ء

فہرست مضامین

ضروری ملائیت جن جن مقامات پر چلیپا نامہ نشان بنا ہوا ہے

وہ بوجہ دشواری صرف نشیوں کے مطالعہ کے واسطے موزوں اور مقصود ہیں مبتدی

انکو ضرور ترک کر دیں ورنہ نتیجہ الجھن اور حیرانی ہو تو عجب نہیں۔

حصہ اول

صفحہ

مقدمہ

(۲) قدرت پر دسترس انسانی کی افزونی اور اسکی وسعت

(۱) قدرت اور ضروریات کی کفالت

(۴) اصطلاح افادہ

(۳) ہندوستان کی بے التفاتی و محرومی

(۶) دولت کی تعریف

(۵) اصطلاح استبدال

(۸) دولت کی مختلف تشکیلیں

(۷) دولت کی اقسام

(۱۰) قابلیت و خدمت کا فرق

(۹) خدمت کی تشریح

(۱۱) استبدال و استملاک کا تعلق اور اسیر ایجادات کا اثر

(۱۳) معاشی جدوجہد کی تعریف

(۱۲) ایک ضروری اعتراف

(۱۵) معیشت میں تقسیم مباحث

(۱۴) علم المعیشت کی تعریف

- ۱۶) معیشت اور علوم و تجارہ —
 ✱ ۱۷) معیشت کے قوانین —
 ✱ ۱۸) معیشت کا طریق —
 ✱ ۱۹) معیشت کی وسعت —
 ✱ ۲۰) معیشت کی تحقیق —
 ✱ ۲۱) معیشت کی مختصر سرگزشت —
 ✱ ۲۲) اصطلاح معیشت کی صحت —
 ✱ ۲۳) معیشت کا حاضر و مستقبل

حصہ دوم پیدائش دولت باب اول

پیدائش کا مفہوم

۵ صفحہ

۱) انسان کے کارنامے

۲) پیدائش کی ماہیت

۳) پیدائش کا منشا

۴) خلاصہ

باب دوم عالمین پیدائش فصل اول

عالمین پیدائش کی تفصیل

۹ صفحہ

(۳) اصل

(۲) محنت

(۱) زمین

فصل دوم

صفحہ ۴۴

زمین

(۲) زمین کے حوصلے

(۱) زمین کا مفہوم

(۳) کاشت کے دو طریق اور ان کے جداگانہ فوائد (۴) زرخیزی کا مفہوم

(۵) زرخیزی بڑھانے کے عام وسائل - (۶) گورنمنٹ ہند کا محکمہ زراعت -

(۷) قانون تقبیل حاصل - (۸) معاشی ترقیات کا زمین کی قدر و قیمت پر اثر

(۹) شہروں کی افرونی کا زمین کی قدر و قیمت پر اثر (۱۰) شہروں میں یارک کی ضرورت

(۱۱) ٹریم کار کا تہر کی آبادی اور زمین کی قدر و قیمت پر اثر

(۱۲) اصا و قیمت زمین کے حقدار

فصل سوم

صفحہ ۶۹

محنت

(۲) محنت کے اقسام

(۱) محنت کا مفہوم

(۳) کارکردگی کا مفہوم

(۳) محنت کے حوصلے

(۵) لوازم کارکردگی

فصل چہارم

صفحہ ۱۰۱

اصل

(۲) پیدائش اصل کی شرط

(۱) اصل و دولت کا فرق

(۴) اصل کے خواص

(۳) انسدادی اصل کے اسباب

(۵) اصل کے اقسام

باب سوم

۱۱۲ صفحہ

طریق پیدائش

(۲) تقسیم عمل کے فوائد

(۱) اصول تقسیم عمل کی تشریح

(۴) مشین کا رواج

(۳) تقسیم عمل کی مصرت

(۶) مشین کا اثر مزدوروں پر

(۵) مشین کے فوائد

(۸) پیدائش پر پیمانہ کبیر کے فوائد

(۷) پیدائش پر پیمانہ صغیر و کبیر

(۱۰) قوانین تکثیر اصل و استقرار اصل

(۹) کفایات داخلی و خارجی

(۱۲) صنایع تصنیفی و تصیمی

(۱۱) تخصیص صنایع

(۱۴) آجر و نیو اور تخمین و محسن

(۱۳) کسپیناں

حصہ سوم تقسیم دولت باب اول

۱۱۳ صفحہ

دولت کے حصہ دار

باب دوم

لگان

صفحہ ۱۳۶

۱، لگان کی ماہیت — ۲، قانون تقیل حاصل کا معلق لگان سے -

۳، پیدائش لگان کے شرائط ۴، اقسام لگان

۵، لگان مصارف پیدائش کا جروہیں ہوتا ۶، لگان کیونکر مالو اسطہ مصارف پیدائش کا جروہ

۷، لگان سے کیا کیا ہو سکتا ہے ۸، قیمت پیداوار اور لگان کا تعلق

۹، ملک اراضی اور کاشت ۱۰، زرعی ترقیات کا لگان پر اثر

۱۱، سرمایہ کاری لگان ۱۲، زمین کو قومی ملک بنانے کی تحویر

باب سوم

اجرت

فصل اوّل

صفحہ ۱۴۶

قوانین اجرت

۱، اجرت کا مفہوم

۲، قوانین اجرت

۳، مسئلہ اجرت فنڈ

۴، مسئلہ معیار زندگی

(۶) مسئلہ پیدا آوری محنت

(۵) مسئلہ پیدا آوری محنت

(۷) اجرت و لگاں کا موازنہ

فصل دوم

تشریحِ اجرت ----- ۸۲ صفحہ

(۲) فراقِ اجرت کے اسباب

(۱) اقسامِ اجرت

(۴) اضافہِ اجرت اور اس کے نتائج

(۳) ادائیگی و گرانہ محنت

فصل سوم

ترقیاتِ مزدوران ----- ۲۱۵ صفحہ

(۶) بیمہ منڈ

(۱) انجمن اتحادِ مزدوران

(۴) تخفیفِ ادائیگات

(۳) حفظانِ صحت

(۶) اسٹرائک

(۵) اضافہِ اجرت

(۸) امدادِ ناہمی

(۷) شرکتِ ممانع

باب چہارم

۲۳۰ صفحہ

سود -

(۲) سود کی سرگزشت

(۱) محنتِ سود کی قدامت و وقت

(۴) مشغلِ اصل

(۳) اصل کا مفہوم -

- (۵) مسائل سود
(۶) پیدا آوری
(۷) استرجح سود
(۸) اقسام سود
(۹) سود کا حاضر و مستقبل
(۱۰) رر و سود کا تعلق
(۱۱) انتظار کشی

باب پنجم

۲۶۹ صفحہ

منافع

(۲) منافع کی ماہیت

(۱) آخر کی کارگزاری

(۳) شرح منافع

باب ششم

۲۸۶ صفحہ

* ترکیب عاملین پیدائش

(۱) تقسیم دولت کا خلاصہ — (۲) قانون ثقلیل محل

(۳) قانون ثقلیل و کثیر و استقرار محل کا تعلق — (۴) ترکیب عاملین کا اصول

(۵) تنظیم کا ہر سہ عاملین سے تعلق — (۶) ضروری نتائج

باب ہفتم

۳۰۴ صفحہ

* دولتمندی و افلاس اشتراک

(۲) اشتراک کی تشریح و تنقید

(۳) اتحاد و اصلاح

(۱) سوشلیزم یا اشتراک کا مفہوم

(۳) تقسیم دولت کی موجودہ حالت

(۵) اشتراک سرکاری

باب ہشتم

ٹیکس

۲۶ صفحہ

(۲) ٹیکس کا مفہوم

(۴) اصول ٹیکس

(۶) اسکاٹ ٹیکس

* (۸) ہاؤس ٹیکس

(۱) فیس اسٹامپ و رجسٹری داخل خارج و سینس

(۱) مالیات

(۳) تفتہ ٹیکس

(۵) اقسام ٹیکس

(۷) انکم ٹیکس

(۹) محصول نیگی

حصہ چہارم

مبادلہ دولت

باب اول

۵۹ صفحہ

میت

- (۱) بحث مبادلہ کی اہمیت
(۲) قانون تقلیل افادہ
(۳) قانون طلب
(۴) تغیر پذیری طلب
(۵) بازار
(۶) قدر و قیمت
(۷) مسئلہ قیمت
(۸) طلب مشترک و طلب مرکب
(۹) رد مشترک و رد مرکب

باب دوم

مقابلہ و اجارہ ۲۷ صفحہ

(۱) مقابلہ (۲) اجارہ

۳) ٹکس یا امداد کا اجارہ پرانہ

باب سوم

زر

فصل اول

مبادلہ ۳۰ صفحہ

(۱) مبادلہ کی دقیقیں (۲) زر کا مفہوم

(۳) زر کے کام

فصل دوم

زرغلزاتی ----- ۴۴۴ صفحہ

(۱) عمدہ زر کے خواص (۲) سکتہ (۳) اصول احبہاء سکتہ

فصل سوم

زر کا غذی ----- ۴۴۴ صفحہ

(۱) زر کا غذی کا رواج (۲) زر کا غذی کے اقسام
(۳) زر کا غذی کی خوبیاں (۴) زر کا غذی کے نقائص

باب چہارم

۴۴۴ صفحہ

تجارت بین الاقوام

(۲) تجارت بین الاقوام اور اس کی صورتیں

(۱) قوم کا معاشی مفہوم

(۴) اقسام تجارت

(۳) قدر و قیمت میں الاقوام

(۶) تجارت مامون

(۵) آزاد تجارت

(۸) دولت اور اسباب دولت

(۷) تفسیر بین الاقوام

(۱۰) قوم کے معاشی وسائل اور ان کا استعمال

(۹) باہر زراعت اور صنعت و حرفت

(۱۱) طریق تائین کی تفصیل

محصول تائین و محصول مال

باب پنجم

مغربی تجارت خارجہ کی سرگزشت

صفحہ ۴۳

(۱) یورپ کی معاشی ترقی کی ابتدا اور اٹلی کا عروج

(۲) ایک جرم تجارتی کمپنی کے کارنامے (۳) انگلستان کی معاشی ترقیات کے اسباب

(۴) اسپین کی غیر ناک کوئہ اندیشی (۵) پرتگال کا تلخ تجربہ

(۶) جنگ نیولیں کے معاشی نتائج اور فرانس و جرمنی کی صنعتی ترقی

(۷) امریکہ کی سببی امور معاشی سرگزشت

باب ششم

ہندوستان کی تجارت خارجہ کی سرگزشت

صفحہ ۶۹

(۱) ذرائع معلومات (۲) ہندوستان اور یورپ کے قدیم تجارتی تعلقات

(۳) انگریزی ایسٹ انڈیا کمپنی کا ہندوستان میں ورود اور مابعد ملی تسلط

(۴) ہندوستان کا سلطنت برطانیہ سے الحاق

(۵) ہندوستان اور انگلستان کے قدیم تعلقات کا خلاصہ

(۶) اٹھارہویں صدی میں ہندوستان کی صنعت و حرفت

(۷) ہندوستانی صنعت و حرفت کی تباہی کی غیر ناک داستان

(۸) ہندوستان میں صنعت پارچہ بندی کا حاضر مستقبل

(۹) ہندوستان کا ماضی و مستقبل

باب ہشتم

مبادلات خارجہ

- (۱) داد و ستد بین الاقوام کی مدیں
(۲) توارن درآمد و برآمد اور توازن داد و ستد
(۳) ہنڈی کی تشریح
(۴) ہنڈی کے نفع کے اصول
(۵) ہنڈی دلال
(۶) مطالبات خارجہ کی ادائیگی کے طریق

۶۱ صفحہ

باب ہشتم

بنک

- (۱) بینک کا ماضی و حاضر
(۲) بینک کی تشریح
(۳) نوٹ - بینک - ہنڈی - سرکاری رقبے اور
(۴) بینک کا چٹھا
(۵) کارخانوں کے حصے

۶۳۲ صفحہ

باب نہم

- (۱) قدر زر و مسئلہ گرانی
(۲) قیمت اشیاء اور قدر زر کا تعلق

۶۵۵ صفحہ

- (۳) انڈکس نمبر
(۴) مسئلہ مقدار زر
(۵) جامدی سولے کی قدر و قیمت
(۶) رسد و طلب زر
(۷) اضافہ مقدار زر کے نتائج
(۸) سولے کی پیداوار

باب دہم

ہندوستان میں گرانی کے اسباب و نتائج ----- ۸۰ صفحہ

- (۱) گرانی کی تحقیقات
(۲) گرانی کی حالت
(۳) گرانی کے اسباب
(۴) رسد و طلب پیداوار
(۵) محصول برآمد کی تجویز
(۶) اضافہ زر
(۷) اسباب داخلی و خارجی
(۸) بسکوں کا اثر
(۹) گرانی کے نتائج
(۱۰) مسئلہ افلاس ہند

حصہ پنجم

صرف دولت ----- ۲۷ صفحہ

- (۱) صرف کا مفہوم
(۲) صرف کے باعث
(۳) نفع المصروف
(۴) افادۂ اتم
(۵) معیار زندگی
(۶) مسئلہ آبادی

ضمیمہ اول

مکمل فہرست انگریزی دائرہ و مرادف اصطلاحات وغیرہ مندرجہ کتاب

ضمیمہ دوم

علم المعیشت کی مستند انگریزی تصانیف کی مختصر فہرست جن میں سے بعض اس کتاب کی تیاری میں بھی کام آئیں

ضمیمہ سوم

خلاصہ مباحث زبان اردو و انگریزی :-

بِسْمِ اللّٰهِ الرَّحْمٰنِ الرَّحِیْمِ

حَامِدًا وَصَلِّیًّا

مُحَمَّدًا وَآلَہٗ

مُتَّحِدِیْمَہٗ

(تجزیہ) (۱) قدرت اور ضروریات کی کفالت (۲) قدرت پر دسترس انسان کی
کی افزدنی اور اُس کی وسعت (۳) ہندوستان کی بے انتہائی و محرومی (۴)
اصطلاح افادہ (۵) اصطلاح استبدال (۶) دولت کی تعریف (۷) دولت
کے اقسام (۸) دولت کی مختلف شکلیں (۹) خدمت کی تسبیح (۱۰) قابلیت
و خدمت کا فرق (۱۱) استبدال و استملاک کا تعلق اور اُس پر ایجادات کا اثر (۱۲)
ایک ضروری احترام (۱۳) معاشی جدوجہد کی تعریف (۱۴) علم المعیشت کی
تعریف (۱۵) معیشت پر تقسیم مباحث (۱۶) معیشت اور علوم متحانہ (۱۷)
معیشت کے مُسلّمات (۱۸) معیشت کے قوانین (۱۹) معیشت کی وسعت (۲۰)
معیشت کا طریق (۲۱) لفظ اکائی کی تحقیق (۲۲) اصطلاح معیشت کی صحت

(۲۳) معیت کی مختصر سرگشت (۲۴) معیت کا حاضر و مستقبل۔

قدرت اور ضروریات کی کفالت (۱) اللہ جل شانہ جیسے حلق ابراہیم مطلق نے کوئی خیر فصول و بیکار پیدا نہیں کی۔ گو ہم واقف ہوں، لیکن یقیناً ہر چیز سے کچھ کام مقصود ہے اور ہر کام کے لیے کوئی خیر غرض۔ کتنی چیزیں اب بھی نامعلوم ہونگی جو براہ راست یا بالواسطہ بحالت قدرتی یا مصنوعی ہمارے واسطے مفید اور کارآمد ہو سکتی ہیں۔ تحقیق اور تجربہ سے آئے دن نئی نئی چیزیں اور چیزوں کے عجیب و غریب خواص دریافت ہو رہے ہیں۔ ہمارے سے مدد جماعت کا بورڈ نام اور جواہرات سے کیس بیت قیمت ریڈیم جیسی نادیر چیزیں ہاتھ آئی ہیں جن سے وہ کام لیے جاسکیں گے جو کبھی وہم و گمان سے بھی باہر تھے خصوصاً ریڈیم سے عجیب و غریب امیدیں قائم ہو رہی ہیں۔ بمقدار ایل زبردست سی زبردست قوت محرکہ پیدا کرنا۔ صد ہا سال جام گرم رکھ سنا۔ احسام خمیف کے یا مثل آئینہ چیزیں صاف دکھادینا تو اس کے ادنیٰ کرتے ہیں۔ اس کی بہت تھوڑی مقدار ایک دستیاب ہو سکی ہے اور ایک ایک ریرہ دھڑلوں بلکہ منوں سوئے کے معاوضہ میں ہاتھوں ہاتھ لیا جاتا ہے۔ یہی پہلی کہ جس نے ہزار ہا سال تک بشمار جان و مال جل جل کر خاک سیاہ کرنے کے سوائے انسان کے ساتھ کوئی بھائی نہ کی اور جو اسی وجہ سے غضب آسمانی کا مظہر بنی رہی اب کس قدر مطیع و کارگذار بن گئی کہ ہر خدمت کی واسطے کمر بستہ نظر آتی ہے۔ کھانا پکھا۔ پنکھا جھلنا۔ مکان روشن کرنا۔ کھیل تماشے دکھانا۔ جیسے معمولی خدمات سے لیکر ہمارے ہی جلد تمام عالم میں خیر پھیلانا۔ گرہ ہو اس کبھی سطح زمین پر اور کبھی سمندر کے اندر راند ریسرعت و آسائش ہمارے ہی لیے پھرنا جیسی کرامت ناما کارگزاریوں تک وہ کون کام ہے جس میں اس کی کُند ہو۔ یہی نام نہاد جن جیسی ناگزیر اور بیش بہا چیز جو گرہ ہو اس بقدر بچہ حصہ حاصل و بیکار ٹیڑی ہوئی ہے جو جرمی جیسے ترقی یافتہ ممالک بذریعہ قوت برقی ہو اسے نکال کر مشورہ مارود۔ نہایت زرخیز فراکھا و حتیٰ کہ ہشیا، خورد و نوش براہ راست اس سے تیار کر رہے ہیں۔ گویا برقی کبھی سے ہو انی

حناؤں کے دروازے بھی حضرت انسان نے کھولنے شروع کر دیئے، خدا خیر کرے
اب بجلی کا کوند اور کڑاک سے بھی کوئی دھمکی میں نہیں آتا۔ ہم نے ایک بیڑھی لگا دی
ہر جس کے ذریعے سے وہ جیب چاہے بلا تکلف زمین پر اتر سکے اور کسی کو کانوں کان بھی
خبر نہ ہو۔ ترقیات سائنس کی بدولت جو بجلی کبھی سہرا پڑتی تھی سرخسہ فیض بن گئی۔ آگ
اور پانی جو ہزار ہا سال تک نہایت ادنی کاموں میں لگے رہے اب سحر و طلسم سے
بڑھ کر عجیب و غریب کرشمے دکھا رہے ہیں۔ لق و دق میدان ہوں یا طوفان خیر نمند
برفستان ہوں یا ریگستان۔ سربلک پہاڑ ہوں یا گہری گہری کھائیاں۔ غرضیکہ
تمام روئے زمین پر گرم و تر ہو یعنی بھاپ کی طاقت شب و روز کروڑ ہا من سامان
اور لکھو کھانسان مثل بواڑے اڑائے پھرتی ہے۔ سفر تو ایسا سہل و مختصر ہو گیا کہ
گویا زمین کی طنابیں کھینچ گئیں۔ سوئی سے لیکر عالیشان محلات، لابنہ لابنہ پلوں
ریلوں اور سربلک جہازوں تک کو کسی چیز پر جس کی بنانے میں وہ حصہ نہیں لیتے
کھانے پینے سے لیکر وہ کئی۔ ریل کشتی اور جہاز رانی تک وہ کون کام ہے جس میں وہ
ہمارا ہاتھ نہیں بٹاتے۔ لوہے لکڑی بلکہ مٹی کی سونے سے بیش قیمت چیزیں بنتی
ہیں۔ پھٹے پرانے چیتھر گوڑوں اور درختوں کی چھال پتوں سے جبکی ہمارے
ہاں ذرہ برابر قدر نہیں۔ کروڑ ہا روپیہ قیمت کے کاغذ تیار ہوتے ہیں۔ کاغذی
تحتوں سے امریکہ جیسے ترقی یافتہ ممالک میں نہایت مضبوط اور سیکڑا ریل کے ٹپے
بنتے ہیں جن کے سامنے لکڑی کے وزنی اور بیش خرچ ڈبے بھی بیچ ہیں۔ کوئلہ کی
کی راکھ سے طرح طرح کے خوشنما رنگ نکالے جاتے ہیں۔ گلی کو چوں کی خاک سے کیسے
ہلکے دیر پا اور خوشنما الومینیم کے برتن بنتے ہیں۔ حتیٰ کہ فصلات حیوانی بھی جن سے ہر
شخص کو طبعی نفرت ہے ترقی یافتہ ممالک میں اس طور پر کام میں لائے جاتے ہیں کہ

لاکھوں روپیہ منافع حاصل ہوتا ہے۔ غرضیکہ سائنس کی جدید تحقیقات و صنعت و حرفت کی موجودہ ترقیات کا نتیجہ یہ ہے کہ انسان خدا و انعمتوں سے روز افزوں فائدہ اٹھا رہا ہے۔ معمولی معمولی چیزیں بیش بہا اور ردی سے ردی چیزیں کم و بیش کارآمد بنی جاتی ہیں۔ اور جو چیزیں وہم و گمان میں بھی نہیں گزرتی تھیں۔ وہ روز بروز ہماری ضرورت میں داخل ہو رہی ہیں۔ چنانچہ معاشی لحاظ سے تہذیب جدید کی خصوصیت متنازعی ضرورت اور ان کی بھروسہ سانی کے وسائل کا روز افزوں اضافہ قرار پایا ہے۔

(۲) لیکن موجودہ ترقیات کے بھر و سہ پر یہ اُمید کرنا بیجا نہیں کہ ہم قدرت کے تمام خزانوں پر کبھی قابض ہو سکیں گے کیونکہ قدرت کی لاتعداد نعمتوں کے مقابلہ میں ہماری ہزار ہا سال کی تحقیق اب دس دس کا سرمایہ سمندر کے ایک قطرہ سے زیادہ قیمت نہیں رکھتا۔ اس وقت نباتات میں چودہ لاکھ انواع کا تو پتہ لگ چکا ہے اور خدا جانے کتنی بے شمار انواع اور ہیں جو معلوم نہیں۔ مگر ہم اب تک تین سو سے زیادہ کام میں نہیں لاسکے۔ حیوانات کی بیشمار قسموں میں صرف تقریباً دو سو ایسی ہیں جو ہمارے کام آ رہی ہیں۔ اور جمادات پر تو ہماری دسترس اس سے بھی زیادہ محدود ہے۔ پھر ہم کیسے امکان ساری خدائی کے مالک بنیں گے اُمید کر سکتے ہیں۔ البتہ ترقی علوم کے ساتھ نسبتاً ہماری دسترس ضرور بڑھتی جائیگی لیکن وہ ایک خاص حد سے تجاوز نہیں کر سکتی۔

(۳) قدرت نے سب ملکوں میں اپنی نعمتیں یکساں تقسیم نہیں کیں نہ سب ملک یکساں زرخیز ہیں نہ سب میں قیمتی معدنیات پائے جاتے ہیں نہ سب کی آب ہوا اور قدرتی صنعت و حرفت کی ترقی کی واسطے یکساں موزوں۔ تھوڑی تحقیق سے ظاہر ہو گا کہ بحیثیت مجموعی ہندوستان گنہ گنہ کسی دوسرے ملک سے کم نہیں بلکہ اکثر سے بہت زیادہ پایا۔ مگر وہ اپنی خدا و انعمتوں سے بمقابلہ دیگر مہذب ممالک کے بہت کم مستفید ہو رہا ہے۔

قدرت پر دسترس
انسانی کی ادنیٰ
اور انسانی دوست

ہندوستان
کی بے انتہائی
و عروجی

نہ اس کو اپنی نعمتوں کا پورا علم نہ اُن سے مستفید ہونے کے اُس کے یاس کافی وسائل باوجود اس کے ہندوستان دُنیا کے تختے پیرسوںے کا ٹکڑا اور تاج برطانیہ کا سب سے قیمتی جگمگاتا ہیرا مانا جاتا ہے اسی سے قدرتی نعمتوں کی کثرت ثابت ہوتی ہے۔ کاش اگر وہ اِس طرح پر لاچار نہوتا۔ اور اپنی کوشش سے عطیاتِ قدرت کی قدر کر سکتا۔ تو خدا جانے ممالکِ عالم میں آج اس کا کیا رتبہ ہوتا۔ کیسے تعجب کی بات ہے کہ ایسا زرخیز ملک اور وہ شکر جیسی ضروری چیز کے واسطے جرمی اور آٹھریا کا محتاج ہو جو گھاس پتوں اور عذائے شکر نکالنے ہیں۔ اعلیٰ سے اعلیٰ شکر بیاں پیدا ہو سکتی ہے۔ ہزار ہا من شکر قند پیدا ہوتی ہے جو سوائے کھانے کے کسی کام نہیں آتی۔ ریاست حیدرآباد میں شریفیہ کے کیسے کیسے وسیع جنگل موجود ہیں۔ اور شریفیہ بھی کیسا گویا مصری کا کوڑہ کہ اُس سے چھٹنکیوں شیرہ ٹپکے لگو توجہ کئے کہ اس خدا داد عطیہ کو سنگو ائے۔ کچھ تو لوگ جنگلوں سے مفت پھکڑے بھر کے فروخت کرنے کے لیے شہر لے آتے ہیں۔ اور ہر سال ہزار ہا من جنگلوں ہی میں گل کر خاک ہو جاتے ہونگے۔ یہ گنگا جمن کی چاندی جیسی سفید ریتی! اگر کوئی خدا کا بندہ اس میں لوح پیدا کر کے چینی کے برتن بنا سکے تو اسی ریتی پر چاندی سونے کے گنگا جمنی دریا بہنے لگیں۔ رنگ جیسی ضروری چیزیں ہمارا ملک جرمی کا ایسا محتاج ہے کہ جب جنگ چھڑی تو وجہ بندش درآمد اُس کی قیمت دس گنی ہو گئی حالانکہ کُسم۔ ہارسنگھا۔ ہدی۔ اودی گاجر۔ پتنگ۔ آل بد قیمت نیل۔ اور ایسی بہت سی چیزیں موجود ہیں جسے ہر قسم کا عمدہ رنگ تیار ہو سکے۔ غرض کہ بہت سی خدا داد نعمتیں جنگی ہم کو ہست ضرورت ہے، ہمارے قدموں کے نیچے پا مال ہو رہی ہیں اور اُن کا کوئی پرسانِ حال نہیں۔ البتہ کچھ عرصہ ہندستان بھر میں ریاست میور متعاشی معاملات میں قابلِ فخر و مبارک باد بیداری اور مستعدی کا اظہار کر رہی ہے۔ حال ہی میں ہاں ایک متعاشی کانفرنس بھی

صلوات

قائم ہوئی ہے جس کا مقصد واحد ریاست کی صنعت و حرفت کو زندہ کرنے اور اُس کو چھڑا
اعلیٰ ترقی دینے کی باقاعدہ کوشش کرنا ہے۔ یہ کانفرنس نہایت سرگرمی سے اپنے نصاب
مقصد میں مصروف ہے۔ اور عنقریب تمام ہندوستان کی واسطے قابلِ تقلید نمونہ بن جائے گی
خلافتِ انصاف ہوگا اگر یہ تسلیم کیا جائے کہ ہندوستان کی اس بے اتفاقی اور بے قدرتی
کا باعث ہندوستانیوں کی کاہلی اور غفلت کو علاوہ اور بھی چند زبردست غیر اختیاری
اسباب ہیں۔ جن سے ہم آئندہ مناسب موقع پر نثاء اللہ تعالیٰ بالتفصیل بحث
کریں گے۔

اصطلاح و الفاظ

(۴) جب ہم کسی چیز کو مفید اور کارآمد کہتے ہیں تو اُس سے یہ مراد ہوتی ہے کہ وہ ہمو
آرام پہنچاتی ہے یا ہماری تکلیف رفع کرتی ہے۔ یا بالاختصار، اُس سے ہماری احتیاج
پوری ہوتی ہے۔ یہ جاننا ضروری ہے کہ علمِ معیشت نے لفظ احتیاج نہایت وسیع معنوں
میں استعمال کیا ہے۔ ہمو اس سے بحث نہیں کہ کوئی احتیاج حقیقی ہے یا وہمی، دائمی ہے
یا عارضی۔ قدرتی ہے یا بشری، طبعی ہے یا غیر طبعی، قومی ہے یا ضعیف، اختیاری ہے یا غیر
اختیاری، جائز ہے یا ناجائز، اصلی ہے یا بری احتیاج کسی قسم کی بھی ہو۔ اُس کا لحاظ کیا
جائیگا۔ اور جو چیز اُس کو پورا کرے گی وہ مفید سمجھی جائیگی۔ مثلاً پانی پیاس مچھاتا ہے۔ اگر گرتی
اور روشنی پہنچاتی ہے۔ چھتری دھوپ اور بارش کی تکلیف تو بچاتی ہے۔ عمدہ لباس
اور زیور خود نمائی کی خواہش پوری کرتے ہیں۔ پھولوں کی مہک اور باجوں کے سُریلے
راگ دماغ کو فرحت اور دل کو سرور بخشے ہیں۔ قدیم کرم خوردہ کتابیں، ازنگالوہ
سکے، بد رنگ تصویریں، ٹوٹے پھوٹے برتن محققین آثارِ قدیمہ کے نزدیک بید
قیمتی ہوتے ہیں۔ دوا ازالہ مرض کرتی ہے۔ اور شراب بھی محض صحت چیرہ بھی
شرابی کو ایک خاص لذت حاصل ہوتی ہے۔ اور چونکہ مذکورہ بالا چیزیں ایک نہ ایک

احتیاج پوری کرتی ہیں معیشت کے نزدیک یہ سب مفید ہیں۔ اور اصل چ پورا کر کے
کی صلاحیت جو ان سب میں پائی جاتی ہے اصطلاحاً افادہ کہلاتی ہے۔ اس صفت افادہ
کی اہمیت آگے چل کر دولت کے بیان میں ظاہر ہوگی۔

(۵) یہاں تک ہم نے چیزوں کا مفید ہونا ظاہر کیا۔ اب ہم ان پر ایک دوسری
جثیت سے نظر ڈالتے ہیں۔ چند چیزیں تو ایسی ہیں کہ ہم ان کا کسی دوسری چیز سے مبادلہ
کر ہی نہیں سکتے۔ کیونکہ وہ ہمارے قبضہ اور تصرف سے باہر ہیں۔ مثلاً چاند، سورج، ہوا
سمندر اور بعض چیزوں کے مبادلہ کو ہم فصول سمجھتے ہیں۔ کیونکہ وہ بکثرت دستیاب ہوتی
ہیں اور کسی کی ملک خاص نہیں۔ مثلاً لب دریا پانی۔ خود رو جنگلوں کے پھل پھول اور
کڑی۔ اور بہت سی چیزوں کا مبادلہ ہم کر ہی سکتے ہیں اور اب کرنا مفید اور ضروری
بھی سمجھتے ہیں۔ مثلاً غلہ، کپڑا، گھوڑا، مکان۔ اور ہر قسم کی اشیائے منقولہ وغیرہ منقولہ آخری
قسم کی چیزوں سے معیشت کو خاص تعلق ہے اور ہم ان خصوصیات کو جن کی وجہ سے
ان کا تبادلہ مفید اور ضروری سمجھا جاتا ہے مختصر بیان کرنا چاہتے ہیں۔ افادہ کے اصطلاحی
معنی اور پر بیان ہو چکے ہیں۔ یہاں مبادلہ سے اس کا تعلق بتانا ضروری ہے۔ افادہ کے
واسطے تو مبادلہ شرط نہیں۔ مثلاً چاند۔ سورج۔ ہوا میں افادہ موجود ہے مگر ان کا مبادلہ ممکن
نہیں۔ لیکن مبادلہ کے واسطے افادہ لازمی ہے۔ کیونکہ اگر اشیائے متبادلہ سے فریقین کی
احتیاجیں ہی رفع نہ ہوسکتیں گی تو پھر ان کے مبادلہ کی تکلیف کوئی خواہ مخواہ کیوں گوارا
کرے گا۔ ہر شخص جانتا ہے کہ کارآمد چیزوں ہی کا لین دین ہو سکتا ہے۔ ردی اور بکھی چیزوں کا
مبادلہ کون کرتا ہے۔ اسی وجہ سے کہ اصطلاحی زبان میں یوں کہیں گے کہ مبادلہ کے واسطے
افادہ لازمی ہے۔

یہاں پر یہ نکتہ سمجھنا نہایت ضروری ہے کہ کسی چیز میں محض مفاد کا وجود مبادلہ کے واسطے

کافی نہیں ہو سکتا۔ بلکہ یہ بھی ضروری ہے کہ انسان کو مفاد کا کم اور چیز پر دسترس ہو مثلاً جب تک کہ مشہور دو اکتین کے خواص معلوم نہیں ہوئے تھے۔ وہ محض کچھ چیز سمجھی جاتی تھی کوئی اس کا نام بھی نہیں لیتا تھا۔ اور نہ اس وقت کوئی اس کا مبادلہ کر سکتا تھا۔ حالانکہ فی نفسہ اس میں وہ افادہ اُس وقت بھی موجود تھا جس کے دریافت ہونے پر وہ قابل مبادلہ ہو گئی۔ اسی طرح پرودہ چاندی سونا جو نہایت ہی گہری کانوں میں دبایا ہوا ہمارے نزدیک ایسا ہی بیکار ہے جیسے مریخ کی خیالی دولت۔ گویا چاندی سونے میں مفاد موجود ہے مگر ہماری دسترس سے باہر ہونے کی وجہ سے وہ ہمارے نزدیک مٹی کے برابر بلکہ اس سے بھی زیادہ نکتے ہیں۔ اور نظر ہے کہ ان کا مبادلہ ممکن نہیں۔ پس علم و دسترس بغیر محض افادہ کی موجودگی مبادلہ کی بنا نہیں ہو سکتی۔

مبادلہ کے واسطے علاوہ افادہ کے اور دو شرطیں بھی ضروری ہیں یعنی کم از کم بائیں فیقین کسی چیز کی مقدار متین اور تمیک کٹی ہو۔ اور یہ دونوں شرائط خود بھی ایک دوسرے سے متعلق ہیں۔ تمیک کٹی، تعین مقدار پر منحصر ہے۔ کسی چیز کا غیر متین مقدار میں دستیاب ہونا ظاہر کرتا ہے کہ وہ کسی خاص شخص کی ملک نہیں اور ہر کسی کو بلا تعرض دیکرے میسر ہو سکتی ہے۔ گنگا کے کنارے نہ پانی کی کمی، نہ وہ کسی کی ملک۔ جو حقنا چاہے پانی بہائے، پیئے اور گھر لچائے۔ مبادلہ کی ضرورت ہی نہیں۔ مگر ورا فادہ مقامات میں خوش اعتقاد ہندو دل کھول کر گنگا جی کی قیمت اس وجہ سے دیتے ہیں کہ وہاں گنگا توہتی نہیں۔ صرف اتنا ہی تھوڑا سا پانی جو بیچنے والے کے پاس ہے۔ دستیاب ہو سکتا ہے لہذا جو تعین مقدار اور تمیک کٹی گنگا جی قابل مبادلہ ہو جاتی ہے۔ تحقیق طور پر سنا ہے کہ سیب، انار، اور انگور جیسے قیمتی میوے افغانستان میں اس قدر کثرت سے پیدا ہوتے ہیں کہ جو چاہے ہر روز بلا قیمت گرو دونوں کے درختوں سے جی بھر کر کھا سکتا ہے۔ گویا

چونکہ کثرت پیداوار کے سبب سے ان میں تعین مقدار اور تمیک کئی کی صفت کم پائی جاتی ہے ان کا مبادلہ بھی کم ہوتا ہے۔ بڑے بڑے جنگلوں میں بکڑی کی کوئی قیمت نہیں لی جاتی۔ یہ ایک عام اصول ہے کہ کسی شے میں مذکورہ بالا ہر دو صفات کی کمی یا زیادتی کی نسبت سے مبادلہ کم یا زیادہ ہوتا ہے۔ اسی معاشی اصول کو ایک شاعر نے یوں بیان کیا ہے۔ ع

(اصل قیمت کو نہ تھا ہر بد خاشاں چھوڑ کر)

مذکورہ بالا تیسری قسم کی چیزوں کی یہ صفت کہ اُن کا مبادلہ ممکن بھی ہو اور ضروری بھی سمجھا جائے۔ اور جس کی ماہیت کو ابھی سمجھا چکے ہیں، اصطلاحاً استبدال کہلاتی ہے۔ یہاں پر یہ نکتہ جتنا ضروری معلوم ہوتا ہے کہ بعض حالتوں میں مبادلہ قانوناً یا بشرط معاہدہ۔ فریقین تک محدود ہوتا ہے۔ یعنی شے مبادلہ کا کسی عام یا خاص فرق کے ہاتھ جدید مبادلہ نہیں کیا جاسکتا۔ جتنا پچھ قانون انتقال جائداد میں اس کی چند مثالیں بھی موجود ہیں۔ لیکن مبادلہ کی اس پابندی سے صفت استبدال میں کوئی فرق نہیں آتا۔

دولت کی
تعریف

(۶) دولت کا مفہوم ان چند مسئلوں میں سے ہے کہ جن پر معیشت میں بہت کچھ لکھا جا چکا ہے۔ مگر اب تک کوئی قطعی نتیجہ برآمد نہیں ہو سکا۔ بہت سی چیزیں ہیں کہ جسکے دولت شمار کرنے نہ کرنے پر اب تک اختلاف رائے موجود ہے۔ لیکن اس اصطلاح کے بہترین معنی گنیں صاحب نے بیان کیے ہیں جن کے نزدیک دولت میں وہ تمام چیزیں اور صرف وہی چیزیں شامل ہیں جن میں افادہ اور استبدال کی دونوں صفیں موجود ہوں۔ دولت کی اس قدر مختصر مگر جامع تعریف کی تشریح افادہ اور استبدال کے مذکورہ بالا بیان سے بخوبی ظاہر ہوگی۔

(۷) دولت کی معاشی تعریف ابھی بیان کی جا چکی ہے جس سے معلوم ہو گا کہ تنہا لفظ دولت مراد شخصی دولت ہے۔ لیکن خود معیشت نے بہ مقتضائے ضرورت دولت کو اصطلاحی معنوں میں سمجھنے کی کچھ ترمیم بھی گوارا کی ہے۔ مثلاً انسان کے ذاتی صفات و خصائل جیسے شرافت، عزت، ہر دل عزیز می اور اعتبار راجہ کاروبار میں دیتے ہیں، ذاتی دولت کہلاتے ہیں۔ اسی طرح پرگنہ گنا جیسے بڑے بڑے دریا۔ اور ہمالیہ جیسے سرفربک پہاڑ۔ جو ملک کی زر خیزی، سرسبزی اور آب ہوا پر اپنا گہرا اثر ڈالتے ہیں۔ ملک کی وہ عمدہ چیزیں جن کا کثرت پیداوار کی وجہ سے مبادلہ کم ہوتا ہے۔ مگر جو لوگوں کے کام آتی ہیں جیسے جنگلوں کی لکڑی، خوشگوار موسم صحت افزا آب و ہوا، دلکش مناظر، نیرِ عمدہ سوسائٹی روشن خیال حکومت وغیرہ جو معاشی ترقیات کے واسطے لازمی ہیں، قومی دولت کہلاتی ہیں۔ چنانچہ دریا ٹیمس انگلستان کی دولت کا ایک بیش بہا حصہ شمار کیا جاتا ہے۔ اور وہ ساتوں سمندر بھی جو بذریعہ بارش و جازرانی دنیا کی مالی بہبودی کے بہترین معاون ہیں۔ بین الاقوامی دولت کہے جاتے ہیں۔ اگرچہ مذکورہ بالا تینوں آخری قسم کی دولتوں میں سوائے افادہ کے استبدال نہیں پایا جاتا مگر معیشت کو مجبوراً ان کا لحاظ کرنا پڑا۔ کیونکہ براہ راست یا واسطہ خاص معاشی دولت کی پیدائش میں ان سے قابلِ قدر بلکہ اکثر ناگزیر امداد ملتی ہے۔

(۸) دولت کی ماہیت اور اس کے اقسام بیان کرنے کے بعد اب ان چیزوں کی تفصیل کرنی باقی ہے جو دولت میں شامل ہو سکتی ہیں۔ ان کی صنفیں چار قسمیں ہیں:-

(۱) مادی اشیاء خواہ منقولہ یا غیر منقولہ۔ مثلاً غلہ۔ کپڑا۔ گھوڑا۔ درخت، زمین

صلہ دول

دولت کے اقسام

دولت کی مختلف
صنفیں

اور ہر قسم کی ملک جائیداد۔

(ب) مادی اشیاء کی ملکیت اور استعمال کے حقوق، مثلاً کتاب کا حق تصنیف
آلات کا حق ایجاد۔ کاشتکار کا حق کاشت خواہ وہ از روئے قانون یا معاہدہ بلا جاؤ
زمیندار ذیلی کو منتقل کیا جاسکے یا نہیں۔ نیز کسی ملک یا لائبریری کی ممبری کا حق
کھیل و مطالعہ، اگرچہ وہ محض ذاتی اور ناقابل انتقال ہو۔

(ج) ذاتی خدمات، خواہ اُن کا نتیجہ بشکل مادی ظاہر ہو یا نہ ہو۔ مثلاً لوہا، بڑھئی
معمار، ورزی، باورچی اور حجام کا کام یا گانا بجانا یا ورزشی کتب اور کھیل تماشے
جو عموماً تھیٹر اور سرکس وغیرہ میں دکھائے جاتے ہیں۔

(د) ذاتی خدمات کرنے کا حق مثلاً ریلوے کمپنی کا ملازمان پر۔ تھینر کل کمپنی کا
ایکڑوں پر۔ ٹرسٹیان کلج کا پروفیسروں پر۔ جب کبھی ہم ان حقوق کے ذریعہ سے
نہ کہ براہ راست ان خدمات سے مستفید ہونا چاہتے ہیں تو اس حق کے معاوضہ میں
قدران یعنی مالکان کمپنی یا ٹرسٹیان کلج کو کچھ روپے کرایہ یا فیس کے طور پر
ادا کرتے ہیں۔

پہلی شکل میں تو دولت کو ہر کوئی پہچانتا ہے۔ البتہ بشکل سوم اس سے روشناس
کرنا ضروری معلوم ہوتا ہے۔ جب ہم خدمات کا معاوضہ دیتے ہیں۔ خواہ نتیجہ بشکل مادی
ظاہر ہو یا نہ ہو۔ مثلاً کھانا پکانا۔ کپڑا سینا یا پنکھا جھلنا۔ گانا سنانا، تو گویا خدمت میں
حقانہ ادا شدہ اوستبدال موجود ہیں اور وہ بھی دولت کی ایک شکل ہے۔ واضح ہو کہ قرآن
شریف سے بھی خدمات کا دولت ہونا ثابت ہے۔ ملک و جائیداد اور زر نقد کی طرح ہر
بشکل خدمت بھی قرار پاسکتا ہے۔ چنانچہ موسیٰ علیہ السلام نے ادنیٰ گی مہر میں اپنی بیوی
کی کچھ سال بکریاں چرائی تھیں۔ اور بیوی کو قرآن پاک کی تعلیم دینا بھی سترہ مہر شمار

حصہ اول ہو سکتا ہے۔ ہے دولت کو ملک اور استعمال کے حقوق اسودہ بھی انادہ و تہدال کی موجودگی سے دولت ہیں۔

خدمت کا دولت ثابت کرنا کافی نہیں۔ اس مسئلہ کی مزید تشریح ضروری معلوم ہوتی ہے جو درج ذیل کی جاتی ہے۔

(۹) خدمت کے متعلق یہاں پر دو نکتے جتاناجا ہوتے ہیں جو علما زیادہ کارآمد نہ ہی خدمت کی تشریح

لیکن علمی لحاظ سے دلچسپ مفید ضرور ہونگے۔ اول یہ کہ دولت خدمت پیشہ کرنے کی واسطے خادم بننا لازمی نہیں۔ کبھی کبھی مخدوم بننا گوارا کرنا بھی خدمت کا حکم رکھتا ہے یعنی دولت میں شمار ہوتا ہے کسی محبوب کے تحفہ قبول کر لینے سے عاشق کو ایسی یقینی مسرت حاصل ہوتی ہے کہ وہ تحفوں میں گھبراہٹ دے تو عجب نہیں۔ اور محبوب کی قبولیت ہی اسکے حق میں سب سے بیش بہا دولت ہے حقیقی سخاوت میں خیرات دینے سے ایسی طمانیت قلب حاصل ہوتی ہے کہ مفلس کا خیرات لے لینا ہی سچی کی نظر میں بڑی خدمت ہے۔

پرورش اولاد کا بھی بیشتر ہی حال ہے۔ پیردوں اور امرا کی خدمت میں جو مزید اور مسئولین دولت لٹاتے اور جان کھاتے ہیں۔ اگر کوئی خاص غرض بھی پیش نظر نہ ہو تو تقرب اور خصوصیت کا فخر و امتیاز، ایسا دل آویز ہے کہ اس کے سامنے لوگ جان و مال کی بھی حقیقت نہیں سمجھتے۔ ایسے لوگوں کے حق میں گویا بڑوں کی مخدومیت ہی بیش بہا دولت ہے۔ چنانچہ شیخ سعدی رحمۃ اللہ علیہ فرماتے ہیں

منت منہ کہ خدمت سلطان بھی کنی
منت شاس از وہ کہ خدمت بدست

دوسرا نکتہ قابل تشریح یہ ہے کہ کام کرنے کی طرح کام سے باز رہنا بھی خدمت کی ایک صورت ہے۔ اور اس کا بھی مثل دولت مبادلہ ہوتا ہے۔ چنانچہ دوسرے یہ کہ موجودہ جنگ

یورپ میں تنخا صمین گرد و نواح کے ملکوں کو نہ صرف شرکت بلکہ غیر جانب داری کے معاوضے بھی حسب غرض پیش کر رہے ہیں۔ کھلا ہوا راز ہے کہ ہندوستان کو ہمدردی جبرگوں کو لوٹ مار سے باز رکھنے کے لیے نہایت فیاضی سے انعام و اکرام تقسیم ہوتے رہتے ہیں۔ بعض دولتمند لوگ مشہور چور ڈاکوؤں کو لے دیکر خوش رکھتے ہیں تاکہ ان کے دست برد سے محفوظ رہیں۔ یس جو شخص جبرمانہ ادا کرتا ہے یا جان کے خوف سے مال ڈاکوؤں کے حوالہ کر دیتا ہے یا بیگار میں مفت کام کرتا ہے بظاہر تو اس کے مالِ مُست کا کوئی معاوضہ نہیں ملتا۔ لیکن درحقیقت سرکار کا اس کو قید کرنے ڈاکوؤں کا اس کی جان لینے اور بیگار خواہوں کا اس کی اذیت رسانی سے باز رہنا جیسی خدمات اسکو اپنی دولت کے مبادلہ میں حاصل ہوتی ہیں اور مشقت قید ضرر جان و اذیت سر رہائی جیسے مفاد ان خدمتوں میں داخل ہیں۔ ایسی خدمات کو جن میں تحفظ از ضرر و گزند کے علاوہ ذرہ برابر کوئی اور مفاد نہ پایا جاوے۔ خدمتِ منفی، اور باقی کو جن میں بے شمار مفاد موجود ہیں خدمتِ مثبت کہنا ناموزوں نہوگا۔ دیگر اسباب کو ضرر رسانی سے باز رکھنے کا کام بھی، مثلاً ڈوبتے کو پانی سے نکالنا۔ جلے گھر کی آگ بجھانا مریض کو اچھا کرنا۔ ملزم کی پیروی کرنا، چور نہ لے دینا، کم و بیش خدمتِ منفی کے مشابہ ہے۔

ظاہر ہے کہ خدمتِ منفی باوجود دولت ہونے کے اپنے مبادلہ سے دولت کی مجموعی مقدار میں بجائے اضافہ تخفیف کر دیتی ہے البتہ تخفیف کی مقدار اس مقدار سے کم ہوگی جس کی تخفیف ہونے کا بحالتِ عدم مبادلہ خدمتِ منفی اندیشہ ہو گیا ان خدمات کا محام مفاد تخفیف میں تخفیف کرنا ہے۔ اس پر یہی دولت کا جزو شمار ہوتی ہیں۔ ہندی مثل سارا جاتا دیکیئے تو آدھا دیجئے بانٹ۔ اسی نکتہ کی طرف

حفظ

اشارہ کرتی ہے۔ ایسی خدمت کی بعض صورتیں ترقی تمدن کی واسطے مفید و ضروری ہونے کی وجہ سے بکثرت اُلجھیں۔ اور بعض بوجہ ضرر رساں ہونے کے رسمًا، مذہبًا اور قانونًا ممنوع ہیں۔

واضح ہو کہ بیکاری اور کام سے باز نہ ہونے میں بہت بڑا فرق ہے۔ بیکاری خدمت کے متضاد ہے اور کام سے باز رہنا خدمت کی ایک شکل۔ ان دونوں میں بعینہ ہی فرق ہے جو ضعیف قومی کے علم یا غریب و امیر کی سادہ و ضعی میں اس فرق کا باعث گویا قدرت میں مضمر ہے۔

قابلیت و خدمت

(۱۰) اول یہ جاننا چاہیے کہ قابلیت اور خدمت دو جدا گانہ چیزیں ہیں خدمت کی واسطے قابلیت شرط ہے مگر قابلیت سے خدمت لازم نہیں آتی۔ مثلاً عمدہ کھانے کے لیے خوش گھوٹی اور بلند آوازی شرط ہے۔ عمدہ معلم یا مصنف ہونے کے لیے علمیت ضروری ہے۔ لیکن ہر خوش گلو اور بلند آواز شخص گانا نہیں جانتا۔ اور نہ ہر علم مصنف یا معلم ہوتا ہے۔ ان دونوں کا فرق جتنا اس وجہ سے ضروری ہے کہ خدمت تو دولت کی ایک قسم ہے مگر قابلیت دولت میں نہیں شمار کی جاسکتی۔ کیونکہ اگرچہ وہ خدمت کی شرط اور بنیاد ہے لیکن بذاتِ خود اس میں دولت کے صفات نہیں پائے جاتے نہ استبدال نہ افادہ۔ مثلاً کوئی شخص گو وہ اپنے فن میں کیسا ہی کمال کیوں نہ ہو۔ کوئی طبیب خواہ وہ کیسا ہی حاذق کیوں نہ ہو۔ کوئی وکیل ہر چند کہ وہ کیسا ہی قانون داں کیوں نہ ہو۔ ہم ان میں سے کسی کو بھی محض قابلیت کی وجہ سے کچھ نہیں دیتے۔ البتہ جب وہ اپنی قابلیت عمل میں لا کر ہماری خدمت کرتے ہیں یعنی بیماری کا علاج کرتے ہیں۔ یا مقدمہ کی پیروی۔ تو ان خدمات کو صلے میں ہم خوشی خوشی ان کو ہر نعمتی نہیں دیتے ہیں۔ محض قابلیت نہ صرف فریق ثانی کی واسطے

بلکہ خود صاحب قابلیت کے واسطے بھی خالی از فادہ ہے۔ مثلاً کسی کو اپنے عمدہ کھیت حصہ اول ہونے سے کیا لطف حاصل ہو سکتا ہے جب تک کہ وہ گائے نہیں۔ البتہ یہ اختیار ہو کہ وہ اوروں کو بھی سائے یا خود ہی لطف اٹھائے۔ علی ہذا نرمی علمیت کس کام کی ہے جب تک وہ عالم کے خیالات میں جدت، وسعت، باریک بینی اور بلند پروازی پیدا نہ کرے البتہ یہ امر اختیاری ہے کہ عالم اپنے خیالات کو لطف میں دوسروں کو بھی بذریعہ تحریر یا تقریر شریک کرے یا نہ کرے۔ چنانچہ جو علمیت سے کام نہیں لے سکتے اُن کو چار پائے بروکتا بے چند سے تشبیہ دیجاتی ہے جس سے مذکورہ بالا معاشی اصول بخوبی ثابت ہوتا ہے۔ ایسی علمیت جس سے کام نہ لیا جائے، عالم کے واسطے اُسی قدر بیکار ہے جس قدر کہ چوپائے کی واسطے کتیا۔ وہ عالم پر محض ایک بار ہے اور کچھ نہیں۔ پس صاف ظاہر ہے کہ جو لوگ خدا واد یا اکتسابی قابلیت سے کام نہیں لیتے وہ دیدہ و دانستہ بہت بڑی دولت ہاتھ سے کھو دیتے ہیں۔

افادہ کی طرح دولت کی دوسری صفت استبدال بھی قابلیت میں مفقود ہے۔ گویا اپنے گانے سے سامعین کو مخلوط کر سکتا ہے۔ دوسروں کو فن موسیقی بھی سکھاتا ہے مگر اپنی خوش گلوئی اور بلند آوازی کسی قیمت پر منتقل یا فروخت نہیں کر سکتا کیونکہ ایسا کرنا اُس کی قدرت سے باہر ہے۔ مقصور تصویر بنا کر بیچتا ہے اور کچھ دوسرا کو اس فن لطیف کی تعلیم بھی دے سکتا ہے مگر اُس کی قوت متخیلہ اور ہاتھ کی صفا ایسی چیزیں ہیں کہ بشمار قیمت ادا کرنے پر بھی دوسرے کے قبضہ و تصرف میں نہیں آگئیں۔ جب پروفیسر طلباء کو تعلیم دیتا ہے تو گو وہی طلباء پروفیسر کے برابر بلکہ اُس سے بڑھ کر علم حاصل کر لیں، مگر کیا کوئی کہہ سکتا ہے کہ پروفیسر نے تعلیم

مصلحت

علیت طلبا کو فیس کے معاوضہ میں دے دی۔ علم کو دولت لازوال اسی وجہ سے کہتے ہیں کہ وہ انسان سے جدا نہیں کیا جاسکتا۔ بعض قابلیتیں محض خدا داد ہوتی ہیں کہ وہ کسی دوسرے ذریعہ سے میسر نہیں آسکتیں۔ مثلاً فہم و ذکاؤ حسن و ظرافت وغیرہ۔ اور بعض قابلیتیں ایک دوسرے سے اس طرح پیدا ہوتی ہیں جیسے چراغ سے چراغ جلتا ہے۔ مگر مبادلہ کسی کا بھی ممکن نہیں۔

پس ثابت ہوا کہ قابلیت اور خدمت معاشی حیثیت سے بالکل جداگانہ چیزیں ہیں۔ اور خدمت کی طرح قابلیت کو ہم دولت اس وجہ سے نہیں کہہ سکتے کہ نہ اس میں افادہ ہے نہ استبدال۔

استبدال و تبدل
کا تعلق اور لحاظ
کا اس پر اثر

(۱۱) قابلیت متلیک جو عموماً مادی چیزوں میں موجود اور غیر مادی میں مفقود ہوتی ہے، اصطلاحاً امتلاک کہلائے گی۔ گو مبادلہ میں انتقال ملک اکثر شامل ہوتا ہے مگر لازمی نہیں۔ مبادلہ بغیر انتقال بھی ممکن ہے۔ مادی اشیاء کے مبادلہ میں انتقال موجود ہوتا ہے۔ مثلاً کتاب کے بدلے میں قلم۔ مکان کے بدلے میں باغ۔ روپے کے بدلے میں غلہ اور کپڑا۔ مگر خدمات کے مبادلہ میں کبھی انتقال ممکن ہوتا ہے اور کبھی نہیں۔ جن خدمات کا نتیجہ بہ شکل مادی ظاہر ہوتا ہے۔ مثلاً مہار، بڑھئی، اور لوہار کا کام، ان کے مبادلہ میں انتقال مانا جاسکتا ہے۔ گویا کہ ایسی خدمات بہ شکل نتیجہ مادی اشیاء میں مقید رہتی ہیں۔ مگر جن کا نتیجہ بہ شکل مادی ظاہر ہوتا ہے نہیں مثلاً تھیں گانا۔ بجانا۔ یا سرکس میں جرأت اور طاقت کے کرتب دکھانا۔ تو وہ بوجہ وسیع الفضا ہونے کے ناقابل تملیک ہیں اور اسی وجہ سے ان کے مبادلہ میں انتقال ممکن نہیں۔ اگر ایسی خدمات کا مبادلہ کسی مادی چیز سے کیا جائے تو انتقال محض بظرف ہوگا۔ اور اگر آپس میں ایک دوسرے سے کیا جائے تو کسی

جانب بھی انتقال نہیں ہو سکتا۔ مثلاً جب ہم تھیرڈ رینج دیکھتے جاتے ہیں تو ایکٹروں کی خدمات کے مبادلہ میں ہم ٹکٹ کی قیمت ادا کرتے ہیں۔ اس حالت میں صرف یک طرفہ انتقال ہوتا ہے۔ جب ہم تھیرڈ سے لوٹتے ہیں تو کمپنی کے میجر کا بکس تو ٹکٹ کے داموں سے بھرا ہوتا ہے اور سب تماشائی خالی جیب ہاتھ ہلاتے چلے آتے ہیں۔ تو کیا کوئی یہ کہہ سکتا ہے کہ ہم روپیہ کھو آئے؟ نہیں۔ بلکہ جو چیز ہم نے مبادلہ میں لی وہ بوجہ سرع الفنا ہونے کے ناقابل انتقال تھی۔ اور پیدا ہوتے ہی ناپید ہو گئی۔ اگر سوال کیا جائے کہ لوگ تھیرڈ کیوں جاتے ہیں تو جواب لیگا کہ لطف اٹھانے۔ اس سے ثابت ہوتا ہے کہ کسی ایسی چیز کا مبادلہ ضرور ہوتا ہے جس میں افادہ اور استبدال موجود ہے۔ بالفاظ دیگر جو دولت ہے مگر مذکورہ بالا وجہ کی بنا پر چونکہ اس کا انتقال ممکن نہیں اس وجہ سے تماشائی خالی ہاتھ نظر آتے ہیں۔ اسی طرح فرض کرو کہ ایک شخص گانا اچھا جانتا ہے۔ اور دوسرا شخص بانسری بجاتا۔ اور وہ باری باری اپنے کمال سے ایک دوسرے کو محفوظ کرتے ہیں۔ تو کیا کوئی کہہ سکتا ہے کہ اُن کا یہ فعل مجنونانہ یعنی عبث اور بیکار ہے۔ نہیں۔ بلکہ ایک دوسرے کی خدمت سے بچہ لطف حاصل کرتا ہے۔ بالفاظ دیگر دونوں کی خدمتوں میں افادہ موجود ہے۔ اور باری باری گایا کر وہ اپنی خدمات کے استبدال کا بھی ثبوت دیتے ہیں۔ پس وہ اپنی دولت کا ایسا ہی مبادلہ کرتے ہیں جیسا کہ قلم کا کتاب سے یا مکان کا باغ سے یا روپے کا غلہ اور کپڑے سے۔ فرق صرف اتنا ہے کہ بوجہ سرع الفنا ہونے کے انکی دولت کے مبادلہ میں انتقال ملک ممکن نہیں۔

۱۱۔ یہاں یہ بتانا خالی اور لطف نہ ہو گا کہ زمانہ جدید کی ایجادات نے بعض غیر مادی خدمات میں استملاک پیدا کر دیا ہے۔ مثلاً فوٹو گراف نے گانے میں کہ اکثر گوتے اپنے گانے ریکارڈ کی شکل میں کمپنی کے ہاتھ فروخت کر دیتے ہیں جس سے وہ کمپنی کی مستقل ملک ہو جاتے

حصہ اول ہیں۔ یہی صفت تمام جہانی کربوں میں بانی کوپ نے پیدا کر دی ہے۔ گاتا اور زوسکو کی مشہور عالم کشی جس کے دیکھنے کو لوگوں نے صد ہا روپیہ خرچ کیا ہوگا، تمام بانی کوپ کمپنیاں دکھاتی پھرتی ہیں۔

۱۲۔ واضح ہو کہ دولت کی بحث میں خلاف معمول بہت زیادہ تنقیح و توضیح سے کام لیا گیا ہے۔ حتیٰ کہ عام اصول کے بعض دقیق مگر مفید و دلچسپ نتائج بطور خود اخذ کر کے جتنا نامی کی بھی جا بجا جرات کی گئی ہے۔ اپنی معلومات کی پوری مدد سے ان جدید نکات کی بنیاد منظم اصول پر قائم کی ہے۔ عالمان معیشت کی تنقید سے آئندہ ظاہر ہوگا کہ یہ کوشش کتنا تک کامیاب ہوئی۔ لیکن یہ سب کچھ علمی مذاق کی خاطر کیا گیا ورنہ علم المعیشت میں دولت کی انہی عام شکلوں سے بحث کی گئی ہے جو بکثرت ہر طرف نظر آتی ہیں اور جن کو ب لوگ حسب معمول پہچانتے ہیں۔ اسکی باقی شکلیں بوجہ نادر الوجود اور عملاً غیر اہم ہونے کے اکثر نظر انداز کر دی جاتی ہیں۔ یہ اعتراف اسوجہ سے اور بھی ضروری معلوم ہوا کہ اکثر مروجہ انگریزی کتابوں میں دولت کے عام اصول بیان کرنے پر اکتفا کیا گیا ہے۔ موجودہ تشہیحات ان میں تلاش کرنا ہی ہوگا۔

۱۳۔ دولت کی ماہیت۔ اسکی اقسام اور اسکی مختلف اشکال واضح کرنے کے بعد ہم اصل موضوع علم معیشت سمجھانے کے لئے ایک قدم آگے بڑھتے ہیں۔ نظر غور سے دیکھا جائے تو معلوم ہوگا کہ سوائے اُن معدود سے چند خاص کاموں کے جو انسان مذہبی اثر سے بغرض مقابلاً تحت کرتا ہے۔ باقی جس قدر کام ہیں وہ براہ راست یا بالواسطہ ہماری ایک نہایت بڑی یا آئندہ اختیار شدہ صنعتیں بننے کے لئے مدد دیتے ہیں۔ یا بالفاظ دیگر ہمارے اکثر کام کسی نہ کسی طرح پر دولت سے متعلق ہوتے ہیں۔ اور ایسے تمام کام اصطلاح میں معاشی جدوجہد کہلاتے ہیں۔

۱۴۔ افادہ اور استبدال سے دولت کی ماہیت اور دولت کے ذریعہ سے معاشی جدوجہد کے معنی سمجھانے کے بعد اب ہم علم المعیشت کی تعریف یوں کر کستے ہیں کہ معیشت وہ ہے

جو انسان کی تمام معاشی جدوجہد سے بحث کرتا ہے اور اس عمل تعریف کی تفصیل یہ کہ معیشت حاصل انسان کی معاشی جدوجہد سے بحث کرتا ہے اور معاشی جدوجہد سے مراد انسان کے وہ کام ہیں جو دولت سے متعلق ہوں اور دولت میں وہ تمام چیزیں شامل ہیں جن میں فائدہ اور سبب موجود ہو۔ یعنی جن میں احتیاج پوری کرنے کی صلاحیت پائی جائے اور جن کاموں کا مقصد ہو۔ معیشت کی مختصر تعریف علم دولت بھی ہے۔ مگر بیان بالا سے ظاہر ہے کہ معیشت کا اصلی موضوع انسانی احتیاجات اور ان کے پورا کرنے کی جدوجہد ہے اور دولت سے جو کہ احتیاج پورا کرنا آگے ہے۔ اس کا تعلق محض بالواسطہ ہے۔ اس مختصر تعریف نے معیشت کے موضوع کے متعلق زمانہ گزشتہ میں نہایت بے بنیاد غلط فہمی پیدا کر دی کہ گویا وہ دولت پرستی کی تلقین کرتا ہے جس کی بدولت اس علم کی راہ ترقی میں تعصب اور مخالفت کی ایسی رکاوٹیں کھڑی ہو گئیں کہ سالہا سال کی کوشش سے مشکل رخ ہو گئیں۔ علم المعیشت میں دولت کی تقریباً وہی حیثیت ہے جو اودیہ کی علم طب میں۔ گویا وہ موضوع سے متعلق ضرور ہے لیکن بذات خود موضوع نہیں۔

۱۵۔ یہ تو معلوم ہو گیا کہ معیشت کا موضوع کیا ہے۔ اب یہ بتانا بھی ضروری ہے۔ معیشت معاشی جدوجہد چار صورتیں اختیار کر سکتی ہے۔ یا تو وہ پیدائش دولت سے متعلق ہوگی یا تقسیم یا مبادلہ۔ یا صرف دولت سے۔ اور ان چاروں صورتوں میں حسب ترتیب بالا ایک رشتہ تعلق بھی قائم ہے۔ اول دولت پیدا کی جاتی ہے۔ پھر جو لوگ پیدا کر نہیں سکتے ہوتے ہیں اُسے آپس میں بانٹ لیتے ہیں۔ بعدہ بمقتضائے ضرورت اپنی چیز کا دوسری چیز سے مبادلہ کرتے ہیں اور بالآخر اُس کو کام میں لاتے ہیں۔ مثلاً کاشتکار اپنے ہل ایل کھا دیا بیج لگا کر کچھ مزدور اس کی مدد سے زمیندار کے کھیت میں غلہ پیدا کرتا ہے۔ جب اس تیار ہوتی ہے تو وہ کاشتکار مزدور اور زمیندار کے درمیان منافع، مزدوری اور لگان کی صورت میں تقسیم ہوتا ہے۔ اس میں سے ہر ایک اپنا کٹ چھتہ یا اُس کا ایک جزو ہوتا ہے۔

حصہ اول میں فروخت کر کے حسب ضرورت کپڑا، جوتہ اور ضروری سامان خریدتا ہے جن کو وہ اپنے گھرا کر استعمال کرتا ہے۔ پس ہم اپنی کتاب میں انہیں چار صورتوں یعنی پیدائش، تہذیب، مبادلہ اور صرف دولت کے تحت میں حسب ترتیب مذکورہ بالا بحث کریں گے۔

واضح ہو کہ معاشی جدوجہد کی چار صورتوں کی موجودہ ترتیب سے علمی بحث میں سہو ہوگی ورنہ حقیقت یہ ہے کہ عملاً صرف پیدائش پر مقدم ہے اور مبادلہ، تہذیب و دولت پر و تہا و مشاہدات خود اسکی توضیح کرتے ہیں۔ یہاں صرف اشارہ ضروری سمجھا گیا۔

معتمد ۱۶۔ اوپر کے بیان سے واضح ہو گا کہ معیشت انسان کی کوششوں اور کاموں کے ایک خاص پہلو سے بحث کرتا ہے۔ اسکی نظر میں تمام انسان کا روبار میں مصروف اور اپنی ضروریات زندگی حاصل کرنے میں کوشاں رہتے ہیں۔ اسی طرح بعض دیگر علوم انسانی گروہ کے افعال پر دوسرے نقطہ خیال سے نظر ڈالتے ہیں۔ مثلاً علم قانون کے نزدیک تمام لوگ اپنے اپنے حقوق کی حفاظت اور حق تلفی کے معاوضہ یا سزا کا مطالبہ کرنے میں لگے ہوئے ہیں۔ علم سیاست کے خیال میں سب آدمی سلطنت کے نظم و نسق اور حکومت کی کل چلانے میں مصروف ہیں۔ تاریخ تمدن گروہ انسان کی مختلف طرح ہائے کیو و بے اس کے عجیب رسم و رواج اور عادات اور روایات کا تماشہ دکھاتا ہے۔ علم الاخلاق عقل یا مذہب کی کسوٹی پر افعال انسانی کا حق و باطل جانچتا ہے۔ غرض کہ یہ کسی علم ایک ہی چیز یعنی انسانی گروہ کے افعال مختلف نظروں سے دیکھتے اور انکے مختلف پہلوؤں سے بحث کرتے ہیں۔ اور ان کو اصطلاحاً علوم متجانسہ کہتے ہیں۔ چونکہ انسان کے تعلقات تمدن ان تمام علوم کا مشترک موضوع ہے ان کو ایک جامع علم تمدن کی جنس کا نفع سمجھنا چاہیے۔ یہ سب آپس میں اس قدر ملے جلتے ہیں کہ بھول بھلیاں معلوم ہوتے ہیں اور ان کے درمیان حد فاصل قائم کرنا محال ہے جس طرح کہ ہوا میں گرد و نواح کی چیزوں سے سردی، گرمی، برف، آواز اور بویلیتی

ہی۔ علوم متجانسہ کے اثرات بھی ہر ایک علم کی بحث میں اسی طرح پیوست نظر آتے ہیں۔ کچھ حصول تفریق کیجاتی ہے وہ بیشتر خود اختیاری ہے۔ کسی قطعی اصول کی پابندی نہیں۔ تاہم سب سے مطالعہ تحت مقتضی ہے کہ علم تمدن جیسا وسیع بحث چند کم و بیش جداگانہ علوم میں تقسیم کیا جاوے چنانچہ اسی ضرورت سے تفریب باوجود ادھوری ہونے کے برقرار رکھی گئی اور تجربہ سے مفید بھی ثابت ہو ہی ہے۔ مذکورہ بالا علوم متجانسہ سے معیشت کا میل جول جبکہ سمجھنے کے واسطے مسائل معیشت کا علم شرط اول ہے اس قدر گہرا اور گونا گوں ہے کہ اسکی دقیق و طویل تشریح یہاں پر قبل از وقت خیال کر کے ترک کرتے ہیں۔ آئندہ مسائل پر غور کرنے سے اس کی جھلک خود نظر آنے لگے گی۔

۱۷۔ علم المعیشت میں علوم متجانسہ کا گونا گوں اثر تو اس طرح پھیلا ہوا ہے جیسے کہ مسلمات ہو این گرمی۔ سردی۔ نمی۔ آواز اور بولین کے علاوہ معیشت نے علوم غیر متجانسہ کی مسلمات معلومات سے ایسے مباحث میں جا بجا بلا تکلف سنگ بیا د اور ارض اساسی کا کام لیا ہے دیگر علوم کے اصول و قوانین کو بطور مسلمات قبول کر کے ان پر معاشی مسائل کی علامات قائم کی گئی ہیں۔ ایسے مسلمات کی بعض علمائے لمبی چوڑی فہرستیں مرتب کی ہیں چہند خاص طور پر قابل ذکر ہیں انکے استعمال کی تفصیل اور مثالیں آئندہ مباحث میں حاجا بجا مل سکیں گی اور غور و تجسس سے انکا پتہ لگانا نہ صرف بچہ دلچسپ بلکہ مسائل سلجھانے کا آد بھی ہوگا۔ یہاں صرف اشارہ پر اکتفا کیا جاتا ہے :-

(الف) قانون تحلیل حاصل عمل پیدائش خصوصاً زراعت میں اگر اصف پیدا ہوا کی امید سے مصارف بڑھاتے رہیں تو ایک ایسی حد آتی ہے کہ اس سے آگے بڑھنے کا نتیجہ مصارف سے پیداوار کی نسبت میں بیش افزوں تخفیف ہوگا۔ یعنی بمقابلہ جدید مصارف کے مزید پیداوار کی مقدار نسبتاً گھٹتی چلی جاوے گی۔ سلسلہ لگان اسی قانون پر مبنی ہے۔

(د) قانون تکثیر حاصل۔ مذکورہ بالا قانون کا بالکل برعکس ہی اور صنائع میں اسکا عمل بکثرت رائج ہے۔ اسکی تفصیل پیدائش پر پچانہ صغیر و کبیر کی بحث میں کیجاوے گی۔
(ج) قانون طلب۔ شے مطلوبہ کی مقدار مقبوضہ میں ہر جدید اضافہ کا افادہ نسبت گھٹتا جاتا ہے حتیٰ کہ اگر اضافہ برابر جاری ہے تو ایک حد پر مزید اضافہ کا افادہ بالکل غائب ہو جاتا ہے۔

(د) قانون رسد۔ ہر شخص قلیل ترین صرف سے اپنی احتیاج پوری کرنے کی کوشش کرتا ہے۔ یہ دونوں قانون علم النفس سے متعلق ہیں اور معیشت میں انکا استعمال بحث مبادلہ دولت سے ظاہر ہوگا۔

۱۸۔ واضح ہو کہ ہر علم میں قانون کا مفہوم چند اسباب سے ہمیشہ یکساں نتائج پیدا ہونے کا واقعہ ہے۔ مثلاً جب ہم کوئی چیز ہوائیں اُچھالتے ہیں تو وہ بالآخر زمین پر گرتی ہے۔ اسی واقعہ کو قانون کشش مرکز زمین سے تعبیر کرتے ہیں جسکا مثالیہ ہے کہ زمین ہر چیز اپنی طرف کھینچتی ہے۔ لیکن اگر اڑتے ہوئے پرندہ اور غبارے اور درختوں میں لگے ہوئے پھل میز پر رکھی ہوئی کتابیں زمین پر نہیں گرتیں تو کیا اس سے قانون کی صحت پر حرف آسکتا ہے۔ نہیں۔ ان چیزوں پر قانون برابر عمل کر رہا ہے لیکن اسبنا مخالف یکساں نتیجہ پیدا نہیں ہونے دیتے۔ تقریباً ہر قانون سے ایسی مزاحمت ممکن ہے۔ چنانچہ قوانین کے علل و آمیزش ہمیشہ موانع کی عدم موجودگی فرض کر لیجاتی ہے۔ گویا قوانین مشروط ہوتے ہیں۔ مادی علوم میں تو ہر قانون کے لباب نتائج اور موانع کی پوری تحقیق اور تفریق ممکن ہے۔ اسی وجہ سے یہ قوانین بہت زیادہ صحیح اور محقق ہوتے ہیں۔ لیکن علوم متجانسہ کی بحث سے ظاہر ہوگا کہ علوم تمدن کے قوانین کی لحاظ بالکل برعکس ہے۔ مزید براں چونکہ یہ علوم گروہ انسانی کے افعال سے بحث کرتے

ہیں اور انسان دیگر مخلوق کی مانند قدرت کے ہاتھ میں کٹھ پتلی نہیں۔ بلکہ اپنے افعال حاصل کا وہ بہت کچھ مختار ہے اسکی مرضی جو کسی قانون کی پابندی سے آزاد ہے۔ قوانین تمدن کے عملدرآمد میں بہت کچھ معاون یا مانع ہو سکتی ہے۔ اور لطف یہ کہ اسکی مداخلت بھی خود اختیاری ہے نتیجہ یہ کہ علوم تمدن کے قوانین اکثر تخمینی اور کم و بیش غیر متعین ہوتے ہیں۔ اور مادی علوم کے قوانین سے بدرجہا شروط اور اس حیثیت سے معیشت کے قوانین تمام باقی سب پر فائق نظر آتے ہیں۔ مزید برآں معاشی قوانین نہ صرف پابند شرائط ہیں بلکہ اکثر ایسے مفروضات پر مبنی ہیں جو بحیثیت مجموعی خلاف حقیقت نہ سہی۔ لیکن نادر الوجود اور بعید از واقعات ضرور ہیں۔ یہاں پر یہ اہم نکتہ سمجھنا ضروری ہے کہ ایسے مفروضات میں اسباب زیر بحث ہمیشہ واقعی اور حقیقی ہوتے ہیں۔ البتہ وہ بہت سے اسباب میں سے چند منتخب ہوتے ہیں اور انکے عملدرآمد کی حالتیں بھی بغرض سہولت نہایت سادہ فرض کی جاتی ہیں۔ چنانچہ اس آخر الذکر حیثیت سے یہ مفروضات بعید از واقعات کہے جاسکتے ہیں۔ ورنہ انہیں کبھی بے بنیاد اور خیالی اسباب سے ہرگز بحث نہیں کی جاتی۔ پس ان مفروضات کی بنا پر معاشی قوانین کو محض خیالی اور ناکارہ سمجھنا بجا نہ ہوگا۔ علاوہ ازیں یہ مفروضات ناگزیر بھی ہیں جبکہ بیشمار موافق اور مخالف اسباب کا تضاد ہو اور اختلاف حالات کی کوئی انتہا نہ تو تعین قوانین کا سولے اسکے کوئی طریقہ نہیں کہ فروعات اور خصوصیات کو نظر انداز کر کے صرف چند قوی اسباب اور از حد سادہ حالات کے مفروضات پر اکتفا کیا جائے۔ ایسے مفروضات پر جو قانون مبنی ہونگے۔ وہ بشکل اول گو معاشی واقعات کی سچی تصویر بنوں لیکن بتدریج مختلف اسباب کا لحاظ کر کے ان میں ایسی ترمیم اور اصلاح ممکن ہے کہ وہ حقیقی حالات کے مطابق بجایوں اور واقعات کی تشریح کر سکیں۔ واضح ہو کہ جو قوانین

حصہ اول اسباب کثیر پر مبنی ہوں انکے تعین کا یہی علمی طریقہ ہر اور اس کو اصطلاحاً طریق تسہیل کہتے ہیں۔ لگان کی بحث میں بھی ہم نے معاشی قوانین کی ہمت فرضی اور طریق تسہیل کی طرف اشارہ کیا ہے۔ غور کرنے سے دیگر مسائل میں بھی یہی کیفیت نظر آئیگی۔ قوانین جاننے بغیر انکے اساسی مفروضات کی مفصل بحث سراسر قبل از وقت ہوگی یہاں بیان مجمل کافی ہے۔ آئندہ بغور خود مفروضات اساسی کی تحقیق اور واقعات کی تطبیق کرنا طالب علم کے حق میں بجا مفید کوشش ثابت ہوگی۔ بشرط وقت اشارہ سے ہم بھی مدد دینگے۔

سعیت کی پست ۱۹۔ علما میں مدتوں سے یہ بحث جاری ہے کہ معیشت آیا محض علم ہے یا فن مادوں کا مجموعہ اور آیا من حیث العلم وہ علم الحقیقت ہے یا علم الہدایت یا دونوں کا مرکب۔ اس بحث پر عجیب اختلاف رائے پھیلا ہوا ہے۔ وجہ یہ ہے کہ جو موانع علوم متجانسہ کی تفسیر میں پیش آتے ہیں وہی بدرجہ اولیٰ یہاں پر وسعت بحث کے تعین میں سد راہ بنتے ہیں اور اس سوال کا حل بھی بجائے کسی متفق علیہ اصول کے بشیر خود رائی پر منحصر کیا گیا ہے۔ بحث سعیت پانچ جداگانہ درجوں میں منقسم ہو سکتی ہے۔ (۱) جدوجہد معاشی کا صحیح و سالم بیان (۲) جدوجہد معاشی کی توجہ اور معاشی قوانین کی تحقیق (۳) کسی ایک معیار کا تعین جس سے معاشی معاملات کی بھلائی بڑی دریافت ہو سکے (۴) مذکورہ بالا معیار کے ذریعہ سے یہودی اور مرفہ الحالی کے معاون اصول منتخب کرنا (۵) اصول منتخبہ پر کاربند ہونے کے طریق و تدابیر بتانا۔ ان میں سے پہلے دو درجے علم الحقیقت کے ماتحت ہیں۔ بعد کے دو علم الہدایت سے متعلق ہیں اور پانچواں فن میں داخل ہے۔ سچ پوچھئے تو سعیت کی تینوں مذکورہ بالا حیثیتوں کا لحاظ لا بد اور ناگزیر ہے۔

علم الحقیقت بغیر تو علم الہدایت اور فن کا مطالعہ ممکن ہی نہیں اور ہر حالت میں معیشت کا حصول علم الحقیقت ہونا لازمی ہے۔ لیکن اس سے بھی انکار نہیں ہو سکتا ہے کہ محض علم الحقیقت ہی بذات خود عبث اور لا حاصل ہے۔ بہلا معاشی جدوجہد کے بیان و توجیہ اور قوانین اساسی کی تحقیق سے کیا فائدہ اگر بعد کو بہودی اور مرفہ الحالی کے اصول نہ قرار دئے جاویں اور نیز ان پر عمل پیرا ہونے کی تدابیر نہ نکالی جائیں۔ ان علوم اور فن کا گہرا غلطی اور باہمی انحصار سب تسلیم کرتے ہیں جو کچھ بھی اختلاف رائے ہو وہ انکی ترتیب اور تسبیہ یہ ہے مدت تک یہ تینوں بلا تفریق علم المعیشت میں داخل رہے۔ لیکن ایک جدید گروہ نے جو ان تینوں کی تفریق مفید بلکہ ضروری خیال کرتا ہے فیسٹم کار کے زیر اصول کے مطابق علم الحقیقت ہم محض علم الہدایت اور فن کو علی الترتیب فلسفہ تمدن اور مالیات کے تحت میں منتقل کر دیا۔ مثلاً مسئلہ نمبر (۱) نمبر کی ماہیت اور ادا کرنے والوں پر اسکا گونا گوں اثر دریافت کرنا علم المعیشت کا کام ہے (۲) نمبر کے ایسے اصول قرار دینا کہ وہ نمبر کے حق میں سراسر مفید ہو سکے فلسفہ تمدن سے متعلق ہے اور (۳) اور نمبر کے مذکورہ بالا اصول پر کاربند ہونے کی تدبیر نکالنا مالیات کے ذمہ ہے۔ آئندہ نمبر کی بحث میں اس مثال کی تشریح میں بیان پر مختصر بیان کر دیگی۔ واضح ہو کہ اس جدید تفریق کی چند نہایت معقول اور قابل لحاظ وجوہات پیش کی جاتی ہیں جن میں سے ایک صفائی بیان اور سہولت مطالعہ بھی ہے۔ گویا علمی بحث میں یہ تفریق نہایت مفید ہے۔ اور علوم متجانہ کے تعلق سے صاف ظاہر ہے کہ عملی حیثیت سے بعد تفریق بھی ان تینوں کے رشتہ میں کوئی فرق نہیں آتا۔ جس طرح علماء معیشت بلا تکلف حسب ضرورت علوم متجانہ کے قوانین اور ان کے اثرات کا معاشی مباحث میں پورا لحاظ کرتے ہیں۔ اسی طرح مقتضائے ضرورت مذکورہ بالا حیثیتیں بھی معاشی بحث میں یکجا پیش کی جاتی ہیں۔ چنانچہ حامیان تفریق نے بھی علم المعیشت

حوالہ کسانوں میں جا بجا یہی طریق برتنا ہے۔ لیکن اس سے ان پر ترک تفریق کا الہام عائد نہیں ہوتا۔ کہو کہ وہ آخری دو حیثیوں کا لحاظ بطور علوم تجانبہ کرتے ہیں اور ان کو فہم گروہ کی طرح جو علم المعیشت کا جز و نسیم ہیں کرنے۔ بعض علما نے معاشی فن اور مالیات میں بھی تفریق کر کے اول کو آخر کا ماحذ قرار دیا ہے۔ لیکن یہ نکتہ کچھ زیادہ نیچہ خیز نہیں ہے۔ نیز ظاہر ہے کہ مالیات اور فن قانون سازی میں وہی تعلق جو جسم و روح یا متین اور انجن میں گویا قانون ہی جان ڈالتا اور حرکت پیدا کرتا ہے۔ مالیات بذات خود معطل ہے۔

حاصل کلام یہ کہ علم المعیشت بذات خود نہ کفایت شماری کی تلقین کرتا ہے نہ فضول خرچی کی جانعت۔ نہ دولت مند بننے کا راز بنا رہا ہے۔ مجلسی دور کرنے کی مذہب و وہ علم حقیقت ہے اور محض روح معاشی جد و جہد کی تشریح و توجہ اور قوانین اساسی کی تحقیق اس کا کام ہے۔ اور ساتھ ہی اسکے فلسفہ تمدن اور مالیات کو اصول مرفہ الحالی کی تعیین اور ان پر کار بند ہونے کی تدابیر معلوم کرنے میں ناگزیر مدد دیتا ہے۔ اگر ایک ہی شخص یہ تینوں کام سر انجام دے تو اس کی تین جدا گانہ حیثیتیں ہونگی یعنی جہاں وہ عالم معیشت کہلائگا وہاں فلسفی تمدن اور مدبر مالیات ہی مانا جائیگا۔ اور محض اول الزکر حیثیت میں آخری دو کام باوجود نہایت موزوں ہونیکے اسکے حلقہ فرائض سے باہر ہیں۔ چونکہ علم حقیقت شرط اول اور علم الہدایت و فن عرض و غایت ہیں نہ صرف عملی مہدان میں یہ تینوں دوش بدوش چلتے بلکہ عملی بحث میں بھی زانو بہ زانو بیٹھتے ہیں۔ انکے قریبی تعلقات سب کو نسیم ہیں جیسا کہ ہم کہہ چکے ہیں صرف ترتیب و تسمیہ پر اختلاف رائے ہے۔ ایک گروہ انکی تفریق بے معنی قرار دیکر تینوں کو علم المعیشت میں شامل کرتا ہے۔ دوسرا ایسی تفریق مفید بلکہ ضروری سمجھ کر ان کو علم المعیشت۔ فلسفہ تمدن اور مالیات میں تقسیم کرتا ہے اور یہی رائے آجکل زیادہ مقبول اور مستفہ بہ ہو رہی ہے۔

پس :- علم المعیشت کی ایک تقسیم معیشت اصولی اور معیشت عملی بھی ہے۔ قسم اول میں علاوہ علم المعیشت

کے علم الہدایت بھی نال ہو سکتا ہے۔ اور قسم دوم مالیات کا دوسرا نام ہے۔ اور اس میں سکہ حسد اول بک اور حصول نکس جیسے علمی مسائل سے بحث کی جاتی ہے۔

۲۰۔ واضح ہو کہ علمی تحقیق کے دو طریق ہیں۔ منفرد فروعات سے کسی اصول و حکم کا معتبہ نہ لگنا تفصیل سے احوال نکالنا یا کوئی اصول تسلیم کر کے اس سے فروعات اخذ کرنا۔ اجمال کا طریق سے تفصیل پیدا کرنا دونوں منطق کی شاخیں ہیں۔ اصطلاحی رہاں میں اول کو استقرا اور دوم کو استخراج کہتے ہیں معیت کی تحقیق میں یہ دونوں اس طرح ملے جلے نظر آتے ہیں۔ جیسے کہ دال چاول کھڑی میں۔ مدتوں علماء نے معیت کو کسی ایک طریق کا پابند ثابت کرنے کی فضول کوشش کی۔ تجربہ سے تحقیق کے واسطے دونوں طریق کا اجماع اس طرح پر لازمی ثابت ہوا جیسے کہ تراش کیواسطے قیمتی کے دو ٹیلروں کا ملنا۔ معیت کے حق ساحت میں عملی حیثیت غالب ہے۔ مثلاً اضافہ اصل۔ مسئلہ آبادی۔ پیدائش دولت۔ وہاں طریق اول موزوں اور مفید ثابت ہوتا ہے۔ اور جس مباحث پر اصول کارنگ گہرا چڑھا ہوا ہے۔ مثلاً سالم یا تقیم دولت۔ وہاں طریق دوم بہتر متعل ہے۔ لیکن یہ دونوں طریق نہ صرف اس طرح بحیثیت مجموعی تحقیق معیت کے واسطے ضروری ہیں۔ بلکہ خود ہر طریق کا عمل بغیر دوسرے کی شرکت اور معاونت کے ناقص اور نامکمل ہوتا ہے۔ چنانچہ نتائج استقرائی علمی حیثیت سے بے سود ہیں جب تک استدلال استخراجی سے انکی توجیہ نہ کی جاوے۔ علیٰ ہذا نتائج استخراجی عملاً بے کار ہیں جب تک کہ بطریق استقرائی ان کی صحت واقعات سے ثابت نہ ہو جائے۔ اور لازمی شرائط دریافت ہوں۔ المختصر دونوں مذکورہ بالا منطقی طریق معیت کی تحقیق میں لا بد ہیں۔ البتہ حسب حال مسئلہ زیر بحث کبھی طریق استقرا کا استعمال مقدم ہوتا ہے کبھی طریق استخراج کا۔ لیکن ہر حال میں انکا اجماع لازمی ہے۔ واضح ہو کہ طریق معیت کی بحث فی نفسہ دقیق ہے اور اس کے سمجھنے کے واسطے معاشی اصول و مسائل کا علم شرط مقدم ہے۔ یہاں صرف

مختصر اور سلیس بیان کافی اور مناسب معلوم ہوتا ہے۔

۳۱۔ مذکورہ بالا بحث مباحثوں کا ذمہ دار خاص طور پر لفظ اکائی ہے۔ جو اس علم کے معروف نام پولیٹیکل اکائی میں داخل ہے۔ اس لفظ کی سرگزشت نہایت دلچسپ ہے جس کو ہم یہاں مختصر بیان کئے بغیر نہیں رہ سکتے۔ یہ ایک یونانی لفظ ہے۔ اسکے لغوی معنی ہیں گھربار کا انتظام یعنی ضروریات خانہ داری کی ہم سانی اور آمدنی اور خرچ کا حساب اصطلاحاً اس کو تدبیر منزل سے تعبیر کرتے ہیں۔ یورپ میں انقلابِ فرانس سے قبل حکومت لوگوں کے معاشی معاملات میں اسی طرح مداخلت کرتی تھی جیسے کوئی استبداد پسند بڑا بوڑھا اپنے گھر کے کاموں میں۔ بلکہ اس سے بھی بڑھ کر۔ مثلاً ایسے قانون وضع کئے گئے تھے کہ کوئی مزدور ایک قصبہ سے دوسرے قصبہ میں جا کر بغیر اجازت خاص محنت مزدوری نہیں کر سکتا تھا۔ کوئی پیشہ ور اپنا کاروبار بے اجازت جاری نہیں کر سکتا تھا۔ قیمتی دھاتوں کی برآمد قطعاً منع تھی اور ایسے ہی بہت سے قانون جاری تھے جنہوں نے معاشی جدوجہد کو طے طرح کی ناقابل برداشت بندشوں سے جکڑ دیا تھا۔ اور ناقصیت معیشت کی وجہ سے یہ طرز عمل ملکی بہبودی اور مرزہ الحالی کا معاون سمجھا جاتا تھا۔ چونکہ نظام خانہ داری اور معاشی معاملات کی سرکاری نگرانی میں ایک مشابہت پائی جاتی ہے۔ لہذا محض اکائی یا تدبیر منزل سے مشابہت اور نیز فوق ظاہر کرنے کے لئے اس علم کا نام اکائی پر اسم صفت یعنی لفظ پولیٹیکل اضافہ کر کے پولیٹیکل اکائی یا تدبیر منزل قرار دیا۔ اور چونکہ طلب منفعت ایسے کاموں کی لازمی خصوصیت ہے۔ لفظ اکائی سے کفایت شعاری کا خیال بتدریج پیوست ہو کر بالآخر ایسا حادی ہوا کہ لوگ اصل معنی یعنی انتظام خانہ داری۔ یا معاشی جدوجہد کی نگرانی بھلا بیٹھے اور نہت تک اچھے اچھے اس معاملہ میں مبتلا رہے کہ یہ علم کفایت شعاری، دولت پرستی اور حد درجہ کی خود غبی

لکھتا ہے۔ چنانچہ اکثر پاک طینت علمائے اس علم پر بہت زہر اُگلایا ہے اور دل کھول کر حصارِ اسے صلواتیں سنائی ہیں۔ مگر دراصل نادانیت اور غلط فہمی کی وجہ سے وہ بھی حق بجا اور اس لئے قابلِ معافی ہیں۔

چونکہ لفظ پولیٹیکل اکائی سے مغالطہ کا اندیشہ باقی رہتا ہے اسلئے اب یہ علم زیادہ تر اکٹھا کس کے سیدھے ساوے نام سے موسوم کیا جاتا ہے۔

۲۲۔ اس علم کے اصلی موضوع اور اسکی وسعت کے متعلق جو جو غلط فہمیاں پیدا ہو چکی ہیں انکی جھلک اسکے اُردو ناموں میں بھی نظر آتی ہے۔ چنانچہ علم ثروت، اصولِ معیت و دولت، اصولِ تو نگری اور ملکی کھایت شعاری وغیرہ جیسے مختلف خطابات اسکو دئے کی صحت جاچکے ہیں۔ اور لفظ اقتصاد کو تو اخبار اور رسالوں نے اس قدر رولج دے دیا ہے کہ اس پر انگلی اٹھانے سے لوگ چونکتے ہیں۔ لیکن اس علم کے مباحث کی ماہیت اور وسعت سے واقف ہو جانے کے بعد جو بہترین نام نظر آتا ہے وہ علم المعیشت ہے۔

۲۳۔ یہ تو ہم بتا چکے ہیں کہ کسی زمانہ میں حکومت معاشی معاملات میں بہ کثرت مبعیت جاوید مداخلت کیا کرتی تھی اس طرزِ عمل کو اصطلاحاً طریقِ استبداد اور اسکے حامیوں کی محصرہ کو مستبدین کہتے ہیں۔ ظاہر ہے کہ اس زمانہ میں معیشت بحیثیت فن سرکاری سرگرت معاشی پالیسی سے متعلق تھا اور بس۔ لیکن انقلابِ فرانس کے بعد فرانس میں حکم کا ایک زبردست گروہ متوکلین نام پیدا ہوا جس نے سرکاری مداخلت کی بڑے زور سے مخالفت کی۔ اس کو بچہ مضرت ترقی و بہبود ثابت کیا۔ اور اصولِ غیر مداخلت کی اس شد و مد سے منادی کی کہ گھر گھر چرچا ہو کہ وہ بہت جلد ہر دلعزیز ہو گیا اور بالآخر حکومت کو بھی عام رائے کے مطابق اپنی پالیسی تبدیل کرنی پڑی روز بروز معاشی معاملات قانونی بندشوں سے آزاد ہونے لگے۔ چنانچہ جب آدم اسمتھ

حصہ اول نے اس اصول کی انگلستان میں اشاعت کی تو قانون غلہ جو درآمد غلہ کو روکتا تھا اور مدتوں تک نہایت ضروری و مفید خیال کیا جاتا تھا منسوخ کر دیا گیا۔ اور درآمد و برآمد غلہ میں پوری آزادی مل گئی۔ اصول غیر مداخلت کے اثر سے۔ سرکاری نگرانی گھٹتے گھٹتے تقریباً بالکل مفقود ہو گئی معاشی معاملات کو قانون کے پنجے سے رہائی ملی اور اسی عرصہ میں معیشت نے بھی محض سرکار کی معاشی پالیسی کی بحث سے آگے بڑھ کر علمی میدان میں قدم رکھا۔ کچھ توانساں بالبطحہ نگرانی کا محتاج ہے۔ اور کچھ ملکوں کی ایجادات نے ملک کی معاشی حالت میں ایسا انقلاب عظیم پیدا کر دیا۔ اور اس انقلاب کی ہم مناسب موقع پر کافی تشریح کرینگے کہ سرکاری نگرانی کی ضرورت پھر بشدت محسوس ہونے لگی۔ غیر مداخلت کا طرز عمل بالکل تو متروک نہیں ہوا۔ لیکن اس میں مناسب ترمیمات ضرور کر دی گئیں اور بمقتضائے ضرورت سرکار نے پھر معاشی معاملات کی نگرانی کے واسطے قوانین پاس کرنے شروع کر دیئے۔ چنانچہ قانون بینک قانون فیکٹری وغیرہ اسی تبدیلی کا نتیجہ ہیں مگر یہ بات یاد رکھنے کے قابل ہو کہ حکومت کی گزشتہ اور موجودہ مداخلت نگرانی میں بہت بڑا فرق ہے۔ اُس زمانہ میں مداخلت عام طرز عمل تھا اور بوجہ معاشی ناواقفیت کے اس کے کثرت استعمال سے بہت سی صورتوں میں مداخلت غیر ضروری اور مضر ہوتی تھی۔ برخلاف اسکے آجکل غیر مداخلت عام طرز عمل ہے۔ اور اگر بمقتضائے ضرورت کبھی نگرانی کی بھی جاتی ہے تو بوجہ واقفیت معیشت و ضروری اور مفید ہوتی ہے۔ یہ جدید پالیسی طریق استبداد وغیرہ مداخلت کا ایک معتدل مرکب سمجھنا چاہیے۔ جسکو سرکاری نگرانی کہنا موزوں ہوگا۔ اس تیسرے دور میں معیشت کے علم و فن میں امتیاز پیدا ہو کر دونوں جدا ہو گئے۔

اس بحث سے ظاہر معلوم ہوگا کہ تاریخی لحاظ سے معیشت اول شکل فن نمودار ہوئیں۔ حد اول ترقی کرتے کرتے اُس نے ایک علم کی تان حاصل کر لی اور بالآخر اس میں علم فن کی دو جدا گانہ معیشتیں پیدا ہو گئیں۔ یہاں ایک یہ دلچسپ سوال پیدا ہوتا ہے کہ علم سے فن پیدا ہونا چاہیئے نہ کہ فن سے علم۔ لیکن یہ بحث بعینہ ایسی ہے جیسے کہ ”اندھا پہلے پیدا ہوا یا مرغی“۔ واقعہ یہ ہے کہ اول انسان تجربہ اپنی احتیاج پوری کرنے کی تدابیر نکالتا ہی۔ اور کامیاب ہونے پر وہی تدابیر علم و فن کی بنیاد ڈالتی ہیں۔ کچھ عرصہ تک علم و فن لیے ملے جلتے رہتے ہیں جیسے دودھ میں گھی میک ترقی کے ساتھ ساتھ ان میں جدائی شروع ہونے لگتی ہے۔ اور بالآخر علم و فن سے بالکل ممیز اور ممتاز ہو جاتا ہے۔ چنانچہ فن طب اور علم الابدان۔ نجوم اور سہت کے تاریخی رشتہ سے بھی یہی ثابت ہوتا ہے۔ غرض کہ معیشت میں بھی ترقی ہوتے ہوتے فن سے جدا گانہ ایک علم بحقیقت کی شان پیدا ہو گئی ہے۔ اور من حیث اہل علم گروہ انسان کے افعال کا ایک خاص نقطہ نظر سے مطالعہ کرنا اس کا مقصد اعلیٰ قرار پایا۔

۲۴۔ ترقی تہذیب کے ساتھ ساتھ ہماری زندگی میں روز افزوں پیچیدگیاں معیشت کا پیدا ہو رہی ہیں جنکو سمجھانے کے لئے ناخن علم ناگزیر ہے۔ زندگی کے متعدد شعبوں حاضر اور میں سے صرف ایک معاشی جدوجہد ہی پر ذرا غور کیا جائے کہ اب اس کا حلقہ اثر مشہروں، صوبوں، بلکہ ملکوں سے نکل کر تمام عالم پر محیط ہو گیا ہے زمانہ جدید کی ایجادات تاریخی مطبع۔ ریل۔ جہاز اور طرچ طرچ کی کلوں نے تمام دنیا کو کیسے کیسے قوی تعلقات اور مضبوط رشتوں سے جکڑ دیا ہے۔ کبھی ہماری ضروریات انگلیوں پر گنی جاسکتی تھیں اور ان کو پورا کرنے کے وسائل کیسے سیدھے سادھے اور مختصر تھے۔ ہر قصبہ و شہر اپنے اپنے باشندوں کی ضروریات کا بیشتر کفیل ہوتا تھا اور رسد ضروریات کے

حصہ اول واسطے اپنے ملک سے باہر کوئی نظر بھی نہیں ڈالتا تھا۔ مگر آج مذہب اور متمول طبقہ کا تذکرہ ہی کیا ہے، دنیا کا وہ کون سا ملک ہے جہاں کی کوئی نہ کوئی چیز انکے محل یا کوٹھی کے سامان میں دخل نہیں۔ آپ ابک غریب اور جاہل گنوا کے چھوٹے میں بھی کم از کم روس یا برہما کا مٹی کا تیل، امریکہ یا جرمنی کی لٹین جاپان یا آسٹریا، ناروے یا سویڈن کی دیاسلانی کا کبس اور انگلستان کا کپڑا ضرور موجود پائیں گے۔ ابتدائی تعلیم کے ساتھ ساتھ سویٹزر لینڈ کی سستی گھڑیوں، امریکہ کے سگریٹ، انگلستان کے قلم، چاقو اور چھتریوں کا رواج بھی گائوں کے اسکول جانے والے بچوں میں بکثرت پھیلتا جاتا ہے۔ اس سے ہم کو یہ بتانا مقصود ہے کہ ایک طرف تو ہماری ضروریات میں اضافہ ہو رہا ہے اور دوسری طرف اُن کے پورا کرنے کے وسائل وسیع ہو رہی ہیں۔ اور یہ تہذیب کی ترقی اور آبادی کی فراوانی کا مقتضایہ ہے۔ جس کی توضیح ہم آئندہ مناسب موقع پر کریں گے۔ یہاں صرف یہ کہدینا کافی ہے کہ اس عالمگیر رجحان کو روکنا نہ ممکن ہے نہ مفید۔ البتہ اس کو چند اصول کا پابند بنانا ضروری ہے۔ جس کی تفصیل تجارت بین الاقوام کے تذکرہ میں کی جائے گی۔ دنیا کا کوئی مہذب ملک ایسا نہیں جو اپنی تمام ضروریات کو خود پورا کر سکے اور دوسرے ممالک کا کم و بیش دست نگر نہ ہو۔ کسی ملک میں اشیائے صنعتی کی درآمد ہے جیسے ہندوستان میں اور کسی میں پیداوار خام کی مانگ ہے جیسے انگلستان میں۔ لیکن دنیا کے تمام ممالک اپنی ضروریات کے رفع کرنے میں کم و بیش اسی طرح محتاج ہیں۔ جس طرح کسی چھوٹے سے گائوں میں ایک پیشہ ور دوسرے کا محتاج ہوتا تھا۔ رند ضرورت کے وسائل نہ صرف وسیع ہو گئے ہیں بلکہ ان کی حالت میں بھی انقلاب عظیم پیدا

ہو گیا ہے۔ ذرا جلابے کے کرگھے کا مانیسٹر یا مہی کی مٹوں ہوچی کی دوکان کا حصہ دل
 . رتھیشن یا کاینور کی فیکٹریوں اور لوہار کی بھٹی کا لیسٹس باٹاٹا ورکس کے
 کارخانوں سے مقابلہ تو کرو۔ کوئی بھی سبب ہی؟ حالانکہ ان کے کام اب بھی
 یکساں ہیں۔ مزید براں سب سے زیادہ قابلِ توجہ بات یہ ہے کہ بہت سے ایسے
 سے مسائل پیدا ہو گئے ہیں جو عام ملکی اور قومی بہودی اور مرفہ الحالی کے
 سنگ میا دیں اور جن کا حل کرنا علم اور تجربہ کی مدد کے بغیر محال ہے۔ سکہ نوٹ
 ملک مل اور بکڑی ریل منریں معدنیات و جنگلات تعلیم صحت ٹیکس
 تجارت درآمد و برآمد اور عام مرفہ الحالی وہ چند جدید اور اہم مسائل ہیں جنکو
 حل کرنے میں آج دنیا کے بہترین دماغ براہِ راست یا بالواسطہ مصروف ہیں
 اور یہی وہ مسائل ہیں جو تمام مہذب سلطنتوں کی داخلی و خارجی پالیسی کے
 رُوح رواں بنے ہوئے ہیں۔ واقعات شاہد ہیں کہ عرصہ سے معاشی اغراض جنگ
 کے محرک ہوا کرتے ہیں۔ اور معاشی تسلط اکثر ملک گیری کا پیش خیمہ ہوتا ہے
 قدیم و جدید طریق ملک گیری کے متعلق مولوی ذکار احمد صاحب مرحوم کا لطفہ
 بھی یاد رکھنے کے قابل ہے کہ پیسے تو قاعدہ تھا آگے لٹھیا پیچھے گھٹا۔ لیکن آجکل
 اس کے برعکس آگے گھٹیا اور پیچھے لٹھیا پر غلہ درآمد ہو رہا ہے۔ ہندوستان فارس
 مصر مراکش سب اسی ملک راز کا زبان حال سے اعلان کر رہے ہیں اور
 ٹرکی کی بیچارگی اور جاپان کی خود داری سے معاشی تسلط اور آزادی
 کا کیسا افسوس ناک فرق ظاہر ہوتا ہے۔ پس جبکہ انسانی زندگی کا معاشی
 شعبہ اس قدر پیچیدہ اور وسیع ہو گیا ہے اور اس کا اثر ہماری بہود پر اس قدر
 مادی ہے تو علم المعیشت کا جاننا ہم پر لازم ہے۔ تاکہ ہم زندگی کے جدید

ناہموار سچیدہ اور طویل راستوں سے ماسانی گزر کر منزل مقصود تک پہنچ سکیں۔ اور میرا تو عقیدہ یہ ہے کہ ہندوستان کے مُردہ جسم میں علمِ ایت ہی ایک دن نئی روح پھونکے گا اور سیحانی کا سہرا اسی کے سر بندھے گا۔



حصہ دوم پیدائش دولت باب اول پیدائش کا مفہوم

تجزیہ۔ اس کے کارنامے (۲) پیدائش کی ماہیت (۳) پیدائش کا منشا (۴) خلاصہ

(۱) انسان کے کارناموں پر تو ذرا نظر ڈالئے کہ اس نے پہاڑ کاٹے۔ سمندر پائے۔ اس
ریگستان روندے۔ برفستان کھوندے۔ جنگل میں منگل منائے۔ سمندر سے موتی کے کار
روے۔ زمین کے دھینے کھوئے۔ کرۂ ارض کی طنائیں کھینچیں۔ وقت میں قیامت نامے
کی وسعت پیدا کی۔ اور آگ پانی کے عمل سے تمام دنیا کو مسخر کر ڈالا۔ چیزیں اتنی
بنائیں کہ ان کا حد نہ حساب۔ اور ہر ایک ایسی انوکھی کہ دیکھ کر عقل دنگ رہ جائے
اور ابھی نخچت ہو کر بیٹھے کا نام نہیں لیتا۔ بلکہ جس قدر اس کی استطاعت بڑھتی
ہی ہو س بھی زیادہ ہوتی ہے۔ اگر یہی میل و نثار ہیں تو خدا جانے یہ سیلاب
ترقی دنیا کو بہا کر کدھر لیجائے اور کیا انجام دکھائے۔ غرض کہ تمام عالمگیر ظالم اور
اور انقلابات کے باعث یہی چھوٹے سے حضرت انسان ہیں کہ جو جہاں سے جہاں
طاقت۔ تیز رفتاری۔ دُور بینی۔ اور دیگر صفات جہانی میں حیوانوں سے کہیں

پھسٹی۔ اپنی بقا اور پرورش کے واسطے بیرونی امداد کے سب سے زیادہ محتاج
لیکن خدا نے ان کو عقل کا ایسا اسم اعظم عطا کیا ہے اور چھوٹے چھوٹے دو ہاتھ
ایسے زبردست آئے دیئے ہیں کہ ساری دنیا قدموں سے لگی پڑی ہے۔

پیدائش (۲) جس انسان نے تمام عالم کو تہ وبالا کر دیا ہو اس کی قدرت کا کیا ٹھکانا ہوگا
کی بہت اور کون چیر پیدا کرنے پر وہ قادر نہ ہوگا۔ لیکن یہ خیال سراسر غلط ہے۔ اگر سچ

پوچھو تو اس کو پیدائش میں برائے نام بھی دخل نہیں جو نہ ایک ذرہ پیدا کر سکتا
ہو نہ ناپید۔ یہ قدرت تو اس خالق اکبر نے اپنے ہی ہاتھ میں رکھی ہے کہ جس نے
ایک لفظ کُن سے سارا جہان موجود کیا اور اک اشارہ سے معدوم کر دے گا۔

انسان البتہ خدا کی بنائی چیزوں سے بچوں کی طرح کھیل خوب رہا ہے۔ دنیا گویا
اک سیریز ہے کہ جس میں رنگ برنگ شیشے ہلانے جلانے سے اپنی ترتیب
بدل بدل کر نئے نئے پل پھول اور عجیب و غریب نقش و نگار دکھاتے ہیں۔

نادان انسان اتراتا ہے کہ وہی تماشہ گر ہے۔ چنانچہ انسان کی تمام کارگزاریوں کو
لب لباب یہ ہے کہ یا تو وہ موجودہ چیزوں کا صرف مقام بدل دیتا ہے۔ مثلاً
موتی اور معدنیات نکالتا۔ یا موجودہ اشیاء کے اجزا کو نئی ترکیب دیدیتا ہے۔

مثلاً لکڑی۔ لوہا۔ بید اور وارنش سے کرسی بنانا۔ اور یا عالمین قدرت کی
وساطت کئی سے صورت بھی بدل دیتا ہے۔ مثلاً زراعت۔ کسان کا کام صرف
اتنا ہے کہ بوقت معین اور بطریق مخصوص زمین۔ کھاد۔ تخم اور پانی یکجا کر دے۔

پودے اُگاتا۔ پھول کھلاتا۔ پھل لگانا اور ان کو پکانا۔ یہ سب کام عالمین قدرت
مثل گرمی۔ سردی۔ ہوا اور روشنی کے متعلق ہیں۔ غریب کسان کو فوہ برابر
دخل نہیں۔ وہ تو کھیتی بو کر بزبان حال قدرت سے کہہ دیتا ہے۔ مصرع

سپر دم تو مایہ فویش را۔ کبھی ابر رحمت۔ اور موسم موافق کی دعائیں مانگتا ہے جسے دوم
بسادل کبھی آفات سماوی سے پناہ چاہتا ہے۔ اکثر کھیت سے گونیں بھر بھر غلہ اٹھاتا
ہے اور کبھی ساری لاگت خاک میں ملا کر دست حسرت ملتا رہ جاتا ہے۔ عمل پیدائش
میں کسان کی بے بسی بھی کس قدر قابل رحم اور عبرت آموز ہے۔ حالانکہ پیدائش
کاسب سے اہم صیغہ اسی کے متعلق ہے۔ اور یہ جو ایک دانہ غلہ سے بہت سے
دانے نچتے ہیں اور چھوٹے سے تخم سے اونچے اونچے دیر پا اور بار آور
درخت پیدا ہوتے ہیں۔ مانا سمنے کہ عالمین قدرت ان کو ظہور میں لاتے ہیں
لیکن کیا وہ ان کو نیست سے ہست کرتے ہیں؟ ان کی تخلیق پر قادر ہوتے
ہیں۔ ہرگز نہیں۔ یہ قدرت تو صرف خدا کو حاصل ہے۔ بلکہ حسب توانا قدرت
صرف مادہ کی صورت بدل کر نمودار کر دیتے ہیں۔ یہ پھل پھول سے لے
پھندے پودے اور درخت کیا ہیں۔ مادہ کے بشمار اجزا عالمین قدرت کی
مدد سے بطریق نامعلوم ہزار ہا رنگ و روپ بدل کر پودہ زمین سے نچتے
ہیں کہ گویا آسمان سے اترے ہیں۔ پس معلوم ہوا کہ پیدائش سے مراد تخلیق
نہیں بلکہ چند خاص قسم کی تبدیلیاں ہیں۔ جو اوپر بیان کی جا چکی ہیں۔

(۳) اب سوال پیدا ہوتا ہے کہ پیدائش کی غرض و غایت کیا ہے۔ اس کا جواب پیدائش
ہے۔ ابد ایسا از دیاد اخاد کا مقدمہ میں بیان ہو چکا ہے کہ ہر چیز میں کائنات
کم و بیش افادہ ضرور موجود ہے۔ لیکن ہم یا تو اس سے سرسری بچ رہے ہیں۔ یا باوجود
واقفیت بوجہ عدم دسترس اس سے مستفید نہیں ہو سکتے یا اگر ہوں بھی تو کمتر
ہر ایک چیز سے پورا پورا افادہ حاصل کرنا اور موجودہ محرومی کے سبب
رفع کرنا پیدائش کی اصلی غرض اور منشا ہوتی ہے۔ صرف چند سہل

ہم نے گلی کو چوں کی خاک سے المونیم کے برتن بنانے سیکھنے ہیں۔ موتیوں اور قیمتی دھاتوں کی قدر و قیمت سے تو واقف تھے مگر سمندر اور کانوں کی تہ سے ان کا نکالنا بجز شکل تھا۔ جو سن آج ریشم کو بھی مامد کر رہا ہے۔ مدتوں ہم اُس سے صرف رشی ڈور بٹا کئے۔ اور ظاہر ہے کہ افادہ پہلے ہی سے ہر چیز کی ذات میں مضمر ہوتا ہی۔ کچھ پیدائش اس کو عدم سے وجود میں نہیں لاتی۔ لہٰذا انسان کا قابو اور دسترس افادہ پر ضرور بڑھا دیتی ہے اور بس۔

علامہ (نہ) بالفاظ مختصر علم المعیشت میں پیدائش سے یا تو نقل مقام۔ تبدل ترکیب۔ اور تغیر صورت مراد ہوتی ہے۔ یا ان افعال میں سے کسی دو یا تینوں کا اجماع۔ پیدائش کا مثلاً ابدایا از دیاد افاد کا ہوتا ہی۔ چیزیں اور اس میں خواص پیدا کرنا اللہ ہی کے قبضہ قدرت میں ہے محض جوڑ توڑ اور آلٹ پھیر کی نام نہاد قدرت سے جب حضرت انسان نے یہ گُل کھلا رکھے ہیں۔ تو اختیار یانے پر کیا کچھ نہ کر گزرتے۔
اس جبر پر تو فوق بشر کا یہ حال ہے
کیا جانے کیا کرے جو خدا اختیار دے

باب دوم عالمین پیدائش

فصل اول

عالمین پیدائش کی تفصیل

تجزیہ - (۱) زمین (۲) محنت (۳) اصل
(۴) اصل کی سرگزشت (۵) اصل کی کارگزاری (۶) خلاصہ

(۱) پیدائش کا مفہوم تو بیان ہو چکا۔ اب دیکھیں کہ کون خاص خاص وسائل زمین پیدائش کے واسطے لابد ہیں۔ کن عالمین کی کارگزاری پر پیدائش کا دار مدار ہے۔ اور انہیں ہر ایک اپنے اپنے طور پر کمانٹک اس کام میں حصہ لے رہا ہے۔ سب سے اول تو زمین ہے کہ وہ ہر ایک چیز کی مبدا اور منبع ہے۔ اگر زمین نہ تو خلقت کہاں رہی اور نباتات و جمادات کہاں سے آویں۔ کیا ہو ایر دنیا بسے اور بیتھار ضروریات من و سلوئی کی طرح آسمان سے اتریں۔ غرض کہ اگر زمین نہ تو کچھ بھی نہ ہو۔ دنیا اسی کے وجود سے وابستہ ہے۔ پس عالمین پیدائش میں اس پر کس کو سبقت حاصل ہو سکتی ہے۔ نہ صرف لابد اور ناگزیر ہے۔ بلکہ جتنی ضروریات زندگی ہیں شاید ہی کوئی ایسی ہو کہ اس کی

حصہ دوم پیدائش میں زمین مدد نہ دیتی ہو۔ ہماری خوراک۔ ہمارا لباس۔ ہمارے مکانات باب دوم اور موجودہ زمانہ کے لاتعداد معیشت۔ اگر ان کی اصلیت پر غور کرنا اور ان کی ابتدا کا ٹرائل لگاؤ تو وہ یقیناً زمین پر ہی ختم ہوگا۔

محنت (۲) زمین مواد ضرور مہیا کر دیتی ہے۔ لیکن اس کو دولت بنانا انسان کا کام ہی۔ زمین کی پیداوار بغیر انسان کی محنت کے دولت نہیں بن سکتی۔ جیسا کہ مقدمہ میں واضح کیا جا چکا ہے۔ کہ اگر سونے کے پہاڑ اور جواہرات کے انبار ہوں۔ لیکن انسان کے ہاتھ نہ آسکیں تو یقیناً مٹی اور کنکر سے بھی زیادہ نکلے ہیں۔ کوئی ان کو دولت نہیں شمار کر سکتا۔ ورنہ یہ بیشمار جگہ گاتے تارے جنہیں خدا جانے کیسے کیسے عجائبات بھرے پڑے ہیں سب ہی ہماری دولت ہیں اور شاید ہی کوئی چیز احاطہ دولت سے خارج ہو سکے۔ لیکن اس بات سے کوئی بھی ایک لمحہ کے واسطے متفق نہیں ہو سکتا۔ دولت کے واسطے افادہ اور استبدال لازمی ہیں اور مقدمہ کی مفصل بحث سے ظاہر ہوگا کہ انکے واسطے انسانی دسترس لابدی۔ جو چیز انسان کے کام نہ آسکے اس کے افادہ کے کیا معنی اور جو چیز انسان کی دسترس سے باہر ہو اس میں استبدال کیونکر ممکن ہے۔ وہی خود درو جگل جنہیں وحشی قومیں نہایت قابل رحم افلاس کی زندگی بسر کرتی ہیں۔ جب مذہب قوموں کے ہاتھ آجاتے ہیں تو محنت کے ذریعہ سے اتنی پیداوار اگلتے ہیں کہ دنیا مال مال ہو جاتی ہے۔ کیا کوئی کہہ سکتا ہے کہ بحیثیت دولت وہ جگل دونوں حالت میں یکساں ہے۔ اگر فرق ہی اور یقیناً زمین آسمان کا فرق ہے۔ تو اس کا باعث کیا۔ یہی محنت۔ ورنہ وہی جگل۔ اسی کی پیداوار۔ نہ جگل بدلا۔ نہ پیداوار آسمان سے برسی۔ البتہ جب سے

محنت کا دخل ہوا۔ اس جنگل کو کچھ ایسا پارس پتھر چھو کہ سونا ہی سونا ہو گیا۔ پس حصہ دوم
صاف ظاہر ہو کہ دولت کی پیدائش کے واسطے زمین اور محنت دونوں لا بد ہیں۔
اور یہ طے کرنا کہ ان میں سے کون زیادہ ضروری ہے اور کون کم۔ بعینہ ایسا
سوال ہے کہ اولاد کی پیدائش میں زیادہ حصہ کس کا ہوتا ہے۔ ماں کا یا باپ کا
بھاپ زیادہ تر پانی سے پیدا ہوتی ہے یا آگ سے۔ قینچی کا اوپر والا پھلر
کپڑا کترتا ہے یا نیچے والا۔ اور ان سوالات کا صحیح جواب صرف ایک ہے کہ
دونوں یکساں لا بد اور ناگزیر ہیں۔ اور بس

(سم) اک لطیفہ سنئے کہ زمین اور محنت کے عقد سے ایک بچہ پیدا ہوا۔ جواب اہل
بلند اقبال نکلا کہ آج چار دانگ عالم میں اس کا ڈمکانج رہا ہے۔ امیرِ غریب
سبا کے دست نگر ہیں۔ جدھر گزرتا ہے خلقت نہال ہو جاتی ہے۔ پیدائش کے
میدان میں وہ کال دکھا رہا ہے کہ والدین بھی اس کے توسل کے طالب نظر آتے
ہیں۔ اسکی دستگیری سے ان میں بچہ خستی و طاقت آتی ہے۔ اسکے قریب سے
انکی بہت کچھ قدر و پرستش کی جاتی ہے۔ اگر ساتھ چھوٹ جاوے تو کس مہر سی
میں والدین کو ہاتھ پیر ملنا بھی دو بھر ہو جاتا ہے۔ محض اشتیاق بڑھانے کی
نرض سے تعارف میں نام ظاہر نہیں کیا۔ صاحب موصوف دراصل حضرت
اصل ہیں۔ دُور اندیش مغربی قوموں نے بید خاطر و مدارات کر کے ان کو اپنی
طرف اس قدر مائل کر لیا ہے کہ اب وہ زیادہ تر انھی کے پاس مقیم رہتے ہیں
اور اپنے کمالات سے ان کو فیض پہنچا پہنچا کر دُنیا کی باقی اقوام سے بدرجہا
معز اور ممتاز بناتا ہے۔ صاحب موصوف کی ولادت۔ اور پرورش کا
نقوڑا سا مال بیان کر کے ہم انکی کارگزاریوں کی ضروری تشریح کرینگے۔

حصہ دوم
ماہ دوم
ہل کی
ہجرت

(۴) کسی زمانہ میں انسان خود رو درختوں کے پھلوں سے اینا میٹ پالتا اور پتوں سے اپنا جسم ڈھانکتا ہوگا۔ زمین اور محنت کی ملاقات کا یہ سب سے پہلا موقع ہوگا۔ اول اول وہ صرف ہاتھ سے کام لیتا ہوگا۔ بلند درختوں کے پھل اور پتے توڑنے میں دقت پیش آتی ہوگی۔ بالاخر فرصت کے وقت فراغت سے بیٹھ کر تدریس سوچتے سوچتے اس نے کسی سیدھی لابی اور ہلکی لکڑی کے سرے پر چھوٹی سی بالشت بھر لکڑی گھاس سے ترچھی باندھ کر ڈنکی بنالی ہوگی کہ جس درخت سے چاہے پھل گرا لے۔ یہی ڈنکی غالباً اصل کی ابتدا ہوگی۔ جب پھل توڑنے میں آسانی ہوگئی۔ تو اسکے پاس فرصت کا وقت زیادہ بھل آیا۔ اور اس نے جال۔ تیرکمان۔ اور سخت پتھروں کے دھار دار آلے بنا کر چھوٹے موٹے چرندوں پرندوں کا شکار شروع کر دیا۔ ان ایجادات کا بھی اصل میں اضافہ ہوا۔ اب روز غذا تلاش کرنے کی ضرورت نہیں رہی ہوگی۔ ایک دن شکار اور پھل جمع کر کے کسی دن کام چلاتا ہوگا۔ فرصت کے دنوں میں لاکھ تدبیریں کر کے اس نے رفتہ رفتہ چند تربیت پذیر وحشی جانوروں۔ مثلاً گائے بھینس۔ گھوڑی بکری کو پکڑ پکڑ کر پالتو بنایا ہوگا۔ انکا دودھ پیتا اور گوشت کھاتا ہوگا۔ ان پر سوار ہو کر جنگل جنگل گھومتا ہوگا اور انکی کھال کا لباس بناتا ہوگا۔ بالاخر خانہ بدوشی سے تنگ آ کر کوئی اچھا سا سرسبز اور زرخیز قطعہ پا کر وہیں رہ پڑا ہوگا۔ ہل بنا، گھوڑے۔ بیل کی مدد سے زمین جوت کھیتی شروع کر دی۔ رہنے سہنے۔ پیداوار رکھنے اور بیل ڈھور باندھنے کے لئے کچھ کتے جھوپڑے بنائے۔ گویا کسان نے گاؤں بسانا شروع کیا۔ پالتو جانور اور آلات کاشتکاری بھی اصل میں داخل ہوئے۔ کھانا۔ لباس۔ مکان۔ بیل۔ ڈھور۔

کھیتی کا سامان۔ اب ضروریات اس قدر بڑھ گئیں کہ ان کا مہیا کرنا ایک آدمی کے قابو سے باہر ہو گیا۔ لہذا تقسیم عمل کے زیریں اصول پر کاربند ہوا پڑا۔ کسان گھیا رے۔ جو آٹے بڑھئی۔ لوہار۔ حجام اور موچی غرض کہ چند فرقے پیدا ہو گئے اور معاشی ترقی کچل پس ماندہ گاؤں کی حالت تک آہنچی۔ ہر پیشہ کے آلات اور اوزار۔ اہل میں اضافہ ہوئے۔ کسان کا اہل ہل۔ بیل۔ لوہار کا ہتھوڑا اور دھونکنی۔ بڑھئی کا آڑہ۔ بولہ۔ جولاہے کا چرخہ اور کرگرہ۔ گھیارے کا جالی کھڑپا۔ اور حجام کا سترہ چینی اور موچی کی راپنی سوتاری۔ وہی اہل جو اول شکل ڈکئی نمودار ہوا ہوگا اب کتنی مختلف شکلیں اختیار کرتا جاتا ہے۔ لیکن کام سب کا ایک ہی۔ دولت کی پیدائش میں ہاتھ بٹانا۔ اور ایک ہی ماں باپ کی اولاد ہیں۔ زمین اور محنت ہی نے ملکر اور فرصت کا وقت نکال کر اس کو پیدا کیا۔ اب خدا کی رحمت دیکھئے کہ اہل کی نسل پھیلی سے زیادہ بڑھی۔ اور سرٹک بیل سے زیادہ پھیلی۔ آج نہ اسکی قہموں کا شمار۔ نہ اس کے تصرف سے کوئی ہمیشہ آزاد۔ درزی کی سوئی۔ اور حجام کے سترے سے یورپ کے بے انتہا قیمتی انجنوں۔ مشینوں اور آلات تک اہل ہی کا خاندان پھیلا ہوا ہے۔ مثل آدمیوں کے اتنا فرق ضرور ہے کہ انہیں سے کوئی قوی ہی کوئی ضعیف۔ کوئی معزز۔ کوئی حقیر۔ لیکن ہیں سب ایک ہی نسل سے اور ہر ایک اہل کے لقب کا پورا پورا مستحق ہے۔ یہ تو اہل کی خاندانی سرگزشت تھی۔ اب اسکی کارگزاریوں پر نظر ڈالنی چاہیے۔

(۵) اگر مغرب و مشرق کی معاشی حالت کا موازنہ کیا جائے تو زمین و آسمان کا فرق نظر آتا ہے۔ ایک جوان رعنا ہی تو دوسرا پیر فوت۔ ایک دریائے سوانج ہے۔ کارگزاری تو دوسرا چمٹہ تنگ آب۔ ایک مالامال ہی تو دوسرا خستہ حال۔ آخر اس قدر فرق

حصہ دوم باب دوم کیوجہ؛ ایشیا کی زمین بحیثیت مجموعی یورپ کی زمین سے زیادہ زرخیز۔ یہاں تک آب و ہوا پیداوار زرعی کی واسطے زیادہ موزوں۔ یہاں کے باشندے کم خرچ اور بیشتر محنتی اور بھانکشی۔ اور اس پر نتیجہ یہ کہ ایشیا یورپ کا محتاج۔ دستنگر۔ خوشہ چین۔ اس میں کارزار صرف یہی اصل ہے۔ ایشیا کے پاس دو عامل زمین اور محنت بدرجہ اولیٰ موجود مگر ایک اہل کے ہونے سے بے بس اور لاچار۔ یورپ کی معاملہ فہم دوراندیش اور باریک بین قوموں نے اہل کی قوت کا صحیح اندازہ کر کے اپنی تمام تر توجہ اس کے غور پر دوخت اور ترقی پر صرف کر کے آج وہ اقتدار پایا ہے کہ گھر بیٹھے دنیا کی دولت پر حکومت کرتے ہیں۔ اور خلقت پر احسان دھرتے ہیں۔ لکڑی۔ لوہا۔ کونک۔ پانی۔ زمین۔ سواری اور کارکنوں کی بڑی جماعت سب ہندوستانی لیکن ریل کے منافع کا مالک انگلستان۔ اور اس پر بھی ہم شاد و فرحان۔ مشکور و ممنون۔ ریل کی تعریف میں رطب اللسان۔ اور کچھ بیجا بھی نہیں۔ کیونکہ یہاں کا اہل تو معلوم۔ اگر انگریزی اہل سے بھی ریل میں نہ تین تو جو کچھ تھوڑا بہت آرام اور فائدہ پہنچ رہا ہے۔ جس کی ہم مناسب موقع پر نشر و بیج کریں گے۔ ہندوستان اس سے بھی محروم رہتا۔ معاشی جذبہ جہد میں ایک عام اصول ساقی پا گیا ہے کہ پیداوار خام ایشیا کی اور مصنوعات یورپ کے۔ حاصل کلام یہ ہے کہ اگر ہندوستان کی تجارتی اور صنعتی پس ماندگی کی اصلی وجہ دریافت کرو گے تو وہ نہ زمین کی کمی ہوگی۔ نہ محنت کی قلت۔ بلکہ کار آمد اور کافی اہل کی احتیاج ہوگی جس نے کمر ہمت توڑ دی۔ اور دل کو بیشمار اُمنگوں کا مدفن بنا رکھا ہے۔ آنکھ شیریں رکندرو بہ مزاج۔ احتیاج ہست احتیاج ہست احتیاج اور پھر احتیاج بھی کسی۔ اہل جیسی لازمی چیز کی۔ معاذ اللہ۔ کیسی نامور قومیں آج اسی احتیاج کی بدولت مفلس ہیں ماندہ۔ اور نیم مہذب۔ کے خطابات پارہی ہیں۔

(۶) اصل کی ہستیاج خود ہندوستان کما تھک اور کیونکر پوری کر سکتا ہے اور
اصل کی قلت کا وہ کس حد تک خود ذمہ دار ہے۔ یہ بحث ہم آئندہ مناسب موقع پر
کرینگے۔ یہاں حالات بیان کرنے سے یہ جتنا نامقصود تھا کہ عمل پیدایش دولت میں
میں ہر سہ عالمین کا کیا حصہ ہے۔ اور مقابلہ ہر ایک کا کیا رتبہ ہے۔ معلوم ہوا کہ
پیدایش دولت کی واسطے زمین لا بد محنت شرط لازمی اور اہل سب سے زیادہ
کارگر آ رہے۔ اور یہی تینوں مل جل کر دنیا میں دولت پیدا کر رہے ہیں۔ اب ہم
انکے حالات سے جدا گانہ مفصل بحث کرینگے۔

فصل دوم

زمین

تجربہ (۱) زمین کا مفہوم (۲) زمین کے حواس (۳) کاشت کے دو طریق اور اسکے جداگانہ فوائد (۴) زمین کی زمین کا مفہوم (۵) زمین کی زمین کے عام وسائل (۶) گورنمنٹ ہند کا محکمہ زمین (۷) مالوں نقل حاصل (۸) معاشی ترقیات کا زمین کی قدر و قیمت (۹) تہوں کی افرونی کا زمین کی قدر و قیمت (۱۰) تہوں میں یارک کی ضرورت (۱۱) زمین کا ستہر کی آبادی اور زمین کی قدر و قیمت (۱۲) اصادہ قیمت زمین کے خمدار۔

زمین (۱) علم المعیشت میں لفظ زمین سے عموماً تو یہی زمین مراد ہوتی ہے مگر اصطلاحاً اس میں چند دیگر عالمین قدرت مثل پانی ہوا۔ گرمی۔ روشنی کے جو وجود خلقت اور پیدائش دولت کی واسطے لازمی ہیں شامل کر لئے جاتے ہیں۔ مثلاً دریا کھیتی باڑی کو شاداب رتے ہیں۔ کشتوں میں مال ڈھونے ہیں۔ پن چکیاں چلاتے ہیں۔ سمندر جہاز پیراتے ہیں۔ آبشار بجلی پیدا کرتے ہیں۔ ہوا بھی علاوہ شرط زندگی ہونے کے۔ بادیاں کشتی کھیتی ہے۔ پگھا گھا کر مشینیں چلاتی ہے۔ ہندوستانی کسان کا غلہ برساتی ہے گرمی اور روشنی کی ضرورت بھی انظر من الشمس ہے۔ پس ایسی چیزوں کو عالمین پیدائش میں شامل نہ کرنا کس طرح ممکن ہے۔ اور ہر ایک کو جداگانہ شمار کرنا بھی نامناسب طبع معلوم ہوتی ہے۔ ان کو محنت تو کہہ نہیں سکتے کیونکہ وہ انسان کے کام سے مخصوص ہے

اصل بھی نہیں کہہ سکتے کیونکہ وہ محنت اور زمین کے اتفاق عمل سے پیدا ہوا ہے۔ اور
 انسان کی مرضی کا مطیع ہوتا ہے۔ اور ان چیزوں کو پیدا کرنا تو درکنار قابو میں لانا بھی
 محال ہے۔ جب آندھی چلتی ہے۔ طوفان آتا ہے۔ گرمی پڑتی ہے۔ تو انسان کو فوراً اپنی
 بے بسی محسوس ہونے لگتی ہے۔ اور سوائے دعا کے اس سے کچھ نہیں بن پڑتا۔ البتہ
 لفظ زمین میں ان کو اصطلاحاً شامل کرنا کچھ مضائقہ نہیں معلوم ہوتا کیونکہ اول تو یہ
 سب زمین سے قریب تر متعلق ہیں اور طریق عمل میں بھی زمین سے بہت کچھ شاہد ہے
 ان سب کے اعمال براہ رست قدرت کے اٹل قوانین کے تابع ہیں اور محنت ان کی
 کی مانند ان پر انسان کو تصرف حاصل نہیں۔ بعض مصنفین نے زمین کی بجائے لفظ
 قدرت ان معنوں میں استعمال کیا ہے۔ اور بلحاظ جامعیت یہ اصطلاح زمین سے
 بہتر ہے۔ مگر چونکہ ان تمام عالمین قدرت میں سب سے زیادہ کثیر اور اہم کام زمین کا
 ہوتا ہے۔ اور اسی وجہ سے زمین عالمین پیدائش میں جداگانہ شمار کی جاتی ہے۔ ایک
 نیا لفظ داخل کرنے کے بجائے۔ زمین ہی میں ان چیزوں کو شمار کر کے۔ اصطلاحی
 معنی مع وجوہات وضع کر دینا زیادہ قرین اصول معلوم ہوتا ہے۔ اور اب زمین کے
 مذکورہ بالا اصطلاحی معنی علم المعیشت میں بالعموم تسلیم کئے جا چکے ہیں۔

(۲) ۱۔ ہم عالمین پیدائش کے بیان میں بتا چکے ہیں کہ زمین وجود و خلقت کے
 اور پیدائش دولت کی واسطے لا بدی۔ اب یہاں چند دیگر خواص اور ان کے خواص
 معاشی اثرات وضع کرنا چاہتے ہیں۔

(ب) زمین کی دوسری قابل توجہ خصوصیت تعین مقدار ہے۔ خدا نے جتنا
 لڑہ ارض بنانا چاہا بنا دیا۔ کچھ سمندروں سے ڈھک دیا۔ کچھ پہاڑوں سے گھیر دیا
 کچھ ناقابل آبادی برفستان اور ریگستان بنا دیا۔ اور باقی ہموار میدانوں میں دریا بہا

حدود مابعدم
بار آور درخت اُگائے اور موسم خوشگوار بنائے تاکہ انسان وہاں بود و باش اختیار کر سکے۔ یہ تو ممکن ہے کہ کوئی سمندر ساحل سے ہٹ کر زمین چھوڑ دے۔ جنگل میں اور پہاڑوں پر آدمی جا بیس۔ امریکہ کی طرح اب بھی کسی نامعلوم براعظم کا پتہ لگ جائے۔ لیکن یہ سب کچھ اسی ایک زمین کے اجزا کا تغیر و تبدل ہوگا۔ خود زمین کی سمت میں ایک ایچہ اضافہ ممکن نہیں۔ عام قاعدہ ہے کہ جس چیز کی مانگ بڑھتی ہے۔ اسکی پیداوار بھی بڑھائی جاتی ہے۔ جب سے رُوئی ولایت جانے لگی۔ ہندوستان میں اسکی کاشت بہت وسیع ہو گئی اور مصر میں بھی یہی حال ہے۔ جب سے افیون چین جانی شروع ہوئی۔ اسکی کاشت بھی بہت رواج پا گئی۔ یہی حال مصنوعات کا ہے۔ گھڑیاں۔ بائیکل۔ اسٹیل ٹرنک۔ گلی گلی مارے مارے پھرتے ہیں۔ مگر زمین کا معاملہ بالکل برعکس ہے۔ اسکی ضرورت اول تولاید۔ دوسرے بوجہ ترقی آبادی۔ روز افزوں اور اس پر لطف یہ کہ مقدار معین۔ اس کا اضافہ ناممکن۔ نتیجہ ظاہر کہ زمین روز بروز نایاب اور بیش قیمت ہوتی جاتی ہے۔

(ج) زمین کی تیسری خصوصیت یہ ہے کہ وہ غیر منقولہ ہے۔ عام قاعدہ ہے کہ جہاں مانگ زیادہ ہوتی ہے اور قیمت اچھی اٹھتی ہے۔ وہیں چیز بچا کر فروخت کرتے ہیں۔ چنانچہ تمام تجارت داخلہ اور خارجہ اسی اصول کی تشریح ہے۔ اگر اصول یہ نہ تھا تو جو چیز جہاں پیدا ہوتی ہے وہیں بکتی۔ حلقہ تجارت ہر ایک بستی تک محدود ہوتا حالانکہ آجکل گوشت۔ پھل اور ترکاریاں جیسی جلد خراب ہو جانے والی چیزیں بھی ہزار ہا میل جا کر فروخت ہوتی ہیں۔ انگلستان کو گوشت اور پھل زیادہ ضروریات مہیا کرتا ہے۔ صد ہا سن پھل اور میوے مثل آم و سیب ہندوستان سے جاتے ہیں اور دیرپا چیزوں مثل غلہ اور معدنیات کی دوررسی کا تو ذکر کیا ہے۔ لیکن زمین اٹل ہے۔

گاؤں والے زیادہ قیمت کی ہوس میں غلہ اور ترکاریاں تو شہر لاکر بیچتے ہیں۔ اگر ممکن ہوتا
تو صد ہائیگہ ناکارہ بجز زمین اٹھا کر شہر نہ لے آتے اور ہتیار دولت رولتے۔ گاؤں میں
زمین کی کمی نہیں۔ اور گنجان شہروں میں سجدنا یاب ہوتی ہے۔ لیکن جو قطعہ زمین ہمارا
ہی ہے۔ اپنی جگہ سے ہٹ نہیں سکتا۔ نتیجہ یہ ہے کہ اب تک قصابات میں عموماً زمین روپیہ
ملتی ہے اور ہندوستان ہی کے بعض شہروں میں چار سو روپیہ گز تک فروخت ہو چکی ہے۔
ایک دو آنہ روپیہ کے نفع پر ہندوستان کا غلہ اور روئی ولایت پہنچتی ہے۔ لیکن صد ہا
روپیہ گز کے منافع پر قُرب و جوار سے زمین نہیں لائی جاسکتی۔ تیسری خصوصیت
غیر معمولیت بھی زمین کی قدر و قیمت بڑھاتی ہے۔

(د) چوتھی خصوصیت تعین پیداوار ہے۔ ملکوت سے زیادہ پیداوار شدہ
انگریز مثل خوراک و لباس کی واسطے زمین درکار ہے۔ غلہ۔ پھل اور ترکاریاں جو انسان و
جوان کی غذا ہیں زمین سے پیدا ہوتی ہیں۔ ایندھن اور عمارت کی لکڑی اس سے
اُگتی ہے۔ لباس کے اکثر اشیاء زمین سے ملتی ہیں۔ اور لطف یہ کہ زمین کی قوت پیداوار
محدود رکھی گئی ہے۔ ایک قطعہ زمین مقدار معین سے زیادہ غلہ یا ترکاری پیدا نہیں کر سکتا
ہر ایک کسان اسکی تصدیق کرے گا۔ قانون تقلیل حاصل کے تحت میں اس خصوصیت کی
مزید تشریح کریں گے۔ لیکن اسکا اثر زمین کی قدر و قیمت پر جو پڑتا ہے ظاہر ہے۔

(س) پابندی وقت۔ زمین کے عمل پیداوار پر وقت کی پابندی بھی لازمی
ہے۔ کہ ہر چیز اپنے ہی فصل و موسم میں پیدا ہو سکے۔ مثلاً جوار۔ باجرا۔ اور مکا فصل بھجڑ
میں۔ گیہوں۔ جو اور چنا فصل ربیع میں۔ اس کے خلاف ممکن نہیں۔ علاوہ ازیں ہر
چیز کی پیداوار کے واسطے جتنا وقت درکار ہے وہ بھی معین ہے۔ اس میں کمی بیشی کی
گنجائش نہیں فصل خریف دو مہینے میں تیار ہوتی ہے۔ ربیع چھ مہینے میں۔ نیشکر۔ تنباکو

حصہ دوم
باب دوم
آلو اور کپاس نو نو مینے میں۔ انسان وقت بوقت محنت کر کے اور اصل سے شب و روز کام لیکر پیداوار بڑھا سکتا ہے۔ مگر زمین پر اسکا کچھ بس نہیں چلتا۔ وہ تو قدرت کے پروگرام کی پابند ہے۔ اگر سائنس کے جدید اختراقات سے پیدائش زمین کے اوقات میں کچھ رد و بدل ہوتا بھی ہے تو اتنا قلیل کہ قابل لحاظ نہیں ہو سکتا۔

(س) علاوہ مذکورہ بالا ایک سے ایک سخت پابندیوں کے۔ جیسا کہ ہم اوپر بتا چکے ہیں خود عمل پیدائش میں انسان کا حصہ نقل مقام و تبدل ترکیب ختم ہو جاتا ہے۔ کھیت جو تناکاں کا کام ہے۔ لیکن کھیت پر دان چڑھانا عاملین قدرت کے ہاتھ ہے۔ کسان لاچار محض ہے۔ پس بلحاظ عمل پیدائش بھی زمین انسان کے تصرف سے بہت کچھ آزاد ہے۔ حالانکہ اسکی پیداوار سب سے زیادہ ضروری ہے۔

حاصل کلام یہ ہے کہ زمین پر قدرت نے عجیب و غریب پابندیاں عائد کر کے انسان کے اختیار اور قابو سے اسکو بالکل باہر کر دیا ہے۔ اول تو اس کو لابد قرار دیا۔ پھر اسکی ضرورت روز افزوں بنا کر اسکی مقدار مجد و کردی۔ اسکو غیر منقولہ بنایا۔ اسکی قوت پیدائش کو محدود کیا۔ اس پر پابندی وقت کی سخت قید لگائی اور عمل پیدائش کا بیشتر حصہ عاملین قدرت کی تصرف میں دیکر انسان کو بے بس اور لاچار کر دیا۔ ان خصوصیات کی اصلی مصلحت تو خدا جانے۔ لیکن ایک بنی نتیجہ جو ان سے پیدا ہوتا ہے یہ ہے کہ زمین کی قدر و قیمت دن دوئی رات چو گنی ہوتی چلی جاتی ہے۔ اور علم المعیشت میں ایک اہم ترین حل طلب مسئلہ یہ پیش ہو رہا ہے کہ اس اضافہ قیمت کا حقدار کون ہے مالک زمین یا گورنمنٹ۔ اور اگر دونوں تو کس اصول کے مطابق کس نسبت سے یہ اضافہ انہیں تقسیم ہونا چاہیے۔ اضافہ قیمت زمین کا مسئلہ بہت غور طلب ہے اور اس سے جزو جزو حسب موقع بحث کرنا زیادہ موزوں ہوگا۔

(۴) یوں تو زمین سکونت اور کماں کنی کے کام بھی آتی ہے۔ لیکن اس کا سب سے
 بڑا حصہ زراعت میں مصروف نظر آتا ہے۔ کاشت کی دوسری ہیں۔ کاشت عمیق و
 کاشت وسیع۔ ایک قطعہ زمین خوب جوئے۔ بہت سا کھا دٹا لے۔ جتنا تخم بویا جائے
 ہوئے۔ اچھی طرح پر پانی دے اور کافی محنت واصل اس پر صرف کر کے بیشترین
 مقدار پیداوار حاصل کرے۔ اسکو کاشت عمیق کہتے ہیں۔ اس کے برعکس اگر کھیت کو
 کچھ یونہی جوت کر اور تھوڑا سا کھا دٹال کر کمترین مصارف سے کچھ پیداوار حاصل
 کرے تو اس کو کاشت وسیع کہتے ہیں۔ کاشت عمیق میں نسبت مصارف تو زیادہ موافق
 نہیں ہوتی مگر مقدار پیداوار بہت زیادہ ہوتی ہے۔ اور کاشت وسیع میں اس کے
 برعکس مقدار پیداوار کم ہوتی ہے مگر نسبت مصارف بہت موافق ہوتی ہے۔ مثلاً اگر
 دس بیگہ زمین سے بھر تین روپیہ من پچاس من غلہ پیدا ہو اور پندرہ بیگہ زمین سے بھر
 دو روپیہ من کل تیس من پیدا ہو تو پہلی کاشت عمیق اور دوسری وسیع کہلائے گی
 یہاں یہ ذہن نشین کرنا ضروری ہے کہ جب پیداوار زمین کی زیادہ مانگ ہو
 اور قیمت اچھی اٹھتی ہو تو کاشت عمیق سے زیادہ منافع حاصل ہوتا ہے اور بصورت
 دیگر کاشت وسیع زیادہ مفید ثابت ہوتی ہے۔ مثلاً اگر مذکورہ بالا کھیتوں کی پیداوار
 پانچ روپیہ من کے نرخ سے فروخت ہو تو پہلے کھیت سے جہاں دو روپیہ من کل سو پورے
 منافع ہو گا اور دوسرے کھیت سے جہاں تین روپیہ من صرف نوے روپیہ لیکن اگر قیمت
 گھٹ کر صرف چار روپیہ من رہ جائے تو منافع حسب ترتیب پچاس روپیہ اور ساٹھ
 روپیہ ہو گا۔ اور قیمت بہت ہی گر جاوے مثلاً دو روپیہ من تو حسب ترتیب پچاس
 روپیہ گھٹا نا اور پندرہ روپیہ منافع ہو گا۔ غرض کہ زیادتی قیمت کاشت عمیق کی نسبت
 ہر اور کمی قیمت کاشت وسیع کی ان دونوں نتائج کو جواگاہہ حسب ترتیب قیمت کے

حصہ دوم اثر موافق و مخالف سے تعبیر کریں گے اور دونوں کا مشترکہ نام صرف اثر قیمت ہو گا چنانچہ باب دوم ناخواندہ کسان بھی تجربہ کی مدد سے اسی اصول پر کار بند ہوتا ہے۔ شہر و قصبات کے گرد و نواح میں عموماً کاشت عمیق ہوتی ہے اور دور افتادہ گاؤں میں کاشت وسیع طریق عمل اس اثر کا یہ ہے کہ اگر ہر دو قسم کی کاشت کے اوسط مصارف میں فرق کم ہو گا مثلاً تین روپیہ اور دو روپیہ سن اور اوسط پیداوار میں فرق زیادہ ہو گا مثلاً پانچ من اور دو من بیگہ تو اثر موافق بہت قوی ظاہر ہو گا۔ اس کے برعکس اگر اوسط مصارف میں فرق زیادہ ہو مثلاً ۴ روپیہ اور دو روپیہ سن اور اوسط پیداوار میں کم مثلاً پانچ من اور تین من بیگہ تو اثر موافق ضعیف ہو گا یا اثر مخالف حسب حالت ضعیف یا قوی نمودار ہو گا۔ کسی مقام میں دونوں قسم کی کاشت کے اعداد مصارف پیداوار دریافت ہونے پر یہ بتایا جاسکتا ہے کہ کونسی کاشت کس حد تک مفید تر ہوگی۔

علاوہ اثر قیمت کے طریق کاشت ایک اور قوی اثر کے بھی تابع ہے۔ ہر ایک کسان کو پیداوار کا کچھ حصہ زمیندار یا سرکار کو دینا پڑتا ہے۔ لگان کی تین ٹیکس ہو سکتی ہیں۔ خواہ وہ بشرح منافع ہو۔ یا پیداوار کلی یا وسعت زمین مثلاً پچاس فیصدی منافع۔ یا ۲۰ فیصدی پیداوار یا دو روپیہ بیگہ۔ مذکورہ بالا دو کھیتوں کی مثال پر غور کرنے سے واضح ہو گا کہ شرح منافع کا کوئی اثر۔ اثر قیمت کے عملدرآپہر نہیں پڑیگا۔ بشرح ۵ فیصدی مثال بالا میں بعد ادائیگی لگان منافع ۵۰ اور ۴۴ روپیہ حسب ترتیب رہ جاویگا۔ گویا حسب سابق کاشت عمیق ہی زیادہ نفع ہوگی اور اسی طرح پر محال کی قیمت۔ بعد ادائیگی لگان بھی کاشت وسیع مفید رہے گی لیکن لگان بشرح پیداوار کے اثر کا عمل درآمد فرما پیچیدہ ہے۔ یہ اثر قیمت کے اثر موافق کے مخالف اور قیمت کے اثر مخالف کے موافق کام کرتا ہے۔ گویا کاشت عمیق کا

منافی اور کاشت وسیع کا معاون ہے۔ اگر لگان بشرح پیداوار کا اتر قیمت کے اثرات
سے ملا دیا جاوے تو دونوں یکساں اثر ملکر بہت قوی ہو جاتے ہیں۔ لیکن اگر قیمت کے
اثر موافق سے مقابلہ آپڑے تو جو اثر قوی تر اور غالب ہوگا۔ کاشت کا طریقہ اسکے
مطابق ہوگا۔ لگان بشرح وسعت کا اثر بھی بعینہ لگان بشرح پیداوار کا سا ہے
پس معلوم ہوا کہ کاشت کے دو طریق ہیں۔ اور قیمت پیداوار و لگان کے مختلف
اثرات کے تابع ہیں قانون تغلیل حال در لگان کی بحث میں وضوح ہوگا کہ منافع زراعت کو حاصل کرنے کے

۴۔ زرخیزی زمین کی کوئی مقررہ صفت نہیں۔ بلکہ اس سے زمین کی کئی
حالتیں مراد ہو سکتی ہیں۔ اول تو زرخیزی طریق کاشت سے متعلق ہے۔ کاشت عمیق
میں وہ زمین زرخیز کہلاتی ہے جو بلحاظ نسبت مصارف بڑی مقدار پیدا کرے مثلاً
کسی کھیت میں ۴ یا ۵ من بیکہ نلہ پیدا ہو۔ صرف مصارف پیدائش خواہ زیادہ مثلاً
۴ یا ۵ روپیہ تک ہوں اسکے برعکس کاشت وسیع میں زرخیز زمین سے مراد یہ ہے کہ
بلحاظ مقدار پیداوار۔ مصارف کا اوسط کمتر ہو۔ مثلاً کسی کھیت میں صرف دو
یا تین روپیہ من کے صرف سے غلہ پیدا ہو۔ اوسط پیداوار خواہ ایک یا دو من فی بیکہ
ہو۔ تجربہ سے معلوم ہوا کہ بعض زمینیں تو ان میں سے صرف کسی ایک طریق کاشت
میں زرخیز ثابت ہوتی ہے اور بعض دونوں حالتوں میں زمین کی زرخیزی فصل سے
بھی متعلق ہوتی ہے۔ بعض زمینیں نیشک کی کاشت کے واسطے خاص طور پر موزوں
ہوتی ہیں اور بعض تباکہ۔ کپاس۔ سن یا ایسی ہی کسی خاص چیز کے واسطے اگر فصل موزوں
کے علاوہ کوئی دوسری چیز کاشت کیجاوے گی تو نتیجہ حسب درخواست نہ ہوگا۔ گویا
ایک ہی قطعہ زمین بعض فصل کے لحاظ سے زرخیز ہے اور بعض کے لحاظ سے نہیں
پنجاب میں گہیوں عمرہ پیدا ہوتا ہے۔ برار کی رودی نرم اور لانبے ریشہ کی ہوتی ہے۔

مشرقی بنگال کاسن جو جوٹ کماتا ہی۔ تمام دنیا میں مشہور ہے۔ اسی طرح پر پھیل مثلاً آم
 انار سیب۔ ناشپاتی وغیرہ کے واسطے بھی خاص خاص مقام مشہور ہیں۔ کبھی بلا لحاظ
 مقدار پیداوار یا اوسط مصارف۔ یا موزونی فضل۔ محض پیداوار کی قیمت بہت
 بڑھ جاتے سے زمین زرخیز شمار ہونے لگتی ہے۔ پس معلوم ہوا کہ زرخیزی صفت اضافی
 ہے۔ اور وہ کبھی طریق کاشت کبھی نوعیت فصل اور کبھی اضافہ قیمت سے متعلق
 ہوتی ہے۔

۵۔ زرخیزی کی نوعیت سمجھانے کے بعد اب ہم مختصر وہ وسائل بتانا چاہتے
 ہیں جو زرخیزی پیدا کرنے اور بڑھانے کی واسطے عموماً اختیار کئے جاتے ہیں اور تجربہ
 سے مفید ثابت ہوئے ہیں۔

عمدہ زمین کی ایک خاص صفت یہ ہے کہ وہ نہ اتنی سخت ہو کہ نازک پودے جڑ
 نہ پکڑ سکیں۔ اور پانی جذب ہونے کے بجائے سطح پر بہتا ہو اگر چائے۔ اور نہ اتنی نرم
 اور بیدم ہو کہ جڑ مضبوط نہ جھے۔ پودے گر گر پڑیں۔ اور نہ پانی رُسے۔ سب برس برس
 کے نکل جائے۔ بلکہ وہ اتنی تو نرم ہو کہ نازک جڑیں اس میں جکڑ سکیں مگر اتنی سخت بھی
 ہو کہ جڑوں کی گرفت اس قدر مضبوط ہو کہ وہ پودے بنگال سکیں۔ پانی جو زمین سے
 پودے کو غذا پہنچاتا ہے۔ کھیت میں آب سانی پھیل سکے لیکن پودے کی غذا ہمارے باہر
 نہ لپچا سکے۔ ورنہ یا تو پودے نہیں جینگے یا بعد خشک ہو کر رہ جائینگے۔ کھیت جوتے کا
 اصلی مقصد یہی صفت پیدا کرنا ہوتا ہے کہ سخت سطح اور ڈیلے ٹوٹ کر حسب ضرورت نرم
 ہو جائیں۔ ریتیلی زمینیں بھی نئی مٹی اہل سے ملا کر سخت کر لیا جاسکتی ہیں۔

زمین کی دوسری ضروری صفت یہ ہے کہ اس میں وہ تمام اجزاء جو پودے کی غذا
 ہیں پوری مقدار میں موجود ہوں۔ ظاہر ہے کہ اگر ایسے اجزاء کی مقدار کم ہوگی یا ایک

جزیبہ غائب ہوگا تو پودوں کی نشوونما پر مضر اثر پڑے گا اور پیداوار علاوہ مقدار میں کم ہونے کے ادنیٰ قسم کی ہوگی۔ کھاد کے ذریعہ سے زمین میں پودوں کی غذا بڑھانی جاتی ہے۔ ہندوستان میں تو نادان کسان تھوڑے بہت تجربہ کے بھروسہ پر جیسا کھاد میسر آتا ہے کوڑی سے اٹھا کر کھیت میں ڈال دیتا ہے۔ مگر یورپ والوں نے اس میں کچھ بہت تحقیق سے کام لیا ہے۔ اول ہر قسم کے پودوں کی غذا کے اجزاء دریافت کئے مثلاً آلو کے پودے کی نشوونما کن کن چیزوں سے ہوتی ہے اور نسبتاً وہ کن کن مقدار میں دیا جائے۔ غرض کہ بہت سے مروجہ پودوں کی خوراک کے اجزاء اور انکی ترکیب سامن اور مشاہدات کی مدد سے دریافت کر لی گئی ہے۔ اور کیمیائی طریق سے یہ بھی معلوم ہو سکتا ہے کہ زمین میں کیا کیا اجزاء کس مقدار میں موجود ہیں۔ چنانچہ جرمنی وغیرہ سے ترقی یافتہ ممالک میں کسان اپنے کھیت کی تھوڑی سی سیٹھی کسی کھاد کے کارخانے میں بھیج دیتا ہے اور جو چیز بونی مقصود ہوتی ہے اس سے اطلاع دیتا ہے۔ کارخانے میں زمین کی موجودہ اجزاء اور پودے کی غذا کو پیش نظر رکھ کر کوئی مناسب کھاد اسی طرح پر تجویز کیا جاتا ہے جیسے کہ ہمارے ہاں مریض یا کمزور کو واسطے ڈاکٹر دوا یا غذا تجویز کرتے ہیں۔ کارخانہ میں ہر قسم کا کھاد بھی تیار ہوتا ہے اور فرومائش آنے پر باعیتاً کبکسوں میں بند کر کے روٹ کر دیا جاتا ہے۔ چنانچہ دواسازی کے ساتھ کھاد سازی بھی یورپ میں ایک فن ہو گیا ہے۔ اور اسکے باقاعدہ کارخانے قائم ہیں۔ کبھی کبھی دو مختلف الخواص میٹوں کے ملائے سے بھی کھاد کا نتیجہ حاصل ہوتا ہے۔ مثلاً اگر دو زمینیوں میں سے ہر ایک میں انھی اجزاء کی بہت کثرت ہو چکی ہو دوسری میں قلت ہے۔ تو انکی میٹیں ملائے سے زمین زرخیز بن جائیگی۔ چنانچہ چونا۔ کھریا۔ چکنی میٹ۔ کوئلہ کا چور زمین میں ملائے سے اکثر زرخیزی پیدا ہو جاتی ہے۔ خیال کیا جاتا ہے کہ آئندہ مختلف الخواص میٹیں ملائیکا

حصہ دوم طریقہ کھاد سے بھی زیادہ مرج ہوگا۔

اب دوم معلوم ہوا کہ انسان زمین کی زرخیزی بڑھا کر اور نیز نگہداشت کر کے نباتات کو بیش بہا مدد پہنچا سکتا ہے۔ لیکن اسکے مابج مختلف ہیں۔ نازک بیل۔ پودے۔ بجات۔ کس مہری اپنا دوجی بھل قائم رکھ سکتے ہیں۔ مگر انسانی امداد سے حیرت انگیز ترقی کر دکھاتے ہیں۔ چنانچہ نباتاتی باغات اور نمائش گاہوں میں اتنے خوش رنگ لذیذ اور بڑے بڑے پھل پھول اور ترکاریاں دیکھنے میں آتی ہیں کہ انکی شناخت میں دھوکا ہوتا ہے۔ غلے۔ ایکھ۔ کپاس اور دیگر ضروری چیزوں کے پودے بھی انسان کی مدد کے خوشگوار ہیں۔ یہ چیزیں خود رو بھی پانی گئی ہیں مگر اس قدر ادنیٰ قسم کی کراٹھ کو اپنے ضروریہ مجنوں سے کوئی نسبت ہی نہیں۔ متقل چراگا بھی بقدر نگہداشت انسانی توجہ کی مستحق ہیں۔ مگر جنگلات کی درخت انسانی امداد سے بالکل مستغنی ہیں۔ وہاں بھائے اصل کا قانون جاری ہے اور ہر ایک درخت و پودا اپنا خود نگہاں ہے۔ اور اگر انسان چاہے بھی تو بھلا جنگل کے اُن بلند اور گنجان درختوں کی نشوونما میں کیا قابل لحاظ اضافہ کر سکتا ہے کہ جنگلی زوردار جڑیں پتھر چیر کر پانی کے سوت سے طراوت اور ارد گرد کی صد ہا گز وسیع زمین سے خوراک وصول کرتی ہیں۔

گزشتہ ہندوستان خاص طور پر زرعی ملک ہے۔ تقریباً ۷۰ فیصدی کی معاش براہ راست ہندو لکھ یا بالواسطہ زراعت پر منحصر ہے۔ اور ملک کی سب سے بڑی آمدنی کا ذریعہ بھی زراعت ہے۔ چند سال سے زراعت کی اہمیت پر نظر کر کے گورنمنٹ نے اسکی ترقی کیوٹے خاص اہتمام شروع کیا ہے۔ مثلاً وہیں گورنمنٹ نے صوبہ بنگال میں بھام پوسا ایک نہایت مکمل اور متم با نشان زرعی کالج قائم کرنا تجویز کیا۔ تاکہ نہایت اعلیٰ پایہ پر علم نباتات کی باقاعدہ تعلیم دیجاوے اور سائنس کی جدید تحقیقات کی مدد سے ہندوستانی

زراعت میں نئی روح پھونکی جاوے۔ چنانچہ تقریباً بائیس لاکھ روپیہ کی لاگت سے یہ حصہ دوم کالج تیار ہو چکا ہے۔ اسکی کارگزاری دیکھنے کا اشتیاق ہی مشنریوں میں گورنمنٹ کی جانب سے زرعی ترقیات پر بیس لاکھ روپیہ سالانہ خرچ کرنا منظور ہوا۔ ماہرین زراعت و نباتات کا ایک زرعی بورڈ بنا کہ وہ محکمہ زراعت کے کاروبار کا اہتمام اور نگرانی کرے اور مفید تجاویز و وقتاً فوقتاً گورنمنٹ ہند میں پیش کر کے تکمیل کی اجازت حاصل کرتا رہے مرکزی کالج پوسا کے علاوہ ہر صوبہ میں جداگانہ زرعی کالج قائم کئے گئے ہیں چنانچہ ہمارے صوبہ کا کالج کانپور میں جاری ہے۔ کالجوں کے علاوہ ہر صوبہ کے متعدد ضلع میں سرکاری زرعی مرکز قائم کئے جا رہے ہیں۔ سرکاری ملازمین کے اہتمام اور نگرانی میں صد ہا بیگزین پر ہر قسم کی فصل بوبو کر تجربہ سے بہترین پیداوار کے اسباب دریافت کئے جاتے ہیں جب قابل اطمینان طور پر تحقیق ہو جاتے ہیں تو بذریعہ مختصر یہ عام لوگوں کی اطلاع کیواسطے شہر کئے جاتے ہیں۔ اور مزید برآں سرکاری ملازم کاہلوں گانوں منادی کرتے پھرتے ہیں اور کاشتکاروں کو ترغیب دیتے ہیں کہ انکی ہدایات پر کاربند ہو کر زراعت سے پورا پورا فائدہ اٹھائیں۔ جدید طرز کے آلات کٹناوری بھی تجربتاً استعمال کئے جاتے ہیں اور جو سب سے زیادہ کارآمد ثابت ہوتے ہیں انھیں رواج دینے کی کوشش کی جاتی ہے۔ کسانوں کو تجربہ کے لئے عاریتاً مفت دیتے ہیں۔ نہایت کم منہج سے کرایہ پر دیتے ہیں۔ مناسب شرائط پر ادھار فروخت کرتے ہیں اور برائے نام منافع پر نقد بیچتے ہیں چنانچہ علیگڑھ میں بھی کالج سے تھوڑے فاصلہ پر ایک سرکاری زرعی مرکز قائم ہے جو اپنے مفید معلومات اور مشوروں سے گرد و نواح کے کسانوں کو مدد دینے میں بہت کوشاں نظر آتا ہے۔ بحالت ضرورت سرکاری سہولت سے کسانوں کو روپیہ بھی بطور قرض تقسیم ہوتا ہے تاکہ وہ ساہوکاروں کے دام

حصہ دوم میں گرفتار رہنوں۔ قانون کے ذریعہ سے کسان کو زمیندار کی گرفت سے بھی بہت کچھ آزاد کر دیا ہے۔ نو خدہ ہر ممکن طریقہ سے گورنمنٹ زراعت کی ترقی کے واسطے ٹوشاں نظر آتی ہے۔ لیکن اسی سلسلہ میں آگے چلکر مسئلہ مالگداری بھی قابل غور ہے۔

مساوہ زراعت کے متعلق زمین کی ایک عجیب خاصیت تجربہ سے معلوم ہوئی ہے۔ تفصیل جس کا نام قانون تقبیل حاصل ہے۔ یہ قانون ترقی زراعت پر ایک لازمی حد تک اہم لڑتا ہے۔ اور مسد رگان کے اصول بھی اسی قانون سے اخذ کئے گئے ہیں۔ لہذا اسکی

ضروری تشریح یہاں پر بر محل معلوم ہوتی ہے۔ یہ بتایا جا چکا ہے کہ قدرت نے ہر زمین کی قوت پیدائش معین اور محدود کر دی ہے۔ فن زراعت کے اصول کے مطابق جوت کر۔ کھا و ڈال کر۔ ہم زمین کی قوت پیدائش میں اضافہ ضرور کر سکتے ہیں اور کرتے ہیں مگر اسکی بھی ایک حد ہے۔ یہ تو ہو سکتا ہے کہ زمین کی پیداوار ہم ڈیوڑھی۔ دو گنی یا سہ گنی کر لیں۔ مگر اسکو دس بیس یا پچاس گنی حب و لحواہ بڑھانا ممکن نہیں۔ اگر ممکن ہوتا تو ہر ایک کسان چھوٹا سا کھیت بیکہ جتنی چاہے پیداوار حاصل کر لیا کرتا۔ اس کو بڑے بڑے کھیت جوتے بونے اور انکی بھجڑاٹ ٹرنے کی زحمت اٹھانی نہ پڑتی۔ اور نہ پھر زراعت کپوا سٹے زمین کی اس قدر مانگ ہوتی۔ اکثر دیکھا جاتا ہے کہ جوت قطعات صد ہا برس سے کس مہر سی کی حالت میں ویران پڑے ہوئے تھے۔ رفتہ رفتہ زیر کاشت آ رہے ہیں۔ اگر زمین کی قوت پیدائش محدود ہوتی تو موجودہ کھیت کافی ہوتے اور غیر مزروع زمینوں پر کاشت پھیلا کی ضرورت کیا تھی لیکن واقعہ یہ ہے کہ ہر ایک زمین خواہ کسی زر خیز کیوں نہ ہو۔ اور خواہ فن زراعت کا کل کمال اس پر صرف کر دیا جائے۔ صرف ایک خاص حد کاشت کی حاصل ہو سکتی ہے اگر اس حد سے تجاوز کر کے اضافہ پیداوار کی ہوس میں

زیادہ محنت اور محال صرف کیا جاوے تو یقیناً وہ سب اکارت جاوے گا۔ اگر کسی کسان سے حصہ دوم سوال کیا جاوے کہ وہ اپنے کھیت کو سبائے دو مرتبہ جو تکے چار مرتبہ نرانے۔ اور پانی مرتبہ پانی دینے اور ایک من تخم بونے کے میں مرتبہ جوت کر چالیس مرتبہ نرا کر سو مرتبہ پانی دیکر اور دس من پیچ بوکر دس گنی پیداوار محال کیوں نہیں کرتا۔ تو وہ صاف جواب دے گا کہ رین میں اتنی پیداوار کی گنجائش نہیں۔ ایسا کرنے سے ساری لاگت خاک میں بجاوے گی۔ جو پیدا ہوتا وہ بھی نہو کیلگا۔ دس گنی پیداوار کے واسطے ایسے ایسے دس کھیتوں کی ضرورت ہے۔

یہ تو بخوبی ذہن نشین ہو گیا کہ زمین کی قوت پیدائش محدود ہے۔ اب اس خاصیت کے عمل کا حال سنئے۔ بغرض سہولت بیان ہم کھیت کو جوتنے۔ بونے۔ نرانے۔ اور پانی لگانے کو جدا گانہ جرعوں سے تعبیر کریں گے اور ہر جرعہ کی لاگت فرض کرو دس روپیہ قرار دیں گے۔ اگر کھیت ایک مرتبہ جوتا گیا تو گویا ایک جرعہ صرف ہوا۔ اسی طرح بونے۔ نرانے وغیرہ کے مغلق ہر فعل ایک جرعہ کھلا دیگا۔ فرض کرو کہ کسی مناسب ترکیب سے کسان نے ایک کھیت پر دس جرعے صرف کئے۔ یا بالفاظ دیگر سو روپیہ لاگت لگائی اور تیس من غلہ پیدا ہوا اوسط ۳ من فی جرعہ پڑا۔ تجربتاً اسی کھیت پر بارہ جرعے صرف کئے اور پیداوار ۲۷ من ہو گئی۔ گویا دو جرعہ جرعوں کا حاصل ۳۱ من فی جرعہ ہوا۔ اضافہ کی امید پر بارہ پندرہ جرعے صرف کئے اور پیداوار پچاس من ہوئی۔ آخری تین جرعوں کا اوسط چار من فی جرعہ پڑا۔ اب تو کسان کو چسکا لگ گیا اور چوتھی مرتبہ اُس نے سولہ جرعے صرف کئے۔ مگر قدرت نے فوراً ہاتھ کھینچ لیا۔ اور اس مرتبہ پیداوار صرف ۵۲ من ہوئی۔ یعنی سولہویں جرعہ کا حاصل صرف دو من ہوا معلوم ہوا کہ پندرہویں جرعہ پر قوت پیدائش کمال پہنچ گئی۔ اور سولہویں جرعے

حصہ دوم
باب دوم
سے احطاط شروع ہوا۔ پس اصطلاح کیں گے کہ سیدرھویں جرہ تک تو قانون تکثیر حاصل جاری رہا۔ مگر سوٹھویں جرے سے قانون تقلیل حاصل کا عمل شروع ہوا۔ زراعت میں قانون تکثیر حاصل کچھ زیادہ قابل توجہ اس وجہ سے نہیں کہ اسکا اثر کم تر نمود میں آتا ہے اور محض عارضی ہوتا ہے۔ البتہ مصنوعات میں اسکا اثر بہت اہم ہوتا ہے اور مناسب جگہ ہم اسکی تشریح کریں گے۔ یہاں ہم کو صرف قانون تقلیل حاصل کی بحث کرنا مقصود ہے کیونکہ اسکا اثر زراعت پر ہر حالت میں یقینی اور دائمی ہوتا ہے اور اسکا مسئلہ لگان اور قیمت زمین سے بہت قریبی تعلق ہے۔

اب سوال پیدا ہوتا ہے کہ قانون تقلیل حاصل جاری ہونے کے بعد بھی کسان جرعوں میں اضافہ کریگا یا نہیں اور اگر کریگا تو کتنا تک۔ اسکا جواب قیمت پیداوار پر منحصر ہے عام اصول یہ ہے کہ خواہ قانون تقلیل حاصل جاری ہو یا نہ ہو کسان اپنے جرعوں میں اس وقت تک برابر اضافہ کئے جاویگا جب تک کہ ہر جدید جرہ کی پیداوار کی قیمت جرہ کی لاگت سے زیادہ ہو حتیٰ کہ کسی جدید جرہ کی پیداوار کی قیمت اسکی لاگت کے برابر آجینے۔ تو کسان اضافہ فوراً بند کر دیگا اور یہ آخری جرہ اصطلاحاً جرہ مختتم اور اسکی پیداوار حاصل مختتم کہلا دیگی۔ کاشت کی اس حالت کو اتمام کاشت سے تعبیر کرنے میں صاف ظاہر ہے کہ جرہ مختتم کسی خاص حد پر قائم نہیں ہوتا۔ بلکہ پیداوار کی قیمت بڑھتے گھٹنے پر حسب ترتیب یہ بھی آگے بڑھتا اور پیچھے ہٹتا رہتا ہے۔ اضافہ قیمت کے زور پر کبھی قانون تقلیل حاصل کی حد سے بہت آگے بڑھ جاتا ہے۔ اور کئی قیمت کے باعث کبھی اس کی حد سے پیچھے چلا جاتا ہے۔ چنانچہ ترقی یافتہ اور آباد ممالک میں اس قانون کا اثر بہت قوی اور وسیع پایا جا رہا ہے اور اس مانہ غیر آباد ممالک میں اس عمل کی نوبت تک نہیں آتی۔ آخر میں ہم چہرہ جہلاً نا ضروری سمجھتے ہیں کہ قانون

تقبل حاصل کا تعلق مقدار پیداوار سے ہی نہ کہ قیمت پیداوار سے جب کسی جرعو کی حدود پیداوار اپنے ماہی جرعہ کی پیداوار سے مقدار میں گھٹ گئی۔ قانون کا عمل شروع ہوا اب دوم قیمت پیداوار سے قانون کو کچھ سروکار نہیں۔ البتہ جرعہ ختم تمام و کمال قیمت کے تابع ہوتا ہے۔ قیمت کی بیشی کمی جرعہ ختم کو قانون تقیل حاصل کی حد سے فٹ بال کی مانند کبھی اس طرف پھینک دیتی ہے کبھی اس طرف۔

چونکہ جرعہ ختم کی لاگت حاصل ختم کی برابر ہوتی ہے۔ لہذا کسی کھیت میں جتنے جرعے صرف ہوں اتنی مرتبہ حاصل ختم پیداوار کلی سے منہا کرنے کے بعد جو کچھ باقی رہیگا وہ ماحصل زاید کہلاویگا۔ یہ کبھی کسان کا خالص حصہ ہوتا ہے اور کبھی زمیندار کاشتکار میں باہم تقسیم ہو جاتا ہے۔ گورنمنٹ بھی اسکی منتقل شریک بنی ہوئی اگر کسی کھیت میں دس جرعے صرف ہوں اور پیداوار کی مقدار کلی بارہ من ہے اور حاصل ختم کی مقدار ایک من تو گویا دس من مصارف کاشت ہوئے۔ اور باقی دس من ماحصل زاید کہلائیں گے۔ اور یہی ماحصل زاید یہ ترمیمات خاص جنگی تفریح مناسب موقع پر کجاویگی معاشی لگان کہلاتا ہے۔

۸۔ ہر شخص جانتا ہے کہ زمین کی قیمت روز بروز بڑھ رہی ہے۔ آخر اسکی معاشی وجہ کیا ہے۔ منتقل اسباب تو خاص زمین کے تحت میں وضع ہو چکے۔ چند اسباب جو ترقیات ترقیات جدیدہ کا نتیجہ ہیں۔ بیان کئے جاتے ہیں۔ جو قطعات شہر اور قصبہ سے بہت کا زمین کی دور و قریب تھے اور بوجہ فاصلہ وقت و ذرائع آمد و رفت انکی پیداوار منڈی تک لانا قدر قیمت نہایت دشوار اور صرف طلب تھا۔ وہ بیکار پڑے ہوئے تھے نہ کوئی انکو چرتا پراتا ہوتا تھا نہ انکی کچھ قیمت اٹھ سکتی تھی کس نہ پرسی کی حالت میں لاوارثی پڑی ہوئی تھی۔ مگر جب سے ہندوستان میں ریل کے قدم آئے اور اسکا جال تمام ملک پر

بھیل گیا۔ دُور اُفتادہ زمینوں کے دن پھرے اور جس ویران میدان میں اسکا گذر ہوا
 حصہ دوم
 باب دوم بشرط صلاحیت تختہ تُعدن بنگیا۔ انکار رختہ زمینوں سے دولت اُبل پڑی۔

اب تک کھیتوں کی آبپاشی کا دار و مدار بارش یا کنوؤں کے پانی پر تھا۔ بمقابلہ چاہی
 زمینوں کے بارانی کی قیمت بہت کم تھی۔ بارش کا کیا بھروسہ ہو نہ ہو لہذا ایسی زمینوں
 کی پیداوار بھی اتفاقی تھی۔ لیکن جب سے شمالی ہندوستان میں بڑے بڑے دریاؤں سے
 نہریں۔ نالے۔ نکالکر اور کن کے پہاڑوں میں گھرے ہوئے سیلوں وسیع قدیم تالابوں
 سے کام لیکر تمام ملک پر پانی کا جال پور گیا۔ آبپاشی بہت کچھ بارش اور کنوؤں سے
 مستغنی ہو گئی ہے۔ اور جہاں چھوٹی سی نالی بھی گذر گئی ہے۔ غیر چاہی زمینوں کی قیمت چاہی
 سے بھی بڑھ گئی ہے۔ غرضکہ ریلوں اور نہروں کی بدولت ملک کا بہت سا ناما کارہ حصہ قابل
 کاشت بنکر بہت کچھ قیمتی ہو گیا۔

جنگلات کی پیداوار سے بھی روزانہ فائدہ حاصل ہو رہا ہے
 اور اُمید کی جاتی ہے کہ کچھ عرصہ میں جنگلات گورنمنٹ ہند کا نہایت متقبل اور
 کثیر آمدنی کا ذریعہ بنجادیں گے علم معدنیات کی ترقی کے ساتھ ساتھ کان کنی
 کا حلقہ بھی وسیع ہو رہا ہے۔ میسور اور حیدرآباد میں سونا نکلتا ہے۔ لوہا اور کوئلہ
 بنگال کے اکثر حصوں میں بکثرت پایا جاتا ہے۔ مٹی کے تیل کے ذخیرہ بھی
 دریافت ہوئے ہیں اور اُمید کی جاتی ہے کہ جتو کرنے پر ہندوستان میں بہت سی
 نامعلوم معدنیات سے بیشمار منافع حاصل ہوگا۔ غرضکہ مزرعہ زمین
 جنگلات و معدنیات سب روز بروز بیش بہا ہو رہی ہیں سکتی زمینوں سے ہم
 شہروں کی تحت میں جداگانہ بحث کریں گے۔

۹ کسی زمانہ میں زیادہ تر لوگ دیہات اور چھوٹے چھوٹے قصبات میں رہتے تھے حصہ دوم
ذرائع آمد و رفت کم اور وقت طلب تھے۔ بالعموم لوگ اپنے وطن یا اسکے گرد و نواح میں عمر
بسر کر دیتے تھے۔ جہاں بادشاہ۔ اُمراء۔ اور حکام کا قیام رہا وہاں البتہ شہر آباد ہو گئے۔ شہروں کی
لیکن جب سے ایجادات جدید نے فیکٹریوں۔ بلوں۔ عظیم الشان کارخانوں کی بنا ڈالی اور
ریل نے آمد و رفت کو ایک کھیل بنا دیا۔ ڈاک اور تار نے ناواقفیت کا پردہ اٹھا دیا
تب سے بڑی بڑی تجارت گاہوں اور صنعت و حرفت کے مرکزوں کی بنیاد قائم ہوئی۔ قیمت بڑھ
چنانچہ یورپ اور امریکہ کے بڑے بڑے شہروں کے بانی اکثر معاشی اسباب بنے۔ لندن بڑا
عظمیٰ کا دارالسلطنت سی۔ لیکن اسکی عظمت کے حقیقی اسباب اسکے معاشی خصوصیات میں
مضمین ہیں۔ خود ہندوستان کے نامور شہر کلکتہ۔ بمبئی۔ مدراس۔ ناگپور۔ دہلی۔ لاہور۔ تجارت
اور صنعت و حرفت کی وجہ سے اس قدر پُر رونق اور آباد ہیں۔ ورنہ محض بحیثیت دارالسلطنت
ان کو موجودہ عروج ہرگز میسر نہوتا۔ آبادی اب اس قدر وسیع انتقال پذیر ہو گئی ہے کہ
دنیا کا شاید ہی کوئی مذہب ملک ہوگا جہاں کے کم از کم دو چار باشندے بڑے شہروں
میں مصروف کار و بار نہ پائے جائیں۔ خود ہندوستان جیسے گھر گھنے لوگ چین
جاپان افریقہ اور امریکہ تک تلاش معاش میں چکر لگا رہے ہیں۔ نتیجہ یہ
ہے کہ معاشی ترقیات کے ساتھ شہروں کی وسعت اور تعداد بھی بڑھتی
جا رہی ہے۔

اگر ایک مندرسے پر چڑھ کر کسی شہر کا منظر دیکھو تو بوجہ گنجائی آبادی وہ بھڑوں کا
چھتا نظر آئیگا۔ سوال پیدا ہوتا ہے کہ جب شہر کے گرد و نواح میں زمین خالی پڑی ہے۔ تو
پھر لوگ شہر کے اندر تنگ و تاریک مکانات میں رہنے پر کیوں جان دیتے ہیں۔ شہر سے باہر
ہو ادار مکان بنا کر آرام سے کیوں نہیں رہتے۔ شہری لوگ کچھ دیوانے تو ہوتے نہیں۔

ضرور کوئی زبردست مصلحت ہوگی کہ وہ شہر کی کوٹھڑی کو سیرون شہر کی کوٹھی پر ترجیح دیتے ہیں۔ بازاروں۔ کارخانوں۔ دفاتروں۔ عدالتوں۔ کالجوں۔ اور ریلوے اسٹیشن کے قریب وجوہ میں شرح کرایہ مکانات بہت زیادہ ہوتی ہے اور باوجود زیادتی کرایہ لوگ ایسے ہی مکانات کے متلاشی نظر آتے ہیں۔ اسکی وجہ بتانا دشوار نہیں۔ لوگ اپنی کاروبار کی جگہ سے قریب رہنا چاہتے ہیں۔ اور کفایت وقت و سہولت آمد و رفت کو زیادتی کرایہ پر ترجیح دیتے ہیں۔ شاہی زمانہ کے محلات جنگی تعمیر میں لاکھوں روپیہ صرف ہوا ہوگا دہلی کے اندرونی محلوں میں سن سان اور غیر آباد پڑے ہوئے ہیں۔ کوئی اگر برائے نام ہی کرایہ دے تو مکان کی صفائی۔ روشنی آبادی غنیمت سمجھی جاتی ہے۔ اور ریلوے اسٹیشن کے قریب سرائوں کی کوٹھڑیاں اور ہوٹلوں کے معمولی مکانات صد ہا روپیہ ماہوار کرایہ کم رہے ہیں۔ یہی حال بازاروں کا ہے۔ جو بازار کسی غیر آباد حصہ میں بیوقوف بنا ہے کہ وہاں کوئی بھولا بچھڑا خریدار آنکھے تو آنکھے ورنہ ساری خرید و فروخت پڑوس کے غریب لوگوں تک محدود ہے۔ وہاں وسیع دوکانیں نہایت قلیل لڑایہ پر چلتی ہیں۔ یہاں کے دوکاندار محض بوجہ مجبوری تھوڑی سی خردہ فروشی کو بیکاری سے غنیمت سمجھتے ہیں۔ لیکن جو بازار عام گزرگاہ شہر کے آباد حصہ میں واقع ہوگا جہاں خریداروں کا دن بھر ہجوم رہتا ہوگا۔ چھوٹی سے چھوٹی دوکان بھی دس لکھ گز کرایہ پر اٹھتی ہوگی۔ اور اس پر بھی لوگ متلاشی پھرتے ہونگے۔ دوکاندار اپنی تجارت کے فروغ پر ایسا ایسا پچاس گنا کرایہ بھی تو قربان کر سکتے ہیں۔ چنانچہ دہلی میں چاندنی چوک اور شہری بازار کی دوکانوں کا جو کرایہ ہے۔ دوسرے بازار وینس اسکا نصف بھی نہیں۔ پس معلوم ہوا کہ شہر کی گنجانی اور تنگی بوجہ نہیں ہوتی۔ بلکہ زبردست معاشی ابواب کا نتیجہ ہوتی ہے۔

اوپر کے بیان سے صاف ظاہر ہے کہ شہر کی زمین کی قدر و قیمت کا باعث چاہے
 وقوع ہو۔ موقع کی اہمیت کا اندازہ ذیل کی دو مثالوں سے بشیر و واضح ہو گا۔ حصہ دوم
ماہ دوم ساحل کے قریب قریب نہایت کشادہ بہوار اور صاف سڑک کی میل تک چلی گئی ہے۔
 اس کو بیچ لائن کہتے ہیں۔ بلحاظ خوبصورتی مناظر ساحل نیپلس کے بعد دنیا بھر میں وہ
 دوسرے درجے کی خیال کجیاتی ہے۔ شہر کے حکام۔ معززین۔ تاجر۔ عالم۔ صد ہا یورپین
 عورتیں اور بچے شام کے وقت پہل قدمی کے لئے جمع ہوتے ہیں عجیب سماں ہوتا ہے۔
 چھوٹے چھوٹے بچے سمندر کی ریتی پر خوب دوڑ لگاتے اور لوٹتے ہیں۔ مگر ریتی ایسی صاف
 نہ کیا جال کپڑا میلا ہو۔ جہاں ذرا جھٹکا۔ کپڑا صاف۔ قریب ہی منتائے نظر تک
 سمندر لہریں مارتا ہی اور غروب آفتاب کا منظر کچھ عجیب بارعب اور شاندار ہوتا ہے
 سڑک پر بند بجاتا ہے۔ جگہ جگہ بیچیں پڑی ہیں۔ کیس دوستوں کی ٹولی خراہاں خراہاں
 چلی جا رہی ہے۔ کیس لوگ کھڑے باتیں کر رہے ہیں۔ بعض لوگ کسی کے انتظاریں
 یاد م لینے کو بیٹھے ہوئے ہیں۔ اور تمام مجمع نہایت صاف و پاکیزہ۔ پانچ بجے شام سے
 آٹھ بجے رات تک یہی سماں بندھا رہتا ہے۔ خصوصاً چاند کی بارہویں سے سو لہویں
 شب تک جبکہ سمندر میں جوار بھاٹا زور شور پر ہوتا ہے۔ آدمی آدمی رات تک لوگ
 قدرت کے اس شاندار تماشے میں محو رہتے ہیں۔ سڑک کنارے۔ پرنس اریکاٹ کی کچھ
 خاندانی عمارتیں ہیں جنہیں آجکل سرکاری دفاتر قائم ہیں۔ تحقیق طور پر یہ سنایا کہ یہاں کے
 قرب و جوار میں چار سو روپیہ گز تک زمین فروخت ہونے کی نوبت آگئی۔ بالآخر پانچ
 خرید و فروخت بند کر کے گورنمنٹ نے وہ کل قطعہ اپنے قبضہ میں لے لیا اور اب وہ
 سرکاری ملک تصور ہوتا ہے۔ امریکہ کے مشہور شہر نیویارک میں جہاں سنا ہے بوجہ
 کثرت آمد و رفت صدر اسٹیشن سے شب و روز ہر چوتھے منٹ پر ایک ٹرین گذرتی ہے

حصہ دوم
 مال اسٹریٹ اور براڈ وے۔ بازاروں کی قرب و جوار میں بارہ ہزار روپیہ اور لین
 کے مشہور بازار لمبارڈ اسٹریٹ میں تقریباً ۱۰ ہزار روپیہ مروجہ گز کی شے سے میں
 فروخت ہو چکی ہے۔ چھوٹے سے چھوٹے مکان کی واسطے کچھ نہیں تو دو سو گز زمین تو ہو۔ اور اسکی
 قیمت کیا ہوئی۔ چوبیس بلکہ چونتیس لاکھ روپیہ گویا وہاں کے بھوت پرے یہاں کے
 محلات سے بدرجہا قیمتی ہوتے ہیں۔ کیا وہاں کی زمین سونے کی ہے۔ زمین تو ہمارے
 ہاں کی روپیہ گز والی قصباتی زمین سے کسی طرح پر بہتر نہوگی۔ جو کچھ قیمت ہے وہ قیمت
 موقع ہے۔ حاصل کلام یہ ہے کہ شہر کی زمینوں کی قیمت میں قیمت زمین اور قیمت موقع
 دو جدا گانہ چیزیں شامل ہوتی ہیں۔ اور قیمت موقع میں اضافہ کی بجائے گنجائش ہے۔
 موقع کا اثر تو مروجہ زمینوں کی قیمت پر بھی پڑتا ہے۔ چنانچہ قصبات کے قریب جوا
 کے کھیت دیہات کے کھیت سے زیادہ قیمتی خیال کئے جاتے ہیں مگر سکنی زمین کے
 مقابلہ میں مروجہ زمین کی قیمت موقع کی کچھ حقیقت نہیں ہو سکتی۔ اور اسی وجہ سے
 صرف شہر کی زمینوں کے ساتھ قیمت موقع کا ذکر کیا جاتا ہے۔

شہروں میں
 ۱۰۔ گنجائی آبادی اور افزونی قیمت زمین کا اثر شہر کی ساخت پر یہ پڑتا ہے۔
 پارک کی
 نہ گلی کو چے تنگ اور عمارتیں کئی کئی منزل بلند بنائی جاتی ہیں۔ امریکہ میں سات ست
 ضرورت
 منزل تک عمارت اٹھ چکی ہے۔ روشنی اور پاک و صاف ہوا جو زندگی کے واسطے لازمی
 ہیں۔ کافی میٹر نہیں آتیں۔ باشندوں کی صحت کو مضرت پہنچتی ہے۔ کچھ دنوں سے طریق
 بہت مروج ہو چلا ہے کہ ہر شہر میں ایک یا زیادہ وسیع پارک بنائے جاتے ہیں۔ جہاں
 دن بھر کے تھکے ماندے لوگ شام کو آکر دل بہلاتے ہیں۔ سبزہ سے آنکھیں ٹھنڈی کر
 ہیں۔ پاک و صاف ہوا کا لطف اٹھاتے ہیں۔ اکثر جگہ ہفتہ میں ایک یا دو روز میڈی
 بچتا ہے۔ گھنٹہ دو گھنٹہ کی تفریح سے دن بھر کے کام کاج کا تھکان اُتار کے تازہ دم مکان

جاتے ہیں۔ یورپ میں تو شہر پارکوں کی کثرت ہے۔ لیکن اب ہندوستان کے بڑے شہروں میں بھی انکی ضرورت محسوس ہو چکی ہے۔ کلکتہ، بمبئی، مدراس، بنگلور جیسے مقامات میں جہاں انگریزی آبادی کی کثرت ہے۔ بذات سے کئی کئی پارک موجود ہیں۔ الہ آباد میں ایک پارک تیار ہو چکا ہے۔ اور دوسرا زیرِ توجہ ہے۔ گھنٹو کا مختصر سا این آباد پارک بھی بہت پر فضا ہے۔ اب اسکی توسیع کجا رہی ہے جس قدر شہروں کی آبادی زیادہ گنجان ہوگی۔ پارک کی ضرورت بڑھتیگی۔ عرف عام میں پارک شہر کے پھیپھڑے کہلاتے ہیں اور آبادی کی صحت کی واسطے وہ اسی قدر ناگزیر ہیں جس قدر کہ جسم انسان کے واسطے پھیپھڑے۔

۱۱۔ ہم یہ بتانا ضروری سمجھتے ہیں کہ ٹریکم کا شہر کی حالت پر بہت مفید اثر پڑ رہا ہے۔ ٹریکم کا موٹر قومی بہت۔ بائیکل کی قیمت بھی معمولی لوگوں پر گراں۔ اور شہر کی تنگ گلیوں میں سڑکیں اور بھیدار سڑکوں پر اس کا چلانا خطرناک۔ گھوڑا گاڑی کا کرایہ زیادہ اور بیشی قیمت آبادی اور پربلنا دشوار۔ لیکن ٹریکم کا حسب قاعدہ ہر چوتھے چھٹے یا دسویں منٹ اپنے رہتے رہیں کی سے گزرنایقینی۔ کرایہ نہایت واہبی۔ تیز رفتار حسب درخواست اور پھر کافی مطیع سٹون قیمت بڑے کے قریب ذرا ہاتھ کا اشارہ کیا کہ کھٹ سے رُک گئی۔ اطمینان سے چڑھے کہ چل دی منزل مقصود پر حسب ہدایت چلانے والے نے بلا منت روک دی۔ اور چند پیسے دیکر چشم زوں میں سیلوں دور۔ کارخانے۔ دفتر۔ کالج۔ عدالت۔ دوکان۔ جہاں ضرورت ہوئی پہنچے۔ نتیجہ یہ ہے کہ اب لوگ کاروباری جگہ کی قرب کے اس قدر خواہشمند نہیں جتنا کہ قبل رواج ٹریکم تھے۔ اب بجائے زیادہ گنجان ہونے کے شہر کی آبادی گرد و نواح میں پھیلنے لگی ہے۔ بیرون شہر کی زمینوں میں صرف فاصلہ نقص تھا سو وہ ٹریکم نے رفع کر دیا۔ ورنہ بحیثیت آب و ہوا تو یقیناً شہر کی زمینوں سے بدتر جہاں بہتر ہیں۔ پھر کیا وجہ کہ لوگ وہاں لبثوق آباد نہوں جس طرح پر نالیوں سے کسی

حصہ دوم
باب دوم
تالاب کا پانی بننا ہے۔ ٹریم سے شہر کی آبادی ہر چار طرف پھیل رہی ہے۔ مضاف شہر کی زمینوں کی قیمت بڑھ رہی ہے اور اندرون شہر زمینوں کی قیمت کی رفتار ترقی سست پڑ گئی۔ شہر کی گنجائی اور قیمت زمین کے بھی اضافہ کا تشویش ناک مسئلہ ٹریم کا نئے حربہ نچوڑا حل کر دیا اور ظاہر ہے کہ اس کا رواج دوسری سواریوں سے شہر کے حق میں بہت زیادہ مفید ثابت ہوا۔

اضافیت ۱۲۔ چونکہ اضافہ قیمت زمین کے اباب قدرتی خصوصیات اور معاشی ترقیات میں ہے۔ اور مالک کی ذاتی کوشش کو اس میں بہت ہی کم دخل ہے۔ یہ سوال پیدا ہوا ہے حصار کہ اضافہ قیمت زمین کا حقدار کئی کیوں سمجھا جائے۔ اگر کل نہیں تو اضافہ کا ایک معقول حصہ ضرور گورنمنٹ کو ملنا چاہیے۔ تاکہ تمام ملک کی ترقی اور بہبودی پر صرف کیا جاسکے۔ اسی اصول پر زمینداروں سے مالکداری اور مکانداروں سے ہاؤس ٹیکس وصول کیا جاتا ہے۔ تفہیم اضافہ کی بحث ہم آئندہ التفصیل کریں گے۔ اب زمین کا بیان ختم کرتے ہیں۔

حصہ دوم
ماہ دوم

فصل سوم

محنت

تجزیہ۔ (۱) محنت کا مفہوم (۲) محنت کے اقسام (۳) محنت کے خواہ

(۴) کارکردگی کا مفہوم (۵) لوازم کارکردگی۔

۱۔ محنت کے اصطلاحی معنوں میں قدیم علامت کی کوتاہ نظری اس قدر بڑبڑا محنت کا ہو گئی ہے کہ باوجود تحقیق نقص ایک اکثر مصنفین پرانی لکیر کے فقیر بنے ہوئے ہیں اور مصہوم محنت کی وہی قدیم تنگ تعریف دہرائے جاتے ہیں۔ چنانچہ مارشل تک نے یہ معلوم کیا کہ دولت کی تعریف میں محنت تقلید پر اکتفا کیا مگر ساتھ ہی اتنا ضرور کیا کہ مروجہ تعریف کی نقص خامی کی پوری توضیح کر دی اور کم از کم دوسروں کو اصلاح اور ترمیم کی جرات دلائی۔ آج سے پچاس برس پہلے تک بہت سے مسائل ناواقفیت اور غلط فہمیوں کے تحتہ مشق بنے ہوئے تھے۔ چنانچہ آدم اسمتہ کے زمانہ تک دولت میں صرف مادی چیزیں شامل تھیں اور قیمتی اوصاف مثل سونا، چاندی بوجہ دیر پا ہونے کے بالخصوص اعلیٰ قسم کی دولت مانی جاتی تھیں۔ دولت کے اسی مفہوم کے مطابق محنت سے صرف وہی کام جہانی یا دماغی مراد تھے جنکے معاوضہ میں کچھ مادی آمدنی ہو سکے۔ ایسے شک نہیں کہ اب تک محنت کی عام شکل یہی ہے اور آئندہ بھی رہے گی۔ لیکن دولت کے جدید معنی جنکو ہم مقدمہ میں واضح کر چکے ہیں مد نظر رکھتے ہوئے محنت کا مفہوم وسیع تر بنانے کی اشد ضرورت محسوس ہوتی ہے۔ یعنی محنت میں وہ کام بھی شمار کرنے چاہئیں جن کے بدلے

مادہ آمدنی کے بجائے کوئی حلقہ لطف مرتبہ جیسے افادہ والی دولت حاصل ہو۔ ہمنے مانا کہ
 اس آخری قسم کی محنت کا حلقہ عمل تنگ اور مختصر ہے اور ہونا چاہیئے ورنہ نظام عالم منقلب
 ہو جاتا۔ لیکن اصولاً محنت کے معنوں میں صرف قسم اول کے کاموں کو شامل اور قسم دوم
 کو خارج کرنے کی کوئی وجہ نظر نہیں آتی۔ ملازم تنخواہ کے لاپس سے خدمت کرتا ہے لیکن
 ماں باپ کو اولاد کے پالنے اور عاشق کو محبوب کی ناز برداری میں جو لطف آتا ہے
 وہ اس دولت کا افادہ ہے جو شکل مخدومیت بمعادہ محنت حاصل
 ہوتی ہے۔ ورنہ ماں باپ یا عاشق کیا لامبقتل ہیں کہ بیکار اپنی
 جان کھپاتے اور دولت لٹاتے ہیں۔ پھر ملازم کے کام کو محنت شمار کرنا اور والدین
 و عاشق کی جانفشانی نظر انداز کرنا سراسر بیجا اور خلاف اصول معلوم ہوتا ہے کھیل کود
 اور ورزشیں بھی جنگی معاوضہ میں قدرت تفریح، صحت و قوت عطا کرتی ہیں فیض
 محنت ہیں اور مرد و بیعت سے اس قدر قریبی تعلق رکھتی ہیں کہ انکا لحاظ کرنا لازمی ہے
 بیکار پڑا رہنا اس قدر تکلیف دہ ہوتا ہے کہ وہ بالکل قید تنہائی ایک سخت سزا سمجھ کر
 گیا ہے۔ اگر محض جی بھلانے کی غرض سے بیکار آدمی کہیں آئے جاوے تو یہ فعل گویا
 بظاہر بے سود نظر آتا ہے۔ مگر درحقیقت وہ ایک تکلیف نجات دیکر دل کو آرام پہنچاتا
 ہے اور محنت میں شمار کرنے کے قابل ہے۔ اگر کوئی سوال کرے کہ جو لوگ مفت بیکاری میں
 ہزار ناخوشی کام کرتے ہیں ان کو تو کوئی بھی معاوضہ نہیں ملتا۔ یعنی نہ مزدوری نہ
 لطف۔ انکا کام محنت کیسے کہلا سکتا ہے۔ لیکن یہ سبھی دھوکا ہے۔ بیکار نہ کرنے پر جو
 سزا کی تکلیف پہنچتی اس سے نجات کام کا معاوضہ ہے۔ اور بیکاری بھی محنت کرتے
 ہیں۔ دوسرا سوال پیدا ہوتا ہے کہ جب محنت کا مفہوم اس قدر وسیع ہے تو آخر وہ کون
 کام ہیں جو محنت نہیں جواب صاف ہے۔ جن کاموں کا معاوضہ نہ ملے وہ محنت نہیں

مثلاً رستہ بھٹکنا۔ چیز کم کرنا۔ بات بھولنا۔ حادثات سے محفوظ یا صانع ہونا۔

حصہ دوم
ماہ دوم

یہاں یہ اعتراف کرنا ضروری ہے کہ جس طرح متقدمین تفریط پر اڑے تھے ہم بھی اڑا پر بڑے ہیں۔ تاکہ دونوں ابتدا دیکھنے سے ناظرین میں وسعت نظر پیدا ہو اور وہ عقل سلیم سے کام لیکر خیر الامور واسطہ کے اصول پر خود طے کر سکیں کہ محنت کا مفہوم کیا ہے اور قسم کے کام اس میں شمار ہونے چاہئیں۔ عام قاعدہ ہے کہ جو علوم انسان کے افعال ارادی سے متعلق ہوں ان کے اصول و قوانین کم و بیش تخمینہ اور مذہب ہوتے ہیں۔ انہیں بھلا علم ہندسہ یا طبیعیات کے اصول و قوانین کا ساتھ کام اور ترقی کماں۔ یہ دشواری علم المعیشت میں بوجوہات معلومہ خاص طور پر پیش آتی ہے۔ تحقیق جدید جس قدر وسعت مفہوم کی مقتضی تھی وہ ہم نے بیان کر دی اور محنتی و غیر محنتی کاموں میں جہان تک ممکن تھا مفضل قائم کر دی لیکن قطعی طور پر ان دونوں قسم کے کاموں کی کوئی جدا گانہ نہرست نہیں بنائی جاسکتی بلکہ کام تو محنت ہوتے ہیں۔ بعض کے متعلق کوئی رائے قائم کرنا دشوار ہے اور معدومے چند محنت سے خارج کئے جاسکتے ہیں۔

جو کچھ بیان ہوا یہ سب مفہوم محنت کی ایک علمی بحث تھی۔ عملاً اسکی اہمیت کچھ زیادہ نہیں۔ معیشت میں ہم کو بشیر ایسی ہی محنت کے اصول و نتائج سے سروکار ہوتا ہے جس کو عام طور پر سب محنت سمجھتے ہیں۔ یعنی وہ کام جس کا کچھ مادی معاوضہ ہاتھ آوے والدین عشاق اور شوقین لوگوں کے مشاغل سے ہم کو معدومے چند مفید مطلب باتیں تھیں ہری ہیں اور وہ اپنی اپنی جگہ بیان کی جاوے گی۔ یہاں وہ اصلی بحث سے متعلق نہیں ہیں محض علمی مذاق کے لحاظ سے مفہوم دولت میں انکا ذکر بھی کرنا ضروری معلوم ہوا۔

پس بالفاظ مختصر محنت سے وہ تمام جسمانی اور دماغی کام مراد ہیں جو بغرض حصول معاوضہ کے ہاویں۔ اکثر یہ معاوضہ شکل مادی اور کمتر شکل حظ و لطف وغیرہ مطلوب

حصہ دوم باب دوم ہوتا ہے۔ ہمارے نزدیک محنت کو معاشی جدوجہد سے تعبیر کرنا نہایت مختصر جامع اور صحیح تعریف ہوگی معاشی جدوجہد کی تشریح مقدمہ میں موجود ہے۔

محنت کے اقسام ۲۔ مدت سے محنت کی دو قسمیں چلی آتی ہیں۔ بار آور اور بے ٹمر بہ تفریق بھی محض قدیم ناواقفیت اور تنگ نظری کی یادگار ہے۔ وہ محنت ہی کیا جو بے ٹمر ہو۔ اس سے گویا اجتماع ضدین لازم آتا ہے۔ مگر چونکہ یہ بحث تاریخی حیثیت سے بہت دلچسپ ہے اور ترقی خیالات کا تمام سلسلہ اس سے پیش نظر ہو جاتا ہے۔ ہم اس کا لب باب بیان کرنا مناسب سمجھتے ہیں۔

سترہویں صدی میں حکمائے مستبدین کا زمانہ علمِ امیت کا دورِ اول خیال لیا جاتا ہے ان حکماء کے نزدیک صرف سونا۔ چاندی ٹھیک دولت تھی اور جس محنت کا ٹکڑا وضہ براہِ راست چاندی۔ سونا ملتا تھا وہ تو بار آور تھی اور باقی بے ٹمر۔ انقلابِ فرانس کے زمانہ میں جب حکمائے متوکلین کا گروہ نمودار ہوا تو اپنے معاوضہ میں زرِ دیم کی شرط تو اڑادی لیکن صرف زراعت کو محنتِ بار آور اور باقی کو بے ٹمر قرار دیدیا اور وجہ تفریق یہ قائم کی کہ تمام پیداوار کا خزن و منج زمین ہی۔ باقی تمام پیشے اسی زمین کی پیداوار میں تغیر و تبدل کرتے رہتے ہیں اپنی ذات سے پیداوار میں کوئی اضافہ نہیں کرتے۔

دولت کی تعریف اور پیدائش دولت کے مفہوم سے صاف ظاہر ہے کہ صنعت کی مدد بغیر زمین کی کوئی پیداوار دولت نہیں کما سکتی۔ اسکی کافی تشریح کی جا چکی ہے پس جب پیدائش دولت کی واسطے صنعت شرط لازمی ہیں تو وہ محنت بے ٹمر نہیں ہو سکتی صنعت بھی مثل زراعت محنتِ بار آور ہے۔

بار برداری کسی زمانہ میں محنت بے ٹمر مانی جاتی تھی۔ کیونکہ کسی چیز کو ایک جگہ

سے دوسری جگہ لیجانے میں کوئی نئی چیز پیدا نہیں ہوتی۔ وہی کی وہی چیز باقی رہتی ہے۔ پھر بار برداری کیونکر محنت بار آور ہو سکتی ہے۔ لیکن مفہوم پیدائش کی بحث میں ثابت ہو چکا ہے کہ پیدائش کی ایک حالت محض نقل مقام ہوتی ہے۔ کانگنی اور بار برداری میں کیا فرق ہے۔ صرف یہی نہ کہ ایک معدنیات کو غار سے سطح زمین پر لاتی ہے۔ گویا حرکت عمودی ہوتی ہے اور دوسری ایک جگہ سے دوسری جگہ چیزیں پہنچاتی ہے گویا حرکت افقی ہوتی ہے صرف حرکات کا ہمت میں فرق ہے۔ درجہ نیچے دونوں کام کا ایک ہی ہے۔ یعنی ایک ایسے مقام سے جہاں چیز ناکارہ پڑی ہے یعنی عسفت دولت سے متوا ہے۔ ایسی دوسری جگہ لیجا نا جہاں وہ کارآمد ہو کر دولت بن جاوے۔ دونوں کاموں کے محض بذریعہ نقل مقام دولت پیدا ہوتی ہے۔ پھر کیا وجہ کہ کانگنی تو محنت بار آور ہواؤں بار برداری ہواؤں کی زمین کی پیداوار زمین ہی پر چھوڑ دی جائے اور مصنوعات کا بخاؤں میں انبار ہوتی رہیں اور منڈی تک نہ لانی جاویں تو وہ کسی طرح پر دولت نہیں شمار ہو سکتیں نقل مقام انکے دولت بننے کی شرط لازمی ہے اور خصوصاً اس زمانہ میں تو بار برداری پیدائش دولت میں بجدید و دیگر بدرجہ اولیٰ محنت باثر کھلانے کی متحتی ہے کسی زمانہ میں تجارت اور بار برداری دونوں کام ایک ہی شخص کے متعلق تھے۔ تاجر اپنی ذاتی اہتمام اور نگرانی سے مال شہر بہ شہر لے پھرتے تھے۔ مگر سماجی ترقیات کی بدولت اب یہ دونوں کام جدا ہو گئے۔ تاجر اپنی دوکان سے مال روانہ کرتے ہیں اور دوکان پر وصول کرتے ہیں۔ بار برداری کا کام اب ریلوے کمپنی نے اپنے ذمہ لے لیا ہے۔ بار برداری تجارت سے اس قدر وابستہ ہے جیسے چولی سے دامن۔ ناخن سے گوشت۔ بار برداری کا باعث اور غرض تجارت نہیں تو اور کیا ہے۔ پس جب بار برداری محنت بار آور تو اس کی وجہ سے تجارت اس سے بڑھ کر محنت بار آور سمجھنی چاہیے۔

حصہ دوم
باب دوم
زراعت - صنعت باربرداری اور تجارت - و حقیقت ایک ہی عمل پیدائش کے لازمی حصے ہیں اور ہر ایک بطور خود محنت بار آور ہے۔

لیکن اب سوال پیدا ہوتا ہے کہ کیا خدمات عامہ بھی محنت بار آور ہو سکتی ہیں مثلاً جج جو فیصلے لکھتا ہے ڈاکٹر شگاف دیتا ہے طبیب دوا تجویز کرتا ہے۔ پروفیسر لٹکے پڑھاتا ہے اڈیٹر اخبار۔ رسالے چھاپتا ہے مصنف کتا میں لکھتا ہے ان کاموں سے کیا دولت پیدا ہوتی ہے اس کے دو جواب ہیں۔ اول تو مقدمہ سے ان خدمات کا دولت ہونا ثابت ہے۔ لہذا محنت بار آور ہیں۔ کیونکہ افادہ اور استبدال کے ہوتے ہوئے بے ثمر ہونے سے اجتماع ضدین لازم آتا ہے۔ دوسرا جواب یہ ہے کہ تقسیم عمل کے اصول پر کام کی بیشمار قسمیں تو پیدا ہو گئیں لیکن وہ ایک دوسرے سے یوں منسلک ہیں کہ کسی ایک کا بھی باقی سے جدا کرنا محال ہے۔ اگر انسان تمام پتوں کی باہمی تعلق پر غور کرے تو وہ ہر ایک کو باقی تمام کا جزو لا بد پائیگا۔ تحقیق ہوا ہے کہ جو روٹی ہم کھاتے ہیں اس کی تیاری سے براہ راست اور بالواسطہ تین سو بیسے متعلق ہیں۔ حتیٰ کہ ادیب و شعرا اور تمام علوم کے علما جو ملک میں پاکیزہ خیالات۔ عمدہ جذبات اور بیداری پیدا کرتے ہیں۔ طرح طرح کے مفید معلومات پہناتے ہیں وہ بھی روٹی کی اہتمام میں کم و بیش شریک ہیں۔ فرق ہے تو بس اتنا کہ کسی کا تعلق قریبی ہے اور کسی کا بعید۔ کسی کا ظاہر کسی کا پوشیدہ۔ مگر سلسلہ تعلق میں سب بیسج کے دانوں کی طرح پرے ہوئے ہیں۔ جدا ایک بھی نہیں۔

تفصیل بالا سے واضح ہوا کہ تمام قسم کی محنت بار آور ہے۔ اگر کوئی کام بے ثمر ہے تو وہ محنت ہی کہاں رہا۔ پس محنت بار آور اور بے ثمر کی تفریق سراسر بے معنی ہے لیکن کسی زمانہ میں جبکہ پیدائش کا مفہوم نہایت دھندلا تھا محنت کی یہ تفریق بہت اہم خیال کجانی تھی یہ خیال کرتا بیجا ہو گا کہ مذکورہ بالا خامیوں سے متقدمین کی طبیعت پر کیا الزام آتا

کوئی علم دنیا میں مکمل نہیں اُترتا بلکہ صد ہا سال کی مسلسل کوشش سے بتدریج ترقی پاتا ہے۔ حصہ دوم
 اور خواہ کسی درجہ پر پہنچ جاوے لیکن جو متقدمین کسی علم کی بنا ڈالتے ہیں اور جہالت کی
 ابتدائی تاریکی سے نکال کر دنیا سے متعارف کرتے ہیں انکا فخر کسی دوسرے کو کب نصیب
 ہو سکتا ہے جن علماء کی تنگ نظری کا ہٹنے ذکر کیا ہے۔ انھوں نے اپنی قابلیت تحقیق سے اس
 علم میں بیش بہا معلومات کا اضافہ کر کے اگر سچ پوچھو تو دنیا پر احسان کیا ہے۔ انکے علمی
 خیالات میں آجکل خامیاں نظر آتی ہیں آئندہ چلکر موجودہ خیالات میں اس سے بڑھ کر
 نقص نکالے جائیں گے۔ یہ تو ترقی علم کا لازمی نتیجہ ہے۔ اس سے کسی کی قابلیت پر حرف
 نہیں آتا۔ اور اسی اصول کی روشنی میں ہماری نکتہ چینی پر نظر ڈالنی چاہیے۔

محنت کی ایک تقیم اور بھی کی گئی ہے۔ محنت با مہارت و بے مہارت دونوں
 قسموں کے کچھ خواص مقرر نہیں۔ صرف اتنا فرق ضرور ہے کہ جس کام کے یکے میں کچھ وقت
 اور ذہانت و کار ہو وہ با مہارت کہلاتا ہے۔ اور جو بلا غور جلد آجائے وہ بے مہارت
 لیکن ان دو قسموں کے درمیان کوئی بین اور مستقل حد فاصل قائم نہیں ہو سکتی۔ علمی اخلاقی
 اور معاشی پس ماندگی اور ترقی کے مطابق انکے حلقوں میں کام داخل یا خارج ہوتے رہتے
 ہیں چنانچہ گاؤں کی محنت با مہارت قصبہ میں بے مہارت اور قصبہ کی با مہارت شہر میں
 بے مہارت شمار کی جاتی ہے۔ درزی کی محنت لو۔ گاؤں میں معمولی کرتہ پا جامہ قصبہ میں
 اچکن۔ انگرکھا۔ اور شہروں میں فیشن ایل کوٹ۔ پینٹ۔ محنت با مہارت سمجھے جاتے ہیں
 اس طرح پر گاؤں میں ہل چرند۔ قصبہ میں صندوق۔ چوکی۔ اور شہروں میں خوشنما۔ میز
 کرسی۔ برہنہ کی محنت با مہارت ماتی جاتی ہیں۔ عام شناخت تو وہی ایک ہے۔ سیدھا
 سادہ آسان کام بے مہارت اور دقیق و دشوار با مہارت۔ البتہ ترقی کے ساتھ آسانی
 اور دشواری کے معیار بدلتے جاتے ہیں۔ اور اسی کے مطابق کام داخل یا خارج ہوتے رہتے ہیں

محنت کا مفہوم اور اس کے اقسام بیان ہو چکے۔ اب ہم ضروری خواص بتانا چاہتے ہیں۔
 ۳۔ جب کوئی شخص مکان تعمیر کرتا ہے۔ باغ لگاتا ہے۔ باغی۔ گھوڑے جیسے جانوروں
 کے سدھانے میں روپیہ صرف کرتا ہے۔ یا کوئی قیمتی مشین خریدتا ہے۔ تو وہ جس چیز پر روپیہ
 صرف کرتا ہے اسکا پورا مالک ہوتا ہے اور اس کے استعمال یا فروخت سے اپنی لاگت وصول
 کر سکتا ہے۔ لیکن جو روپیہ انسان کی تعلیم اور تربیت پر صرف کیا جاتا ہے اسکی حالت بالکل
 جدا گانہ ہے۔ ماں باپ محض فطری محبت کے جوش میں اولاد کی پرورش اور تعلیم و تربیت
 پر ہزار ہا روپیہ لٹا دیتے ہیں۔ لیکن ان کو اپنے مصارف کی واپسی کا کوئی اطمینان نہیں
 ہو سکتا۔ اگر اولاد اہل ہو تو شاید اپنی کمائی سے بوڑھے والدین کی خدمت کرے ورنہ
 والدین تمام عمر کی کمائی اور محنت سے ہاتھ دھو کر بیٹھ رہتے ہیں۔ خصوصاً جب سے رسم
 غلامی بند ہوئی اور شخصی آزادی نے زور پکڑا۔ ہر کوئی خود مختار بن بیٹھا۔ کسی کی ملک ہونا
 تو دور کنار اب انسان سوائے قانون کے کسی کا مطیع نہیں رہا۔ جب یہ حالت ہے تو غیر مذکور
 کیا پڑی ہے کہ کسی کی تعلیم و تربیت پر روپیہ صرف کریں۔ چنانچہ حیوانات۔ نباتات۔ مکانات
 آلات اور دیگر مادی سامان کی اصلاح و ترقی میں روپیہ جس قدر بیدار بیغ صرف کیا جاتا
 ہے۔ تعلیم و تربیت کے بیخ میں اسی قدر بخل برتا جاتا ہے۔ وجہ یہ ہے کہ مصارف اول الذکر
 کی بنا منفعت طلبی ہے۔ اور آخر الذکر کی محبت انسانی ہمدردی اور ان دو جذبات کی توثیق
 اور وسعت عمل میں زمین آسمان کا فرق ہے۔ محبت اور ہمدردی جیسے پاک جذبات تو کمتر
 دلوں میں بڑھتے ہیں۔ مگر منفعت طلبی جیسی قوی خواہش کی کسی دل میں کمی نہیں۔ پس جن
 مصارف میں منفعت طلبی داخل ہو انکی کثرت ہے۔ اور جو محض ہمدردی پر مبنی انکی قلت۔
 جو روپیہ غیر ملکی تعلیم پر صرف کیا جاوے اسکی واپسی میں قانون سے مدد مل سکتی
 ہے مگر وہ مدد بھی پوری کارگر نہیں ہوتی۔ فرض کیجئے کہ کوئی شخص دیکھ کر کہ وہ

کر کے اسکی واپسی میں تاہل کر سے تو اس سے روپیہ وصول کرنا مست دشوار ہے۔ البتہ وہ حصہ دم
 چیران و پریشان کیا جاسکتا ہے۔ تعلیمی وظائف کی واپسی زیادہ تر نیک مٹی اور خوش معاملگی
 پر منحصر ہے۔ نہ کہ حصر اور قانونی کارروائی پر۔ اگر وظائف جائیداد کی ضمانت پر سے چاہیں
 تو جائیداد ہوتے ہوئے وظیفہ کی حاجت کیا۔ وظیفہ کی غرض تو نادار اور ذہیں طلبہ کی امداد
 ہے۔ جائیداد کی ضمانت سے گویا وظیفہ کی اصلی غرض فوت ہوتی ہے۔ اور اگر ضامن طلبہ کے
 حایوں تو وظیفہ چاہے دے جیسے لوگوں کو صامن میرا معلوم۔ غرض کہ وظیفہ عاریتاً معص
 پر دیا جاتا ہے یا مفت بطور ہمدردی۔ شل دیگر مصارف۔ وظیفہ وہی کسی کار و مار حثیت
 اختیار میں کر سکتی ہے۔ اگر کسی متمول تاجر سے دریافت کیا جائے کہ جب وہ لاکھوں روپیہ
 کارخانوں کی تعمیر اور شیئوں کی خرید میں صرف کرتا ہے تو تعلیم میں جو تمام ترقیوں کا منہ ہے۔
 وہ کچھ روپیہ کیوں نہیں لگاتا۔ غالباً جواب دیگا کہ اس سے مجھ کیا فائدہ۔ اگر تیس دلائے کہ
 پڑھ لکھ کر جب لوگ کمائیں گے مزارار روپیہ واپس کر دیں گے تو اس کی ہر گرتھی ہوگی۔ اور اگر
 سمجھائے کہ قوم ترقی کرے گی اور تعلیم پھیلنا مست ثواب کا کام ہے۔ تو جواب دیگا کہ ثواب کے کام
 میں پچاس۔ سو روپیہ سے ہم بھی شریک ہو سکتے ہیں ہزاروں کی رقم خیرات کرنا ہمارے
 حیثیت میں اور تعلیم دلانے سے بھی جو زیادہ ثواب کے کام ہیں۔ بھوکوں کو کھانا مکھانا
 اپنا بچوں کی مدد کرنا۔ اول وہ کام کرنے ضروری ہیں۔ البتہ کچھ بچا تو تعلیم میں بھی دیں گے
 حلوگ تعلیمی وظائف کیوں سب سے چندہ واہم کرتے ہیں قدم قدم پر یہ جواب اس کے سنیں
 آتے ہیں۔

اس میں شک نہیں کہ لوگوں میں بیداری پیدا ہو چلی ہے۔ ہمدردی کا حلقہ اشروع ہوتا
 جاتا ہے۔ تعلیم کی ضرورت اور عام مکی ہمدردی کے فوائد محسوس ہوئے۔ لگے۔ جینا بچہ نادار و بھوک
 طلبہ کو وظیفہ دینے والی انجمنیں جگہ جگہ قائم ہو رہی ہیں۔ گوہر منشا بھی بحیثیت مربی اس سے

حصہ دوم خزانے سے وظیفہ دیتی ہے۔ لیکن اگر شہنشاہ سے کنوئیں بھرکیں تو ان وسائل سے تعلیمی ضرورتیں بھی پوری ہو جائیں گی۔ ہندوستان کا تذکرہ کیا ہے۔ انگلستان جیسے بیدار اور ترقی یافتہ ملک میں جہاں گورنمنٹ اور قوم کی جانب سے بیمار روپیہ عوام کی تعلیم پر صرف کیا جاتا ہے۔ نادار طلبہ کو تعلیم میں خاص دقتیں پیش آتی ہیں۔ اور وہاں بھی زیادہ تر والدین ہی تعلیمی مصارف کا متحمل ہونا پڑتا ہے۔ حقیقت یہ ہے کہ جب تک انسان انسان ہو اور ذاتی منفعت کا شوق محبت و بہدردی کے جذبات پر غالب ہے۔ ممکن نہیں کہ تعلیم و تربیت پر روپیہ ایسی بے تکلفی سے خرچ کیا جائے جیسا کہ پرورش حیوانات و باغات اور تعمیر عمارات و خرید آلات پر۔ اور وجہ صرف وہی ہے جو بیان کی گئی کہ انسان آزاد ہے اور اپنے فعل کا مختار۔ وہ اپنی محنت بمعاضہ اجرت فروخت کر دیتا ہے۔ مگر خود اپنی ملک رہتا ہے۔ مین کی طرح وہ محنت خریدنے والے کے ہاتھ خود نہیں پک جاتا۔ اور نہ اس کی محنت پر خریدار کو مشین کے کام کی طرح پورا اقتدار ہے۔ پس جب مزدور اس قدر آزاد اور مختار ٹھہرا تو اس کی تعلیم و تربیت میں منفعت کی غرض سے روپیہ لگانا بعینہ ایسا ہے کہ کوئی کسان جس کو زمیندار جب شرائط پہ بلا معاضدہ ہر وقت بیدخل کر سکے۔ اپنے کھیت کی درستی میں لاگت لگا دے۔

مذکورہ بالا خصوصیت کا نتیجہ یہ ہے کہ انسان کی تعلیم و تربیت میں محنت و قوت پیش آرہی ہے۔ اس کا زیادہ تر دار و مدار والدین کی کوشش پر ہے۔ سو بہت سے بچے کم عمری میں والدین کے ظلِ عاطفت سے محروم ہو جاتے ہیں۔ بہت سے والدین اس قدر نادار ہوتے ہیں کہ تعلیم تو درکنار اولاد کا روٹی کپڑا ہی بارگراں ہوتا ہے۔ بہت سے والدین اس قدر بیمار اور دولت پرست ہوتے ہیں کہ وہ بچوں کی تعلیم و تربیت پر کافی روپیہ صرف کرنا گوارا نہیں کرتے۔ بہت سے اس قدر کم عقل اور ناواقفیت اندیش ہوتے

ہیں کہ محبت میں اندھے ہو کر اولاد کو بیجا صرف سے ناکارہ اور بد اطوار بنا دیتے ہیں اور
 جو تھوڑے باقی بچے وہ البتہ دنیا کے حالات سے باخبر۔ اولاد کے سچے ہی خواہ۔ اور
 روپیہ کے صحیح مصرف سے واقف ہوتے ہیں۔ اپنی اولاد کو خاص اہتمام سے تعلیم دلا کر اس
 قابل بنا دیتے ہیں کہ وہ دنیا میں عزت و ناموری کی زندگی بسر کر سکیں۔

برادر والدین کی یہ حالت لاچارگی و بے اعتدالی۔ اور عوام کی وہ بے تعلقی اور
 عدم توجہی۔ اور اس کا صحیح نتیجہ تعلیم و تربیت کی قلت و خامی۔ کیا معلوم کتنے ذہین۔ طبعا
 اور ہونہار بچے جو قوم ملک بلکہ دنیا کے سرمایہ ناز و افتخار بن سکتے تھے۔ حالات نامساعد کا
 کاشکار ہو کر اور اپنی زندگی گمنامی و تلخ کامی میں کاٹ کر۔ خدا داد قوتوں اور صلاحیتوں
 کا بیش بہا خزانہ دل و دماغ میں سے زمین کے نامعلوم تنگ و تاریک غاروں میں پڑے
 سوتے ہیں۔ سبحان اللہ۔ میرا میں مرحوم نے اس نامراد کی کو کیا خوب بیان فرمایا ہے۔
 کچھ پھول تو دکھلا کے بہار اپنی ہیں جاتے کچھ سوکھ کے کانٹوں کی طرح ہیں نظر آتے
 کچھ گل ہیں کہ پھولے نہیں جامے میں ملتے غنچے بہت ایسے ہیں کہ کھلنے نہیں پاتے
 (ب) تعلیم و تربیت پر روپیہ صرف کرنے میں ایک اور بھی امر مراع ہوتا ہے۔ ملی
 قابلیت حاصل کرنے کی واسطے بہت سادقت اور صرف درکار ہے۔ پھر اگر کوشش میں کمی رہے
 یا استعداد ناقص ہو یا حالات نامساعد پیش آجائیں تو وقت اور صرف سب اکارت
 جاتا ہے۔ چنانچہ اس وجہ سے بہت سوں کی توہمت ہی نہیں بندھتی۔ اور کوشش کرنے
 والوں میں بھی صرف تھوڑے تو منزل مقصود تک پہنچتے ہیں اور باقی سب تھک کر
 منزل منزل پڑاؤ ڈال دیتے ہیں۔ اس پر طرہ یہ کہ اگر خوش قسمتی سے کوئی بصد کوشش
 بہت سا پیش بہا وقت اور مقدار گزیر صرف کر کے کمال حاصل کرتا ہے اور کسی کام کے
 قابل بن جاتا ہے تو اس کی زندگی بھر ایک لمحہ اعتبار نہیں خواہ سالہا سال قابلیت سے

صدمہ فیض پہنچائے۔ فائدہ اٹھائے۔ خواہ اس کو اچھوتا اپنے ساتھ قبر میں لیجائے۔
 اب دم پھول تو دو دن بہارِ جانِ فزا دکھلا گئے حسرت اُن غنچوں پر ہر چون کھلے مچا گئے
 گویا انسانی تعلیم و تربیت مثل ایک لب دریا کاشت کے ہر کہ جس کے طغیانی سے تباہ
 ہو جانیکا اندیشہ ہر لمحہ لگا رہتا ہو۔

(ج) محنت کی تیسری خصوصیت یہ ہے کہ وہ مزدور سے جدا نہیں کیجا سکتی جہاں محنت
 درکار ہوتی ہے مزدور کا اپنی ذات سے وہاں موجود ہونا لازمی ہے۔ برخلاف اسکے
 دیگر عاملین پیدائش یعنی زمین و اصل اکثر اپنے مالک سے جدا رہتے ہیں۔ زمیندار کی زمین
 بہت سے گاؤں میں مصروف کاشت رہتی ہیں۔ اور زمین تو غیر منقولہ ہے۔ اصل کو دیکھنے
 کہ وہ مالک سے جدا رہ کر ہر جگہ کام کر سکتا ہے۔ اُن یورومینیوں کا کروڑ ہا روپیہ قیمتی اصل
 ہندوستان میں لگا ہوا ہے جنہوں نے سوائی نقشہ کے ہندوستان کی صورت بھی نہیں دیکھی۔ یہاں یہ
 جتنا ضروری ہے کہ محنت مزدور سے جدا نہیں ہو سکتی۔ لیکن محنت کے اثرات بہت دور دور تک پھیل
 سکتے ہیں۔ مثلاً وزیر ہند۔ انڈیا آفس لندن سے اور وائسرائے دہلی یا ٹکڑے میٹھے اپنے محنت کا اثر
 تمام ہندوستان پر پھیلاتے رہتے ہیں۔ اخبارات اور ٹیلی فون انکی تحریر اور قلمبر کی جی
 مالک کے ہر گوشہ تک پہنچا سکتے ہیں۔ مگر خاص محنت انکی ذات سے وابستہ ہے۔ جسم سے
 سایہ جدا ہو سکتا ہے۔ مگر مزدور سے محنت جدا نہیں ہوتی۔ اس خصوصیت کا اثر محنت کی
 مقامی نقل و حرکت پر بہت بڑا ہے۔ کبھی گھر کی محبت کبھی آمد و رفت کی دقت۔ کبھی نئے
 مالک کی آب و ہوا کی ناموافقت کبھی زبان و معاشرت کی ناواقفیت کبھی خرید و محنت
 یعنی آج کی محنت گیری و تند مزاجی کبھی خود پیشہ کی ناخوشگوار سی۔ اور اسی قسم کی بہت
 مزاحمتیں نقل و محنت میں پیش آتی ہیں اور مزدور وطن چھوڑ کر دکاندارانہ معاملات میں
 اعلیٰ اجرت حاصل کرنے سے محروم رہ جاتا ہے۔

حاصل کلام یہ ہے کہ محنت نہ تو مانند زمین قطعاً غیر منقولہ ہے اور نہ اصل کی مانند حدود و سرحد انتقال۔ منقولہ ضرور ہے مگر مزدور کے ساتھ ساتھ۔ اور برخلاف زمین و اصل کے ^{باب دوم} مزدور کی ذات سے جدا نہیں کیا جاسکتی۔ اور یہ خصوصیت محنت کی نقل و حرکت و سخت مزاحمت کرتی ہے۔

(د) زراعت حسب قوانین قدرت پیدا ہوتی ہے۔ مٹین بھی ایک معمول پر چلتی ہے مگر محنت کی حالت جداگانہ ہے۔ اس میں مزدور کی مرضی کو بھی دخل ہے۔ مزدور اگر چاہے تو باوجود تاکید و نگرانی کام ست کرے۔ بگاڑ دے۔ اور چاہے تو بحالت آزادی کام جلسے جلسہ اور عمدہ سے عمدہ کر دکھادے۔ مزدور کو سرزنش اور جہانہ کے ذریعہ سے قابو میں لانے کی کوشش کیجاتی ہے۔ ترقی اور انعام کے لالچ سے کام کی ترغیب دیجاتی ہے۔ لیکن فی نہفہ مرضی کا عمل محنت سے جدا نہیں کیا جاسکتا۔ گندم از گندم برودید جوڑو سنگر مٹین ایک سی بنیہ کرتی ہے۔ لیکن وہی درزی ایک ہی کپڑے کا عمدہ سے عمدہ اور خراب سے خراب لباس تراش سکتا ہے۔ گویا محنت مزدور کی مرضی کے تابع ہے چنانچہ مقولہ ہے۔ کہ مزدور خوش دل کند کار بیش۔

(س) محنت پر بھی قدرت نے وقت کی پابندی کئی طرح پر لازم کر دی ہے۔ اول تو طوالت عمر کا حال ستے۔ یورپ کی مردم شماری کے تازہ ترین اعداد سے واضح ہوتا ہے کہ ایک چارم بچے چھ سال کی عمر تک ضائع ہو جاتے ہیں۔ ان کو شامل کر کے ۱۶ برس کی عمر تک مرئیوں کی تعداد نصف کے قریب ہوتی ہے۔ ایک تہائی ۴۴ اور ۶۶ سال کے درمیان عمر پاتے ہیں اور ۶۶ سال سے تجاوز کرنے والوں کا اوسط صرف ایک فیصد ہے پڑتائی۔ اب دیکھا جائے کہ اس مختصر عمر کا کتنا حصہ محنت میں صرف ہوتا ہے۔ ابتدائی محنت کی بات یہ کہ محنت کی نظر ہوتی ہے۔ اس کے بعد تعلیم شروع ہوتی ہے۔ اگرچہ ابتدائی

حصہ دوم باب دوم
موتروں ہو۔ کوشش کافی کی جائے۔ دیگر حالات بھی مساعد ہوں تو آجکل کم از کم بیس سال۔ اور زیادہ سے زیادہ تیس سال کی عمر تک تکمیل تعلیم و تحصیل فن سے فارغ ہو کر انسان کام کے قابل بنتا ہے۔ فرد ورکل تو ہے نہیں کہ رات دن چلے اور تھکنے کا نام نہ لے۔ کھانا۔ پینا۔ سونا۔ سیر۔ تفریح۔ اسکی قیام صحت کے واسطے لازمی ہیں۔ اگر قانون قدرت کی خلاف ورزی کریگا۔ جلد سزا پاوے گا اور کچھتاوے گا۔ تجربہ سے ثابت ہوا ہے کہ بالعموم صحت کو مضرت پہنچائے بغیر انسان آٹھ گھنٹے روزانہ سے زیادہ محنت نہیں کر سکتا۔ علیٰ ہذا مزدور متواتر ہر روز تمام سال کام نہیں کر سکتا۔ ہفتہ وار یکروزہ تعطیل اور متفرق تعطیلات کا مجموعہ تین ماہ اور بعض محکموں مثلاً تعلیمات میں چار مہینہ سے بھی زیادہ ہوتا ہے۔ علالت اور اتفاقی ضروریات کی رخصتوں کا اوسط بھی سال میں ایک مہینہ سے کم نہیں پڑتا۔ مذکورہ بالا حساب سے کل وقت جو جزا جزا محنت میں صرف ہوتا ہے سال میں ڈھائی ماہ کی تعداد سے زیادہ نہیں ہوتا بلکہ بعض پیشوں میں اس سے بھی کم۔ بیس پچیس سال کی عمر میں لوگوں نے کام شروع کیا۔ پچاس سال کے بعد سے ضعف پیری کے ہاتھوں جلد ناکارہ بنکر بحالت ملازمت مستحق نشین قرار پائے۔ ورنہ اندوختہ پر بیکاری کی زندگی بسر کرنے لگے۔

غرض کہ اوقات کی مذکورہ بالا پابندی نے محنت کی مقدار بہت گھٹادی۔ اور معاشی ترقیات کے ساتھ ساتھ صرف محنت کی بیشمار راہیں پیدا ہو گئیں۔ مگر یا نیمہ محنت ضرورت سے زیادہ پائی جاتی ہے۔ اور بیکار مزدور متلاشی مزدور گزار نظر آتے ہیں۔ بیکاری کا مسئلہ ہر ملک میں باعث تشویش بنا ہوا ہے۔ اُجرت اور رتی آبادی کے تحت میں ہم بھی اس سے مزید بحث کریں گے۔

ہم۔ سخت محنت خواہ جہانی یا دماغی بلا اگر وہ تھکان دیر تک برداشت کر سکے

میں سمجھ بوجھ۔ معاملہ فہمی اور ہوشیاری دکھانا۔ غرضکہ طاقت چھٹی۔ استقلال۔ تندہی
 اور ہوشیاری جیسے صفات جو مدہ مزدور کا امتیاز ہوتی ہیں۔ مجموعہ کارکردگی
 کہلاتی ہیں۔ مہارت اور کارکردگی دو جداگانہ چیزیں ہیں۔ جو قابلیت کسی ایک
 کام سے مخصوص ہو مثلاً جراحی۔ مصوری۔ انجینیری۔ یا درزی کی فیشن ایبل
 تراش مہارت کہلاتی ہے۔ مگر جو صفات ہر ایک کام کی عمدگی کے واسطے عموماً لازمی
 ہیں۔ وہ کارکردگی میں شامل ہیں۔

کارکردگی کا کسی قوم کی عام جہانی و دماغی صحت اور اخلاقی و معاشرتی
 حالت سے نہایت قریبی تعلق ہو۔ کارکردگی محنت کی جان اور قومی ترقی کی
 سنگ بنیاد ہے۔ چنانچہ جاپان کا موجودہ عروج اسی کارکردگی کی تازہ ترین تغیر
 ہے۔ اسکی سی آزادی اور خود مختاری آج دنیا میں کتنے ملکوں کو میسر ہے وہی
 معاشی حالت۔ ہندوستان میں جو مصنوعات خارجہ کی سب سے بڑی منڈی ہے۔
 وہ جرمنی کا جانشین ہوتا جاتا ہے۔ کچھ نہیں تو ۶۰ فیصدی مصنوعات ہندوستان میں
 جرمنی سے آتے تھے۔ اور اگر آج کسی دوکاندار سے دریافت کیجئے کہ فلاں چیز
 موجود ہے تو اکثر جواب ملتا ہے کہ جرمنی سے تو آمد بند ہو گئی۔ البتہ جاپان سے
 ابھی آئی ہو۔ لیکن جرمنی کی سی اور قیمت اس سے بھی کم۔ ہمارا باتیں سننے
 والا اور کام چور ہندوستان جس نے سودیشی کی منادی سے آسمان سر پہ اٹھالیا
 تھا۔ آج موقع ملنے پر اپنا گھربار کیوں نہیں سنبھالتا۔ کیوں نہیں مردہ صنعت و خرب
 میں جان ڈالتا۔ کل تک جرمنی کا محتاج تھا۔ کل کو جاپان کا دستنگدہ ہو جاویگا
 ہم نہیں کہتے کہ وہ نعوذ باللہ کن فیکون کر دکھائے۔ مگر یہ اصرار بیجا ہو گا کہ وہ پتہ
 پیر ہلائے۔ پیداوار خام پر نظر ڈالے اور موجودہ علم و آلات سے جو چیزیں تیل

ہر دم کر سکے۔ زیادہ نہیں تو تھوڑی تیار کرے۔ مجبان وطن اور حامیان قوم کے امتحان
 اس دم کے واسطے خدا نے ہندوستان کو یہ موقع دیا ہے تاکہ خلوس و نائلش دلسوزی
 و خود غرضی۔ نیک نیتی و فتنہ انگیزی۔ کئے اور کرنے میں پورا پورا فرق ظاہر
 ہو جاوے۔ معاشی حالت کی اصلاح اور ترقی کا اس سے بہتر موقع دوبارہ
 ملنا دشوار ہے۔ جبکہ قوی تر مقابلوں سے میدان خالی ہے۔ اگر سدیشی کے رواج
 میں دل توڑ کر کوشش کی جاوے تو ممکن ہے کہ بیکاری و افلاس کا تسطہ ہندوستان
 سے اٹھ جائے۔ خدا نہ کرے کہ اغیار طعن دیں ۷

بہت شور سنتے تھے پہلو میں دل کا جو چیرا تو اک قطرہ نون نکلا
 معنیٰ ہندوستان کا ۹۵۔ اب ہم یہ دیکھنا چاہتے ہیں کہ کیا حالات خاص طور پر کارکردگی کی ترقی
 کارکردگی کیواسطے موزوں اور مساعد ہیں۔

(۱) سب سے مقدم آب و ہوا اور موسم کا اثر ہے۔ انتہا درجہ کی گرم اور سرد
 آب و ہوا اور موسموں کا جلد جلد تبدیل ہونا۔ کارکردگی پر مضر اثر ڈالتا ہے۔
 منطقہ حارہ میں سخت محنت خصوصاً جسمانی زیادہ دیر تک برداشت نہیں کی جاسکتی
 اور محنت کی وہاں ضرورت بھی کم ہے۔ بوجہ کثرت نباتات زمین کی پیداوار سے
 بلا مشقت غذا حاصل ہو جاتی ہے۔ گرمی میں اتنا کپڑا کافی کہ بدن ڈھک جاوے
 گھنے درختوں کے ٹھنڈے سایہ سے زیادہ آرام کہاں مل سکتا ہے۔ مختصر چیز بہت
 رکھنے کو ایک جھوپڑا کافی۔ گرم اور خشک ممالک کی زندگی بھی نہایت سادہ ہوتی
 ہے۔ بوجہ قلت پیداوار۔ وہاں کی ضروریات بھی مایحتاج زندگی سے آگے کم بڑھ
 سکتی ہیں۔ چنانچہ منطقہ حارہ کی معاشی زندگی ہمیشہ سے ایسی ہی چلی آتی ہے
 اور غالباً کبھی قابل لحاظ تغیر واقع نہ ہو سکے گا۔ اسی طرح ہر منطقہ بارودہ میں بوجہ

شدت سردی و کثرت برف۔ نہ زمین سے پیداوار ہوتی ہے۔ نہ باشندوں کو محنت کا حصہ دم
 موقع ملتا ہے۔ مہنتوں جھونپڑوں میں بندر کھڑا جانے جانوروں کے گوشت پر
 کیونکر زندگی بسر کرتے ہیں۔ یہ کیسے ممکن ہے کہ رگستان اور برفستان۔ کبھی زراعت۔
 صنعت و حرفت۔ تجارت اور دیگر معاشی ترقیات کے مرکز بن سکیں۔ موسم جلد
 تبدیل ہونا کارکردگی کیلئے مصریح۔ ہندوستان میں تین موسم ہوتے ہیں۔ کبھی
 تڑاٹے کی گرمی۔ کبھی کڑا کے کا جاڑا۔ اور کبھی موسلا دھار بارش۔ طبیعت ایک موسم
 کی عادی نہیں ہونے پاتی کہ دوسرے کی پیروی عائد ہو جاتی ہے۔ اور دوسرے
 کی طرف متوجہ ہونی کہ تیسرا موسم آپہنچا۔ غرض کہ تمام سال اسی رد و بدل میں ختم ہوجا
 ہے۔ طبیعت کو کبھی سکون اور یک رنگی میسر نہیں آتی۔ نتیجہ کمزوری اور اضمحلال ہوتا ہے۔
 چنانچہ علاوہ دیگر اسباب کے تغیرات موسم بھی ہندوستانیوں کی آرام طلبی کا باعث
 خیال کئے جاتے ہیں۔ یہ تو عام تجربہ ہے کہ تبدیلی موسم کے زمانہ میں کم از کم مہینہ عشر
 طبیعت کُند اور کسکند ضرور رہتی ہے۔ اور بارش و سرما کے وسطی زمانہ میں بوجہ گرمی
 و رطوبت ملیر یا اور مہضہ اکثر مقامات میں بلاناغہ ہر سال پھیلتا ہے۔ چونکہ طبیعت
 پورے طور پر عادی نہیں ہوتی۔ ہر موسم کی شدت سے مغلوب ہو جاتی ہے۔ جون
 جولائی میں ہاتھ سے پنکھا اور گلاس نہیں چھوٹتا۔ ہر شخص کسی تارک کو ٹھری میں
 دن بھر خاموش پڑا رہنا پسند کرتا ہے۔ صبح کی ٹھنڈ ٹھنڈ میں سب ضروری کام کر لئے
 جاتے ہیں۔ یا خوب آفتاب کے قریب لوگ باگ گھر سے نکلتے ہیں۔ دوپہر کو شہر بھر
 میں ہوا کا عالم ہوتا ہے۔ بارش میں موسائے زراعت کے کھلے میدان کے اکثر کاروبار
 بند ہو جاتے ہیں۔ آب و ہوا کی خرابی محنت سے مانع ہوتی ہے۔ البتہ جاڑے کے چار
 مہینے کام کاج کے واسطے نہایت موزوں ہیں۔ اسی موسم میں عدالتیں۔ دفتر۔ اسکول

حصہ دوم
باب دوم
کالج-فیکلٹیاں-کارخانے-منڈیاں اور بازار آباد اور مصروف کار نظر آتے ہیں۔
اس کے برعکس منطقہ معتدل خصوصاً شمالی حصہ کے مالک میں خوشگوار آب و ہوا
اور بکریاں موسم بدن کو چست اور طبیعت کو قوی و نشاط رکھتے ہیں۔ نہ پسینہ آئے۔
نہ بدن ٹھٹھڑے۔ بہت دیر تک محنت کا تھکان محسوس نہیں ہوتا۔ موسمی تغیرات نہ طبیعت
پر لگندہ کریں۔ نہ محنت میں مایوس ہوں۔ سال بھر کاروبار ایک رفتار پر چلتا ہے
پیداوار زمین کی نہ اس قدر کثرت کہ آدمی قناعت کر بیٹھے۔ نہ اس قدر قلت کہ لالچا
بن بیٹھے۔ بلکہ اس کی مقدار ایسی مناسب ہوتی ہے کہ عمل پیدائش میں محنت اور صل
کو بھی حصہ لینے کا کافی موقع مل جاتا ہے۔ حاصل کلام یہ کہ منطقہ معتدل کارکردگی
کی نشوونما اور معاشی ترقیات کے واسطے اہمیت موزوں ہے۔ منطقہ حارہ کثیر منطقہ
باردہ سب سے کم۔ چنانچہ واقعات اس اصول پر بالاتفاق شاہد ہیں۔

(د) آب و ہوا اور موسم کا اثر کم و بیش تمام ضروریات زندگی پر پڑتا ہے۔
سب سے اول خوراک کو لیجئے کہ وہ زمین سے پیدا ہوتی ہے۔ اور جیسا کہ بیان کیا جا چکا
ہے پیداوار زمین کی نوعیت بشیر آب و ہوا اور موسم سے وابستہ ہے۔ ہندوستان کا
آم افغانستان میں نہیں پھلتا اور نہ کشمیر کا سیب دکن میں۔ برار کی عمدہ روئی ہندوستان
بھر میں کہیں نہیں ہوتی۔ جوٹ کی کاشت مشرقی بنگال تک محدود ہے۔ کھجور گجستان
کی نعمت ہے۔ اور ایسا ہی حال تمام نباتات کا ہے۔ ہماری خوراک نباتات سے مرکب ہے
اور نباتات کے خواص مختلف۔ بعض میں مادہ نشوونما بہت زیادہ۔ بعض میں متوسط
بعض میں بہت کم۔ اسی طرح پر بعض مفید اور معاون صحت ہیں اور بعض مضر اور مضر
افغانستان میں میوہ جات کی وہ کثرت کہ کھائے بن نہیں پڑتا۔ اور قریب ہی راجپوتانہ
میں جو ارجہ نعمت غنمی سمجھا جاتا ہے۔ وہاں دونوں عمدہ کا فرق باشندوں کی حالت

جسمانی سے صاف ظاہر ہے۔ مدراس اور بنگال کی غذا عام طور پر چاول مچھلی ہے۔ حصہ دوم
یہ دونوں پانی کی مقدار بڑھا کر خون کو رقیق اور اُس کی حرارت کو کم کر دیتے ہیں۔ باب دوم
لیکن چونکہ گندہک کا جزو غالب ہر دماغ کو خاص طور پر تقویت پہنچاتے ہیں چنانچہ
بنگالی نہایت ذہین و طباع دیکھنے میں بھی جسم مگر جسمانی محنت سے کمتر مالوس ہوتے
ہیں۔ برعکس اسکے پنجاب کی خوراک گیہوں اور گوشت دونوں چیزیں خون میں فولاد
ذرات پیدا کر کے حرارت بڑھاتی ہیں۔ جسم کو قوی کرتی ہیں۔ چنانچہ پنجابی لوگ ذہین
تو کچھ ایسے نہیں، مگر اکھڑ غصیل۔ جفاکش خاص طور پر ہوتے ہیں۔ ترشی اور منشیات
کی کثرت سے دکن میں اکثر لوگ ضعیف و ناکارہ ہو جاتے ہیں۔ عرب دیکھنے میں
کیسے دُبے پتلے مگر چونکہ اُن کی غذا نمونگ گرم خشک ہوتی ہے۔ اُن کے پٹھے فولاد جیسے
مضبوط اور دل شیر جیسے قوی ہوتے ہیں۔ اسکے برعکس سرد تر چیزوں کی کثرت ہتھما
سے بیٹوں کے جسم خیم کے مانند پھول کر کس قدر بے قابو ہو جاتے ہیں۔ غرض کہ صحت
و قوت کا دار و مدار خاص طور سے خوراک پر ہے اور خوراک مقامی آب ہوا اور موسم
سے مخصوص ہوتی ہے۔ پس آب ہوا کا رنگ دگی پر بذریعہ خوراک بھی بہت قوی اثر ڈالتی
ہے۔ اور کسی ملک میں عمدہ نباتات کی کثرت خدا کی بہت بڑی نعمت ہے۔

اس لحاظ سے ہندوستان خاص طور پر خوش قسمت نظر آتا ہے۔ معدودہ وحید
عمدہ نباتات ایسے ہیں جو کم و بیش یہاں پیدا ہوتے ہوں۔ آم۔ امرود۔ اور خربزہ
جیسے لا جواب پھل اس قدر بکثرت پیدا ہوتے ہیں کہ ہندوستان بھر میں شاید ہی کوئی
شخص ان سے محروم رہتا ہو۔ واقعہ یہ کہ جو پھل اور میوے فصل کے زمانہ میں یہاں کے
غرابھی جی بھر کر کھا لیتے ہیں۔ اُن کے چکھنے کی تناد دوسرے ملکوں کے اچھے اچھوں کو
مذتوں پہنچن رکھتی ہے۔ ہندوستان کے آموں کی تعریف میں ہم سے ایک تازہ دیا

حصہ دوم پروفیسر نے نہایت صاف گوئی سے اعتراف کیا کہ آرم تو دلائیٹ میں بحیثیتوں میں بند
 دیکھے تھے اور اُن کے ذہن کے دل میں اشتیاق ہی بہت تھا مگر کبھی حریفانہ کاموقع نہ ملا
 خیال کیا جاتا ہے کہ تمام دنیا کی کاشتکاروں میں ہندوستانی کسان بہترین غذا کھاتا ہے
 اُس کے دودھ دہی جو چنے کی روٹی اور مکا باجرے کے مالیدہ کے سامنے دنیا کی ساری
 نعمتیں ہیچ ہیں۔ اور درحقیقت اگر معدے میں قوت باضمہ کافی ہو تو وہ چیزیں قیمتی حلوہ
 سے کہیں بڑھ کر مقوی بدن ہیں۔ یورپ میں اکثر کاشتکاروں کی مروجہ غذا اُبٹے ہے
 آلو اور پیاز ہے۔ جس کو نمک مچ ملا کر وہ بہت رغبت سے کھاتے ہیں۔

ریل اور جہازوں نے ہر ایک پیداوار تمام دنیا پر پھیلا دی ہے۔ گوشت جسم تلہ
 مٹرنے والی چیز کو طح طح کے مصالحہ لگا کر اور پھل جیسی گلنے والی چیز کو شند و شرب
 میں ڈال کر ہزاروں میل لیجاتے ہیں اور مہینوں رکھ کر کھاتے ہیں علم نباتات کے زو
 سے غیر ملکوں کی چیزیں بھی بوسکتے ہیں۔ چنانچہ دلائیٹ میں گرم ملکوں کے پھل اور ترکاریاں
 شیشے کے مکانات میں عارضی گرمی کی مدد سے پیدا کر لیتے ہیں۔ مگر ان ترکیبوں سے
 قدرتی پیداوار کی سی کثرت کہاں ہو سکتی ہے۔ صرف اُمرا اور دولتمند اپنا اشتیاق
 پورا کر لیتے ہیں۔ عوام کو تو خواب و خیال میں بھی وہ چیزیں میسر نہیں آتیں۔

(ج) خوراک کے بعد لباس اور مکان قابل غور ہیں۔ سرد ممالک میں ان کی خاص طور پر
 ضرورت ہوتی ہے۔ اگر کافی میسر نہ آسکیں تو بیماری کا اندیشہ قوی ہو جاتا ہے۔ گرم ممالک
 میں کپڑہ صرف بقدر ستر و پوشی درکار ہوتا ہے۔ اگر گھنے درختوں کی کثرت ہے تو اُن کے سائے
 میں جنت کا لطف آتا ہے ورنہ دھوپ سے بچنے کیلئے جھونپڑے کافی ہیں۔ اُن کو سرد ملکوں
 کے برابر محفوظ اور مضبوط مکان کی ضرورت نہیں۔ لیکن اگر موسم معتدل ہو تو لباس مکان
 اس قدر لا بُد نہیں کہ اگر میسر نہ آسکیں تو جان پر آبنے اور صحت تباہ ہو جائے جب بارش

نہیں ہوتی اور سردی نہیں پڑتی تو بہت سے محتاج اور مفلس ہمارے قصبوں اور شہروں
 کی سڑکوں کے کنارے اور دوسرے شالوں مسافروں کے پچھتے چوتروں پر خواب راحت
 کا وہ لطف اٹھاتے ہیں جو امر کو نرم بستروں پر خواب میں بھی میسر نہیں آ سکتا۔ اُن کو
 نہ بچھونے کی ضرورت نہ اوڑھنے کی وہی ایک کپڑا جو جسم ڈھانکے ہوئے ہے ہر حال
 میں کافی۔ غریب کوک بھی مکان اور لباس میں زیادہ صرف کرنے پر مجبور نہیں ہوتی
 کرتا اور ٹوپی، وہ بھی اونی نہیں بلکہ سستے گاڑے مارکیں کی۔ ہمارے مزدوروں کا
 ضروری لباس اور ایک چھوٹا سا چھتر کا کچا مکان اُس کی آرام گاہ ہے۔ جو تہ وہ صرف
 بیاہ شادی یا عید تیوہار کو پہنتا ہے۔ مگر چونکہ محض تکلف ہی راستہ بھر ہاتھ میں لٹکا کر
 لیچتا ہے اور صرف منزل مقصود کے قریب اُس کو زیر باری کی تکلیف دینا گوارا
 کرتا ہے۔ سرد ملکوں کی حالت اس سے مختلف ہے۔ وہاں پر غریبوں کا کوئی ٹھکانا
 نہیں اپنی بھیک میں سے کم از کم ایک پیسہ بچا لیتے ہیں۔ تاکہ کرایہ دیکر کسی مینی بیڈ
 میں رات بسر کر سکیں۔ ورنہ شدت سردی سے ٹھٹھکر کر مرنے کا یقینی ہے۔ اب ان مینی
 بیڈوں کی کیفیت سنئے یہ عموماً زمین دوز کو ٹھریاں یا تہ خانے ہوتے ہیں جن میں
 نلوی چابی کوئی گھانس بھی ہوتی ہے۔ اکثر میں بخوف سردی ہوا کی آمد و رفت کے
 واسطے کافی دریچے بھی نہیں ہوتے۔ شام کو صد ہا غریب ہر ایک مینی بیڈ میں لچکا کچھ
 بھر جاتے ہیں۔ بوڑھے، بچے، جوان، مرد اور عورت کی کوئی تفریق نہیں ہوتی سب
 اُسی گھاس پر پال کے آموں کی طرح ایک دوسرے سے اڑ کر سو رہتے ہیں۔ اور صبح
 کو پھر منتشر ہو جاتے ہیں۔ خیال کرو کہ ہمارے ملک کے غریبوں کی رات بمقابلہ ان کے کس قدر
 راحت سے گزرتی ہے اور اس فرق کا باعث آب و ہوا اور موسم نہیں تو کیا ہے۔ ہاں
 مزدور کا حال سنئے کہ تمام جسم کو گرم اونی لباس سے ڈھانکا اُس کے واسطے لازمی ہے

حصہ دوم
مکمل دوم
نہ صرف جوتا بلکہ ادنیٰ موز سے بھی سردی سے محفوظ رہنے کے واسطے ضروری ہیں
مکان بھی اس قدر سچتہ ہونا چاہیے کہ برف باری کا مقابلہ کر سکے اور سرد ہوا کو
پورے طور پر روکے۔ نوٹکہ لباس و مکان جنکا صحت سے قریبی تعلق ہے آب ہوا
اور موسمی حالت کے مطابق ہوتے ہیں۔ کہیں وہ لایہ ہوتے ہیں اور کہیں رات کا
سامان خیال کئے جاتے ہیں۔ کہیں اُن پر کمائی کا معقول حصہ صرف کرنا پڑتا
ہے اور کہیں بہت کم۔ لیکن ہر ملک کی ضروریات کے مطابق کافی مکان و لباس
ملنا کارکردگی کے واسطے ضروری ہے۔ اگر کمی ہوگی تو صحت کمزور، نشو و نما ادھوری
اور کارکردگی ادنیٰ درجے کی ہو جائے گی۔

(د) اُسنگ آزادی اور سیاحت بھی کارکردگی کے لئے اہم موزوں و مفید
ہیں۔ اُسنگ تو تمام ترقی کا منبع ہے۔ آزادی کام کو آسان اور خوشگوار بنا دیتی
ہے۔ علم انفس سے ثابت ہے کہ آدمی جو کام شوق سے کرتا ہے اُس میں تھکان بہت
کم ہوتا ہے۔ چنانچہ تفریح کھیل کود اور مزدوری کے کاموں کا طبیعت پر مختلف
اثر ہوتا ہے۔ واقعہ ہے کہ بطور چہل قدمی چار میل جانا اتنا گراں نہیں گزرتا جتنا
کہ کسی ضروری کام سے دو میل جانا۔ غلام جو کوڑے کے ڈر سے کام کرے اور
آزاد مزدور جو کمائی کے شوق میں جان کھپاتا ہے ان کی کارکردگی میں زمین
آسمان کا فرق ہوگا۔ رہی سیاحت۔ اس سے اول تو معلومات میں اضافہ، خیالات
میں وسعت اور حوصلہ میں بندی پیدا ہوتی ہے، ہر قسم کے حالات آنکھ سے دیکھ کر
انسان پُرانی بھلائی اور اُن کے اسباب سمجھنے لگتا ہے چنانچہ سفر تعلیم کا لازمی جز
مانا جاتا ہے۔ انسان کتنا ہی کتابی علم حاصل کرے جب تک سفر کے تجربوں اور
مشاہدات سے اپنے علم کی تصدیق اور اصلاح نہیں کرے گا اُس کی تعلیم ناقص

رہیگی اور وہ تالاب کے مینڈھک سے کچھ زیادہ بہتر ہوگا۔

حصہ دوم
باب دوم

دوسرے ایک عجیب بات یہ ہے کہ وطن میں انسان کی ہمیشہ نسبت کم قدر کیجاتی ہے ہندی مثل ہے ”گھر کا جوگی جو گنا اور آن گاؤں کا ساوہ“ اسی مضمون کی ضرب لٹھلیں تقریباً دنیا کی ہر زبان میں موجود ہیں جس سے صاف ظاہر ہے کہ یہ انسان کا عام تجربہ ہے اور کسی ملک و قوم کی خصوصیت نہیں۔ احباب و اخوہ میرقابلیت و کمال کا اثر اور رعب اتنا نہیں پڑ سکتا جتنا کہ اغیار اور ناواقف لوگوں پر۔ چنانچہ بالعموم بڑے بوڑھے ترقی یافتہ نوجوان کو بخواتیا کرتے ہیں کہ اب پڑھ لکھ کر قابل بن گئے تو اوروں کے لئے ہماری نظریں تو وہی ہو جو بچے سے تھے۔ ہمارے بھولے پن اور ناسمجھی کی تائید سب یاد ہیں۔ دوست احباب کو بھی ترقی و امتیاز کا اثر ناگوار معلوم ہوتا ہے اور وہ بھی کسی کا قدیم سطح سے بلند ہونا کم از کم اپنے مقابلے میں ناپسند کرتے ہیں۔ ان وجوہات سے قابل آدمی اپنے وطن میں زیادہ نہیں ابھر سکتا اور غیر جگہ ترقی کرتے کرتے کہیں سے کہیں پہنچ جاتا ہے۔ وکیل طبیب جیسے پیشہ ورجن کو حُسنِ ظن اور رعب کی ضرورت ہوتی ہے ہمیشہ وطن سے دور جا کر کامیاب ہوتے ہیں۔ چنانچہ ہر شہر اور قصبے کے معزز پیشہ ورجاعتوں میں سربراہ اور وہ لوگ اکثر باہر والے ہوتے ہیں۔ صاف ظاہر ہے کہ اگر وطن میں بھی اُن کو یہی ترقی و امتیاز نصیب ہو سکتا تو احباب و عہدہ کو چھوڑ کر دور کیوں جاتے۔ سفر کے متعلق عربی کی مثل ہے ”المسفر وسیلہ الطهر و مہونہ المسقر“ انقلابات زمانہ سے سفر نے ظفر کے تو صدائے راستے نکل لئے، مگر اب وہ سفر نہیں رہا اور قیام سے بدرجہا پُر لطف راحت رساں بن گیا۔

ہندوستان میں صدابرس فرقہ بندی اور مذہبی رسم و رواج نے انگلیں اسدِ رح پامال کیں کہ انکے سرخسے اٹ گئے۔ معاشی آزادی سلب کرتے کرتے۔ انکی خواہشِ خیا

حصہ دوم دسے محو کر دیئے۔ ہر ایک کا پیشہ اور اس کی ترقی کا معیار مسلمانوں کے واسطے مقرر کر دیا کہ اس سے سرسرمو تجاو ز کسی طرح ممکن نہ تھا۔ رہا سفر۔ آج تک پابند مذہب ہندوؤں

کو سفر میں سجدہ و قنیت پیش آتی ہیں۔ البتہ جو لوگ مذہب کو پس پشت ڈال چکے ہیں ان کا ذکر نہیں۔ نتیجہ یہ ہے کہ بہت کچھ خدا داد استعداد و ذہانت قدیم استبدادی نظام سے ضائع ہوتی رہی۔ البتہ کچھ دنوں سے جو جدید اثرات نے پرانی بندشیں توڑ ڈالیں۔ تو ادنیٰ طبقوں میں کچھ جان پڑنے لگی ہے۔ ان کو اپنے انسانی حقوق یاد آنے لگے۔ ان کو اپنی استعداد کا پتہ لگتا جاتا ہے۔ آزادی کی ہوا سے ان کے دلیس بھی ترقی کی پھسری آگئی۔ ادنیٰ طبقوں کی بیداری نہ صرف خود ان کو فائدہ پہنچائی بلکہ اعلیٰ طبقوں کی غیرت و حمیت پر بھی جو بھی ہو گئی ہے۔ تازیانہ لگا کر خواب خرگوش سے بیدار کر لگی اور سب کو شاہراہ ترقی پر بچلے گی۔

(درا، عام معاشرتی اور اخلاقی حالت کا بھی کارکردگی پر نہایت اہم اثر پڑتا ہے۔ صحبت کا اثر مشہور ہے۔ خرچہ کو دیکھ کر خرچہ رنگ کیڑا تا ہی۔ اور پھر چوٹی طبیعت موم جیسی نرم ہوتی ہے۔ جس سانچہ میں جا بوجھ خالدو۔ پس جس فرقہ کا طرز معاشرت بہت افزا اور جہد پرور ہے وہ لوگ بالعموم بلند خیال عالی حوصلہ اور مرفہ الحال ہوتے ہیں۔ چنانچہ تجارتی مرکزوں کے مصروف کار اور پس ماندہ قصبوں کے کاہلی پسند باشندوں کی حالت کے موازنہ سے معاشرت کا اثر بخوبی واضح ہوتا ہے۔ ہندوستان کے سکون پسند نوادار کو انگلستان کی ہلچل سب سے زیادہ حیرت معلوم ہوتی ہے۔ جسے دیکھو چینی اور شہد کی مکھی کی مانند اپنے کام میں پوری تندی اور توجہ سے مصروف ہے۔ لمحہ لمحہ جان سے زیادہ عزیز ہے۔ ہفتہ میں ایک روز اتوار کا آرام کے واسطے مخصوص اور اس روز کاروبار قانوناً ممنوع ورنہ کام

شوق میں لوگ صحت قربان کر گزرتے۔ ہندوستان میں اس گرجوشی کا عشرِ عشر حصہ دوم بھی نظر نہیں آتا اور نووارد یورپین کو یہاں کی سہل انکاری افسردہ دلی اور باس دوم وقت کی ناقدری کچھ کم عجیب نہیں معلوم ہوتی۔ اور کس کو انکار ہو سکتا ہے کہ شہر شہر اور قصبہ قصبہ یہودی کی اُمنگ اور کاروبار کا شوق پیدا کرنا۔ ہندوستان کی ترقی کا پہلا قدم ہے۔

اخلاق و عادات کا اثر بھی صحت و تندرستی پر نہایت قوی اور دیر پا پڑتا ہے آجکل بد قسمتی سے بہت سے نوجوانوں کی پس ماندگی خستہ حالی۔ اور دائم المریضی کا باعث خود ان کی غلط کاریاں۔ بے اعتدالیاں اور اخلاقی کمزوریاں ہوتی ہیں۔ نہ معلوم بعض لوگوں کی یہ شکایت کہاں تک درست ہو کہ مشرقی اقوام کو مغلوب اور پس پا کرنے کی غرض سے ترقی یافتہ قومیں قصداً اخلاقی کمزوری کا خوفناک آلہ اپنے مفید مطلب استعمال کر رہی ہیں۔ اور خصوصاً بادہ نوشی و آوارگی کا رواج جو تو موٹو دیمک کی مانند تہوتا کر دیتی ہیں۔ چونک کی مانند خون چوس لیتی ہیں۔ سیاسی پالسی کا جزو بننا ہوا ہے۔ لیکن اس سے انکار نہیں ہو سکتا کہ یہ عادات ملعونہ شعلہ کی طرح ہمارے ملک میں ہر چار طرف پھیل رہی ہیں۔ اکثر شہروں کی حالت اخلاقی لحاظ سے تشویش ناک ہو چلی ہے۔ اسکول اور کالجوں کی حالت ابھی تک تو غنیمت ہو مگر اثرات بُرواں بھی راستہ پیدا کر رہے ہیں۔ اور اگر جلد مدافعت و حفاظت کا کافی اہتمام نہیں کیا گیا تو اندیشہ ہے کہ قوم کا بہترین حصہ جسکی ذات سے ملک کی بیشمار اُمیدیں وابستہ ہیں۔ ان موزی اثرات کا شکار ہو کر ہمیشہ کے واسطے ہندوستان کی قسمت کا فیصلہ کر دیگا لہذا ابھی خواہاں ملک کا اولین فرض ہے کہ اس آتش جہان سوز کو جلد بجھائیں۔ لوگوں میں نہ صرف اپنی تحریر و تقریر بلکہ اپنے طرزِ عمل اور

حصہ دوم ذاتی مثال سے اعتدال پسندی۔ پاکبازی۔ بلند خیالی اور جہد پسندی کی مستقل عادتیں پیدا کر کے ان کو شاہ راہ ترقی پر لا ڈالیں۔ اگر اخلاق کی نگہداشت نہیں کی گئی تو عادات خبیثہ جن کا طوفان ہر طرف بڑھ رہا ہے دیکھتے دیکھتے اس بہت ملک کو زنگ خوردہ لوہے کی مانند از کار رفتہ کر دیں گی۔

بد اطواری کی ابتدا ہمیشہ نادانی و اشتیاق سے ہوتی ہے۔ ہندی کو مضرت کی تو کچھ خبر نہیں ہوتی۔ دوسروں کی مثال یا ترغیب سے تقلید کا شوق پیدا ہوتا ہے۔ او چند قدم بڑھتے ہی ایسی دلدل میں جا پھنستا ہے کہ صحیح سالم نکلنا محال ہو جاتا ہے بچے سب سے زیادہ والدین پر اعتماد کرتے ہیں۔ بھنی کی بات وہ سب سے زیادہ مانگتے ہیں۔ اگر والدین اس معاملہ میں مردہ جہر سکوت توڑ ڈالیں۔ اور سب سے اول خود عاقلانہ طریقے سے بچوں کو تمام ضروری باتوں سے آگاہ کر کے انکے اچھے بُرے نتائج بخوبی ذہن نشین کر دیں۔ تو ممکن نہیں کہ جس طرح بچے کی نرم طبیعت اور باتوں سے متاثر ہوتی ہے۔ اس سے نہو۔ اور اس اثر کا رنگ افعال و عادات پر نہ پڑے۔ یہ عام خیال صحیح نہیں کہ اس قسم کی آگاہی سے بچے بگڑ جائیں گے۔ موزوں وقت پر سنی قبل رسائی اثرات بد اگر مناسب طور سے صحیح واقفیت بچوں کے ذہن نشین کر دی جائے تو محض غلطی کا اس سے زیادہ کارگر کوئی طریق نہیں۔ چنانچہ ایک ماہر تربیت والدین کی موجودہ خاموشی اور بے التفاتی کو سرسراہٹ خلاف عقل و مصلحت قرار دیکر مذکورہ بالا طرز عمل کی بہت تاکید کی ہے اور ہم بھی اس رائے سے پورا اتفاق رکھتے ہیں۔

چو کا سے بے فضول سن بر آید مراد وہ سخن گفتن نہ شاید

وگر بنیم کہ نامینا و جاہ ست اگر خاموش بنشیم گناہ ست

(ص) اس زمانہ میں ہر قسم کے کام اور پیشوں کے واسطے تعلیم کس قدر ضروری

ہے اور ہوتی جاتی ہے۔ ہر ایک سمجھدار آدمی خود اندازہ کر سکتا ہے۔ مولانا حالی ^{محقق} حصہ دوم
نے علم کی ضرورت کا فوٹو اپنی مشہور نظم میں کس خوبی سے کھینچا ہے ۵

گیا دورہ حکومت کا بس بخت کی ہر باری جہاں میں چار سو علم و عمل کی ہے علداری
جنہیں دنیا میں رہنا ہر ہے معلوم یہ انکو کہ ہیں اب جمل دنا دانی کے منے دولت منواری
ضرورت علم و دانش کی ہر ہر فن و صنعت میں نہ چل سکتی ہر اب بے علم بخاری نہ سہاری
جہاں علم تجارت میں نہ ماہر ہوں گے سوار تجارت کی ہنوی تا قیامت گرم بازاری
نہ آئیگی پسند ان نوکروں کی خدمت طاعت جنہیں پائینگے آقا زیور تعلیم سے عاری
اگر چاہینگے کرنی آدمی گھوڑوں کی سانی تو دینا ہو گا ان کو امتحانِ علم بطاری
نہ ستیگی کا دل علم سے ہیں اب نہ باورچی ہولے مدرسوں سے مطبوں تک فلسفہ جاری
یقین جانو کہ آئندہ میسگی درس گا ہوں ہیں گرا تا پیسے کو چاہئے ہوگی پسنداری
کوئی پتہ نہیں اب معتبر بے تربیت ہرگز نہ فساد دی۔ نہ جراحی۔ نہ کھائی نہ عطاری

جہاں تک دیکھے تعلیم کی فرما زوائی ہے

جو سچ پوچھو تو نیچے علم ہے اوپر خدائی ہے

گئے وہ دن کہ تھا علم و ہنر انساں کا اک زیور ہوئی ہر زندگی خود منحصر اب علم و دانش پر
کوئی بے علم روٹی سیر ہو کر کھا نہیں سکتا نہ زر گر اور نہ آہنگ نہ بازی گر نہ سوداگر
مهندس چاہیے مزدور اب اور راج اقلیدرس بس اب دنیا میں بے علموں کا ہر وہی یادہ
گئے وہ دن کہ تھے محدود کام انسان کے سارے برابر تھا بے گھو نسلا اور آدمی کا گھر
یہ دورہ ہے ہی آدم کی روزافزون ترقی کا جو آج اک کام ہے اعلیٰ توکل ہر اس اعلیٰ تر
کوئی دن میں خسارہ سب سے بڑھ کر اسکو سمجھینگے کہ دو دن آدمی ٹھہرا ہر یاں ایک حالت پر
نہ تھا غیر از ترقی فرق کچھ انسان و حیوان میں دیا ہر امتیاز انساں کو یہ تعلیم نے آکر

حصہ دوم

باب دوم

زمانہ نام ہے میرا تو میں سب کو دکھا دوں گا

کہ جو تعلیم سے بھاگیں گے نام انکا مٹا دوں گا

اب غور کیجئے کہ موجودہ طریق تعلیم کس تاثر کے تحت ہے اور ہماری ضروریات کی کفیل ہے۔ پنجاہ سالہ کوششوں کے پھل کروڑوں روپیہ تعلیمی مصارف کے ماہصل ترقی کے زندہ آثار۔ سرمایہ ناز و افتخار۔ ہمارے تعلیم یافتہ نوجوانوں کے کمالات پر خور و نظر دوڑائیے۔ ایک ابنوہ کثیر سرگردان و حراماں نصیب سائلوں اور اُمیدواروں کا ایک جم غفیر سیاسی گذار و فرماں بردار محروم کا۔ ایک روز افزوں گروہ نزاع پرورد و جدال پسند و کیلوں کا۔ دو فتنے آزاد کش و بیاباں اور مصلحت اندیش و کرم خواہ مقرر و نکی۔ اور سب سے چھوٹی جماعت خود دار و متانت شعار کار گزار و نکی جو صنعت و حرفت زراعت و تجارت کو ترقی دیکر صحیح اصول کے مطابق ملک کی بہبودی اور ترقی کے وسائل پیدا کرنے میں مصروف ہیں مطالبات جیسے چاہو اعلیٰ۔ ہمت جتنی چاہو پست قول بغایت فصیح و بلیغ۔ عمل نہایت بدلیقہ و بے ترتیب۔ نہ خیالات میں تنگت نہ جدوجہد میں استقلال۔ جذبات سیرج الاشغال۔ ارادات۔ سیرج الزوال۔ اکثر منصوبے کرلمی کا اُبال۔ بقول حضرت اکبرؓ

ضعف مشرق نے تو رکھا پاؤں کو چکڑا دی
مغربی فتنوں نے لیکن منہ کو انجن کر دیا
ہمارے جیسی بے اصول و نامکمل طریق تعلیم سے اور کیا نتائج برآمد ہو سکتے ہیں جسم تمام اعضا کو معطل کر کے دماغ جسم بننے کی کوشش کا نتیجہ، ضعیف، مرض اور موت کے سوا کیا ہو سکتا ہے۔ کامل صحت اور تندرستی کے واسطے تمام اعضا کا قوی ہونا لازمی ہے۔ اسی طرح قومی عروج بھی اخلاقی۔ معاشرتی اور باخصوص معاشی حالت کے عمدگی بغیر محض دماغی ترقی پر قائم نہیں ہو سکتا۔ افراد کیا ہیں۔ جسم قوم کے بیشمار اعضا اور ہر

عضو کا کام جدا گانہ مخصوص ہے۔ اگر کسی عضو کو معطل کیا جاوے یا کا مخصوص کے بجائے اس سے دوسرا کام لینے کی کوشش کیجاوے تو ممکن نہیں کہ جسم قوم کی صحت و قوت کو مضرت نہ پہنچے۔ کیسے ممکن ہے کہ تمام لوگ ادیب۔ زبان دان۔ مؤرخ۔ فلسفی۔ مهندس۔ طبیعی۔ یا عالم الہیات بنجاویں اور اگر ایسا ہو بھی تو اس کا نتیجہ نظام عالم کی درہمی برہمی نہیں تو اور کیا۔ بہت سے بد قسمت نوجوان اپنا قیمتی وقت اور بہت سارے پیسہ مروجہ تعلیم میں ضائع کر کے۔ ناکام و نامراد رہ جاتے ہیں۔ لیکن انہیں بہت سے صفت و حُرف کے واسطے ایسی موزوں طبیعت اور اس قدر وافر استعداد رکھتے ہیں کہ اگر ان کو مکینیکل تعلیم (صنعتی تعلیم) میسر آسکتی تو بہت بڑی کامیابی اور نام و نمود حاصل کرتے۔ اور بجائے بار کے سہارا اور بجائے مار کے سرمایہ افتخار بن جاتے ان لوگوں کی خداداد قابلیتوں کا خون اور انکی بربادی کا گناہ۔ ہمارے یہیں طریق تعلیم کی گرون پر نہیں تو اور کس پر ہے۔ کون انکار کر سکتا ہے کہ یورپ کا عروج و اقتدار۔ ادنیٰ مزدوروں۔ صناعتوں۔ پیتہ وروں اور تاجروں کی کارگزاری کا نتیجہ ہے۔ یہی وہ طبقے ہیں جو بجا طور سے قومی ریڑھ کی ہڈی کہلاتے ہیں۔ حکومت اور سوسائٹی میں انکار روز افزوں رسوخ و احترام۔ انکی اہمیت کا بین ثبوت ہی لیکن ہمارے طریق تعلیم میں انکی ضروریات کو خدا جانے کیوں اس قدر نظر انداز کیا گیا ہے۔ لیبرل تعلیم (غیر صنعتی تعلیم) تو بھلی بُری میسر آجی جاتی ہے لیکن مکینیکل تعلیم جید نایاب ہے ہم لیبرل تعلیم کو غیر ضروری اور غیر مفید نہیں سمجھتے۔ لیکن قومی تعلیم کو اس پر ختم کرنا۔ سمحت مملکت خیال کرتے ہیں۔ لہذا جب تک کافی اہتمام نہ ہو جائے۔ ہم کو تندرست کوشش اور روپیہ مکینیکل تعلیم کے بہر سانی اور ترقی پر صرف کرنا لازمی ہے۔ تاکہ قومی ترقی کے تمام شعبوں میں ضروری نسبت قائم ہو جاوے۔ اور کوئی ایک بھی کمزوری

حصہ دوم
باب دوم
اس کی باقی تمام قوتوں کو بیکار نہ کر سکے۔ جس طرح کہ مضبوط زنجیر کے تمام حلقے فرداً فرداً مضبوط ہونے لازمی ہیں۔ قومی قوت کے واسطے بھی ادنیٰ سے لیکر اعلیٰ تک تمام فرقوں کا حسب ضرورت خوشحال اور اپنے کاروبار میں ہوشیار ہونا ضروری ہے۔ پس صاف ظاہر ہے کہ نام نہاد مروجہ لبرل تعلیم سے تکنیکل تعلیم کی ہمارے ملک کو کہیں زیادہ ضرورت ہے۔ اور اس کے اہتمام میں کوشش کرنا ہر ایک خیر خواہ قوم کا فرض ہے۔

ہندوستان میں جیسی کمتر مفید تعلیم مروج ہے۔ ظاہر ہے اور اس پر طرہ یہ کہ وہ بھی روز بروز گراں اور کیا ب ہو رہی ہے۔ فیس میں اضافہ نصاب تعلیم میں ہر سال تبدیلی۔ ہر جماعت میں طلباء کی تعداد مقرر۔ معلموں میں ضروری قابلیت کی قلت۔ تعلیم میں عدم توجہی۔ امتحانات میں سخت گیری۔ بشکل نا کامیابی۔ اخراج۔ ملازمت سے انکار۔ عمر۔ دولت۔ محنت سب برباد۔ خستہ حالی و تنگ کامی حاصل خود یورپ میں تعلیم خائفوں سے پھیلی۔ جا پانیوں نے بھی۔ جھوپڑوں۔ برآمدوں اور سر راہ دکانوں میں تعلیم حاصل کی۔ مگر ہماری تعلیم کے واسطے عالیشان عمارت۔ بیش بہا سامان اور امیرانہ ٹھاٹھ لادہ ہیں۔ حضرت اکبر نے ہماری بیش قیمت تعلیم کا کیا نقشہ کھینچا؟
قومی ترقی کی راہ چا پاری بیٹھی ہے پہنے جوڑا بھاری
نومن تیل کی فکر ہے طاری چندہ کی تحصیل ہے جاری

ہم کو کالجوں سے زیادہ پرائمری مدارس کی ضرورت ہے۔ تاکہ عام حرف شناس اور شہد بد ہو کر اپنے سیدھے سادے کام بطریق احسن سر انجام دے سکیں۔ اور اعلیٰ تعلیم کے واسطے بھی میدان وسیع ہو جائے۔ زیادہ مصارف کی ضرورت نہیں۔ صرف کوشش اور اہتمام درکار ہے۔ مقامی امداد سے ایسے مدارس آسانی چل سکتے ہیں۔

مستر کو کھلے مرحوم کو جنہوں نے نمائشی اور دلاویز باتوں سے پکڑ اپنی تمام عمر مفید حصہ دوم
تجاوہ بنی تکمیل میں صرف کی پراسرری تعلیم کا خیال پیدا ہوا تو انہوں نے پرائمری باب دوم
ایجوکیشن بل کا ایک نہایت قابلانہ مسودہ امپریل کونسل میں پیش کیا۔ اور گوان کا
بل رد ہوا اور ہونا تعجب نہیں لیکن اگر زندگی وفا کرتی تو مرحوم کی کوشش کا
کوئی نہ کوئی مفید نتیجہ ضرور نکلتا۔ اور یہ نتیجہ کیا کم ہے کہ عام لوگوں کو پرائمری تعلیم
مکیضرت اور اس کی اہتمام کا طریقہ مرحوم کی تحریروں اور تقریروں سے ذہن نشین
ہو گیا۔ اور نیز بعض بدمار مغز پستوں مثل برودہ دیویر میں پرائمری تعلیم کا
رواج خاص اہتمام سے شروع کر دیا گیا۔ اور انشاء اللہ تعالیٰ اسکے نتائج بھی جن
سے خوشامدی یا خود غرض لوگ منکر ہیں۔ چند ہی روز میں ظاہر ہو جاوینگے۔
کاش ہمارے لیڈر جو محض سیاسی قیل وقال کو اپنا ورد و نمائے ہوئے
ہیں دھواں دھار تقریریں اور فلک رس چیز جن کے دلوں کو محو کئے ہوئے ہیں
اس نکتہ پر غور کریں کہ عالیشان عمارت کے واسطے مضبوط بنیاد اور بار آور و زینت کے
واسطے زر خیز زمین لازمی ہے۔ سیاسی آزادی حریت کے نورے لگانے سے نہیں ملتی
بلکہ ملی ترقی۔ اخلاقی جرات ارادی قوت اور معاشی استحکام منراط اولیٰ ہیں۔ اور
بحالت پابندی و محکومی اکو پورا کرنا ہی نوجوان مردوں کا کام ہے۔ گرما گرم تقریروں
سے فوری جذبات جس قدر جی چاہے ابھارئے۔ اجرت تحسین نقد وصول کیجئے۔ گمبھلی
کوشش کی تکالیف و محنت برداشت کئے بغیر محض باتوں سے تعلیم نہیں بھیتی۔ اخلاق
دُست نہیں ہوتے۔ زراعت صنعت و حرفت اور تجارت ترقی نہیں کرنی۔ جو لوگ
نام و نمود کے بجائے ملی بیہودی کے خواہاں ہیں۔ ان میدانوں میں کمر باندھ سکتے ہیں
اور قوم تنگ پاکی و شگسیری کریں۔ اسوقت قدر نہو۔ مگر میں آئندہ نسلیں یقیناً انکی

شکر گزار اور احسان مند ہو گئی۔ اور حقیقی محبت ان وطن کی مختصر فہرست میں ان کا نام آب زر سے لکھا جاوے گا۔ تالاب کے کنارے خواہ کتنے اونچے اور مضبوط ہوں پانی کی سطح بند کئے جاؤ۔ ایک نہ ایک دن پانی بالآخر اُبل پڑے گا اور اپنا راستہ آپ بنا لے گا۔ کام کرنے کا صرف ایک ہی طریقہ ہے۔ ہر شخص مناسب اور موزوں کام اپنے اپنے ذمے کر خموشی اور تندہی سے مصروف ہو جائے۔ چنانچہ سمجھدار فرقہ کچھ دنوں سے یہی طرز عمل نظر آتا ہے۔ خداداد سردوں کو بھی توفیق دے۔

حصہ دوم
ماہ دوم

فصل ہپارم صل

تجزیہ (۱) اصل دولت کا ورق (۲) پیدائش اصل کی شرط

(۳) افرونی اصل کے اسباب (۴) اصل کے جوہر (۵) اصل کے انعام

۱۔ اصل کی پیدائش اور کارگزاری کا مختصر حال عاملان پیدائش کے بحث میں اصل دولت بیان کیا جا چکا ہے۔ لیکن تھوڑی سی مزید تشریح یہاں بھی ضروری معلوم ہوتی ہے۔ کاسبق بلحاظ ماہیت اصل و دولت میں کوئی فرق نہیں۔ دونوں ایک ہی چیز ہیں۔ لیکن بلحاظ طریق استعمال ان میں بہت بڑا فرق پیدا ہو جاتا ہے۔ جب کسی چیز کو ہم عامل پیدائش بنائیں یعنی اسکو اس طرح پر کام میں لائیں۔ کہ اس سے مزید دولت پیدا ہو۔ تو وہ اصطلاحاً اصل کہلاتی ہے۔ اور اگر اسی چیز کو ہم محصل پیدائش مانیں اور اس طرح پر صرف کریں کہ بجائے مزید دولت پیدا ہونے کے اس سے ہماری کوئی احتیاج پوری ہو تو وہ دولت کہلائیگی۔ مثلاً رہنے کا مکان دولت ہے۔ لیکن اگر اس میں کوئی کارخانہ چلا یا جاوے یا وہ کرایہ پر دیدیا جاوے تو اصل بن جاوے گا۔ اسی طرح کرایہ پر چلنے والی گاڑی اصل شمار ہوتی ہے اور سیر و تفریح کی گاڑی دولت۔

لیکن نہ صرف دولت کے وسعت مفہوم کی وجہ سے اصل کا تعین دشوار ہے بلکہ یہ سوال بھی کہ مزید دولت کی پیدائش میں علاوہ زمین و محنت کون چیزیں معاون ہیں۔ فی الحقیقت اس قدر مبہم ہے کہ اسکا کوئی قطعی جواب ناممکن ہے۔ چنانچہ ایک گروہ نے

تو یہ تفریط کی کہ صرف آلات۔ پیداوار خام۔ اور زرق و برق کو جو اجرت میں صرف ہو۔
 اصل قرار دیا۔ کیونکہ پیدائش سے انہی نین چیزوں کا نہایت قریبی تعلق ہے۔ دوسرا
 گروہ افراط پر اس قدر جھکا کہ اس نے دولت اور اصل کو مترادف قرار دے دیا۔
 کیونکہ انسان جس قدر چیزیں برتنا ہے وہ برشتہ قریب یا بعید پیدائش دولت میں
 مدد ضرور دیتی ہیں۔ مثلاً خوراک۔ لباس۔ مکان اور دیگر ضروریات قیام صحت
 و قوت کے واسطے لازمی ہیں اور صحت و قوت۔ محنت کی واسطے لابد۔ لہذا مذکورہ بالا
 چیزیں بھی بالواسطہ پیدائش دولت میں مدد دے کر اصل میں شامل ہیں۔ لیکن
 تیسرے اعتدال پسند گروہ نے افراط و تفریط دونوں کو ترک کر کے یہ فیصلہ کیا کہ
 اصل کے معنی کو صرف اُن چیزوں تک محدود کرنا جنکا پیدائش سے قریب ترین تعلق
 ہے۔ یا اس قدر وسعت دینا کہ تمام دولت داخل ہو جاوے۔ دونوں غلط اصول
 ہیں۔ گویا اصل کا مفہوم اس قدر متحقق اور متعین نہیں ہو سکتا کہ اصل اور غیر اصل دولت
 کی کوئی مکمل ہرست تیار ہو سکے لیکن جو چیز کہ عرف عام کے مطابق پیدائش دولت
 میں شریک مافی حاویں ان کو اصل اور باقی کو دولت شمار کرنے کا اصول ہماری
 عملی ضروریات کے واسطے کافی ہدایت کن ہے۔

اصل دولت میں ایک فرق یہ بھی قرار دیا گیا ہے کہ اگر کسی چیز کے استعمال
 سے کچھ آمدنی ہو تو وہ اصل ہے ورنہ دولت۔ لیکن آمدنی کے معنی میں وہی عدم
 تعین کے وقت پیش آتی ہے۔ اگر آمدنی صرف مادی معاوضہ تک محدود کیجاتی ہے
 تو اصل کا مفہوم نہایت تنگ ہو جاتا ہے۔ اگر ہر قسم کا معاوضہ شامل کرتے ہیں تو پھر اصل
 دولت میں کوئی فرق نہیں رہتا۔ اس حالت میں بھی بہترین طریق یہی ہے کہ آمدنی سے
 مراد وہ کل معاوضے لینے چاہئیں جو عرف عام کے مطابق آمدنی کہا سکیں اور جن

چیزوں کے استعمال سے ایسی آمدنی حاصل ہو وہ اصل ہیں باقی دولت۔ اصل دولت حصہ دوم
 کے فرق کی بحث بھی اسی دفعہ کی مثال ہے کہ معلوم انسان کے افعال ارادی سے
 بحث کرنے ہیں انکے اصول کبھی پورے طور پر مقرر اور متعین نہیں ہو سکتے۔ کم و بیش
 خامی ضرور باقی رہتی ہے۔ اور اخلاقی معاشرتی اور معاشی مسائل پر جو اس قدر
 اختلاف رائے کی کثرت ہے۔ اس کا باعث یہی عدم تعین ہے۔

گو کوئی قطعی معنی تحقیق نہ ہو سکے لیکن اتنا ضرور معلوم ہو گیا اور ہماری ضرورت کے
 واسطے اتنی معلومات کافی ہے کہ اصل و دولت میں صرف اتنا فرق ہے کہ ایک عامل
 پیدائش مانا جاتا ہے اور مزید دولت پیدا کرتا ہے۔ دوسرا حاصل پیدائش ہوتا ہے
 اور ہماری احتیاجات پوری کرتا ہے۔ ایک ہی چیز مختلف اوقات میں حسب طریق تہل
 اصل و دولت دونوں ہو سکتی ہے۔

۲۔ مالمین پیدائش کے بیان میں یہ توضیح ہو چکا کہ اصل زمین و محنت کے اتفاق پیدائش
 عمل کا نتیجہ ہے۔ گویا ان سے پیدا ہوتا ہے۔ لیکن اگر جس قدر دولت پیدا ہو۔ کل صرف اصل کی
 کو دیکھائے تو کچھ نہ بچے گا اور باوجود اتفاق عمل زمین و محنت اصل پیدا نہ ہو سکے گا
 اس کی مثال بعینہ یہ ہے کہ بچہ انڈے سے اور انڈا جوڑے کے اتفاق عمل سے پیدا ہوتا
 ہے۔ پس اگر انڈا کھالیا جائے تو باوجود جوڑے کے اتفاق عمل کے بچہ پیدا نہ ہو سکے گا
 گویا جو انڈا کھالیا جاوے وہ محض دولت ہو اور جس کو سے کہ بچہ نکالا جاوے وہ
 اصل ہے۔ پس ظاہر ہے کہ پس اندازی بغیر اصل کا پیدا ہونا ممکن نہیں۔ اور یہ ایسا صریح
 واقعہ ہے کہ کوئی اس سے ناواقف نہیں۔ آمدنی بچا بچا کر لوگ جائیداد خریدنے ہیں۔
 کارخانے چلاتے ہیں۔ تجارت کرتے ہیں۔ اگر کل کمائی ضروریات میں صرف کر دی جائے
 اور کچھ پس انداز نہ ہو تو یہ ایک چیز بھی میسر نہیں آ سکتی۔ پس ثابت ہوا کہ زمین و محنت کا

حصہ دوم
باب دوم
اتفاق عمل اصل کا منہج اور پس اندازی پیدائش اصل کی شرط لازمی ہے۔

افرونی ۳۔ اصل کی ماہیت اور پیدائش کا حال بیان کرنے کے بعد یہ بتانا ضروری ہے کہ افرونی اصل کے واسطے حالات مساعد کیا ہیں۔ بالفاظ دیگر اصل کیونکر کسی ملک میں بڑھتا ہے۔

(۱) پس انداز کی مقدار آمد و خرچ کے باہمی نسبت سے متعلق ہوتی ہے جو محض آمد کی زیادتی یا خرچ کی کمی سے جداگانہ کچھ نتیجہ پیدا نہیں ہوتا۔ جس شخص کی آمد و خرچ حسب ترتیب ایک ہزار اور نو سو روپیہ ہو۔ وہ صرف سو روپیہ بچا سکتا ہے۔ حالانکہ بائیس سو روپیہ آمدنی والا تین سو روپیہ کے خرچ سے۔ اپنے سے دو گنے آمدنی والے سے دو گنا پرانے باز کرتا ہے۔ آمد و خرچ کے موافق و ناموافق نسبت ہندو اور مسلمانوں کی معاشی حالت کا عام فسرق ہے۔ محض بچت کے لالچ سے ضروریات جائز کو بھی نظر انداز کر کے دولت اندوزی زندگی کا مقصد قرار دینا ہرگز پسندیدہ اور قرین عقل نہیں ایسی کفایت شعاری نہ صرف عقلاً و اخلاقاً مذموم ہے بلکہ کارکردگی گھٹا کر معاشی لحاظ سے بھی سخت مضر ہے اور بالآخر خود افزائش اصل میں مہج ہوتی ہے تخفیف مصارف کسی حالت میں قیام و ترقی کا رکن کی مانع نہ ہونی چاہیے ورنہ خود مطلب فوت ہونا یقینی ہے لیکن تمام دولت کو محض عشرت پرستی پر لٹانا اس سے کہیں زیادہ معیوب اور قابل اعتراض ہے۔ اعتدال ہر حالت میں بہتر ہے۔ مسلمانوں کو اپنے احوالات کا اعتبار ضروری معلوم ہوتا ہے اس معاشی شعبہ کی مناسب اصلاح اور ترسم سے وہ بڑے بڑے کام نکال سکتے ہیں ہر قوم کی معاشرت کا معیار کچھ مقرر ہوتا ہے۔ اگر کوئی معیار سے بالاتر چڑھے تو امتیاز و عظمت پاتا ہے۔ لیکن اگر اس سے نیچے گرے تو سبکی اور حقیر کی نظر سے دیکھا

جاتا ہے بھجوری اُفلاس اس ذلت کو گوارا کیا جاتا ہے۔ یا مصلحان قوم جن کے اسی ^{مادہ دوم} خیالات رواج کے اثر سے بالاتر ہیں۔ عمدہ مثال قائم کرنے کی غرض سے باوجود ہزار استطاعت مروجہ معیار سے نیچے اتر آتے ہیں۔ مگر عوام میں اتنی اخلاقی جرأت کہاں کہ وہ نام نہاد ذلت برداشت کر سکیں۔ جب تک دم میں دم ہوتا ہے۔ تباہی کی حد تک رسم و رواج کا ساتھ دیتے ہیں۔ چنانچہ بہت سے متوسط الحال شریف مسلمانوں نے خستہ حالی کا باعث شادی غمی کی رسومات ہوتی ہیں۔

ہر بیدار طبقہ میں اصلاح رسوم کی خاص کوشش جاری ہے۔ ہندوؤں کی شادی بیاہ میں ناچ آتش بازی اور پھلکاری پر ہزاروں روپیہ صرف ہوتا تھا۔ مگر چند رو سے یہ رسم بالکل بند ہو گئی۔ اور چونکہ متمول اور سربراہان لوگوں سے ابتدا ہوئی عوام کو تقلید میں کوئی پس و پیش نہوا۔ اسی طرح پردکن کی بوہرہ قوم میں نہایت پیش و پیچ رسوم جاری تھیں۔ لیکن ممبئی کے ملک التجار اور مشہور کر وڑپٹی مسر آدم جی پیر مہپائی مرحوم نے اپنی خاندانی تقریبات میں اُن تمام رسومات کو ترک کر کے غریبا کے واسطے ایسی آسانیاں پیدا کر دیں کہ جہاں ہزار روپیہ کفایت نہیں کرتا تھا وہاں اب صرف چند روپے سے کام بن جاتا ہے۔ اصلاح رسوم سے مرحوم نے جو اپنی قوم کو فائدہ پہنچا اس کا تخمینہ کر دربار روپیہ سے بھی کرنا مشکل ہے۔

قصہ مختصر افزونی اہل کی پہلی شرط یہ ہے کہ جہاں تک ہو سکے مقدار پیداوار بڑھائی جاوے اور مصارف حد مناسب کے اندر رکھی جائیں۔ افزائش پیداوار کے وسائل تو بکثرت اس کتاب میں موقع بہ موقع مذکور ہیں اور تجدید مصارف کی ترکیب درستی معاشرت اور اصلاح رسومات ہی۔

(ب) اضافہ اہل کی دوسری شرط اسن و غنوغلی ہے۔ پس انداز کر نیوالے کو

حصہ دوم یہ اطمینان ہونا ضروری ہے کہ اسکا اندوختہ اس سے باہر نہیں بھینا جاوے گا۔ وہ اسکا مالک رہیگا اور حسب دلخواہ اس سے کام لے سکیگا۔ بدامی کے زمانہ میں ہر ایک کا عمل درآمد ہی ہوتا ہے اور ہوا چاہیے کہ ہرچہ داری بخورامروز غم فردا محو زبکس اکے جن ملکوں میں اس دامن کا تسلط ہے وہاں مستقبل بعد کے واسطے بھی اہتمام میں نظر رہتا ہے۔ اسی طرح پر سپاہی اور ملاح جنگا مینہ ہی جانباری ہے فضا محو جی کیواسطے ضرب اہل ہیں۔ اور جو لوگ غیر مخدوس کاموں میں مصروف ہیں بالعموم کچھ پس انداز ضرور کرتے رہتے ہیں۔ یہ واقعہ فطرت انسانی پر مبنی ہے۔ اور ہر جگہ اسکی مثال موجود۔ چنانچہ انگلستان میں موجودہ کثرت اصل کا بڑا باعث یہ بھی ہے کہ وہاں صد ہاں سے اندرون ملک کوئی لڑائی نہیں ہوئی۔ اور چونکہ بہت قدیم زمانہ سے کم بوش آئینی حکومت چلی آتی ہے لوگوں کا اندوختہ شاہی دست برو سے بھی محفوظ رہا۔ سرمایہ چھپنے کا خدشہ لوگوں کے دل سے قطعاً محو ہو گیا۔ اور اطمینان کی بدولت اصل میں دن دو گنا رات چو گنا اضافہ ہونے لگا۔ حتیٰ کہ آج انگلستان کا اصل دنیا پر محیط نظر آتا ہے۔

انسان بالطبع امتیاز کا شایق ہے۔ اور ہر ملک و قوم میں وسائل امتیاز مختلف پائے جاتے ہیں کہیں مجرات۔ بہادری اور جہانی طاقت کا دور دورہ ہے۔ مثلاً عرب ترکی اور افغانستان یا روس کیلینڈ اور پنجاب میں۔ میں علم کا جھنڈا الہمار ہا ہے۔ جیسے جرمنی۔ فرانس۔ امریکہ اور انگلستان۔ بنگال میں اور کہیں دولت کا سکہ رواں ہے جیسے پورٹو امریکہ۔ ممبئی۔ یا من حیث القوم یہودیوں۔ ہارٹ و اٹریوں اور زبہروں میں لیکن بالعموم ترقی و استحکام امن و امان کا خاصہ ہے کہ امتیاز اول الذکر کے مقابلہ میں آخر الذکر کا اثر قوی کرتا ہے۔ یورپ و امریکہ میں تو تجارت کے اقدار کا ذکر کیا ہے۔ خود ہندوستان

اس طبقہ کا رسوخ ہر طرف بکثرت پھیل رہا ہے۔ اہل قلم و اہل علم جو اب تک تجارت کو بیوں کا حصہ دوم ادنیٰ کام خیال کرتے تھے۔ اب اسکے روز افزوں اقتدار سے چونک کر حیران و ششدر نظر آتے ہیں۔ میونسپلٹی سے لیکر امپریل کونسل تک تمام نیابتی انجمنوں میں قومی جلسوں اور کانفرنسوں میں ملکی بہودی کے تمام منصوبوں اور تجاویز میں۔ عام اور سرکاری حلقوں میں غرض کہ ہر طرف دولت کا رسوخ پڑ پڑا اور غالب نظر آتا ہے۔ ایسے حالات بھی جو امن و امان کے آفریقہ ہیں اضافہ اصل کے بیحد معاون ہیں۔

(ج) اصل سے کام لینے اور فائدہ اٹھانے میں جو آسانیاں پیدا ہو رہی ہیں انکا اثر بھی اضافہ اصل پر قابل لحاظ پڑ رہا ہے۔ گو دفتہ بھی اٹھے وقت کام آتا ہے اور اسکی یہی صفت پس اندازی کے واسطے کافی سفارش ہے۔ لیکن اگر اندوختہ سے کچھ فائدہ بھی حاصل ہو سکے تو کیا اچھا ہو۔ مصعچہ خوش بود کہ برائیدیک کر شتمہ دوکار۔ اس زمانہ میں ہر شخص کارخانوں اور تجارت کے بلکیڈروں میں پڑے بغیر بذر مبعہ شرکت اصل اپنے اندوختہ سے بلا وقت و اندیشہ کافی نفع اٹھا سکتا ہے۔ چنانچہ ریلوں۔ بنکوں اور کمپنیوں کے حصے خرید کر۔ اندوختہ سے فائدہ اٹھانے کا عام رولج ہو چلا ہے۔ غریب مزدوری پیشہ لوگ بھی چند روپے سیونگ بنک میں جمع کر کے نہ صرف اندوختہ کی نگہداشت بکد بٹ ہو جاتے ہیں۔ بلکہ موجب قواعد کچھ سود کا نفع بھی پاتے ہیں۔ سیونگ بنکوں کی روز افزوں ترقی سے ثابت ہو کہ پس اندازی کی عادت غریباور مزدوروں میں بھی پیدا ہو رہی ہے۔

(د) انسانوں کے فطری خواص کو بھی افزونی اصل میں بہت بڑا دخل ہے۔ انسانی کی طاقت قوت تخیل اور قوت ارادی پر منحصر ہے۔ نہ صرف مستقبل قریب بلکہ بعید کی احتیاجات کا پورا پورا اندازہ کرنا اور انکی بہمرسانی کے واسطے موجودہ احتیاجات میں تنظیم کر کے پس انداز کرنا یہ دو قوتیں سب میں یکساں نہیں پائی جاتیں۔ بعض لوگ جو

حصہ دوم کو تہ میں کھلانے میں مستقبل کو صاف طور پر دیکھنے سے فطرتاً معذور ہوتے ہیں۔ حاضر کے باب دوم سوا ان کو کچھ نظر نہیں آتا۔ بعض لوگ دُور ہیں تو ہوتے ہیں لیکن انکی قوت ارادی بقدر قوی نہیں ہوتی کہ موجودہ اعتبارات کی جو بوجہ قرب زیادہ دلکش ہوتی ہیں اصلاح کر کے کچھ بچا سکیں۔ اس کمزوری کے اسباب اخلاقی لحاظ سے اچھے بُرے دونوں قسم کے ہو سکتے ہیں۔ مثلاً تن پروری۔ عیش پرستی۔ یا سخاوت و فہامی۔ لیکن معاشی طور پر افزائش اصل میں اس سے رکاوٹ ضرور پیدا ہوتی ہے۔ ایسے ہی دُور بین مگر کمزور

قوت ارادی والوں پر غالب مرحوم کا شعر صادق آتا ہے ۵

مُفت کی پیتے تھے مے پر جانے تھے ہم کہ ایں رنگ لائیں ہماری فاقہ مستی ایک دن
پس اندازی کی مذکورہ بالا طاقت کے محرک ذاتی اغراض اس قدر نہیں ہو سکتے جتنا
کہ اولاد کی محبت یا ترقی یافتہ ممالک میں قوم پرستی معاشی دنیا میں جن لوگوں نے جھٹک
گائے ہیں اور جنکا آج ڈنکان بج رہا ہے انھوں نے ملک اور قوم کی ترقی و افتدار کی
خاطر یہ سب کچھ کارگزاریاں دکھائی ہیں۔ محض اپنی زندگی کے واسطے وہ اس قدر جدوجہد
ہرگز برداشت نہیں کرتے۔ ہر کوئی صاحب اولاد اپنے دل سے دریافت کر سکتا ہے
کہ پس انداز کرنے کی بڑی غرض اولاد کی مستقبل بہبودی ہوتی ہے۔ حاصل کلام یہ کہ قوت
متخیلہ اور قوت ارادی طاقت پس اندازی کے دست و پا اور دوسروں کی محبت
وغیر طلبی کی زبردست محرک ہوتی ہے اس میں شک نہیں کہ معاشرتی اور معاشی حالات ان خواہ
کو قوی اور ضعیف کر دیتے ہیں۔ لیکن بایں ہمہ انکا جداگانہ اثر قابل لحاظ ہوتا ہے۔

حاصل کلام یہ ہے کہ پیدائش اصل کے واسطے زمین و محنت کا اتفاق عمل لابد اور
اندازی شرط لازمی ہے۔ پس اندازی کی مقدار آمد و خرچ کی ماہی نسبت۔ ملکی
امن و امان حصول منفعت کے آسانی اور فطری خواص سے کم و بیش متعلق ہے۔

۴ (۱) یوں تو ہر چیز حتیٰ کہ کہہ ارض کی بھی ایک حد ہے۔ لیکن اصل کی مقدار اس حصہ دوم
 معنی میں محدود اور معین نہیں کہلائی جاسکتی جس معنی میں زمین کہلاتی ہے کہ اسکی مقدار
 بڑھ ہی نہ سکے۔ اصل میں اتنا کہ بہت گنجائش ہے۔ چنانچہ واقعہ ہے کہ اصل کی مقدار
 بہت سابق صد ہائوں ہو گئی ہے اور برابر بڑھ رہی ہے۔

(ب) زمین کی قوت پیدائش قدرت نے معین کر دی ہے۔ محنت بھی ایک حد تک
 قوانین قدرت کی پابند ہے۔ کچھ عرصہ میں تھک کر انسان کام چھوڑنے پر مجبور ہو جاتا ہے
 لیکن اصل سب سے زیادہ آزاد ہے اور اسکی قوت پیدائش بھی دوسرے عالموں سے زیادہ
 ہے۔ اصل سے شب و روز سالہا سال بلا روک عمل پیدائش جاری رکھا جاسکتا ہے۔
 حتیٰ کہ وہ فساد ہو کر بیکار ہو جاوے۔ سو یہ عجیب نہیں۔ خور۔ نیا فانی ہے۔

(ج) زمین تو قطعاً غیر منقولہ جسکی وجہ سے اسکی قدر و قیمت میں حسب موقع زمین
 آسمان کا فرق پیدا ہو جاتا ہے۔ محنت منقولہ مگر مزدور کی ذلت لاپیفک۔ نتیجہ بیشع
 مزدوری میں اختلاف۔ لیکن اصل پانی کی مانند سیال۔ جہاں ضرورت ہوئی کھٹے
 جا پہنچا۔ شرح سود میں کوئی قابل لحاظ فرق ممکن نہیں۔ یہ جو کمپنیوں اور بنکوں کی شرح
 سود میں تین فیصدی سے لیکر عموماً دس بارہ فیصدی تک اختلاف پایا جاتا ہے۔
 محض سطحی دھوکا ہے۔ اسکی اصلیت تقسیم دولت کے بیان میں واضح کیا دی گئی۔

۵۔ علماء معیشت نے یوں تو کئی اصول پر اصل کی مختلف قسمیں قرار دی ہیں
 لیکن ان سب میں اصل کی تقسیم خاص طور پر قابل توجہ ہے۔ اصل نے دو قسم قرار دیں۔
 اصل دائرہ اصل قائم۔ جو اصل عمل پیدائش میں اول ہی مرتبہ اپنا کام پورا کرے
 وہ اصل دائرہ کہلاتا ہے۔ مثلاً پیداوار خام۔ تیل۔ کوئلہ۔ اور اجرت جو مصنوعات کے
 بنانے میں صرف ہو۔ اور جو اصل عمل پیدائش میں ملے تاکہ اپنا کام سر انجام دیتا ہے

حصہ دوم وہ اصل قائم کھلاتا ہے مثلاً انجن مشین - آلات - اور عمارت کارخانہ - جو ایک مرتبہ بنایا جاتا ہے وہ دوسرے پر عرصہ تک مصنوعات کی پیدائش میں مدد دیتے رہتے ہیں -

اصل دائرو قائم کی تفریق میں ایک خاص اہمیت مضمر ہے - جبکہ ہم مختصر واضح کئے دیتے ہیں - فرض کرو جو تہ کی دو فیکٹریاں ہیں - ایک میں نسبتاً اصل دائر کی مقدار بہت زیادہ ہے - دوسرے میں اصل قائم کی - اب اگر جو تہ کی تجارت سرد ہو کر مقدار منافع بہت گھٹ جائے تو فیکٹری اول الذکر اس سرد بازار کی تحمل نہ کر سکے گی اور غالباً کاروبار بند کرنے پر مجبور ہوگی - لیکن فیکٹری آخر الذکر ان حالات نامساعد میں بھی کام جاری رکھ سکے گی اور ایسا کرنا بالکل غیر مفید بھی نہ ہوگا - وجہ غور کرنے سے سمجھ میں آسکتی ہے - اصل دائر تو جلد جلد گرہ سے خراج کرنا پڑتا ہے - اور جب نقصان کا اندیشہ صریح ہو - تو بھلا کون اپنا روپیہ خطرہ میں ڈالے گا - لیکن اصل قائم میں ایک مرتبہ روپیہ لگتا ہے اور مدتوں وہ اصل کام دیتا ہے - جب ایسا اصل موجود ہو تو اسکو بیکار ڈالنے سے کیا فائدہ - اگر تھوڑے مصداق نقد یعنی اصل دائر پر بھی کچھ منافع ملتا رہے - تو اصل قائم کا منافع نظر انداز کر کے - کاروبار جاری رکھنا بہتر ہوگا - مثل مشہور ہے - بیکاری سے بیگار بھلی - علاوہ ازیں ایسے زمانہ میں جبکہ دوسری مقابل فیکٹریاں نہ ہوں - کاروبار سے حیثیت اور ساکھ بڑھنے کی امید ہو سکتی ہے اور اسی دوران میں جبکہ میدان خالی ہو عمدہ تجارتی تعلقات پیدا کرنے کا اچھا موقع ملتا ہے - اگر دونوں فیکٹریوں کی اصل دائر و قائم کی مقدار حسب ترتیب دس ہزار و چار ہزار و چار ہزار دس ہزار ہے - کم سے کم قابل لحاظ شرح منافع ۲ فیصدی ہو تو دونوں فیکٹریاں کم از کم اصل دائر پر بشرح مذکور حسب ترتیب دو سو روپیہ - اور اسی روپیہ منافع تک - بحالت مجبوری کام جاری رکھ سکتی ہیں - گویا بمقابلہ فیکٹری اول فیکٹری دوم کمتر مقدار منافع پر کام کرنے کی قوت رکھتی ہے - لیکن ظاہر ہے کہ دوسری بھی عرصہ دراز

ان ناموافق شرائط پر کام نہیں چلا سکتی۔ البتہ دو چار مہینے کی عارضی کساو بازی حصہ دوم
 حصہ استقلال سے وہ برداشت کر سکتی ہے۔ اول الذکر فیکٹری نہیں کر سکتی۔ ماب دوم
 اصل کی مذکورہ بالا تقسیم سے معاشی مباحث میں اور بھی جا بجا کام لیا گیا ہے
 جس کی حسب موقع ہم آیندہ تشریح کریں گے۔

باب سوم

طریق پیدائش

تجزیہ (۱) اصول تقسیم عمل کی تشریح (۲) تقسیم عمل کے فوائد (۳) تقسیم عمل کی مصرت (۴) متین کارواج (۵) شین کے فوائد (۶) متین کا تہ مزدوروں پر (۷) پیدائش برسیانہ صغیر و کبیر (۸) پیدائش برسیانہ کبیر کے فوائد (۹) کفایات داہلی و خارجی (۱۰) قوانین تکثیر حاصل و استقرار حاصل (۱۱) تخفیر حاصل (۱۲) صنایع تصنیعی و نصیبی (۱۳) کسپیاں (۱۴) آجبر و سحر اور تخمین و محسن۔

اصول تقسیم عمل کوئی جدید تحقیق نہیں۔ ہزار ہا سال سے اسان کا اس پر عملدرآمد عمل کی چیز چلا آتا ہے۔ وحشی قوموں میں بھی اسکا برابر رواج ہے۔ البتہ اتنا فرق ہے کہ تہذیب و ترقی کی بدولت اس اصول کا دائرہ عمل نہایت وسیع ہوتا جاتا ہے۔ اس اصول کا اثر اول اول پیشوں پر پڑا جبکہ کمینتی کرنا۔ کپڑا بنانا۔ جوتہ سینا۔ اور ایسے ہی لاپہ کام مختلف لوگوں نے جدا گانہ اپنے اپنے ذمے لے لئے اور کسان۔ جو لاپہ۔ موچی جیسے قدیم فرقوں کی بنا پڑی۔ جوں جوں انسان ترقی کرتا گیا۔ تقسیم عمل کا رواج بھی پھیلتا گیا۔ پیشوں کی تفریق کے بعد ہر پیشہ کے کام میں تقسیم شروع ہوئی۔ اور اس طرح ہر کام سے کام نکلنے لگا جیسے کہ پیاز کی گنسی میں پرت کے نیچے پرت نکلتے ہیں۔ کام کی اتنی مختصر اور متناہیں ہو گئیں گویا کہ عمل پیدائش کا عالیشان پہاڑ کٹے کٹے محض سنگریزوں کا انبار بن گیا۔

کپڑا یا جو تیسینا جیسا سادہ کام دس-دس-بارہ-بارہ حصوں میں تقسیم کیا گیا ہے۔ حصہ دوم کام کا ہر جزو مقررہ لوگوں کے سپرد ہوتا ہے اور سوائے جزو مخصوص کے وہ کسی دوسرے کام کو ہاتھ نہیں لگاتے۔

کسی ایک چیز پر اپنی تمام تر توجہ اور محنت صرف کرنا تاکہ کمال حاصل ہو اصول تخصیص کہلاتا ہے۔ اور اس طریقے سے کمال حاصل کرنے والے اپنے کام کے ماہر کہلاتے ہیں۔ اور ہر ایک ماہر کی رائے اور مشورہ اس کے کام کے متعلق مستند اور قابل تر جمج مانا جاتا ہے۔ اصول تخصیص کا علم تو اور قوموں کو بھی مدت سے تھا۔ چنانچہ یک درگیر محکم گیر اور اسی مضمون کی ہدایات دوسری زبانوں میں بھی موجود ہیں مگر کبھی اس اصول پر اس قدر اہتمام سے عملدرآمد نہیں کیا گیا جیسا کہ کچھ عرصہ سے یورپ اور امریکہ میں ہو رہا ہے ہمارے ملک کے ہونا ردل و دماغ سے بھی بحر العلوم و عقل کل ہونے کا ضبط جلد رفع ہونا چاہیے مصرع ہر کسے راہر کار سے ساختہ۔ اپنی خدا داد استعداد اور قوت کو صحیح اندازہ کر کے ہر شخص کو موزوں اور مناسب کام منتخب کر کے اسمیں کمال حاصل کرنا چاہیے۔ تاکہ کوشش کا کوئی خاص نتیجہ نکلے۔ یہ کیا کہ موزوں اور ناموزوں سب کاموں میں دخل دنیا اور باہمہ در دوسری ادھورے رچانا۔ وکالت۔ ڈاکٹری انجینیری جیسے اعلیٰ مخصوص کاموں میں تو رائے زنی کی جرأت کم ہوتی ہے۔ کیونکہ فوراً قلمی کھلپانے کا اندیشہ ہی۔ لیکن آج کل بالعموم تعلیم یافتہ نوجوان اور خصوصاً لیسٹر صاحبان۔ علاوہ سیاست و دنیاات۔ تعلیمات۔ اور معیشت کے بھی اپنی آپ کو سپیدایشی عالم اور باہر سمجھتے ہیں۔ اور نہایت دلیری و بے دردی سے قوم کو اپنی نادانی کا تختہ نشین کر کے پریشان و خستہ حال کرتے رہتے ہیں۔ حالانکہ انہیں سے ہر ایک شعبہ بذات خود

حصہ دوم اس قدر وسیع اور تحقیق طلب ہو کہ اگر کسی ایک میں بھی انسان کا نصف دستگاہ حاصل ہو کرے تو اس کی کامیابی قابل آفریں ہے۔ اور وہ اپنے ہی مخصوص حلقہ میں کوتاہی کر کے قوم کو پیش ہا فائدہ پہنچا سکتا ہے۔ یہی طریقہ ہے جس پر تمام مہذب اور بیدار قومیں کام کر رہی ہیں۔ کاش ہمارے ملک کو بھی اصول تخصیص سے فائدہ اٹھانے کی توفیق نصیب ہو۔

نقہ عمل (۱) اعلیٰ پیدائش کو اعلیٰ تنظیم کی خصوصیت یہ ہے کہ ہر شخص سے پورا پورا کام کے فوائد اور صرف وہی کام لیا جاوے جس کے واسطے وہ موزوں ہے۔ کسی کام کے کل حصے یکساں نہیں ہوتے۔ بلکہ بعض نسبتاً دشوار اور بعض آسان ہوتے ہیں۔ اگر ایسا کل کام کمزور آدمی لیا جاوے تو یقیناً خراب ہو جاوے گا۔ اور اگر قوی آدمی سے کرایا جاوے تو آسان حصوں کے کرنے میں اس کا وقت ضائع ہو گا۔ اسلئے بہترین طریقہ یہ ہو کہ ہر کام کے دشوار اور آسان حصے جدا جدا کر دیئے جاویں۔ اور ہر مزدور کے مناسب حال کام اس کے سپرد کیا جائے۔ چنانچہ اس طریق سے جو پیشے اب تک محض مردوں سے مخصوص تھے عورتیں اور بچے بھی اب ان میں ہاتھ بٹانے لگے ہیں۔ اور نتیجہ یہ ہے کہ کام بھی عمدہ ہوتا ہے۔ اور محنت بھی ضائع نہیں ہوتی۔ علاوہ ازیں جو کام بحیثیت مجموعی نہایت قوی اور پیچیدہ معلوم ہوتا ہے۔ اور جسے کرنے کے واسطے بہت سمجھ درکار ہوتی ہے۔ جب چھوٹے چھوٹے حصوں میں تقسیم کر دیا جاتا ہے تو ہر حصہ جداگانہ اس قدر سہل ہو جاتا ہے کہ معمولی سمجھ کا آدمی بھی بلا تکلف اس کو کر سکتا ہے۔ غرض کہ تقسیم عمل کا اول نتیجہ یہ ہے کہ کام آسان ہو کر کفایت کے ساتھ عمدہ طور پر سرانجام پا سکتا ہو۔

(جب) یہاں یہ نکتہ ظاہر کرنا بھی غالباً بے محل نہ ہوگا کہ تقسیم عمل آج اور مزدور دونوں کے واسطے حسب ترتیب بلحاظ کفایت مصارف و اضافہ اجرت مفید ہے۔

مثلاً کسی گھر میں ایک مرد، چار لڑکے، دو عورتیں اور تین لڑکیاں ہیں۔ اگر گرد و نواح میں صرف طاق طلب کام مناسبے تو عائلاً دس آدمیوں کے کہنے کا گڑا ایک مرد کی کمائی پر ہوگا کیونکہ بموجب حالت معروضہ سہل کام لڑکے، عورتوں اور لڑکیوں کے کر نیکے قابل نایاب ہے۔ اور آجر حواہ کتنی زیادہ اجرت دے بسر اوقات فراغت سے نہو سکے گی۔ لیکن اگر وہی دشوار کام بہت سے حصوں میں تقسیم کر کے بعض کام عورتوں اور بچوں کے قابل آسان نکال لئے جاویں تو گھر کے اکثر لوگ کام سے لگجاویں۔ اور اگر مرد کی شرح اجرت بہ نسبت سابق کم کر دیجائے اور عورتوں بچوں کو مرد سے بھی کمتر اجرت دیجائے تو کام بھی مقدار اور عمدگی میں پہلے سے کم نہوگا۔ آخر کونیکل اجرت کم صرف کرنا پڑے گا اور ساتھ ہی اسکے مزدور کے گھر کی مجموعی آمدنی بہت سابق کمیں زیادہ ہو جائے گی۔ مصحح چہ خوش بود کہ برآید بیک کر سمد و کار البتہ اس نتیجے کے واسطے یہ شرط لازمی ہے کہ کام کی مقدار اس قدر ہو کہ سب لوگ پورے طور پر مصروف رکھے جاسکیں۔ اگر کام کی مقدار قلیل ہے تو ایک آدمی کا کام چند سے لینا سراسر فضول ہے۔

(ج) تجربہ شاہد ہے کہ مشق سے کمال حاصل ہوتا ہے۔ اول اول جب ہم گھوڑا یا مائیکل پر چڑھتے ہیں تو کس قدر خوف معلوم ہوتا ہے اور گر گر پڑنا لازمی سا ہوتا ہے لیکن اسی مشق کی بدولت سرکوں میں لوگ گھوڑوں اور مائیکلوں پر وہ کرتب کھلاتے ہیں کہ کرامات معلوم ہوتے ہیں۔ اسی مشق کی بدولت درزی کیسے موزوں اوٹھیک کپڑے تراشتا ہے۔ اور مصور کیسی تصویر بناتا ہے کہ جان ڈالنی باقی رہ جاتی ہے۔ دماغی کاموں کا بھی یہی حال ہے۔ اول اول وکیل و طبیب کو بہت غور و خوض اور ورق گردانی کی ضرورت ہوتی ہے لیکن کچھ تجربہ کے بعد دماغ اس قدر متشاق ہو جاتا ہے

حصہ دوم کہ تشخیص مرض یا مشورہ قانونی میں بہت کم اہتمام کی ضرورت محسوس ہوتی ہے۔ پس
 مابعد جب مدت تک آدمی ایک ہی چھوٹے سے کام کو بیشمار مرتبہ دہراتا رہیگا تو اسکو حوالہ
 حاصل ہو گا غاہر ہے۔ چنانچہ ادنیٰ اور اعلیٰ کارخانوں کا عام فرق تقسیم عمل کی قلت و
 کثرت ہوتی ہے۔ عام دوکانوں پر عموماً ایک ہی درزی کپڑے تراشتا اور سیتا ہر
 لیکن اسکو تہہ ایند مار ڈیا با ڈھم پائل جیسے اعلیٰ سلائی کے کارخانوں میں لباس
 کے مختلف چیزیں بلکہ ایک ہی چیز کے مختلف اجزاء تک تراشنے والے اور سینے والے
 جدا جدا ہوتے ہیں۔ بالعموم ایک کپڑے کی تیاری میں کچھ نہیں تو پانچ سات کاریگوں کا
 ہاتھ لگتا ہے۔ اور نتیجہ ظاہر ہے۔

(۵) جب کوئی شخص متوازی ایک ہی کام دہراتا رہتا ہے۔ تو بصورت دیگر جو وقت
 کام بدلنے میں ضائع ہوتا وہ بچ رہتا ہے۔ اور کام کی مجموعی مقدار بڑھ جاتی ہے خصوصاً
 بڑے بڑے کاموں میں اس وقت کی کفایت کا اثر بہت نمایاں ہوتا ہے۔

تقسیم عمل کے فوائد کا کچھ اندازہ ذیل کی مثال سے ہو سکیگا۔ آڈم اسمتہ اپنے
 زمانہ کے آپن سازی کے کارخانہ کا چشم دید حال لکھتا ہے کہ جو آپن بلا مشق ایک مہی
 دن بھر میں بشکل تیار ہو سکتی ہے تقسیم عمل کی بدولت حیرت انگیز سہولت اور سرعت
 سے بنائی جاتی ہیں۔ انکے بنانے کا طریق یہ ہے کہ ایک شخص تیار کھینچتا ہے۔ دوسرا
 اسکو سیدھا کرتا ہے تیسرا چھوٹے چھوٹے ٹکڑے کاٹتا ہے۔ چوتھا نوک کاٹتا ہے۔ پانچواں
 ٹوپی بٹھانے کو دوسرا سراسر اموزوں کرتا ہے۔ تین چار مسلسل ترکیبوں سے ٹوپی تیار
 ہوتی ہے ٹوپی مامانا۔ آپن نکھارنا۔ اور انکو کاغذ میں ترتیب سے لگانا سب جدا جدا
 کام ہیں۔ گویا کہ آپن سازی کا طریقہ تقریباً اٹھارہ کاموں میں تقسیم کر دیا گیا ہے
 جس کارخانہ کا آڈم اسمتہ نے حال لکھا ہے وہ نہایت ادنیٰ درجے کا تھا۔ لیکن تقسیم عمل کے

دوسے دس آدمی دن بھر میں تقریباً اڑتالیس ہزار آپٹین بنا ڈالتے تھے۔ تحقیق سے معلوم ہوا ہے کہ تخمیناً چالیس پتے گھڑی سازی سے اور سوا سے زیادہ کپڑے کی تیاری سے متعلق ہیں۔

لیکن ہم پہلے بھی جتا چکے ہیں کہ تقسیم عمل مفید ہونے کے واسطے شرط لازمی یہ ہے کہ کام کی اس قدر کثرت ہو کہ سب لوگ برابر مصروف رہ سکیں۔ جس قدر کام کی قلت ہوگی یہ طریق غیر مفید اور ناقابل عمل ثابت ہوگا۔

۳۔ تقسیم عمل میں جو سب سے بڑا نقص نکالا جاتا ہے وہ یہ ہے کہ مزدور کی وقفیت اور مہارت نہایت مختصر اور محدود ہو جاتی ہے۔ اور فی نفہ یہ ایک ناپسندیدہ حالت ہے۔ اس کے دو جواب ہیں۔ اول تو مہارت میں جو کمال پیدا ہو رہا ہے اور جو محض بصورت تخصیص ممکن ہے۔ اس نقص کی مضرت سے متبادل کہیں زیادہ مفید ثابت ہوا ہے۔ علاوہ ازیں تخصیص سے یہ مراد ہرگز نہیں کہ انسان اپنے کام کے علاوہ دنیا کی تمام باتوں سے بیخبر ہو جاوے۔ بلکہ اس کا صحیح مفہوم یہ ہے کہ سب باتیں کچھ کچھ۔ اور چند باتیں پوری پوری جانے خصوصاً علمی تخصیص کا یہی طریق ہے کہ بہت سے علوم سے ابتدا کر کے بڑھتے بڑھتے ایک علم پر آ رہے۔ اور اسی میں کمال حاصل کرے۔ چونکہ تمام علوم میں باہمی رشتہ اور تعلق ہے۔ جو شخص ایک ہی علم سے ابتدا کر کے ایک ہی پر اکتفا کرے گا۔ وہ نہ صرف کم علم بلکہ اپنے علم میں بھی ادھورا رہ جائیگا۔ اگر کوئی شخص سوائے طب یا قانون کے کچھ نہ پڑھے اور دنیا کے حالات سے باخبر نہ ہو تو وہ نیم حکیم خطہ جاں و نیم وکیل خطہ جان و مال و آبرو سے بھی بدتر ہوگا۔ لہذا تخصیص سے قلت و اقصیت لازم نہیں آتی۔ رہی مزدوروں کی حالت کہ ان کا حلقہ مہارت تنگ ہو جاتا ہے اور وہ اپنے کاروبار میں دوسروں کے بشیر محتاج ہو جاتے ہیں۔ جو کام آسان اور سیکھ

سادھی ہوں آپر تو یہ اعتراض عائد نہیں ہو سکتا۔ اور جو کام دشوار و مہارت طلب ہیں وہ اکثر مشین سے متعلق ہوتے ہیں۔ اور ایسے کاموں میں بوجہ تنگی مہارت ضرور کو جو مضرت کا اندیشہ ہو سکتا ہے۔ اسکے دفعیہ کا بھی قابل اطمینان طریقہ کا لیا گیا ہے۔ جبکہ مفصل حال مشین کی بحث میں بیان کیا جاوے گا۔

۴۔ میں اور آدمی کے کام میں سب سے بڑا فرق یہ ہے کہ مشین ایک ہی کام کو ایک طریق پر دہرائی رہتی ہے۔ لیکن انسان کے کام میں اسکی مرضی کو بھی دخل ہے اور وہ جب چاہے کام میں تغیر تبدیل کر دیتا ہے۔ پس جب تقسیم عمل سے کام کے بہت سے ٹکڑے کر دیئے جاتے ہیں تو ابے ٹکڑے جنکو صرف دہرائنا کافی ہے مشین کے پھر کر دیئے جاتے ہیں۔ اور جن ٹکڑوں میں حسب ضرورت تغیر و تبدیل کرنا پڑتا ہے وہ انسان اپنے ذمہ رکھ لیتا ہے۔ مثلاً سنگر مشین کیساں انجیہ کرتی چلی جاتی ہے۔ لیکن کیڑے کو اس طرح پر گھوماتے رہنا کہ تمام حوڑوں پر سنجہ ہو جاوے ہاتھ کا کام ہے یا ریلوے انجن کا کام صرف دوڑنا ہے۔ لیکن رفتار کی کمی بیشی اور روکنا چلانا ڈرائیور کے متعلق ہے۔ پس معلوم ہوا کہ تقسیم عمل اور استعمال مشین میں بہت قریبی تعلق ہے۔ مشاہدہ سے ظاہر ہو گا کہ مصنوعات اور وسائل آمد و رفت میں مشین بیکہ متعل اور کار آمد ہے۔ اور اسکے برعکس تعمیرات میں کمتر اور زراعت میں بہت ہی کم رائج ہوئی ہے۔ وجہ یہ ہو کہ ان کاموں میں اول تو تقسیم عمل کی گنجائش زیادہ نہیں۔ اور علاوہ ازیں ایسے کام کے ٹکڑے کہ جنکی محض تکرار درکار ہو۔ اور جنکو مشین کو سکے۔ معدودے چند نکالے جاسکتے ہیں۔ چنانچہ یہ دونوں کام اب تک بیشتر انسان کے ہاتھ پر منحصر ہیں۔ حالانکہ مصنوعات میں بہت سی چیزیں ہیں جنکی ساخت میں انسان شاید برائے نام ہاتھ لگاتا ہو۔ اور آمد و رفت پر تو ریل، جہاز، ٹریم کا

اور موڑنے یورایور قبضہ کر لیا ہے۔

تسمہ دوم

۵۔ جو کام ہزار ہا آدمی ملکر نہیں کر سکتے تھے مشین دو چار آدمیوں کے سہارے سے کر دکھاتی ہے۔ انجنوں کی طاقت کا تخمینہ گھوڑے کی طاقت کے حساب سے کیا جاتا ہے۔ ہر آدمی اور ایک گھوڑے کی طاقت چھ قوی آدمیوں کی طاقت کے برابر مانی جاتی ہے۔ نوادہ اب اندازہ کرنا چاہیے کہ دس، پندرہ، بلکہ ہس ہزار گھوڑوں کی طاقت کے انجن جو جہد جہانے والوں کی مدد سے ہر طرف کام کر رہے ہیں۔ کس قدر بیشمار آدمیوں کی قائم مقامی کرتے ہیں۔ ایک ریل ہی کو دیکھو کہ کس تیز رفتاری سے کتنا وزن ایک انجن اور دو تین جلائے والے ہزار ہیل بلانک لے پھرتے ہیں کیا بلا انجن کے ایسا کرنا ممکن ہو سکتا تھا؟ چنانچہ مشین نے انسان کا اقتدار اور تصرف قدرت پر اس قدر بڑھا دیا ہے کہ وہ بہت کم باتوں کو محال سمجھتا ہے۔

(د) مشین اس قدر نازک کام کرتی ہے جو انسان کے وہم و گمان میں بھی گزرنا مشکل ہے۔ ایک اپنچہ کو دس ہزار مساوی حصوں میں تقسیم کرنا مشین کا اک ادنیٰ کرشمہ ہے۔

(ج) مشین صرف سخت سے سخت اور نازک سے نازک کام کرتی ہے۔ بلکہ جو کام کرتی ہے جلد سے جلد کرتی ہے۔ چنانچہ اسکی بیشمار مثالیں ہماری آنکھوں کے سامنے موجود ہیں تقسیم عمل کے بیان میں ایک قدیم آئین سازی کے کارخانہ کا حال آدمتہ سے نقل کر چکے ہیں۔ جس میں بتایا گیا ہے کہ دس آدمی ۸۸ ہزار پن روز بنالیتے تھے اب مشین کی مدد سے ایک ہزار آدمی فی ہفتہ ۲۵ ٹن پن تیار کرتے ہیں۔ فی پونڈ چار سے زیادہ پن بنتے ہیں۔ لہذا روزانہ اوسط فی کس تیس ہزار پن ہوتا ہے۔ حالانکہ بلا تقسیم عمل ہفتہ سے دن بھر میں ایک پن ہی مشکل تیار ہو سکے گا۔

(د) جو کام دستی محنت کے مابین خاص خاص لوگوں کا حصہ مانا جاتا تھا اور
برسوں کی کوشش سے آتا تھا اب معمولی عورتیں اور بچے چند مہینوں کی مشق سے
کرنے لگتے ہیں سنگدشتیں چلا نا کبا دشوار ہے۔ اور اسکی سلامتی کے سامنے بڑے
بڑے کاریگروں کی دستی سلامتی پہنچ ہے۔ اس سہولت اور وسعت کام کے فوائد
آج اور مزدور دونوں کے حق میں تقسیم عمل کے فوائد میں واضح ہو چکے ہیں۔

(س) مشین کے ذریعہ سے اس قدر یکساں چیزیں تیار ہو سکتی ہیں کہ انہیں
سے کسی دو میں تفریق کرنا محال ہے۔ اس سے ابک تو تجارت کو بہت فروغ ہوتا ہے
صرف ایک نمونہ دیکھ کر اسی قسم کی ہزار چیزوں کی فرمائش بلا تکلف دیکھتے ہیں کیونکہ
ہم کو اطمینان ہے کہ مشین کی بنی چیزیں سب یکساں ہوتی ہیں۔ دوسرے خود مشین
کے رولز میں اس سے پیچیدہ مدد ملتی ہے۔ مثلاً اگر کوئی میز خراب ہو جاوے تو
تو اس نمبر کا بعینہ ویسا یا پرکار خانے سے منگا کر مشین درست کیجا سکتی ہے۔
اسکی مرمت میں کوئی درد نہیں اٹھانا پڑتا ہے۔

(س) تقسیم عمل پر جو اعتراض کیا جاتا ہے کہ وہ حلقہ مہارت کو تنگ کر کے
مزدور کو دوسروں کا محتاج بنا دیتا ہے اسکے دو جواب دیئے جا چکے ہیں۔ یہ سادہ
آسان کام تو اس اعتراض سے بری ہیں۔ رہے دشوار اور مہارت طلب کام
وہ آجکل مشین سے زیادہ تر متعلق ہیں اور اب مختلف مشینوں کی ساخت میں ہتھ
مشابہت پیدا کرنے کی کوشش کیجا رہی ہے۔ کہ جو شخص گھڑی سازی کی مشین جانتا
ہے وہ تھوڑی سی مشق سے بلا دقت بندوق اور سینی کی مشین بنانے کے کارخانہ
میں مشین چلا سکتا ہے۔ اور باوجود تخصیص کام بدلنے میں دقت نہیں ہوتی۔ یہ سب
جو مہارت محض ہاتھ کے کام سے متعلق ہو اس پر یہ اعتراض بظاہر سجا معلوم ہوتا ہے،

لیکن تجربہ بہت ہے کہ کسی چیز کی تجارت فروغ اور تسرل کا اثر بنانے والوں پر دو بڑے حصہ دوم
حالتوں میں یکساں پڑتا ہے۔ خواہ وہ کل چیز خود بناوے یا ایک جزو۔ پس تسنگی
ممارت سے مصرت کا اندیشہ زیادہ تر یہی ہے۔ عملاً کچھ اہمیت نہیں رکھتا۔
مشین کے مذکورہ بالا فوائد کے متعلق یہاں پر یہ جتنا ضروری معلوم ہوتا ہے کہ
کام کی کثرت شرط لازمی ہے۔

۶۔ آیا مشین کار و لاج بحیثیت مجموعی ادنیٰ مزدوری پیشہ لوگوں کے حق میں مضر
ہے یا مفید۔ اس پر بہت کچھ بحث ہو چکی ہے۔ جس کا حاصل ہم بیان کئے دیتے ہیں۔
(۱) پہلی شکایت یہ ہے کہ مشین کام سہل بنا کر شرح اجرت مت گھٹا دیتی ہے
جواب دیا جاتا ہے کہ مشین مصارف پیدایش میں تخفیف کر کے شرح قیمت بھی کم کر دیتی
ہے۔ لہذا جو نقصان مزدور کو شکل تخفیف اجرت پہنچتا ہے۔ اسکی تلافی ضروریات کی
ارزانی سے ہو جاتی ہے۔ یعنی آمدنی کے ساتھ خرچ بھی گھٹ جاتا ہے اور بالکل کوئی
نقصان نہیں پہنچتا۔ جواب ایجاب ہے کہ جو قیمتی سامان اور نعمیات اکثر مشین سے تیار ہوتے
ہیں اور جنکی قیمت میں نمایاں کمی ہو جاتی ہے۔ وہ مزدوروں کی ضروریات سے بالا
تر ہیں۔ اور بالعموم مشین کی بنی چیزیں اس کی ضروریات کا اس قدر جزو قلیل ہوتی ہیں
کہ انکی قیمت کی بچت۔ کمی اجرت کا معاوضہ نہیں ہو سکتی۔ البتہ اگر تخفیف اجرت کے
ساتھ ساتھ مزدور کی تمام ضروریات کی قیمت بھی نسبتاً گھٹ جاوے تو بیشک نقصان
نہوگا۔ لیکن یہ ممکن نہیں۔ کیونکہ مشین کا عمل وسائل آمدورفت اور مصنوعات میں بشیر
پایا جاتا ہے اور زراعت و عمارت کہ جن سے مزدوروں کی ضروریات کا خاص تعلق ہے
مشین کے حلقہ عمل سے باہر ہیں۔ پس معلوم ہوا کہ مشین سے خرچہ مال لوگوں کو شکل دلتی ؟
مصنوعات فائدہ پہنچتا ہے اور مزدوروں کی اجرت کی تخفیف سے نقصان۔ یہاں ہم

یہ حانما سروری سمجھتے ہیں کہ مشین نے عورتوں اور بچوں کے واسطے بھی طرح طرح کے نئے کام پیدا کر دیئے ہیں اور اگر شرح اجرت گھٹ بھی جاوے۔ گھر کی مجموعی آمدنی نسبت سابق زیادہ ہوگی۔ کم نہیں۔ اور مزدوری پیشہ لوگ خوشحال رہیں گے۔

(ب) دوسری شکایت یہ ہے کہ مشین بہت سا کام تھوڑے وقت میں کر کے بہت کچھ مزدوروں کو بیکار کر دیتی ہے۔ جواب یہ لگایا ہے کہ مشین مصنوعات کی قیمت گھٹانے کی تجارت اس قدر بڑھا دیتی ہے کہ پہلے سے زیادہ مزدور کام سے لگ جاتے ہیں۔ آج کروڑ ہا لوگ کتابیں رسالے اور اخبار چھاپنے میں مصروف ہیں۔ چھاپہ کی ایجاد سے پہلے بھلا کتنے خوشنویس کتابیں لکھتے ہوں گے۔ پس ثابت ہوا کہ مشین بجائے کام ضبط کرنے کے مزدوروں کے واسطے کام بڑھاتی ہے اس جواب پر بھی بہ شکایت باقی رہتی ہے کہ رواج مشین کا اثر تو فوراً مزدوروں پر پڑتا ہے اور ہزار ہا بیکار ہو جاتے ہیں۔ لیکن فہمیت کی تخفیف سے پیداوار میں اضافہ ہونے کے لئے وقت درکار ہوتا ہے گویا باپ دادا کی بیکاری کی مصیبت کا پھل بیٹیوں بیوتوں کو ملتا ہے۔ یہ شکایت بجا بھی سہی۔ لیکن اکثر حسب ضرورت عام مستقبل بہبودی پر موجودہ ذاتی منفعیت زیادہ کرنی پڑتی ہے۔ جو سپاہی وطن کی حفاظت اور ملکی فتوحات میں مارے جاتے ہیں انکی آئندہ نسلیں آزادی اور حکمرانی کا لطف اٹھاتی ہیں۔ مشینوں کی فوری مسرت اور مستقبل فوائد کو اس روشنی میں دیکھنا بیجا نہ ہوگا۔

دوسری شکایت کا ایک جواب یہ بھی دیا جاتا ہے کہ مشین اگر کچھ مزدور بیکار ہو جاتے ہیں تو بوجہ تخفیف مصارف کچھ اصل بھی ضرورت سے زائد بچ رہتا ہے۔ اور چونکہ محنت اور اصل میں کشش متناطیسی ہے، بیکار مزدوروں کے واسطے نئے سے کارخانے جاری ہو جاتے ہیں۔ لیکن یہ اعتراض وارد ہوتا ہے کہ اصل تو نہایت وسیع الانتقال گویا پانی کی

ماند سیال ہے۔ ہر جگہ پنچ جانا ہے۔ مگر محنت جو مزدور کی ذات سے لایفک ہے۔ صل حصہ دوم
کے ہمراہ ہر جگہ نہیں جاسکتی۔ نہ معلوم زاید اصل کہاں کام سے لگا یا جاوے۔ مثلاً اگر
ولایت کا اصل ہندوستان میں کام کرے تو اس سے ولایت کے بیکار مزدور کو کیا
فائدہ پہنچ سکتا ہے۔ بیکاری کا مسئلہ ہر ملک میں کم و بیش تفویش پیدا کر رہا ہے۔ ہر جگہ
بیکار مزدوروں کے جھوٹے بڑے گروہ موجود ہیں۔ ان کو کام سے لگانے کی بہت
تدبیریں نکالی جاتی ہیں۔ بہترین دماغ اس مسئلہ کے حل کرنے میں مصروف ہیں۔ مگر
مستقل طور پر بیکاری فیسٹ و نابود کر دینے کی کوئی سبیل نظر نہیں آتی۔ باکاری فیکٹری
بھی نظام عالم کے لازمی جزو معلوم ہوتے ہیں۔

۷۔ اگر کسی شہر میں سو موچی جدا گانہ کام کر کے بانسو جوڑہ جوڑہ ماہوار بنائیں اور
کسی ایک فیکٹری میں بھی پانسو جوڑہ ماہوار تیار ہوں۔ تو گو مقدار پیداوار برابر ہے
لیکن طریق پیدائش میں بہت نتیجہ خیز فرق موجود ہے۔ ایسوجے سے اول کو پیدائش
برہمیانہ صغیر و دوم کو پیدائش برہمیانہ کبیر کہتے ہیں۔ فرق یہ ہے کہ بحالت
اول محنت اور اصل بہت سے چھوٹے چھوٹے حصوں میں منتشر ہوتے ہیں اور بحالت دوم
محنت و اصل کی معقول مقدار یکجا فراہم ہو کر عمل پیدائش میں مصروف ہوتی ہے جس زمانہ
میں صرف چند آلات اور اوزار سے کام لیا جاتا تھا۔ لوگ جدا جدا یا دو چار ملکر کام
کرنے لگے۔ مگر جب سے ایجاد کی بدولت بڑے بڑے طاقتور انجن اور قیمتی مشینیں
راج ہوئیں ہزار ہا لوگ مل جل کر یکجا کام کرنے لگے چنانچہ آجکل کی ملیں فیکٹریاں
کمپنیاں اور کارخانجات پیدائش برہمیانہ کبیر کی عمدہ مثالیں ہیں۔

۸ (۱) بہت سے کام اس قدر عظیم الشان اور اہتمام طلب ہیں کہ سولے پیدائش
برہمیانہ کبیر کے۔ اور کسی طرح سرانجام نہیں پاسکتے۔ مثلاً انجن۔ مشین۔ آہنی پل ریل اور کبر کے موٹر

حصہ دوم جہاز سازی کے کارخانے۔ ریلوے اور ٹریم کمپنیاں۔ نمبریں کاٹنے اور کان کنی۔

(ب) تقسیم عمل اور استعمال مشین کے متعدد فوائد کم و بیش صرف پیدائش سرمایہ کبیر میں حاصل ہو سکتے ہیں۔ کیونکہ کام کی کثرت حصول فوائد کی لازمی شرط ہے۔

(ح) کفایت محنت۔ اگر دس چھوٹے چھوٹے کارخانے ملا کر ایک بڑا کارخانہ بنا دیا جاوے۔ تو دس کلرکوں کی بجائے غالباً دو ہی ہوشیار کلرک تمام حساب کتاب پہلے سے بہتر حالت میں رکھ سکیں گے۔ اور صرف ایک قابل منیجر بہ نسبت سابق کبیر عمدہ انتظام کرے گا۔ اس فائدہ کی بہترین مثال ڈاکخانہ ہے کہ صرف چند ڈاکے شہر بھر کے خطوط تقسیم کر دیتے ہیں۔ اور بوجہ کفایت محنت صرف ایک یا دو پیسہ میں دُور سے دُور خط جاسکتا ہے۔ اگر دو کانات یا کارخانوں کی مانند۔ کئی کئی ڈاکخانے لوگ ایک ہی شہر میں بطور رفہ وجد اگانہ قائم کریں۔ تو مصارف بہت زیادہ اور کام کی حالت غالباً اتر ہوگی۔ علاوہ ازیں مزدور اور کاریگر بھی بڑے بڑے کارخانوں میں کام کرنا مقابلہ چھوٹے کارخانوں کے زیادہ پسند کرتے ہیں۔ لہذا پیدائش سرمایہ کبیر میں اچھی سے اچھی محنت میسر آسکتی۔

(د) کفایت مشین۔ دو۔ دو نہر گھوڑوں کی طاقت والے پانچ انجنوں کی دس نہر گھوڑے کی طاقت والا ایک انجن زیادہ اور بہتر کام کر سکتا ہے۔ اور لطف یہ کہ کوئی بجا کم خرچ ہوتا ہے۔ جگہ بھی کم گھرتی ہے۔ چلانے والوں کی تعداد بھی کم ہوتی ہے۔ اور دیگر ہر قسم کے مصارف انجن میں کفایت رہتی ہے۔ علاوہ ازیں بوجہ متقل کثرت کار بڑے کارخانے نہایت اعلیٰ اور بیش بہا مشین لگا کر پورا پورا فائدہ اٹھا سکتے ہیں۔ اس کے برعکس چھوٹے کارخانے معمولی مشین پر قناعت کرتے ہیں۔

(ه) کفایت جگہ۔ صنعت و تجارت کے گنجان مرکزوں میں جہاں زمین بہت قیمتی

اور کرایہ بہت گراں ہوتا ہے۔ جگہ کی کفایت ایک بڑی کفایت مانی جاتی ہے۔ دس گنا حصہ دوم
بڑا کارخانہ بنانے کے واسطے دس گنی زمین اور عمارت و کار نہیں ہوتی۔ کیونکہ
انجن گھر، مشین گھر، دفاتر، اور گوداموں میں اتنی جگہ نہیں گھرتی جتنی کہ دس گنی
چھوٹی ابھی دس دس عمارتوں میں۔

(س) کفایت اصل۔ سو گنا زیادہ کاروبار چلانے کے لئے۔ زیادہ سبز یا
میں بچیں گنا اصل کافی ہوتا ہے۔ وجہ یہ ہے کہ اگر سال بھر میں چھوٹے کارخانے
دو مرتبہ مال تیار کرتے ہیں تو بڑے کارخانے اسکا ہر مرتبہ دو گنا مال سال میں دہرے
تیار کر ڈالتے ہیں اور خریدار بھی خوشی خوشی نیا اور تازہ مال بڑے کارخانے سے
بکثرت خریدتے ہیں۔ جب کسی چیز کا ایک سا پنچہ تیار ہو جاتا ہے۔ یا کسی کتاب کی کاپی
پریس میں کمپوز ہو جاتی ہے۔ تو اُن سے ہزار بلکہ لاکھوں دیسی ہی چیزیں اور
کتابیں تیار ہو سکتی ہیں۔ اسی کام کے لئے بہت سے جداگانہ ساپے یا کاپیاں کمپوز
کرانا۔ مزید محنت اصل کو ضائع کرنا ہے۔ یہی وجہ ہے کہ اگر کسی کتاب کی کم کاپیاں
چھپوائی جائیں تو شرح مصارف زیادہ اور جتنی زیادہ کاپیاں چھپیں شرح مصارف
کمتر ہوگی۔ اسی طرح برقی طاقت اور روشنی جتنی زیادہ مقدار میں تیار ہوگی
ارزاں پڑے گی۔ کفایت اصل۔ اضافہ پیداوار میں خاص طور پر تخفیف مصارف
کاباعث ہوتی ہے۔

(ص) اکثر مذکورہ بالا فوائد سے مصارف میں تخفیف ہوتی ہے۔ علاوہ ازیں کفایت
چونکہ بڑے کارخانے پیداوار عام وغیرہ زیادہ مقدار میں خریدتے ہیں۔ ان کو عموماً مصارف
سے عمدہ چیزیں شوک فروشی کے کمتر نرخ سے ملتی ہے۔ اور ریل کے کرایہ کو بار برداری
کے مصارف میں بھی معقول کفایت ہو جاتی ہے۔ یہ فوائد چھوٹے کارخانوں کو

حصہ دوم
ماہ سوم
کمتر میسر آتی ہیں۔

(ط) ہر کارخانہ دار کی کوشش اصل پر زیادہ سے زیادہ شرح منافع فیصدی سالانہ حاصل کرنی ہوتی ہے۔ بڑے کارخانے میں چونکہ زیادہ مقدار میں مال جلد جلد تیار ہوتا ہے۔ خریداری بڑھانے کی غرض سے فی چیز شرح منافع کم رکھنے پر بھی سال بھر میں مجموعی منافع کی شرح نہایت اچھی بڑھتی ہے۔ اور چونکہ ہر قسم کا تازہ مال ایسے کارخانوں سے مل سکتا ہے۔ لوگ دُور دُور تک مال منگاتے پڑتے اور یہ تمام اسباب ملکا اور حلقہ کی مانند گھوم گھوم کر کارخانہ دار اور خریدار دونوں کو شکل از دید و منافع و تخفیف قیمت فائدہ پہنچاتے ہیں۔

مثلاً اگر ایک کارخانے میں پچاس ہزار کے اصل سے دو۔ دو ہزار چیزیں سال میں چھ مرتبہ کل بارہ ہزار ایک روپیہ فی چیز کے صرف سے تیار ہو کر پھر فی چیز کے حسابے کمیتی ہیں۔ تو شرح منافع ۶ روپیہ فیصدی سالانہ ہوگا۔ لیکن اگر دوسرا کارخانہ صرف دس ہزار کے اصل سے وہی چیز بنادے تو جو ہات مذکورہ بالا صرف ایک روپیہ سے یقیناً زائد یعنی تخمیناً کم از کم پھر بڑے گا۔ اور چیزوں کی تعداد کا سالانہ اوسط بھی نسبتاً کم یعنی زیادہ سے زیادہ دو ہزار رہے گا۔ اس حالت میں چھ فیصدی منافع حاصل کرنے کی غرض سے نرخ پھر سے بڑھا کر پھر بلکہ اس سے بھی زیادہ کرنا پڑے گا۔ یا اگر بڑے کارخانہ کے مقابلہ میں پھر کے نرخ سے چیزیں فروخت کرنی پڑیں۔ تو چھوٹے کارخانہ کو زیادہ سے زیادہ پانچ روپیہ فیصدی منافع مل سیکے گا یعنی بڑے کارخانہ سے ایک روپیہ فیصدی کم۔ حالانکہ نرخ وہی ایک ہے۔ اس فرق کا باعث کفایت مصارف اور کثرت فروخت نہیں تو اور کیا ہے۔

(ع) اس زمانہ میں جذبت بہت بڑی طاقت ہے۔ محض تجربوں پر بڑے

کارخانے جنہی رقم صرف کر دیتے ہیں وہ چھوٹے کارخانوں کی سرمایہ سے بھی زیادہ حاصل ہوتی ہے۔ اور انکے تجربے کا میاب بنکر دنیا کے رواج اور فیشن میں داخل ہو جاتے ہیں تو معقول منافع و نیز مصارف تجارت بنیاد خریداروں سے بہولت وصول ہو جاتا ہے چنانچہ نت نئی چیزیں بنا بتا کر نئی نئی ضروریات پیدا کرنا اور لوگوں کو نئے نئے شوق دلانا۔ آج کل اعلیٰ کارخانوں کا سب سے متم با نشان کام اور امتیازی نشان بنا ہوا ہے۔

(ف) اس زمانہ میں تجارتی ترقی کا ایک سب سے بڑا راز اشتہار بھی ہے۔ چنانچہ اشتہار سنگر اور لیٹن جیسے عالمگیر کاروبار والے کارخانے۔ لاکھوں روپیہ ہر سال صرف اشتہار میں صرف کر دیتے ہیں۔ کوئی ریلوے اسٹیشن۔ ہوٹل۔ نمائش گاہ اور اخبار ایسا نہیں کہ انکے اشتہار سے خالی ہو۔ علاوہ ازیں انکے سفری ایجنٹ دنیا بھر میں ذاتی کوشش سے خریدار بڑھاتے پھرتے ہیں۔ اور کل مصارف اشتہار علاوہ منافع باسانی خریداروں کی بڑی جامعیت وصول ہو جاتے ہیں اور کاروبار کو دن دو گن رات چو گن عروج ہوتا چلا جاتا ہے۔

۹۔ اوپر کے بیان سے ظاہر ہوا کہ بڑے کارخانوں کو چھوٹے کارخانوں سے کفایات پیدا میں بہت زیادہ آسانیاں حاصل ہیں جنکی وجہ سے وہ مال عمدہ اور مستند حاصل دیتا رہتا رہتا ہے۔ تیار کر کے حسب دلخواہ منافع اٹھاتے ہیں۔ ایسی کل آسانیاں کفایات داخلی خارجی کہلاتی ہیں۔ لیکن کچھ آسانیاں ایسی بھی ہیں جو ترقی عام کا نتیجہ ہیں اور چھوٹے بڑے کارخانوں کو یکساں میسر ہیں۔ مثلاً ریل و جہاز کی آسانیاں پیداوار خام اور شینونکی ارزانی۔ پیدایش کی نئی نئی آسان ترکیبیں جو علمی تحقیقات کا نتیجہ ہوتی ہیں۔ انکو کفایات خارجی کہتے ہیں۔ پریس اور تعلیم کی مدد سے کفایات خارجی۔ کفایات داخلی

حصہ دوم پر غالب ہوتی جاتی ہیں۔

۱۰۔ قیّم عمل اور استعمال مشین کی نام بحث سے بخوبی واضح ہے کہ مصنوعات کی تو اس کثیر مقدار جس قدر بڑھتی ہے۔ مصارف کی نسبت گھٹتی جاتی ہے۔ یعنی چیزیں سستی سہاوارہ جاتی ہیں۔ یا سابق مصارف کی وہی مقدار بشیر چیزیں پیدا کر سکتی ہے۔ اس حالت کو حاصل اصطلاحاً قانون تکثیر حاصل کہتے ہیں۔ پیدائش جس قدر برہمیانہ کبیر ہوگی۔ اس قانون کا اثر قوی ہوگا۔ چنانچہ ریل۔ جہاز۔ کپڑے کی ملیں۔ جو تہ کی فیکٹریاں۔ اور دیگر تعیشات کے کارخانے۔ سب اس قانون کے خاص طور پر تابع ہوتے ہیں۔

یہ بتایا جا چکا ہے کہ زمین کی پیداوار قانون تغلیل حاصل کی تابع ہے۔ پس پیداوار خام میں قانون تغلیل حاصل کا اثر اور صنعت میں قانون تکثیر حاصل کا اثر۔ مضمر ہوتا ہے اگر دونوں مساوی ہوں تو مجموعی اثر مصنوعات میں شکل قانون استقرار حاصل منو دار ہوتا ہے۔ یعنی مصارف کی نسبت ہمیشہ کم ہوتی ہے۔ بیشی پیداوار سے بڑھتی گھٹتی نہیں۔ اور اگر کوئی اثر غالب رہا تو مصنوعات بقدر غلبہ اسی کے قانون کی اطاعت کریں گی۔ عمل پیدائش کے یہ تینوں قانون یعنی تغلیل حاصل تکثیر حاصل و استقرار حاصل۔ اکثر مسائل خصوصاً ٹیکس کی بحث میں بہت اہمیت رکھتے ہیں۔ جسکی موقع بموقع ہم تشریح کریں گے۔

۱۱۔ کچھ صنعتیں بعض مقامات سے اس قدر مخصوص پائی جاتی ہیں کہ کسی دوسری جگہ ان کو رواج دینے کی کوشش اکثر لا حاصل ثابت ہوتی ہے۔ بحیرہ صنایع کے اسباب کئی ہیں۔ آب و ہوا کی موافقت۔ پیداوار خام کی ارزانی۔ خریداری کی کثرت سرکاری سرپرستی اور کبھی محض اتفاق بھی۔ کشمیری مثال دنیا بھر میں مشہور ہے۔ اگر کشمیری بخیر و دوسری جگہ پانی جائیں یا اُدن بھی کشمیر سے مکر دوسری جگہ مثال بنی جاویں۔ تو

تحریرت نہایت ہو کہ کستیری جیسی عمدہ شال تیار نہیں ہو سکتی۔ کیونکہ کستیری آب ہوا
اُن کے ریشے کی نرمی۔ انتہائی اور مضبوطی کے واسطے سجد موزوں ہے۔ علی ہذا لنگھا شائر
اور مانچسٹر جو انگلستان بھر میں کپڑے کی صنعت کے مرکز ہیں وہاں کی آب و ہوا میں
ایک خاص نمی ہانی جاتی ہے۔ جو تانگے کو نرم اور مضبوط بنا دیتی ہے۔ ترجیائی کی آب ہوا
عمدہ شال کو کی کانت اور سگٹ کی ساخت دونوں کے واسطے موزوں ہے۔ بریلی کے
گرد و نواح میں جنگل ہے۔ جہاں پر فرنیچر کے قابل لکڑی بکثرت دستیاب ہوتی ہے
لوہے کے کارخانے بالعموم لوہے یا کوئلہ کی کانوں کے قرب وجوار میں قائم کئے جاتے
ہیں۔ بنارس میں ہر سال لاکھوں ہندو جاتری جمع ہوتے ہیں۔ اور تانبے کے برتن
بکثرت فروخت ہوتے ہیں۔ دہلی اور لکھنؤ جو بدلتوں بادشاہ ہوں۔ فوالبوں اور امر
کامکن رہ چکے ہیں۔ آجنگ وہاں سونے چاندی کے زیورات نہایت عمدہ تیار ہوتے
ہیں۔ اگر بھی کسی زمانہ میں شاہان مغلیہ کا دارالسلطنت تھا۔ جے پور میں اب تک مہاراجہ
رہتا ہے۔ گرد و نواح میں پتھر کی کانیں بھی موجود ہیں۔ یہاں کے عالیشان محلات مشہور
عالم ہیں اور سنگ مرمر کا کام لاجواب مانا جاتا ہے۔ فصیح مختصر تحصیل صنایع کا رواج ملک
میں پایا جاتا ہے اور اسکے کچھ نہ کچھ اسباب بھی ضرور ہوتے ہیں۔ تحصیل صنایع بھی گویا کچھ
قسم کی تخصیص اور مقامی تقسیم عمل کی صورت ہے۔ اور وہی نتائج بھی اس سے پیدا
ہوتے ہیں۔

تخصیص صنایع بھی تقسیم عمل کی مانند معاون کمال و مہارت ہے۔ آب و ہوا میں
ایک خاص کاروباری اثر پیدا ہو جاتا ہے۔ ایک کو مصروف و کامیاب دیکھ کر دوسرے
کے دل میں کام کا شوق پیدا ہوتا ہے۔ ضروری معلومات۔ آلات اور پیداوار اخام
بتسانی میسر آتے ہیں۔ بڑے بڑے ماہر کاریگر اور عمدہ مزدور سب آکر ایسی جگہ جمع

حصہ دوم ہو جانے ہیں اور حسب و لحاظ محنت تہا ہو جاتی ہے۔ مفاہم کے جوش ہاں بس دوسرے ماسوم پر فوقیت حاصل کرنے کی کوشش کرتا ہے۔ اور ان سب باتوں کا نتیجہ مقامی خوشحالی اور صنعت کی ترقی ہوتی ہے۔

صانع ۱۲۔ مقامی صنعت کے تعلق سے اور بھی چند ایسی صنعتیں پیدا ہو جاتی ہیں جو صمصمی و صمصمی اس خاص صنعت کو مختلف طور پر مدد دیتی ہیں۔ ایسی صنعتوں کو اصطلاحاً صنائع تفضیمنی کہتے ہیں۔ مثلاً کانپور میں جو تہ صنعت خاص ہے۔ چمڑہ دھونے اور رنگنے کے مصالحے تیار کرنا۔ جوتوں کے فرمے اور تسمے بنانا۔ جو تہ رکھنے کے کاغذی ڈبے اور جو تہ باہر بھیجنے کے واسطے لکڑی کی پیٹیاں تیار کرنا سب صنائع تفضیمنی کہلاوینگے اسطرح پر جہاں مٹی کا تیل نکالنا صنعت خاص ہے۔ کنستر اور لکڑی کی پیٹیاں جنہیں گستر بند ہو کر آتے ہیں۔ صنائع تفضیمنی میں داخل ہیں۔ کاغذ۔ روشنائی۔ جلد سازی پریس کی صنعت خاص سے بطور صنائع تفضیمنی متعلق ہیں۔

اگر خاص مقامی صنعت طاقت طلب ہو کہ سولے مردوں کے عورتیں اور بچے شریک بنو سکیں۔ مثلاً کانکسی۔ تو اس حالت میں شرح اجرت بھی زیادہ ہوتی ہے اور مزدوروں کی خاندانی آمدنی کم۔ وجہ تقسیم عمل میں سمجھائی جا چکی ہے پس اس ناگوار حالت کو رفع کرنے کی یہ سبیل نکالی ہے کہ خاص اہتمام کچھ ایسی صنعتیں قائم کی جائیں کہ جنہیں بوڑھے۔ بچے اور عورتیں شریک ہو کر۔ خاندانی آمدنی بڑھا سکیں چنانچہ ولایت میں لوہے کے کارخانوں اور کان کنی کے قرب وجوار میں آسان صنعتیں مثلاً اون صاف کرنا اور زنگنا۔ موزے جڑاب بننا کشیدہ کارٹھنا۔ اکثر عروج پائی جاتی ہیں ان کو اصطلاحاً صنائع تفضیمنی کہتے ہیں۔ بعض صورتوں میں صنعت تفضیمنی و تفضیمنی ایک ہی ہوتی ہے۔

۱۳۔ جب تجربہ سے پیدائش برپا نہ کیسر کے بیش بہا فوائد تحقیق ہو گئے تو بڑے بڑے حصہ دوم کارخانوں، ملوں اور فیکٹریوں کی بنا پڑی جن کو ہم بغرض سہولت بیان کمپنی کی گئے اب سوم کمپنی سے مراد محنت اور اصل کی مقدار کثیرہ کجا فراہم کر کے عمل پیدائش جاری کر رہے کمپنیاں بعض دو تین محض اپنے ذاتی سرمایہ سے کمپنی قائم کرتے ہیں۔ لیکن آج کل اکثر کمپنیاں مشترکہ سرمایہ سے چلتی ہیں۔ ہر طبقہ کے لوگ حسب حیثیت و مرضی بشکل خریداری حصص جن کی کچھ قیمت مثلاً سو روپیہ فی حصہ مقرر ہوتی ہے۔ کمپنی کے سرمایہ میں اپنا روپیہ شامل کر کے کاروبار کے نفع نقصان میں بحیثیت حصہ دار شریک ہو جاتے ہیں۔ ایک قانون کی رو سے اب کمپنیاں محدود (لیٹڈ) ہو سکتی ہیں کہ نقصان کا اثر حصہ کی مقدار تک محدود در ہے۔ حصہ دار کی ذات اور دوسری ملک مجاہد اد پر نہیں پڑ سکتا۔ حصہ دار کو ایک مختصر انتظامی کمیٹی کی نگرانی میں اکثر تنخواہ دار مینجر کے اہتمام سے کمپنی کا روبرو کرتی ہے۔ گورنمنٹ نے اسے قانون نافذ کر دیئے ہیں کہ حصوں اور منافع کے روپیہ میں کوئی تغلب نہ کر سکے۔ سرکاری انپیکٹر وقتاً فوقتاً کارخانوں کا معائنہ کرتے ہیں۔ اور سرکاری سند یافتہ محاسبوں سے ہر سال حساب و کتاب جانچ پڑتال کر اگر مفصل رپورٹ شائع کرنا قانوناً لازمی ہے۔

۱۴۔ جو شخص ذاتی یا مستعار سرمایہ سے کمپنی قائم کرے وہ آجر کہلاتا ہے۔ کمپنی آجر و میجر کے متمم کو مینجر کہتے ہیں اور وہ اکثر تنخواہ دار ہوتا ہے۔ میجر کے فرائض بہت ذمہ دار کی ہوتے ہیں۔ اسکی حیثیت بعینہ کپتان جہاز کی سی ہے۔ نہ صرف تمام مزدوروں و محنتی کام کی نگرانی کرنا اس کا فرض ہے بلکہ وہ تمام دنیا پر نظر دوڑاتا ہو کہ بہترین پیداوار خام سبب ارزاں کہاں ملتی ہے۔ کہاں کہاں مصنوعات کی خرید زیادہ ہے۔ دوسرے کارخانوں کے مقابلہ میں خریدار اپنے طرف راغب کرنے کے لئے کیا کیا وسائل مفید

مردم اور کارگر ثابت ہوں گے۔ بالفاظ مختصر کاروبار کے فروغ کی عمدہ سبیلیں نکالنا اور
 ابہوم مان پر عملدرآمد کرنا اینجبر کا فرض ہے اور یہ کوئی آسان کام نہیں۔ اس کے واسطے بچہ
 توجہ، تندہی، دُور اندیشی و مست معلومات اور زمانہ شناسی درکار ہے۔
 کچھ لوگ کمپنی قائم کرنے کے بجائے دوسروں کی کمپنیوں سے ٹھیکہ پر کام کرتے
 ہیں۔ اور قیمتِ خرید و فروخت کے فرق سے منافع اٹھاتے ہیں یہ لوگ اگر دُور بین ہوں
 اور مستقبل کا صحیح اندازہ کر سکیں تو ایسے کاروبار سے بہت منافع اٹھالیتے ہیں۔ چونکہ یہ
 کاروبار محض مستقبل کے تخمینے سے متعلق ہوتا ہے اس کو تخمین اور کرنے والے کو محض کہتے ہیں۔
 بعض محض تو بغضب دھاتے ہیں کہ یا تو کل روپیہ قرض لیکر یا محض بہت تھوڑے ذاتی
 سرمایہ سے محض تخمینہ کے بھروسہ پر لاکھوں روپیہ کا کاروبار چلاتے ہیں۔ ایسے لوگ
 عموماً بچہ دہین سمجھدار باخبر اور وقت شناس ہوتے ہیں۔ تخمینہ میں شاذ و نادر غلطی کرتے
 ہیں۔ مگر جب کرتے ہیں تو بری طرح قرض خواہ یا فریق ثانی کو تباہ کر دیتے ہیں۔ چونکہ اہتمام کا
 دوسرے کم اٹھانا پڑتا ہے۔ تخمین کا بورپ میں بہت رواج ہو چلا ہے۔

حصہ سوم
ماہ اول

حصہ سوم تقسیم دولت باب اول

دولت کے حصے دار

زمین - محنت اور اصل - یہی تینوں مل جل کر دولت پیدا کرتے ہیں۔ لیکن ان عاملین پیداہین کو یکجا کرنا اپنی ذمہ داری اور نگرانی میں اُن سے سکام لینا اور ان کے اتفاقِ عمل سے پیداوار دولت حاصل کرنا، گو ایک قسم کی محنت سہی لیکن فی نفسہ اس قدر اہم اور مخصوص شے ہے کہ بغرض امتیاز اس کو تنظیم کہتے ہیں۔ پیدا میں دولت کے واسطے ملک میں قیام امن و امان بھی لا بُد ہے۔ اور یہ دشوار کام ہر گورنمنٹ نے اپنے ذمہ لے لیا ہے۔ پس بحیثیت مجموعی دولت کی پیداہین میں زمین - محنت - اصل - تنظیم اور گورنمنٹ پانچ عامل شریک ہوتے ہیں اور پیداوار میں ان کے جداگانہ حصے علی الترتیب - لگان - اجرت - سود - منافع اور ٹیکس کہلاتے ہیں۔ اب اگر شخص جدا جدا ان تمام عاملوں کا ہک ہوتا تو اپنی کل پیداوار کا بھی بلا شرکتِ غیر سے حقدار بنتا۔ ایسی صورت میں پیداوار کو مذکورہ بالا عاملوں کے حصوں میں جداگانہ ناموں سے تقسیم کرنا بھی فضول ہوتا لیکن حقیقتِ حالی اس کے برعکس ہے۔ زمیندار بہت کم اپنی زمین سے خود کام لیتا ہے۔ بلکہ کاشت

حصہ سوم باب اول اپنے کھیت مکان و دوکان لگان اور کرایہ پر دوسروں کو اٹھا دیتا ہے۔ علیٰ ہذا مزدور اکثر اجرت پر دوسروں کے کھیت اور کارخانوں میں کام کرتا ہے۔ اہل میں اس کا کوئی حصہ نہیں ہوتا۔ اصل داروں کا ایک علیحدہ گروہ ہے۔ جو آلات اور سامان ضروری مہیا کر دیتے ہیں اور محنت میں کوئی حصہ نہیں لیتے۔ یہ لوگ کارخانوں اور کمپنی کے حصہ دار بھی کہلاتے ہیں۔ ایک مختصر مگر با اثر جماعت جبروں کی پیدا ہو چلی ہے جن کا خاص کام تنظیم عاملین ہے۔ جو اصل بھی اکثر دوسروں سے لیکر لگاتے ہیں اور سوائے نگرانی اور اہتمام کے کسی محنت میں ہاتھ نہیں لگاتے۔ رہا اسن و امان۔ سوائے قیام کے واسطے گورنمنٹ نے فوج، پولیس اور عدالت جیسے بیش خراج متعدد محکمے قائم کر رکھے ہیں۔ پس جبکہ تمام عاملین پیدائش ہر شخص کے جدا گانہ ایک نہیں بن سکتے اور انہیں سے ہر ایک مختلف گروہ کے ہاتھ میں ہے تو پیداوار دولت کو بھی لازماً جدا جدا حصوں میں تقسیم کرنا پڑا۔ تاکہ ہر مالک اپنا حصہ لے سکے۔ چنانچہ زمیندار لگان وصول کرتا ہے۔ مزدور اجرت پاتا ہے۔ اہل دار سود لیتا ہے۔ آخر منافع اٹھاتا ہے۔ اور گورنمنٹ ٹیکس لگاتی ہے۔ کس اصول کے مطابق یہ مختلف حصے تقسیم ہوتے ہیں اور ہونے چاہئیں؟ یہ ایک نہایت اہم پیچیدہ اور معرکہ آرا مسئلہ ہے۔ اس پر نہایت قابلیت سے بہت کچھ لکھا جا چکا ہے اور لکھا جا رہا ہے۔ ہم بھی اس حصہ میں اسی بحث کا ایک سادہ حنا کہ پیش کرنے کی کوشش کریں گے۔

یہاں پر یہ واضح کر دینا بے محل نہ ہو گا کہ لگان اجرت، سود اور منافع اصطلاحی معنوں میں ایک دوسرے سے بالکل جدا اور متمیز ہیں۔ لیکن عرف عام میں یہ اکثر مخلوط بھی کر دئے جاتے ہیں۔ مثلاً اجرت سے مراد پیداوار کا صرف وہ حصہ ہے جو محنت کا حاصل ہو۔ لیکن اجرت عرفی میں اکثر مزدور کے اہل کا سود بھی شامل ہوتا ہے۔ لہذا

بڑھئی یا درزی کو جو اجرت دیجاتی ہے وہ نہ صرف اسکی محنت کا معاوضہ ہوتا ہے حصہ سوم
بلکہ بشکل آلات جو اصل وہ کام میں لگاتا ہے اسکا سود بھی جزو اس میں داخل ہوتا باب اول
ہے۔ علیٰ ہذا لگان یعنی زمین کے ماحصل زائد میں کاستکار کے بل بیل چرس جیسے
اور زمیندار کے کنواں وغیرہ جیسے اصل کا سود بھی شمار کر لیا جاتا ہے۔ ساہوکار کے
سود میں لین دین چلانے کی محنت کی اجرت اور دیگر مصارف کا معاوضہ بھی شریک
ہوتا ہے۔ منافع میں بھی اجرت تنظیم کے علاوہ آجر کے ذاتی اصل کا سود اور مطابقت
خطر داخل ہوتے ہیں۔ اختصار بیان اور سہولت حساب کی غرض سے اگر زبان عرفی
میں یہ جُدا گانہ جتنے حسب ضرورت مخلوط کر دیئے جائیں تو کچھ مضائقہ نہیں۔ لیکن انکی
حقیقی مفہوم اور اختلاط کی ماہیت سے واقف ہونا ضروری ہے۔

باب دوم

لگان

تجزیہ (۱) لگان کی ماہیت (۲) قانون قلیل حاصل کا تعلق لگان سے ہے
 (۳) مبادی لگان کے شرائط (۴) اقسام لگان (۵) لگان مصلوب
 مبادی کا حرو نہیں ہوتا (۶) لگان کیونکر بالواسطہ مصارف پیدا کرے
 من سکتی (۷) قیمت پیداوار اور لگان کا تعلق (۸) زرعی ترقیات کا لگان
 براثر (۹) ملک ارضی اور کاشت (۱۰) زمینداری لگان (۱۱) سرکاری
 مالگداری (۱۲) زمین کو قومی ملک بنانے کی تجویز۔

لگان کی ماہیت ۱۔ لگان کا مسئلہ ملکی ہیرو دی اور مرقہ الحالی کے لحاظ سے جس قدر اہم اور قابل توجہ ہو اس قدر پیچیدہ اور بحث طلب اسباب گونا گوں اور پیچیدہ اثرات ناقابل تفریق اور تخمینہ اصول دقیق و تشریح طلب فروعات کثیر و گنجان۔ ترک تفصیل سے مسئلہ سمجھنا آسان۔ لیکن تنگی نظر سے معاملہ میں چھٹنا اغلب بہم صحت معلومات کو سہل فہمی پر ترجیح دیتے ہیں۔ چنانچہ ماہیت سمجھنے کے واسطے جس قدر تفصیل لابد معلوم ہونی بلاشبہ اختیار کی گئی ہو اور ساتھ ہی اسکے غیر ضروری پیچیدگیاں ترک بھی کر دی گئیں تاکہ مسئلہ شدہ پر تین خواب من از کثرت تعبیر یا کا مصداق نہ بن جائے۔ مگر باوجودیکہ صفائی اور سلاست کی بجد کوشش کی گئی اس مسئلہ کا مطالعہ پھر بھی خاص توجہ کا محتاج ہوگا۔ عرف عام میں لگان سے پیداوار زمین کا وہ حصہ مراد ہے جو کاشتکار زمیندار

یاسر کار کو بموجب رواج یا معاہدہ دیتا ہے۔ لیکن معاشی لگان ایک بالکل مختلف چیز ہے جو قوانین قدر کے عملدرآمد سے پیدا ہوتا ہے۔ اول ایک مثال دیکر ہم اسکی ماہیت بیان کریں گے۔

فرض کرو کہ دس ہزار من گیہوں کسی منڈی میں برائے فروخت آویں۔ ظاہر ہے کہ یہ مقدار بہت سے مختلف حالات کھیتوں کی پیداوار کا مجموعہ ہے۔ اب تقریباً کھیت کے مصارف پیدائش کی نسبت مختلف اور جدا گانہ ہوگی۔ مثلاً دو اور تین روپیہ کے درمیان اسکے بیشمار مارج ہو سکتے ہیں۔ قلیل فرقوں کو نظر انداز کر کے ان کھیتوں کے چند بڑے بڑے طبقے بنائے جاسکتے ہیں کہ جنکے نسبت مصارف میں نمایاں فرق پایا جائے۔ مثلاً تین درجہ مقرر کئے جاویں۔ اعلیٰ اوسط ادنیٰ جنکے مصارف کی نسبت علی الترتیب ۱ روپیہ، ۲ روپیہ اور تین روپیہ من ہو۔ لیکن باوجود فرق مصارف منڈی میں گیہوں کا نرخ یکساں ہوگا۔ اور اگر مانگا اس قدر زیادہ ہو کہ ادنیٰ کھیتوں کے گیہوں خریدے بغیر نہیں رہا جاسکتا تو نرخ تین روپیہ من سے کسی لٹا میں کم نہ ہوگا۔ ادنیٰ کھیت کا کاشتکار اگر حاصل زائد بھی نہ پاسکے تو ایسی حالت میں کم از کم مصارف پیدائش تو ضرور پیداوار کی قیمت وصول کر سکے گا۔ اعلیٰ و اوسط کھیتوں کے کاشتکار تین روپیہ من کے نرخ سے علی الترتیب ایک روپیہ اور آٹھ آنے من نفع اٹھاویں گے۔ اور یہی حاصل زائد جو فرق مصارف کی موافقت سے پیدا ہوتا ہے۔ معاشی اصطلاح میں لگان کہلاتا ہے۔

یہاں پر نرخ کے متعلق دو نکتے واضح کرنے ضروری معلوم ہوتے ہیں۔ بحث بالا سے تعین نرخ کا یہ اصول تحقیق ہو گیا کہ جس قدر مقدار مطلوب ہوتی ہے اسکا نرخ متعین مصارف پیدائش کی نسبت سے کم نہیں ہو سکتا۔ ہمیشہ برابر یا کچھ زیادہ ہوگا۔ مساوی

حصہ سوم
باب دوم
نرخ کا مفروضہ جو بظاہر خلاف واقعات معلوم ہوتا ہے تشریح طلب ہے۔ ایک ہی جنس کے چند حصوں کا نرخ بلحاظ خوبی مختلف ہوتا ہے۔ اور درحقیقت کل مقدار ایک نرخ سے فروخت نہیں ہوتی۔ لیکن اگر متوسط خوبی کی پیداوار کا نرخ معیار قرار دیکر اعلیٰ خوبی والی نرخ کا اضافہ تخفیف مصارف شمار کریں اور ادنیٰ خوبی والی کے نرخ کی کمی از دیاد مصارف سمجھیں تو باوجود فرق خوبی و اختلاف نرخ مساوات نرخ کا نتیجہ حاصل ہوگا اور لگان کی بحث میں اس مفروضہ سے یہی مراد ہے۔

صاف ظاہر ہے کہ بوجہ افزونی آبادی و معاشی ترقیات پیداوار زمین کی طلب جس قدر زیادہ ہوگی ادنیٰ زمینوں پر کاشت پھیلیتی جاوے گی۔ جیسا کہ اگل خود ہندوستان میں ہو رہا ہے۔ اور ساتھ ہی ساتھ اعلیٰ و اوسط زمینوں کے لگان میں بھی اضافہ ہوگا۔ اس کے برعکس اگر کسی وجہ سے طلب میں کمی آجائے تو ادنیٰ کھیتوں کی کاشت رفتہ رفتہ ترک ہو کر باقی کھیتوں کے لگان میں بھی تخفیف ہو جاوے گی۔ پس ثابت ہوا کہ مصارف پیدائش کا فرق جسکے اسباب ہم ابھی واضح کریں گے اور جو طلب کی کمی بیشی سے گھٹنا بڑھتا ہے لگان کا باعث ہے۔ لگان خود پانے والے کی کوشش سے پیدا نہیں ہو سکتا۔ بلکہ وہ اکثر غیر اختیاری اسباب کا نتیجہ ہوتا ہے۔ صرف لے لینا پانے والے کا کام ہے۔ لگان کی پیدائش میں اسکو زیادہ دخل نہیں۔

اب ہم مصارف پیدائش کی تفصیل کرتے ہیں جس سے لگنے فرق کی وجہ خود ظاہر ہو جاوے گی معمولاً پنج کی جو دین مصارف میں شمار کی جاتی ہیں۔ درحقیقت ان سے کہیں زیادہ دین مصارف میں شامل ہیں۔ گو روزمرہ کے حسابات میں بغرض سہولت یہ فطرانہ قرار کر دیا جویں۔ لیکن علمی بحث میں بحیثیت جزو مصارف ان سبکا پورا لحاظ لازمی ہے۔ چنانچہ تخم اور کھاد کی قیمت۔ جتائی۔ نہرائی۔ آبپاشی۔ رکھوال۔ کٹائی۔ اور سپ اور کو

قابل فروخت بنائیکے کل کاموں کی لاگت کھیتی کے مویشیوں کا چرخ۔ ہل۔ میل۔ اور دیگر حصہ سوم
 سامان زراعت میں کاشتکار کا جو اصل لگا ہوا اور کنویں، پختہ برہے جیسے مستقل ترقیاتی
 اراضی جن میں زمیندار کا اصل صرف ہوا ہے۔ اس سب کا سود۔ یہ اصل فائدہ دوران
 استعمال میں جس رفتار سے فوسودہ اور زائل ہو رہا ہے اسی کے مطابق مطالبات
 فوسودگی کی ایسی شرح سالانہ کہ بیکار ہونے تک کل اصل کی قیمت وصول ہو سکے
 خود کاشتکار اور اسکے خاندان کی محنت کی اجرت۔ نیز پیداوار کو منڈی تک لانے
 اور فروخت کرنے کا چرخ۔ یہ سب کچھ مصارف پیدائش میں شامل ہے۔ اتنے لحاظ سے
 چند کھیتوں کا بھی مساوی الحالت ہونا محال ہے۔ اول تو قدرتا زمینوں کی زرخیزی
 میں فرق۔ اسکے علاوہ کھیت تمام ملک میں منتشر کوئی منڈی کے بالکل قریب۔ کوئی
 بیسوں کو س دور۔ بعض ریل اور پختہ سڑکوں کے ارد گرد بعض دور از راہ قطعات
 میں واقع۔ آبپاشی کہیں نہایت بیش چرخ اور کہیں بیدارزاں۔ زرعی ضروریات کی
 قیمت جگہ جگہ مختلف یہی حال زرعی مزدوروں کی اجرت کا قدرتا زرخیز اور مابقع
 کھیتوں میں بہ نسبت دیگر کھیتوں کے اصل اور اسکے سود کی مقدار کم۔ اور سب پر طوہ
 یہ کہ سب کاشتکار بھی بکساں ہوشیار اور محنتی نہیں۔ ان تمام اختلافات کا نتیجہ یہ ہے
 کہ بمثل چند کھیتوں کے مصارف پیدائش کی نسبت برابر ہونگے ورنہ عموماً ہر کھیت کی
 جداگانہ اور مختلف ہوتے ہیں۔ اور جیسا کہ مثال بالا سے ظاہر ہے۔ انہی مصارف کے
 باہمی فرق سے لگان پیدا ہوتا ہے۔

کہا گیا ہے کہ لگان زمین کے قدرتی اور مستقل خواص سے پیدا ہوتا ہے۔ اس قول
 کی ایک شے تو خواص زمین کی دفعہ تفصیل ہے جو اس سے قبل پیدائش دولت کے
 حصے میں بیان کی جا چکی ہے۔ لیکن علاوہ انہی اس قول سے ایک اور نکتہ بتا بھی

مقصود ہے جس کی ہم یہاں وضاحت کرتے ہیں۔ فرق مصارف کے جو اسباب بیان۔
 کئے گئے ان میں سے اکثر مثلاً زرخیزی۔ شجر اجرت۔ رخ ضروریات۔ موعارضہ۔
 محنت اور اصل کے زور سے بہت کچھ درست اور بہتر ہو سکتے ہیں۔ نیز یہ ممکن ہے کہ
 مزید پیداوار جواں کی درستی اور بہتری سے حاصل ہو وہ اس محنت اور اصل کے
 اجرت و سود کی برابر ہو۔ یا کم رہے۔ یا کچھ بڑھ کر لگان میں اضافہ کرے۔ لیکن کمی نہ
 مصارف کے چند اسباب ایسے بھی ہیں جو انسان کے اختیار اور قابو سے باہر ہیں محنت
 اور اصل کا ان پر کوئی زور نہیں چلتا۔ عالمین قدرت گرمی۔ بارش۔ روشنی اور ہوا
 زراعت میں زمین محنت اور اصل کے دوش بدوش کام کرتے ہیں۔ اور پیداوار کا
 خوبی اور مقدار پر نہایت گہرا اثر ڈالتے ہیں۔ ان کو مجموعاً قدرتی زرخیزی سے
 تعبیر کر سکتے ہیں۔ قدرت نے یہ عالمین مفت عطا کئے ہیں۔ ان کی پیدائش اور ترقی
 میں محنت اور اصل کا کچھ بس نہیں چلتا ہے۔ انکی موافقت سے مصارف کی نسبت بہت
 گھٹ سکتی ہے۔ ایسی تخفیف مصارف سے جو حاصل زراعت پیدا ہو وہ ہر حالت میں حاصل
 لگان ہو گا جتنی کہ بعض علماء تو معاشی لگان کی مقدار صرف اسی تک محدود کرتے ہیں
 جو حاصل زراعت دیگر حالات کی موافقت سے پیدا ہوتا ہے۔ گو بظاہر لگان معلوم
 لیکن کل یا اسکا کوئی جزو پر پردہ اس محنت اور اصل کی اجرت اور سود ہو سکتا
 ہے جو حالات کو موافق بنانے کی غرض سے صرف کیا گیا ہو۔ گویا آخر قسم کے حاصل
 زائد کی ماہیت کم و بیش غیر متحقق ہوتی ہے۔ اور اسکا لگان ہونا تو نا برابر ممکن ہے۔
 اسی سلسلہ میں یہ نکتہ سمجھ لینے کے قابل ہے کہ اگر کسی زمین کی قیمت میں لگان
 معاوضہ بھی شامل ہو تو ایسی زمین کے خریدار کے حق میں لگان بھی اس اصل کا سود
 بنجاویگا جو اس کے معاوضہ میں قیمت دیا گیا۔ اس کے برعکس جو حاصل زائد دوسرے

تہ اصل سے پیدا ہو۔ مثلاً حدید رلو سے لان کھلا۔ نر جاری سو مار مانتا ہے۔
 میں منڈی قائم ہوا۔ تو وہ بلائنگ لگاں بٹھار ہوگا۔ گویا کبھی خود دیکھ رہا ہو۔
 ماہر اور کبھی وہ حاصل زائد بھی جو اصل وحشت کا آئینہ ہو لگاں بہ کئی پر۔
 یہ ماسا پڑتا ہے کہ مصارف پیدائش کا نہ کوئی اس قدر ملے سا کہ اسے نہ
 رکھ سکتا ہو۔ خاص خاص مصارف مثلاً اُحریت مردوران۔ یہ آئینہ ہی ہے۔
 لہذا وغیرہ کا کاستیکازہ صرف مجسمہ کر لیتا ہے۔ صحیح مقدار ان کی یہ ہیں جو
 جس سے کہیں کچھ معاشی لگاں کی ٹھک مقدار معلوم کرنا ہے۔
 مگر تمام حالات متعلقہ معور مطالعہ کے صرف لگاں سے پیدا ہو سکتے
 سکے گھٹنے بڑھنے کا اندازہ کیا جاسکتا ہے۔ مصارف پیدائش سے خالص
 کرنا محال ہے۔ البتہ اسکی پیدائش اور کئی مٹی کے عام اصول بخوبی شہین
 علمی عراض کے واسطے ان کو جاننا کافی ہے۔

۱۔ قانون نقیل حاصل کو جو پیداوار زمین پر خاص طور سے مسلط یا جاتا
 ہے، تشریح خواص میں کے بیان میں کیجا کی سی مسئلہ لگاں کا سنگ بنیاد
 ہوگا۔ اگر یہ قانون بہرہ کے کاست کی حد میں نہ کرتا تو ملی درجہ کے
 ملی درجہ کے کھیت نہ نوئے جاتے اور موجودہ طریق سے لگان حاصل
 سے یہ خیال کرنا کہ پیدائش لگاں کے واسطے ادنی زمینوں کی کاشت
 ہوگا۔ بلکہ بعرض محال اگر تمام کھیتوں کی زجری دیگر حالات اور
 کی نسبت سب یکساں ہوں۔ تو بھی اس قانون کے عمل سے لگان
 یہ مثلاً محنت اور اصل کے پنے حرمہ کی پیداوار کے مصارف
 سے $\frac{1}{2}$ روپیہ من اور تیسرے کی بین روپیہ من ہوں۔

تیسرے مرحلہ کی پیداوار کی قیمت سے اس کا مساوی پیداوار سے ملے گا۔ تیسرے کی پیداوار بھی مگر رہو
تو یہاں یہی مسئلہ ہوگا۔ اور ایسی حالت پر بھی کس کھیتوں کے کاٹکار
کو دیکھنا کہ پیداوار ایک روپیہ اور آٹھ آدھے من لگان حاصل ہو سکیگا
اور یہ محض سالانہ کا آؤدہ ہوگا۔

یہ صرف ظاہر ہے کہ لگان مساوی پیداوار کے فرق سے پیدا ہوتا ہے۔ یہ
رق قانون تحلیل حاصل ہوتی ہے۔ خواہ سلف زر جری اور مختلف حالات کھیتوں
سے متعلق ہو یا یکساں ہیت کے کھیتوں سے۔ اسناد طلوع اس فرق کا اثر
قوت پر کرتا ہے۔ اگر کس اور لامحدود درجے کے کاشت میں آئے گا کہ قانون
تقسیم حاصل کے عمل کی نوبت ہی نہ آئے۔ یا یہ اور زمین قانون اس قدر
کی بار بار ہو تاکہ ہر حصہ کے مساوی کس مومن یا طلب اس قدر کم ہوگا
کھیتوں کی کاشت یا بیش جج حرموں کے استعمال کی ضرورت پتہ نہ آئے تو
تینوں صورتوں میں سے کسی میں بھی لگان پیدا ہونا ممکن ہیں۔

تیسرے پیداوار لگان کی بحث میں ہمے چند حاس حالتیں دس کی ہیں جس
تہاں پیداوار کا سبب ہوگا۔ اول تو کل پیداوار زریریت کا ایک ہی
میں پیداوار ہوگا۔ دوسرے حید و فروخت میں کامل آراوی اور مقابلہ تیسرے
طلب اس قدر کی قوت میں برابری۔ اول کی دو شرطوں کا اہم ترین نتیجہ مساوی
منج سے آخر سے منج کا تیسری مساوی کے برابر ہو یا یقینی ہو جاتا ہے اگر
پیداوار میں فروخت ہو یا بوجہ میں مانگی منج کا بے مقابلہ کے
مگر اثرات کا تابع ہو۔ یا طلب رسد سے ضعیف ہو۔ تو لگان

کچھ اثر نہیں پڑ سکتا۔ بلکہ اس کے برعکس یہ خود نرخ کا آفریدہ ہوتا ہے۔ نرخ کی کمی بیشی سے حصہ سوم یہ بھی گھٹتا بڑھتا ہے۔ اپنی طرف سے نرخ میں کوئی تبدیلی نہیں کر سکتا۔ بالفاظ مختصر لگان اضافہ نرخ کا نتیجہ ہوتا ہے نہ کہ باعث۔ چنانچہ اگر زمیندار یا سرکار لگان (بشرطیکہ معاشی لگان کی برابر یا اس سے کم ہو) لینا چھوڑ بھی دے تو کل لگان کا شتکار کی جیب میں جانے لگے گا۔ اور نرخ پیداوار میں ترک مطالبہ لگان سے کوئی تخفیف نہ ملے گی۔ لگان جزو مصارف بنونے کے قول سے اسی واقعہ کا اظہار مقصود ہے۔

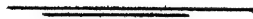
۶۔ جبکہ تمام کھیتوں میں ایک ہی چیز کاشت کی جائے تو لگان نہ مصارف پیدائش لگان کیلئے کا جزو ہوتا ہے نہ اضافہ قیمت کا باعث۔ لیکن جبکہ مختلف چیزیں کاشت ہوتی ہوں بالواسطہ تو ایک پیداوار کا لگان دوسری پیداوار کے صرف میں بالواسطہ شامل ہو سکتا ہے۔ مصارف کسان تو وہی فصل بوئے گا جس سے بیشترین لگان ملنے کی اُمید ہو۔ اور جب تک کم ادا کرے اسی قدر لگان کی اُمید دوسری فصل سے نہو۔ وہ فصل اول کے بجائے فصل دوم خرچ ہوگا۔ مثلاً کسی کھیت میں آلو کی کاشت سے پچاس روپیہ لگان حاصل ہو۔ آلو بونے سے وقت کسان کو یقین ہوگا کہ اس سے زیادہ لگان بلکہ اس قدر بھی کسی دوسری فصل سے نہیں مل سکتا۔ اور اگر واقعہ بھی یہی ہو تو یہ کاشتکار بجائے آلو کے گیہوں اسی وقت بوئیگا جبکہ جدید فصل سے بھی کم از کم پچاس روپیہ لگان مل سکے بلکہ کسی قدر زیادہ۔ فرض کرو کہ گیہوں کی طلب بڑھے۔ ادنیٰ کھیتوں کی پیداوار بھی ملکر رسد نا کافی رہی تو آلو کے کھیت میں گیہوں کے مصارف پیدائش ادنیٰ کھیتوں کے مصارف سے کم نہوں۔ اس صورت میں آلو کا کل لگان گیہوں کے مصارف پیدائش کا جزو بنے گا اور اضافہ نرخ کا باعث ہوگا۔ آلو کا لگان گیہوں کا نرخ بعینہ اس طرح چڑھائیگا جیسا کہ نہر کی جھال پانی کی سطح بلند کرتی ہو۔ مثلاً ادنیٰ کھیتوں کے مانند آلو کے کھیت میں بھی گیہوں کے مصارف تین روپیہ

حصہ سوم
باب دوم
من ہوں اور مقدار پیداوار سوسن۔ اب اگر یہ مقدار بوجہ قلت رسد ناگزیر ہو تو کاشتکار
آلو کا پچاس روپیہ لگان گیہوں کے مصارف میں شمار کر کے تین روپیہ آٹھ آنہ من کے
نرخ سے گیہوں فروخت کرے گا۔ صاف ظاہر ہے کہ آٹھ آنہ نمین محض آلو کی لگان کی بدولت
نرخ میں اضافہ ہوگا۔ نیز اگر آلو کے کھیت میں مصارف ادنیٰ کھیتوں سے زیادہ یا کم
ہوں مثلاً ۳ روپیہ ۴ من یا دو روپیہ بارہ آنہ من تو نرخ علی الترتیب تین روپیہ
بارہ آنہ من اور تین روپیہ چار آنہ من قرار پائے گا۔ لیکن آلو کا لگان ہر حالت میں اصل
مصارف رکھ کر اضافہ قیمت کا باعث ہوگا۔ اس صورت میں ادنیٰ کھیتوں کو بھی حاصل
زائد ملے گا جسکو لگان قلت کہنا زیادہ موزوں ہوگا۔

یہاں یہ واضح کر دینا غیر ضروری نہوگا کہ اگر آلو کے کھیت میں گیہوں کے مصارف
ادنیٰ کھیتوں کے مصارف سے اس قدر کم ہوں کہ آلو کا لگان شامل ہو کر اخلاصہ
کی برابر ہیں تو گویا کسان کے نزدیک آلو یا گیہوں بونا دونوں یکساں ہے۔ ہر لمٹ
میں ایک ہی لگان ملے گا اور اگر اس سے کم ہوں تو گویا کاشتکار گیہوں کی کاشت سے
مقابلہ آلو کے زیادہ لگان حاصل ہوگا۔ اور ان دو صورتوں میں سے کسی میں بھی آلو کا
لگان جرو مصارف نہوگا۔ گویا آلو کا لگان گیہوں کے مصارف میں اسی وقت شامل
ہو کر اضافہ نرخ کا باعث ہو سکتا ہے جبکہ یہ مجموعی مصارف گیہوں کے ادنیٰ زمینوں
کے مصارف سے زیادہ ہوں اور بوجہ قلت رسد گیہوں۔ آلو کے کھیت میں پیدا ہوئے
گیہوں بھی طلب پوری کرنے کی واسطے ناگزیر ہوں۔

قیمت پیداوار
اور لگان
کا تعلق
۷۔ جب کسی زرعی پیداوار کی قیمت بڑھتی ہے تو نہ صرف ادنیٰ کھیتوں پر شکت
پھیلے لگتی ہے بلکہ اعلیٰ کھیتوں کی کاشت بھی زیادہ دقیق ہوتی جاتی ہے۔ اور پیداوار کی
بیشتر مقدار قانون تغلیل حاصل کے تحت میں پیدا ہوتی ہے۔ لیکن ہر کھیت میں اس

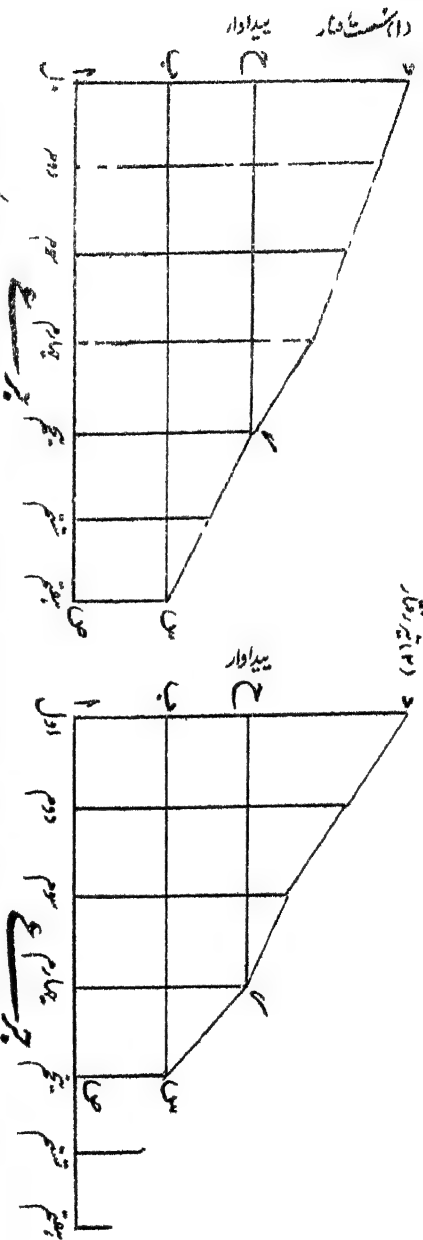
قانون کے عمل کی رفتار یکساں نہیں۔ جہاں سست ہوتی ہے نسبت مصارف میں بتدریج اضافہ ہوتا ہے۔ جہاں تیز ہوگی چند ہی جرعوں کے مصارف کی نسبت میں بسرعت نمایاں فرق پیدا ہو جائے گا۔ اب ہم یکساں اور مختلف زرخیزی کی زمینوں کے لگان پر عمل قانون ثقیل حاصل کی سست اور تیز رفتار کے لحاظ سے اضافہ قیمت کا اثر بذریعہ اشکال واضح کریں گے۔ کیونکہ محض الفاظ سے یہ مسئلہ ایسی اچھی طرح پر ذہن نشین نہیں ہو سکتا۔ اس کے سمجھنے میں اشکال بھی مفید ثابت ہوئی ہیں۔



حالت اول۔ درختی زمین کی حالت میں قانون تقیل حاصل کی رفق مختلف

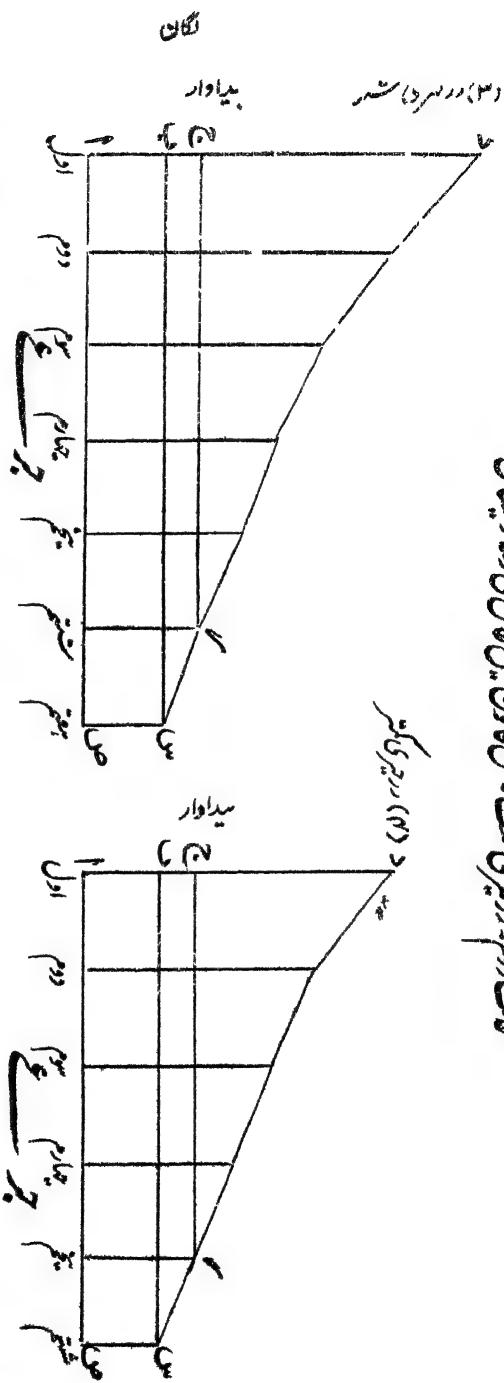
۱۲۸

لگان



شکل اول میں ہر جہد کی پیداوار پندرہ گھنٹی کی معنی صاف نشانی آ رہی ہے اور دقیق کاقت پر جاننے کی زیادہ گنجائش ہے۔ اسے برکت شکل دوم میں جہد جرحوں کی پیداوار بہت گھٹتی ہوئی۔ اور نسبت صاف جہد اس قدر گنجائش کی پڑتی ہوئی جہد پیداوار کا قیاس قدر پڑھے کہ بجائے مقدار اس کے اب ہر جہد کے صاف پورے کرنے تو لگان میں بقدر اب ج س میں اضافہ ہو کر جو بھی مقدار کی وجہ سے جہد کے جہد میں بر ملا ہوگی مثلاً یہ سے ظاہر ہو کر شکل اول میں اضافہ لگان ج س میں لگان کا اضافہ سے قانون تقیل سے قانون تقیل سے لگان کی نیز اکثریت رفتار کے مطابق علی الترتیب لگان میں اضافہ کم و بیش ہوگا۔

حالت دوم۔ درجہ زیری مختلف۔ عمل قانون تقبیل حاصل کی رفتار یکساں



شکل ۳ کی زمین شکل ۴ کی زمین سے زیادہ درجہ زیری ہے لیکن قانون تقبیل حاصل دونوں پر ایک ہی رفتار سے عمل کرتا ہے۔ اسلاف فرخ سے جو جدید لگان پ ج ر ص حاصل ہوا اس کی نسبت سابق لگان ج ح ر سے کل چار چار میں بقابلہ شکل سوم کے زیادہ موافق ہے۔ نتیجہ یہ کہ اگر قانون کے عمل کی رفتار یکساں ہو تو کمتر درجہ زیر زمین میں بقابلہ زیادہ زمین کے لگان نسبتاً زیادہ بڑے گا۔

حالت چہارم۔ ررنخیزی کہاں۔ عمل قانونِ قلیل حاصل کی رنست اریکیاں۔
 ۱ ظاہر ہے کہ اضافہ ررنخ سے ایسی یکیاں زمینوں کے لگان میں مقابلتا کوئی فرق پیدا
 نہوگا۔ ایک ہی نسبت سے لگان میں اضافہ ہوگا۔

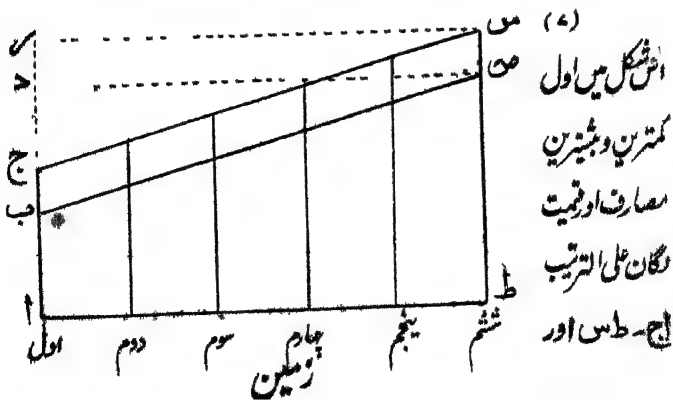
مذکورہ بالا نتائج سے ایک علی ہدایت واضح ہوتی ہے۔ وہ یہ کہ اگر اضافہ ررنخ کی نسبت
 ہو تو کمتر ررنخ زمینوں کو جیس عمل قانونِ قلیل حاصل کی رنفا ر بھی رست ہو۔ بہ قیمت
 حیثیت موجودہ خریدنا۔ آئندہ اضافہ ررنخ پر بہت کچھ منفعت کا باعث ہوگا۔ کیونکہ ایسے
 کھیتوں میں اضافہ لگان کی نسبت سب سے زیادہ موافق ہوگی۔ چنانچہ واقع میں اعلیٰ کھیتوں کی
 قیمت نسبتاً اس قدر نہیں بڑھ رہی ہے جس قدر کہ اوسط اور ادنیٰ کھیتوں کی۔

مختلف اور یکیاں ررنخ زمینوں کے لگان پر بلحاظ رنفا ر عمل قانونِ قلیل حاصل
 اضافہ ررنخ کا اثر بالتفصیل بیان ہو چکا۔ اب صرف یہ دکھانا باقی ہے کہ کس طح پر اضافہ
 ررنخ سے لگان میں دوگونہ اضافہ ہوتا ہے۔ کیونکہ بوجہ اضافہ ررنخ بہ نسبت سابق کمتر مقدار
 پیداوار مصارفِ پیدایش پورا کر سکتی ہے۔ اول تو مقدار لگان میں اضافہ ہوگا۔ اسکے
 علاوہ اضافہ شدہ مقدار لگان کی قیمت بھی اسی نسبت بڑھ جائیگی۔ مثلاً کسی کھیت میں
 ۲۰ روپیہ کی لاگت سے ۶ من غلہ پیدا ہو۔ اب اگر ررنخ ۴ روپیہ من قرار پائے تو دکان کی
 مقدار ایک من قیمتی ۴ روپیہ ہوگی۔ اور اگر کسی وجہ سے قیمت ۵ روپیہ من ہو جائے تو
 نہ صرف لگان کی مقدار ایک من سے دو من ہو جائیگی بلکہ قیمت بھی بجائے ۴ روپیہ
 من کے حساب سے ۸ روپیہ ہونے کے ۵ روپیہ من کے حساب سے ۱۰ روپیہ ہوگی۔ پس صفا
 ظاہر ہے کہ اضافہ ررنخ سے لگان میں دوگونہ اضافہ ہوتا ہے۔ اول مقدار میں دوم اسکی
 قیمت میں لپ یہ بھنا دشوار نہوگا کہ اگر ررنخ گھٹ جائے تو دکان میں اسی طح پر دوگونہ
 تخفیف ہوگی۔ اول مقدار میں۔ دوسرے اس کی قیمت میں۔

حصہ سوم
باب دوم
زرعی ترقیات
کا لگان
پر اثر

۸۔ زرعی ترقیات کی دو قسمیں ہو سکتی ہیں۔ ایک وہ کہ صرف مصارف پیداوار میں تخفیف کریں۔ اور مقدار ہر لگان کچھ اثر نہ ہو۔ مثلاً جدید ریلوے لائن یا پختہ سڑک کا اجرا قرب وجوار میں نئی منڈی کا قیام۔ دوسرے وہ کہ زمین کی زیر نگرانی بڑھا کر ہر جرحہ اور ہر کھیت کی قوت پیدایش میں اضافہ کریں۔ گویا تخفیف مصارف کے ساتھ مقدار پیداوار میں بھی اضافہ ہو۔ مثلاً کھاد۔ آبپاشی۔ زرعی محنت کی ارزانی۔ جدید آلات کار و لاج اور طریق کاشت کی ترقی۔ اب ہم دونوں قسم کی ترقیوں کے نتائج سے جدا جدا بحث کرتے ہیں۔

(۱) ترقی قسم اول۔ مقدار پیداوار قائم۔ مصارف بہ تخفیف۔ اس ترقی سے اگر صرف اعلیٰ زمینیں مستفید ہوں اور ادنیٰ زمینیں بالکل محروم رہیں۔ تو نرخ میں کوئی تخفیف نہ ہو سکے گی۔ صرف اعلیٰ زمینوں کا لگان اور بڑھ جائیگا۔ اسکے برعکس اگر یہ ترقی صرف ادنیٰ کھیتوں تک محدود ہو تو نرخ ضرور گھے گا اور اعلیٰ کھیتوں کے لگان میں دو گونہ تخفیف ہوگی لیکن اگر اعلیٰ ادنیٰ سب زمینیں یکساں مستفید ہوں یعنی سب کے مصارف میں بمقدار زمین برابر تخفیف ہو تو نرخ گھے گا۔ مقدار لگان میں اضافہ ہوگا۔ لگان کی قیمت میں کوئی تبدیلی نہوگی۔ یہ پیچیدہ نتیجہ شکل ذیل سے باسانی سمجھ میں آسکے گا۔



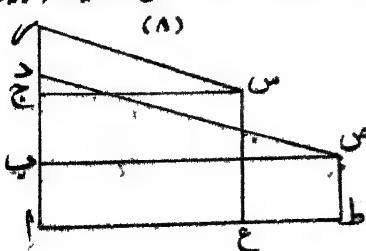
جس میں سب سے زیادہ زرعی ترقیات کی بدولت مصارف میں بقدر حصص میں برابر تخفیف ہو کر ہر سہرہ مذکورہ بالا میں علی الترتیب اوسط حصص اور بڑے حصص ہو گئیں۔ اصولاً اس اقلیدس کی روش سے جس میں اور بڑے حصص دونوں مثلث برابر ہیں۔ گویا قیمت لگان میں اس تبدیلی سے کوئی فرق نہیں آیا۔ لیکن چونکہ نرخ میں تخفیف ہو گئی، ظاہر ہو کہ نسبت سابق لگان کی مقدار بڑھ گئی ہوگی۔ واضح ہو کہ اعلیٰ ادنیٰ تمام کھیتوں کو جنکی پیداوار زیر بحث ہے۔ ایک قطعہ اراضی تصور کر کے ہر ایک کے مصارف بترتیب اضافہ اس شکل میں دکھا کر تخفیف مصارف کا اثر لگان کی مجموعی مقدار اور قیمت پر دکھایا گیا ہے۔ زمینوں کے جداگانہ لگان میں جو تبدیلیاں واقع ہو گئی وہ اس قدر گونا گوں ہو سکتی ہیں کہ ان کے متعلق کوئی عام اصول قرار نہیں دیا جاسکتا۔

(ب) ترقی قسم دوم۔ پیداوار میں اضافہ نسبت مصارف میں تخفیف۔ ظاہر ہو کہ بوجہ اضافہ پیداوار۔ نرخ میں تخفیف ہوگی۔ فرض کر دو کہ صرف اعلیٰ زمینوں میں ان ترقیات کا عملدرآمد ممکن ہو۔ اب اگر تخفیف مصارف۔ کمی نرخ سے زیادہ رہے اور باوجود کمی نرخ اعلیٰ زمینوں کی لگان میں تخفیف مصارف کی بدولت اضافہ ہو سکے تو یہ ترقیات اعلیٰ زمینوں میں پیدا کی جائیگی اور بقدر اضافہ پیداوار۔ ادنیٰ زمینوں کی کاشت رفتہ رفتہ ترک ہو جائیگی۔ نتیجہ یہ کہ نرخ گھٹ جائیگا۔ اور لگان میں بھی اضافہ نہ ہو سکے گا۔ اس کے برعکس اگر کمی نرخ تخفیف مصارف پر غالب ہو اور نرخ کی کمی باوجود تخفیف مصارف لگان گھٹنے کا اندیشہ ہو۔ تو اعلیٰ زمینیں ان ترقیات سے محروم رہیں گی اور باوجود امکان یہ ترقیاں وجود میں نہ آسکیں گی۔ ادنیٰ زمینوں کی کاشت حسب سابق جاری رہے گی اور نرخ بھی قائم رہے گا۔

دوسرے قسم میں کہ وہ صرف ادنیٰ زمینوں تک یہ ترقیاں محدود ہوں۔ تو ان کے

حصہ سوم باب دوم پیدا کرنے سے ادنیٰ زمینوں کو کچھ نہ کچھ ضرور فائدہ ہوگا۔ غالباً نرخ میں بقدر تخفیف مصارف جلد کمی ہو سکے گی اور کم از کم کچھ عرصہ تک مزید چھل مٹا سکن ہوگا۔ ایسی حالت میں اعلیٰ زمینیں بے بس اور لاچار ہوں گی اور ادنیٰ زمینوں کی ترقیات کا نتیجہ بذریعہ کمی نرخ۔ اعلیٰ زمینوں کے لگان کی وہی دوگونیہ تخفیف ہوگی۔ لیکن اگر کل اعلیٰ ادنیٰ زمینیں ان ترقیات سے یکساں مستفید ہو سکیں یعنی سب کی پیداوار میں برابر بقدر معین اضافہ ہو سکے۔ تو بوجہ اضافہ پیداوار نرخ میں کمی ہو کر۔ اکثر ادنیٰ زمینوں کی کاشت اور آخری جرعوں کا استعمال ترک ہو جائیگا اور لگان میں وہی دوگونیہ تخفیف ہوگی۔ یہ نتیجہ بھی شکل ذیل سے صاف ظاہر ہوگا۔

اس شکل میں ایک ہی معین جرعہ کی بیشترین اور کمترین پیداوار اعلیٰ اور ادنیٰ زمینوں سے علی الترتیب ا د اور ص ط ہے۔ اسے ط تک کل زمینیں کاشت ہوتی ہیں۔ مقدار اب ص ط مصارف کاشت ادا کرتی ہے اور ب د ص ح اصل لگان ہے۔ اب ترقیات کی بدولت ہر جرعہ کی پیداوار بقدر دس برابر بڑھ جائے اور پیداوار کی مقدار اس میں ع۔ مقدار ا د ص ط کے برابر ہو تو صرف اسے ع تک زمینیں کاشت ہوں گی اور ع سے ط تک کی کاشت بتدریج ترک ہو جائیگی۔ مقدار ا ج ص ع مصارف پوسے کر لگی اور مقدار ج میں لگان بیگی۔ جو کہ سابق مقدار لگان ب د ص سے مقابلہ بہت کم ہے۔ گویا ترقیات کی بدولت نرخ میں کمی ہوگی۔ ادنیٰ اعلیٰ کی کاشت اور آخری جرعوں کا استعمال ترک ہوگا۔ اور لگان میں دوگونیہ تخفیف ہو جائیگی۔



اس شکل میں بھی ہمیں شکل نمبر اول کی طرح ایک قطعہ اراضی تصور کر کے ترقیات کا اثر لگان کی مجموعی مقدار اور قیمت پر ظاہر کیا ہے۔ ہر زمین کی جداگانہ

تبدیلیوں کے متعلق بوجہ کثرت اختلافات کوئی عام اصول قرار نہیں دیا جاسکتا۔
 واضح ہو کہ ترقیات کا لگان پر جو اثر پڑتا ہے۔ اس کا ہر حال میں صحیح صحیح پتہ لگانا
 محال ہے۔ ہم نے صرف چند نہایت عام اصول قرار دینے کی کوشش کی ہے۔ لیکن تغیر حالات
 سے ان اصول کے عملدرآمد میں بچہ درو بدل ممکن ہے۔ یہ جتنا بھی لازمی ہے کہ مذکورہ بالا
 نتائج چند ایسے مفروضات پر مبنی ہیں کہ جو ہمیشہ واقعات کے مطابق نہیں ہو سکتے۔ وقت
 اوپر جمیدگی سے بچنے کے لئے ہم نے کل نتائج میں طلب کو معین اور غیر متبدل فرض کیا
 ہے۔ حالانکہ طلب میں برابر کمی بیشی ہوتی ہے اور اس تبدیلی سے نتائج کی صحت پر بہت
 کچھ موافق اور مخالف اثر پڑ سکتا ہے۔ اسی طرح حسب ضرورت بعض نتائج میں پیداوار کے
 اضافہ اور مصارف کی تخفیف کو بھی یکساں بمقدار معین فرض کیا ہے۔ حالانکہ اکثر یہ تبدیلیاں
 ہر زمین میں بمقدار مختلف ہوتی ہیں۔ یہ اعتراف بجا ہو گا کہ خلاف واقعات حالات ضرب
 کر کے نتائج مرتب کرنے سے واقعات سمجھنے میں کیا مدد مل سکتی ہے۔ تحقیق کا یہ بھی ایک سلسلہ
 علمی طریق ہے جس کو طریق تسہیل کہتے ہیں۔ پیچیدہ مسائل کے سلجھانے میں اس سے بچہ درو
 ملتی ہے۔ چند عام مفروضات متعلقہ کو خواہ ایک حد تک بعید از واقعہ ہی کیوں نہوں
 سیدھے سادھے اصول قرار دیکر بتدریج واقعات کے اثر کا محاذ کر کے ان عام نتائج
 میں رد و بدل کرنے سے بالآخر نتائج واقعات کے مطابق بنائے جاتے ہیں اور اس کے
 علاوہ کسی دوسرے طریق سے بعض پیچیدہ مسائل کا حل کرنا اگر محال نہیں تو بد رجھاوشو
 ضرور ہو گا۔ مسئلہ لگان کے مختلف پہلوؤں پر اس وقت تک جو کچھ کہا گیا اس سے صاف ظاہر
 ہے کہ اس بحث کا تعلق سال بہ سال جیسے مختصر دوران وقت کے بجائے سالہا سال کے
 وسیع زمانہ سے ہوتا ہے۔ تمام اسباب و نتائج متعدد سال کے عرصہ پر مبنی ہیں۔ سالانہ غائبی
 تبدیلیاں اس بحث میں ناقابل محاذ بھی جاتی ہیں۔

۹۔ اکثر مہربان مالک میں زمینداروں کا ایک ممتاز گروہ پایا جاتا ہے۔ بشرطہ ای زمینداروں کی ملک ہوتی ہیں۔ لیکن خود کاشت کرنے کے بجائے وہ اکثر پیداوار کے مقررہ حصے یا رقبہ کی فصلانہ ادائیگی کے معاوضہ میں جس کو قانوناً لگان کہتے ہیں۔ دوسرے لوگوں کو قوت اور کاشت میں واسطے ایسی زمینیں یز کاشت کرنے کی اجازت دیدیتے ہیں۔ چنانچہ ہندوستان میں بھی یہی طریق بہت رائج ہے۔ ملک اور کاشت کی موجودہ علیحدگی سے رراعت کی ترقی میں ہی رکاوٹیں پیش آ رہی ہیں حکومت کرنے میں قانون بہت سرگرمی سے مصروف نظر آتا ہے چونکہ کاشتکار کا تعلق زمین سے محض چند روزہ ہوتا ہے اور اضافہ لگان کا بھی اندیشہ گارہتا ہے۔ وہ کھیت کی دستی اور کاشت کی ترقی میں ایسی دل توڑ کوشش نہیں کرتا جیسی کہ خود مالک ہونے کی حالت میں کرتا۔ اویسچ پوچھو تو اسکا ابا کرنا محض اقتضائے فطرت ہے۔ ملق کے عارضی ہونیکا خیال اور ہصل کے ابک جزو سے بھی محروم ہونے کا اندیشہ خود قدرتا کوشش کے منافی ہے۔ قانون ان موانعات کا زور توڑنے کی بہت کوشش کر رہا ہے۔ زمیندار کو خود اسکی ذاتی نفع کے دباؤ سے زیادہ زیادہ عرصہ کے واسطے کاشتکار کو حق کاشت دینے کی ہر جہ مجبوری ترغیب دیتا ہے۔ اضافہ لگان پر طر طح سے حدود اور سبب قائم کرتا ہے۔ اور بیدخلی کیوقت کاشتکار کو زمیندار سے ان تمام ترقیات کا معاوضہ دلاتا ہے جو کاشتکار نے اپنے صرف سے کھیت میں پیدا کی ہوں۔ بعض صورتوں میں کاشتکار کو تقریباً نیم ملک کی حد تک حقوق دیدیے جاتے ہیں ان پر لگان بڑھانا نہایت دشوار اور ان کو بیدخل کرنا شاذ و نادر ممکن ہوتا ہے۔ اور بعض بیدخلی سے قطعاً مشن کر دیئے جاتے ہیں۔ ان حقوق کے پیدا ہونے کی شرائط جو قانون نے مقرر کی ہیں وہ بھی زیادہ سخت ہیں۔ ایسے خاص حقوق ولے کاشتکار موروٹی اور باقی عام غیر دخیل کار کہلاتے ہیں۔ عرصہ کہ قانون نے کاشتکار کو اضافہ لگان۔ بیدخلی اور معاوضہ ترقیات کے

محاط سے زمیندار کے جبر و تشدد کے مقابلہ میں بہت معقول اماں دی ہے۔ اور غرض یہ کہ
یہی ہے کہ کاشتکار ترقی زراعت میں دل سے کوشش کرے اور اپنی کوشش کا پھل حاصل کرے۔
زمیندار و کاشتکار اور خود کاشت زمیندار و طریق مروج میں۔ اول بہت عام ہے لیکن دوم درجہ
ستہ ہے۔ ملک اور کاشت کی جدائی جس قدر ترقی زراعت کے منافی ہے ان کی یکجائی
اسی قدر معاون ہے۔ چنانچہ قانون کا خاص منشا طریق اول کو حتی الوسع طریق دوم کے
مشابہ بنانا قرار پا چکا ہے علماء معیشت کا ایک گروہ سرکار و کاشتکار کا طریق تجویز
کرتا ہے۔ گویا نوم یا گورنمنٹ کو زمیندار کا جانشین بنانا چاہتا ہے اس جدید طریق پر بہت
کچھ اختلاف رائے پھیلا ہوا ہے۔ حامی اسکو طریق دوم پر قابل ترجیح بتاتے ہیں بشرط
حلاف النساء اور ناقابل عمل ثابت کرتے ہیں۔ ہم بھی اسکی خامیوں اور نقائص سے
اسی فصل کے آخر میں مختصر اُبحث کریں گے۔

۱۰۔ زمیندار کاشتکار سے جو لگان لیتا ہے۔ اسکا ایک جزو تو اس اصل کا سود زمیندار
ہوتا ہے جو زمیندار نے اس زمین کے خریدنے اور اس کی ترقیات میں لگایا ہو۔ جو کچھ لگان
باقی رہے وہ کاشتکار کو حق کاشت دینے کا معاوضہ سمجھا جائے۔ اسکی مقدار کا جو رواج
یا قانون یا معاہدہ کے مطابق قرار پاتی ہے۔ معاشی لگان کے مساوی ہونا ضروری نہیں
اگر کم ہے تو کاشتکار کا فائدہ ہے۔ اگر برابر ہے تو نہ فائدہ نہ نقصان اور اگر زیادہ ہے
تو کاشتکار کا مقدار زائد یا تو اپنے ذاتی محنت اور اصل کے اجرت و سود میں سے دینا
بسرطریقہ طلب رسد یا غالب ہو۔ اسکو داخل مصارف کر کے اور نرخ بڑھا کر جدید پھل
زائد سے ادا کر دینا۔ گویا زمینداری لگان کا معاشی لگان سے زائد حصہ یا تو غریب کاشتکار
کی ذاتی اُحرث اور سود کاٹ کر اس کو ہمیشہ کے واسطے حتمی حال یا چند روز میں تباہ
کر دینا۔ یا بحالت طلبہ طلب داخل مصارف ہو کر نرخ چڑھا دینا اور خریداروں سے یہی

حصہ سوم عوام کی جیب سے ادا ہوگا۔ لیکن زائد حصہ اکثر کاشتکار اور خریدار دونوں ملکر ادا کرتے
 ماب دوم ہیں جبکہ نتیجہ صرف زرعی پیداوار کی گرانی بلکہ کاشتکار کی تباہ حالی بھی ہوتا ہے۔
 ہندوستان میں ایسے حالات ابھی نایاب نہیں ہیں۔ لیکن کم ضرور ہو رہے ہیں۔

زمین کی رسد اور طلب کا زمینداری لگان پر خاص اثر پایا جاتا ہے۔ تو آباد ملکوں
 میں جہاں زمین بکثرت دستیاب ہو سکتی ہے۔ زمینداری لگان اصل کے سود سے بہت
 کم بڑھ سکتا ہے۔ اسکے برعکس قدیم ممالک میں جہاں آبادی گھنی ہے۔ زمین کی قلت زیادہ
 عام ذریعہ معاش زراعت ہے۔ زمینداری لگان معاشی لگان سے بھی بڑھ کر یا تو کاشتکار
 کو زیر بار کرتا ہے یا پیداوار کے خریدار کو۔ بالفاظ دیگر کاشتکار کی آمدنی گھٹا رہے
 یا نرخ پیداوار چڑھا دیتا ہے۔ چنانچہ ہندوستان اور آئرلینڈ کے بعض حصوں میں یہ
 نوبت آپہلی ہے۔ قانون حتی الامکان زمینداری لگان کو حد اعتدال سے آگے بڑھنے
 سے روکتا ہے۔

یہ مسئلہ بھی قابل توجہ ہے کہ آیا لگان پیداوار کا کوئی مقررہ حصہ ہونا چاہیے مثلاً
 تہائی۔ چوتھائی یا کوئی مقدار معین ہو۔ مثلاً دس یا پندرہ من یا کوئی رقم مثلاً چالیس
 یا پچاس روپیہ لگان قسم اول سب سے بہتر ہے کیونکہ زمیندار مقدار کی کمی بیشی میں حصہ
 رسد شریک رہتا ہے۔ منحل دوم گو مقدار لگان معین ہے لیکن کم از کم نرخ کی کمی بیشی میں
 زمیندار کی شرکت قائم رہتی ہے۔ لیکن بحالت سوم زمیندار کو نہ مقدار پیداوار سے
 تعلق نہ نرخ سے کچھ سروکار۔ ہر حالت میں وہ اپنی مقررہ رقم کا طالب ہوتا ہے۔ لیکن
 جبکہ بوجہ قلت یا رش یا و با پیداوار میں نمایاں کمی واقع ہو تو قانون بنجیال انصاف
 زمیندار کو وصولی لگان کچھ عرصہ تک ملتوی کرنے یا لگان کا مناسب حصہ معاف
 کرنے پر مجبور کرتا ہے۔

۱۱۔ گورنمنٹ پیداوار زمیں کا جو حصہ خود لینی ہے۔ مالگذاری کہلاتا ہے۔ ایک حد تک حصہ سوم
یہ خیال صحیح ہے کہ جبکہ سرکاری حصہ زمینداری لگان کا ایک جزو ہو۔ جیسا کہ ہندستان
کے بعض صوبوں میں نصف پایا جاتا ہے۔ تو مالگذاری سے صرف زمیندار کی آمدنی سرکاری
گھٹ جاتی ہے۔ کاشتکار پر کوئی اثر نہیں پڑتا۔ خواہ کل لگان زمیندار کی جیب میں
رہے۔ یا گورنمنٹ اس میں حصہ بانٹے۔ کاشتکار کو اس سے کچھ سود کار نہیں۔ لیکن اس سے
بھی انکار نہیں ہو سکتا کہ گورنمنٹ کی حصہ طلبی سے زمیندار کو لگان ٹرھانے کی غریب
پیدا ہو سکتی ہے۔ اور اپنی سابق مقدار لگان برقرار رکھنے کے لئے، وہ تاحدا مکان مالگذا
کا بار کاشتکار پر ڈالنے کی کوشش کرے تو عجب نہیں۔ مگر اسی دورانیشی سے
بذریعہ قوانین اضافہ لگان پر ایسی شرائط عائد کر دی گئی ہیں کہ زمیندار کو مالگذاری کا
کوئی جزو کاشتکار پر منتقل کرنے کا بہت کم موقع مل سکتا ہے اور جہاں زمیندار موجود
نہوں اور سرکار مالگذاری براہ راست کاشتکار سے وصول کرے۔ جیسا کہ دکن میں ہوتا
ہے تو سرکار کی حیثیت زمیندار کی ہو جاتی ہے اور مالگذاری کا مضر اور غیر مضر اثر حسب
حالات لگان کا سایہ پڑتا ہے۔ اگر حقیقتاً مالگذاری معاشی لگان کے اندر اندر ہے۔ تب تو
کچھ مضائقہ نہیں۔ صرف زمیندار یا کاشتکار کے حاصل زائد میں سے حصہ کھل جائیگا
لیکن اگر اس حد سے آگے بڑھ کر زمیندار کے سود۔ یا کاشتکار کی اُجرت و سود میں سے
بھی حصہ بانٹے تو اسکے دو نتیجے ممکن ہیں۔ زرعی ترقیات میں رکاوٹ۔ زراعت میں
متزلزل اور پیداوار میں کمی ہونا تو بہر صورت یقینی ہے۔ اب اگر تخفیف رسد پیداوار کی
قیمت میں معقول اضافہ ہو سکا تو مالگذاری کا بار بقدر اضافہ قیمت خریداروں یعنی عام
پر جا پڑیگا۔ کچھ زمیندار اور کاشتکار کے سود اور اُجرت سے وصول ہوگا۔ اور باقی بُر
لگان والے کھیتوں کے غریب کاشتکاروں کی زراعت روک کر اور ان کو تباہ حال

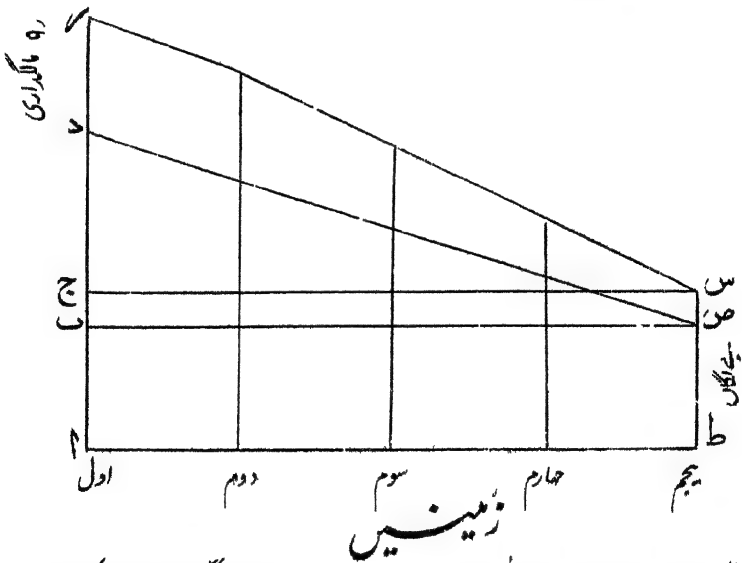
حصہ سوم
ماہ دوم

نبا کر خود بھی غارت ہو جائیگا۔ لیکن اگر خدا نخواستہ قیمت میں اضافہ نہ ہوگا۔ تو زراعت
بند ہونے سے کاشتکار برباد ہو جائیں گے اور سرکار کے ہاتھ بھی کچھ نہ آئیگا جب زراعت
ہی نہوگی تو مالگذاری کہاں سے آویگی۔ پس صاف ظاہر ہے کہ تعین مقدار مالگذاری
میں سچا اعتدال اور احتیاط کی ضرورت ہے۔ بزعم خود سرکاری آمدنی بڑھانے کے
خیال سے بے بس زمیندار اور بے زبان کاشتکار پر مالگذاری از حد بڑھا دینا معنی
مارا کر ایک دم سونے کے انڈے نکالنے کی احمقانہ حرکت سے زیادہ وقت نہیں کتا
شمالی ہندوستان میں تو مالگذاری ترقی زراعت میں کمتر باج نظر آتی ہے۔ لیکن مسٹر
جبلش رائا ڈے۔ آنریبل مسٹر گولھلے اور مسٹر رویت چند روت جیسے معارفم اور
با خبر لوگ جنہوں نے ہندوستان کے معاشی حالات کا مطالعہ اپنی زندگی کا ایک
مقصد قرار دیدیا تھا۔ اور جنکو اہل الرائے مجھے جانیکا پورا حق حاصل ہو شکی ہیں کہ
خصوصاً دکن میں مالگذاری حد مناسب مجاوز کر کے کم و بیش وہی افسوسناک نتائج
پیدا کر رہی ہے۔ جنکا اوپر ذکر کیا جا چکا ہے۔ اور شمالی ہندوستان میں بھی آئندہ اضافہ
احتیاط طلب ہے۔ نہ معلوم گورنمنٹ ہندوستانیوں کے ایسے بے لوث اور قابلانہ
مشوروں سے مستفید ہونا کس انتہا تک پسند کرتی ہے۔ لیکن معاشی قوانین بدلنا بھی گورنمنٹ
کے قبضہ قدرت سے باہر ہے۔

اگر بلا لحاظ حاصل زراعت تمام زمینوں پر بشرح معین مثلاً کل پیداوار کی ایک
چوتھائی مالگذاری قائم کیجائے۔ تو اسکا کاشت اور زرخیر کیا اتر موگا۔ پیداواری گھٹان
کی بخت میں ہمنے حیدر ہے ادنیٰ اعلیٰ کی کاشت یا استھائی جیروں کا استعمال
دس کیا ہے کہ جبکہ مصارف پیداوار کی قیمت کے برابر ہیں اور جن پر کچھ
لگان ہیں ملتا۔ ان کو اصطلاحاً زمین بے لگان یا جرمہ بے لگان کہتے ہیں

اب اگر بے لگان زمین یا جرعوں کی پیداوار مجموعی پیداوار کا جزو فیل ہو اور سخت ناگزیر حصہ سوم ہو۔ تو ایسی زمینوں کی کاشت اور جرعوں کا استعمال ترک ہو کر مقدار پیداوار میں نصف سہمی کی ہو کر سرخ میں تھوڑا سا اضافہ ہونا ممکن ہو لیکن مالگذاری کا بیشتر حصہ معاشی لگان سے وصول ہوگا۔ اور بحیثیت مجموعی کاشت اور نرچ پر کوئی قابل لحاظ اثر نہیں پڑیگا۔ صرف زمیندار یا کاشتکار کی آمدنی جو اتنا کل معاشی لگان پارہے تھے۔ گھٹ جائے گی۔

اسکے برعکس اگر بے لگان زمین اور جرعوں کی پیداوار مجموعی مقدار کا جزو اعظم ہو اور قطعاً ناگزیر ہو۔ تو کاشت بحالت موجودہ جاری رہیگی۔ مالگذاری مصارف میں شامل ہو کر اسی قدر نرچ بڑھا دیگی۔ ہر زمین کے لگان کی قیمت وہی رہیگی۔ البتہ مقدار میں تخفیف ہو جائیگی۔ چنانچہ شکل نمبر ۹ سے یہ نتیجہ بخوبی واضح ہوگا۔



قبل مالگذاری نرچ ۱ ح ہو اور مقدار لگان ج سر میں بعد قیالم مالگذاری بشرح یک

چہارم پیداوار نرخ بھی اسی شرح سے بڑھ کر اب ہو جاتا ہے۔ لگان کی مفدا رکھنے کے بعد حصہ رہ جاوے گی۔ لیکن بوجہ اضافہ نرخ۔ قیمت سابق برقرار رہے گی۔ اس شکل میں مختلف زمینیں کی زمینوں کا اوسط پیداوار فی جرعہ دکھایا گیا ہے اور بغرض اس فرض کیا گیا ہے کہ تمام زمینوں میں صرف ایک ہی جرعہ استعمال ہوتا ہے۔

یا فرض کرو کہ اعلیٰ اوسط اور ادنیٰ تین زمینیں ہیں جن سے علی الترتیب ۱۵، ۱۲ اور ۸ من غلہ پیدا ہوتا ہے اور نسبت مصارف ۴-۵ اور ۶ روپیہ من ہے۔ اس حالت میں اعلیٰ اور اوسط زمین کو ۵ من اور ۲ من لگان قیمت ۳۰ و ۱۲ روپیہ حاصل ہوگا۔ اب فرض کرو کہ تینوں زمینوں پر بشرح ایک چوتھائی پیداوار مالگداری قائم کر دیجائے اور ادنیٰ زمین کی پیداوار بھی سخت ناگزیر ہو۔ چونکہ ادنیٰ زمین پہلے مفروضہ کے مطابق بے لگان ہو اس کے باقی ۶ من کی قیمت سابق ۸ من کے لازماً برابر ہو جائیگی اور نرخ بجائے ۶ روپیہ من کے ۸ روپیہ من قرار پائیگا۔ چونکہ کل کی ۱/۳ مالگداری باقی ۳/۲ کے ایک تہائی یعنی ۱/۲ کے برابر ہے۔ قیمت بھی اسی نسبت ۶ روپیہ کے ۱/۲ کی برابر بمقدار ۲ روپیہ بڑھ کر ۸ روپیہ ہو جاتی ہے۔ گویا مالگداری اور اضافہ نرخ کی نسبت یکساں ہوتی ہے۔ قیام مالگداری کے بعد اعلیٰ اور اوسط زمین کا لگان علی الترتیب { مصارف (۵ × ۴) - (۱۱ × ۸) } قیمت ۳۰ روپیہ اور { مصارف (۱۲ × ۵) - (۹ × ۸) } قیمت ۱۲ روپیہ رہے لیکن بوجہ اضافہ نرخ مقدار بجائے ۵ من اور ۲ من کے صرف ۳/۲ اور ۱/۲ رہ جائیگی۔ ان دو مثالوں پر غور کرنے سے مذکورہ بالا نتائج صاف ظاہر ہو سکتے ہیں۔

لیکن تجربہ سے ثابت ہوا کہ اضافہ نرخ میں دیر بھی لگتی ہے اور اسکی نسبت مالگداری کی نسبت کم رہتی ہے۔ جس کا نتیجہ یہ ہوتا ہے کہ کاشت میں کچھ کمی ہوتی ہے۔

حصہ سوم

کچھ نرخ میں اضافہ ہوتا ہے۔ اور کچھ زمیندار یا کاشتکار کی آمدنی گھٹ جاتی ہے ان سب کے
 تہہ بلیہ کی باہمی نسبت حالات خاصہ پر منحصر ہوتی ہے۔
 ۱۴۱ لگان میں جو رور افزوں اضافہ ہو رہا ہے وہ زمین کی قدرتی خواص اور ایسی عام
 ترقیات کا نتیجہ ہے جس میں زمیندار کی ذاتی کوشش کو کچھ دخل نہیں زمین کی ترقی
 میں زمیندار اگر کچھ محنت اور اصل صرف کرتا تو اس کا معاوضہ کل اجرت و سود لگان سے
 جدا لگانہ شمار ہوتا ہے۔ زمیندار کے حق میں لگان کو محض خوش قسمتی اور حسن اتفاق کا نتیجہ
 کہنا خلاف واقعہ ہوگا۔ یہی حال زمینوں کی قیمت کا ہے کہ مالک کے ہاتھ پر ملائے
 بغیر دن دوئی اور رات جوگنی ترقی ہو رہی ہے۔ اضافہ قیمت بھی اسباب لگان کا
 آفریدہ ہے۔ حاصل کلام یہ کہ لگان اور قیمت زمین قدرت بیشمار غیر متعلق لوگوں کی کوشش
 سے بہرعت رٹہ رہے ہیں اور ہر اضافہ پر صرف قبضہ کرنا زمیندار کا کام ہے۔ شہر نکا گو
 میں ایک اقتادہ زمین جو سترہ اعین محض مفت ایک آندہ فی مرلے گز سے بھی کم قیمت
 پر خریدی گئی چونکہ ہٹہ برس کے عرصہ میں حسن اتفاق کی بدولت شہر کی توسیع سے
 ان کا موقع ایک ایسے آباد اور کاروباری چوک کے کنارے آ پڑا کہ سترہ اعین
 وہی زمین تین ہزار روپیہ گز سے بھی زیادہ قیمت پر فروخت ہوئی۔ غضب ہر کہ سترہ
 میں لندن کے مشہور عالم بازار بلمارڈ اسٹریٹ کے پہلو میں ایک قطعہ راضی سترہ
 ہزار روپیہ فی گز سے کچھ ہی کم قیمت پر فروخت ہوا۔ اب سوال پیدا ہوتا ہے کہ
 جب عام ملکی اور معاشی ترقیات جو بیشمار لوگوں کی محنت اور اصل کی کوشش کا
 نتیجہ ہیں لگان اور قیمت یوں بے حد و حساب بڑھائیں تو ان اخصان کی مالک
 بھی منجانب ملک گورنمنٹ کیوں نہ بنے۔ مالک زمین اپنی محنت اور اصل کا معاوضہ
 شوق سے لے لیکن حاصل زائد کے لامحدود اضافوں سے اس کو کیا تعلق

عوام کی کوشش اور صرت سے وہ پیدا ہوتا ہے اور عوام کی نمائندہ گورنمنٹ اس کی جائز حق دار ہے۔

اضافہ حاصل زاید گورنمنٹ کے قبضہ کرنے کی چند ترکیبیں پیش کی جاتی ہیں ایک تو یہ کہ گورنمنٹ کل زمین مالکوں سے خود خریدے لیکن اول تو اس کے واسطے کافی رقم مہیا ہونی دشوار۔ دوسرے بحیثیت ملک سرکار لال تعداد قطعات کا انتظام بہت طوالت طلب و بیش خرچ ہوگا۔ زیادہ آسان ترکیب یہ ہے کہ سرکار مالگزاروں اور اور ہاؤس ٹیکس اس قدر بڑھائے کہ مالک زمین کو اس کے اصل اور محنت کا خود خرید زمین اور اس کی ترقیات میں صرف ہوئی ہو پورا پورا معاوضہ ملے باقی کل اضافہ داخل خزانہ ہو۔ اس صورت میں گورنمنٹ بہت کچھ دردمس سے بچے گی اور مقصد پہلی بھی حاصل ہو جائے گا۔ چنانچہ اکثر مہذب ممالک میں یہی طریق رواج پارہا ہے۔

لیکن واضح ہو کہ طریق آخر الذکر میں بھی چند خطر ماک نقص صہویں اول پرمیدار کے اصل و محنت کا معاوضہ ماتی اضافہ سے جدا کرنا دشوار اور اندیشہ ہے کہ سرکاری ملازموں کا اندازہ اکثر خلاف واقعہ اور زمیندار کے حق میں مضر ہوگا۔ یہ خطر عمل نہ صرف انصاف کے خلاف ہے بلکہ زرعی ترقیات اور اضافہ کاشت یا بالفاظ دیگر ملکی مرفہ اگالی کے سخت منافی ہوگا۔ دوسرے جبکہ گورنمنٹ اضافہ لگان و قیمت زمین کی مالک بنتی ہے تو عام ملکی حالات کی تبدیلی سے زمیندار کے معاوضہ میں جو کمی پیدا ہو اس کی تلافی کرنی بھی گورنمنٹ پر فرض ہونی چاہئے ورنہ نفع ہتھانا اور نقصان کا بار غریب زمیندار پر ڈالنا تو وہی مثل ہوگی کہ میٹھا میٹھا ہپ اور کڑوا کڑوا ہتھو۔ اور ہم نہیں کہہ سکتے کہ گورنمنٹ اپنی گرہ سے ایسے نقصانات کی تلافی کرنے پر کہاں تک آمادہ ہوگی۔ تیسرا اعتراض بھی معقول ہے کہ کل لگان یا اضافہ قیمت پر گورنمنٹ کا

قبضہ ہو جانے سے زمین کی قیمت بچیدگٹ جائے گی اور جن لوگوں نے موجودہ ٹریڈی
 شرح سے زمین خریدی ہے یا تو ان کو جدید تخفیف قیمت کا معاوضہ ملنا چاہیے یا زمین لگان سے
 اس کل رقم کا سود خارج کرنا چاہئے جو اس نے قیمتاً ادا کیا ہو۔ ورنہ کسی عام شرح سے
 اپنی مالگذاری یا ٹیکس قائم کرنا سہ سہ بجا اور ظلم ہو گا۔

طاہر کی کہ طریق دوم کے رواج میں بھی کس قدر حسیاط لازمی ہے اور اس کا کھاطر کتنے
 کی سرکاری ملازموں سے توقع کرنا خلاف تجربہ اور مشاہدہ ہے۔ بد احتیاطی جس کا معیار
 کے موافق اور میندار کے مخالف ہونا تقریباً یقینی ہوتا ہے نہ صرف لوگوں کے حق
 میں ظلم بلکہ عام یہودی اور مرہہ الحالی کے واسطے سخت مضر ہوگی۔

گویا سب سے بہتر یہ ہے کہ جدید نظام میں کوئی بڑا رول بدل نہ کیا جائے۔ اضافہ
 لگان ہاؤس ٹیکس میں نہ صرف بلحاظ انصاف بلکہ بحیال یہودی عام اعتدال ملحوظ
 رہے۔ ملکی ترقی روک کر سرکاری آمدنی بڑھانا گویا مرنی مار کر مرنے کے انڈے لیے
 کی ہوس کرنا ہے۔ البتہ اسے موجودہ طریق ملک کو روکا جائے جو میں اس بات کی
 ملک نہوں سرکاران پر قبضہ کر لے اور ان کے لگان اور قیمت کی بلا شرکت غیرے مالکین
 چنانچہ اسی اصول پر جنگلات سرکاری ملک قرار دیے جا رہے ہیں۔ عام حالات کو
 پیش نظر رکھتے ہوئے ملک زمین کے معاملہ میں صرف گزشتہ اصول و آئینہ را احتیاط
 کا اصول قابل عمل اور بے ضرر نظر آتا ہے زمین کے نجی ملک کا موجودہ طریق ناقص ہے
 لیکن اس قدر پہلچا ہوا ہے اور مستحکم جڑ پکڑ چکا ہے کہ اس کے استیصال کی کوششیں
 اور بھی زیادہ مضر نہ پہنچے گا خوف ہے۔ البتہ ایک حد تک تبدیلی اصلاح ممکن ہے

باب سوم

اجرت

فصل اول

قوانین اجرت

(۱) تجزیہ اجرت کا مفہوم (۲) قوانین اجرت (۳) مسئلہ اجرت فنڈ (۴) مسئلہ مہار یا کتنا ج زندگی (۵) مسئلہ پیدا آوری محنت (۶) مسئلہ پیدا واری مخیمہ اجرت و لگانہ کی سوار نہ اجرت کا (۷) مالوں کو ہر قسم کی محنت کو معاوضہ اجرت ہے۔ لیکن معیشت جس اجرت سے بیشتر مہم کرتا ہے وہ محنت کی ایک خاص حالت سے متعلق ہے۔ ہم اصل داروں اور آجروں کی نوعیت مختصراً دولت کے حصہ داروں کے تحت میں بیان کر چکے ہیں۔ جب سے ان دو طبقوں نے زور پکڑا۔ مزدور و کما بھی ایک گروہ کثیر پیدا ہو گیا اور محنت بھی مثل دیگر اشیاء باقاعدہ خرید و فروخت ہونے لگی۔ محنت فروخت مزدور خرید۔ آجرا و قیمت اجرت کہلاتی ہے۔ اس سے قبل نہ تو تجارت محنت کا بازار اس قدر گرم تھا اور نہ اجرت مثل قیمت معاشی قوانین کی اس قدر پابند ہو سکتی تھی۔ اکثر صناع اور پیشہ ور اپنے ہی اصل سے بطور خود حیرتیں تیار کرتے تھے۔ پیداوار کی قیمت میں سود اور اجرت دونوں شامل تھے۔ لیکن بوجہ ملک واحد ہونے کے۔ ان کی تفریق غیر ضروری تھی۔ محنت کی خرید و فروخت خانگی خدمات مثلاً باؤ چیکری سائیس خدمتگاری یا چند مغز پیشوں مثلاً معلمی طبابت تک محدود تھی۔ شرب اجرت بیشتر رسم و رواج کی پابند تھی اور تعین شرح پر معاشی قوانین کا اثر آج کل کے

مقابلہ میں عشر عشر بھی نہ تھا گوناگوں ترقیات کی بدولت تجارتِ محنت نے فروغ
پایا ہے کہ تمام ملک اس کی منڈی بنا ہوا ہے۔ ہر ملک کا گروہ کثیر اس کاروبار میں لگا
ہوا نظر آتا ہے اور خواص محنت کی وجہ سے جن کی تشریح اوپر کی جا چکی ہے مزدور
اجرت ہر ترقی یافتہ ملک میں نہایت دشوار اور پیچیدہ معاشی مسائل خیال کیے
جاتے ہیں۔ اجرت کو اکثر مزدور کا حصہ پیداوار یا حصہ قیمت پیداوار کہتے ہیں
لیکن واقعہ یہ ہے کہ اجرت پیداوار کی تیاری اور فروخت کے قبل محنت شروع
ہوتے ہیں آج کل زر اداکر نے لگتا ہے مزدور کو نہ تو پیداوار مال بعد میں سے
حصہ ملتا ہے نہ فروخت پیداوار تک استعار کرنا پڑتا ہے۔ کام شروع ہوتے ہی آجرا حاصل
مستقبل کی امید پر اپنی گروتے اجرت روزانہ مفتہ داریا مالانہ پیشگی ادا کرنا شروع
کر دیتا ہے۔ لیکن اجرت کی مذکورہ بالا تعریف ایک معنی میں صحیح ہے کیونکہ اجرت کا موجودہ
پیداوار اور حاصل مستقبل کی مقدار سے اور جب زر ادائیگی کا رواج ہوا ہے قیمت سے
بھی قریبی تعلق ہے۔ انہی تعلقات کی تحقیق و تشریح معیشت کا منشا ہے۔

۲۰، بظاہر تو شرح اجرت باہمی رضامندی اور معاہدہ سے قرار پاتی ہے۔ لیکن خود
رضامندی اور معاہدہ گوناگوں معاشی حالات سے پیداثر قبول کرتے ہیں حتیٰ کہ
تعیین اجرت کے اسباب معاشی قوانین کے تابع ثابت کیے جاتے ہیں۔ رہا اجرت پر
رسم و رواج کا اثر۔ سو وہ بھی سیاسی اور معاشی ترقیات سے بسرعت زائل ہوتا ہے
اول اول شرح اجرت کو قانون طلب رسد سے سمجھایا گیا۔ اگر دو آجرا ایک مزدور
کو بلاویں تو اجرت بڑھے گی۔ اور اگر دو مزدور ایک آجر کی طرف دوڑیں تو اجرت تنگی
میں سلسلہ بالکل درست ہے لیکن یقیناً سطحی ہے اور عملی صحت و صفاقت سے محروم۔ یہ صرف
ایک واقعہ کا بیان ہے۔ کمی بیشی اجرت کے اسباب اور حدود کا اس سے کچھ بچہ نہیں

حصہ سوم
 باب سوم
 مسئلہ
 احرت
 مد

چلتا۔ تاہم اس قانون کا اجرت کے اساسی قوانین سے قریبی تعلق ہے۔ جن کی توضیح
 آئندہ فرق اجرت کے تحت میں کرینگے اول قوانین احرت مع تنقید درج ذیل کرتے ہیں
 (۱۳) اوائل بیسویں صدی میں نگلستان کے مزدوروں کی مالی حالت مقابلہ دیگر ممالک
 یورپ سے بدرجہا بہتر تھی اور ساتھ ہی اس کے وہاں اصل کی مقدار بھی سب ملکوں سے
 بہت زیادہ موجود تھی۔ لہذا اس زمانہ کے علما معیشت نے مقدار اصل اور شرح اجرت
 کے درمیان براہ راست ایک قریبی تعلق قرار دیا جس کو ہر کوئی تسلیم کرتا ہے۔ چنانچہ میدان
 دولت کے بیان میں یہ رستہ واضح کیا جا چکا ہے۔ اصل محنت بغیر مردہ ہے اور محنت اصل
 بغیر پانچ۔ مزدور کو اصل نہ صرف شکل آلات مشین و پیداوار خام درکار ہے بلکہ بطور
 مایحتاج زندگی مثلاً خوراک لباس بھی ناگزیر ہے۔ تاکہ دوران عمل میدان میں زندہ اور
 تندرست ہے لیکن بہت کم اصل مزدوروں کی ذاتی ملک ہوتا ہے۔ بحالت موجودہ آجر
 اصل داروں سے اصل بمعاضد سود مستعار لیکر کارخانہ جاری کرتے ہیں جن میں مزدور
 اصل قائم سے کام کرتے اور اصل قسم دائرہ بطور اجرت پاتے ہیں بہر حال اصل محنت
 کا ناگزیر معاون ہے اور اس کا اضافہ مزدوروں کے حق میں بھیجہ مفید ہے۔ چنانچہ کمی
 ویشی اصل کا نتیجہ مشرق و مغرب کے مزدوروں کی مالی حالت سے بخوبی روشن ہے۔
 لیکن گزشتہ صدی کے علما معیشت نے محنت و اصل کے مذکورہ رستہ پر اکتفا نہ کر کے
 اس میں مبالغہ سے کام لیا اور صحت کی کوشش میں حقیقت سے تجاوز کر گئے۔ انہوں
 نے اصل دائرہ کی مقدار جو ادائیگی اجرت میں صرف کیا جاتا ہے معین تصور کر کے شرح اجرت
 کو تعداد مزدوران اور مقدار اصل دائرہ کی باہمی نسبت پر منحصر قرار دیا۔ مثلاً اگر کسی ملک
 میں اصل دائرہ کی مقدار ایک کروڑ روپیہ ہو اور مزدور کی تعداد ایک لاکھ تو ہر مزدور کی
 اوسط آمدنی سو روپیہ سال ہوگی۔

حدیدہ تحتیقات سے چہرہ قول اعتراضات کی بنا پر یہ مسئلہ غیر معتبر قرار پا چکا ہے۔ اول تو اصل دائرہ
 کی کوئی ایسی مقدار معین فرض کرنا جس کی ادائیگی بشکل اجرت لازمی ہو محض بے بنیاد ہے
 آج ہمیشہ اپنی ذاتی غرض سے جو متعدد اسباب کے تابع ہوگی اجرت میں کمی بیشی کرتا ہے
 کسی مقدار معین کی لازمی تقسیم کی مجبوری سے اجرت میں تبدیلی نہیں کرتا۔ دوسرے
 خود اس مسئلہ کی سلاست ایک سطحی دہوکا ہے۔ غور کرنے سے اس کا لب لباب یہ نکلتا ہے
 کہ اجرت کی مجموعی مقدار تعدد مزدوران سے تقسیم کر کے اوسط شرح اجرت دریافت
 کی جاتی ہے۔ ایک معنی یہ بھی پیدا ہوتے ہیں کہ کثرت اصل اضافہ اجرت کا باعث ہوتا ہے
 لیکن یہ دونوں باتیں اس قدر صریح ہیں کہ اسکا بیان تحصیل حاصل ہے۔ لہذا اس
 مسئلہ سے اجرت کی کوئی علمی توضیح نہیں ہوتی۔ باینہما اس سے محنت واصل کے باہمی
 تعلق پر توجہ ضرور منطقت ہوتی ہے۔

موجودہ ایجادات نے اصل میں بشکل مشین جو کچھ اضافہ کیا ہے اور جس کی بدولت
 عمل پیدائش میں اصل محنت کے حصے گہٹتے پڑتے ہیں۔ اس سے پیدائش دولہے کے
 تحت میں مفصل بحث کی جا چکی ہے۔ اس موقع پر مذکورہ بالا بحث کی طرف رجوع
 کرنا خالی از منفعت نہ ہوگا۔

بہر حال اضافہ اصل کا خواہ وہ کسی شکل میں ہو۔ نتیجہ قریب یا بعید از دیا و طلب
 اور بیشی شہج اجرت ہوتا ہے لہذا مسئلہ اجرت فنڈ سے محنت کے پہلو طلب پر خاص
 طور سے روشنی پڑتی ہے۔ محنت کا پہلو سے مد جو اس مسئلہ میں سراسر نظر انداز کیا گیا ہے
 ایک دوسرے مسئلہ واضح ہو گا جس کو ہم درج ذیل کرتے ہیں اور ان دونوں
 کی روشنی میں محنت کے ہر دو پہلو طلب رسد کا مطالعہ کرتے سے اجرت کے متعلق
 ایک قریب حقیقت مسئلہ مرتب ہو سکتا ہے۔

حصہ سوم (۲۱) جیسا کہ اوپر بیان کیا جا چکا ہے بڑے بڑے کاغذانے ل اور فکٹری جاری ہونے کا
 نتیجہ یہ ہے کہ مزدور بھی اپنی محنت کو آجر کے ہاتھ مثل دیگر لاشیا بکثرت فروخت کرے لگے
 قیمت محنت اجرت کہلائی۔ عام قاعدہ ہے کہ کسی چیز کی قیمت اس کے مصارف پیدائش
 سے کم نہیں ہو سکتی کسی قدر زیادہ یا کم از کم برابر ضرور ہوگی۔ ایسا کون احمق ہو گا
 جو نقصان اٹھانے کے لیے کوئی چیز بنانے کی زحمت گوارا کرے گا۔ اگر کسی وجہ سے
 قیمت مصارف پیدائش سے گھٹ جائے تو جلد سے جلد ایسی چیز کی پیدائش ترک
 کر دی جائے گی پس قیمت کا مصارف پیدائش کے کم از کم مساوی ہونا ہر چیز کی پیدائش
 کے واسطے شرط لازمی ہے۔ اس اہم مسئلہ سے مبادلہ دولت کے بیان میں مفصل بحث
 کرینگے۔ یہاں اس کا سیدھا سادہ مفہوم سمجھ لینا کافی ہے۔ فرض کرو کہ انجن سے برقی
 طاقت بنائی جاتی ہے اب جو کولہ انجن چلانے میں جلتا ہے اس کی قیمت اور
 نیز مطالبات فرسودگی ایسی شرح سے کہ انجن کہنہ اور بیکار ہونے تک اس کی
 کل قیمت وصول ہو جائے جس سے نیا انجن خریداجا سکے یہ دونوں مدیں برقی
 طاقت کے مصارف پیدائش میں شامل ہیں۔ علاوہ ازیں زمین کا لگان انجن تعمیرات
 فکٹری میں جو لاگت لگی ہے اس کا سود اور ملازمین کی تنخواہ بھی جزو مصارف ہیں۔
 لیکن اس موقع پر اول الذکر دو مدوں کا لحاظ کرنا کافی ہے باقی نظر انداز کی جاتی ہیں۔
 مزدور اور محنت کا تعلق بھی بعینہ ایسے انجن اور برقی طاقت کا سا ہے گویا مزدور کی پیدائش
 زندگی اور پرورش اولاد کے مصارف جو اس کے جانشین ہوں گے مصارف
 پیدائش محنت میں شامل ہیں اور اگر اجرت کسی وجہ سے ان کی مجموعی مقدار سے
 گھٹ جائے تو افلاس غریب مزدور کی زندگی کو ناقابل برداشت بنا کر اس کو
 جلد تباہ کر دے گا۔ اور اس تباہی کا اثر آئندہ نسلوں پر پھیل کر کثرت مرض وضعف

پست جیالی اور نا کارگی جیسی ناقابل اصلاح ابتری کا باعث ہوگا اور عام مزدگار لی
 کے سہیلے مسدود کر دیگا کسی چیز کا بنانا یا نہ بنانا اختیاری ہے بصورت اندیشہ نقصان
 پیدائش ترک کیجا سکتی ہے لیکن غریب مزدور کو محنت سے کوئی مغربیں اول تو اسکے
 پاس اتنا سرمایہ نہیں کہ بیکار بیٹھ کر کہا سکے۔ دوسرے ترک محنت خود اس کے حق میں
 سراسر نقصان ہے۔ چنانچہ مزدور کی ان کمزوریوں سے خواص محنت کے تحت میں ہم
 مفصل بحث کر چکے ہیں۔ بیس تخفیف اجرت کے لحاظ سے غریب مزدور کی حالت
 نہایت قابل رحم ہے اور اکثر اس پر نہ پائے رفتن نہ جائے ماندن کی مثل صادق
 آتی ہے لیکن جیسا کہ اشارہ کیا جا چکا ہے اس تخفیف اجرت نہ صرف مزدور کے
 حق میں تباہ کن ہے بلکہ ملکی بہبودی اور مزدگار لی کو بھی ناقابل تلافی مضرت
 پہنچاتی ہے۔ یہ تو ظاہر ہو چکا کہ اجرت کا مزدور اور اس کے عائدان کی مایحتاج
 زندگی کے واسطے کافی ہونا کس قدر ضروری اور مفید ہے۔ اب سال یہ پیدا ہوتا ہے
 کہ آیا مایحتاج زندگی کا کوئی معیار معین ہے یا اس میں کمی بیشی ممکن ہے۔ اور اگر ہے تو
 ایسی تبدیلی تخفیف و اضافہ اجرت کی پیش رو ہے۔ یا پس آئینہ۔

اٹھارویں صدی کے آخری نصف دوران میں جب حکماء تکلیفین نے اس
 مسئلہ کی بنا ڈالی تو اس وقت فرانس کے مزدوروں کی مالی حالت نہایت خستہ تھی
 اور جو کچھ اجرت ملتی تھی وہ اشد مایحتاج زندگی کے واسطے مشکل کفایت کرتی تھی
 وقتی حالات سے متاثر ہو کر انہوں نے قرار دیا کہ مایحتاج زندگی ناگزیر ضروریات
 تک محدود ہے اور اجرت اس سے آگے نہیں بڑھ سکتی۔ اول تو پہلے ہی سے بیکار
 اور متلاشی روزگار مزدوروں کی ایک بڑی جماعت موجود ہے دوسرے آبادی
 اصل اور کاروبار سے کہیں زیادہ جلد بڑھ رہی ہے۔ نتیجہ یہ ہے کہ اجرت ناگزیر

ضروریات کی حد سے سرمو نہیں بڑھ سکتی۔ البتہ گھٹنے کا اندیشہ اکثر دامگیر رہتا ہے۔
 چنانچہ پس ماندہ ممالک میں اب تک مزدور و بھکاری ہی حال ہے۔ گنی بونی یا شوریا
 وہی کنواں کہو دنا وہی پانی پینا۔ اگر چار دن کام نہ ملے تو اندوختہ کا صفایا
 ہو جاتا ہے۔ ایسی حالت میں مایحتاج زندگی ضرور اس قدر ضروریات تک محدود رہے
 اور اجرت مایحتاج تک۔

لیکن ترقی یافتہ ممالک کے مزدوروں کی مالی حالت دیکھ کر یقین ہوتا ہے
 کہ مایحتاج زندگی کا کوئی ایسا معیار معین نہیں کہ اس میں رد و بدل نہ ہو سکے بلکہ ناگزیر
 ضروریات سے لیکر سب ضروریات حتیٰ کہ کم خچ تک نفیثات اس میں شامل پائی جاتی
 ہیں گویا مایحتاج کا معیار کسی ملک کی معاشی ترقی یا پس ماندگی کے
 مطابق بلند اور پست ہوتا ہے۔ چنانچہ امریکن مزدور اچھا خاصا خوش خوراک خوش
 پوشاک ہے اور اس کے مکان میں علاوہ ضروری سامان کے۔ آرائش و تفسن طبع
 کی کچی معمولی چیزیں از قسم تصاویر و باجہ موجود ہیں تو عجیب نہیں شنبہ کی رات کو وہ
 کپیل تماشے دیکھنے کا بھی لطف اٹھاتا رہتا البتہ اس میں ایک عیب ضرور پیدا
 ہو گیا کہ وہ فضول خرچ ہے اور اڑے وقت کے خیال سے کافی پس انداز نہیں
 کرتا۔ لیکن مزدوروں کی انجمن اتحاد نے ضمانت فنڈ قائم کر کے جس کا ہم آئندہ
 مفصل حال لکھیں گے یہ خرابی بھی ایک بڑی حد تک رفع کر دی۔ یورپ کے
 مزدوروں کی بھی کم و بیش یہی حالت ہے لیکن ایشیا میں معاملہ بالکل برعکس نظر آتا
 ہے یعنی مزدور کی زندگی سب سے سادی اور کم خرچ ہے اور اس کی شرح
 اجرت بھی بہت کم ہے۔ ہندوستانی مزدور کی حالت اس سے بہتر ہے۔ لیکن
 یورپین مزدور کے مقابلہ میں پھر بھی اونچی نہ اس کو زندگی کا اس قدر لطف

لطفت میسر نہ اس کے پاس زیادہ اندوختہ۔ یہ تو تحقیق ہو چکا کہ مزدور و کامیہ کا حق مہم
ماہیحتاج زندگی ہر ملک میں جدا ہوتا ہے۔ ترقی یافتہ ممالک میں بلند اور پس ماندہ میں
پست اب یہ سوال ہوتا ہے کہ آیا اضافہ اجرت بلندی معیار کا باعث ہوتا ہے
یا نتیجہ بحیثیت عمل کس کو کس پر تقدم حاصل ہے۔

گو تعجب ہوتا ہے لیکن علمائے معیشت کے ایک گروہ کا قول ہے کہ معیار مایحتاج
سے اجرت قرار پاتی ہے۔ گویا کہ معیار بلند کرنے سے اجرت میں اضافہ ہوتا ہے۔
لیکن اگر ایسا ممکن ہوتا تو غریب مزدور کے دن پھر جاتے۔ جب چاہتا نئی
ضروریات اختیار کر کے اجرت میں اضافہ کر لیتا۔ اور حسبِ دخواہ زندگی کا
لطف اٹھاتا۔ سید ہاساد کا کھانا موٹے چھوٹے کپڑے اور چھوٹے چھوٹے قنیعت کرنیکی
اس کو کون خوشی یا مجبوری ہوتی۔ ہم نہیں کہتے کہ اس طریق سے وہ اجرت میں لانا ہوتا
کرا سکتا لیکن کم از کم موجودہ تنگدستی کو وہ ضرور رفع کر دیتا اور اپنے کو ایسا بے بس اور
لاجار نہ پاتا کہ دوسروں کی ہمدردی اور حمایت کا محتاج ہوتا۔

واضح ہو کہ اگر محنت کی رسد محدود ہو اور طلب غالب۔ بالفاظ دیگر اگر مزدور کی
تعداد معین ہو اور اُن کی بہت جگہ مانگ ہو گویا کہ کوئی مزدور بیکار نہ تو ایسی حالت میں
مزدور چہا کر کے اجرت میں مناسب اضافہ کرا سکتے ہیں چنانچہ محنت باجہارت کی اجرت
میں اس تدبیر سے مزدوروں کے موافق تبدیلی ہوتی رہتی ہے۔ لیکن محنت بے مہارت
کی حالت اس کے بالکل برعکس ہے بیکار مزدوروں کی جماعت موجودہ شرح اجرت
قول کر کے کوشش اضافہ سے مزاحم ہوتی ہے اور مزدور و نکا گردہ اعظم سہی دستواری
سے اضافہ اجرت میں لاجار ہے لیکن دباؤ ڈالے بغیر اضافہ اُن کی اجرت میں کبھی تبدیلیج
برابر ہو رہا ہے اور ساتھ ساتھ معیار مایحتاج بلند ہوتا جاتا ہے۔ مگر اس تبدیلی کے اسباب کچھ

لوہیں جن کی ہم ذیل میں تشریح کرتے ہیں۔

۱۵۱) جیسا کہ عین یدائش کی بحث میں واضح کیا جا چکا ہے۔ محنت کیا ہے۔ دولت پیدا کرنے کا ایک آلہ۔ اس کا افادہ کیا ہے پیدا آوری معلوم ہے کہ زمین کی قیمت زرخیری اور بخن کی قیمت طاقت محرکہ کے مطابق ہوتی ہے اور یہ دونوں معیار قیمت افادہ پیدا آوری کی محض مختلف شکلیں ہیں۔ پس اگر محنت کی قیمت بھی یعنی اجرت مقدار پیدا آوری پر منحصر ہو تو کیا عجب ہے۔ چنانچہ خود واقعات اس صول کے شاہد ہیں۔ جس مردور کی محنت میں پیدا آوری خواہ بشکل عمدگی یا مقدار کم خواہ بشکل ہر دور یا دہ یا لی جاتی ہے اس کو اجرت بھی زیادہ دی جاتی ہے اجرت اور پیدا آوری کا تعلق اس قدر بدیہی ہے کہ اس سے کوئی انکار نہیں کر سکتا۔ لیکن صول پیدا آوری سے صرف اجرت کی کمی بیشی کا ایک اساسی سبب صحیح ہوتا ہے۔ ذیل میں ہم عین شرح اجرت کے توابعین دریافت کرنے کی کوشش کریں گے۔

(۱۶) یوں تو پیدا ئش دولت کے واسطے ہر سہ عاملین زمین، محنت اور اصل کی شراکت لازم ہے لیکن فرق یہ ہے کہ زراعت میں زمین کا حصہ غالب ہوتا ہے اور صنعت و حرفت میں اصل کی کارگزاری حاص طور سے قابل لحاظ ہوتی ہے محنت دونوں صورتوں میں یکساں نہوری ہے اور ہر جا بجا خصوصاً لگان کی بحث میں رراعت پر قانون تغلیب حاصل کا قوی اثر ظاہر کر چکے ہیں یعنی یہ کہ کاشت میں چند ابتدائی جرعوں کے استعمال کے بعد کوئی ایک جرعہ ایسا پایا جاتا ہے کہ اس کا اور اس کے مابعد جرعوں کا حاصل متقابلتہ مابین جرعوں کے حاصل سے کم ہوتا چلا جاتا ہے۔ ظاہر ہے کہ ان جرعوں میں محنت اور اصل دونوں شامل ہوتے ہیں۔ لیکن اگر قطعہ زمین کی طرح مقدار اصل بھی جو استعمال ہو مقرر کر لی جائے اور خالص محنت کے جرعوں میں ضافہ کیا جائے تو بھی اس قانون کا عمل درآمد نمودار ہو گا مثلاً ذیل منسلک

حصہ سوم

ماسترم

مسند

پیدا

آوری

محنت

پیداوار

محنت

رین میں سو روپیہ کی لاگت سے کاشت کی جائے خود کاشتکار اور اس کے دواڑے کے مل جلکر حد سوم
 کہیت پر کام کریں۔ اور ۵۰ من غلہ پیدا ہو۔ اب اگر ایک مزدور لگایا جائے تو پیداوار میں
 ہو جائے۔ دو مزدور ٹھہانے سے ۶۶ من اور تین بڑھانے سے ۷۰ من ہوگی۔ ایسی حالت
 میں مزدور اول کی محنت کی پیداوار ۱۰ من دوم کی ۱۱ من اور سوم کی ۱۲ من شمار
 ہوگی۔ اب اگر مزدور سوم بقدر ۴ من اجرت طلب کرے تو کاشتکار کو کچھ بچت ہوگی اور
 غالباً وہ اس کو رکھے یہ رضا مند ہوگا اس لیے جب کہ مزدور سوم کو بوجہ تہمتی محنت کے
 بغیر کوئی چارہ ہی نہیں اور بوجہ کثرت مزدورانہ یا بندی قانون تبدیل حاصل اس سے
 زیادہ اپنی محنت سے پیدا ہی نہیں کر سکتا تو مجبوری اس کو کچھ کم چار من اجرت پر تہمت
 کرنی ہوگی۔ لیکن لطف یہ ہے کہ کاشتکار اول اور دوم مزدور کو بھی اس سے زیادہ اجرت
 دینا گوارا نہ کرے گا اور ان کو بھی قبول کرنی پڑے گی کیونکہ بحالت مفروضہ ان کو دوسری
 جگہ ۴ من سے زیادہ احرت نہیں مل سکتی اگر ایسا ممکن ہوتا تو مزدور سوم جی ۴ من پر کیوں
 رضا مند ہوتا۔ اگر مزدور اول یہ کہیت چھوڑ کر دوسری جگہ کام تلاش کرے تو اس کی
 حیثیت مزدور سوم کی سی ہوگی۔ اور نئی جگہ غالباً وہی لئے اجرت قبول کرنی پڑے گی
 کاشتکار زریریت کا مزدور اول کے چلے جانے سے کوئی نقصان ہوگا کیونکہ ایسا قی
 دونوں مزدوروں کی محنت کا پیداوار ۱۰ من اور ۶ من ہو جانے سے ۴ من بشرح
 اجرت کے حساب سے وہی ۸ من بچت ہوگی جو پہلے ہوتی۔ اگر موجودہ مزدور دوم نے اپنی
 پیداوار محنت کے اضافہ کی بنا پر اجرت میں بھی اضافہ چاہا تو متلاشی روزگار مزدوروں
 میں سے کوئی نہ کوئی آکر مزدور سوم کی جگہ لے لیگا اور اضافہ اجرت پر پوچھتا
 مذکورہ صدر پر وہی بندش قائم ہو جائے گی۔ جو مزدور اول کے جانے سے قبل پیش
 آتی تھی۔ بلکہ اگر کوئی گردش کا مارا جو تھا مزدور کہیت مذکورہ صدر پر آسکے

اور قانونِ تقییلِ حاصل کی بدولت شرحِ اجرت ۴ من سے بھی گھٹائے تو مجب نہیں۔
مذکورہ بالا تیسرے پانچوے سے مزدور اور اس کی محنت کی پیداوار کو مزدور مختتم اور پیداوار
مختتم کہنا ناموزوں نہوگا۔ اوپر کی بحث سے واضح ہوا کہ اجرت قانونِ تقییلِ حاصل
کے اثر سے پیداوار مختتم کے مساوی ہوتی ہے اور مزدوروں کی کثرت سے اس کی مقدار
میں کمی ہوتی ہے۔

حدود
نام

زراعت کی مثال میں ہم نے اوپر جو کچھ بیان کیا۔ بعینہ وہی حالِ صنعت و حرفت کا
عملِ پیدائش میں ہاں زمین کا حصہ بڑھا ہوا ہے یہاں اصل کا۔ اس فرق سے قانون
تقییلِ حاصل کے عملِ رآمد میں کوئی تغیر نہیں ہوتا مثالِ بالا میں اگر کھیت کے بجائے
کارخانہ اور زراعت کے بجائے صنعت اور ۴ من کے بجائے چار سٹے لکھدیا جائیں تو
اس کی صحت میں کوئی فرق نہیں آئے گا۔ یہاں یہ مغالطہ پیدا ہوتا ہے کہ اس سے قبل
صنعت و حرفت قانونِ تکثیرِ حاصل کی ماتحت بتائی جا چکی ہے یہاں قانونِ تقییلِ
حاصل کے تابع کہی جاتی ہے۔ گویا اجتماعِ ضدین لازم آتا ہے۔ لیکن یہ ایک سطحی دھوکا ہے
قانونِ تقییلِ حاصل کی ماتحتی سے مراد یہ ہے کہ قطعاً راضی کی طرح کوئی مقدارِ حاصل بھی لا محدود
محنت کی متحمل نہیں ہو سکتی یعنی یہ ممکن نہیں کہ اگر دس ہزار اصل سے ۵۰ مزدور کام
کر کے ایک مقدار پیدا کریں تو وہی اصل سے سو مزدور کام کر کے دو گنی مقدار پیدا
کر سکیں گے۔ غالباً ڈیوڑھی کرنی بھی دشوار ہوگی اور یہ عمل قانونِ تقییلِ حاصل کا نتیجہ نہیں تو
اور کیا ہے۔ اب غور کیجئے کہ صنعت و حرفت قانونِ تکثیرِ حاصل کے زیرِ عمل کیوں کہلاتی ہے
اس سے مراد یہ ہے کہ بمقابلہ زراعت کے صنعت میں متعامل مشین اور پیدائش پر پیمانہ
کی سیرگیائش ہے جس کا نتیجہ نسبتاً تخفیفِ مصارفِ پیدائش ہے اور یہی قانونِ تکثیرِ حاصل
سکا منشا ہے کا اور صحیح ہے کہ پر کیا منحصر ہے۔ بعض بعض حالتوں میں زراعت پر بھی اس

قانون کا ایک حاکم اثر نمایاں ہوتا رہتا ہے پس وضع ہوا کہ قانون تکثیر حاصل کا زمین حصہ دوم محنت و حاصل کی مقدار سے تعلق ہو جو ملکہ کام کریں اور قانون تقبیل حاصل عمل پیدا لین میں زمین محنت نامہ حاصل کے باہمی نسبت تعلق ہو بالفاظ دیگر اگر عاملین نی بڑی بڑی مقدار یکجا کام کر سکیں تو قانون تکثیر حاصل کا عمل ظہور پذیر ہوگا اور اگر عاملین میں سے کسی کی مقدار نسبت مناسب ہے تجاؤز کرے گی تو اس کی پیداوار قانون تقبیل حاصل کی تابع ہوگی۔

حاصل کلام یہ کہ راعت صنعت و نون یکساں قانون تقبیل حاصل کے تابع ہیں محنت کے جرعوں کی پیداوار ایک خاص حد کے بعد نسبتاً گھٹنے لگتی ہے اجرت ہمیشہ محنت کی پیداوار ختم کی مساوی ہوتی ہے اور کثرت مزدوران سے اس کی مقدار گھٹنی یقینی ہے۔

اول تو اجرت پیداوار ختم کے برابر قرار پائی کثرت مزدوران سے اس کی مقدار گھٹنی اس پر طرہ یہ کہ مزدور نوکی لاجاری۔ ہنیدستی۔ جہالت۔ پست ہمتی۔ رسم و رولج کی یا بندمی اور آجروں کے غلبہ اور تسلط کی بدولت یہ کمترین معاوضہ بھی پورا پورا بشکل ہاتھ آتا ہے جیسا کہ آگے چلکر واضح ہوگا۔ محنت کا حاصل زیادہ بشکل منافع آجر کی جیب میں جاتا ہے آجر اگر محنت کی پیداوار میں سے ایک مناسب حصہ بطور کمیشن لے بھی تو کچھ مضائقہ نہیں لیکن جب کہ وہ مزدوروں کے کمترین حصہ میں سے بھی کچھ غصب کرے تو یہ ظلم ہے۔ یا تو مزدور پائمال ہو جائیں گے یا تنگ آکر و، اسٹرائک شروع کر دیں گے۔ دونوں صورتوں میں عام ملکی مرزہ بحالی کو مضرت پہنچا یقینی ہے۔

واضح ہو کہ مزدور ختم آجر کا بہت بڑا محسن ہے اضافہ حاصل زائد کے لحاظ سے اس کی حالت بعینہ نہر کی جہال کی چوٹی جیسی ہے جو سطح آب بلند کرتی ہے کیا یہ

مصنوع
نامعلوم

مزدور عینا ہی آگے بڑھینگا مابقی مزدور کو بشکل تخفیف اجرت نقصان پہنچائے گا اور اگر کوئی شکل اضافہ حاصل راہ نہ نفع لیکن اگر پیچھے ہٹے تو نتیجہ بالکل برعکس ہو گا کسی کاروبار میں مقابلہ دہیں مزدور مختتم کے یا نچوڑاں مزدوروں کے حق میں مفید اور آج کے حق میں مضر ہو دسویں کی حالت اس کے برعکس ہو اور مزدور مختتم کا قرب بعد بھی گویا قانون طلب رسد کی محنت اور اجرت کے متعلق ایک گویا تشریح ہو یہ خیال کرنا صحیح ہو گا کہ مزدور مختتم سے لازماً وہی مزدور مراد ہو تو ملحوظ ترتیب یا وقت سب سے آخر میں شریک کا رہے۔ بلکہ مزدور س کے اسی گروہ میں حوا یک ہی وقت کام شروع کرے مزدور مختتم کی موجودگی ممکن ہے حقیقت مزدور مختتم سے مراد کام کرنے والی ایسی جماعت کا کوئی فرد ہو کہ جس میں اگر کوئی جدید مزدور شامل کر دیا تو مرید حاصل اس کی اجرت سے کم ہو اول توجیب مزدوروں کی ایک جماعت ملکر کوئی کام کرے تو ہر ایک کے کام کی جدا گانہ مقدار دریافت کرنا اکثر محال ہوتا ہو دوسرے یہ بھی فرض کیا جاتا ہو کہ مزدور مختتم کا کردگی میں باقی دوسروں کے برابر ہو یس اس کی محنت کا جدا گانہ حاصل جس کا دریافت کرنا دشوار ہو دوسروں سے کم ہونا ضروری نہیں۔

اس کے شریک جماعت ہونے سے جو حاصل میں اضافہ ہوتا ہو اور جو سب مابقی اصنافوں سے کم مقدار ہوتا ہو درحقیقت کل جماعت کی مجموعی محنت سے پیدا ہوتا ہو نہ اس کی جدا گانہ محنت سے اور اس کے سب کم مقدار ہونے کا باعث مزدور مختتم کی کارکردگی کا نقص نہیں بلکہ قانون تقییل حاصل ہو یہ تو عام تجربہ ہو کہ کسی کام میں تعداد مناسب زیادہ مزدوروں کی شرکت نہ صرف مالی نقصان بلکہ خرابی کام کا باعث ہوتی ہو۔ اور مزدور مختتم کی کل بحث ہی واقعہ کی تشریح ہو اور کچھ نہیں۔

پس ثابت ہوا کہ اجرت کا محنت کی پیدا آوری سے اتنی ہی تعلق ہے کہ وہ پیداوار حصہ سوم
 محنت کے برابر ہوتی ہے۔ اب ہم کو یہ دکھانا باقی ہے کہ خود یہ معیار کس قدر غیر معین ہے اور کتنے
 ہمارا سببوں کی کمی بیشی کا باعث ہو سکتے ہیں ایک سادہ مثال کو حور راعت و صنعت
 دونوں سے مشابہ ہے۔ کسی شخص کے یہاں وہ مکھن کا کارخانہ جاری ہے گاٹے پھیل
 کی نگرانی کے واسطے دس گھوسے لو کر ہیں اگر گیارہواں گھوسا ملازم رکھا جائے
 تو مکہ میں دس گایوں کا اضافہ ہو سکے گا گویا موجودہ مکھنوں سے ان کے دودھ کا مکھن
 نکل سکے گا اور ان کے رہنے کے واسطے موجودہ مکہ میں سے گنجائش نکل سکے گی۔
 کسی طرح پر کارخانہ میں توسیع کی ضرورت ہوگی۔ اب اگر اس گیارہویں گھوسے کی
 اجرت چند دس گاؤں کی آمدنی سے کم ہوگی تو کارخانہ دار اس کو ضرور ملازم رکھے لیکن
 اول اس کا کام محنت محنت ہوگا واضح ہو کہ محنت محنت کے ما حاصل کی کمی بیشی گھوسوں کی
 تعداد پر منحصر ہے۔ خود تعداد تو امین رسد و طلب کے تابع ہے۔ ایک طرف تو موجودہ نسل کا
 وہ طبقہ ہے جس سے گھوسے مہیا ہو سکیں دوسری جانب وہ مکھن کا صرف اور لیے کا رخانہ
 کی تعداد۔ گویا دودھ مکھن کی حالت طلب رسد اور یہ حالت خود ہیشمار اثرات کے
 تابع ہے علاوہ ازیں چارہ کی قلت و کثرت کا بھی محنت محنت سے قریبی تعلق ہے اور چارہ
 کی پیداوار زرعی حالت سے متعلق ہے جو خود ہیشمار اسباب کے زیر اثر ہے مرید پراں
 گاٹے پھینسوں کی رسد جس کا درامد ار چارہ کی مقدار اور چراگاہوں اور گھوسوں
 کی تعداد پر ہے اور ان کی طلب جو چمڑہ۔ گوشت۔ دودھ۔ مکھن اور زرعی کام کی طلب
 پر منحصر ہے۔ محنت محنت پر گہرا اثر ڈالتی ہے حصہ مختصر محنت محنت کا تعین ہیشمار بیج دریچ
 اسباب پر منحصر ہوتا ہے۔ ہم کو یہ ماننا کافی ہے کہ کسی کام میں یکساں کارکردگی والے
 مزدوروں کی شرح اجرت بخت محنت کے حاصل کے برابر ہوتی ہے۔ گویا پیداوار

حصہ
نام

مختتم شرح اجرت کا معیار ہو۔

اجرت کے متعلق اس وقت تک جو چار مسئلے بیان کئے گئے ان میں سے ہر ایک جدا گانہ کل حقیقت کا صرف ایک جزو واضح کرتا ہو۔ ہر ایک بذات خود نامکمل ہو لیکن مکمل تشریح اجرت کے واسطے ان سب کا اجماع لازمی ہو۔ اگر ہر ایک کے چند قسموں سے کوئی چیز لٹکائی جائے تو وزن سبھلے میں ہر ایک تسیمہ باقی قسموں کو مدد دیتا ہو اور سب کی مجموعی قوت سے ان کی یکساں لمبائی قرار پاتی ہو اب اگر کسی تسیمہ کی لمبائی گہٹائی بڑھائی جائے یا اس کی قوت میں کمی بیشی پیدا کی جائے تو یقیناً باقی قسموں کی لمبائی میں بھی فرق پیدا ہو گا اور لٹکنے والی چیز کی سطح بھی ضرور اونچی نیچی ہو جائے گی۔ بعینہ ہی حال مذکورہ بالا مسائل کے تعلق کا ہو۔ مسئلہ اجرت محنت کی طلب پر مسئلہ معیار یا محتاج زندگی محنت کی رسد پر اور مسائل پیدا آوری محنت و پیداوار مختتم تین شرح اجرت پر روشنی ڈال کر مسئلہ اجرت کی کامل توضیح کرتے ہیں۔ اور آپس میں بھی ایک دوسرے سے اثر پذیر ہوتے ہیں۔ گویا یہ کل مسائل اجرت پیدا کرنے والے مشین کے پرے ہیں اور ظاہر ہو کہ مشین چلتے کیوں سٹے ہر ایک پرزہ اتنا ہی ضروری ہو جتنا کہ کوئی دوسرا ان تمام مسائل کو کسی ایک جامع مسئلہ کے سانچے میں ڈھالنے کی کوشش کامیاب ہونی محال نظر آتی ہے ہر ایک کو جدا گانہ ذہن نشین کر کے انکا باہمی تعلق سمجھ لینے سے بھی وہی مطلب حاصل ہوتا ہو اور یہ طریق سہل بھی ہو۔

- اجرت ۱ (۱) اوپر واضح ہو چکا ہو کہ لگان مصارف پیدائش کا کوئی جزو نہیں ہوتا۔ اس کے برعکس اجرت مصارف میں شامل ہوتی ہو۔ اسباب فرق حسب ذیل ہیں۔
- موازنہ (۲) محنت و زمین پیدائش کے واسطے لا بد ہیں۔

دب محنت مزدور کی ذات سے واسطہ ہے۔ زمین کے واسطے زمیندار لازمی نہیں۔
 (ج) اجرت کے بغیر مزدور کام نہیں کرتا بالفاظ دیگر محنت میسر نہیں آسکتی لیکن لگان کے
 بغیر زمین دستیاب ہو سکتی ہے اور راعت میں کام آتی ہے۔
 (د) اجرت پیدا نش دولت کا باعث بھی ہے۔ مگر لگان صرف نتیجہ ہے باعث نہیں۔
 (س) اگر اجرت ضبط کر لی جائے تو مزدور کام چھوڑ دیں محنت غائب ہو جائے لیکن
 اگر فدریعیس کل معاشی لگان چھین لیا جائے تو بھی زراعت جاری رہے گی اور زمین
 کی کوئی قلت ہوگی۔

فصل دوم

تشریح اجرت

تحریر (۱) اقسام اجرت (۲) فرق اجرت کے اسباب (۳) اورانی و گرانہ خنت (۴) اضافہ اجرت اوراں کے نتائج۔

(۱) **بندهول** پر اجرت کی کئی قسمیں قرار دی گئی ہیں۔ اول اجرت متعارف اور اجرت صحیحہ کو لیجئے بالعموم مزدور کو اجرت لکھل زر نقد ادا کیجاتی ہے مثلاً کچھ آئے رو

یا چند روپیہ ماہوار۔ لیکن فی لفسہ پھر زر نقد کیا ہے سونے چاندی اور تانبہ جیسی دھاتوں کے ٹکڑے کہ جن کو مزدور کھاپی سکے نہ بن اڑ سکے۔ دو لقمہ لوگ قیمتی زیورات اور سامان کے شائق ہوں ان دھاتوں کے ٹکڑوں سے کچھ کام لے سکے ہیں۔ لیکن غریب مزدوروں کے نزدیک جن کی ضروریات زندگی سادہ اور مختصر ہیں یہ ٹکڑے مذاات خود مٹی کے برابر نیکے ہیں ہ تو اس لیے محنت کرتے ہیں کہ کھانے کو روٹی پہننے کو کپڑا اور رہنے کو مکان ملے۔ ان کے علاوہ اگر کچھ اور سامان راحت میسر آسکے تو وہاں نہ مضائقہ نہیں۔ براہ راست نہ زر نقد سے مزدور کی احتیاج پوری ہونہ مردو

کو اس سے سروکار جیسا کہ ہم آگے چلکر مقسم دولہ کی تحت کرشنکے زر نقد نہاات سہولت افزا آلہ مبادلہ ہے۔ مذاات خود مزدور کی ضروریات سے خارج ہوں لیکن کھیت آلہ مبادلہ وہ مزدور کو حصول ضروریات میں تین بہاؤ دیتا ہے اور اسی وجہ سے مزدور بھی بلا حجت اس کو بطور اجرت قبول کر لیتا ہے۔ جب خورد و نوش اور لباس مکان کا سامان مزدور کا مقصود ہوتا ہے اور اسی کو حاصل کرنے کی غرض سے وہ محنت کرتا ہے

تو اس کی اجرت کا صحیح معیار۔ اس سامان کی وہ مقدار ہے جو وہ اجرت کے زرنقد سے خرید سکے۔ زرنقد کی مقدار فی نفسہ اس کے نزدیک ناقابلِ لحاظ ہے۔ اجرت حصہ سوم

بیمعار ضروریات، اجرت صحیحہ اور بیمعار زرنقد۔ اجرت متعارف کہلاتی ہے۔ مردور مابین

کی کل ضروریات کو شے واحد مثلاً گیہوں تصور کر کے فرض کر دو کہ کسی زمانہ میں

اجرت متعارف دس روپیہ ماہوار ہے اور اجرت صحیحہ ۵ من گیہوں اب اگر اجرت

متعارف ۱۰ سے بڑھ کر ۱۶ روپیہ ہو جائے۔ لیکن بوجہ گرانے نرخ اجرت صحیحہ ۵

من سے گھٹ کر ۴ من رہ جائے تو اجرت متعارف میں نصف سے زیادہ اضافہ

کے باوجود اجرت صحیحہ میں مقدار ۱/۲ تخفیف ہو جائے گی۔ اس کے برعکس اگر

اجرت متعارف صرف ۱۸ روپیہ ہو۔ لیکن بوجہ ارزانے نرخ اجرت صحیحہ ۶ من گیہوں

ہو جائے تو باوجود کمی اجرت متعارف۔ اجرت صحیحہ میں بیشی ہو جائے گی۔ گویا

بلحاظ اصدافہ و تخفیف ان دونوں قسم کی اجرتوں میں کوئی تعلق معین نہیں۔ ان

کی تبدیلی میں موافقت اور مخالفت دونوں ممکن ہیں۔ اور جیسا کہ ہم کہہ چکے ہیں

مردور کو تو مقدار گیہوں سے غرض ہے نہ کہ نقد اور روپیہ سے لہذا اجرت صحیحہ کا انکی

حالت پر مفید و مضر اثر پڑتا ہے نہ کہ اجرت متعارف کا۔ چونکہ اجرت کا تعین اور انکی

شکل زرنقد بید آسان ہے اجرت متعارف کا رواج ہو گیا ورنہ مزدور کو صرف اجرت

صحیحہ سے سروکار ہے اور جب کہ زرنقد کا استعمال اس قدر رائج نہ تھا اور نیز انکی

پس ماندہ دیہات میں اجرت شکل غلہ ادا کیجاتی ہے ان دونوں قسم کی اجرتوں کے فرق

بخوبی واضح ہو گا کہ مزدور کی طرف سے مالی اجرت صحیحہ کے اضافہ سے وابستہ ہے یہ

اضافہ دو طرح پر ظہور پذیر ہو سکتا ہے۔ اگر نرخ ضروریات معین ہو تو اجرت

متعارف کے بڑھنے سے اور اگر اجرت متعارف متعین ہو تو نرخ ضروریات گھٹنے سے

حصہ سوم

باب سیم

اور اگر اضافہ اجرت متعارف کے ساتھ نرخِ ضروریات میں تخفیف بھی ہو تو یہ کیا کہنا۔
 گویا اجرت صحیحہ میں دو گونہ اضافہ ہو جائے گا۔ لیکن حالت بالکل اس کے برعکس ہے۔
 ایک طرف تو اجرت متعارف بڑھ رہی ہے۔ دوسری طرف ضروریات گراں ہوتی جاتی
 ہیں گویا دو متضاد قوتیں اجرت صحیحہ پر عمل کر رہی ہیں۔ اب اگر اضافہ اجرت متعارف کا اثر
 گراں ضروریات پر غالب آگے تو اجرت صحیحہ میں ہی نسبت سے اضافہ ہو جائے گا اور
 اگر اثر اُلٹا پڑا تو نتیجہ بھی برعکس ہوگا۔ گویا باوجود اضافہ اجرت بلکہ گراں ضروریات متعارف
 اجرت صحیحہ میں تخفیف ہو جائے گی۔ یہی آخری حالت ہے جو ہندوستان کے مزدور
 اور ملازمت پیشہ لوگوں میں پہیلی ہوئی ہے۔ اگر آمدنی کو روپیہ سے شمار کرتے ہیں تو
 نسبت سابق معقول اضافہ معلوم ہوتا ہے۔ لیکن جب ضروریات کے معیار سے
 تخمینہ کرتے ہیں تو معاملہ اکثر برعکس نظر آتا ہے اور اس معمہ کی وہ کسی بھولی توجہ نہ کر
 ہیں کہ چودھویں صدی میں دنیا سے خیر و برکت اٹھ گئی بکلیاں میں مایا کا ست کل گیا
 گہر گہر پڑے بوٹے شاکل ہیں کہ خدا جائے روپیہ کے کیا پڑ بکل آئے۔ آتا معلوم
 ہوتا ہے جاتا نظر نہیں آتا۔ کوئی کتنا ہی کمائے اس زمانہ میں پورا نہیں پڑتا۔ اس
 میں شک نہیں کہ ضروریات کا اضافہ بھی خاندانی مصارف کی زیادتی کا باعث
 ہو سکتا ہے۔ لیکن ہندوستان کی مزدوری اور ملازمت پیشہ لوگوں میں یہ ادبار
 نیز گراں مایہ تاج زندگی کی بدولت پیدا ہوا ہے۔ ہندوستانی مزدور کی مالی حالت اور
 اس کے اسباب سے مفصل بحث کرنا ایک جدا گانہ کتاب معیشت الہند میں
 زیادہ موزوں ہو گا یہاں محمل اشارہ کافی ہے۔

وضیح ہو کہ ازالہِ مرض سے انسدادِ مرض بہتر ہے۔ اجرت صحیحہ بڑھانے یا بالفاظِ دیگر مزدور
 کی مالی حالت قوی کرنے کا طریق بہ نسبت اجرت متعارف بڑھانے کے نرخِ ضروریات

گھٹانا بدرجہا زیادہ کارگر ہوگا۔ اس سے امکان نہیں ہو سکتا کہ افزونی آبادی اور قانون تقبیل حاصل کے قوی اثرات گرانے کے معاون اور ارزانی کی راہیں سخت مزاحم بنے ہوئے ہیں۔ لیکن پھر بھی ترقی کارکردگی اور عجیب و غریب ایجادات کی مدد سے ان اثرات کا زور بہت کچھ ٹوڑا جا رہا ہے اور مصوعات میں اکثر قانون تکثیر کا اثر نظر آتا ہے۔ محنت کی پیداواری میں جتنا اضافہ ہوگا یعنی ان کی ایک مقدار معین سے جتنی زیادہ پیداوار حاصل ہوگی یا پیداوار کی معین مقدار حاصل کرنے کے واسطے جتنی کم محنت درکار ہوگی ضروریات جو ان محنت سے پیدا ہوں گی ارزائیں ہو جائیں گی۔ چنانچہ کارکردگی کی ترقی اور کھلوں کی ایجاد کا منشا یہی محنت کی پیداواری کا اضافہ ہوتا ہے اور اسی وجہ سے ان کے عمل کا اثر ارزانی ضروریات پر بہت موافق پڑتا ہے۔ یہ خیال نکرنا چاہئے کہ ارزانی ضروریات اگر مزدوروں کے حق میں مفید ہے تو ضروریات کے پیدا کر والوں کی حق میں بالکل تخفیف آمدنی مضر ہوگی۔ اول تو خود ہر ایک پیدا کرنے والے کو بہت سی ضرورتیں درکار ہیں اور اگر اس کی پیدا کی ہوئی ضرورت کی ارزانی سے اس کو کوئی نقصان پہنچے گا تو باقی دوسری ضروریات کی ارزانی جو اس کو درکار ہیں اس نقصان کی بالکل تخفیف مصارف پوری تلافی کر دے گی علاوہ ازیں ارزانی کی بدولت خود اس کی پیدا کی ہوئی ضرورت کی طلب بھی کم ہوگی اور یہ انش برپیامہ کیر کے نوآئیا قانون تکثیر حاصل کے اثرات کی بدولت مصارف پیدا انش میں ارزانی کی مطابق کم و بیش تخفیف ہو سکے گی۔ اور مزید برآں شرح منافع میں تھے پھر ارزانی گھٹ بھی جائے تو منافع کی مقدار کی بوجہ اضافہ خرید اشیا بڑھ جاتا عجیب نہیں اور ظاہر ہے کہ ہر شخص کو منافع کی مقدار کئی سے

حصہ سوم

باب سوم

حصہ سوم
ماہنامہ

مطلب یہ ہے کہ نہ صرف متنازع فی حق سے اس سے ثبات ہو کہ ارزانی ضروریات
سب کے حق میں مفید ہے اور غالباً کسی کے حق میں بھی مضرت نہیں۔ اور تو م کو
خوشحال اور دولت مند بنانے کا کارگر بنی تخت میں کی پیداواری بڑھاکر ضروریات
کو اڑا کر کرنا ہے اور پس۔

اہرت کی دو قسمیں متعارف اور صحیحہ بطحا معیار ادائیگی بیان کی جا چکی ہیں بلحاظ معیار
تعیین شرح بھی اجرت کی تین قسمیں پائی جاتی ہیں۔ سبکہ اجرت کا حساب مطابق اس مقدار
وقت کے ہو جو محنت میں صرف کی جائے تو یہ اجرت مختص بالزمان کہلاتی ہے۔ مثلاً
بیس روپیہ ماہوار یا چار آنہ روزہ اور جبکہ اہرت مطابق مقدار کام قرار پائے تو اس کو اجرت
مختص بالعمل کہتے ہیں مثلاً کپڑا اتھوڑائی، آنہ گز یا اناج پسوانی عمدن یا کتاب لکھوانی
صہر حزو۔ اجرت خواہ مختص بالزمان ہو یا مختص بالعمل اس کی مقدار کارکردگی کے مطابق
اکثر مزدوروں کے حق میں جدا ہوگی۔ معمولی بڑھئی آٹھ آنہ اور کارگر بارہ آنہ روزیہ تاہی چالی
اہرت مختص بالعمل کا ہے جو جتنا کام کرے گا اتنی اجرت یا کٹے گا۔ ایک ہی شرح سے
بعض روزدوئیں اور محنتی کا تب عہ روز کما تے ہیں اور بعض مشکل آٹھ آنہ جو مقدار اجرت
بلحاظ کارکردگی دریافت کرتے ہیں اس کو اجرت مختص بہ کارکردگی کہتے ہیں۔

واضح ہو کہ بندش رسم و رواج سے مزدوروں کی رہائی کا بالفاظ دیگر ان کے آزادانہ
مقابلے کا نتیجہ اجرت مختص بالزمان نیز مختص بالعمل میں فرق اور اجرت مختص بہ کارکردگی
میں یکسانیت پیدا ہونا ہے۔ مقابلہ کے دباؤ سے ہر مزدور کی اجرت اس کی کارکردگی
کے مطابق بچائے گی اسی وجہ سے اجرت مختص بالزمان اور مختص بالعمل میں فرق نمایاں
ہو گا تو غیر مساوی کارکردگی والے مزدور نہ اجرت مختص بالزمان برابر یا سب کے نہ اجرت

مختص یا عمل ہر ایک کی اجرت کا۔ کر دگی کے مطابق ہوگی اور مساوات کا کر دگی
کے ساتھ ہی مساوات اجرت خواہ مختص بالزمان یا مختص بالعمل ممکن ہے لہذا جب کیا جاتا
ہے کہ مزدوروں کے آزادانہ مقابلہ کا نتیجہ مساوات اجرت ہے تو وہاں پر اجرت مختص بہ
کار کر دگی مراد ہوتی ہے۔

واضح ہو کہ محنت جس قدر زیادہ نقل پذیر ہوگی اور کام جس قدر غیر تخصیص طلب ہوگا
اتنا ہی آزادانہ مقابلہ کا مذکورہ بالا نتیجہ بیشتر وضع ہوگا۔

اجرت مختص بہ کار کر دگی کے متعلق ایک مغالطہ جس کا پیدا ہونا ممکن ہے حتمی
صروری معلوم ہوتا ہے مسئلہ پیدا آوری ختم کے تحت میں بیان کیا گیا ہے کہ مزدوروں
کی کسی جماعت کی شرح اجرت مزدور ختم کی پیدا آوری محنت کے جو سب سے
کم ہوتی ہے۔ برابر ہوگی۔ لیکن جیسا کہ پہلے بھی توضیح کیا جا چکا ہے ایسی جماعت کے کل
مزدوروں کی کار کر دگی یکساں ہوتی چاہئے نہ کہ کم بیشی۔ اور محنت ختم کی پیدا آوری
کی کمی کا باعث عمل قانون تقییل حاصل ہے۔ نہ کہ مزدور ختم کی کار کر دگی کا نقص۔
اور یہاں پر آزادانہ مقابلہ کا اثر جو ہر مزدور کی اجرت اس کی کار کر دگی کے مطابق
بنا دینا ظاہر کیا گیا ہے۔ تو ایسے مزدوروں کی کار کر دگی میں بجائے یکسانیت کے
فرق فرض کیا جاتا ہے۔ گوان دونوں بحثوں کا علی الترتیب نتیجہ یہ ہے کہ یکساں کار کر دگی
والے مزدوروں کی شرح اجرت میں مطابقت کی بیشی کار کر دگی تخفیف و اضافہ ہوتا ہے
جو جتنا کم کرتا ہے اتنی اجرت پاتا ہے۔

حکمان دونوں مسئلوں میں بظاہر تضاد نظر آنے کا اندیشہ ہو سکتا تھا۔ احتیاطاً
مزید تشریح کر دی گئی۔

(۲) شرح اجرت میں بیشمار فرق پائے جاتے ہیں۔ غریب کلی دن بھر بوجہ دھوکہ پر مشتمل
مزدور کے

حصبہ
ہایم
کنبہ کی گذر کے لائق ستام تک کماتا ہے اور ایک مہتمور گویا گھسٹہ بھر کر کا صد ہار روپیہ پالیتا ہے۔
سرکاری ملازمین یا کارخانجات کے مزدوروں کی فہرست تنخواہ یا اجرت اٹھا کر
دیکھو تو چند روپیہ سے لیکر ہزاروں روپیہ تک ہتھلے مہاراج نظر آئیگی۔ طاہر ہو کہ یہ ہتھلے
دیر پا اور بڑے بڑے فرق محض اتفاقات کا نتیجہ نہیں ہو سکتے اجرت صحیح کے تخمینہ میں جن
جن باتوں کا لحاظ لازمی ہے اولیٰ تکمیل کرنی کے بعد وہ فرق اجرت کے اسباب تحقیق کرنا چاہتے ہیں
تخمینہ اجرت صحیح میں امور ذیل لازمی طور سے توجہ طلب ہیں۔

(۱) زر نقد کی قوت مبادلہ میں کمی بیشی۔ بالفاظ دیگر ضروریات کی گرانی و ارزانی
ماوجود کہ ریالوں نے اکثر چیزوں کی قیمت ہر جگہ کم و بیش مساوی کر دی ہے۔ تاہم واقعات
شاہد ہیں کہ خور و نوش کی معمولی چیزیں جن کی مزدور کو ضرورت ہے۔ شہروں میں
بہ نسبت دیہات و قصبات کے زیادہ گراں ملتی ہیں۔ ایندھن۔ گھاس۔ چارہ جن کی
مغضلات میں کوئی کمی نہیں۔ شہروں میں غلہ کی مانفد تول کر فروخت ہوتے
ہیں۔ اور مکانات کے کرایہ میں تورین و آسمان کا فرق نظر آتا ہے حاصل
کلام یہ کہ جو ضروریات شہروں میں ایک روپیہ سے یوری ہوتی ہیں ان
کے واسطے مغضلات میں آٹھ آنے بلکہ اس سے بھی کم کافی ہیں
اور اسی وجہ سے دیہات کے مزدور گواجرت میں زر نقد کم پاویں
لیکن بلحاظ حصول ضروریات وہ شہروالوں سے بہتر نہیں تو بدتر بھی
ہونگے چنانچہ شہروالوں کی آمدنی کی زیادتی اکثر سطحی دھوکا ہوتی ہے۔ ان کو قصبات کے
کم آمدنی والوں سے زیادہ اہم سمجھیں ہوتا۔ شہروں میں جو چیزیں بمقابلہ قصبات کے
ارزاں ملتی ہیں وہ اکثر تعیشتات سے متعلق ہیں دولت مند ان سے لطف اٹھا سکتے
غریب مزدور کی حیثیت سے وہ بالائز ہیں۔ جہاں تک مایحتاج زندگی کا تعلق ہے۔

حصہ سوم

مفصلات کی بود و ماش بمقابلہ شہروں کے بہت کم خرچ ہوتی ہے۔

(ب) طریق ادائیگی اجرت۔ بالعموم تو مزدور نگو صرف اجرت متعارف دیتا ہے بلکہ بعض پیشہ وروں کو اجرت کا ایک جزو بشکل ضروریات بھی ملتا ہے۔ یعنی انکی کچھ اجرت متعارف ہوتی ہے اور کچھ صحیحہ۔ مثلاً سائیس کو علاوہ ماہواری تنخواہ کے رہنے کے واسطے مکان۔ جلانے کے واسطے کچی گھاس اور امرا کے ہاں پہنے کے واسطے وردی بھی ملتی ہے۔ باورچی کو بھی علاوہ تنخواہ۔ خوراک و مکان ملتا ہے ریلوے ملازمین کو کرایہ معاف ہے۔ کہیں کہیں بڑے کارخانوں کے مزدوروں کو نگو مکانات ملا کر ایہ یا کم کرایہ دے جاتے ہیں۔ انکو ضروریات تنوک فروشی کے کمتر نرخ سے مہیا کی جاتی ہیں اور نیر پیداوار خام کے بعض ناقص حصے جو کارخانوں کے نزدیک ازکار رفتہ ہوتے ہیں مزدوروں کو مل جاتے ہیں جن سے وہ تھوڑا بہت کام ضرور نکال لیتے ہیں۔ غریب مزدور موسم سرما میں خصوصاً رات کے وقت ردئی اونٹنے کے کارخانوں میں نہایت شوق سے کام کرتے ہیں کیونکہ علاوہ اجرت ملنے کے انکو سردی کی تکلیف سے بھی سحت مل جاتی ہے۔ یہ تمام ضروریات حومردونکو حاصل ہوتی ہیں اجرت صحیحہ کا جزو ہیں۔ اور اجرت کلی کے نجمیہ میں انکا لحاظ ضروری ہے یہاں یہ نکتہ حنا دینا ضروری معلوم ہوتا ہے کہ مزدور کو جو ضروریات مہیا کی جاتی ہیں ان کی قدر و قیمت کا تخمینہ مزدور کے نقطہ خیال سے کرنا چاہئے۔ کہ اجرت کے فرض کرو کہ کوئی امیر۔ انی ترک و نشان کے خیال سے لینے ملازمین کو زرق رقی قیمتی لباس پہنائے یا لینے پاس اس کو کسی ایسی جگہ رکھے جہاں کرایہ مکانات و صرف حوراک بہت زیادہ ہو۔ تو ایسے لباس کی قیمت یا خرچ خوراک و کرایہ مکان کا حصہ رسد جزو اس کی اجرت میں شمار کرنا صحیح نہوگا۔ ظاہر ہے کہ مزدور

حصہ سوم

نام

اگر آجر کا میٹھ ہوتا تو نہ ایسا لباس پہنتا۔ نہ ایسی جگہ آکر رہتا مذکورہ بالا مصارف کی مقتضی آجر کی ضروریات میں نہ کہ مزدور کی۔ لہذا آجر کی ایسی ضروریات مہیا کرتے ہیں خواہ کچھ پی صرف ہو مزدور کی اجرت میں اُن کے مصارف کا صرف اس قدر حصہ شمار کرنا چاہئے جو خود مزدور کی ضروریات کے واسطے بحالت خود مختاری مزدور کو درکار ہو نا۔ اسی طرح اگر مزدور کو ایسی میسر ملے جو آجر کے نزدیک مخفی نہ تھی اور ناکارہ ہوا لیکن مزدور کا اس سے کوئی کام نہ کھل سکے تو یہ چیز نہ ملنے کی حالت میں ایسی ضرورت پر مزدور کو جو کچھ صرف کرنا پڑتا وہ اس چیز کے تعلق سے مزدور کی اجرت میں شمار کرنا چاہئے حاصل کلام یہ کہ کوئی حیر جو مزدور کو دیجاتی ہو آجر کے نزدیک بیش قیمت ہو یا ناکارہ اس کی قیمت وہ رقم قرار دی جی چاہئے جو مزدور کو خیر ملے کی حالت میں۔ ضرورت متعلقہ حاصل کرنے کے لیے صرف کرنی پڑتی۔

(ج) خود مزدور کو یا اس کے خاندان کو مزید اجرت حاصل کرنے کا موقع۔ بعض پیشے میں کہ ان میں ملا وہ تنخواہ کے مزید آمدنی حاصل کرنے کے موقع بھی پیدا ہو سکتے ہیں اسکول کے مدرس ج کے طور پر طلباء کو پڑھا کر تنخواہ ملازمت کے برابر بلکہ اس سے زیادہ روپیہ کمالیتے ہیں بعض طبیب بڑا کمر کسی عزیز یا دوست کا دوا خانہ جاری کر کر اپنے مریضوں کو وہاں سے دوا خریدواتے ہیں اور منافع میں خود بھی شریک رہتے ہیں۔ اسی طرح ہوشیار درری کپڑا بھی خود ہی فروخت کرتے ہیں۔ اور دوسری جگہ سے خریدے ہوئے کپڑے کے مقابلہ میں اپنے ہاں کے کپڑے کو جلد تراور زیادہ عمدگی سے تیار کر کے گاہکوں کو اپنی دوکان سے کپڑا خریدنے پر ایک حد تک مجبور کرتے ہیں۔ علاوہ اجرت سلمانی۔ کپڑے کی تجارت سے بھی منافع اٹھاتے ہیں۔ بڑے بڑے کارخانوں اور دفاتروں کی ملازمت

میں لینے عزیز و اقربا کے واسطے صوتیں پیدا کرتی آسان ہوتی ہیں اور بعض محکموں مثلاً ریلوے میں تو کسی ملازم کی رشتہ داری ۱۱ روپے قاعدہ امیدوار کے حقوق میں داخل ہے حصولِ ملازمت میں اکثر مسلمانوں کو اپنی تعلقات کی کمزوری کی وجہ سے، بمقابلہ دیگر قابو یافتہ فرقوں کے ناکامی یا کم از کم دقت پیش آتی ہے۔ اگر کسی خاندان کے اکثر افراد ملازم ہوں اور فرداً فرداً تنخواہ کم ہو تو خاندان کی مجموعی آمدنی کسی ایسے خاندان سے زیادہ ہونی ممکن بلکہ اغلب ہے کہ جہاں صرف ایک شخص بڑی تنخواہ یاتا ہے اور باقی سب بیکار رہوں اور چونکہ مالی حالت کل خاندان کی مجموعی آمدنی اور مصارف کی نسبت سے متعلق ہے لہذا اقربا و اسرار کے واسطے ملازمتیں پیدا کر سکتے کی قدرت۔ اجرت صحیحہ کا اسوجہ سے ایک جزو ہے کہ اس سے خاندانی آمدنی بڑھانے کی ضرورت حاصل ہوتی ہے۔ ہر سمجھ دار مزدور ایسے کارخانہ میں جہاں صرف اسکی محنت درکار ہو۔ ۸ آنہ روز پر کام کر نیکی مقابلہ میں۔ دوسرے کارخانہ میں ۶ آنہ روز پر کام کرنا پسند کرے گی جہاں اس کے نیچے بھی ہنس کام کر کے ۳ روپے کمائیں۔ جیسا بچہ باوجود کی شرحِ اجرت مزدور اس جگہ رہتا پسند کرتے ہیں جہاں خاندان کے اکثر افراد کام پاسکیں۔ گویا مزدور کے نزدیک خاندان کی مجموعی آمدنی قابلِ لحاظ ہے نہ کہ شرحِ اجرت اور یہی بات قرینِ عقل بھی ہے خاندانی آمدنی کی اہمیت صنایعِ تعلیمی کے تحت میں بھی واضح کی جا چکی ہے۔

کسی شیشے میں خود ملازم کو جو مزید آمدنی حاصل ہو سکتی ہے مثلاً اسکول کے مدرس کو نج کی تعلیم سے فیس ملتی ہے تو اس کو صلاًً اجرتِ تعلیمی کہتے ہیں خاندان کی مجموعی کمائی کو بھی اجرتِ خاندانی سے تعبیر کرتے ہیں۔

ان دونوں قسم کی اجروں کا اجرت صحیحہ سے جو قریبی تعلق ہے ہم ابھی ظاہر

حصہ سوم کر چکے ہیں۔

باب سوم

(د) سلسلہ ملازمت کا قیام۔ بعض پیشے تو باروں میں یکساں چلتے ہیں جیسے دھونی حجام
ستے اور باورچی کا کام لیکن بعض خاص خاص موسموں یا حالات میں فروغ پاتے ہیں
اور باقی وقت بیکاری میں بسر کرتے ہیں مثلاً درزی اور معمار بارش کے موسم میں
ہاتھ پیر ہاتھ دھو رہے بیٹھے رہتے ہیں لیکن موسم سرما آتے ہی اُنکا روزگار چمک اٹھتا ہے
تجارتی مرکزوں میں غلہ ڈھونے والے مزدور جن کو بلہ دار کہتے ہیں فصل رعیہ و غریہ
کے موقع پر اتنا زیادہ کمایتے ہیں کہ برسات میں گھر بیٹھ کر کہاتے ہیں ہندوستان
میں ہندو اور غیر مسلموں کے بیاہ شادی کے موسم کچھ مقررے ہیں ان دنوں
تو باورچی اور باجہ بجانے والوں کو سائیاں سنبھالنا دشوار ہو جاتا ہے۔ لیکن باقی
دنوں میں وہ اتفاقی تقریبات کا نہایت بچینی سے انتظار کرتے رہتے ہیں جب
آب ہو ابلگڑتی ہو تو طبیب ورداکڑوں کو دم لینے تک کی مہلت نہیں ملتی اور ہر وقت
مٹھی گرم رہتی ہے لیکن اچھے موسم میں وہ بھی باطنیان مطب میں بیٹھے دوستوں کی
گپ یا تاش و شطرنج کا لطف اٹھاتے رہتے ہیں۔ اگر کوئی مرےں آگیا تو نسخہ لکھ دیا
ورنہ اکثر مبارکباد دوستوں کی لطف صحبت ہی سے دلشاد رہتے ہیں۔

ظاہر ہو کہ روزگار چلنے کے زمانہ میں ایسے غیر مستقل ملازمت والے اتنا زیادہ
کمانے کی کوشش کریں گے کہ بیکاری کا زمانہ بسر کرنے کے لیے کافی پس انداز کر سکیں
لہذا اگرچہ ایسے پیشہ وروں کی شرح اجرت زیادہ معلوم ہو لیکن درحقیقت باکاری
وبیکاری کا زمانہ شمار کرنے سے ان کی اجرت کا اوسط بہت گھٹ کر معمولی شرح
پر آ جاتا ہے۔

یہاں یہ نکتہ قابل توجہ ہے کہ اگر بیکاری کا زمانہ سخت محنت اور جفاکشی کے بعد

بیش لے تو اس سے صحت و تندرستی کو بیکار ہو جاتا ہے اور مالی آمدنی رک جانے سے جو کچھ نقصان ہوتا ہے اس کی بہت کچھ تلافی راحت اور تقویت صحت سے ہو جاتی ہے مثلاً کامیاب بیرسٹر کو کس قدر دماغ سوزی کرنی پڑتی ہے۔ عدالت کی تعطیل کلاں اس کی تندرستی کے حق میں اس قدر مفید ہے کہ کاروبار رک جانے سے اس کو حقیقتاً کوئی نقصان نہیں پہنچتا اس بیکاری کے زمانے میں ماہی کاروبار کا دماغی اور جسمانی تھکان رعب ہو کر بعد تعطیل بیرسٹر تازہ دم کام شروع کرنے کے قابل ہو جاتا ہے جو صحت و راحت ایسی بیکاری میں حاصل ہوتی ہے وہ بھی اجرت صحیحہ کا جزو سمجھنی چاہئے اس کے برعکس اگر کاروبار کی کساد بازاری سے بیکاری مسلط ہو جائے تو ایسی حالت میں بجائے آرام و تقویت کے پریشانی کی تکلیف سے صحت کو مضرت پہنچتی ہے۔ گویا ایسی بیکاری سے اجرت صحیحہ کے اوسط میں تخفیف ہو جاتی ہے۔

بیکاری کی مذکورہ بالا فرق کی بدولت بلا توجہ خصوصی ملازم اور بیکار آدمی کی حالت میں کتنا فرق نظر آتا ہے۔ ایک کے نزدیک بیکاری ضروری ہے اور دوسرے کے حق میں بال جان۔

(۲) پیشہ کا صحت و طاقت پر اثر۔

اکثر کام تو ایسے ہیں کہ مزدور ان کو عرصہ دراز تک سرانجام دے سکتا ہے لیکن بعض کاموں کا مزدور کی صحت پر اس قدر مضر اثر پڑتا ہے کہ اس کو جلد ناکارہ بنا دیتا ہے تحقیق سے ثابت ہوا کہ تعداد اموات کا پیشہ کی نوعیت سے بہت کچھ تعلق ہے۔ پادریوں میں تعداد اموات سب سے کم پائی جاتی ہے۔ ان کی تعداد موت ہر وقت کر کے نسبتاً تعداد اموات کا تشکاروں میں صرف ۱۱۴ قانون پیشہ لوگوں میں ۱۵۲ شراب بنانے والوں میں ۲۴۵ شراب فروشوں میں ۲۷۷ - کھاروں میں ۳۱۴ اور کان کھودنے والوں

حصہ
ماہ

میں ۳۳۱ انگلستان میں تخمینہ کی گئی۔ چنانچہ ہم یہ کہیں بھی اس واقعہ کا لحاظ کر کے ایسے لوگوں کی زندگی کا بہرہ کرنے سے انکار کر دیتی ہیں جو از حد خطرناک اور مضر صحت پیشوں میں مصروف ہوں باوجود تمام احتیاطوں کے کان کنی خطرناک اور مضر تر رساں ہے اور خصوصاً پارہ کی کان میں کام کرنے والے مزدوروں کی صحت کو ایک ہی سال میں اس قدر تباہ ہو جاتی ہے کہ ان کو زندگی کے باقی دن کاٹنے دو بہرہ ہوتے ہیں۔ اسی لیے کہ دکن میں جہاں پارہ نکلتا ہے مزدوروں سے کم و بیش دھوکہ لایا اور جبر سے کام لینا پڑتا ہے۔ ظاہر ہے کہ ایسے خطرناک اور مخرب صحت کام لینے کے لیے مزدوروں کو اعلیٰ شرح اجرت کا لایا دینا لازمی ہے۔ اضافہ آمدنی کے لایا بغیر کون خطرہ اور علالت اپنے ذمہ لینا گوارا کر سکتا ہے اور جہاں مضریت کا اندیشہ اتنا قوی ہو کہ لایا کی کشش بھی مزدور مہیا نہ کر سکے اور مجبوراً دھوکہ یا جبر سے بھی کام لینا عجب نہ ہوگا۔ اگرچہ قانون کی تیر شاخیں ہر جگہ امن و عافیت کی روشنی پیدا رہی ہیں۔ پھر بھی خدا جانے ظلم و تشدد کی تاریکی ابھی کہاں کہاں چھائی ہوئی ہوگی ایسے معدومے چند از حد مضر صحت پیشوں کے علاوہ معمولی پیشوں میں بھی کام کا صحت پر کم و بیش مضر اثر پڑتا ہے اور شرح اجرت میں بھی اکثر اسی کے مطابق کمی بیشی ہوتی ہے۔

جو مزدور ایک پر امن کام میں ۴ روز کماتا ہے۔ خطرناک کام میں دس بارہ آٹھ روز کم کر سکے تو عجیب نہیں ہے اور جو دولتیں برائے کار کے قابل ہیں وہ جان پر کہیں کہ آمدنی بڑھاتے ہیں

(دس) مصارف پیشہ۔ عام مقولہ ہے کہ وکالت کا پیشہ۔ نمائش طلب ہے۔ وکیل کو کامیابی کے واسطے ظاہری ٹھانڈے رکھنا لازمی ہے۔ مکان شاندار اور آداب استہجو

گہوارا کاڑھی بھی قیمتی اور نفیس ہو۔ عمدہ لباس سے ذاتی وجاہت بھی بڑھی چڑھی رہے۔ عام حصہ م
تعلقات وسیع ہوں حکام اور رؤسا سے ربط ضبط بڑھا ہوا ہو تب کہیں نکالتے نور
یکڑ سکتی ہے۔ ورنہ محض سادگی کی وجہ سے لوگ اس قدر عقیدہ ہو جاتے ہیں کہ بعض
قابل مقابل و کیلوں کے جو ہر کھلے نہیں پاتے۔ اوریوں کوئی لعل گوڈ میں چمک اٹھے
تو وہ مستثنیٰ سمجھنا چاہتے یوں تو ہر پیشے میں ذاتی وجاہت اور طریقہ بود باش کا
اثر پڑتا ہے لیکن نکالت میں وہ بہت نمایاں نظر آتا ہے۔ طبابت کا بھی کم و بیش یہی حال ہے
اسی طرح ہر عدالتی عہدوں کے مقابلہ میں انتظامی عہدہ پیش خراج ہے۔ ڈپٹی کلکٹر و نوٹکو
مقامی رؤسا اور معززین سے میل ملاپ رکھنے کے لیے طریقہ بود باش بھی اعلیٰ اختیار
کرنا پڑتا ہے اور کھانے کھلانے میں بھی انکا صرف ہوتا رہتا ہے۔ اس کے برعکس اگر
منصف چاہے تو بیکہ سادہ زندگی بسر کرے اور اس کے کام میں کوئی خلل واقع نہ ہو
اس سے معلوم ہوا کہ بعض مصارف محض پیشہ کی مجبوری سے انسان کو برداشت
کرنے پڑتے ہیں ورنہ اس کی کوئی ضرورت اُن سے حاصل نہیں ہوتی اگر وہ اس پیشے
میں شریک نہ ہوتے تو ایسے مصارف کبھی گوارا نہ کرتا۔ محض موکلوں یا مریشیوں کی
یا طالب علموں کی ضرورت سے وکیل طبیب یا معلم معقول کرایہ پر عمدہ موقع
کے وسیع مکانات لیتے ہیں۔ ورنہ اگر وہ کسی دفتر میں ملازم ہوتے تو شاید اس سے
ایک جوٹھائی گرایہ کے مکان کو ہی کے برابر لینے واسطے آرام دہ پاتے۔ یا فرض کو
کہ کوئی شخص اپنے ملازم کو مجبور کرے کہ وہ معمول سے زیادہ صاف ستھرے
کپڑے پہنے۔ تو ایسے کل مصارف جو مزدور کو محض پیسے کی خاطر برداشت کرنے پڑتے
اور جو شریک پیشہ ہونے کی صورت میں وہ گوارا نہ کرتا۔ اس کی اجرت سے منہا کرنے
ضروری ہیں۔ جو کچھ باقی بچے وہی اس کی اجرت ہے۔

حصہ سوم

ماہنامہ

اس کی اجرت کو قبل و بعد منہائی مصارف پیشہ علی الزیبا اجرت خام و اجرت خالص کہنا ناموزوں نہوگا۔

(ص)، مناسبت شوق و مذاق، اکثر اشخاص کو کسی نہ کسی چیز کا خاص شوق اور مذاق ہوتا ہے۔ کوئی لذیذ کھانیکا شوقین ہے تو کوئی نفیس لباس کا۔ کسی کو گانے بجانے کی دہن ہے تو کوئی سیر و شکار پر مٹا ہوا ہے۔ کوئی روپیہ کا خواہاں ہے تو کوئی عزت کا طالب اور کسی کو حکومت اقتدار سے زیادہ کوئی چیز بھی مرغوب نہیں اور بعض طبیعتوں کے خواص اس قدر قوی ہوتے ہیں کہ وہ افعال و اعمال پر حاوی ہو جاتے ہیں گنوارو کہاوت ہے چار سے دو ہی کرے۔ یہ نام دروغہ دہرے، حکومت پسند طبیعتیں مالی آمدنی کی پروا کم کرتی ہیں۔ ڈیٹی کلکٹر جیسے انتظامی عہدوں سے ایسے مصارف وابستہ ہیں کہ آمدنی خالص بعد دیگر مساوی تنخواہ والے عہدوں سے کم ہے۔ اور ہر ایک شخص رسوت ہی نہیں لیتا۔ اس عہدہ کے واسطے جو اس قدر سخت کوشش اور مقابلہ ہوتا ہے اس کا حقیقی باعث وہ تعزز و اقتدار ہے جو اس سے وابستہ خیال کیا جاتا ہے فوج کی تنخواہ سب سے دوسرے محکموں سے کم ہے لیکن سیاسی منش لوگ اسی جانبازی کی ملازمت پر جاں دیتے ہیں۔ سیاحت پسند لوگ ریلوے کی ملازمت سے بہتر سمجھتے ہیں۔ شکاریوں کو جنگلات کی نوکری پسند ہے۔ سیر و تفریح کے شائق ایسے مقامات میں رہ کر کام کرنا چاہتے ہیں جہاں جی آب ہو اعمدہ ہو اور دلکش قدرتی مناظر کی کثرت ہو چنانچہ ہمارے ایک دوست جنگلوں دوسری جگہ زیادہ تنخواہ مل رہی تھی کمر تنخواہ پر گھر سے صد ہا میل خوشی خوشی کاغذیں چلے گئے وہاں کی ملازمت کی اصل کشش یہی سیر و تفریح کا شوق تھا۔ واضح ہو کہ عام طور پر تو لوگ جہاں موقع پاتے ہیں ملازمت کر لیتے ہیں لیکن بعض

طبیعتوں پر توفیق اور مذاق کا اس قدر غلبہ ہوتا ہے کہ انتخاب ملازمت میں ان کا حصہ موم خاص لحاظ کرنا پڑتا ہے اور ان کی خاطر مالی منفعت کی تخفیف تک گوارا کیجاتی ہے۔ باب سوم ایسے لوگوں کی اجرت صحیحہ میں علاوہ اجرت متعارف کے۔ وہ لطف مسرت بھی شمار کرنا چاہئے جو شوق پورا ہونے سے حاصل ہوا اور جس کا تخمینہ رزق کی وہ مقدار ہے جو شخص مذکور اس کی خاطر چھوڑنے پر رضا مند ہو سکے۔

گویا شوق پورا کرنے کی حالت میں خود محنت مزدور کے حق میں دولت بنکر اجرت صحیحہ کا جزو ہو جاتی ہے۔ اس واقعہ کو بعنوان تشریح خدمت مقدمہ میں واضح کیے ہیں یہاں یہ جتنا بھی ضروری ہے کہ جو کام مذاق کے خلاف ہوا اور طبیعت کو گراں گزرے اس کی اجرت صحیحہ سے وہ بے لطفی اور تکلیف منہا کرنی چاہئے جو ایسے کام کرنے سے محسوس ہوا اور جو محنت کے تسکین سے بالکل جدا گانہ اور مختلف ہے۔ اور جس کا تخمینہ بھی وہ رزق ہے جو اس سے بچنے کے لیے مزدور چھوڑنے پر آمادہ ہو سکے۔ گویا کوئی کام جس حد تک مزدور کے مذاق کے خلاف ہو گا اس کے حق میں دولت منفی بنکر اجرت صحیحہ میں تخفیف کر دیگا۔ گویا بحالت مساوات اجرت متعارف بے مذاق کام کرنے والے کی اجرت صحیحہ سے حسب مذاق کام کرنے والے کی اجرت زیادہ اور خلافت مذاق کام کرنے والے کی کمتر ہوگی۔ پس مزدور اولیٰ کی اجرت صحیحہ مزدور سوم سے بدرجہ اولیٰ زیادہ ہونی

مثلاً اگر کوئی شخص مجبوری سے یا اتفاق سے یا شوق سے کاغذ نویس یا شاعر بن کر کام کرے تو ان تینوں حالتوں میں بمقابلہ یکدیگر علی الترتیب اجرت صحیحہ زیادہ ہوگی جب تکمیل شوق بھی اجرت صحیحہ کا جزو نہیں آتا اگر قلمی مذاق کے لوگ مالی منفعت کی جستجو ترک کر کے۔ مناسب ضروریات پر اکتفا کریں اور مشغلہ تعلیم و تصنیف

میں شاد و فرحان رہیں تو کیا عجب ہے۔ جیسا کہ حقیقی شاعر۔ ادیب۔ فلاسفہ جیسے قوی
 علمی مذاق والوں نے ہمیشہ مادی دولت کو ناقابل التفات سمجھا ہے۔

یہاں یہ جتنا خالی از لطف ہو گا کہ افراد کی طرح قوم اور فرقوں کے حقوق و مذاق
 بھی کم و بیش جدا گانہ اور مخصوص ہوتے ہیں مثلاً۔ ٹیہان۔ سکھ۔ راجپوت اور مرہٹے
 اب تک فوجی خدمت کے شائق ہیں۔ انتخاب ملازمت میں مسلمان بالعموم حکومت
 اور اختیار کا زیادہ لحاظ کرتے ہیں۔ اور اہل ہندو مقدار تنخواہ پر نظر رکھتے ہیں۔ پارسیوں کو
 دفتر کا کام بہت پسند ہے۔ بنگالی دماغی محنت کے بڑے مرد ہیں۔ راجپوتانہ کے
 ماڈروائی لین دین کے کام میں بے اعتدالی اور بدنامی کی حد تک مصروف اور باہر
 ہیں۔ اور کاٹھیاوار گھم کے بوہرے مہین تجارت میں ایسے مگن رہتے ہیں جیسے پانی
 میں مچھلی۔

اجرت صحیحہ کے تخمینہ میں جن باتوں کا لحاظ لازمی ہے۔ ان کی تفصیل بیان کر چکے
 کے بعد اب ہم اس کے فرق کے اسباب دریافت کرنا چاہتے ہیں اجرت کی اضافہ
 و تخفیف کے اسباب اور حدود۔ قوانین اجرت کی بحث میں واضح کئے جا چکے ہیں
 لیکن غور کرنے سے معلوم ہو گا کہ مذکورہ بالا قوانین کا مجموعی عمل شکل قانون
 طلب رسد نمودار ہوتا ہے۔ بالفاظ دیگر مزدوروں کی موجودہ اور مطلوبہ تعداد کی
 باہمی نسبت سے ان قوانین کے مطابق اجرت میں کمی بیشی پیدا ہوتی ہے۔ قانون
 طلب رسد کا اجرت کے اساسی قوانین سے تعلق جتنا ہے کے بعد اب ہم اس کا
 اجرت پر اثر و دریافت کرنا چاہتے ہیں۔

عام تجربہ ہے کہ اگر ایک چیز کے دو خریدار ہوں تو قیمت بڑھے گی اور اگر
 ایک کے خریدار کو ایسی دو چیزیں بیٹس کی جائیں تو قیمت گھٹ جائے گی۔

گویا قیمت میں اضافہ اور تخفیف علی الترتیب سداور طلب کی کمزوری یا بالفاظ دیگر طلب رسد کے غلبہ سے پیدا ہوتی ہے۔ یہی حال اجرت کا ہے۔ اگر ایک مزدور کو دو آجر ملائیں تو اجرت بڑھے گی۔ اور اگر ایک آجر کی طرف دو مزدور دوڑیں تو اجرت میں تخفیف ہو جائیگی۔ گویا قیمت کی طرح اجرت بھی بلحاظ کمی بیشی قانون طلب رسد کے زیر عمل ہے۔ چیزیں ناپیکے واسطے محنت نامگزیر ہے۔ لہذا کسی چیز کی طلب میں کمی بیشی ہونے سے۔ اس محنت کی طلب میں بھی کمی بیشی لازمی آتی ہے تو چیز مذکور کے بنانے میں صرف ہو مثلاً گہری سگریٹ یا سوٹر کا رواج جس قدر گہٹے بڑھے گا۔ اسی قدر کم زیادہ ان کے بنانے والے درکار ہوں گے۔ گویا چیزوں کی طلب سے محنت متعلقہ کی طلب کی حقیقت وابستہ ہے اور بیان کر چکے ہیں اب ہم ہر محنت کے اسباب دریافت کرنا چاہتے ہیں اور یہ دونوں پہلو پیش نظر ہونیکے بعد قانون طلب رسد کا اجرت پر عملدرآمد کو بی ذہن نشین ہو سکے گا۔ واضح ہو کہ جس طرح غر کی جھلپیں پانی کے بڑے بڑے تختے جابجا روکے رکھتی ہیں اور صرف سطح کا پانی ان پر گزر کر آگے بڑھتا رہتا ہے بعینہ محنت کی آزادانہ رسد میں بھی چند زبردست بندشیں سدراہ ہو کر ترقی پذیر محنت کی مقدار گھٹاتی چلی جاتی ہیں اگرچہ بندشیں تیس طرح کی ہیں برابر ہوتی پانی جدھر ڈھلاؤ پاتا ہے گلتا۔ مزدوروں کی طبقوں میں اعلیٰ ادنیٰ کا کوئی امتیاز نہوتا۔ رسد محنت فوراً طلب کی پیروی کرتی لیکن جبکہ متعدد بندشیں آزادانہ حرکت میں مزاحم ہوں تو پانی میں سیست بلند تختے اور مزدوروں میں اعلیٰ ادنیٰ طبقے پیدا ہو جانے لازمی ہیں۔ اور پانی کا بہاؤ اور محنت کی رسد بیشتر بندشوں کی حالت پر منحصر ہو جاتی ہے۔ چند قابل ملاحظہ رکاوٹیں جو رسد محنت میں مزاحم ہوتی ہیں حسب ذیل ہیں۔

(۱) قدرتی مناسبت و استعداد۔ کہتے ہیں کہ شاعر ماں کے پیٹ سے پیدا ہوتا ہے

حصہ سوم
ماہنامہ

تعلیم سے نہیں بننا۔ گویا متعدد شاعری خدا داد ہوتی ہے۔ اکتسابی نہیں ہو سکتی۔ یہی حال کم و بیش مصوری اور موسیقی کا ہے۔ ان فنون لطیفہ میں ہر کوئی محنت اور کوشش کے زور سے کمال حاصل نہیں کر سکتا۔ خیال ہے کہ عمدہ تر کش اور اعلیٰ جراحی کے کبوا سطرے بھی بعض ہاتھ قدر ناموزوں ہوتے ہیں۔ حویچے پیدا ہوتے ہیں ان میں صرف بعض نہایت توانا تندرست ہوتے ہیں اور بعض ارحد کی ویتز فہم اور باقی دونوں کحاططے اوسط اور ادنیٰ درجہ میں شمار ہوتے ہیں گویا مناسبت اور استعداد کی تقسیم غیر مساوی ہے خود قدرت نے جس کی رسد پر حدود قائم کر کے مزدوروں کے جدا جدا طبقے پیدا کر دیئے۔ جس کام کے واسطے خدا داد استعداد کی ضرورت ہے اس کے کرنے والوں کی رسد قدرت کے ہاتھ میں ہے۔ الہ آباد کی مشہور نمائش میں مس گوہر سہرکاری اتہام سے مشکل ایک گھنٹہ روز گاتی ہو گی۔ کئی ہزار روپیہ کے ٹکٹ روز فروخت ہوتے تھے جس میں سے صرف ایک ہزار مس گوہر بطور فیس لے لیتی تھی۔ اگر مس گوہر جیسی گانے والوں کی کثرت ہوتی تو ایسی آمدنی ناممکن تھی۔ ملکہ روس نے جب ایک مشہور گائے والے سے شکایت کی کہ وہ روس کے سپہ سالار اعظم کی ماہانہ تنخواہ سے بھی زیادہ روزانہ فیس وصول کرتا ہے تو اس نے کیا معقول جواب دیا کہ بھر آپ اپنے سپہ سالار اعظم ہی سے گائیکوں نہیں گنوا لیتی ہیں میری کیا ضرورت ہے اگر محض کوشش سے مصوری میں کمال پیدا کرنا ممکن ہوتا تو مانی و بہزاد کا نام دنیا میں یوں غیر فانی ہو سکتا۔ ایک ایک تصویر کی ہزار ہا روپیہ قیمت کیوں دیکھائی ہے۔ ہستی تصاویر فوٹو کی طرح کیوں ارزاں نہیں کہتیں۔ اگر کلوں کی ایجاد نے جسمانی طاقت کی ضرورت گھٹا دی۔ تاہم بعض کاموں میں اب تک جسمانی طاقت خاص طور سے درکار ہے اور ایسے طاقتور مزدوروں کی قلت کی وجہ سے شرح اجرت بھی معمول سے زیادہ ہے۔ لوہا صاف

کرنے اور ڈھالنے کے کارخانوں میں بعض اُن بڑے مزدور نہایت طاقت طلب کام کر کے
تین سو روپیہ ماہوار تنگ کما لیتے ہیں۔ علی کا مول میں خداداد دماغی قوت کا فرق ہرگز
نمایاں نہ ہو۔ قانونی دنیا کے آسمان پر سٹر محمد حرم کا نام مثل آفتاب کیوں روشن ہو
ڈاکٹر راش بہاری گہوستان سٹر بھی نہیں صرف کیل ہائیگورٹ ہو کر ہزار روپیہ پیش کیوں کر
کما لیتے ہیں غور کرنے سے معلوم ہو گا کہ اکثر قلتِ سید محنت جو اضافہ شرح اجرت کا
باعث ہوتی ہے قدرت کی آفریدہ ہے۔

(ب) صرف وقت اکتساب قابلیت۔ قدرت نے انسان میں جو استعداد و ولایت
کی ہے اس کی حالت اس سونے کی سی ہے جوٹی میں ملاکان میں پڑا ہو۔ کان سے
کہو کہ نکالنا مٹی سے صاف کرنا سونے سے کام لینے کی مقدم شرطیں ہیں بعینہ خدا
تے انسان کو جو استعداد عطا کی ہے اس کا پتہ لگانا اور تعلیم و تربیت کے ذریعہ سے اسکو
صلاح اور ترقی دیکر کمال پیدا کرنا قابلیت کے واسطے لازمی ہیں۔ خواص محنت کی
بحث میں ہم بالتفصیل واضح کر چکے ہیں کہ کیونکر تعلیمی مصارف اور تربیت کی قیمتیں
اکثر ہونا چاہیے۔ بچوں کو ان ترقیات سے محروم کر دیتی ہیں جن کی اڑتہ اڑاؤ کی
ذات میں موجود ہوتی ہے۔ بہت نہیں لیکن پھر بھی چند نیوٹن تیکسٹر نیو لین
بیمارک اور گلیڈسٹون یورپ میں ضرور پیدا ہوئے ہوں گے۔ لیکن ان میں سے ایک
ایکے سولے باقی سب نامساعد حالات کے شکار ہو گئے۔ اس موقع پر خواص محنت
کا بیان پڑھنے کی سفارش کیے بغیر نہیں رہ سکتے۔ گویا سید محنت یہ ایک حد تک تو
خود قدرت نے غیر مساوی تقسیم استعداد سے قائم کر دی۔ دوسری حد استعداد کو کمال
بنانے کے مصارف اور وقتوں سے پیدا ہو گئی۔

(ج) مذکورہ بالا غیر اختیاری بندشوں کے علاوہ۔ کچھ رکاوٹیں مذہب

حصہ سوم

ماہ سوم

رسم و رواج اور قانون نے بھی رسد محنت میں پیدا کر رکھی ہیں مثلاً مسلمان شراب کے کام سے جدا رہتے ہیں ہندو گوشت اور جیڑے کے کاروبار میں بہت کم ہاتھ لگاتے ہیں۔ مسلمان تو بلا تکلف ہندوؤں کی بنائی چیزیں کھاتے ہیں مگر اکثر ہندو سو اسے اپنے ہم مذہب اور خصوصاً برہمن کے اور کسی کی بنائی حتیٰ کہ چوئی ہوئی کھانے بیٹنے کی چیز کو پاس تک نہیں آنے دیتے۔ اسی وجہ سے مسلمان حلوائیوں کی دکانیں بہت کم سہ سہر ہو سکتی ہیں۔ لوہار، بڑھئی، معمار، درزی وغیرہ جیسے پیشے رہا اُنے خیال کیے جاتے ہیں اگر یہ اب ان پیشوں کی اجرت معقول ہو گئی ہو اور برابر بڑھ رہی ہو لیکن اب تک رسم و رواج کے اثر سے نادار شریف قلیل ملازمت حتیٰ کہ فاقہ کشی کو یہ پیشے اختیار کرنے پر ترجیح دیتے ہیں غریب شریف دس روپیہ کی معلمی میں روپیہ کی درزی گری سے ہزار درجہ غنیمت سمجھے گا۔ اسی شخصیت کا نتیجہ ہے کہ بیکار شریفوں پر افلاس کی مصیبت چھائی ہوئی ہو۔ اور بیشہ و روک جن کو ذیل خیال کیا جاتا ہے روز بروز خوشحال اور مالدار بنتے جاتے ہیں۔ شریفوں کو خاندانی محلات کی مرمت کی بھی توفیق نہیں اور بیشہ و رتنے نئے محکانات تیار کر رہے ہیں۔ شریف آبائی جائیداد کو رکھتے پہرے میں۔ بیشہ و روں میں جائیداد کا شوق نہیں رہا ہے۔ اگر کچھ دنوں رسم و رواج پیشے اختیار کرنے میں یوں ہی مزاحم رہی تو ان دونوں طبقوں کی مالی حالت میں بالکل کا یا پلٹ ہو جائے گی۔ متقابلہ ہمایہ قوموں کے مسلمانوں میں پیشے خاص طور سے شرافت کے منافی خیال کیے جاتے ہیں۔ اس کی وجہ شاید گزشتہ حکومت کا خمار ہو۔ ورنہ اسلام ہی وہ مذہب ہے جس نے ذات کے فرق مٹائے اور بیشہ و روں کا رتبہ بڑھا کر ہر ایک کو بلا تکلف بیشہ اختیار کرنے کی ترغیب دی۔ اسلامی تاریخ کے سب سے درخشاں حصے میں مسلمانوں کی آزادی

آزادی پچھتہ گہری ہی خاص طور نمایاں نظر آتی ہے۔ لیکن کیسے تعجب اور افسوس کی بات ہے کہ خود فرقہ مندر ہمسایہ قوم تو ہمارے آراء و اصول اختیار کر کے شاہ راہ ترقی پر چلے گئے اور ہم اس کے پابند کن ہول لینے اور بر ماند کر کے مید و ستیا، افلاس و محنت کے حال میں بیٹھے رہیں۔ مینہ کی عرت اور دلت کا اسلامی معیار اکل حلال کا ملنا نہ ملتا ہے۔ اس معیار کو مد نظر رکھتے ہوئے مشکل کوئی ایسا بیسیہ ہوگا جس کو تھوڑا بہت عائد و اکابر اسلام لے اختیار نہ کیا ہو۔ جب تک ہم اپنے قدیم مسلک کی طرف پھر عود نہ کریں، ہماری مالی اور لہذا ہر قسم کی اصلاح و ترقی محال ہے۔

قانون نے رسد محنت پر ایک طرف نمایاں حد قائم کی ہے۔ یعنی فوج میں ہوا سکھ، پٹان، راجپوت اور مرہٹہ جیسی جنگجو قوموں کے اور کوئی ہندوستانی فرقہ بھرتی نہیں کیا جاسکتا۔ اس کے علاوہ بعض محکموں کی ملازمت کے واسطے عمر کی بھی شرط لازمی ہے۔ چونکہ جدید کارخانوں میں جہاں ہزار ہا مرد و بیکجا کام کرتے ہیں بحالت عدم نگرانی مزدوروں کی صحت و اخلاق خراب ہونے حتیٰ کہ جان ضائع ہونے کا اندیشہ ہو سکتا ہے لہذا ایک فکٹری ایکٹ پاس کر کے کارخانہ کی رسد محنت پر قانونی حدود عائد کر دی گئیں۔ ۹ سال سے کم عمر کے داخل نہیں ہو سکتے اور ۱۴ سال تک عمر والے ۶ گھنٹہ روز سے زیادہ اور رات کے وقت کام نہیں کر سکتے۔ عورتیں بھی صرف روئی اوٹنے کے کارخانوں میں رات کے وقت کام کر سکتی ہیں۔ کوئی مزدور ۱۲ گھنٹہ روزانہ سے زیادہ کام نہیں کر سکتا۔ ہر ترقی یافتہ ملک میں فکٹری مزدوروں کی خاص نگرانی کی جاتی ہے۔ ورنہ آجروں کی چیرہ دستی اور مزدوروں کی ہوس کا یقینی نتیجہ تباہی ہوتا۔

علاوہ مذکورہ بالا مذہبی رسوم اور قانونی حدود کے حوالہ ساسانی طبیعت اور عادات بھی۔
 رسد محنت میں پانچ ہوئی ہیں حرامی کا کام گھناؤنا جانا ہے چنانچہ ہمارے لفاست
 بسند طیب اس سے ہمیشہ دست کس رہا اور یہ فرائض جاموں کے ہاتھ میں جھوڑ
 دیا گیا واقعہ ہے کہ بعض لوگ تو عمل جراحی دیکھنے تک کی تاب نہیں لاسکتے حتیٰ کہ
 یہوت ہو جاتے ہیں سنا ہے کہ ڈاکٹر می مدیسوں میں حوطا لب علم داخل ہوتے ہیں
 اُن میں سے ٹھینا دس فیصد کی حید ماہ میں اس وح سے علیحدہ ہو جاتے ہیں کہ
 چیز بھاڑ کے کام سے اُن کی طبیعت از حد متغیر ہے بعض لوگ اس قدر احتیاط
 پسند ہوتے ہیں کہ وہ کمتر احرت پر قناعت کر کے حرّات طلب اور خطرناک کاموں کو
 ہاتھ نہیں لگاتے بعض کام گندے بھی ہیں اور اس قدر آسان کہ ادنیٰ ترین
 مزدور جن کی تعداد ہمیشہ کثیر ہوتی ہے کم کو کر سکتے ہیں یہی محنت کی رسد ہمیشہ افزا ہوتی ہے اور
 تشریح احرت بھی ادنیٰ چہا کہ حلال خور اور حاکم و بھائی طبقہ میں شامل ہیں
 (۲۰) ارزانی محنت کا مسئلہ جس قدر عملی لحاظ سے اہم اور قابل تحقیق ہے۔ اتنا ہی
 اصولی حیثیت سے دقیق اور پیچیدہ ہے۔ عام طور پر تو ارزانی سے مقدار اجرت کی
 کمی مراد لی جاتی ہے۔ یعنی ۴ آنہ روز والے مزدور کی محنت ۸ آنہ احرت والے سے
 ارزاں مانی جاتی ہے۔ لیکن درحقیقت محنت کی ارزانی کوئی نفسہ مقدار اجرت سے
 کوئی بھی تعلق نہیں۔ پھر کہا جاتا ہے کہ ارزانی نسبت پیداوار محنت اور اجرت کی
 موافقت سے متعلق ہے مثلاً اگر ایک مزدور ۴ آنہ روزانہ احرت پر ۱۲ آنہ کام
 کام کرے اور دوسرا آٹھ آنہ پر ۱۲ کام کرے تو پہلے کی پیداوار محنت اور اجرت کی
 نسبت متعلقہ دوسرے کے زیادہ موافق ہے۔ لہذا پہلے کی محنت دوسرے
 سے لازماً ارزاں ہے۔ بظاہر تو یہ اصول بالکل درست نظر آتا ہے۔ لیکن

حصہ سوم

ماہ سوم

ارزانی و
گرلا محنت

بعض حالتوں میں یہ عطف بھی ثابت ہو سکتا ہے۔ جیسے واقعہ ہے کہ امریکہ میں مقابلہ اکثر تری یا کتہ
 ممالک کے باوجود یکہ نہ صرف مقدار اجرت سے زیادہ ملکہ نسبت پیداوار اجرت بھی کمتر ملتی ہے
 تاہم وہاں کی محنت سے ازاں حیل کی حاتی ہے۔ اس معامہ کا حل ارزانی کے تیسرے پر
 مفہوم میں مفہوم ہے۔ مادہ ہوگا کہ بلحاظ کاشت وسیع و دقیق رزینری زمین کے دو مفہوم ہیں
 یکے کے لئے۔ بجائے اول اس سے پیداوار اور مصارف کاشت کی موافقت ملے گی
 اور بحالت دوم مقدار پیداوار کی بستی۔ بعینہ ارزانی اجرت کا مفہوم بھی دو معنی ہے۔ بلحاظ
 واکوئی مفہوم رزینری زمین اور ارزانی محنت میں کامل مستابہت پائی جاتی ہے۔ چنانچہ
 رزینری کی مذکورہ بالا بحث کا ارزانی کی مدد جو دلی توضیح سے مقابلہ کرنا نہ ضرر
 مفید بلکہ باعث بخشی ہوگا۔

درش کرو کہ جازمزدور ۴-۶-۸ اور ۱۰ آہ اجرت لیکر ۱۲-۱۵-۲۰ اور ۲۴
 آئینہ قیمتی جیریں روز تیار کریں۔ اب اگر آجر کو ایک ہیسہ میں ۴۵ ہزار روپیہ کا سامان
 تیار کرنا مقصود ہو تو اس کام کے واسطے قسم اول کے مزدور ۲ دوم کے
 ۱۶۰۰-سوم ۱۲ اور چہارم کے ۱۰۰ کارہوں کے۔ طابہرہ کہ ترقی یافتہ
 ممالک کے تجارتی و صنعتی مرکروں میں لگان زمین بہت اعلیٰ ہے اور کارخانوں میں
 نہایت پیش بہا کلوں سے کام لیا جاتا ہے فوسن کرو کہ سو۔ سو مزدوروں کی ٹولی
 کے واسطے ۱۵۰ روپیہ ماہوار تنخواہ کے نگراں۔ ۱۰۰ روپیہ ماہوار کرایہ کا قطعہ بھی
 اور پچاس ہزار کا اصل قائم شکل مشین سمارت رکا رہو جس کی شرح سود ۵ فیصدی
 اور مطالبات فرسودگی (جن کی مفصل تشریح آئندہ کریں گے) ۴ فیصدی سالانہ
 ہو تو مختلف قسم کے مزدوروں سے کام لینے میں مجموعی مصارف پیدائش
 علاوہ قیمت پیداوار خام سببیل ہوں گے۔

مردود قسم اول (۲۰۶) دوم (۱۱۶) سوم (۱۱۲۰۰) چہارم (۱۰۰۰)

اجرت	۱۵۰۰	۱۸۰۰	۱۸۰۰	۱۸۰۰
تتوہ لگان لگان بین	۱۵	۴	۳۰۰	۲۵۰
سہ پہل مطالبہ مزدگی	۴۵۰۰	۶	۳۵۰	۳۴۵
	۲۴۵۰۰	۲۸۰۰	۲۵۵۰۰	۵۰۰

نعمتہ اول و چہارم بر عور کرنے سے واضح ہو گا کہ لیس ماندہ مالک میں جہاں نہیں ہوا
اس سے کام نہ لیا جائے اور لگان زمین بھی اسی ہو بالفاظ دیگر مقدار سود و لگان
پیدا کنش مصارف کا حرق و قلیں ہو از زانی محنت پیداوار و اجرت کی نسبت کی
مواظقت بر محصور لیکن زانی باندہ مالک میں جہاں سود و لگان مصارف پیدا کن
کے قابل لحاظ اجزا ہوں از زانی محنت خاص طور سے مقدار پیداوار کی ہستی سے
مستقل ہو۔ اگرچہ نسبت پیداوار و اجرت مقابلہ کئے موافق ہو لیکن اگر کمی وقت
حد مناسب تھا و زکر بایں کی تو باوجود پیشی پیداوار اسی محنت اراں نہو سیکگی
چنانچہ اگر قسم چہارم مردود بجائے ۱۰۱۲ آنہ اجرت لیکر ۲۴ آنہ قیمتی چیز تیار کریں
تو ان سے کام لینے میں مصارف پیدا کنش ۲۸۴۵۰ بڑھ کر ان کی محنت قسم
اول سے بھی گراں ہو جائے گی دوسرے اور تیسرے تخمینے سے صاف ظاہر ہو
کہ ہر حالت میں اجرت مختص بالعمل کی یکساں تشریح سے جو مردود اجرت
مختص بالزماں جس قدر زیادہ مقدار میں حاصل کر سکے گا۔ اس کی محنت بھی
اُسی قدر ازراں بڑھے گی۔ اول تینوں تخمینوں کے مطالعہ سے تیسرا قابل توجہ
نتیجہ یہ نکلتا ہو کہ اگر مقدار پیداوار محنت میں زیادہ فرق ہو جیسا کہ اول و سوم میں
تو باوجود کمتر مواظقت نسبت پیداوار و اجرت از زانی محنت پیشی پیداوار کی پھر ہوگی۔

اور اگر مقدار پیداوار میں فرق کم ہو جیسا کہ اول دوم میں تو باوجود پیشی پیداوار ارزان فی
 موافقت نسبت پیداوار و اجرت کے تابع ہوگی۔ گویا فرق مقدار پیداوار کی کمی بیشی کے
 مطابق ارزائی اجرت علی الترتیب موافقت نسبت پیداوار و اجرت اور نتیجتاً مقدار
 محصول پر۔ حاصل کلام یہ کہ کورہ بالا تینوں متغیرات پر یہ کہ پس ماندہ ممالک میں شرح اجرت
 مختص بالعمل جس قدر اونچی ہوگی محنت ارزاں ہوگی یکساں پس ماندہ اور ترقی یافتہ
 ممالک میں مہر دور اجرت مختص بالعمل کی مساوی شرح سے جس قدر زیادہ اجرت مختص
 بالزماں حاصل کر سکتے ہوں اس کی محنت اُسی قدر ارزاں ہوگی۔ اور خاص ترقی یافتہ
 ممالک میں اس مزدور کی محنت ہی ارزاں ہے جو سب سے زیادہ اجرت مختص بالزماں حاصل کرے
 اگرچہ حد نسبت تک شرح اجرت مختص بالعمل بمقابلہ دیگر ممالک ناموافق بھی ہو چنانچہ یہی
 آسری حالت امریکہ میں پائی جاتی ہے وہاں پر مزدور بمقابلہ دوسرے ملکوں کے زیادہ
 کماتا ہے اور اجرت مختص بالعمل کی شرح بھی بمقابلہ اعلیٰ ہے لیکن پھر وہاں کی محنت سب سے
 ارزاں اس لیے سے پائی جاتی کہ معاشی ترقیات کی بدولت وہاں پر مصارف پیدائش
 میں سود اور لگان کی جزو بہت غالب ہے اور اس غلبہ کا نتیجہ ہم سدرجہ بالا تخمینہ میں بھی
 واضح کر چکے ہیں۔

چنانچہ امریکن علما سمیت کا مقولہ کہ سب علی اجرت والی محنت سے ارزاں ہے
 ظاہر ایک چیتاں معلوم ہوتا ہے لیکن مذکورہ بالا بحث سے اس قول کی صداقت اہمیت
 ظاہر ہے۔ علاوہ ازیں معاشی ترقیات اور ملکوں کی ایجادات کا مزدور کی مالی حالت
 پر گہرا اثر پڑ سکتا ہے اور کس حالت میں اضافہ اجرت آجروں کے حق میں
 برابر مفید نہ ہو سکتا ہے۔ ان ہم مسئلوں کی بھی یہاں تسلی بخش توضیح ہو گئی۔

(۲۷) جو معاملات شمار اعداد میں ظہور پذیر ہو سکیں۔ مثلاً آبادی، اجرت و اصلاحات
 اسکے متنا

حصہ سوم
ماہ نام
پیدائش۔ امراض۔ تجارت۔ درآمد و برآمدان کے اعداد و جمع نتائج اخذ کرنا معاشی
اصول کی صحت جاننا۔ اُن کی ترمیم و تائید کرنا یا سجد و ثنوار کام ہر جمعیت میں
ایک جداگانہ فن اعداد و شمار کیا جاتا ہے یہاں پر اس فن کی تفصیلی بحث محلِ نہوگی
اس کے واسطے ایک جداگانہ کتا بے رکا رہے مگر اتنا جانتا کافی ہے کہ اس کام سے
چند در چند شرائط متعلق ہیں جن میں سے اکثر کی پابندی اگر محال نہیں تو سجد و ثنوار
ضرور ہے۔ اسی وقت طلب شرائط کی بدولت یہ مقولہ صحیح ہے کہ اعداد و جمع ہر قسم کے
حتیٰ کہ متضاد نتائج اخذ کیے جاتے ہیں جب تک شرائط لازمی کی تکمیل نہ ہو۔ اعداد کی
حالت باطل موم کی سی ہے جس سانچے میں چاہو ڈھال دو۔ چنانچہ اعداد ہی ایک ہیں
لیکن دو گروہ اپنے اپنے طور پر ہندوستان میں افلاس دولت مندی کا اضافہ ثابت
کرتے ہیں۔ فرق اجرت ہی کو لیجئے۔ طبقہ طبقہ کے مزدوروں کی تعداد اور اُن کے
کاروباری وقت کا سالانہ تخمینہ کر کے اُن کی اجرت متعارف کا جداگانہ واسط
نکالنا بعد از نقد کی قوت مبادلہ اور ہر طبقہ کی ضروریات کا علیحدہ اندازہ کر کے
اجرت صحیحہ کا قیام لگانا یہ سب تحقیق زمانہ ماہی و حال کے اوقات معین کے متعلق کر کے
دونوں نتائج کے مقابلہ سے اضافہ و تحفیف اجرت کا دریافت کرنا کیا کہہ آسان
کام ہے؟ علاوہ احتیاط کس قدر وسعت معلومات درکار ہے؟ اور جب ضرورت صحیح
و مکمل اعداد کا ملنا آج جیسی ترقی یافتہ زمانہ میں بھی کس قدر دشوار ہے چونکہ پیش رفت
اعداد سے بلا تامل نتائج نکال کر ان کی صحت پر اعتماد دہانے سے عجیب و غریب بنیا
منطقی پیدا ہونے ممکن ہیں، بطور تنبیہ عددی نتائج کی احتیاط طلبی اور متعاطف
انگیزی کی طرف اشارہ ضروری سمجھا گیا
کسی ملک کے مزدوروں کی مجموعی کمائی تعداد مردوران سے تقسیم کر کے جو

اوسط اجرت فی مزدور نکالا جاتا ہے اس سے نہ تو مزدوروں کی مالی حالت پر کچھ حصہ
 روشنی پڑتی ہے نہ اصافہ و تخفیف تشریح اجرت کا ہی پتہ چلتا ہے فرض کرو کہ ایک ماہ
 ہزار مزدوروں کے دو گروہ ہیں اول گروہ میں ۵۰۰ کی اجرت ۱۲ روپیہ ماہانہ
 ۴ کی ۲۵ روپیہ اور ۱۰ کی ۲۰ روپیہ ماہانہ ہے۔ دوسرے گروہ میں ۵۰۰ کی
 ۸ روپیہ ۴۰ کی ۱۵ اور ۱۰۰ کی ۱۰ روپیہ ماہوار ہے۔ ظاہر ہے کہ بحقیقت مجموعی
 اول گروہ کی مالی حالت دوم سے بہت بہتر ہے۔ تاہم دونوں گروہ کا اوسط
 اجرت ہی ۲۰ روپیہ مزدور ہے اور اگر گروہ دوم میں آخری سٹو کی اجرت ۱۱۰
 روپیہ ہو جائے تو اوسط اور بھی زیادہ گویا ۱۲ روپیہ فی مزدور ہو جائے۔ حالانکہ
 مالی حالت اب بھی گروہ اول ہی کی برتری ہوگی۔ اسی طرح فرض کرو کہ ۱۲ روپیہ والے
 مزدوروں میں سے ۳۰۰ ۲۵ والوں میں اور ۲۵ والوں میں سے ۳۰
 ۴۰ والوں میں۔ آئیں الفاظ دیگر ۲۰۰ کی اجرت ۱۲ ۴۰۰ کی ۲۵ اور
 ۴۰ کی ۴۰ ہو جائے تو اوسط اجرت بڑھ کر بجائے ۲۰ کے ۲۸ ۱۲ روپیہ ہو جائیگا
 حالانکہ تشریح اجرت میں کوئی فرق پیدا نہیں ہوا۔ مرید براں اگر تشریح اجرت
 ۱۰ فیصدی گھٹا دی جائے تو بھی اوسط ۲۵ ۱۲ فی مزدور قائم رہے گا۔ گویا اجرت میں
 ۱۰ فیصدی تخفیف کے ساتھ ساتھ اوسط میں ۲۵ فیصدی اضافہ ہو گیا۔ اس کے
 برعکس اگر ۲۵ روپیہ والے مزدوروں میں سے ۳۰ ۱۲ روپیہ والوں میں ہیں
 تو اوسط صرف ۱۲ روپیہ رہ جائے گا۔ حالانکہ تشریح اجرت بھی برقرار رہے بلکہ
 اگر اجرت میں ۱۰ فیصدی اضافہ کر دیا جائے تو بھی اوسط تقریباً ۱۸ روپیہ ہو گیا
 گویا باوجود ۱۰ فیصدی اضافہ اجرت اوسط میں ۱۰ فیصدی تخفیف نظر آنے کی
 ان سادہ مثالوں سے واضح ہوا کہ جب ٹاک پوری تفصیل پیش نظر ہو محض اوسط

مردوروں کی مالی حالت اور تبدیلی شرح اجرت کا صحیح علم ہونا محال ہے۔
 اوسط اور تبدیلی شرح اجرت کی بے تعلقی سے ایک قابل لحاظ نکتہ واضح ہوتا ہے
 کہ اضافہ شرح اجرت کی دو صورتیں ہیں۔ ایک انفرادی۔ جیسا کہ مثال بالا میں
 ۲ روپیہ والے مزدور کا ۲۵ روپیہ والوں میں یا ۲۵ والوں کا ۴۰ روپیہ والوں میں آگیا۔
 جہاں تک ادنیٰ اسے اعلیٰ طبقہ میں ترقی کرنے والے مزدور کا تعلق ہے۔ اجرت کے
 اضافہ میں کوئی شک نہیں لیکن یہ اضافہ صرف اُن کی ذات تک محدود ہے۔ فی نفسہ
 شرح اجرت میں کوئی فرق پیدا نہیں ہوتا۔ طبقہ ادنیٰ کے پس ماندہ اور طبقہ اعلیٰ
 کے سابق مزدوروں کو اس سے کوئی نفع نہیں پہنچتا۔ اضافہ اجرت کی دوسری
 صورت طبقہ وار ہوتی ہے۔ گویا مزدوروں کے کل گروہ کی اجرت میں کچھ فیصدی
 اضافہ ہو جاتا ہے۔ اور کل مزدور یکساں مستفید ہوتے ہیں۔ مثال مذکورہ بالا میں
 جبکہ ۱۲ روپیہ والوں میں سے ۳۰۰ مزدور ۲۵ روپیہ والوں میں اور ۲۵ روپیہ
 ۳۰۰، ۴۰، ۲۵ روپیہ والوں میں آئیں تو اضافہ اجرت انفرادی ہو گا۔ لیکن اگر ۱۲
 روپیہ والے ۵۰ مزدوروں کی اجرت ۲ روپیہ اور ۲۵ والے ۴۰ کی اجرت
 ۳۰ روپیہ اور ۴۰ والے ۱۰۰ کی اجرت ۶۵ روپیہ ہو جائے تو اضافہ اجرت طبقہ
 وار کہلائے گا۔ اور دونوں صورتوں میں اوسط اجرت یکساں ۲۰ روپیہ سے بڑھ کر
 ۲۸ روپیہ ہو جاتا ہے۔ ظاہر ہے کہ انفرادی اضافہ کے مقابلہ میں طبقہ وار اضافہ کا
 اثر مزدوروں اور بزرگ مالک کی مالی حالت پر زیادہ وسیع اور گہرا پڑے گا۔ چنانچہ
 اضافہ شرح اجرت سے بالعموم طبقہ وار اضافہ مقصود ہوتا ہے اور اسی مفہوم میں سمجھنے
 اوسط اور تبدیلی اجرت کی بے تعلقی اور بوضوح کی ہے۔

اضافہ اجرت کی بلحاظ وسعت دو صورتیں۔ اور اس کا عام مفہوم بیان

کرنیکے بجای ہم اس کا فیض یا مجبے دوروں کی حالت پر اندر دکھانا چاہتے ہیں لیکن ضرورتیں حصہ سوم
قیام زندگی کے واسطے ناگزیر ہیں مثلاً کھانا، پینا، لباس مکان، اجن عمہ کار کردگی کیواسطے باب سوم
لازمی ہیں مثلاً مقوی جسم غذا آرام وہ لباس اور آسائش اور امکان صحت پر ور آب ہوا
راحت گیری کی مہلت خود دانت کا احساس ترقی کی امنگ اور یہ سامان مقدارِ اجرت
کی کمی بیشی میں مخصوصہ قسمت سے از حدی کی بدولت کہیں کہیں مردوروں کی ضروریات
ان سبجا تعیشات کی وجہ سے داخل ہو گئی ہیں جو اخلاق صحت اور کارکردگی سب کے حق
میں کم و بیش مضرب ہیں یہ حالت بیشتر یورپ اور امریکہ جیسے ترقی یافتہ ممالک میں نظر آتی ہے
لیکن وہاں بھی تمام مردوروں کی ضروریات قسم دوم تک محدود ہیں۔ مقابلہ صرف
چند کونڈنگ لیاں میسر ہو سکتی ہیں۔ ایشیا کا غریب مزدور کم و بیش ضروریات قسم اول
پر قانع پایا جاتا ہے۔ لیکن مزدور کے حق میں اجرت کی تفریط افراط سے بھی زیادہ مضرب
اور ضروریات قسم دوم کی ہمہ سانی نہ صرف مزدور بلکہ کل ملک کے حق میں سیدھی
و واضح ہو کہ ایسی ضروریات میں بہت کچھ اضافہ اور ترقی کی گنجائش ہے۔ مزدور کی ضروریات
قسم دوم تک محدود کرنے سے یہ غلط نتیجہ نہیں نکالنا چاہیے کہ اضافہ اجرت پر کوئی
جدید مدی مقصود ہے۔ بلکہ یہ جتنا مد نظر ہے کہ مذہبی معاشرتی اور تعلیمی اثرات اور سبب
قانونی پابندی سے مزدور کو بد مذاقی اور بری عادات سے روکا جائے تاکہ وہ ضروریات
قسم سوم کی طرف کم مائل ہو اور اپنی زندگی ضروریات قسم اول و دوم پر قائم کر کے
خود بھی جائز لطف اٹھائے اور ملک کی مرفہ بحالی میں بھی اضافہ کرے۔ چونکہ
ہر ملک میں جماعت کثیر مزدور پیشہ ہوتی ہے، لہذا مزدوروں کی تربیت و اصلاح
گویا کل آبادی سے متعلق ہے۔

اگر مزدور صرف محدود چند ضروریات قسم اول کا عادی اور ابھی پر قانع

حصہ سوم

ماہِ سوم

تو اضافہ اجرت کا نتیجہ تخفیف محنت ہو گا۔ مثلاً اگر ہم رائے روز اجرت اُس کی کل ضروریات کے واسطے کافی ہیں اور ضروریات بڑھانے کا اس کو شوق نہ ہو تو اجرت ۸ آنہ روز ہو جانے کی حالت میں وہ غالباً ہفتہ میں دو تین روز کام کرنا چھوڑ دے گا۔ بلا ضرورت وہ کام کیوں کرنے لگا۔ چنانچہ ہمارے ملک کے اکثر کاریگر درزی، سونار، بڑھئی، جو تھوڑی سی محنت سے ضرورت کے لائق کما لیتے ہیں بدشوق اور کام چوریہ نہیں مشہور عالم ہیں وہ دکان پر بہت کم نظر کرتے ہیں اور اُن سے کام نہوانے کے لیے پہرہ بٹھاتا لازمی ہے گرم ممالک کے باشندے جن کی ضروریات مقابلہ مختصر ہیں اور باسانی ہیا ہو سکتی ہیں۔ کام سے کمتر مانوس پائے جاتے ہیں اور شہی اجرت سے وہ اکثر کمی محنت کا فائدہ اٹھاتے ہیں۔ اس کے برعکس اگر مزدور کو ضروریات قسم دوم کا چسکا لگ جائے۔ اور یہی ضروریات کا میدان نہایت وسیع ہو تو اضافہ اجرت کے ساتھ ساتھ اس کو کام سے بھی زیادہ محبت ہوگی۔ اس کی کارکردگی ترقی کرے گی۔ گویا ہم سانی ضروریات کا شوق۔ اضافہ اجرت۔ یکجہر محنت اور ترقی کارکردگی میں باہم سبب اور نتیجہ کا دو گونہ رشتہ قائم کر کے مزدور کا طرزِ دہان اعلیٰ اور اس کی زندگی پر لطف بنا دیگا۔ چنانچہ یورپ اور امریکہ کے صنایع جب قدر پنے کام میں ماہر ہوں گے اور انکی اجرت اعلیٰ ہوگی اتنی ہی وہ اپنے کام میں توجہ و محنت کرینگے۔ تاکہ زندگی کے نئے نئے لطف جو اُن کے پیش نظر ہیں اٹھا سکیں۔ قسم دوم کی ضروریات شائقِ مزدور کو محنت کے میدان میں اسی طبع دوڑاتی ہیں جیسے کہ پیاسے کو دور افتادہ سرچشمہ درمیانی فاصلہ طے کرنے پر آمادہ کرتا ہے۔ اور منزل مقصود جس قدر قریب ہوتی جاتی ہے۔ آتش شوق تیز تر ہو کر دیکے مطابق جہد پسندی بھی بڑھتی ہے۔ حتیٰ کہ فائز المرام ہونے پر بجائے کسل و بے کامیابی کے طاقت و چستی

اور ترقی ہو جاتی ہے ان ضروریات میں گویا دو چند خوبی ہے نہ صرف محنت کا شوق بڑھتا ہے، صہ سوم
ملکہ کارکردگی بھی ترقی کرتی ہے اور چونکہ ان کا سلسلہ نہایت طولانی ہے۔ مزدور کو اسی طرح مایہ
نشاہ ترقی پر بہت دوڑیجاسکتی ہیں۔ چنانچہ مزدور کو ضروریات قسم اول پر اکتفا
نہ کرنے دیں سروریات قسم سوم سے بچانے اور قسم دوم کا از حد متوق پیدا کرنے کا
امریکہ میں خاص اہتمام پایا جاتا ہے جس کا نتیجہ ہے کہ شرح اجرت اعلیٰ مزدور خوشحال
محنت ارزاں اور ملک دولت مند میں سب سے پیش پیش ہے۔

ل

عام مشاہدہ ہے کہ پس ماندہ اور افلاس زدہ طبقوں میں بمقابلہ ترقی یافتہ اور خوشحال
لوگوں کے۔ اولاد کی ترقی ہے۔ دیگر اسباب کچھ بھی ہوں لیکن ایک معاشی وجہ یہ بھی تو ہیں
قیاس ہے کہ ان کی ضروریات زندگی اتنی مختصر اور کم خرچ ہوتی ہیں کہ باوجود بے مائیگی
کثرت اولاد کچھ با نہیں ہوتی۔ اس کے برعکس اعلیٰ طبقوں میں ضروریات اس قدر
کثیر اور پیش خراج ہو گئی ہیں کہ ہر عاقبت اندیش آدمی تعداد اولاد کا مسئلہ اپنے حق
میں قابل توجہ خیال کرنے لگتا ہے۔ چنانچہ علاوہ دیگر وجوہات کے مصارف خاندان
کے متحمل نہ ہو سکنے کا خوف بھی ترقی یافتہ ممالک میں بہت سے لوگوں کو شادی سے
روکتا ہے خود ہندوستان پر نظر کیجئے کہ جوں جوں مصارف زندگی بڑھ رہے ہیں۔ بیٹا دلوں
میں بھی تاخیر زیادہ ہو رہی ہے۔ اول بسر اوقات کی صورت پیدا کرنا لازمی سمجھا جاتا ہے بقول شاہ
بے پاس ساس بھی نہیں ملنے کی آس آہ موقوف شادیاں بھی میں اب امتحان پر
اؤگنہ لاتی لحاظ سے فیصل قابل نفرت ہے لیکن واقعہ ہے کہ باوجود شادی مصنوعی طریق سے
پیدائش کی حد بندی کر کے اچھے چھے لوگ ایک بچیوں سے زیادہ اولاد پسند نہیں کرتے
اور اس لیے کہ بطریقی حسن پرورش پاسکیں تعین تعداد خود اولاد کے حق میں بھی مفید
خیال کرتے ہیں پیدائش اولاد کے اس نمایاں فرق کا ایک اہم نتیجہ یہ ہے کہ اتنے

طبقوں کی اجرت بڑھنے سے اُن کی کارکردگی تو بڑھتی نہیں لیکن اولاد میں جلد اسقدر اضافہ ہو جاتا ہے کہ رسد محنت کی زیادتی سے اجرت کے پھر قدیم سطح پر گر پڑنے کا اندیشہ دامگیر رہتا ہے اس کے برعکس اعلیٰ طبقوں میں سستی اجرت سے کارکردگی میں معقول ترقی ہوتی ہے اور مقابلہ اولاد میں اضافہ بہت کم جس سے اجرت کا اضافہ مستقل اور دیرپا ہونے کی امید کی جاسکتی ہے

ترقی کارکردگی اور اضافہ تعداد مردوران کا جو اجرت پر اثر پڑتا ہے اس کی مزید توضیح خالی از منفعت نہوگی ارزانی محنت کی بحث میں ثابت کیا جا چکا ہے کہ اگر کارکردگی والے مردوروں کی بڑی جماعت سے کام لینے کے مقابلے میں اعلیٰ کارکردگی والے مزدوروں کے مختصر گروہ سے کام لینا آجر کے حق میں زیادہ مفید ہے۔ اگرچہ حالت دوم اجرت مختصر بلبل کی شرح اعلیٰ تر بھی ہو۔ گویا اعلیٰ کارکردگی والے مزدور کو ادنیٰ کے مقابلے میں اُجرت مختص بالعمل نسبتاً زیادہ ملتی بھی ممکن ہے علاوہ ازیں فرض کرو کہ دس مزدوروں کی جماعت میں گیارہویں کا اضافہ ہو۔ ظاہر ہے کہ محنت مختتم کی مقدار پیداوار گھٹ کر شرح اجرت میں تخفیف ضرور کرے گی جیسا کہ قوانین اجرت کی بحث میں محنت مختتم کے عنوان سے یہ مسئلہ بخوبی واضح کیا جا چکا ہے فرض کرو کہ اجرت میں بقدر بلبل کمی ہو۔ اب اگر ان ہی دس مزدوروں کی کارکردگی بڑھ کر اُنکو اہم مزدوروں کے کام کرنے کے قابل بنائے تو باوجود مذکورہ بالا کمی شرح اجرت میں تخمیناً اضافہ ہوگا کیونکہ ان میں سے ہر ایک بمقابلہ سابق اجرت کے بلبل بہت کم یعنی اہل حاصل کر سکے گا پس ثابت ہوا کہ ترقی کارکردگی آجر اور مزدور بالفاظ دیگر ملک کے حق میں بید مفید ہے۔ یہی وجہ ہے کہ شرح اجرت کے متعلق جو آجر و مزدوروں میں کمی جھگڑا ہوتا ہے تو بے غرض علوم اور نیز گورنمنٹ اکثر مزدوروں کی ہمدرد اور طرفدار پائی جاتی ہے

حصہ سوم

باب سوم

فصل سوم

ترقیات مزدوران

تجزیہ (۱) بحن اتحاد مزدوران (۲) بیمہ فٹ (۳) خطاں صحت (۴) تحفیت اوقات

(۵) اصافہ احرت (۶) ہسٹرایک (۷) شرتک ملق (۸) شرتاک

یورپ اور امریکہ میں اکثر پیشوں کے مزدوروں نے ما قاعدہ اپنی اپنی اتحادی کمنین قائم کر رکھی ہیں جن میں ہمیشہ مرد و جوق جوق مقررہ ماہانہ جندہ دیکر شریک ہوتے ہیں اور اتفاق عمل زور سے کل ممبروں کی بہبودی اور ترقی کی ہر مناسب طریق سے کوشش کرتے ہیں۔ ان انجمنوں کی ہر لغزیری ہمیت اور تقویت روز بروز بڑھتی ہے ہر سمجھدار مزدوران کی ممبری اپنے حق میں ضروری اور مفید خیال کرنے لگا ہے۔ جرمنی اور انگلستان میں اتحادی مزدوروں کی تعداد ۲۵ اور ۳۴ لاکھ ہے لیکن بلجائیکسٹانی ایسے مزدور ڈنمارک اور سویڈن میں سب سے زیادہ ہیں ترقی یافتہ ممالک کے مزدوروں کی کمنین بلجائیکسٹانی کا رگزاری وحسن انتظام ہمارے ملک کی تعلیم یافتہ اور اعلیٰ طبقوں کی انجمنوں سے بدرجہا افضل نظر آتی ہیں۔ ان کی بار آور کوششوں سے ترقی یافتہ قوموں کے اخراج کی ارادی قوت اور عملی قیامت کا کچھ اندازہ ہوتا ہے مزدوروں کی اتحادی انجمنوں کے مہتمم اور نگراں نہایت قابل اور کارگزاری لوگ ہوتے ہیں جن میں سے بعض کو ممبری پارلیمنٹ تک کا اعزاز حاصل ہوتا ہے۔ اتفاق کی طاقت سے کس کو انکار ہو سکتا ہے اور جب ایسی طاقت نہایت یا خیر معاملہ فہم اور خیر اندیش سرگروہوں کے ہاتھ میں آجائے

حصہ سوم

ماہنامہ

تو اس سے کیا فائدہ حاصل نہیں ہو سکتا زیادہ عرصہ نہیں گزرا کہ مزدور کسی قسم کا رستہ
 میں نہ تھے۔ اور ہوتے کیسے؟ غریب، بے علم، بیمار اور منتشر، دو تہند اور قابو یافتہ
 آجروں کی ایک محضر جماعت کے ہاتھ میں کم و بیش کٹھ پتلی بنے ہوئے تھے۔ اول تو
 خود انکا افلاس، کثرت اور انتشار اُن کی سب سے بڑی کمزوری کا باعث
 تھے۔ علاوہ ازیں ملکی قانون سازی میں انکا کوئی نام بھی داخل نہ تھا۔ خود غرض اور
 کوتاہ اندیش آجرب حسبِ نحو اپنے موافق قانون پاس کر گئے اپنے اقتدار سے بے بس
 مزدوروں کے خلاف ناجائز فائدہ اٹھاتے رہتے تھے حتیٰ کہ انگلستان میں
 سترہ سو سال تک ہسٹریک میں مزدوروں کی کسی جماعت کا اپنے مطالبات پر ا
 کرانے کی غرض سے بالاتفاق کام چھوڑ دینا قانوناً مجرم تھا اور سترہ سو سال تک
 مزدوروں کو اتحادی کھنیں باضابطہ قائم کرنے کا حق حاصل نہ تھا۔ لیکن مزدوروں
 کے دن پھر نئے کا زمانہ آن پہنچا تھا اور اُن کی ترقی اقتصادی وقت تھا۔ معاشی ترقی
 اور سیاسی آزادی نے مزدوروں کی اہمیت اور اُن کے حقوق پر روشنی ڈالی۔ توسیع
 تعلیم اور اضافہ جبریت سے خود مزدوروں میں بیداری اور خودداری کا احساس پیدا
 ہو چلا۔ کچھ روز تو آجروں نے انقلاب کی روک تھام کی۔ لیکن کب تک بالآخر مزدوروں
 نے گروٹ بدلی اور تجدیدِ بح قابو یافتہ آجروں کے تسلط سے آزاد ہونے لگے حتیٰ کہ
 آج ان اتحادی انجمنوں کی بدولت مزدور آجروں کے بالمقابل مثل ہم بلہ اپنے
 فرائض حقوق و آزادی طے کرتے نظر آتے ہیں۔ جب تک بہت سے غریب مزدور
 چند دو تہند آجروں سے جدا جدا اپنا معاملہ طے کرتے رہے وہ اپنے حقوق کی نگہداشت
 سے تقریباً بالکل معذور رہے اور اکثر آجرب کی پیش کردہ اچرت قبول کیے بغیر انکو
 کوئی چارہ نہ تھا۔ اس لیے ایسی کا خاص باعث مندرجہ ذیل حالات تھے۔

(۱) آجر تو معدوم ہے چند تھے اور مزدوروں کی از حد کثرت تھی۔ آخر کم و بیش متحد رہ سکتے تھے لیکن مزدوروں میں برے نام اتفاق بھی وہم و گمان سے باہر تھا نتیجہ یہ کہ آجر کو مزدور ملنے میں کوئی دقت نہیں نہیں آتی تھی بلکہ مزدور کو آخر ملنا دشوار تھا۔ ایسی حالت میں مزدور کو آجر سے اجرت کے متعلق رد و قدح کرنے کی کیا جرات ہو سکتی تھی۔

(ب) دولت مند آجر تو مزدور نہ ملنے کا انتظار برداشت کر سکتا تھا۔ لیکن غریب مزدور میں بیکار رہنے کی سکت کہاں۔ اگر مزدور کام نہ لگے تو فاقہ کی نوبت آجا دے لہذا آجر میں مالی اجرت دیتے اور مزدور بخوف بیکاری اس کو ضمیمت سمجھتے تھے۔
(ج) جاہل مزدور کاروباری حالات سے بالکل ناواقف اور بیخبر تھے۔ اگر انصاف منافع کی توان کو کانوں کان بھی خبر نہ ہونے دیتے تھے لیکن تخفیف کا بار ان کی اجرت پر ڈالنے کے واسطے ہر وقت تیار رہتے تھے

مزدوروں کی اتحادی انجمنوں کے قیام سے مذکورہ حالات میں کاپالٹ ہو گئی
(۱) مزدوروں میں باہمی اتفاق و اتحاد پیدا ہو گیا جس کی بدولت خواہ ستر اظہار مزدور ملنے کا موقع آجر کے ہاتھ سے نکل گیا۔

(ب) مشترکہ اندوختہ سے فنڈ قائم کیا گیا۔ تاکہ بحالت بیکاری مزدوروں کی مالی امداد کی جائے گویا اب مزدور آجر پر دباؤ ڈالنے کے لیے بلا خوف فاقہ ترک کر سکتے ہیں۔

(ج) انجمنوں کے تعلیم یافتہ اور باخبر منتظمین کاروباری حالات پیش نظر رکھتے ہوئے مزدوروں کے حقوق کی پوری نگہداشت کرتے ہیں۔
جن جن طریق سے اتحادی انجمنیں مزدور کی بہبودی کے واسطے کوشش کر رہی ہیں

حصہ سوم
ماہ سوم
بیمہ نمبر

اُن کی ہم ذیل میں تفصیل کرتے ہیں۔

(۲) اول تو اکثر مزدور نئی دہی شل ہوتی ہو کر وہی کنواں کہو دنا دہی یا نی پینا۔ اگر کہیں کام آگیا تو روزی ورنہ روزہ۔ ان غریبوں کے پاس اندوختہ کہاں جو اُسے وقت کام کئے اور جو اجرت کچھ زیادہ بھی ہوئی تو یہ پس انداز کرنا کم جانتے ہیں ہر چہ داری بخور امروز غم فردا مخور انکا اصول زندگی نظر آتا ہے۔ چنانچہ امریکہ میں بھی جہاں مقدار اجرت سب ملکوں سے زیادہ ہے مزدور اکثر خالی جیب ہوتا ہے۔ دن بھر میں جو کچھ کماتا ہے، تمام تک اڑا دیتا ہے ایک لحاظ سے تو یہ بیس خرچی مفید ہے کہ مزدور چھوٹی کی مانند کام سے لگا رہتا ہے بحالت اندوختہ بیکاری کا شوق پیدا ہوتا ممکن تھا۔ لیکن بحالت حوادث زندگی اور ناموافق زمانہ ایسے مزدوروں کی حالت نہایت ابتر اور قابل رحم ہو جاتی تھی ہے۔ لہذا انہوں نے یہ طریق نکالا کہ ہر ممبر مزدور سے ماہانہ چندہ لیکر ایک مشترکہ فنڈ جاری کر دیا جس میں سے ہر ممبر کو جائز مشکلات میں بشرح معین مالی امداد دی جاتی ہے۔ گویا مزدور کو اندوختہ کے کل فوائد بھی بدرجہ اولیٰ حاصل ہو گئے اور شوق بیکاری کا اندیشہ بھی رفع ہو گیا۔ انہیں گویا مزدوروں کے اندوختہ کی امین ہے اور فنڈ انکا مشترکہ سرمایہ جس کو جس قدر ضرورت پیش آئے یہ پامندی تو اجداد فنڈ سے لے سکتا ہے۔ سلسلہ ۱۸۰۰ء میں انگلستان کی سوسربر آورده اتحادی انجمنوں نے چین کی سالانہ آمدنی ۳۱۲۵۰۰۰۰ روپیہ تھی اپنے ممبروں کی حسب ذیل مالی امداد کی

(۱) خرچ کفن دفن ۱۵۶۲۵۰۰

(ب) وظیفہ پیہری ۳۱۲۵۰۰۰

(ج) وظیفہ علالت ۳۱۲۵۰۰۰

(د) تلافی حوادث مثلاً آتشزدگی اعضا ^{نیکینی} ۲۱۸۷۵۰۰

(د) اطمینان مکاری غیر انجیری

۵۰۰

حصہ سوم

میران ۱۵۰۰۰

ماہ سوم

(۳) تجارتی اور صنعتی مرکزوں کی آسے ہوا اول تو یونہی بوجہ گجانی آبادی و بلندی عمارت حراب ہوتی ہے۔ اس پر طرہ یہ کہ کارخانوں میں مزدوروں کا بچہ از دام ہوتا ہے۔ انہوں سے بھائی ہواں سکتا رہتا ہے بعض پیداوار خام مثلاً روئی سن کے بیشمار بارک ماریکے سے ہواں بکثرت ملتا ہے میں۔ چمڑے اور کاغذ کے کارخانوں میں بعض کام خاص طور پر علیظ ہوتے ہیں۔ لوہے اور شیشہ کے کارخانوں میں جلنے کا خوف بہت دامنگیر رہتا ہے۔ حد بندی ہونے کی حالت میں کلوں میں نہیں کر جاتا ہونے کا اندیشہ رہتا ہے۔ کارخانہ کے اندر یا اس کے مجازات میں کوڑے کچرے آئے ہوا خراب ہونے کا خطرہ ہو سکتا ہے۔ کان کنی میں تحفظ جان اور صحت کی واسطے اور بھی زیادہ اہتمام اور خاص امتیاط درکار ہے ایسی حالت میں مزدوروں کی حفظان صحت پر چینی توجہ صرف کچھ لے کر چنانچہ اول تو خود گورنمنٹ نے فیکٹری ایکٹ کے ذریعہ سے کارخانوں پر بہت کچھ ایسی نگرانی قائم کر دی ہے۔ دوسرے اتحادی انجینس بھی برابر دیکھ بھال رکھتی ہیں اور جہاں کہیں اصلاح کی ضرورت نظر آتی ہے خواہ گورنمنٹ کو توجہ دلا کر یا اپنے اصرار و ہٹلر کے آجروں سے پورا کرنے پر مجبور کرتی ہیں جس

(۴) کار برائے زمین است۔ نہ کہ زمین برائے کار۔ محنت میں اخراط و تفریط دو خوبصورت یکساں مضمر اور قابل احترام ہیں۔ آدمی کو محنت ایسی اعتدال پر قائم رکھنی چاہئے اور اوقات کہ اس کو کل جائز ضروریات حاصل ہو سکیں نہ تنگ دستی کا سہرہ بنے اور نہ دولت کمائی کی کل۔ ان دونوں حالتوں میں زندگی کا مقصد فوت ہو جاتا ہے بیشہ کے علاوہ آسائشیں و تفریح کبھی کی سر پرستی و دوستی اجباب کی بر لطف ملاقات۔ ملکی

اور قومی معاملات ضروری کی شرکت جیسے اور کام بھی حسبِ حال مردوں کی توجہ کے طالب
ہیں علاوہ ازیں خود قدرت نے مقدارِ محنت پر حد لگا دی ہے۔ کچھ دیر کام کرنے کے بعد
آدمی تھکنے لگتا ہے حتیٰ کہ مکان اسکو بالکل معذور کر کے آرام لینے پر مجبور کر دیتی ہے۔
اگر مزید کچھ عرصہ تک ہدایتِ قدرت کی خلاف ورزی کرے تو صحت کو صدمہ پہنچنے
کے علاوہ اس کی کارکردگی میں بھی تخفیف ہو جاتی ہے۔ گوارا دینا کہ رات بھر
پینا اور پیتی میں اٹھانا جو لوگ جس قدر حد سے زیادہ محنت کرتے ہیں اسقدر ان کی
محنت کے نتائج بقدرِ کم تر پیدا ہوتے ہیں۔ چنانچہ واقعہ ہے کہ بعض طالب علموں کے میل ہونے
کی وجہ سے زیادہ مطالعہ ہوتا ہے خود مانع کو کندہ بلکہ معطل کر دیتا ہے۔ اور جب رحد
محنت صحت کا کردگی کے حق میں مضرت ثابت ہوئی تو اس سے اجرت میں تخفیف ہوتی
بھی ظاہر ہے گویا کثرت سے خود محنت کی غرض و نیت فوت ہو جاتی ہے۔

لہذا اول تو فرصت کی نفسیت ضروری اور معید ہے اگر تخفیف اوقاتِ اجرت میں
نا قابلِ برداشت کی ہو تو اس کو ضرور حاصل کرنا چاہئے علاوہ ازیں اس کا کارکردگی
پر جو معید اثر پڑے گا وہ ایک حد تک ضرور اجرت کو گھٹنے سے روکے گا۔ اور تخفیف اوقات
سے اجرت میں اتنی کمی ہوگی جتنا کہ اندیشہ ہے۔ اور اگر سطح کا گودگی بہت اعلیٰ ہو اور بہت
مکمل کھڑکوں کا استعمال وسیع پیمانہ پر جاری ہو تو باوجود تخفیف اوقات دوسرے مزدوروں سے
زیادہ اجرت حاصل کرتی ممکن ہے چنانچہ واقعہ ہے کہ امریکہ اور انگلستان میں اوقاتِ کام
بسی مختصر ہیں لیکن بوجہ بات مذکورہ بالا یہاں کے مزدور کو تقریباً سب سے زیادہ اجرت
ملتی ہے اور ملک کی پیداواری بھی دوسرے ملکوں سے بڑھتی ہوئی ہے۔

بحثِ بالائے موضع ہوا کہ تخفیف اوقات کی گنجائش اور اس کا اجرت پر اثر چند
دیگر حالات پر منحصر ہے جن کو مختصر اُمعانہی ترقی سے فقیر کر سکتے ہیں۔ مگر یہی ہیں

نکلتا ہے آجراہی گرتے تو مرد کو اجرت دینے سے رہا۔ نقصان اٹھا کر وہ چند ماہ بھی کا رومہ حصہ جاری ہیں کہہ سکتا لہذا تخفیف اوقات کے ساتھ قدیم اجرت کا بھی مطالبہ کرتا حال میں بجا ہوگا۔ اگر ترقی کار کردگی کی بدولت محنت کی قدیم پیداوار بجا ہے تو آخر کو قدیم اجرت دینے میں غالباً کوئی عذر ہوگا اور ہونا چاہئے اور اگر پیداوار میں کمی آگئی تو آخر اجرت میں تخفیف کرنے پر مجبور ہوگا لیکن اوضح ہو کہ اگر آجراہی مقدار منافع غیر معمولی طور پر زیادہ ہو تو آخری صورت میں بھی قدیم اجرت ملنی ممکن ہے۔ گویا آجراہی منافع کا ایک حصہ مرد و نوکروں کو بانٹ دینا بمقابلہ ان کو جدا کرنے کے گوارا کرنا اور گو مقدار اجرت وہی برقرار ہے لیکن تخفیف اوقات کی بدولت شرح اجرت میں اضافہ ہو جائیگا۔ تخفیف اوقات کا ایک مستابیکار مزدور نوکو کام سے لگنا بھی قرار دیا جاتا گویا یہ فرض کر لیا جاتا ہے کہ پیداوار محنت میں کمی آجائے گی۔ پس اگر سوائے چند قابل اشتغال حالتوں کے مقدار اجرت بھی کچھ کم ہو جائے تو کیا حجب ہے لیکن باوجود تقییس مقدار شرح اجرت وہی برقرار ہے گی حاصل کلام یہ کہ چند درجہ معقول وجوہات سے اکثر تخفیف اوقات ضروری اور مفید معلوم ہوتی ہے۔ شرح اجرت میں تخفیف ہونے کی تو کوئی وجہ نہیں۔ البتہ اگر مقدار اجرت حسب سابق برقرار رہے تو کیا کہنا ورنہ قابل برداشت کمی کا بھی مضائقہ نہیں۔

اوقات کار کا تعین آجراہی اور مزدور کی یا ہی رضامندی پر نہیں چھوڑا جاسکتا آجراہی تو ہی میں قائم ہے کہ مزدور جہاں تک ممکن ہو زیادہ دیر تک کام کرے۔ کیونکہ جس قدر زیادہ مال تیار ہوگا۔ عمارت اور کل جیسے اصل مستقر پر زیادہ سود حاصل ہوگا۔ یہاں مزدور سواؤل تو وہ اتنا مال اندیش نہیں کہ اجرت کے لالچ پر غالب آسکے۔ دوسرا اس کا بس کیا چل سکتا ہے۔ کارخانوں میں کام کرنے کی شرط یہ ہے کہ مزدور ٹھیک وقت پر

حصہ دوم
ماہنامہ
سیٹی سنتے ہی آئے اور بیٹی متکرجاے ہر ایک کا کام باقی بشمار مزدوروں کے کام سے
اس قدر وابستہ ہے کہ وہ ہنہا جب ضعیف کام شروع اور ترک نہیں کر سکتا اسی حالت
میں اوقات کا از حد طویل ہونا کیا تعجب ہے۔ چنانچہ اس معاملہ کی اہمیت دیکھ کر اول تو
خود گورنمنٹ نے بذریعہ قانون اوقات کی انتہا معین کر دی علاوہ اریں اتحادی
انجمنیں بھی حسب ضرورت ضعیف کا مطالبہ کرتی رہتی ہیں چند وستان میں اوقات کار ۱۲ گھنٹہ
انگلستان میں ۹ گھنٹہ اور امریکہ میں صرف ۸ گھنٹہ ہیں۔ ۸ گھنٹہ محنت ۸ گھنٹہ خواب
اور ۸ گھنٹہ فرصت بہترین تقسیم اوقات قرار دی جاتی ہے۔ واضح ہو کہ میں یہاں اصل مستقر کی
بیکاری سے آجروں کو نقصان پہنچنے کا بھی کوئی اندیشہ نہیں اب وہ بجائے مزدوروں
ایک گروہ کے دو سے یکے بعد دیگرے کام لیکر بمقابلہ سابق اور بھی زیادہ دیر تک
روزانہ کار و مار جاری رکھ سکتے ہیں اور اضافہ پیداوار کے ذریعہ سے اصل مستقر
لشرف اعلیٰ سود حاصل کر سکتا ہے۔

اصاحہ
اجرت
ادھکا میاب اور سرسبز کارخانوں کے مزدوریہ دیکھ کر کہ آج بہت زیادہ منافع پارہا ہے
اور ان کی اجرت نسبتاً کم ہے اسٹرائک کی دھمکی اور دباؤ سے اضافہ اجرت کا مطالبہ
کرتے رہتے ہیں۔ اب اگر آج کے کارخانہ میں کوئی اشد ضروری کام ہو رہا ہو جس کو
وہ ترک یا ملتوی نہ کر سکے اور بوجہ غلبہ انجمن اتحاد یا تخصیص طلبی محنت جدید مزدور سیر
نہ نہیں تو وہ بے پس اور لاچار ہو کر اضافہ اجرت بشرطیکہ اس کے حق میں سرسبز تہا
کن اور ناقابل برداشت تہو گوارا کرے گا لیکن مرد ورنکی فوری کامیابی کچھ بڑی
بات نہیں تحقیق طلب بات تو یہ ہے کہ ایسے اضافہ بعید اور دیرپا نتائج کیا ہونگے
وہ حسب حال تین ہو سکتے ہیں۔ اول اگر آج درحقیقت معمول سے زیادہ منافع
پارہا تھا، اگرچہ آج کل اداانہ مقابلہ کے زمانہ میں ایسا ہوتا تھا نہ تا دیر الوجود

حالات میں محسوس کی جارہے کے عنوان سے ہم آئندہ نشر کر دیں گے۔ تو وہ کاروبار
 نہ کرنے پر منافع کا ایک حصہ بشکل اضافہ اجرت مزدور کو بانٹ دینا گوارا کر لیا
 اضافہ اجرت کی یہ سب سے زیادہ قابل طہنیاں صورت ہیں لیکن اتنی ہی مایا ب بھی ہے۔ لیکن
 تمام آج ہر طرف نظر دوڑاتے رہتے ہیں اور اگر کسی کو معمول سے زیادہ منافع ملتے
 دیکھتے ہیں تو خود بھی اس میں حصہ جانے کی فکر کرتے ہیں۔ اور بالآخر مقابلہ کے اثر
 سے آخرالہ کر آج کا منافع بھی معمولی سطح پر آتا ہے۔ اب سوال ہوتا ہے کہ اگر آج
 معمولی منافع یا رہا ہے تو اضافہ اجرت کا کیا حشر ہوگا۔ اول آج رہی چیزوں کی
 قیمت بڑھانے کی کوشش کر لیا تاکہ اضافہ قیمت سے اضافہ اجرت کی تلافی ہو سکے
 لیکن ایسا ہونا بھی خاص حالتوں میں ممکن ہے جن کی بعنوان طلب بالواسطہ ہم آئندہ
 تفصیل کریں گے۔ مرض کرو کہ قیمت بڑھ جائے تو گویا اضافہ اجرت چیزوں کے خریدنے
 کی جیسے ادا ہوگا لیکن اگر نہ آج کا منافع غیر معمولی طور پر اعلیٰ ہو نہ اضافہ قیمت ممکن
 تو آج موجودہ کام جس طرح ہو سکے ختم کر اگر غالباً آئندہ جلد سے جلد کارخانہ بند کر کے
 کوئی اور کاروبار جاری کر دینا چونکہ پیش مقدار اصل مستقر کلوں اور عمارت میں نہیں
 ہوا ہے ممکن ہے کہ موجودہ کاروبار بند کرنے میں اس کو کچھ وقت لگے۔ لیکن اگر حالات
 ایسے ہی نامساعد رہیں تو جلد سے جلد بند ضرور کر دینا۔ اور اگر موجودہ کلوں میں تھوڑی
 تھوڑی تبدیلی کرنے سے دوسرا کام لیا جانا ممکن ہو ایسا کہ اکثر ہوتا ہے تو موجودہ کام ترک کرنے
 میں اس کو اور بھی کم دیر لگے گی۔ علاوہ ازیں اور لوگ جو یہی کام جاری کرنے کا قصد کر رہے
 تھے حالات دیکھ کر اپنی رائے بدل دیں گے۔ اور کوئی دوسرا کام شروع کریں گے۔ اس
 طرح یہ تبدیلیج کاروبار زیر بحث گھٹنا چلا جائے گا اور اس چند روزہ اضافہ اجرت کا
 نتیجہ مزدوروں کی تباہی ہوگا۔ اگر کاروبار کی تباہی سے قبل مزدور رنگ بدلنا دیکھ کر

حصہ سوم
 باب سوم

حصہ سوم
ماہنامہ
اضافہ کا مطالبہ ترک ہی کر دیں۔ دینا آخروں کے دل میں جو اندیشہ اور وحشت پیدا ہو چکی ہو گی وہ بد وقت اور بدیر رفع ہو سکے گی اور مردوں کو کاروبار کے زوال سے کم و بیش نقصان ضرور اٹھانا پڑے گا۔

بحث بالاسے یہ نتیجہ نکلتا معلوم ہوتا ہے کہ مزدور کی طرف سے اضافہ اجرت کا مطالبہ اکثر حیرا اور نا کامیاب ہوتا ہے اور اس سے خود ان کو مقابلہ نفع کے نقصان پہنچنے کا اندیشہ زیادہ قوی ہو جاتا ہے یہ سمجھنا ضروری ہے کہ بحث مال میں صرف کسی ایک خاص شعبہ صنعت و حرفت میں اضافہ اجرت فرض کیا گیا ہے اور ایسی حالت میں اضافہ اجرت کے بینک ہی نتائج ہوں گے جو بیان کئے گئے۔ لیکن جیسا کہ رولج بڑھ رہا ہے اگر ہر مشینہ و حرفہ والے اضافہ کا مطالبہ شروع کر دیں تو تو انین اجرت کے تحت میں مذکور صدر پیداوار محترم کی بحث اور آئندہ منافع خالص کی تشریح سے یہ سمجھنا دشوار ہو گا کہ ابھی تک منافع خالص ہی میرا ہے کم و بیش اجرت کا اضافہ ممکن بھی ہے اور قرین انصاف و مصلحت بھی۔ نیز واضح ہو کہ معمول شرح اور مقدار شرح دو جدا جدا گانہ چیزیں ہیں معمول سے مراد شرح کی مساوات ہے اور مقدار سے مراد شرح کی بلندی و پستی۔ پس جب کہ ہر صنعت و حرفت میں اضافہ اجرت کا یکساں مطالبہ ہو گا تو بحالت مقابلہ شرح منافع اب بھی معمولی رہے گی۔ صرف مقدار میں ہوا تخفیف ہو جائے گی اور منافع میں ایک حد تک ابھی ایسی تخفیف کی گنجائش ضرور موجود ہے بالفاظ مختصر اگر مزدور آج کے منافع میں سے کچھ حصہ مانگیں تو بحالت موجودہ بیجا نہیں اور اگر مطالبہ میں سب متفق ہو سکیں تو کامیابی زیادہ دشوار نہیں۔ چنانچہ واقعات شاہد ہیں کہ جب سے بشکل ہسٹریک مطالبہ اضافہ کارواج پہلا شرح اجرت تدریج بڑھ رہی ہے ہسٹریک کا مسئلہ فی لحد اس قدر توجہ طلب ہے کہ ہم اس سے ذیل میں جدا گانہ بحث کرتے ہیں

حصہ سوم
ماہ سوم
ہسٹریک

۱۶۱) جیسا کہ بیان کیا جا چکا ہے اسٹریک سے مراد مزدوروں کی کسی جماعت کا آسرا پر دباؤ ڈالنے اور اپنے مطالبات پورے کرانے کی غرض سے بالاتفاق کام ترک کرنا ہے جس سے اتحادی انجمنوں نے مزدوروں میں اتفاق وسیع اور مستحکم کر دیا ہے۔ ہسٹریک میں بھی اثر پڑا گیا جب کسی کارخانہ کے مزدور کام چھوڑ بیٹھیں تو ان کے جاسٹین ملنے بہت دستوار ہوتے ہیں جتنی کہ جو مزدور اتحادی انجمن کے ممبر بھی ہوں وہ بھی اپنے ہم مٹیوں کے اخلاقی دباؤ اور ناراضی کے خوف سے ایسے کارخانہ میں کام کرنا بھی جرات کم کرتے ہیں۔ اور اگر ایسے موقع پر فائدہ اٹھاتے ہیں تو بعد کو جلد ہی باقی ہمیشہ ان کی حالت طح طرح سے ناقابل برداشت حد تک ناخوشگوار بنا کر آئندہ کے واسطے عبرت دلادیتے ہیں۔ مزدور موقع دیکھ کر اکثر ایسے وقت پر ہسٹریک کرتے ہیں کہ آجر کا بہت زیادہ نقصان ہو۔ تاکہ دباؤ خوب پڑے اور آجر کو مزدوروں کے مطالبات پورے کرنے کے سوائے کوئی چارہ نہ ہو لیکن واضح ہو کہ کاروباری دنیا میں ہسٹریک کی حالت بعینہ اس تیغ کی سی ہے جو تالاب میں کہیں گر کر یا نی کی کل سطح پر قطار در قطار ہاں میں پہلائے۔ یوں تو تمام مٹیے کم و بیش ایک دوسرے سے متعلق ہیں لیکن بعض کا باخصوص دوسروں سے نہایت قریبی تعلق پایا جاتا ہے مثلاً کوئلہ یا مٹی کا تیل نکالنے والے۔ یا ریلوے اور جہاز ذریعہ کام کرنے والے اگر ہسٹریک کر دیں تو ناممکن ہے کہ کوئی کاروبار اور کوئی پیشہ کم و بیش اس سے متاثر نہ ہو۔ اسے ہسٹریک سے علاوہ آجر کے عوام کو بھی کسی نہ کسی پہلو سے نقصان اور تکلیف پہنچتی ہے۔ لیکن بعض نے یہ بھی ثابت کرنے کی کوشش کی ہے کہ خود مزدوروں کو ہسٹریک سے جس قدر مالی نقصان پہنچتا ہے بحالت اضافہ اجرت بھی اس کی تلافی ہوتی دستوار ہے! ورمزید نفع کا تو ذکر ہی کیا ہے۔ اس واقعہ کی یوں تشریح کی جاتی ہے

گو ایسا کتر ممکن ہے لیکن مرض کر کہ مردور برابر کام سے لگا رہتا ہے اور اس کے
 کام کا اوسط ۵ ہفتہ فی سال ہے گویا ایک ہفتہ سال کے بیچ یا ۲ فیصدی کے برابر ہے
 اور علیٰ ہذا ایک ہفتہ کی اجرت بھی کل سالانہ مقدار اجرت کی ۲ فیصدی ہے اب
 اگر ۴ فیصدی اضافہ اجرت کا ہسٹراٹک ۱۰ ہفتہ جاری رہے تو صاف ظاہر ہے کہ
 دوران ہسٹراٹک میں مزدوروں کا بقدر ۴ فیصدی سالانہ اجرت نقصان ہو چکے گا
 اور ۴ فیصدی زیادہ جدید شرح اجرت سے بھی کہیں سال بھر میں اس نقصان
 کی تلافی ہو سکے گی اسی طرح اگر ۸ فیصدی اضافہ اجرت کا ہسٹراٹک ۱۰ ماہ جاری ہے
 تو ایک سال تک مزدوروں کو اضافہ سے کوئی نفع حاصل نہوسکے گا اور اغلب
 یہ کہ مزدوروں کی کثرت اور مقابلہ کی بدولت شرح اجرت جلد کر سابق سطح پر
 آ رہے گی اور اضافہ بطور دفع الوقتی چند روزہ ثابت ہوگا گویا ہسٹراٹک حسب لحاظ
 کامیاب بھی ہو جائے تب بھی مزدوروں کو بقابلہ نفع کے نقصان پہنچنے کا اندیشہ
 قوی ہے اور اگر ہسٹراٹک کی کثیر الوقوع نامیامیاں اور کاروبار کے دوسرے شعبوں کا
 نقصان بھی پیش نظر رکھا جائے تو بحیثیت مجموعی مزدوروں اور عوام کو ہسٹراٹک سے
 سوائے مالی نقصان کے کچھ نفع حاصل نہیں ہوتا۔ واضح ہو کہ اس بحث میں بھی
 یہ فرض کیا گیا ہے کہ مزدوروں کی ایک مختصر سی جماعت کسی خاص شعبہ میں ہسٹراٹک
 کرتی ہے ایسی حالت میں تو بیشک اضافہ محض چند روزہ ہوگا۔ لیکن جب کہ ہر شعبہ
 کے مزدور اضافہ کا مطالبہ کریں تو شرح اجرت کا سابق سطح تک دوبارہ اترنا
 دشوار ہوگا اور اضافہ اجرت ضرور دیر پا بلکہ مستقل ہوگا۔ اور چونکہ عام بیداری اور
 اتحادی انجمنوں کی بدولت مزدوروں کے تقریباً کل طبقوں میں مطالبہ اضافہ کا
 خیال پیدا ہو رہا ہے نتیجہ آخر اندک زیادہ قریں حقیقت ہے۔

گوا کثر حالتوں میں آجروں کے موجودہ منافع میں تخفیف کر کے اور بیض صورتوں حصہ سوم
 میں قیمت مصنوعات زیادہ کر کے اجرت بڑھانے کی گنجائش معلوم ہوتی ہے لیکن اس کی مابین
 بھی ایک حد ہے یہ کیسے ممکن ہے کہ مرد و سہرا ایک کر کے حسب دلخواہ اضافہ کراتے رہیں
 اگر مطالبات حد ماسبت بخدا کر میں تو نتیجہ یقیناً کاروبار کی تباہی اور آجروں مردوں کی
 بربادی ہوگا اگر مردوروں سے کبھی ایسی غلطی سرزد ہوگی تو تجربہ جلد اس کی اصلاح اور
 آئندہ کے واسطے تنبیہ کر دیگا۔ رہا نقصان و تکلیف جو عوام کو اس سہرا تک سے پہنچتی ہے
 اس کے بچا ہونے میں کلام نہیں لیکن آجروں مردوروں میں سے جو فریق برسر حق ہے
 وہ بری الذمہ ہے اور اس کا الزام فریق ثانی کے سر رہنا چاہئے جو گویا سہرا ایک کا
 اصلی باعث ہے۔ گو بعض کا خیال اس کے برعکس ہے لیکن انسانی فطرت قدیم تجربہ اور سیر
 موجودہ حالات پر نظر کرتے ہوئے غیر اغلب معلوم ہوتا ہے کہ سہرا ایک کے دباؤ و بغیر
 بھی آجروں اجرت میں اتنا اضافہ گوارا کرتے جتنا کہ مردوروں نے لڑ جھگڑ کر لایا
 اس سے انکار نہیں ہو سکتا کہ شرح اجرت معاشی قوانین کے تابع ہے۔ لیکن مردوروں
 کی کثرت تہمتی۔ کم علمی۔ قدیم رسم و رواج۔ آجروں کا اقتدار جیسے مخالف حالات
 ان کے آزادانہ عملدرآمد سے مانع ہوتے رہتے ہیں۔ قدیم زمانہ میں اور پس ماندہ
 ممالک میں اب تک یہی رورعایت اور مروت کا رواج پایا جاتا ہے لیکن ترقی یافتہ
 ممالک میں جائز سے جائز حقوق کے حصول کے واسطے پرورد مطالبہ شرط ہے حتیٰ
 کہ اکثر مطالبہ کی قوت اور کمزوری کے مطابق حق کا جواز و عدم جواز قرار دیتا
 ہے۔ بھر بھی اکثر سہرا ایک عوام کے حق میں بیکہ نقصان اور تکلیف کا باعث ہوتا ہے
 اور جب تک حصول مطالبات کی دوسری کل تدابیر بیکہ ثبات نہ ہو سکیں۔ مردوروں کو
 یہ خوفناک آئہ استعمال نہ کرنا چاہئے۔ مزدوروں کے اعتدال اور آجروں کی فرائض

حصہ سوم
 باب سوم
 سے اسٹر ایک کے بہت کچھ رک سکے ہیں۔ اگر اجرت میں اضافہ کرنا منظور ہو تو سچا
 اسٹر ایک کے یہ معاملہ مزدوروں کے نمائندوں اور آجر کے روبرو پیش ہو کر باہمی نجات
 کے تصفیہ سے طے ہونا ہر ارد درجہ بہتر ہوگا۔ اور اب ہی طریق رواج پارہا ہے
 (۷) بطریق موجودہ آجر اور مزدوروں کے مفاد میں مخالفت نظر آتی ہے منافع اور
 اجرت میں سے کسی ایک کی مٹی دوسرے کی کمی کا باعث معلوم ہوتی ہے لیکن
 مانع
 آپس کے سب شبہات اور جھگڑے مٹ جاویں۔ اگر جس طرح اجرت کی شرح
 معین ہو۔ آجر بھی اپنے منافع کی مناسب شرح مقرر کر لیں اور اجرت و منافع ہنما
 کرنے کے بعد اگر کچھ باقی رہے تو آجر و مزدور اس کو آپس میں بانٹ لیں۔ پھر مزدور
 کو آجر سے کوئی شکایت بھی نہ ہو۔ کاروبار کی کامیابی کے واسطے مزدور دل لگا کر
 کوشش کریں اور آجر و مزدور کو برابر نفع بھیجے چنانچہ بعض معاملہ فہم اور خوشحال
 کارخانے شرکت منافع کا طریق جاری کر کے نمایاں کامیابی اور سرسبزی
 حاصل کر رہے ہیں اور امید ہے کہ شرکت منافع کے رواج سے اسٹر ایک کا وبال
 دفع ہو جائے گا۔ اور کاروبار زیادہ ترقی کرے گا اور مزدور بھی زیادہ خوشحال
 ہو جائیں گے۔ اعتراض کیا جاتا ہے کہ شرکت نقصان بھی شرکت منافع کا لازمی
 جزو ہونا چاہئے اور اگر منافع کی شرح معین میں کمی پڑے تو وہ کمی نہ صرف آجر
 بلکہ مزدور و کمپنی حصہ برداشت کرنی چاہئے ورنہ مزدوروں کی وہی مثل
 ہوگی کہ میٹھا میٹھا ہپ مپ اور کرٹا کرٹو استھو۔ لیکن مزدوروں کو تو اجرت
 منافع حاصل ہونے سے قبل ہی مل سکتی ہے۔ پھر شرکت نقصان کیونکر ممکن ہے واضح
 ہو کہ اول تو منافع میں سال بسال بڑے تغیرات خلاف واقعہ ہیں دوسرے
 صاف ظاہر ہے کہ اگر منافع میں تغیرات کی پیدا ہو جائے تو اجرت پر بھی ضرر و نقصان

اثریڑے گا۔ اور نقصان کا بار مزدور کو بھی خواہ مخواہ برداشت کرنا ہوگا

حصہ ۳۴

(۸) اگر ایسا ممکن ہوتا کہ خود مزدور کل اصل کے بھی مالک ہوتے اور خود ہتھم یعنی لینے آجر ماسم آہ ہوتے تو منافع اور اجرت میں کوئی تعریف نہ ہوتی۔ مزدور بلا شرکت غیرے اپنی محنت کا شرکت کل بھل مانتے۔ لیکن اول تو غریب مزدوروں کے پاس اس قدر اصل کہاں کہ خود کارخانے قائم کریں۔ دوسرے تجربہ سے ثابت ہوا کہ اُن کو اپنے طبقہ سے موجودہ آجر جیسے قابل نگران اور ہتھم ملنے دشوار ہیں۔ ان ہی دونوں قوتوں کی وجہ سے اس طریق شرکت نے ایتنا کم بہت کم رواج پایا ہے اور جہاں تجربہ کم لگایا حسبِ خواہ کامیابی نہ ہو سکی۔ پھر بھی گزشتہ بیس سال میں فرانس، امریکہ اور انگلستان کے مزدور جوڑے جوڑے پیمانہ پر شرکت سے کام کر کے ایسا خاص نفع اٹھا رہے ہیں۔ لیکن اگر کاروبار ہمیشہ شرکت کے اصول پر چلایا جائے تو ہمیں توسیع کی گنجائش کم اور اگر ترقی کی طرف قدم بڑھایا جائے تو شرکت کے راستہ پر چلنا دشوار ہوگا چنانچہ واقعہ یہ کہ حقیقی شرکتی کاروبار تو بالعموم جوڑے جوڑے پیمانوں پر جاری ہیں۔ اور جو نام نہاد شرکتی کارخانے نمایاں ترقی پا رہے ہیں اُن میں معدومے چند مزدور اصل فرض لیکر آجر نبھاتے ہیں اور باقی سب محض اجرت پر کام کرتے ہیں۔ اور مزدوروں سے ایسی روشن خیالی اور فرائض کی امید کرنا کہنا ناممکن بجائے کہ جب سخت محنت اور کوشش کر کے لینے کاروبار کو وہ شاہراہ ترقی پر پہنچ لائیں تو شرکت کے اصول پر نہ بشمار مزدوروں کو اس میں شریک کر لیں۔ گویا خود چوٹیں بوئیں اور تیار فصل میں سے اُن کو برابر کا حصہ بانٹ دیں۔

باب چہارم

سود

تجزیہ (۱) بحث سود کی قدامت و دقت (۲) سود کی سرگزشت (۳) اصل کا منقسم
(۴) شغل فصل (۵) مسائل سود (۶) انتظار کشی (۷) سید آوری (۸) ترجیح سود
(۹) اقسام سود (۱۰) زبرد سود کا تعلق (۱۱) سود کا حاضر و مستقبل -

(۱) علم المعیشت میں کوئی دوسرا بحث اس قدر قدیم، دقیق و پیچیدہ اور حرکت لارا نہیں
جتنا کہ سود۔ اکثر معاشی مسائل نے تو گزشتہ دو تین صدی میں جنم لیا۔ لیکن سود کے بحث
مباحثہ کا اُس قدیم ترین زمانہ تک پہنچتا ہے جس کا جدید تحقیقات سے ہم کو کافی تاریخی حال معلوم
ہو سکا ہے۔ مصر، یونان، روم اور ہندوستان جیسے قدیم تہذیب اُلیٰ عالمک میں عہد عیسوی
سے بھی مدتوں پہلے سود کے تعلق قواعد و قوانین جاری تھے۔ دید، توریت، انجیل اور قرآن
جیسی مشہور مذہبی کتابوں میں سود کے متعلق تاکید و احکام موجود ہیں۔ افلاطون، ارسطو
جیسے قدیم حکما کی تصانیف میں بھی تحقیق سود کی جھلک صاف نظر آتی ہے۔ سود کا تاریخی حال
ہم ابھی بیان کرینگے جس سے واضح ہوگا کہ معادلت اقتضائے وقت مقبولیت سود نے
اس کی مخالفت پر یورپ میں کیونکر غلبہ پایا۔ مذہبی رد و قبح سے آزاد ہو کر مسئلہ سود
جسے علمی تحقیقات کے تحت میں آیا، علما، معیشت کی سب سے بڑی اور قابل ترین جماعت اسپر
دماغ سوزی کر رہی ہے۔ حتیٰ کہ بعض تو اس کے مطالعہ اور تحقیق کی واسطے اپنی بیش بہا زندگی
وقف کر چکے ہیں۔ لیکن منزل مقصود تک پہنچنا ابھی کسی کو بھی نصیب نہیں ہوا۔ سود کی

معاشرتی مضرت اور معاشی ضرورت پر تو بہت کچھ سجا اور درست لکھا جا چکا ہے۔ لیکن سکی
ماہیت ابھی تک قابل اطمینان اور تقنی بخش طور پر کوئی بھی واضح نہیں کر سکا۔ سود کیا
ہے۔ کس طرح پیدا ہو کر کس اصول کے مطابق تقسیم پاتا ہے۔ یہ سوالات سود کی علمی بحث
میں جقدر اہم ہیں اتنے ہی دشوار بھی ہیں۔ یوں تو جزو اجزا بہت کچھ صحیح معلومات
بہم ہو چکی ہے۔ لیکن اب تک کوئی داغ ایسا حاوی نہیں ہوا کہ متشرع اور متفرق اجزا کو
اس طرح پر ترکیب دے سکتا کہ ان سے ایک باقاعدہ اور مکمل مسئلہ مرتب ہو جاتا۔ منجملہ بحث
سی متفرق تحقیقات کے اکثر تو صحیح مگر ادھوری ہے اور بعض کم و بیش غلط و غیر متعلق
اس کی جد گاہہ تفصیل سے حیرانی افزا طوالت کا اندیشہ ہے۔ علاوہ ازیں اس جیسی کتاب
میں ایسی تفصیل جیسا معلوم ہوتی ہے۔ لہذا ہم سود کے کل مروجہ مسائل زیادہ رد و قدح
بغیر مختصر بیان کرنے اور صرف بدیہی خامیاں جتانے پر اکتفا کرینگے۔ مفصل اور دقیق
بحث مباحثہ کی واسطے ایک جدا گانہ کتاب زیادہ سوزوں ہوگی۔

اکثر ناواقف اور دو خان ناظرین کے سامنے سود حیا دشوار مجتہدین میں کر دین
جن دقتوں کا سامنا لایا ہے وہ محتاج تشریح نہیں۔ کتاب کے اسی حصہ میں ہم کو خاص طور
سے مطالعہ اور غور و خوض کی ضرورت پیش آئی۔ مستند انگریزی کتابوں سے مقابلہ
کرنے پر اندازہ ہو سکے گا کہ اس بحث کو سلجھانے میں کس حد تک کامیابی ہوئی۔

(۲) سود نے جس آہستگی اور ثابت قدمی سے مقبولیت حاصل کی وہ اس امر کی بدیہی
مثال ہے کہ اقتضائے وقت کو مقابل سخت سے سخت مخالفت کو بالآخر پس پا ہونا ہی پڑتا
ہے۔ یورپ میں سود مدتوں مذہباً حرام اور قانوناً ممنوع رہا۔ اور اب ہونا کچھ عجیب
و بیجا بھی نہ تھا۔ جس زمانہ کا ہم ذکر کر رہے ہیں اس میں صرف ایک خاص قسم کا لین
دین مروج تھا۔ دو قلمندوں کا ایک مختصر گروہ تھا جن کے پاس زر نقد کے بڑے
بڑے ذخیرے بیکار پڑے تھے۔ معاشی پس ماندگی کی وجہ سے اس زمانہ میں ایسے قلم

ماہ چارم
حصہ سوم

سود کی سرگرت

ماہنامہ
حصہ سوم

اندوختوں سے بطور اصل عمل پیدا میں بددیہی لئے کا بہت کم موقع حاصل تھا ایسے
زر نقد کا اگر کوئی مصرف تھا تو بس یہ کہ غریب کف زدہ اور حاجتمندوں - یا نا عاقبت
اندیش عسرت پرستوں کو سود پر قرض دیا جانا - بہر صورت ایسے قرضوں کو بطور دولت اختیار کیا
رفع کیجاتی تھیں عملی پیدائش دولت میں بطور اصل ان کو کوئی کام نہیں لیا جاسکتا تھا - گو باوض
دہندے اور قرض گیر دونوں کے ہاتھوں میں زر قرض محض دولت تھا جو اختیارات رفع کر سکتے
کام آتا تھا - وہ کسی جانب بھی اصل شمار نہیں ہو سکتا تھا کیونکہ اس میں ہر دو جانب
صفت پیدا آوری مفقود تھی - چنانچہ ارسطو کا مقولہ کہ زر نقد بچے نہیں دیتا - اسی
غیر پیدا آوری پر زور دیتا ہے - ایسے قرض پر جو سود دیا جاتا تھا وہ دراصل غریب فیض
کے گٹھے پسینے کی کمیائی ہوتی تھی - زر قرض سے نہ اصل کا کام لیا جاتا تھا نہ رقم
سود اس کی پیداوار ہوتی تھی - ایسے غیر پیدا آوری قرضوں کا نتیجہ یہ ہوا کہ حین
دولتمندوں سے جن کے پاس فاضل دولت تھا کوئی اور مصرف نہ تھا - بشمار غریب
لوگ بحالت مجبوری و ناچاری تھوڑا سا قرض لے کر جس کو وہ جلد محتاج زندگی میں ضرورت
کرتے ہیں - ہمیشہ کیواسطے ان کے بچے میں گرفتار ہو جاتے تھے - قرض ادا کرنے کا
تو ذکر کیا ہے - سود ہی ادا کرتے کرتے عمر گزر جاتی تھی - دولت مند - غریبوں کی چھوٹی
چھوٹی کمیائیوں کے شریک غالب بن کر جو تک کی مانند ان کا خون چونتے بہتے تھے
حتیٰ کہ بعض ممالک میں تو جو لوگ قرض ادا نہیں کر سکتے تھے وہ از روئے قانون
قرض دہندوں کے غلام قرار دیئے جاتے تھے - بنی نوع انسان کی تباہی کا سو
سے زیادہ خوفناک آلہ اور کیا ہو سکتا تھا - ایسی صورت میں اگر وہ قطعاً حرام و
ممنوع تھا تو عجب کیا ہے - البتہ ایسا نہایت زیادہ عجیب ہوتا - لیکن تاریخ نشاہ
ہے کہ باوجود ہزاروں بندشوں کے سود کا رواج برابر جاری رہا - البتہ مذہبی عقو
اد کا کوئی سزا سے بچنے کے لیے اُس کی شکل و سوسو طرح سے بدلتی رہی -

ماہ چارم حصہ سوم حاجتمندوں کو قرض لیے بغیر تو چارہ نہ تھا۔ اور بلا سود قرض دینے والے فیاض نایاب تھے۔ اور سود لینا حرام تھا۔ بالآخر مجبوراً یہودیوں کو ممانعت سود سے قانوناً مشتتہ کر دیا گیا تاکہ قرض بھی میسر آ سکے اور عیسائی سود خوری کے گناہ سے بچے رہیں۔ لیکن اپنے مقابل یہودیوں کو سود ملتے دیکھ کر بھلا عیسائی کیوں رکنے والے تھے انھوں نے بھی قرض داروں سے بالکل تحفہ تحائف سود وصول کرنا شروع کر دیا۔ از روئے قانون بحالت رهن یا القبضہ۔ شے مرہونہ کی آمدنی ادا کی قرض میں شمار ہونی چاہیے تھی لیکن قانوناً مالک کسی چیز کا حق استعمال یا پیداوار دوسرے کو منتقل کر سکتا تھا۔ پس قرضدار بھی شے مرہونہ کی آمدنی قرض دہندہ کو مہرہ کر کے بلا وقت نوئی رک ڈک سود ادا کر دیتے تھے۔ نو نقد نہ تیرہ ادھار کی ضرب بالمش فطرت انسانی کے ایک نہایت نتیجہ خیز خاصہ کا پتہ دیتی ہے۔ جس کا معاشی اثر سود کی بحث میں خاص طور پر قابل لحاظ ہے۔ چنانچہ اُس زمانہ میں بھی جب کہ سود ممنوع تھا بمقابلہ نقد کے ادھار قیمت زیادہ طلب کرنی جائز مانی جاتی تھی۔ اس اصول کو بھی تو زمرہ و زکر حصول سود کا ایک طریق ایجاد کر لیا گیا۔ کوئی حیز فرضی طور پر قرض لے کے ہاتھ ادھار فروخت کی جاتی تھی اور قرض دہندہ پھر اس کو کمتر نقد قیمت پر خرید لیتا تھا۔ اس طرح ہر جو قرض شکل قیمت نقد دیا جاتا تھا وہ مع سود بالمش قیمت ادھار وصول ہو جاتا تھا۔ علاوہ ازیں مذہبی عقوبت اور قانونی گرفت سے بچ کر سود لینے کو او بھی چند عجیب و غریب طویل پیچیدہ طریق ایجاد کر لیے گئے تھے۔ مگر سود خوری نہ رکنی تھی نہ رُکی۔

قرض کی دو قسمیں قرار دی گئی تھیں ایک تو ایسی چیزوں کا قرض کہ جو دوران استعمال میں ضائع نہوں اور کچھ عرصہ بعد فی نصفہ واپس کیجاویں گویا دیر پا چیزیں جو مدت تک کام آتی رہیں جو ایک شخص کی ملک قائم رہ کر دوسرے کے استعمال میں آسکیں۔ اور جبکہ استعمال

حصہ سوم
ماہ چہارم

ان کی ذات سے جدا گانہ شمار ہو کر فروخت کیا جاسکے مثلاً مکان گھوڑا یا گاڑی ایسے چیزوں کا کرایہ جس میں مطالبات فسادگی اور معاوضہ استعمال شامل ہیں دینا جائز تھا۔ دوسرے ایسی چیزوں کا قرض کہ جو دوران استعمال میں خود تو ضائع ہو جاویں اور انکی بچھن چیزیں واپس کیجاویں بالفاظ دیگر جو خود ضائع ہوئے بغیر کام نہ دیکھیں اور جو استعمال ہونے میں ضائع ہو کر احاطہ ملک سے خارج ہو جاویں جن کا استعمال ان کی ذات کے لاینفک ہونے کی وجہ سے جدا گانہ فروخت نہ ہو سکے۔ مثلاً پھل پھول یا شیرینی زینقہ بھی قسم دوم میں شمار ہونے کے قابل مانا جاتا تھا۔ وجہ یہ تھی کہ اس وقت تک وہ بطور دولت صرف رفع احتیاجات میں کام آتا تھا۔ گویا اس کے استعمال سے مراد اس کو بہرسانی ضروریات میں خرچ کر ڈالنا تھا۔ اصل کے طور پر شکل آلات و پیداوار خام اس سے پیدائش دولت میں کوئی ایسا کام نہیں لیا جاتا تھا کہ باوجود استعمال وہ باقی و قائم رہتا اور اس کی ذات سے اس کا استعمال جدا گانہ شمار ہو سکتا آخر الذکر قسم کی چیزوں کے قرض میں صرف ان کے مساوی بچھن چیزیں لیا جاسکتی تھیں اسی وجہ سے زینقہ کے قرض کا سود بھی جائز نہ تھا قرض کی مذکورہ بالا تقسیم سے بھی صاف طور پر ثابت ہوتا ہے کہ اس وقت تک لوگ اپنی احتیاجات رفع کرنے کی غرض سے قرض لیا کرتے تھے۔ زرمستقار سے کاروبار چلا کر پیدائش دولت میں مدد لینے کا طریق اب تک غیر مروج تھا۔ جبکہ قرض کا روپیہ صرف غیر پیدا آور تھا۔ اور اکثر غریب و محتاج تہمند لوگوں کے ہاتھ میں جاتا تھا تو دولت مندوں کا ان سے سود طلب کرنا کیوں ظلم و جبر نظر آتا۔ اور کیوں ایسی آمدنی ناجائز قرار نہ دی جاتی۔

لیکن اس واقعہ کو نظر انداز کرنا بھی دشوار تھا کہ بعض قرض مارے جاتے تھے اور قرض دہندہ کو کچھ وصول نہ ہوتا تھا۔ ایسی حالت میں جبکہ نفع کی کوئی صورت نہ ہو اور نقصان کا اندیشہ موجود ہو۔ بھلا کون قرض دینے پر رضامند ہو سکتا تھا۔ اسذا

زیر ہن پر تو سود ناجائز رہا۔ لیکن جو قرض محض ذاتی اعتبار پر دیا جاتا تھا اور جسکی مصلوبالی حصہ سوم میں کچھ بھی دقت نظر آتی تھی اس پر بطور مطالبات خطر کچھ سود لیا جاسکتا تھا۔ مابہارم

اس وقت تک سود ہر صورت غیر واجب اور سخت مضر خیال کیا جاتا تھا۔ بعض خاص حالتوں میں دیرپہ سود خوری کی اجازت بھی تھی تو گویا وہ فطرت انسانی کی ناقابل اصلاح کمزوریوں کی ناپسندیدہ رعایت تھی۔ سود فی نفسہ کبھی بجا نہیں سمجھا گیا۔ یہاں سود کا دور اول ختم ہوتا ہے۔

یورپ میں قرون وسطی کے ساتھ ساتھ سود کے دور ثانی کی ابتدا ہوئی مذہبی رد و قبح کے حلقہ سے نکل کر مسئلہ سود علمی تحقیقات کے میدان میں داخل ہوا۔ اور معاشی انقلاب کی بدولت رفتہ رفتہ سود علانیہ بجا اور درست مانا جانے لگا۔ اس سے قبل تو قرض باعوم رفع احتیاجات کے واسطے محض بطور دولت استعمال ہوتا تھا۔ لیکن جب عام بیداری اور ایجادات کی بدولت صنعت و حرفت نے فروغ پایا اور تجارت کا عروج شروع ہوا۔ تو حوصلہ مند کارگزاروں نے بیکار اندر مختے قرض لے لیکر کاروبار جاری کرنے اور حاصل زائد میں سے کچھ قرض دہندوں کو بعد سود ادا کیا اور باقی بطور منافع خود منگوا یا جب زیر مستعار سے بطور اصل کام لیا جانا شروع ہوا تو اس کی پیدا آوری سب پر بخوبی روشن ہو گئی کہ سود ادا کرنے پر بھی قرضدار کو منافع پہنچے لگا۔ لہذا کسی کاروبار میں صرف زرقہ سے شریک ہو کر منافع میں حصہ بانٹنا جائز قرار پایا اور موجودہ انجمن شراکت کی بنا پڑی واضح ہو کہ اول اول ایسے حصہ دار لازماً نفع نقصان۔ دونوں میں یکساں شریک تھے۔ لیکن ایک عجیب ترکیب سے حدود مذہب و قانون کے اندر ہی لدرہ اکثر شراکت نقصان سے انھوں نے بریت حاصل کر لی۔ وہ اس طرح پر کہ زرقہ قرض دیکر کاروبار کے نفع نقصان میں شریک بنجانا تو علانیہ جائز تھا۔ اب طریق ضمانت کے مطابق جس کا رواج آج کل بکثرت پہلایا ہوا ہے۔ اول تو انھوں نے تخمیناً کمتر منافع قبول کرنے کے معاوضہ میں اپنے زرقہ کی

حصہ سوم
باب چہلم

جو مستعار دیا تھا ضمانت کرا لی گویا اس کے ضائع ہونے کا اندیشہ جاتا رہا۔ دوسرے اسی طریق سے ایک نئے متعلق منافع کی بھی ضمانت کرا لی۔ گویا آپس میں تین جہدگانہ معاہدوں کی مدد سے قرض پر شرح سود بھی مقرر کر لی جاتی تھی اور قرض دہندہ کو شرکت نقصان سے بھی نجات حاصل ہو جاتی تھی اس ترکیب کو معاہدہ تملانہ سے تعبیر کرنا ناموزوں نہ ہوگا۔ جبکہ بیکاراندہ قرضوں میں خاصیت پیدا آوری نمایاں ہو گئی اور کاروبار میں صرف نقد سے شریک ہو کر نفع اٹھانے کی صورت نکل آئی تو ایک حالت میں قدیم طرز کے غیر پیدا آؤ قرضوں پر بھی سود جائز قرار پا گیا۔ فی نفسہ ایسے قرضوں پر سود لینا تو اب تک حرام و منوع تھا لیکن اگر قرضہ اردقت معینہ پر قرض ادا نہ کرے تو دوران تاخیر میں قرض بروقت ادا نہ ہونے سے قرض دہندہ کو جو نقصان پہنچے یا جس منافع سے محروم ہونا پڑے وہ قرضدار کو بطور ہرجانہ ادا کرنا لازم تھا۔ کہنے کو تو یہ ہرجانہ بدل منافع یا تملانی نقصان تھا لیکن اس نے بآسانی سود کا ڈھنگ اختیار کر لیا۔ ترکیب یہ تھی کہ قرض برائے نام بنتا مختصر زمانے مثلاً ایک دو ہفتہ یا مہینے کی واسطے دیا جاتا تھا۔ لیکن اصل منشا چند سال ہوتے تھے اور عدم ادائیگی قرض کے بہانہ سے اصول بدل منافع یا تملانی نقصان کے مطابق بلا روک ٹوک ہر قسم کے قرضوں پر سود لیا جانا شروع ہوا۔ کچھ روز تو یہ قاعدہ رہا کہ چونکہ منافع یا نقصان کا پہلے سے صحیح اندازہ نہیں ہو سکتا۔ لہذا بحالت تاخیر صرف ادائیگی قرض کے وقت ہرجانہ قرار پاسکتا تھا۔ لیکن چند ہی روز میں ایسے ہرجانہ کا پہلے ہی سے تعین کر لینا بھی جائز قرار پایا گیا اور اب سود کے راستہ میں کوئی قابل لحاظ رکاوٹ باقی نہیں رہی۔ ہندی پر جو بڑے کاٹا جاتا تھا اور جو سود قرضوں پر بنک لیتے تھے محنت کاروبار کا معاوضہ یا بدل منافع و تملانی نقصان شمار ہو کر جائز قرار پایا جو لوگ بنک میں روپیہ داخل کرتے تھے ان کو بھی اصول ہرجانہ کی مطابق زبردست شدہ پر کچھ سود دینا جانے لگا۔ المختصر سولہویں صدی کے آخر تک سود نے اچھی طرح پر قدم جمائے اور عدم جواز سود

مذہبی وقانونی احکام بالکل بیجان ہو کر محض معاشی پس ماندگی کے یادگار رہ گئے۔
 عدم جواز کی قید سے تو کسی نہ کسی طرح سود تقریباً بالکل رہا ہو گیا۔ لیکن شیخ سود کا تین باب جام قانون نے پھر بھی اپنے ہی ہاتھ میں کہنا ضروری سمجھ لیں شیخ کی دو غرض تھیں اول یہ کہ عدالتوں کو سود کے مقدمات فیصل کرنے میں سہولت ہو۔ دوسرے یہ کہ غریب یا ناما قبوت اندیش لوگ بچیداری شرح سود دینے پر مجبور ہو کر تباہ و برباد نہ ہو جاویں۔ اس وقت تک معاشی اسباب کا اثر اس قدر وسیع اور قوی نہیں تھا کہ بلا مداخلت قانون کوئی مناسب شرح قرار پاسکتی اور زیادتی شرح کا اس سے بخوبی اندازہ ہو سکتا ہو کہ اول اول قانونی شرح بھی ۱۰ فیصدی سے کم قرار نہ پاسکی۔ چنانچہ اسی وجہ سے قانونی شرح معین نے کچھ عرصہ تک قرضداروں کو قرض دہندوں کے دست برد سے بہت قابل قدر حد تک محفوظ رکھا۔ علاوہ انیس سود در سود بھی ممنوع تھا اور از روئے قانون مقدار قرض سے زیادہ سود کا کسی حالت میں مطالبہ جائز نہ تھا۔ آخر لہذا قاعدہ اہل ہند میں بھی و مدیت کے نام سے رائج تھا اس کے متعلق اس امر پر بہت اختلاف رائے پھیل گیا کہ آیا مقدار سود کے قرض سے تجاوز نہ کرنے کی شرط صرف اس سود سے متعلق ہو کہ جس کا کسی وقت مطالبہ کیا جائے۔ یا سود کی سابق ادا شدہ رقمیں بھی اس مقدار میں شمار ہوتی چاہیں مثلاً و مدیت کی رو سے پانسو روپیہ قرض پر تین اجمالہ پانسو روپیہ سے زیادہ رقم بطور سود نہیں لیجا سکتی۔ فرض کرو کہ تین سو روپیہ سود ادا ہو چکا ہو سوال یہ ہے کہ آیا ادا شدہ سود ۳۰۰ روپیہ اصل کی مساوی رقم پانسو میں سے منہا کر کے آئندہ زیادہ سے زیادہ صرف باقی دو سو روپیہ بطور سود طلب کئے جاسکتے ہیں۔ یا سود کی ادا شدہ رقم منہا نہ کر کے زیادہ سے زیادہ اصل کی برابر ۵۰۰ روپیہ سود بعد کو کسی موقع پر کیشٹ لیا جاسکتا ہو۔ المختصر یہ کہ و مدیت کی بنا پر اصل کی مساوی رقم بطور سود طلب کرنے کی وقت سود کی سابق ادا شدہ رقمیں شمار کیا جائیں گی یا نہیں تعجب ہو کہ جن ہندوستانی عدالتوں میں و مدیت کا قانون

حصہ سوم

باب جام

حصہ سوم مریج ہر وہاں آخر الذکر مفہوم پر عمل درآمد ہو رہا ہے۔ یعنی سابق ادا شدہ سود کی رقمیں منہا نہیں کیجاتیں حالانکہ اول الذکر مفہوم صریحاً زیادہ قرین عقل و صلت ہے۔

باب چہام نہ ہی نقطہ نظر سے تو مروجہ سود کا جواز بھی اب تک قطعی طور پر فیصلہ شدہ نہیں مانا جاتا لیکن عملی تجربہ اور علمی تحقیقات سے وہ بہت بڑی حد تک بچا اور درست سمجھا ہو چکا ہے تاہم مضرت و منفعت رسانی کے اصول پر سود کی اسی زمانہ میں دو قسمیں قرار پائیں۔ اول جو سود خاص طور سے قدیم طرز کے غیر پیدا آور قرضوں پر بشرح اعلیٰ اصول کیا جائے دوم جو جدید وضع کے پیدا آور قرضوں پر بشرح مناسب حاصل ہو۔ ان دو قسموں کے نام بھی جدا جدا قرار پائے اور ہم بھی ان کو حسب ترتیب ربا اور سود سے تعبیر کریں گے۔ اگر یہ دونوں اصطلاح مترادف بھی ہوں اور اختلاف زبان کے سوائے ان میں کوئی فرق نہ ہو۔ تاہم بغرض امتیاز و سہولتِ حوالہ اول جتنا کہ ان کو مذکورہ بالا جداگانہ معنوں میں استعمال کرنا مفید و ضروری معلوم ہوتا ہے۔

ربا اب بھی بچہ مذموم اور تباہ کن مانا جاتا ہے اور بذریعہ قانون اس کو روکنے کی کوشش میں پھر سرگرمی بڑھ رہی ہے۔ اسی واقعہ سے ہم آئندہ بعنوان سود کا حاضر و مستقبل مفصل بحث کریں گے۔ آگے چلکر شرح سود کی بحث میں واضح ہوگا کہ معاشی ترقیات کی بدولت شرح سود کم نہ کر خود بخود سطح اعتدال پر نہ آئی اور کاروبار میں قانونی شرح غیر ضروری متروک ہو گئی۔ البتہ عدالتوں میں بغرض سہولت فیصلہ قانونی شرح اب تک جاری ہے۔

اصل کا - ۳۔ پیدائش اصل کے تاریخی حال۔ افزونی اصل کے اسباب اور فرق دولت و اصل کی بحث میں اصل کا سیدھا سادہ مفہوم اوپر بیان کیا جا چکا ہے۔ اسی مفہوم کی ہم یہاں مزید تشریح کرنا چاہتے ہیں۔

اصل کے معنوں کا اختلاف اس کے استعمال کی تاریخ میں مضمر ہے۔ اول اصل

سے مراد وہ رقم تھی جو سود پر قرض دیجاتی تھی۔ چونکہ مذہب عیسوی کے مطابق بھی سود پر پونہ حصہ سوم جیلانا حوام اور قانوناً ممنوع تھا۔ طرح طرح پر لین دین کی ظاہری شکل بدلنے کی کوشش لگائی تاکہ مذہبی گرفت اور قانونی سزا سے امان ملے۔ مثلاً براد راست قرض دینے کے بجائے طویل طریق ایجا دیا گیا کہ کوئی چیز قرض خواہ کے ہاتھ ادھار و دخت کی اور بعد ہ پیلے سے مقرر کی ہوئی کمتر قیمت پر اس سے واپس خرید لی گویا قرض بشکل قیمت نقد دیکر اصل معنو بشکل قیمت ادھار وصول کر لیا جاتا تھا۔ علاوہ انہیں جو چیزیں ماریتاً دیجاتی تھیں انکی ٹوٹ پھوٹ اور فرسودگی کے ہمارے کچھ مزید معاوضہ دیا جاتا شروع ہوا۔ رفتہ رفتہ اصل کے معنی میں بھی توسیع شروع ہوئی اور زرقند کے علاوہ دیگر استیسا و سامان بھی اصل میں شمار ہونے لگا۔ اس وقت تک اصل کی خصوصیت امتیازی یہی مزید معاوضہ کی آور دیتی۔ گویا اصل سے مراد دولت کا وہ حصہ تھا جو مسترد دیا جاوے اور جس سے کچھ آمدنی خیر مکتب بطور سود حاصل ہو۔

واضح ہو کہ اس دور اول میں صرف حاجتمند لوگ اپنی احتیاجات رفع کرنے کی غرض سے زرقند یا سامان قرض لیتے تھے۔ کاروباری اغراض سے اصل قرض لینے کا رواج ابھی جاری نہیں ہوا تھا اور نہ کم قیمت اور سیدھے ساوے آلات سے بڑھ کر اصل کو صنعت و حرفت میں کچھ دخل تھا۔

صاف ظاہر ہے یہاں کہ اسطو کا قول ہے کہ زرقند انڈی تپے نہیں دیتا۔ علیٰ ہذا سرمایہ اشیا بھی رکھے رکھے خود بخود نہیں بڑھ سکتا۔ البتہ اصل سے اس طور پر کام لینا ممکن ہے کہ مزید دولت پیدا ہو سکے۔ اور اگر اصل سے مزید دولت پیدا کرنے کا کام نہ لیا جاتا تو کیونکر ممکن تھا کہ ہر ملک میں صدیوں اصل بھی بڑھتا اور سود بھی ادا ہوتا رہتا۔ اگر اصل مثل دولت محض احتیاجات رفع کرنے میں کام آتا تو انزوئی کا تو ذکر کیا گنج قاروں بھی چند روز میں ختم

حصہ سوم ہو جاتا اور حاجت مند قرضداروں کو سود ادا کرنا محال تھا۔ چنانچہ اصل پیدائش دولت کا ایک عامل شمار کیا گیا ہے اور اس کی کارگزاری ہر طرف صنعت و حرفت میں ناظر من الشمس ہے۔ اصل کے پیدا آوری کے متعلق ہم اس سے قبل بھی کافی بحث کر چکے ہیں۔ یہاں اس کے اعادہ سے یہ بتانا مقصود تھا کہ اصل کے سابق مفہوم میں کیونکر تغیر ہوا اور مل کے زمانے میں اصل سے دولت کا وہ حصہ مراد کیا گیا کہ جو آئندہ مزید دولت پیدا کرنے کی غرض سے پس انداز کیا جائے۔ گویا بجائے آورد آمدنی غیر مکتب پیدائش دولت مزید اصل کی خصوصیت متماثر قرار پائی۔ اور پیدا آوری کا خیال اصل کے معنی میں جذب ہو گیا۔

یہ وہ زمانہ تھا جبکہ فوری احتیاجات رفع کرنے کے بجائے تجارت اور کارخانے چلانے کی غرض سے لوگ زرقہ یا سامان قرض لینے لگے۔ اور پیش بابا انجنوں مشینوں اور پیداائش پر سرمایہ کبیر کے بدولت عمل پیدائش و دولت میں اصل نمایاں حصہ لینے لگا۔ المختصر اصل کی دو خواص استیاری تحقیق ہوئے۔ اول وہ آمدنی غیر مکتب کا آلہ قرار پایا دوم پیدائش دولت کا ایک ناگزیر عامل تسلیم کیا گیا اور یہ دونوں خواص اپنی اپنی جگہ اہم اور قابل توجہ ہیں۔ چنانچہ پیدائش کی بحث میں اصل کی خاصیت دوم پر بہت زور دیا جاتا ہے۔ اور تقسیم دولت کے بیان میں خاصیت اول پر سجد توجہ طلب کی جاتی ہے۔ مفہوم اصل کی بحث میں اور بھی بہت کچھ بال کی کھال نکالی گئی ہے۔ جس کی پیچیدہ تفصیل بخوف پرانہ گندگی و حیرانی نظر انداز کرنا ہی قرین مصلحت معلوم ہوتا ہے۔

۴۔ پیدائش دولت کے میدان میں اس وقت اصل باقی ہر دو عامل یعنی زمین و محنت پر حکمران نظر آتا ہے۔ جیسا کہ ہم ایک موقع پر پہلے ہی بیان کر چکے ہیں۔ عہد قدیم میں پیدائش دولت کا دار مدار بیشتر زمین پر تھا۔ ازمنہ متوسط میں محنت کا دخل بڑھا اور عہد جدید میں اصل کا دور دورہ ہے۔ چنانچہ معاشی زبان میں موجودہ زمانہ کو عہد اصل

شغل اصل

کہتے ہیں۔ اصل کا عروج بھی تہذیب جدید کا ایک لازمہ ہے۔ بعض نے تو اصل کو حصہ سوم
 موجودہ تہذیب کا خون حیات قرار دیا ہے۔ اور کچھ مبالغہ بھی نہیں کیونکہ تسلط اور علم
 دونوں اسی کے متوکل نظر آتے ہیں۔ اور آجکل ممالک کی پس ماندگی و ترقی کا باعث اسی
 اصل کی قلت و افراط میں مضمر ہے۔ مشینوں اور پیدایش برہمیانہ کبیر کے بیان سے اصل کی
 قوت پیدا آوری کا بخوبی اندازہ ہو سکتا ہے۔ افزونی اصل کے اسباب بھی واضح کئے
 جا چکے ہیں۔ یہاں ہم کو یہ بتانا مقصود ہے کہ اس زمانہ میں اصل سے کام لینا۔ جس کو اصطلاحاً
 شغل اصل کہتے ہیں کس قدر مروج اہم اور آسان ہو گیا ہے۔ ایک طرف تو عمل اصل کی واسطے
 نہایت وسیع میدان نکل آیا۔ دوسری طرف قانونی تسلط اور کاروباری خوش معاملگی کی
 بدولت اصل کو وہ امن و امان میسر ہے کہ بلا خوف و خطر چار و دانگ عالم میں چکر لگا رہا ہے
 دنیا کا کوئی آباد حصہ ہر جہان انگلستان کا تھوڑا بہت اصل کام نہیں کر رہا ہے یہی اصل تو
 دنیا کے ہر گوشہ سے دولت سمیٹ سمیٹ کر یورپ اور امریکہ لئے جا رہا ہے۔ وہاں کے
 اصل دار نہ صرف اپنے ملک کی صنعت و حرفت بلکہ نہایت دور دست ممالک کی
 ریل۔ معدنیات۔ اور جنگلات جیسی معاشی شعبوں میں بلا پس و پیش نہایت دریا دہی سے
 اصل لگا لگا کر غیروں کے خداداد نعمتوں سے گھر بیٹھے پورا پورا فائدہ اٹھا رہے ہیں انکی
 زبردست اور ذی اقتدار حکومتیں ان کے بیرونی کاروبار اور اصل کی پوری پوری حفاظت
 اور نگہداشت کرتی ہیں اور موجودہ بیدار قومیں دیگر ممالک میں اپنی معاشی فوائد کی
 ترقی۔ ملک گیری سے بھی زیادہ اہم اور قابل توجہ سمجھتی ہیں۔ حتیٰ کہ کچھ عرصہ سے ملکی فوجتوں
 کے بجائے معاشی تسلط کی خواہش جنگ کی محرک ہوتی ہے۔ اور بعد ازیں ہی تسلط بلا
 در و سر ملکوں پر قبضہ بھی کر دیتا ہے۔ آجکل تو آگے کمٹیا پیچھے بٹھیا۔ ملک گیری کا عام
 اصول بنایا ہوا ہے۔ ہندوستان سے لیکر مراکش۔ مصر اور فارس تک معاشی تسلط کا یہی

حصہ سوم
 مالِ حرام
 جال پھیلا ہوا نظر آتا ہے۔ اب شغل اصل کی آسائشوں کا ذرا حال سُنے۔ اول تو صد ہا بنک
 ہیں جو اصل کے بیشمار چھوٹے چھوٹے اجزاء سے نہایت کثیر مقدار فراہم کر کے کاروبار میں
 بڑی بڑی رقیس لگاتے ہیں۔ یہ بنک گویا ایسے تالاپ ہیں کہ جنہیں بیشمار چھوٹے چھوٹے
 گڑھوں کا پانی فراہم ہو کر کھیت و باغات کو سیراب و شاداب کرے۔ ہر شخص کو اتنی ہمت
 کہاں کہ اپنے اند وختہ سے خود کام لے سکے اور نہ چھوٹی چھوٹی رقموں سے آجکل کام چل سکتا
 ہے۔ پس اس سے بہتر کیا ہوگا کہ ایسے مدیم الفرصت اور چھوٹے چھوٹے اصل دار اپنا
 اند وختہ کسی بنک میں داخل کر کے نہ صرف اس کی حفاظت سے سبکدوش ہوں بلکہ کچھ
 سود بھی بطور معاوضہ پاویں اور بنک ایسی داخل شدہ بیشمار اند وختوں کی بڑی بڑی
 مقدار اپنے اہتمام اور ذمہ داری پر تاجرا اور کارخانہ داروں کو سود پر قرض دیں اور
 داخل کنندوں کو بشرح کمتر سود دیکر ذرق میں سے مصارف کاروبار اور منافع
 نکالیں اور چونکہ اصولاً اکثر ایسی ضرورتوں کے واسطے روپیہ قرض دیتے ہیں کہ جنہیں اصل
 کی قوت پیدا آوری سے کام لے کر مزید دولت پیدا ہونے کی امید ہو بنک کے قرضداروں
 پر سود کچھ گراں بھی نہیں گزرتا بلکہ اصل مستعار کے توسل سے وہ خود بھی منافع اٹھا لیتے ہیں۔
 گویا ایک ہی اصل داخل کنندہ بنک اور قرض گیر تین طبقوں سے گذر کر پیدائش کے
 میدان میں داخل ہوتا ہے۔ اول اسکی پیداوار بھی علی ہذا تینوں میں حسب حالات کسی نسبت
 تقسیم ہو جاتی ہے۔ گویا شغل اصل میں بھی اول تقسیم کار کا عملدرآمد ہو رہا ہے۔ شغل اصل کی
 ایک نہایت ہر ذمہ زار و مرجع شکل یہ بھی ہے کہ تجارت، صنعت و حرفت یا کسی ایسے ہی
 کاروبار کی غرض سے انجن سرمایہ مشترک قائم کی جاتی ہیں۔ بہت سے لوگ ملکر بشکل
 خریداری حصص جنکی قیمت مہین ہوتی ہے۔ اول اول سرمایہ ہیا کر کے ایسے مشترک سرمایہ
 سے کاروبار چلاتے ہیں اور نفع تقسیم ہیں کیساں شریک رہتے ہیں۔ ایسی انجنز کا

انتظام وغیرہ اکثر تنخواہ دارینجروں کے ہاتھ میں ہوتا ہے حصہ داروں کی ایک انتظامی حصہ سود
 کیسی عام نگرائی قائم رکھتی ہے۔ لیکن بسے حصہ داروں کو اپنے حصوں پر ہر سال سود
 کے لینے کے سوائے کاروبار سے اور کچھ تعلق نہیں رہتا۔ قانون نے ایسی انجمنوں میں
 دو بڑی خوبیاں پیدا کر دی ہیں۔ اول تو سرکاری سند یافتہ محاسبوں سے ہر ششماہی یا سالانہ
 حساب کتاب کی جانچ ریتال کر کر عام اطلاع کے واسطے ان کی رپورٹ شائع کرنا قانوناً
 لازم ہے۔ گویا ناواقف حصہ داروں کو دہوکا دینا محال ہے علاوہ ازیں ایسی انجمنیں
 محدود بھی کرائی جاسکتی ہیں جس کی بوجب اگر خدا نخواستہ انجمن کو خسارہ آئے تو حصہ داروں
 سے صرف بقدر حصص قانوناً رقم وصول کیجا سکتی ہے۔ مطالبہ داروں کو حصوں کے علاوہ
 شرکاء کے دیگر مال و جائداد پر کچھ حق نہ ہوگا۔ آجکل انجمن شرکت محدودہ بکثرت جاری ہیں
 ایسی انجمنوں کے قیام کے وقت تو ان کے حصوں کی ایک خاص قیمت مقرر ہوتی ہے اور قیمت
 متعارف کہلاتی ہے۔ لیکن کچھ ہی دنوں میں فی حصہ سود کی شرح کے اضافہ و تخفیف کے مطابق
 حصہ کی قیمت بھی بڑھتی گھٹتی رہتی ہے۔ اس تغیر پذیر قیمت کو قیمت مجیم کہتے ہیں۔ اور اسی
 قیمت پر جسے بھی اس طرح پر فروخت ہوتے رہتے ہیں جیسے کہ مکان یا دکان۔ حصہ کا
 ہر جدید خریدار انجمن کا حصہ دار اور سود کا مستحق مانا جاتا ہے۔ اس طرح پر حصہ داروں کی
 شخصیت برابر بدلتی رہتی ہے۔ لیکن قانون کی نظر میں انجمن وہی برقرار رہتی ہے۔

پرامیسی نوٹ۔ اسٹاک۔ بونڈ یا ڈیبنچر جن کی قیمت متعارف اور مقدار مقرر
 اور قیمت صحیح شہسج سود بازاری کم و بیش ہوتی رہتی ہے خرید کر سرمایہ منسلپی
 کو سود پر روپیہ قرض و دنیا بھی منسل اصل کی ایک درجہ شکل ہے۔ ادائیگی قرض اکثر مقرر قرض
 کی مرضی پر منحصر ہوتی ہے۔ البتہ قرض خواہ کو وقت معینہ پر سود و مقدار ہوتا ہے۔ گویا ایسے
 منسل اصل میں ایک منسل آتی ہے۔ یہ منسل آتی ہو جاتی ہے۔ گویا ایسی قرض کا بطلان

حسد سوم
 باب چہارم
 نہیں کیا جاتا لیکن قرض خواہ اپنا پرایمیری نوٹ۔ اسٹاک وغیرہ مثل دیگر سامان وجہ ادا
 فروخت کر کے اپنی رقم حسب قیمت صحیح کم و بیش وصول کر سکتا ہے ایسا زر مستعار سرکار
 دیونسپڈیاں ریل۔ نہر سڑک۔ روشنی اور وائرورکس پیدا آور جیسے کاموں میں لگتی
 ہیں تاکہ مزید منافع حاصل ہو سکے۔ ایسی حالت میں قرض خواہوں کا سود کچھ بار نہیں ہوتا
 لیکن کبھی کبھی بحالت مجبوری سرکار کو ایسا زر مستعار غیر پیدا آور کاموں میں صرف کرنا پڑتا
 ہے۔ مثلاً مصارف یا تانہ جنگ۔ امداد قحط۔ یا بحالت قلت محاصل ناگزیر مصارف
 حکومت ایسی حالت میں سرکار کی حالت بعینہ کسی تباہ حال مقروض رئیس کی سی ہوتی ہر
 اور سود بھی سراسر بار ہوتا ہے اوم اگر کوئی چاہے اور کر سکے تو اپنے ہی اصل سے
 کاروبار جاری کرے نہ کسی سے قرض لے نہ کسی کو قرض دے۔ ایسی حالت میں اس کو جو
 منافع ہوگا اور جس کی تفصیل منافع کے جداگانہ تحت میں ہم آئندہ کریں گے۔ اس کا ایک جزو
 اس کے اصل کا سود ہوگا رہا ایسے لوگوں کو سود پر روپیہ قرض دینا جو اس کو غیر پیدا آور
 کاموں میں صرف کریں اور عمل پیدایش میں اس سے مدد نہ لیں۔ بالفاظ دیگر جو کہ زر مستعار
 کو بطور دولت صرف کریں نہ کہ بطور اصل جیسا کہ قرض لیکر شادی۔ غمی۔ یا عشرت پرستی
 میں روپیہ صرف کیا جاتا ہے۔ اگرچہ قرض دہندہ کے نقطہ نظر سے یہ بھی شغل اصل ہی کہنہ
 اس کو سود ملتا ہے۔ لیکن معاشی معاشرتی اخلاقی اور مذہبی غرضوں کے چند در چند لحاظ سے
 ایسا شغل بچدنا جائز و معیوب ہے۔ اور بذریعہ قانون اس کو روکنے کی پھر کوشش ہو رہی ہے
 شغل اصل کی مختلف صورتوں کے بموجب سود کی بھلائی بُرائی سے ہم آئندہ بعنوان
 سود کا حاضر و مستقبل ”مفصل بحث کریں گے۔ یہاں پر شغل اصل کی چند عام صورتیں دکھانا
 مقصود ہے اور بس۔

(۵) سود کیا ہے؟ کس طرح پر پیدا ہو کر کس اصول کے مطابق تقسیم ہوتا ہے؟ ماہیت

سود کے متعلق ان سوالات پر سید اختلاف رٹے پھیلا ہوا ہے جس کی تفصیل کے واسطے حصہ سوم ایک جداگانہ ضخیم کتاب درکار رہے اور جس کے سمجھنے کے لئے معیشت کی دیم معلومات بشرط اول سود کے متعلق جو متعدد مسائل نکالے گئے ہیں وہ چند انواع میں مرتب ہو سکتے ہیں۔ ایسے کل انواع کا مختصر بیان اور جو مسئلہ مقابلتاً صحیح ترین تسلیم ہو چکا ہو اس کی مفصل بحث اس کتاب میں سب سے زیادہ موزوں ہوگی۔

(۲) مسئلہ نصب جس طرح پر کسی زمانہ میں صرف زمین عامل پیدایش دولت خیال کیجاتی تھی آجکل بھی بعض لوگ صرف محنت کو عامل پیدایش مانتے ہیں۔ ان کے نزدیک اصل دارغریب مزدوروں کی کمائی میں سے حصہ چھینتا ہے جس کو سود کہتے ہیں۔ گویا سود محض ان نامساعد حالات کا نتیجہ ہے کہ مزدور بالعموم غریب ہوتے ہیں اور دولت مندوں کے ہاتھ اپنی محنت فروخت کرنے کے سوائے ان کو کوئی چارہ نہیں۔ مزدوروں کو جو اجرت ملتی ہے وہ ان کی مایحتاج زندگی سے بشکل زائد ہو سکتی ہے اور محنت کی پیداوار سے یقیناً کم ہوتی ہے۔ پیداوار محنت اور اجرت کا فرق بشکل سود اصل دار کی جیب میں جاتا ہے۔ گویا اصل مزدوروں کی کمائی میں سب سے چھیننے کا آلہ ہے۔ علمی تحقیقات سے یہ مسئلہ محض دہمی اور بے بنیاد ثابت ہو چکا ہے کسی زمانہ میں اس مسئلہ کا بہت زور شور تھا لیکن اس کے حامیوں کی تعداد روز بروز گھٹ رہی ہے۔ بہر حال صرف ہی مسئلہ سود کا مخالف ہے۔ اس کے علاوہ باقی کل مسائل بالاتفاق سود کے موافق ہیں۔ اور صرف نتیجہ و توجیہ سود میں اختلاف کرتے ہیں۔

(ب) مسئلہ پیدا آوری۔ سود اصل کی اُن خدمات کا معاوضہ ہے جو پیدایش دولت میں وہ سرانجام دیتا ہے۔ عمل پیدایش دولت میں سود کا حصہ مسلم ہے۔ چنانچہ وہ عامل پیدایش مانا جاتا ہے۔ اور جس طرح کہ مزدور کی محنت کا معاوضہ اجرت کہلاتا ہے اصل کی

حصہ سوم خدمات کے معاوضہ کو سود کہتے ہیں۔ بطور تو یہ مسئلہ نہایت صاف اور صحیح معلوم ہوتا ہے لیکن نظر غائر ڈالنے سے اس میں چند دقیق مگر اہم خامیاں نمایاں ہونگی جنکی تشریح سے ہم یہاں معذور ہیں۔ صرف یہ بتانا چاہتے ہیں کہ یہ مسئلہ سراسر غلط تو ہے نہیں مگر ادھورا اور غیر تشفی بخش ضرور ہے۔

(ح) مسئلہ اجتناب۔ انسانی خاصہ ہو کہ کسی چیز سے بوقت موجودہ لطف اٹھانے کو بمقابلہ مستقبل کے زیادہ دل چاہتا ہے۔ اور اتوار لطف بہت کراں گذرتا ہے۔ اول تو پیدائش اصل کے واسطے پس اندازی یعنی بعض موجودہ ضروریات ترک کر کے مستقبل ضروریات کے خیال سے کچھ بچانا شرط الابد ہے دوسرے اندوختہ سے بجائے دولت کے بطور اصل کام لینا۔ یعنی اس سے فوری احتیاجات رفع نہ کر کے مزید دولت پیدا کرنا گویا اس کی لطف اندوزی کو ملتوی کرنا ہے۔ پس پیدائش اور شغل اصل دونوں میں اجتناب مضمر ہے اور اجتناب کیا ہے۔ لطف اندوزی کے کام سے باز رہنا۔ جو کہ ہم مقدمہ میں واضح کر چکے ہیں۔ خدمت کی ایک شکل ہے اور ہر طرح پر دولت کھلانی کا مستحق پس سود معاوضہ ہی اسی خدمت اجتناب کا یعنی موجودہ خرچ سے کچھ بچانے کا اور اندوختہ کو فوری احتیاجات پر صرف کرنے کے بجائے اس سے مستقبل دولت پیدا کرنا صریح واقعہ ہے کہ جب تک اندوختہ سے کچھ آمدنی کی امید نہ ہو بہت کم پس انداز کیا جاتا ہے اور منافع کی امید بغیر اندوختہ کاروبار میں لگانا یا کسی کو قرض دینا تو محال ہی البتہ جو قرض براہ ہمدردی بلا سود دیا جاتا ہے وہ خارج از بحث ہے۔ لیکن ایسی مستثنیات یہ تاہم ناقابل لحاظ ہیں مائل کلام یہ کہ جو شخص کچھ روپیہ بچا کر کاروبار میں لگاتا ہے وہ فوری احتیاجات پر یہ روپیہ صرف کرنے سے باز رہیگی خدمت سمر انجام دیتا ہے۔ اور سود اسی خدمت اجتناب کا معاوضہ ہے۔ اس مسئلہ کے رو سے پیدائش اصل بہت کچھ اور شغل اصلی مندر سر

سود پر مشروط ہے۔ اور چونکہ پیدائش دولت میں اصل اس قدر معاون ہے، سود دینا لا بہت
اور درست ہے۔

ماہنامہ

اس واقعہ سے تو اہکار ہو نہیں سکتا کہ ہر ایک شخص متبادلہ موجودہ مساوی لطف
اندوزی کو مستقبل پر ضرور ترجیح دیتا ہے اور پیدائش و شغل اصل میں اجتناب مضمحل ہے
لیکن سود کو اس خدمت اجتناب کا معاوضہ قرار دینا علمی حیثیت سے کافی طور پر
تشفی بخش اور قابل تسلیم نہیں۔ اس مسئلہ پر چند دقیق اور مسکت اعتراض عائد ہوتے
ہیں جن کی روشنی میں اجتناب کی خدمت غائب ہو جاتی ہے۔

لطف اندوزی حاضر کو مستقبل پر ترجیح دینے کا انسانی خواہ۔ تو بالکل درست ہے
لیکن اس مسئلہ میں اس سے جو توجیہ کی گئی ہے وہ صحیح نہیں۔ بہتر توجیہ ہم آگے چلکر مکمل
ترین مسئلہ کے ضمن میں بیان کریں گے۔

(د) مسئلہ محنت۔ بعض نے پس اندازی و شغل اصل کو سیدھے سادھے طور پر محنت قرار
دیکر سود کو اصل دار کی اس محنت کا معاوضہ یا اجرت قرار دیدیا۔ یہ مسئلہ بھی مسئلہ
اجتناب سے ملتا جلتا مگر اس سے زیادہ سادہ ہے۔ مذکورہ بالا مسائل سے سود کے بجا اور
درست ہونے کی تائید تو ضرور ہوتی ہے۔ لیکن ان میں سود کی علمی تشریح و توجیہ بالکل
ادھوری اور غیر تشفی بخش نظر آتی ہے۔

مذکورہ بالا مسائل کے علاوہ چند اور مسائل بھی پیش کیے جاسکتے ہیں جن میں سے
بعض تو قطعاً رد ہو چکے اور محض تاریخی لحاظ سے سود کی بحث میں اہم ذکر کر دیا جاتا ہے
اور بعض مذکورہ بالا مسائل کے عجیب عجیب مرکب ہیں جن میں ان کی خامیاں بھی
بدرجہ ادنیٰ موجود ہیں۔

اب ہم سود کا وہ آخری مسئلہ تفصیل سے پیش کرنا چاہتے ہیں جو متبادلہ مکمل

توین خیال کیا جاتا ہے۔ اور یہ بھی جتنا ضروری سمجھتے ہیں کہ فی نفسہ ابھی خود یہ مسئلہ بھی تکمیل طلب ہے۔ اس مسئلہ کے حامیوں میں بھی باہم اختلافات رہے ہیں اور ابھی ہے اور اسی وجہ سے مسئلہ کی موجودہ شکل بعینہ کسی ایک مصنف کی کتاب میں نظر آنی محال ہے مطالعہ اور غور سے پورا پورا کام لیکر اس مسئلہ کے بیان میں ہمیں دعائے ماکہ رخذ ماصفا کے اصول پر عمل کرنے کی کوشش کی ہے۔ لہذا اگر یہ مسئلہ بعض سے متنازع تھا لیکن ہر ایک سے جدا نظر آئے تو عجب نہیں۔ موجودہ جیسی کتاب میں یہ طریق ناگزیر معلوم ہوا ورنہ مسئلہ سود کی مفصل بحث کے واسطے صحیح کتاب اور اس کے سمجھنے کے واسطے معیشت میں بہت کچھ وسعت معلومات لا بد ہے۔

سود کی سب سے بہتر علمی تشریح و توجیہ اصل کے دو مسلم خواص سے متعلق معلوم ہوتی ہے کہ ایک انتظار کشی جو اصل سے کام لینے میں کم و بیش لاحق ہوتی ہے دوسرے پیدا آوری جو اصل کا لا بد خاصہ ہے اور جس کی بدولت وہ حامل پیدائش شمار کیا جاتا ہے۔ مندرجہ ذیل تفصیل سے وضع ہو گا کہ انتظار کشی سود کا باعث اور پیدا آوری اس کا منبع ہے اور علیٰ ہذا اصل کی رسد طلب بھی اپنی خواص سے علی الترتیب متعلق ہے۔

(۶) انتظار کشی

انتظار

کتنی

بعض لوگوں کے پاس تو اس قدر دولت ہوتی ہے کہ ان سے خرچ کیے بن نہیں پڑتا جبکہ تمام موجودہ ضروریات حاصل ہوں تو باقی ماندہ دولت کو پس انداز کیے بغیر کیا چارہ ہو سکتا ہے بلکہ بعض زیادہ اہم مستقبل احتیاجات رفع کرنے کے خیال سے اگر چند موجودہ ضروریات ترک کر کے بھی لوگ کچھ اندوختہ جمع کریں تو عجب نہیں چنانچہ واقعہ ہے کہ حسب حیثیت لوگ بالعموم علالت و پیری کے خیال سے موجودہ آمدنی میں سے کچھ کچھ جمع کرنے کی کوشش کرتے ہیں۔ ایسے اندوختہ

لوگ خود بخود پس انداز کرتے ہیں ان کو مزید معاوضہ کی ترغیب ضروری نہیں بلکہ حصہ سوم
 ایسے اندوختوں کی ہنگامہ نشدہ کا کوئی معاوضہ وہ اپنی گھر سے دینے پر بھی رضامند ہو جائیں
 موجب ہیں۔ چنانچہ جبکہ شغل اصل کا میلان نہایت تنگ تھا۔ بنک تم داخل شدہ
 کی تحفظ و ہنگامہ نشدہ کا معاوضہ داخل کنندوں سے الٹا وصول کرتے تھے۔ لہٰذا
 پس اندازی و دھلتوں تک محدود تھی۔ اول جبکہ دولت کی اس قدر افراط ہو کہ کل
 موجودہ ضروریات ہیا ہونے پر بھی کچھ بچ رہی دوم جبکہ بمقابلہ چند موجودہ احتیاجات
 کے آئندہ زیادہ اہم احتیاجیں پیش آنی یقینی ہوں۔ لیکن معاشی ترقیات کی بدولت
 جبکہ شغل اصل کے مواقع پیدا کثیر اور وسیع ہو گئے۔ ایک جدید تیسری قسم کی
 پس اندازی شروع ہوئی یعنی بلا زیادتی دولت و لحاظ احتیاجات مستقبل محض
 مزید معاوضہ کے لالچ سے۔ موجودہ احتیاجات دبا دبا کر لوگوں نے پس اندازی پر
 شروع کر دی۔ ایک شخص سے دریافت کیا جائے کہ آیا وہ منور و پیہ لچ لینا چاہتا،
 یا ایک سال بعد۔ اب اگر اس کو اس وقت کوئی احتیاج ہی درپیش نہ ہو۔ یا آئندہ
 احتیاجات موجودہ سے زیادہ اہم احتیاجیں پیش آنے کا یقین ہو تو بشرطیکہ سکو
 پورا اعتماد ہو وہ رقم مذکورہ سال بھر میں لینا زیادہ پسند کریگا۔ بلکہ امانت داری کا
 کچھ معاوضہ بھی اپنی گھر سے دے تو عجب نہیں۔ لیکن بحالت سوم اگر اس کو موجودہ
 احتیاجات دبا رہی ہوں تو ان کو ربح کرنے کی غرض سے وہ اس رقم کی ادائیگی
 حاضر کو مستقبل پر ضرور ترجیح دیگا۔ البتہ اگر کچھ مناسب اضافہ کا وعدہ کیا جائے
 تو ممکن ہو کہ وہ حال کے بجائے ایک سال ہی بعد لینا گوارا کرے۔ اس واقعہ سے
 ایک عام اصول واضح ہوتا ہے کہ بحالت احتیاج کسی چیز کے ملنے کے وقت میں جبکہ
 بعد ہوگا۔ اسی قدر موجودہ معیار کے مطابق اس کی قدر گٹ جائے گی۔

حد سوم

ماہنامہ

اسی کو خاصہ انتظار کشتی کہتے ہیں۔ اگر شخص مذکور اس وقت تنہا روپیہ یا ایک سال بعد ۱۰۵ روپیہ لینے پر یکساں رضامند ہو تو گویا اس وقت ایک سال بعد ملنے والے ۱۰۵ روپیہ کی قدر اس کے نزدیک فوراً ملنے والے روپیہ کی برابر ہے۔ لیکن واضح ہو کہ سال بعد بوقت حصول ۱۰۵ روپیہ کی قدر موجودہ ۱۰۰ روپیہ کی قدر سے بمقدار ۵ روپیہ زائد ہوگی۔ اگر ایسا نہ ہوتا تو سال بھر انتظار کرنے پر وہ رضامند کیوں ہونے لگا تھا گویا اس وقت تو ان ۵ روپوں سے بمقابلہ ۱۰۰ روپیہ حاضر کے ۱۰۰ روپیہ مستقبل کی قدر کی موجودہ تخفیف کی تلافی ہوتی ہے۔ لیکن سال بھر بعد جبکہ بوقت حصول یہی ۱۰۰ روپیہ مستقبل ۱۰۰ روپیہ حاضر کے مساوی القدر ہو جائیں تو وہ ۵ روپیہ سود بنجائیں گے یا بالفاظ دیگر ۱۰۵ روپیہ مستقبل کی موجودہ قدر ۱۰۰ روپیہ حاضر کی برابر ہے اور سال بھر بعد بوقت حصول ۱۰۰ روپیہ حاضر سے بقدر ۵ روپیہ زائد ہوگی یہی ۵ روپیہ جو اس وقت تخفیف قدر کی تلافی کرتے ہیں اس وقت بطور قدر مرید۔ سود شمار ہوں گے۔

پس صاف نظر ہے کہ سود کا باعث انتظار کشتی ہے۔ اور انتظار کشتی اکثر اصل کی پیدائش اور تمام اصل کے شغل سے لاینفک ہے۔ چند دولت مندوں کو چھوڑ کر عام طور پر لوگ تھوڑی بہت موجودہ احتیاجات جابائے بغیر پس انداز کم کر سکتے ہیں۔ رہائش اصل۔ خواہ اندونختہ کچھ عرصہ کے واسطے قرض دیا جائے یا زراعت صنعت و حرفت اور تجارت میں لگایا جائے۔ اس کی واپسی ہمیشہ قریب یا بعید مستقبل میں ہوگی۔

جو اندونختہ محض بوجہ زیادتی دولت یا خیال اہمیت احتیاجات مستقبل جمع ہوتا ہے اگر موجودہ کاروباری ضروریات کے لیے کافی ہوتا تو انتظار کشتی کا نہ کوئی

دخل ہوتا ہے اصل وار سود کی زیادہ پروا کرتے۔ لیکن حقیقت یہ ہے کہ آج کل تو امر اس
اصل کا عشر عشر بھی جہا نہیں کر سکتے جو عوام اور متوسط الحال لوگوں کے اندر خوش
ملا ہے۔ اور آخر الذکر طبقہ کے اصل کی پیدائش و شغل میں انتظار کشی کو بہت بڑا دخل ہے
بلا امداد منفعت سود نہ تو یہ لوگ اس قدر پس انداز کر سکتے ہیں اور نہ اپنے گاڑی پسینہ کی
کمانی قرض دینے یا کاروبار میں جیسا ہے پر رصا مند ہو سکتے ہیں۔ اور موجودہ کاروبار
ضروریات کے لحاظ سے انکا اصل بھی ناگزیر ہے پس انکو سود دینا لاپرواہ۔ اور جب انکو
سود ملنے لگا تو پھر دو لہندہ اپنے اصل کا سود کنوں طلب نہ کریں۔ کام تو انکا اصل ہی
کرتا ہے جو دوسرے کا پھر کیا وجہ کہ اس پر سود نہ دیا جائے۔ آخر کو اس سے کیا بحث کہ
آیا اس کی پیدائش و شغل میں انتظار کشی مصمم کی یا نہیں اس کو تو صرف اصل کے
کام سے تعلق ہے اور بس۔ لہذا بلا تفریق موجودگی و عدم موجودگی انتظار کشی ہر قسم کے
اصل پر سود دیا جانے لگا لیکن سود کا حقیقی باعث پہر بھی انتظار کشی ہے۔

(۷) پیدا آوری

پیدا آوری بھی اصل کا جدید ناگزیر خاصہ اس واقعہ کی جا بجا تحصیل بھی کی جا چکی ہے مختصر
یہاں بھی تشریح کرتے ہیں۔ فرض کرو کہ ایک درزی جو ہاتھ کی سلائی سے ۸ آنہ روز
کما سکے شکر شین کی مدد سے ۱۲ روز کمائے تو ۴ روپیہ پیداوار اصل شین سے منسوب کرنا
بیجا ہوگا لیکن واضح ہو کہ اصل کی پیدا آوری ثابت کرنے کے لیے ۴ روپیہ محض پیدا ہونا
کافی نہیں۔ دوران شغل میں اصل قائم برابر فرسودہ ہوتا رہتا ہے حتیٰ کہ کچھ عرصہ میں
بالکل بیکار ہو جاتا ہے۔ ابتدائے استعمال کے وقت سے بیکاری کے وقت تک
اس پیداوار میں سے جو استعمال اصل کا نتیجہ ہو مطالبات فرسودگی ایسی شرح سے
منہا کرتے رہتے ہیں کہ کل اصل واپس آجائے۔ پس اگر ایسی پیداوار مطالبات

حصہ دوم
 با حجام
 فرسودگی سے کمتر ہو تو گویا اصل پھر واپس بھی نہیں آسکتا اور اس کے استعمال میں سراسر نقصان پڑا اگر مطالبات فرسودگی کے مساوی ہو تو کچھ عرصہ میں صرف اصل واپس آجائے گا۔ استعمال سے اصول انتظار کشی کے مطابق پھر بھی نقصان ہو سکتا ہے۔ البتہ اگر مطالبات فرسودگی سے ایسی پیداوار کچھ زیادہ ہو تو بیشک وہ پیداواری اصل کا ثبوت ہوگی اور پیداوار اصل کھلانے کی مستحق۔ تجربہ شاہد ہے کہ شغل اصل سے علاوہ مطالبات فرسودگی کے مزید پیداوار بھی حاصل ہوتی ہے۔ جتنے سے بالعموم سود ادا کیا جاتا ہے یہی پیداواری ہے جس کی بدولت لوگ خوشی خوشی بقدر اکثر سود پر قرض لیکر اصل مستعار سے کاروبار چلاتے ہیں سود ادا کرنے پر بھی منافع اٹھاتے ہیں۔ اگر اصل سے پیداوار میں جہاں نہ اضافہ نہیں ہوتا تو لوگ اس قدر شوق سے قرض لے لیکر اسکو کیوں کام میں لاتے اور فضول سود سے کیوں زیر بار ہوتے البتہ جو لوگ روپیہ قرض لیکر مجبوری یا نجوشی غیر پیداوار کا کاموں میں صرف کرتے ہیں جیسا کہ بحالت افلاس قرض لیکر لمبے اوقات کرنا۔ یا آوارہ مزاج رؤساء کی طرح رنگ رلیاں منانا۔ ایسے اصل میں قرض دہندہ کی طرف سے تو انتظار کشی موجود ہوتی ہے۔ لہذا وہ سود کا طالب ہوتا ہے۔ لیکن قرض گیر کے ہاتھ میں آکر ایسا اصل محض دولت رہ جاتا ہے اس سے پیداواری مفقود ہو جاتی ہے اور اسی وجہ سے وہ خود مع سود اسپر بارگراں بن کر تباہی کا باعث ہو جاتا ہے اب اگر محض اس بنا پر کہ اصل مستعار سے پیداواری کام نہیں لیا گیا تھا۔ قرض دہندہ کو سود سے محروم کیا جائے تو وہ قرض دینے سے انکار کر دیگا لیکن یہ خیال غلط ہے کہ ایسی قانونی بندش سے لین دین رک سکتا ہے ایسے قرض گیر جو نہایت نا عاقبت اندیش ہوتے ہیں طے طے کی تدابیر نکال کر قرض لینے بغیر نہ رہیں گے۔ البتہ قانونی گرفت کے خوف سے قرض دہندہ شرح سود کو اور بھی بڑھا دینے لگے اور اس

اضافہ کو مطالبہ خطر کہیں گے۔ جس کی تشریح ہم اقسام سود کے تحت میں آئندہ کرینگے۔
 اگر قرض بندہ کو قانوناً سود سے محروم کر کے قرض دینے سے روکے کے بجائے بغیر
 قانون قرض خواہ کو روکا جائے تو نتیجہ زیادہ حسبِ خواہ ہوگا۔

محتاجوں کو اور رفاه عام کے کاموں کے واسطے بلا سود قرض دینا۔ آوارہ لوگوں کو
 قرض دینے سے انکار کرنا معاشرتی و اخلاقی لحاظ سے نہایت ضروری اور پسندیدہ
 لیکن اس کی مثال اس قدر نایاب ہے کہ معاشی معاملات پر اس کا اثر قابلِ لحاظ
 نہیں ہو سکتا۔ اسی طرح پر غریبوں سے بھید زیادہ شج سے سود لیکر چھوٹی چھوٹی
 رقیں قرض دیکر ہمیشہ کے واسطے اُن کی کمائی کا شریک غالب بن جانا یا شوق دلا
 دلا کر بولے بھالے وارستہ مزاج رئیس زادوں کو قرض دیکر اُن کی جائیداد ضبط کر لینا
 سوسائٹی کے حق میں اس قدر خطرناک و اخلاقی لحاظ سے مذموم ہے کہ قانوناً اس کی
 بندش آمد ضروری بھی ہے اور ممکن بھی سود کے پہلے بڑے نتائج سے ہم آئندہ سود کے
 حاضر مستقبل کے تحت میں بحث کرینگے۔ یہاں صرف یہ بتانا مقصود تھا کہ سود
 انتظار کشی اور پیدا آوری کا آفریدہ ہے اور یہ دونوں خواص شغلِ صل میں مضمر ہیں۔
 لہٰذا سود بھی شغلِ صل سے لاینفک ہے۔

(۸) شرح سود۔

جیسا کہ شرحِ اجرت کے بیان میں اشارہ کیا جا چکا ہے۔ صل بھی قانونِ تعلیل
 حاصل کا پابند ہے۔ یعنی کسی کمیت یا مزدوروں کی جماعت میں جو صل استعمال
 ہوتا ہے حسبِ خواہ کسی مقدار تک اضافہ کر کے اسی نسبت سے پیداوار میں بھی
 اضافہ ممکن نہیں۔ خواہ زراعت ہو یا صنعت و حرفت صل کے جرعِ استعمال
 کرتے کرتے ایک ایک ایسے جرمے تک آگے اس کے مابعد جرموں کی پیداوار درجہ بدرجہ

حکم
 گہنتی چلی جاوے گی۔ مثلاً اسکا تشکارا بے کسی کہیت میں دس روپیہ کا کھاد ڈالے یا بیج
 بونے یا پانی لگائے۔ اس گران مدوں میں جو گنا اصل لگائے تو یہ دواں کا چوگنا
 ہونا غیر اعلیٰ ہے۔ اسی طرح ہر کسی دوزی کی دوکان میں جبے و سنگرشین استعمال ہوتی
 ہے تو ہر روز انہ فی مشین ملتا ہے اس گروٹیشنیں اور بڑا دی جائیں تو ان پر بشکل ۳۲
 آنہ مل سکیں گے۔ حاصل کلام یہ کہ دیگر عاملین پیدایش زمین و محنت کے مقابلہ میں
 اصل کی مقدار جس قدر بڑھے گی پیداوار اصل کی شرح گہنتی جائے گی۔ اور
 شرح اجرت کی طرح شرح سود بھی کمترین پیداوار کے مساوی قرار پائے گی
 زمین کی وسعت تو تقریباً معین ہے۔ اس میں اضافہ کی برائے نام بھی گنجائش
 نہیں۔ محنت کے اضافہ میں بھی دیر لگتی ہے اور دبا، قحط، جنگ جیسے عاملین ہوتے
 اس کی کمانٹ چھانٹ کرتے رہتے ہیں لیکن اصل کے اضافہ کا کیا کہنا نہ سڑک
 بیل اس قدر پہلے نہ چمیل کی نسل اس قدر بڑھے کہ شہ صدی صدی میں نہ معلوم
 کے سوگنا ہو گیا ہو گا۔ اور جس قدر بڑھتا ہے ساتھ ساتھ قوت اضافہ اور بھی بڑھتی
 جاتی ہے۔ نتیجہ یہ ہے کہ ایسے اصل کی مقدار بڑھ رہی ہے جس کی پس اندازی و شغل
 میں انتظار کشی مضمر نہیں۔ ایسے اصل کی مقدار جس قدر بڑھے گی انتظار کشی والی
 اصل کی جانشین بن کر اس کی مقدار مطلوبہ کی تخفیف کا باعث ہوگی اور جس قدر
 آخر الذکر اصل کی مقدار کم ہوگی ادنیٰ تر شرح سود پر اصل ملنا آسان ہو گا۔ علاوہ
 قیام امن و امان اور عام بیداری کی بدولت خود انتظار کشی کا اثر کمزور ہو رہا ہے
 یعنی بنسبت سابق اب لوگ کمتر معاوضہ پر اپنا اندوختہ قرض دینے یا کاروبار
 میں لگانے پر رضا مند پائے جاتے ہیں۔ چنانچہ اعلیٰ یا ادنیٰ شرح سود پر
 شغل اصل گوارا کرتا بھی معاشی عورتی و پس ماندگی کی علامت مانی جاتی ہے۔

اضافہ اصل کے ساتھ ساتھ معاشی ترقیات کی بدولت متعلصل کے واسطے ہی حصہ
 نئی نئی راہیں پیدا ہو رہی ہیں۔ اور قانون تفسیل حاصل کے مقابلہ میں نت نئی ایجادات
 اصل کی قوت پیدا آوری بڑھ رہی ہیں۔ ایک طرف تو طلب اصل۔ زراعت
 صنعت و حرفت، تجارت اور عام کاروباری حالت پر منحصر ہو۔ دوم کثرت اندوختہ
 معاشی ترقیات اور عام بیداری کا رسد اصل پر نہایت گہرا اثر پڑتا ہے۔ اور سیر طلب و
 رسد میں بہت کچھ باہمی انحصار موجود ہے اور ان کے عمل میں کوئی تقدم تاخر مقرر
 نہیں۔ ایسی حالت میں سترج سود کے کل حساب کا جداگانہ تعین محال ہے۔ صحت کے
 ساتھ اس سے زیادہ کیا کہا جاسکتا ہے کہ سترج سود طلب رسد اصل کے باہمی عمل سے
 مقرر ہوتی ہے۔ لیکن اتنا تحقیق ہے اور علمی لحاظ سے یہ واقعیت نہایت اہم ہے کہ مقدار
 سود مالموم اصل کے پیداوار ختم کے مساوی ہوتی ہے۔

یہ ایک نہایت دقیق اور معرکہ الاراسلہ ہے کہ چونکہ سود قلت اصل کا نتیجہ ہے۔ یعنی
 انتظار کشی والا اصل ناگزیر کسی زمانہ میں کثرت اصل کی بدولت یعنی جبکہ غیسر
 انتظار کشی والا اصل کاروباری ضروریات کے واسطے کافی ہوگا سود بھی غائب ہو جائے گا
 یہ تو رسد کا پہلو تھا۔ ادھر طلب کے پہلو پر بھی بوجہ کثرت اصل پیداوار ختم میں تخفیف
 ہوتے ہوئے صفر پر جاے گا۔ بالفاظ مختصر سود محض موجودہ حالات کا افریدہ ہے
 پیداوار کا مستقل حصہ قرار نہیں پاسکتا۔ شرح سود برابر گھٹ رہی ہے۔ اس سے تو
 کسی کو انکار نہیں ہو سکتا۔ لیکن جہاں ایک گروہ کا خیال ہے کہ وہ کبھی بالکل غائب
 ہو جائے گا۔ دوسرا گروہ ثابت کرتا ہے کہ ایک خاص حد پر موجودہ تخفیف ضرور
 رک جائے گی اور سود ہمیشہ برابر جاری رہے گا اور وہ پیداوار کا مستقل حصہ ہے
 سود دائمی ہے یا عارضی اس کا فیصلہ تو بہت بحث طلب اور دشوار ہے لیکن حتمی

تک اس کا رواج جاری رہنا تو بہر حال یقینی ہے۔

صوم

تمام مذکورہ بالا بحث سے صرف یہ جتنا مقصود تھا کہ شرح سود معاشی اسباب سے خود بخود مقرر ہو جاتی ہے وہ محض رواج یا قانون کی آفریدہ نہیں۔

باب چہم

اور ایسی معاشی شرح سود میں قانونی مداخلت بیکار بلکہ مضر ہوتی ہے۔ لیکن پس منڈ مالک میں جہاں معاشی اسباب کا اثر ضعیف ہے اور اب تک قدیم طرز پر غیر پیدا اور کاموں کے واسطے زر نقد کا لین دین ہوتا ہے، سود بالعموم قرض گیر کی احتیاج کے مطابق ہوتا ہے۔ ایسے قرض لا چاری اور مجبوری کے ہوتے ہیں اور مثل مشہور ہے مرنایا نہ کرتا جب کسی کو قرض لینے بغیر چارہ ہی نہیں تو شرح سود پر رد و قرض کرنے کی اسکو کہاں سے جرات ہو سکتی ہے۔ زیادہ سے زیادہ شرح جس کا وہ بظاہر تحمل ہو سکتا ہے قرض دہندہ اس سے طلب کرتا ہے اور اس کو بھی منظور کرنا پڑتا ہے۔ ایسے لین دین کی مضرتوں سے ہم آئندہ سود کے حاضر و مستقبل کے تحت میں مفصل بحث کرینگے یہاں صرف یہ بتانا چاہتے ہیں کہ اس کی شرح سود قانوناً محدود و مقرر کرنا ممکن بھی ہے اور از حد مفید بھی۔

اصطلاحی زبان میں مذکورہ بالا بحث کا لب لباب یہ ہے کہ شرح سود معاشی اسباب کے تابع ہوتی ہے اور قانونی نگرانی کی محتاج نہیں لیکن شرح ربا بشیر قرض گیر کی شدت احتیاج اور قرض دہندہ کی قوت دست برد کے مطابق ہوتی ہے اور بذریعہ قانون اس کے حدود مقرر کرنا بیحد مفید اور اشد ضروری ہے۔

(۹) اقسام سود

سود کی دو قسمیں ہیں سود خام و سود خالص سود خام میں علاوہ سود خالص کے جس کی باہیت مسائل سود کے تحت میں واضح کی جا چکی ہے۔ بعض اور مدین بھی خصوصاً مہلک

اقسام

سود

خطروہ مطالبات فرسوگی۔ شامل ہونے ہیں۔ کاروباری مقابلہ کی آزادی اور اصل کے
 مابین سیرج الاستغالیٰ نے بدولت سود خالص کی شرح تقریباً ہر جگہ ایک ہی سطح پر پائی جاتی
 ہے یہ جو ۳ فیصدی سے لیکر ۲ - ۲۵ فیصدی تک شرح میں فرق پیدا ہوا ہے۔ یہ حقیقت
 سود حامی سے متعلق ہے۔ جن کاروبار میں اصل صانع ہونے کا اندیشہ زیادہ قوی ہو یا
 فرسودگی اصل کی رفتار تیز ہو اور اصل بھی بیش قیمت ہو تو سود خالص عام شرح کے
 مطابق ہونے کے باوجود بھی مطالبات خطروہ فرسودگی کی زیادتی کی وجہ سے
 سود حامی کی شرح بہت اعلیٰ ہو جائے گی اور مذکورہ بالا مطالبات ملے بغیر کوئی ایسا اصل
 ایسے کاروبار میں کیوں لگانے لگا۔ بمقابلہ زر رہن کے قرض پر زیادہ سود طلب کیا جاتا
 خوش حال لوگوں کو بمقابلہ عوام کے کمتر شرح سود پر قرض ملتا ہے۔ کمتر شرح سود پر بھی
 لوگ قدیم اور معتبر بنکوں ہی میں پیسہ داخل کرنا زیادہ پسند کرتے ہیں اور اپنی طرف متوجہ کرنیکی
 غرض سے نئے بنکوں کو زرد داخلہ پر شرح سود بڑھائے بغیر کوئی چارہ نہیں ہوتا۔ شرح
 سود کے ایسے فرق کا باعث مطالبات خطر کی کمی بنتی ہے۔ بعض کاروبار ایسے
 ہیں کہ ان میں خاص طور پر نقصان کا اندیشہ لگتا ہے۔ مثلاً شیشہ آلات یا اونی اور
 زرد فز کپڑوں کی تجارت کہ ذرا سی بد احتیاطی سے ہزار ہا روپیہ کا سامان ٹوٹ پھوٹ کر
 یا کرم خوردہ اور ماند ہو کر اکرارت ہو جاتا ہے۔ ایسے کاروبار میں بھی باقاعدہ مطالبات
 خطر ملتے رہتے ضروری ہیں تاکہ ان سے اتفاقی نقصانات کی تلافی ہوتی رہے۔ ورنہ کچھ
 عرصہ بعد کاروبار جاری رکھنا محال ہو گا۔ اصل دائرہ مثل کو کم و پیداوار خام تو عمل پیدائش
 میں اول ہی مرتبہ اپنا کام ختم کر کے جلد واپس آ جاتا ہے۔ لیکن عمارت و شین جیسا اصل
 قائم عرصہ وراثت تک عمل پیدائش سرانجام دیکر مدت میں واپس ہوتا ہے۔ لیکن دوران عمل
 پیدائش میں وہ براہر کہنہ دور فرسودہ ہوتا رہتا ہے حتیٰ کہ کچھ عرصہ میں وہ بالکل ناکارہ

حصہ سوم
ماہنامہ
ہو جاتا ہے۔ اس وقت تک اس کی واپسی بھی ضروری ہے۔ پس قاعدہ یہ ہے کہ کچھ فیصد سالانہ بطور مطالبات و سود کی شمار کیا جاتا ہے تاکہ بتدریج کل اصل قائم اس کی ناکارگی کے وقت تک واپس آجائے۔ اصل قائم جس قدر عین قیمت اور سریع الزوال ہوگا مطالبات و سود کی بھی زیادہ ہوں گے۔ بصورت دیگر مطالبات کی مقدار بھی بہت کم ہوگی۔

پس معلوم ہوا کہ سود خالص میں علاوہ سود خالص کے جس کی شرح کم و بیش مساوی ہو مطالبات و سود کی بھی خاص طور پر شامل ہوتے ہیں۔ اور چونکہ ان مطالبات کی مقدار کاروبار کی نوعیت سے متعلق ہوتی ہے۔ سود خالص میں بیکہ فرق پایا جاتا ہے یہاں یہ نکتہ جتنا ضروری معلوم ہوتا ہے کہ کہیں کہیں سود خالص کی شرح بھی معمول سے اعلیٰ پائی جاتی ہے۔ لیکن یہ اس حالت میں ممکن ہے جبکہ کاروبار متعلقہ میں اجارہ حاصل ہو یعنی وہ مقابلہ کی مداخلت سے محفوظ ہو۔ اجارہ و مقابلہ سے ہم آئندہ بحث کریں گے۔ یہاں صرف یہ بتانا کافی ہے کہ مقابلہ کی خاصیت قیام مساوات ہے خواہ اجرت میں یا سود و قیمت میں۔ اس کے برعکس اجارہ دار انہیں اپنے موافق فرق بھی پیدا کر سکتا ہے۔ لیکن پیشہ صرف کاروبار کے قدیم شرکاء کے نزدیک اعلیٰ شمار ہو سکتی ہے۔ جدید شرکاء کے حق میں یہ بھی معمولی سطح پر آ رہی ہے۔ اس کی تفصیل یوں ہے کہ اگر کسی کاروبار میں بنیاد اعلیٰ شرح سود خالص حاصل ہو رہی ہو تو مردہ شرح کے حساب سے ایسے کاروبار کے حصص کی قیمت صحیح ہی بڑھ جائے گی۔ اور جدید شرکاء کو وہی معمولی شرح مل سکے گی۔ مثلاً کسی کارخانے میں شرح سود خالص ۱۵ روپیہ ہو اور معمولی شرح ۵ روپیہ۔ تو ایسے کارخانے کے سود و سود و قیمت متعارف دالے جسے میں تین تین سو روپیہ میں فروخت ہو کر خریداروں کو

معنی شرح سے سود دینے کے البتہ قدیم شہر کار کو اب بھی ۱۰۰ روپیہ پر ۱۵ فیصدی ملیگا
لیکن اُن کے قدیم ۱۰۰ روپیہ بھی اب ۱۰۰ روپیہ نہیں ہر بلکہ تین سو کے مساوی ہو گئے
لہذا اصل کی موجودہ قیمت کے مطابق اُن کو بھی ۱۵ فیصدی ہی ملتا ہے۔ اسی طرح اگر
کسی کارخانہ کی شرح سود ادنیٰ ہو تو حصص کی قیمت صحیح قیمت متعارف سے گہنہ
شرح سود معمولی شرح تک بلند کر دے گی۔ حاصل کلام یہ کہ سود خالص کی شرح
کم و بیش ہر جگہ مساوی پائی جاتی ہے۔ جو کچھ فرق نظر آتا ہے اکثر سود خام سے متعلق ہے
سود وریا اور سود خام و سود خالص کا فرق ظاہر ہو گیا۔ اب ہم سود کی ایک
اور تفریق بتانا چاہتے ہیں جو کاروبار کی اصطلاحی زبان سے متعلق ہے۔ اصل
قرض و دیگر معاوضہ بشرح معین فیصدی سالانہ ہم قرض دار سے پاتے ہیں وہ سود
کہلاتا ہے۔ لیکن اگر کسی انجمن سرمایہ شہر کار کے حصہ دار بنکر ہم کاروبار کے نفع نقصان
میں یکساں شریک ہیں اور غیر معین شرح سے حسب حالات شغل اصل کا معاوضہ
پاویں تو وہ اگرچہ سود سے مختلف نہیں لیکن کاروباری زبان میں مقسوم کہلاتا دیگا
اور اگر بلا شہر کار کے غیر ہم اپنے اصل سے خود کاروبار چلاویں تو اس کا سود منافع
میں شمار ہوگا جو سود کہ بشکل مقسوم یا منافع حاصل ہوتا ہے اس کی شرح غیر معین ہوتی
ہے اور بقایہ اضافہ تخفیف کا اندیشہ زیادہ دامنیگر رہتا ہے اسوجہ سے ان میں علاوہ
مطالبات خطر و فرسودگی مطالبات ضمانت بھی شامل ہوتے ہیں تاکہ کسی سود کی
تلافی ہوتی رہے۔ چنانچہ یہی وجہ ہے کہ ان کی شرح عام مروجہ شرح سود سے کسی قدر زیادہ
ہوتی ہے۔ لیکن بحیثیت سود خالص سب تقریباً ایک ہی سطح پر ہوتے ہیں۔

۱۱۰۱ زر سود کا تعلق

زر کی مالیت اور اس کے اصول و مسائل کے متبادلات دولت کے تحت میں

مفصل بحث کی جائے گی۔ یہاں صرف زر پیوہ کا رشتہ واضح کرنا ضروری معلوم ہوتا ہے۔
 جیسا کہ آئندہ مفصل بحث سے بخوبی روشن ہو گا۔ زر کی تین حیثیتیں ہیں عام آلہ مبادلہ
 زر عام معیار، اور ذخیرہ قدر بھی۔ بالفاظ دیگر زر سے ہر چیز کا مبادلہ ہو سکتا ہے
 اور اسی وجہ سے اس کو بدلے میں لینے سے کوئی انکار نہیں کرتا۔ علاوہ ازیں چونکہ
 زر کا مبادلہ بالکل عام ہے اس کے وساطت سے مختلف چیزوں کی قدر و قیمت کا
 باہمی مقابلہ ممکن ہے اور بشکل زر ہی لوگ اند وختہ جمع کرتے ہیں مثلاً روپیہ سے ہم غلہ
 تسکر۔ نمک۔ کپڑا۔ جوتا۔ غرض کہ دنیا بھر کی چیزیں خرید سکتے ہیں۔ اور اگر
 غلہ کا نرخ ۴ روپیہ من اور تسکر کا ۸ روپیہ اور نمک کا ۲ روپیہ من ہو تو قیمت کے
 مقابلہ سے ہم دریافت کر سکتے ہیں کہ ۲ من غلہ ایک من تسکر اور ۴ من نمک مساوی قیمت
 ہیں اور چند در چند آسانیوں کی وجہ سے بجائے دیگر اشیاء لوگ بالعموم روپیہ پس انداز
 کرتے ہیں۔ البتہ اند وختہ سے بعد کو اور چیزیں خریدنا اختیار ہے۔ زر کی مذکورہ
 بالا تین حیثیتوں سے شرح سود کا بھی قایل توجہ تعلق ہے چونکہ دولت بشکل زر پیشتر
 پس انداز کی جاتی ہے اور زر میں یہ خوبی ہے کہ حسب دلخواہ اس کا ہر چیز سے مبادلہ
 ممکن ہے۔ اصل کا لین دین بشکل زر ہوتا ہے۔ اور زر کے ہی حوالہ سے فیصدی سالانہ
 سود شمار کیا جاتا ہے۔ درحقیقت تو اصل سے وہ آلات۔ عمارات۔ پیداوار خام
 وغیرہ مراد ہوتی ہے جو عمل پیدائش میں کام آئے۔ لیکن حساب کتاب اور علمی
 مباحث میں اصل ہمیشہ بشکل زر شمار کیا جاتا ہے اور ہم یہ بھی سمجھا چکے ہیں کہ سود خالص
 کی شرح آج کل ہر جگہ کم بیش مساوی پائی جاتی ہے اور اصل بشکل سامان مردوجہ
 شرح کے حساب سے اپنی مقدار سود کے مطابق اصل شکل زر میں منتقل کیا جاسکتا ہے
 مثلاً کسی مشین سے ۴ روپیہ خالص سود سالانہ حاصل ہوتا ہے۔ اب اگر عام شعبہ

۳۰ فیصدی ہو تو یہ ۳۳ روپیہ زر اصل کے مساوی شمار ہوگا اور اگر ۵ فیصدی ہو
 تو ۸۰ روپیہ کے برابر ہر ایک اصل خواہ دائر یا قائم اول بوقت شغل اکثر زر
 ہوتا ہو اور اس کا نتیجہ یہ ہو کہ زر چونکہ عام آلہ مبادلہ ہے۔ اصل بشکل زر از حد
 سربع الانتقال ہے۔ جہاں بھی موقع دیکھتا ہو جا پہنچتا ہے۔ اور شرح سود سطح
 آب کی مانند ہمارے رہتی ہے۔ حتیٰ کہ اصل قائم بھی مساوات شرح کے اثر سے اپنی شکل
 زبردست رہتا ہے۔ حاصل کلام یہ کہ اصل یوں تو بکثرت سامان و آلات کی شکل میں موجود
 لیکن لین دین اور علمی مباحث میں وہ ہمیشہ بہ لباس زر پیش کیا جاتا ہے۔ بحسب
 زر کی سیر کی حیثیت بھی کہ وہ معیار قیمت ہے۔ شرح سود سے ایک نہایت بڑا
 تعلق رکھتی ہے۔ یوں تو عام آلہ مبادلہ ہو کہ اس سے دنیا کی ہر ایک چیز خرید سکتے ہیں لیکن فی
 نزد سے ہماری کوئی احتیاج رفع ہو سکتی ہے زر کیا ہو سونے چاندی اور تانبے کے سکے یا کاغذ کے پرزے کہ
 جنکو نہ ہم کہا سکتے ہیں نہ بی سکتے ہیں اڈہ پہن سکتے ہیں جسے بڑے رسدے اور کوئی احتیاج یوری
 ہو سکتی ہے۔ لیکن زر عام آلہ مبادلہ ہے اور اس سے دنیا کی بیشتر چیزیں خریدی جاسکتی ہیں
 جن سے ہماری احتیاجات رفع ہوں۔ پس صاف ظاہر ہے کہ زر محض مبادلہ کی واسطے
 درکار ہے تاکہ حسب ضرورت اس سے ہر چیز خرید لی جائے زر کے مبادلہ میں جس قدر
 کوئی چیز زیادہ یا کم ملے گی۔ اسی قدر گویا زر کی قدر بھی بجا الہ اس چیز کے پیش دم ہوگی مثلاً
 جس زمانہ میں گہوں کا نرخ ۵ سیر ہو ایک وہیہ اُس زمانہ کے بارہ آنے کی برابر ہو
 جیسکے گہوں ۲۰ سیر فی روپیہ فروخت ہوتے ہوں اور پھر کے مساوی القدر جبکہ نرخ ۱۰
 سیر ہو تو زر سے جو بیشتر چیزیں خریدی جاتی ہیں اُن کا نرخ گھٹتا بڑھتا رہتا ہے۔ لیکن
 ایک علمی طریق تحقیق ہوا ہے کہ جس سے من حیث المجموع زر کی قدر و قیمت کا اضافہ
 یا تخفیف قابل اطمینان حد تک دریافت ہو سکتا ہے۔ اس کو انڈکس نمبر کہتے ہیں

حصہ سوم

ماہنامہ

بخوبی ثابت ہو چکا ہے کہ بحیثیت مجموعی تقریباً ہر ملک میں گرائی بڑھ رہی ہے یعنی زر کی قدر و قیمت گھٹ رہی ہے اور بمقابلہ سابق کمتر چیز اُس کے مبادلہ میں ملتی ہے، تحفیف قرض کے اسباب کی بحث جو کہ بہت طویل ہے ہم یہاں نہیں چھیڑ سکتے صرف اسی تحفیف کا شرح سود پر اندر دکھانا مد نظر ہے۔ زر عام معیار قدر ہے اور معیار ہمیشہ مقرر ہوتا ہے، مثلاً گز کہ وہ ۳۶ پنچ لانا ہے۔ یا من کہ ۴۰ سیر دزنی ہے، لیکن زر ایسا معیار ہے جو خود تغیر پذیر ہے۔ اور شیا کی گرائی ارزانی کے مطابق کبھی گھٹ کر اپنے مابین روپیہ ۲-۲ تین چوتھائی یا نصف رہ جاتا ہے کبھی دیوڑھا دوگنا ہو جاتا ہے۔ اس کی مثال ایک ایسے گز کی سی ہے جو کبھی سکڑ کر ۲۰-۲۵ پنچ اور کبھی پھیل کر ۴۰-۵۰ پنچ ہوتا ہے فرض کرو کہ کوئی شخص ۵ فیصدی شرح سود سے سال بھر کے واسطے ۱۰۰ روپیہ قرض لے اب اگر روپیہ کی قدر بمقدار ۲۰ فیصدی بڑھ جائے یعنی آخر سال میں ۱۲۰ روپیہ شروع سال کے ۱۲۰ روپیہ کے مساوی القدر ہوں تو گویا قرض دار وقت ادائیگی قرض سود ۱۰ روپیہ در حقیقت ایسے ۱۲۶ روپیہ ادا کرتا ہے جیسے کہ اُس نے قرض لیے تھے۔ گویا کہ شرح متعارف ۵ فیصدی اور شرح صحیح ۲۶ فیصدی ہوگی اس کے عکس اگر روپیہ کی قدر میں فیصدی گھٹ جائے یعنی آخر سال کے ۸۰ روپیہ شروع سال کے ۱۰۰ کے مساوی القدر رہ جائیں تو وقت ادائیگی ۱۰۵ روپیہ دینا پڑے ۸۴ روپیہ ادا کرتا ہے جیسے کہ قرض لیے تھے۔ یعنی کہنے کو تو ۵ فیصدی سود ادا کرتا ہے۔ لیکن درحقیقت ۱۶ فیصدی سود گویا بمعاوضہ قرض گیری خود کاٹتا ہے۔ بالفاظ مختصر زر کی قدر قیمت تغیر پذیر ہے اور اس کے گھٹنے بڑھنے سے سود کی شرح صحیح میں بھی کمی بیشی ہوتی ہے، چنانچہ واقعہ ہے کہ نصف صدی میں روپیہ کی قدر گھٹنے گھٹنے بمشکل نصف رہ گئی اور قدیم قرض خواہوں کو بھی درحقیقت قرض کم بیش ۵ فیصدی مل رہا ہے

اگرچہ روپیہ کی مقدار اب بھی وہی ہے۔ لیکن اُن کی قدر چونکہ اصلی غایت ہے تو قرض دیئے حصہ سوم
 ہوئے روپیوں کے نصف کی برابر لگتی ہے۔ ایسے قرضوں پر سود ملتا تو دکنار خود قرض دار
 کو اپنی گروہ سے سود دینا پڑتا ہے۔ لیکن واضح ہو کہ زر کی قدر و قیمت میں ایسا بڑا فرق کہیں
 مدتوں میں نمودار ہوتا ہے۔ مختصر زمانوں میں جن کے واسطے بالعموم قرض دیا لیا
 جاتا ہے۔ قدر و قیمت میں کوئی قابل لحاظ تبدیلی نہیں ہوتی۔ چنانچہ تخفیف قدر زر کا
 واقعہ اور اس کا سود پر اثر عملًا زیادہ اہم نہیں۔ البتہ اصولاً بہت قابل توجہ ہے۔
 زر کے متعلق یہاں بلحاظ ضرورت جو کچھ بیان کیا گیا ہے اس کی منضبط شرح
 مبادلہ دولت کے تحت میں ملے گی۔

سود کا

(۱۱) سود کا حاضر و مستقبل

حاضر
مستقل

ہم بتا چکے ہیں کہ ہماری اصطلاحی زبان میں رہا سے مراد وہ معاوضہ ہے جو غریب
 حاجتمندوں یا امیرانہ عاقبت اندیشوں کی فوری احتیاجات نفع کرنے نہ کہ پیدا آور
 کاموں کے واسطے زر نقد قرض دیکر بشرح اعلیٰ وصول کیا جائے۔ شرح کی زیادتی
 قرض گیر کی لاچاری و شدت احتیاج اور قرض دہندہ کی چیرہ دستی و بیرحمی کے
 مطابق ہوگی۔ خدا کی رحمت یعنی مرنے والی کی ناشکری اور زر نقد کی بد استعمالی اس سے
 بڑھ کر اور کیا ہو سکتی ہے کہ غریبوں کی تنگدستی اور اپنی دولت مندی سے ناجائز فائدہ
 اٹھا کر اُن کی چھوٹی چھوٹی گائیوں سے حصہ چھینے۔ بنیاد اعلیٰ بشرح سود پر تھوڑا
 سا قرض دیکر ہمیشہ کے واسطے ان کو اپنا غلام بنالے کہ گاڑے پسینہ کی کمی سے
 وہ اپنا پیٹ کاٹ کاٹ کر اس کو مدت العمر سود دیا کریں اور ادائیگی قرض کی کبھی
 نوبت نہ آنے پائے۔ یا کسی بھولے بھالے رئیس راہ کو اول اول عیش و عشرت
 کی چاٹ لگا کر نہایت بھجونی اور خندہ پیشانی کے ساتھ قرض مرمت کیا جائے

حصہ سوم
باب چہارم
اور چند ہی روز میں برسر عدالت اُن کو جائیداد و ریاست کی ملک فرائد سے
سبکدوش کر کے اُن کا خاتمہ باخیر کر دیا جائے۔ یورپ میں تو یہودی شہرہ آفاق
ہیں۔ لیکن ہمارے ہاں کے مہاجن بھی کسی سے کم نہیں۔ رہا خوری کے لین دین سے
سب کی آنکھوں کے سامنے، خود قانون کی تفل عاطفت میں جس کی مشہور عالم
غرض واحد کمزوروں کی حمایت اور قیام حفظ و امن ہی جو اور ڈاکوؤں سے کہیں
زیادہ بیشمار غریب اور نادانوں کا گھر لوٹ رہی ہیں۔ افلاس پھیلا کر عزت مند اور نیک
نیت نختہ حال مقروضوں کو بھیجا اور چوری کے سولے بسراوقات کا کوئی ذریعہ
نہیں چھوڑتے اور اپنے مقروض فاقہ کش خاندانوں کی اموات میں طاعون کا حتی ادا
کردیتے ہیں جس طرح سڑک ہیل کا ایک بالشت بہر ٹکڑا بڑے سے بڑے سفر سبزو
شاداب رخت پر چند ہی روز میں پھیل کر موز و خشک کر ڈالتا ہے۔ مہاجن سے
کچھ قرض لینا شرط ہے اس کے بعد اگر گھر بار نیلام ہو جائے تو ہمارا ذمہ۔ انکی چیرہ
دستی سے خدا کی خلقت پامال ہو رہی ہے۔ ذرا عدالتوں کے رجسٹر مقدمات اٹھا کر
دیکھئے وہ غریبوں کی تباہی کے ایسے افسانوں سے لہریز ہیں کہ جنہیں سنکر
پتھر کے دل بھی پگھل جائیں۔ اگر ایسے مظلوموں کی آہ سے آسمان بھی ہلجاتا ہو
تو عجب نہیں۔ صوبہ متحدہ کی عدالتوں کی مصدقہ رپورٹ میں سے چند معاملات
مشتے نمونہ از خروارے ملاحظہ ہوں

نام عدالت	زر قرض	ڈگری مع سود
الہ آباد	۵۰	۴۰۰۰
کانپور	۵۰	۳۰۰۰
علیگڑہ	۹۹	۴۰۰۰

نام عدالت	زر و قرض	ڈگری مع سود	حصہ سوم
علیگڑہ	۹۹	۶۰۰۰	ماہیہ
"	۶۰	۲۰۶۹	
آگرہ	۷۵	۲۷۵۰	
علیگڑہ	۱۶	۷۰۰	
بنارس	۱۹۹	۲۷۹۰	
علیگڑہ	۲۰۰	۲۷۱۵	
بنارس	۲۷۲	۱۶۲۸	
"	۱۵۰	۱۱۰۰	
شاہجہانپور	۷۶	۱۰۰۰	

ان چند مثالوں کی یہ کہکراہیت گھٹانا بجا نہ ہوگا کہ یہ معدودے چند الزامات انتہائی قسم کے واقعات ہیں۔ بلکہ ہر باختر شخص تسلیم کرے گا کہ ایسی وحشت افزا معاملات اکی ہمارے ملک میں کوئی کمی نہیں اور بہت بڑی تعدد عدالت کے علم میں نہیں آتی۔ غرض کہ ریاستے ملک میں جو ناقابل تلافی تباہی پہلے رہی ہو کوئی سر ذمہ پوش اور ایماندار آدمی اس سے انکار نہیں کر سکتا۔ اب سوال یہ ہے کہ ان شرمناک حالات کی اصلاح کیونکر ممکن ہے۔ رہا خوری کے خلاف سلسلہ اعمال میں جرمی میں ایک قانون پاس ہوا اور سلسلہ اعمال میں اس کی ترمیم ہوئی جو اب تک برابر جاری ہے اس قانون کی رو سے معمولی شہر سے زیادہ سود پر غریب نادان لوگوں کو قرض دینے کا معاہدہ کالعدم ہے۔ علاوہ ازیں باخوری کا پیشہ جرم بھی قرار دیا گیا ہے محض قرض دہندوں کو ریاستے روکنے کا نتیجہ غالباً مطالبات خطر کے بڑھنے سے سود ختم کا

حصہ دوم
ماہنامہ ہوگا۔ خود قرض گھروں کو بیجا مصارف کے واسطے قرض لینے سے روکنے اور جائز ضروریات کی واسطے مقرر مناسب سود پر قرض مہیا کرنے کا طریق کہیں زیادہ کارگر ہو سکتا ہے۔ چنانچہ کاشتکار روڈیگر مزدوری پیشہ طبقوں کو ہمارے جن کے پیچھے انکو چھانے کی غرض سے سرکاری سرپرستی اور نگرانی میں جا بجا انجمن ہائے امداد یا ہی یورپ کے نمونہ پر قائم ہو رہی ہیں۔ شہرکامیں کفایت شعاری اور خوش معاشی کی مستقل عادتیں پیدا کرنا بیجا اسراف سے روکنا اور جائز ضروریات کے واسطے مناسب شرح سود پر قرض دینا ان کے خاص مقاصد ہیں۔ ہندوستان کے اکثر حصوں میں ایسی سوسائٹی بہت جلد اپنے فوائد و برکات ظاہر کر کے ہر دل عزیز ہو رہی ہیں۔ یہاں ان سوسائٹیوں کے حوالہ پر اکتفا کرنا موزوں معلوم ہوتا ہے۔ طریق کار و بار کی تشریح اپنے اپنے محل پر ہوگی۔

آج کل حتی الوسع ہر کوئی اپنے اند وختہ سے بطور اصل کام لینے کا خواہشمند نظر آتا ہے موجودہ طریق کار و بار نے شغل اصل میں ایسی آسانیاں پیدا کر دی ہیں کہ ہر شخص بلا دوسرے اپنے اصل سے سود حاصل کر سکتا ہے۔ معتبر بنک میں اند وختہ داخل کر کے یا سرکاری شرح معین سود والے پرمیسی نوٹ اور اسٹاک خرید لے یا کسی انجمن شراکت کے حصے خرید لے۔ غرض کہ بلا محنت و مشقت اصل دار اپنے سود کی آمدنی سے نہایت عیش و عشرت کی زندگی بسر کر رہے ہیں۔ عریب مزدور تو پیٹ پالنے کی خاطر دن رات جان کھپاتا ہے۔ زمیندار کو بھی ریاست کے انتظام میں بہت کچھ تنگ دو کرنی پڑتی ہے۔ لیکن اکثر اصل داروں کو وقت معینہ پر گورنمنٹ یا بنک یا کارخانوں سے سود وصول کرنا اور چین اڑانا اس کے سوا اور کام ہی نہیں۔ سیروسیاحت شہرکار و تفریح کے سوا ان کو نہیں معلوم کہ دنیا میں کون سی ہوا چل رہی ہے۔

دوسروں کا اُن کے میٹھ و بیکری پر حسد کرنا بالکل قدرتی بات ہے۔ چنانچہ اصل کے متعلق ایک عام شکایت ہے کہ وہ آمدنی غیر منصفانہ کا آئینہ بنا ہوا ہے۔ لیکن اگر ذرا غور سے دیکھا جائے تو اس میں اصل کا کوئی قصور نہیں اور نہ سود میں کچھ عیب۔ اصل داروں کی مصلحت کے واسطے ان اسباب کا روکنا ضروری ہے جن کی بدولت وہ بلا محنت و مشقت بڑی بڑی مقدار دولت کے مالک بن بیٹھے ہیں۔ اگر امریکہ والے راکٹ فیلر کی طرح کوئی غریب شخص اپنی سخت محنت اور غیر معمولی قابلیت سے ناجائز طریقاً ثبات کیے بغیر کر ڈھپتی کیا بلکہ ارب یا کھرب پتی بن جائے تو کسی کو کیا اعتراض ہو سکتا ہے لیکن جب تو یہ ہے کہ نہایت ناکارہ لوگ خود ہاتھ پیر ہلائے بغیر باپ دادا کے بڑے بڑے ورثوں کی آمدنی پر جس کو بذریعہ شغل اصل بطور سود حاصل کرنے سے شائبہ ہی کوئی دنیا میں آسان کام ہو گا۔ دن عید اور رات شب برات مناتے ہیں۔ زمیندار بھی اگرچہ ریاست کے انتظام میں کچھ توجہ اور وقت صرف کرتے ہیں۔ جیسا کہ لگان کی بحث میں واضح کیا چکا ہے ان کی ملک و جاہ ادا کی آمدنی و قیمت بہت سی عام معاشی ترقیات کی بدولت اُن کی کوشش بغیر خود بخود دن و رات جو گنتی ہو رہی ہے۔ یہ لوگ بھی ایسے اضافوں سے روز بروز بلا محنت و مشقت زیادہ دولت مند بن رہے ہیں۔ مزید براں بوجہ سہولت شغل اصل کا ان کو بھی شوق پیدا ہو چلا ہے۔ اور ان کے آمدنی غیر منصفانہ کے دوزخ حاصل ہیں علاوہ ازیں بطریق اجارہ بھی کاروبار میں اجرت و سود سے زیادہ معاوضہ وصول کیا جاسکتا ہے گویا وراثت، زمین اور اجارہ یہی تین طریق ہیں جن سے کافی محنت و کوشش بغیر بڑی بڑی دولتیں افراد کے ہاتھ آجاتی ہیں۔ پس اُن کی اس طرح پر مصلحت کرنی چاہئے کہ تقسیم دولت بہت زیادہ مساوی رہے۔ اس وقت نہ لوگوں کے

حصہ سوم

باب چہارم

حصہ سوم
ماہنامہ

یاس جہ آگاہ بہت زیادہ اندوختہ ہوگا۔ نہ شغل اصل سے موجودہ آمدنی غیر مکتسب اس قدر زیادہ مقدار میں میسر آسکے گی۔ حاصل غیر مکتسب کے اصلی ذرائع تو مسدود نہ کرنا جن کی وجہ سے لوگ بڑی بڑی دولت کے مالک بن بیٹھے ہیں۔ اور تنکایت یہ کرنا کہ دولت مند شغل اصل سے بہت کچھ سود پارہ ہیں نہ اصولاً صحیح ہر نہ عملاً مفید۔

بالفاظ مختصر لوگوں کو بلا مشقت بہت سی دولت سنبھال لینے سے روکنا چاہئے نہ کہ جو دولت وہ حاصل کر لیں اس کے استعمال سے۔

حصہ سوم
باب پنجم

باب پنجم

منافع

تجزیہ (۱) آخر کی کارگداری (۲) منافع کی ماہیت (۳) شرح منافع

۱۔ اس سے قبل بھی آجر کے کام کا جائز ذکر آچکا ہے۔ یہاں اسی کی تفصیل مقصود ہے آخر کی کار
 ہر سال عالمین پیدائش کے مالک تین جدا گانہ گروہ میں منقسم پائے جاتے ہیں۔ زمیندار۔ مزدور۔ اور
 اصل دار۔ چنانچہ باب اول میں واضح ہو چکا ہے کہ ملکین کی اس تقسیم کی بدولت پیداوار میں
 لگان اجرت اور سود کی تفریق ضروری معلوم ہونی بہت کم زمیندار خود کاشت کرنا پسند
 کرتے ہیں۔ لگان پر زمین اٹھانے کا طریق مدت سے مروج ہے۔ غریب مزدور کے پاس آجکل
 کے کاروبار کے لائق اصل کہاں اکثر دوسروں کے ہاں اجرت پر کام کرتے ہیں۔ کھسار
 اندوختہ والے چاہتے ہیں کہ کاروبار کے مخصوص میں پڑے بغیر کسی دوسرے کی معرفت اصل
 اصل سے سود حاصل کریں زمینداروں کا جدا گانہ گروہ تو قدیم سے چلا آتا ہے لیکن جب سے
 پیدائش برہمیانہ کبیر کا رواج ہوا اور خاص عام میں اپنے اندوختہ سے بطور اصل کام لینے
 کا شوق بڑھا مزدور۔ اصل دار۔ اور آجر بھی جدا گانہ طبقوں میں تقسیم ہو گئے۔ چنانچہ آجر
 کرایہ پر زمین اور سود پر اصل قرض لیکر اجرت پر مزدوروں سے کام لیتا ہے۔ گویا اپنے
 اہتمام نگہ رانی اور ذمہ داری میں دوسروں سے عالمین پیدائش مستعار لیکر کاروبار چاڑھا
 کرتا ہے۔ واضح ہو کہ بقابلہ زراعت کے صنعت و حرفت میں آجر کے کام کی بہت گنجائش ہے۔
 اور آخر الذکر شعبہ پیدائش میں اصل و محنت کے عمل کا غلبہ ہوتا ہے۔ براہ راست زمین ہمیں
 بہت کم حصہ دیتی ہے۔ لہذا آجر کے کام کا بالخصوص قابل لحاظ حصہ اصل و محنت کو یکجا کرتا ہے۔

مزدور اُن سے اُجرت پر کام لے بغیر تو کوئی چارہ نہیں۔ آجر اپنی ذات سے کل کا روبا
 مابہم کیسے چلا سکتا ہے۔ لہٰذا یہ ممکن ہے کہ زمین اور اصل یا ان کے کسی حصّہ کا خود مالک ہو
 لیکن ان کے ذاتی ملک ہونے سے آجر کی حیثیت میں کوئی فرق نہیں آتا۔ بالفاظ
 مختصر آجر کا کام عاملین کیجا کر کے دولت پیدا کرنا ہے۔ خواہ خود مالک زمین ہو اور اپنی
 گرہ سے اصل لگائے یا دوسروں سے ستھارے۔ لیکن مزدوروں سے ہر صورت
 اُجرت پر کام لیتا ہے اور خاص اسی وجہ سے آجر کہلاتا ہے۔ چونکہ ہر عامل ایک جداگانہ
 گروہ کے ہاتھ میں جا پڑا ہے اور مالک خود کام لینے سے یا تو جان چراتے ہیں یا
 معذور ہیں۔ اس لئے عاملین کیجا کر کے دولت پیدا کرنے کا کام خاص طور پر ایک جداگانہ
 گروہ کے سپرد کرنا پڑا۔ اور حقیقت یہ ہے کہ معاشی ترقیات کی بدولت پیدائش کا کام
 اس قدر دشوار اور تخصیص طلب ہو گیا ہے کہ اس میدان میں اچھے اچھے ٹھوکریں
 کھاتے اور راستہ بھٹکتے ہیں۔ اول تو یہ پیدائش برپایہ کبیر کا زمانہ ہے۔ صد ہا بلکہ
 ہزار ہا مزدور اور لاکھوں کروڑوں روپیہ قیمتی اصل کا اہتمام نگرانی کیا کوئی آسان کام
 ہے۔ ذرا تفصیل پر غور کیجئے تو قدم قدم پر سجدہ باخبری۔ وقت شناسی یعنی مستعدی اور
 استقلال کی ضرورت نظر آئے گی۔ آجر کو کاروبار کا کھیتان کہتے ہیں۔ اور شبہ ازہد
 موزوں اور درست ہے۔ لڑائی تو فوج ہی ہے لیکن فوج و نصرت کا دار مدار بشیرت
 جنرل کی عاقلانہ ترکیب اور موزوں چالوں پر ہوتا ہے۔ عمدہ افسر جن بہادر سپاہیوں
 سے بڑے بڑے فتوحات پاتے ہیں۔ ناقابل افسر انھیں بیکار کرکٹا کر نہ ہمت اٹھاتے
 ہیں۔ ایسی مثالوں سے تاریخ بھری پڑی ہے۔ خالد بن ولید۔ صلاح الدین اور نپولین
 کا نام جنگی دنیا میں کیوں روشن ہے۔ سپاہی تو ان کے بھی ایسے ہی تھے جیسے کہ
 بہت پیش رفتہ اور پس آئندہ سپہ سالاروں کے۔ لیکن کام ان سے وہ وہاں لگے کہ دنیا

آج تک مداح اور حیران ہے۔ یہی حال آج کل کاروبار کا ہے۔ یوں تو سینکڑوں مرد و عورتیں
 اور ملازمین شریک کار ہوتے ہیں لیکن کامیابی اور سرمہ سہری ایک ہی دونگراں کا رونکی
 قابلیت پر منحصر ہوتی ہے۔ چاہے اُن کی درسی تعلیم اور لغزشیں سب کی کوشش حاکم میں
 ملائے چاہو اُن کی پیش بینی اور عاقلانہ کوشش کاروبار کو آسمان پر چڑھا دے۔ دوسرے
 مرد و عورتوں کی مگر اتنی تو ادنیٰ کام ہے۔ وسیع الاثر معاشی تغیرات کا بغور مطالعہ کرنا،
 اقتضائے وقت کو پہلے سے تاثرات، اُن کا ساتھ دینا، صرف مروجہ ضروریات ہم چھانا
 ملکہ نئی نئی اختراعات و ایجادات سے جدید ضروریات رائج کرنا۔ عہد کی نظم اور سانس کی
 تحقیقات اور عام معلومات سے مدد لیکر مصارف و اخراجات میں کفایت و داخلی و خارجی
 نکالنا، سرج گھٹا کر خریدار بڑھانا یا مروجہ نرخ سے اعلیٰ منافع اُٹھانا غرض کہ ہر وقت
 ہنایت مانجھ اور مستعد رہنا اور مقابل کاروباروں سے دوڑ میں آگے بڑھنے کی کوشش
 برابر جاری رکھنا۔ کیسے کیسے دستور کام آج کے دمہ ایڑے ہیں۔ یہ حویلوں پر اور امریکہ
 کے کارخانوں اور کاروباروں دینیا پر تسلط رکھا ہو کیا بھ محض جن اتفاق کا نتیجہ ہے نہیں۔
 بلکہ علاوہ چند درجہ معاشی اسباب کے آجروں کی کوشش بھی اس عالمگیر کامیابی کا
 خاص اور بہت بڑا باعث ہے حتیٰ کہ چند مشہور بینکوں اور کارخانوں کے ڈائریکٹرز و منیجر
 ملحقہ کارگزاری و ذمہ داری اعلیٰ سے اعلیٰ سلطنت کے وزیر اعظم اور پریسڈنٹ کے
 ہم پلہ ملے جاتے ہیں انگلستان کی وزارت اور لندن بینک کی ڈائریکٹری ان دونوں
 عہدوں میں کون زیادہ اہم ہے۔ اس پر اتنی اختلاف رائے موجود ہے۔ کسی گروہ و طبقہ
 کے کل افراد کی حالت یکساں نہیں ہو سکتی۔ علیٰ ہذا یہ کس طرح یہ ممکن ہے کہ تمام آجری اسی
 ہی عظیم الشان کارگزاریاں دکھا سکیں۔ یہ تو معدودے چند کا ہی حصہ ہے۔ لیکن اس
 اسکا نہیں ہو سکتا ہے کہ اپنی اپنی حیثیت کے موافق وہ ایک خاص قسم کا ضروری اور

مطالبیت طلب کام سرانجام دے رہے ہیں۔ گو یہ کام فی نفسہ ایک قسم کی محنت ہے لیکن بڑا
مذکورہ بالا اس قدر اہم اور متمیز ہو گیا ہے کہ عمل پیدائش دولت کا جو تھا جزو شمار ہو کر
میں کے جداگانہ نام سے موسوم ہوا۔

ٹھیک آجرت و وہی ہے جو ہر عالمین کی جمع کر کے دولت پیدا کرے۔ لیکن تاجریوں
کے ڈاکٹر و غیرہ جیسے لوگ جو کسی کاروبار کے نگران ہوں اسی زمرہ میں شمار کیے جاتے
ہیں۔ کیونکہ ان کے کام بھی مذکورہ الصندریہ کی صرف محنت تکلیف ہیں یہاں یہ کہتے
جتنا تاہایت ضروری ہے کہ آجرت کھلانے کے واسطے نہ صرف کاروبار کی نگرانی ملکہ
براہ رہست ذاتی نفع نقصان کا تعلق بھی لازمی ہے۔ مال کا دیگر اگر کوئی تنخواہ دار منیجر
کاروبار کا نگران ہو تو وہ آجرتیں شمار ہو سکتا۔ کیونکہ اگرچہ بحیثیت ملازم وہ بھی جو بڑے
ہے اور کاروبار کی سرسبزی و تباہی کا اس کے مالی مفاد پر اثر ضرور پڑتا ہے۔ لیکن اس
کی ذمہ داری اور تعلق اتنا قوی اور قریبی نہیں جتنا اس وقت ہوتا جب کہ وہ خود اپنی
طرف سے کاروبار جاری کرتا اور اس کا خود نگران بنتا۔ بحالت اول صرف تنزیل
یا زیادہ سے زیادہ نفع ملازمت کا اندیشہ ہو سکتا ہے۔ لیکن بحالت دوم کاروبار
کے کل نفع نقصان کا اثر براہ رہست اس کی ذاتی حالت پر پڑتا ہے۔ چنانچہ ہی وجہ
جیسا کہ تجربہ شہد ہے کہ کسی کارخانہ اور کاروبار کے تنخواہ دار منیجر اس قدر توجہ اور تندرستی
نگرانی نہیں کر سکتا جتنا کہ خود مالک کرتا ہے۔

حاصل کلام یہ کہ آجرت سے مراد وہ لوگ ہیں جو عالمین پیدائش کو کیجی کر کے اپنی ذاتی نگرانی
اور ذمہ داری میں ان سے دولت پیدا کریں۔ آج کل اکثر آجرت زمین و صل و وسوس
کسی معاوضہ پر مستعار لے لیتے ہیں اور بعض خود ہی ان کے مالک ہوتے ہیں۔ آخر الذکر
قسم کے آجرتوں زمانہ قدیم میں بھی موجود تھے لیکن پیدائش پر پانہ کیے شغل اصل کے

رواج اور عام معاشی ترقیات کی بدولت اول الذکر قسم کے اجروں کا گروہ اور اقتدار بہت بڑھ گیا ہے۔ اور چونکہ یہ پھر زمیندار ہوتے ہیں۔ محض مزدور۔ نہ اصل دار۔ اور پھر بھی مابین پیداؤں دولت کے واسطے ان کا کام بڑی حد تک ناگزیر سا ہو گیا ہے لہذا عاملین کے مالکوں سے۔ ان کا بحیثیت عاملین سے کام لینے والوں کے ایک جہاط طبعہ لگیا ہے اور ان کا حاصل راہدہ بھی ایک خاص نام یعنی منافع سے تعبیر کیا جاتا ہے۔

لیکن چند رور سے آجروں کا حلقہ عمل پھر تنگ ہوتا جاتا ہے۔ خصوصاً جسے انجمن سرمایہ مشترک اور شراکت کا رواج پھیلا کاروبار کے اہتمام اور نگرانی میں تنخواہ دار میجر آجروں کے قائم مقام بن رہے ہیں۔ علاوہ ازیں مشین کا استعمال جس قدر بڑھ رہا ہے۔ برسبت سابق نگرانی کی ضرورت بھی گھٹتی جاتی ہے۔ جو کاروبار کمال کو پہنچ چکے ہیں اور جن کے چلانے کے طرز و طریق مقرر سے ہو گئے ہیں وہ تو تنخواہ دار میجر کے بھی سپرد کیے جاسکتے ہیں لیکن جن کاموں میں جدت جرات اور جائنکاری کی ضرورت ہے وہ آج کے ہاتھ ہی سرسبز ہو سکتے ہیں۔ آج کل بھی اسی اصول پر آخر و تنخواہ دار میجر کے درمیان تقسیم کار میں عمل درآمد ہو رہا ہے۔

(۲) منافع کی ماہیت

تقسیم دولت کے دیگر مباحث کی مانند منافع کا مسئلہ بھی کچھ کم معرکہ الا را اور منافع پیچیدہ نہیں بلکہ تو خود اس کا مفہوم غیر معین دوم اس کے اسباب تحقیق کرنے پر اب تک کی معدودے چند لوگوں نے توجہ کی ہے۔ اور ایسے مسائل کی دقت لایفک ان کی عدم نیتین کی خاصیت ہوتی ہے ان کے متعلق جو کچھ بیان کیا جائے زیادہ سے زیادہ وہ قرین صحت ہو سکتا ہے کوئی بات قطعی طور پر کہنی محال ہے۔ ایسی صورت میں جس قدر بھی اختلاف رائے ہو کم ہے مستند تصانیف کے مطالعہ اور ذاتی غور و خوض کے بعد منافع

محمد سوم کی جو تشریح سب سے زیادہ قرین اصول اور شفی بحث نظر آئی وہ سان کی حاتی ہے۔
 باب بیجم منافع کا مفہوم اول ایک مثال سے واضح کر کے بعد اس کے اسباب دریافت کرنیکی
 کو پیش کریں گے۔ عرض کرو کہ کسی کارخانہ کے سالانہ آمد و خرچ کا سا ب حسب مل ہے۔
 قیمت پیداوار ۵

۹	قیمت اشیاء خام جو کام آویں
۴۰۰	اصل مستعار کا سود
۲۰	شرط امکان دوسرے کے زمین کا کرایہ جمعاشی
۲۰	لگان سے زائد ہو
۴۰۰۰	دوسروں کی زمین جو حسب تفصیل بالا آتی حیب دی جائیں گی
۱۰۰	منافع خام
۴۰۰	اجرت تنظیم
۳۰۰۰	کچھ ذاتی اصل پر جس کا سود
۱۰۰	کچھ زمین ذاتی پر جس کا کرایہ زائد ار معاشی لگان
۱۰۰۰	اصل قائم کردہ مطالبات فرسودگی و خطر
۸۰	حقیقی حسب تفصیل بالا آئی حیب میں رہیں
۲۰۰۰	منافع خالص

منافع
 حساب
 پیداوار

منافع خالص

اس مثال میں لغرض جامعیت وہ تمام مدیں دکھائی گئی ہیں جو منافع کی تحت میں قابل توجہ
 ہو سکتی ہیں لیکن ہر ایک کارخانہ کے حساب میں اس سب مدوں کی موجودگی لازمی نہیں ہر
 کو کہ کسی آجر کے پاس نہ ذاتی اصل ہو نہ زمین یعنی دونوں مستعارے تو منافع خام میں سے
 صرف اجرت تنظیم اور اصل قائم کے مطالبات فرسودگی و خطر سہا کرنے کے بعد جو بچے وہ منافع

خالص ہوگا۔ اسی طرح یہ اگر کوئی اجرت سود پر اصل مستعار لے نہ کر اب یہ زمین یعنی دونوں اُسکے حصہ سوم ذاتی ہوں تو قیمت اشیاء عام و اجرت مردوران مہیا کرے کے بعد جو نیچے دو مباح خام ہوگا مباحیم اجرت سود اور کرایہ زمین مصارف پیدا اُنش کی ات تین مدوں کو دو دوحرو میں منقسم کر کے ایک ایک کو منافع عام سے خارج اور ذاتی کو مسائل شمار کرنے کی وجہ ایک تو حساب کتاب کی سہولت ہے جو اجرت سود یا کرایہ دوسروں کو ادا کرنا پڑتا ہے وہ تو مصارف پیدا اُنش میں حد اکا نہ شمار کیا جاتا ہے لیکن جو ایسے ہی جیب میں رہتا ہے اس کی ایسی باقاعدہ تفریق و تفریق ضروری سمجھکر لوگ اس کو منافع شمار کر لیتے ہیں مطالبات فرسودگی و خطر اگر یہ مصارف پیدا اُنش کا ضروری جزو ہیں لیکن جب تک وہ اجرت کی حیب سے نہیں بچتے مباح بھی ملے جاتے ہیں اس سے یہ نتیجہ نکالنا صحیح ہوگا کہ مباح خام محض رولج کا آئیدہ ہے علمی لحاظ سے اس کا کوئی وجود نہیں اول تو منافع عام کے دو جزو یعنی اجرت و بطعم اور ذاتی اصل کے سود کا بلورہ اصل اجرت و سود سے جو خارج از مباح ہے علمی عرض سے ضروری ہے۔ دوم مباح خام مقابلہ کا ایک کا اگر آلہ ہے جس کی ہم بھی مختصر تشریح کریں گے۔

اول اجرت تنظیم کو لیجئے۔ بحیثیت ملازم دوسروں کے کاروبار کی نگرانی و اہتمام میں اس قدر تس دہی و ذمہ داری درکار نہیں جتنی کہ ذاتی کاموں میں جیسا پچھ واقعہ ہے کہ اگر ایسے کاروبار کی ترقی میں جس قدر جانفشانی کرنا ہے۔ تنخواہ دار منیجر ہرگز نہیں کر سکتا ایسی محنت و ذمہ داری سے بچنے کے لیے اکثر لوگ کمتر شرح معینت پر اپنا اصل قرض دیدیا اور دوسروں کے کارحوں میں ملازمت کرنے اجرت بے کے مقابلہ میں زیادہ پسند کرتے ہیں نتیجہ یہ ہے کہ میسر کو جو تنخواہ دینی پڑے یا جو تنخواہ خود آخر کو کسی دوسرے کارخانہ میں بحیثیت منیجر مل سکے اس سے غالباً کچھ زیادہ اجرت تنظیم کے طور پر آخر وصول کرنے کی کوشش کریں گے۔ یہی حال سود کا ہے دوسروں کو اصل قرض کی تکمیل دار سود بشرح معین طبعیت

حصہ سوم

ماہنامہ

سے وصول کر سکتا تھا لیکن۔ اپنے کاروبار میں لگائے سے اس کے سود کی شرح ہمیشہ غیر معین رہتی ہے۔ کبھی معمول سے زیادہ ملا تو کبھی کچھ نہیں ایسی غیر اطمینانی حالت میں آخر مطالبات ضمانت بغیر جسے قلت مقدار سود کی تلافی ہوتی رہا یقینی ہو۔ بطور حوالہ میں اصل لگانا ہرگز پسند نہ کریگا اور بشرح معین سود پھر دوسروں کو قرض دینا ہر اردو غنیمت سمجھے گا۔ بعد ادائیگی اصل کے سود کی شرح بھی مارا رہی شرح سے بعد مطالبات ضمانت زیادہ مطلوب ہوگی۔ البتہ ذاتی زمین کے کو ایس کوئی پیشی ضروری نہیں اور اصل ذاتی و مستعار کے مطالبات فرسودگی و خطر بھی یکساں ہوں گے۔

وضع ہو کہ اس بحث میں یہ لازم نہیں آتا کہ آخر کو ہمیشہ اجرت تبخیم اور ذاتی اصل کا سود بشرح اعلیٰ ہی ملتا ہے بلکہ ایسا ہونا محض نہیں کہ کاروبار جاری کرنے کے بعد ما موافق تعمر حالات کی مدولت معمولی شرح سے بھی کم وصول ہو۔ یہ آخر کی بڑی بد قسمتی ہوگی لیکن وہ اکثر بے بس ہو جاتا ہے۔ قرض کرو کہ آخر ہزار ہا بلکہ لاکھوں دبیہ عمارت اور زمینیں لگا کر کارخانہ جاری کرے اور حالات نامساعد اس کے کاروبار کو آگہیں۔ اب اگر کاروبار بالکل بند کرے تو جو کچھ منافع مل رہا ہے وہ بھی نہ ملے گا اور سہ اسے نقصان ہوگا اور اگر کاروبار فروخت کرے تو بچاات موجودہ قیمت بہایت ادنیٰ اٹھے گی لہذا کچھ محمور ہو کر اور کچھ آئندہ اصلاح کی امید پر وہ کاروبار جاری رکھے گا اور بمصدقہ گدہم اگر ہم نرسد جو غنیمت است، ہٹوڑا بہت منافع جو کچھ بھی ملے گا۔ اسی پر قناعت کرے گا۔ یہاں پر نکتہ سمجھنا ضروری ہے کہ اگر آخر کے کاروبار میں منافع کی گنجائش ہی بہت کم ہو یعنی زمین اور کل اصل مستعار تو کساد باراری کا وہ بہت کم متحمل ہو سکے گا اور حلد تباہ ہو جائے گا پس جبکہ عملاً منافع میں شرح اجرت و سود اس قدر تغیر پذیر ہو تو پھر ایسی شرح کا باراری شرح سے اعلیٰ ہونا نیکوں ضروری تھا یا جاتا ہے اس سے صرف یہ حد تا مقصود ہے کہ کن جو بات پر

کاروبار جاری کرتے وقت آخر لازماً اعلیٰ شرح کی امید باندھتا ہو اور حالت کامیابی کس
منافع کا اعلیٰ شرح کا مستحق قرار دے سکتا ہو۔

مقصود
ناقص

منافع حام کو مقابلہ کا مالہ اس وجہ سے کہا گیا کہ چونکہ وہ آجر کی حیب میں جاتا ہو اور کسی
دوسرے کو ادا نہیں کیا جاتا۔ چند روز اس سے دست بردار ہو کر ایسے حریف کو میلان
مقابلہ سے ہٹکا دینا نہیں کہ جس کو منافع حام کا کچھ بہار نہ ہو اور کل مصارف پیدائش
اس کو حیب سے نقد ادا کرنے پر ہیں لیکن صاف ظاہر ہو کہ منافع خام بھی عین مقابلہ کا تحمل ہو
نہیں ہو سکتا زیادہ سے زیادہ ایک آدھ برس تک تو نفاذ مستقبل کی امید پر منافع
کوئی صبر کر سکتا ہو۔ لیکن یہ کیسے ممکن ہو کہ سالہا سال کے واسطے کوئی اس سے ہاتھ
دھو بیٹھے اس کا نتیجہ تو سراسر تباہی ہوگا۔ مقابلہ جاری رکھنے کے عرصہ کا دار مدار
بار مقابلہ اور مقدار منافع کی باہمی نسبت پر منحصر ہو اگر مقابلہ میں کم نقصان اٹھانا پڑے
اور مقدار منافع حام کثیر ہو تو زیادہ عرصہ تک مقابلہ جاری رکھا جاسکتا ہو۔ ورنہ اس کا جلد
خاتمہ کرنا ناگزیر ہوگا۔ لیکن وضع ہو کر ایسے مقابلہ کا منشا ہمیشہ حریف کی تباہی ہوتا ہو اور ان
مقابلہ میں تحفیف نزع سے خریداروں کو جو کچھ نفع ہو مقابلہ ختم ہونے کے بعد ملے گا۔ کہ
کامیاب کارخانہ کچھ اجارہ کے زعم میں جس کی خاطر مقابلہ کیا گیا اور کچھ نقصان مقابلہ
کی تلافی کرنے کے واسطے ربح بڑھا کر خریداروں سے کل منافع تلف مشابہ سود وصول
کر ڈالے۔ مقابلہ اور اجارہ سے ہم مبادلہ دولت کے تحت میں مفصل بحث کر سیکے اس وقت
منافع حام کا جداگانہ وجود تسلیم کرنے کی عملی مہولت اور عملی ضرورت واضح کرنے کے بعد
منافع خالص یا ایک نظر ڈالنا چاہتے ہیں۔ جبکہ منافع حام کی مقدار غیر معین ہو اور
اس میں بجز تحفیف ہو سکتی ہو تو منافع خالص کا ملنا معلوم جتنا بچہ اکثر ملے معیشت کا
خیال ہو کہ مقابلہ کے دماؤ سے نزع گھٹتے گھٹتے مصارف پیدائش کے برابر آگیا ہو۔

اگر زوجه کو اپنے بدن میں لپٹے تو باغچہ روپیہ مرد یگا اور اگر نہ لپٹے تو میں سو روپیہ لپٹا
 بعد و لدہ شرک میں او سکے لپٹے کا قصد کرے تو زوجه پر اسکا قبول کرنا واجب ہوگا اور
 مرد زکر کے پائے کی استحقاق ہوگی اور اگر بلا د اسلام میں لپٹا جائے گا قصد کو تو شرط لازم ہوگا
 اور اس میں تردد ہو تو ان مسئلہ اگر کسی شخص اپنی زوجہ پر بلاق یا ین واقع کرے بعد از ان
 اثناء غدرہ میں ایس سے عقد کرے اور پھر قبل دخول طلاق دے تو زوجه کو نصف مہر کا
 استحقاق ہوگا و سوان مسئلہ اگر زوجه اپنے مہر کا نصف شلح (غیر مہر) شوہر کو کس
 کرے پھر شوہر اس کو قبل دخول طلاق دے تو شوہر کو نصف باقی کا استحقاق ہوگا اور
 زوجه پر رجوع صحیح ہوگی خواہ مال مردین ہو یا عین اس لیے کہ زوجه کا بیہ او سیکے
 حق کی صورت نہ ہوگا یعنی اسی کے حق میں نافذ ہوگا لپٹا ہوا ان مسئلہ اگر
 کسی عورت سے دو غلاموں پر عقد کرے بعد از ان او ان دونوں میں سے ایک غلام
 مر جائے تو شوہر کو زوجه سے نصف غلام زندہ اور نصف قیمت غلام مردہ کا مطالبہ کرنا صحیح
 ہوگا یا ہوا ان مسئلہ اگر نکاح میں غبار شرط کر لیا جائے تو عقد باطل ہوگا اور اس میں
 تردد ہو جائے گا وہ یہ کہ زوجه بختی ہوئی چاہیے اس لیے کہ اس کا مقضیٰ موجد و ہوا
 بخار او میں تطریق (جاری) نہیں ہوتا کیونکہ نکاح میں شائبہ عبادت ہے اور محض معاشرت
 نہیں ہوتا عقد صحیح ہونا چاہیے اور یہ کہ مرد و ن شرع مذکور عقد پر رضا نہیں ہوتی
 اس لیے باطل نہ چاہیے اور اگر عمر میں خیار شرط ہو تو عقد و مہر و شرط صحیح ہوگی
 تیر ہوا ان مسئلہ باطل محض عقد کی وجہ سے مملوک زوجه ہو جائے تو اس کو طلاق قبل ش
 میں صرف کرنا صحیح ہوگی اگر قبل دخول طلاق واقع ہو تو نصف مہر شوہر کو بطرف رجوع
 کر لیا اور اگر بعد نے با حق شوہر کو عفو کر دیا ہو تو با حق شوہر کا مال ہوگا اور اس میں

احرّت میں مزید تخفیف کرنے کے سوائے محنت کے حاصل نہ اید کا ایک جروہی طرف سے حصہ سوم
مردوروں میں تقسیم کرے۔ چنانچہ شرکت منافع کے تحت میں اس تجویز کی تفصیل کیجا چکی ہے اور کہیں ہاچیم
کہیں تحریرتا اس یہ عمل درآمد بھی ہو رہا ہے اور آجرومردوروں کے حق میں مفید ثابت ہوا ہے
رہی شرح سود وہ بھی اصل کی پیداوار مفتہم کے مساوی ہوتی ہے لیکن اگر اس سے بھی کم
ہوئے تو اسی تخفیف صرف اضافہ اصل کی رفتار گھٹانے کے لحاظ سے قابل توجہ ہے اور بس
مزید براں واقعات بتا رہے ہیں کہ معاشی ترقیات کے ساتھ ساتھ سپر انداری کی قابلیت
و عادت بڑھنے سے اصل کا اضافہ سود کے لایج سے زورور مستغنی ہوتا جاتا ہے۔ گویا تخفیف
احرّت کے رکس تخفیف شرح سود سے کسی بڑی مضرت کا اندیشہ نہیں۔ اور منافع خاص
کا حوصہ پیداوار اصل کے حاصل زاید سے مرکب ہو وہ معاشی لحاظ سے قطعاً بے ضرر اور
ما قابل اعتراض ہے۔

ادپر کی کل بحت سے مترشح ہوتا ہے کہ ہم کاروباری دنیا میں دیر پا سکون فرض
کر کے تمام سببائے ریجٹ متعین قرارے رہیں۔ اس کی دو وجہ ہیں۔ اول تو ایسے
مفروضات بغیر کسی معاشی مسئلہ کی تحقیق محال ہے دوم کاروبار کے روزانہ ماہانہ اور
سالانہ تغیرات نظر انداز کر کے جب ہم کسی طویل زمانہ مثلاً چالیس پچاس سال پر بطر
ڈالتے ہیں تو کسی حد تک سکون متعین کے مفروضات ضرور قرین حقیقت معلوم ہوتے
ہیں لیکن جلد جلد جو تغیرات ہوتے رہتے ہیں وہ بھی اپنا اثر ڈالتے بغیر نہیں رہتے
چنانچہ یہی وجہ ہے کہ خلافت امید کبھی کاروبار کی حالت ایسی ابتر ہو جاتی ہے کہ منافع
حام تک غائب ہو جاتا ہے۔ اور کبھی گرم بازاری کا یہ زور بند ہوتا ہے کہ منافع خام سے
بڑھ کر منافع خالص نمودار ہونے لگتا ہے۔

اب یہ سوال باقی ہے کہ منافع خالص اگر نمودار بھی ہو تو آخر کے ہاتھ کب آسکتا ہے

مضموم
ماتیم

اُس وقت جبکہ آخر کو کسی نہ کسی شکل پر اجارہ حاصل ہو یعنی صرف وہی یا چند اور اجر بھی کوئی کاروبار چلاویں لیکن باہمی اتفاق سے پیداوار کی من مانی قیمت مقرر کریں۔ ایسی حالت میں مصارف پیداوار کی کل مدیں قیمت میں شامل کر کے اصل و محنت کی پیداوار کا حاصل راہدہ یعنی منافع حاصل کیا سکیں گے بلکہ مصارف پیداوار سے بھی قیمت بڑھا کر اگر منافع حاصل میں اضافہ کر لیں تو عجیب نہیں لیکن واضح ہو کہ ایسا اضافہ ار حد مضموم اور عوام کے حق میں مضر ہوگا علاوہ پیش قیمت تعینات کے حق کی خریدار دولت مند و تنگی مختصر جماعت ہوتی ہو یا محتاج زندگی کی ارزانی و گرانے کا اثر کل لوگوں پر پڑتا ہے جن کی تعداد کثیر مزدوری پرست ہے اور جن میں سے اکثر غریب اور بہت سے متوسط الحال ہیں پس اگر وہ نکاحا باہمی اتفاق کر کے اضافہ و منافع کی ہوس میں بجا طور پر مصارف پیداوار سے زیادہ قیمت بڑھانا۔ جبر و تعدی نہیں تو اور کیا ہے۔ بہر حال اگر قیمتی قیمت سے منافع میں ایسا اضافہ نہ بھی کیا جائے تو محال ہے اجارہ منافع خالص جو اصل محنت کی پیداوار کے حاصل زیادہ سے نمودار ہو باسانی اپنی جیب میں رکھا جاسکتا ہے اس کے عکس اگر آجروں میں مفادہ ہو تو ہر ایک لینے ہاں کی بکری بڑھانے اور حریف کو زک دینے کی غرض سے قیمت میں یہاں تک تخفیف کرے گا کہ اگر منافع خالص نمودار ہوا بھی ہوگا تو تخفیف کی نذر ہو جائے گا اور قیمت مصارف پیداوار کے سطح پر آ رہے گی۔ اگر منافع خام پر قناعت کرے گا بلکہ کبھی مقابلہ کے جوش میں جوشی اسے بھی تخفیف کے ریلے میں بہائے تو عجیب نہیں۔ چونکہ آج کل مقابلہ کا زور تیز خیال کیا جاتا ہے لہذا انہی منافع محض صفر قرار دیکھائی ہو

المختصر منافع کا مفہوم اس کی دو قسمیں اور منافع خالص نمودار ہونے اور اجر کے قبضہ کرنے کی صورتیں یہ سب نکات حتی الوسع سلیس طور پر واضح کرنے کی کوشش کی گئی ہے

لیکن فی نفع منافع کے مفہوم اور ماہیت پر اسقدر جزوی اختلاف رہے ہیں کہ ہندو کی جہان پرچا، حصہ سوم

(۳۱) اگرچہ اصل مستعار کا سود منافع سے خارج ہوتا ہے اور ذاتی اصل کے سود کے علاوہ جو ماہیم

میشی اجرت منظم از معاشی لگاں ہو اور میر منافع خالص یعنی اصل و محنت کا حاصل راہد منافع منافع

کل داخل منافع ہوتے ہیں۔ لیکن عام قاعدہ ہے کہ منافع کی شرح اس کل اصل کی نسبت

تھا رکی جاتی ہے جو کاروبار میں لگا ہو خواہ وہ اصل مستعار ہو یا ذاتی یا ہر دو قسم کا

مثلاً اگر اصل کی مقدار ایک لاکھ ہو اور منافع کی یا پچھنر تو شرح منافع ۵ فیصدی تھا

ہوگا۔ ذاتی اصل و زمین کا سود اور کرایہ اور اجرت تنظیم تو ایک خاص شرح سے تجاوز

ہیں کر سکتی منافع خالص کی بھی ایک حد ہے جو کاروبار میں ایک بلکہ نصف فیصدی

لیکر سو اور دو سو فیصدی تک شرح منافع میں جہان کن فرق پایا جاتا ہے اس کے در حقیقت

دو باعث ہیں اول اجرت تنظیم اور مقدار اصل کی باہمی نسبت دوم اصل کا مستعار ہونا

رض کرو کہ ایک شخص بدریہ ملازمت ۱۰ روپیہ ماہوار کما سکتا ہے اب اگر وہ بستر ط

امکان کوئی ایسا کاروبار جاری کرے کہ جس میں ہر ار روپیہ سالانہ سے زیادہ منافع اصل

کی گنجائش ہے نہ تو نوظاہر ہے کہ جب اس کا گد رہی کاروبار پر پھیرا تو علاوہ سود اصل وہ

۱۰۰ روپیہ ماہوار کی بحیثیت بھی اسی کاروبار کے منافع سے نکال لیا۔ اس حالت میں علاوہ

سود۔ صرف اجرت تنظیم کی شرح اصل کی نسبت ۱۲ فیصدی پڑے گی۔ اب اگر

شرح سود ۵ فیصدی ہو اور اصل ذاتی ہو تو شرح منافع ۱۲۵ فیصدی ہو جائے گی اور

اگر اصل مستعار ہو تو سود منافع میں شمار نہ ہوگا اور شرح منافع ۱۲۰ برقرار رہے گی اور اگر کچھ

منافع خالص ہو تو اسے شامل ہونے کی بعد منافع خام کی شرح اور بھی بڑھ جائے گی۔

مشہور بات ہے کہ قصبات کے لیا طعی عطاریوں اور پیساری جیسے دوکاندار

جو صبح سے شام تک دو دو چار چار پیسہ کا پیٹل سودا فروخت کر کے بیشکل حیدر پیسہ

روک کا کاروبار چلاتے ہیں ٹھوک فروشی کے نرخ کے مقابلہ میں بھی بہت زیادہ قیمت وصول کرتے ہیں اور کہنے کو شرح منافع بھی بہت اعلیٰ پاتے ہیں لیکن ایسا ہونا نہ کچھ عجیب نہ کاروبار والوں کے حق میں خاص طور پر مفید۔ ان کو درحقیقت منافع کی مجموعی مقدار سے غرض ہے۔ شرح حوالہ کچھ ہی کیوں نہ ہو اور اوپر کی مثال سے صاف ظاہر ہو کہ باوجود شرح اس قدر اعلیٰ ہونے کے مقدار منافع معمول سے زیادہ ہیں ہوتی اب یہ سمجھنا دشوار نہ ہوگا کہ حوالہ اتنی نان بائی نکال جیسے حدودہ فروشوں کی دکانیں اگر ضرورت سے زیادہ بڑھ جائیں تو ہر ایک دکان کی مقدار و وقت گھٹنے سے شرح ایسا بڑھ جائے گا اور باوجود اضافہ شرح اگر مقدار منافع میں تخفیف ہو جائے تو عجیب نہیں دوکانداروں کے باہمی مقابلہ کا نتیجہ بالعموم تو تخفیف نرخ ہوتا ہے لیکن بعض صورتوں میں خود مقابلہ کام اضافہ نرخ کا باعث بنتا ہے۔ مقابلہ کی اس خلاف توقع خاصہ سے ہم سادہ دولت کے تحت میں متصل بحث کرینگے۔ جو چیزیں قیمتی ہوں اور باآسانی ٹھوک فروشوں کے ہاں سے منگائی جاسکیں انکی قیمت میں اضافہ دشوار ہے اور نہ ایسی چیزوں کی تجارت میں خوردہ فروشی سسر سسر ہو سکتی ہے لیکن جو چیزیں کم قیمت ہوں یا باسانی باہر سے نہ منگائی جاسکیں ان کی تجارت میں چھوٹے چھوٹے دوکانداروں کی جڑ بیتی ہے۔ خریدار یا تاجر بوجہ قلت مقدار اضافہ قیمت کی بردا نہیں کرتے یا بوجہ جموری اس کو گوارا کرتے ہیں۔ ایسی صورت میں خوردہ فروشوں کی دکانیں جس قدر بڑھیں گی قیمت بھی چڑھے گی اور گو فرداً فرداً بوجہ قلت مقدار اضافہ محسوس نہ ہو لیکن یکثیت مجموعی خریدار ضرور زیر بار ہوں گے اس توضیح کی روشنی میں اب صاف معلوم ہو جائے گا کہ بعض تجارتوں میں خوردہ فروشی اس قدر کیوں مروج ہے اور بعض میں بہت کم اور کسی کاروبار میں ضرورت سے زیادہ لوگوں کی شرکت کس طرح شہکار اور عوام دونوں کے حق میں یکساں مضر ہو۔

مذکورہ صدر مثال کے مقابلہ میں فرض کرو کہ ہر شخص ۱۰۰ روپیہ ماہوار کی ملازمت حاصل کرے یا سکتا ہو ایسا کاروبار جاری کرے کہ جس میں ۲۴ مہینوں میں سالانہ منافع اصل کی نصف ہو اس میں بھی وہ ۱۰۰ روپیہ ماہوار کاروبار کے منافع میں سے نکالے گا لیکن یہی اجرت تنظیم کی شرح اصل کی نسبت سے مثال اول کے مقابلہ میں ۱۲۰ فیصدی قرار پائی تھی اور یہاں صرف ۵ فیصدی شرح میں تو زمین آسمان کا فرق ہے لیکن مقدار مجموعی وہی ایک ہے یعنی ۱۰ روپیہ ماہوار یا ۱۲۰ روپیہ سالانہ اور آخر کے حق میں نتیجہ یکساں ہے۔ نیز فرض کرو کہ شرح سود ۵ فیصدی ہے اب اگر اصل مستعار ہے تو منافع جس میں صرف اجرت تنظیم شامل ہے ۵ فیصدی رہے گا اور اگر ذاتی ہے تو سود بھی شامل منافع ہو کر شرح تا مقدار ۱۰ فیصدی بڑھا دیں گا۔ منافع خالص اس کے علاوہ رہا۔ چھوٹے چھوٹے کاروبار تو ذاتی سرمایہ سے چلتے ہیں۔ لیکن آج کل کے بڑے بڑے کارخانوں میں اور تجارتوں میں بالعموم کم رو ہارویہ قیمتی اصل قرض لیکر لگاتے ہیں بالفاظ دیگر کہیں سود جو منافع شمار ہوتا ہے کہیں نہیں ہوتا ہر دو مذکورہ بالا مثالوں پر غور کرنے سے یہ سمجھنا دشوار نہ ہوگا کہ بالعموم بڑے کاروباروں میں مفاد بلکہ چھوٹوں کے شرح منافع کیوں ادنیٰ ہوتی ہے شرح میں اس قدر فرق کیونکر ممکن ہے اور وہ کس طرح بر اجرت تنظیم اور اصل کی مقدار کی باہمی نسبت اور نیز اصل کے ذاتی ہستعار ہونے سے متعلق ہے۔

اسی سلسلہ میں یہ نکتہ خانا بھی ضروری ہے کہ اگر کو تو مبالغہ کی مجموعی مقدار سے عرصہ پر شرح جو دیگر اسباب پر منحصر ہے۔ خواہ اعلیٰ ٹیڑے یا ادنیٰ لیکن عوام یعنی خریداروں کا حال مختلف ہے۔ اصل ذاتی یا مستعار ہونے کے مطابق سود کے شامل یا خارج ہونے سے جو بیشی و کمی شرح منافع میں نمودار ہو اس کا نرخ اشیاء پر کوئی اثر نہیں پڑتا اور

حصہ سوم
باب پنجم

اسی لیے وہ خریداروں کے حق میں معینہ مضر۔ اس کے برعکس اگر احرت تنظیم اور تعداد اصل کی موافق دیا موافق نسبت سے شرح میں تخفیف یا اضافہ ہو تو اس کا اثر بذریعہ ارزائی و گرانئی نرخ اشیا عوام کے مالی مفاد پر اچھا خاصا پڑے گا۔

جیسا کہ اوپر بیان کیا جا چکا ہے۔ یوں تو اصل کی نسبت سے شرح منافع فیصدی سالانہ شمار کیا جاتا ہے لیکن شرح کی ایک اور قسم بھی قرار دی گئی ہے جو عملی لحاظ سے بہت قابل توجہ ہے اصل قائم تو عرصہ دراز تک عمل میں آئیں سمر انجام دیکر بشکل مطالبات فرسودگی قسط وار واپس آسکتا ہے۔ لیکن اصل دائر جلد جلد بشکل قیمت پیداوار وصول ہوتا رہتا ہے۔ اب اگر کسی کاروبار میں اصل دائر کی مقدار بہت زیادہ ہو اور وہ تیری سے گھومتا رہے تو فی گردش شرح منافع ادنیٰ ہونے پر شرح سالانہ اعلیٰ ہوتی ممکن ہے۔ اور مقدار منافع بھی بہت زیادہ ہو سکتی ہے مثلاً اگر کوئی شخص ۲۰ ہزار کا مال صرف ۱ فیصدی منافع پر ہر مہینہ ارراں فروخت کرتا رہے تو گو شرح منافع فی گردش نہایت ادنیٰ ہے شرح سالانہ ۱۲ فیصدی آ پڑے گی۔ اور مقدار منافع جو اصل مقصود ہے ۲ روپیہ ماہوار یا ۲۴۰ روپیہ سال ہوگی اس کے برعکس اگر کوئی کوئی نظر تاجر زیادہ منافع کی ہوس میں صرف ۵ ہزار کا مال ۳ فیصدی کے منافع سے سال میں صرف دو مرتبہ فروخت کرے تو گو شرح منافع فی گردش ۳ فیصدی نظر آئے لیکن شرح سالانہ صرف ۶ فیصدی ہوگی اور مقدار منافع صرف ۲۵ روپیہ ماہوار یا ۳۰۰ روپیہ سالانہ۔ شرح فی گردش شرح سالانہ اور مقدار منافع کے تذکرہ تعلق سے ایک نہایت ہم اصول تحقیق ہوتا ہے کاروبار میں کامیابی کا سبب بڑا راز یہ کہ قیمت گھٹا گھٹا بہت بہت سالانہ جلد جلد ہر چیز فروخت کرے کہ نہایت ادنیٰ شرح فی گردش نہ صرف اعلیٰ شرح سالانہ بلکہ منافع کی بڑی سے بڑی مقدار ہاتھ آئے۔ جیناچہ ترقی یافتہ ممالک کے کارخانے

سال میں کئی بار ۱/۲ بلکہ ۱/۳ فیصدی منافع فی گردش کی شرح سے کروہارویہ قیمتیں پیداوار
 و ربح کر کے لاکھوں روپیہ منافع اٹھا رہے ہیں لیکن معاشی پس ماندگی اور ناواقفیت
 کی بدولت ہمارے اکثر بھوٹن کارباری لوگ اس کے بالکل برعکس کوٹھن رہتے ہیں یعنی
 شرح فی گردش اس قدر اعلیٰ چاہتے ہیں کہ بوجہ تاخیر فروخت شرح سالانہ بہت ادنیٰ
 رہ جاتی ہے اور بوجہ قلت فروخت مقدار منافع اور بھی کچھ نہیں رہتی۔ گویا خود اپنے ہاتھوں
 اپنے پیر میں کلہاڑی مار لیتے ہیں خریداروں کی آگاہی کے واسطے قیمت نقد کا نوٹس
 تو اکثر جعلی حروف میں دکانیر آویزاں کرتے ہیں لیکن کیا اچھا ہو کہ منافع کم، سارے ہول
 دوکاندار اپنے دلوں پر نقش کر لیں۔ البتہ جہاں کمی منافع سے اضافہ فروخت کی گنجائش
 ہو وہاں تحفیف سے سراسر نقصان ہوگا۔ لیکن ایسا شاذ و نادر ہوا ہے بالعموم تحفیف
 منافع سے ار رانی بڑھانے کا وہی نتیجہ ہوتا ہے جو اوپر مذکور ہوا۔

صاف ظاہر ہے کہ منافع کی شرح فی گردش بجا اہل دائر شمار کی جاتی ہے اس شرح کا
 تجارت میں اس وجہ سے خاص طور پر رواج ہے کہ اس میں اصل کی بیشتر مقدار بشکل دائر ہوتی ہے،
 چنانچہ تجارت کا مشہور گرمناں کم اور بکری زیادہ ہی شرح کی طرف اشارہ کرتا ہے۔ یہی صنعت
 حرث۔ اگرچہ اس میں اصل کی بڑی مقدار بشکل قائم ہوتی ہے لیکن تاہم شرح منافع فی
 گردش بجا اہل پیداوار اس میں بھی قرار یا سکتی ہے اور پاتی ہے۔

حصہ سوم
 مابین ہم

باب ششم ترکیب عاقلین پیدائش

بخیریم (۱) تقسیم دولت کا خلاصہ (۲) قانون تعلیل حاصل (۳) قانون تعلیل و تکثیر و استقرار حاصل کا تعلق
(۴) ترکیب عاقلین کا اصول (۵) تنظیم کا ہر سہ عاقلین سے تعلق (۶) ضروری نتائج

تقسیم دولت کا خلاصہ (۱) ہر سہ عاقلین پیدائش زمین محنت و اصل اور نیز محنت کی ایک خاص الخاص قسم
تقسیم جس کی حیثیت کم و بیش ایک حد اگاہہ عاقل پیدائش کی سی ہے۔ جو کچھ پیدائش
دولت میں حصہ لیتے ہیں اور ان کی کارگزاری کا جو معاوضہ ملتا ہے اور پر لگان۔ اجرت
سود اور منافع کے تحت میں مفصل بیان کیا جا چکا ہے۔ یہاں یہ تحقیق پیش ہے کہ آیا
ان عاقلین کے ملکہ کام کرنے کا کوئی اصول بھی ہے اور اگر ہے تو کیا۔ اس غرض کے لیے
ہم اول ہر سہ قوانین پیدائش یعنی قانون تعلیل و تکثیر و استقرار حاصل کے مفہوم اور باہمی
تعلق کی تشریح کر کے عمل پیدائش میں عاقلین کی ترکیب مذکورہ قوانین سے متعلق
ثابت کریں گے۔ علاوہ ازیں چند ضروری نتائج بھی اخذ کیے جائیں گے پس موجودہ
بیان کو تقسیم دولت کے کل مذکورہ مباحث کا خلاصہ اور لب لباب سمجھنا

ملاحظہ

فانوں

پیدا ہو گا۔

۱۲۱ زراعت کی بحث میں قانون تعلیل حاصل کا ذکر خاص طور سے کیا جاتا ہے لیکن

تعلیل حاصل

جیسا کہ ہم آگے چلکر واضح کریں گے اس قانون کا عملدرآمد پیدا یں کے کل شعبوں میں عام ہر اور زراعت تک محدود نہیں۔ اس قانون سے مراد یہ ہے کہ کسی کھیت میں محنت و مہل کے جرے بڑھانے شروع کر دے۔ اگر ایک بیجنا کا فی جرے مستعمل تھے تو چند جدید جرعوں کی پیداوار سابق جرعوں کی پیداوار سے نسبتاً زیادہ ہونی ممکن بلکہ اغلب ہے اور اس حد تک زراعت قانون تکثیر حاصل کے تابع کھلائے گی۔ لیکن جرے بڑھاتے بڑھاتے بالآخر ایک ایسا جرہ آئے گا کہ اس کے مابعد جرعوں کی پیداوار سب سے گھٹتی چلی جائے گی۔ گویا قانون تقلیل حاصل کا عمل شروع ہوگا۔ ایک مثال لو۔ بغرض سہولت ہم اول محنت و مہل کے جرعوں میں کوئی تفریق نہیں کرتے فرض کر دو کہ دس بیگہ زمین میں صرف ایک جرہ لگایا جائے غالباً کچھ بھی پیدا نہوسکے گا اور جرہ بھی اکارت جنگ ۵ جرعوں سے کچھ توڑا بہت پیدا ہوگا۔ غالباً ۱۰ جرعوں کی پیداوار ۵ کی دوگنی سے بھی زیادہ ہوگی۔ اور اگر ۲۰ جرعوں کی پیداوار ۵ کی چوگنی یا دس کی دوگنی سے بھی زیادہ ہو تو عجیب نہیں لیکن جدید جرعوں کی پیداوار میں اضافہ نسبتی کی بھی ایک حد ہے۔ غالباً چالیس جرعوں کی پیداوار میں کی پیداوار سے دوگنی نہوسکے گی۔ ۸۰ جرعوں کی پیداوار میں کی سے تقریباً سہ گنی رہے گی اور ۲۰۰ جرعوں کی پیداوار تو ۲۰ کی دس گنی سے بہت ہی کم غالباً ۶-۷ گنی ہوگی۔ ایسی حالت میں ۲۰ جرعوں تک تو قانون تکثیر حاصل کا اور بعدہ قانون تقلیل حاصل کا عملدرآمد شمار ہوگا۔ دس بیگہ زمین اور ۲۰ جرعوں کی نسبت جس کے بعد ہی قانون تقلیل حاصل کا عمل مودار ہوتا ہے اصطلاحاً نسبت اصلی کہلائے گی۔

واضح ہو کہ اگرچہ قانون تقلیل حاصل کا ذکر پیشتر زراعت کے بیان میں آیا ہے اس کا عمل زراعت سے مخصوص نہیں۔ بلکہ صنعت و حرفت اور تجارت بھی

حصہ سوم
ماہیت

بھی یکساں اس کے تابع ہیں جس طرح کہ کسی بہت میں محنت واصل کے جرعوں کی ایک محدود تعداد استعمال کی جاسکتی ہے اور نسبت اعلیٰ سے تجاوز کرنے کا نتیجہ مرید حاصل میں سبباً بیش افراد تحفیف ہوتا ہے بعینہ صنعت و حرفت اور تجارت میں کسی قطعہ اراضی پر محنت واصل کے لاتعداد جرعے فراہم نہیں کیے جاسکتے۔ ہر کسی کارخانہ یا دکان میں جس قدر آلات و مزدور سے کام لیا جاسکے یا مال رکھا جاسکے اس کی مقدار کم بیش معین ہے اور مزید اضافہ کی حالت میں قانون تقلیل حاصل کا عملدرآمد یقینی فرق ہے تو صرف اس قدر کہ بمقابلہ رراعت کے صنعت و حرفت اور تجارت میں محنت واصل کے بہت زیادہ جرعے ایک ہی رقبہ زمین پر کام کر سکتے ہیں۔ لیکن ایسا فرق تو خود رراعت میں بھی بلحاظ فصل کم بیش موجود ہے بعض چیزوں مثلاً مٹاکو آلو اور ذیت کر کی کاشت میں بمقابلہ حوار بارہ مکا جیسی فصلوں کی کاشت کے کہیں زیادہ جرعے لگتے ہیں اعلیٰ ہذا کم بیش جرعے استعمال ہو سکنے کی گنجائش کا فرق صنعت و تجارت میں بھی عام ہے مثلاً بمقابلہ قلعہ و آبن موتی حواہرات اور چاندی سونے کی تجارت میں ایک ہی قطعہ زمین پر صد ہا گنا زیادہ اصل کے جرعے فراہم ہوتے ہیں۔ یہی حال بیش قیمت کلوں والے کارخانوں کا ہے۔ اعلیٰ ہذا بمقابلہ جولاہوں یا رنگریزوں کے بہت زیادہ موچی یا رارگر ایک ہی کارخانہ میں ملکر کام کر سکتے ہیں۔ یعنی کام کے مطابق ایک ہی قطعہ اراضی پر محنت کے جرعوں کی بھی مقدار مختلف ہوتی ہے۔ لیکن جرعوں کی مقدار کا عاقلین کی باہمی نسبت پر اثر پڑتا ہے قانون تقلیل حاصل کے عملدرآمد میں جرعوں کی کمی بیشی کسی طرح پر پایہ نہیں ہوتی۔ پس ثابت ہوا کہ عاقلین کی باہمی نسبت خواہ کچھ ہی کیوں نہ ہو۔ اور جیسا کہ ابھی بتا چکے ہیں ہر شعبہ پیدا نش میں اب کی نسبت اعلیٰ ضرور مختلف ہوگی لیکن قانون تقلیل حاصل کا عملدرآمد پیدا نش کے کل شعبہ پر

مسلط ہے۔ ایک ہجے زمین کا ایک مقرر قطعہ لے کر ماتی دو عالمیں یعنی محنت واصل کو قانون حاصل کا یا بند ثابت کیا۔ لیکن اگر محنت واصل کے جرعوں کی مقدار معین فرض کر لی جائے تو زمین بھی اسی طرح مذکور الصدر قانون کے تابع نظر آئے گی فرض کرو کہ عالمیں کی نسبت اعلیٰ حسب ذیل ہے۔

الف بیگہ زمین اور ب جرعہ محنت واصل کی پیداوار = ی
ہذا ذیل میں نکتہ نسبت اعلیٰ میں تغیر ہو گیا۔

الف بیگہ زمین اور ب ل جرعہ محنت واصل کی پیداوار = ی سے زیادہ مگر ی ل کو کم مگر ذیل میں نکتہ نسبت اعلیٰ برقرار ہے :-

الف ل بیگہ زمین اور ب ل جرعہ محنت واصل کی پیداوار = ی ل
آخری دو مثالوں کے مقابلہ سے واضح ہو گا کہ جبکہ مقدار جرعہ یکساں ب ل ہو اور زمین الف بیگہ سے بڑھ کر الف ل بیگہ ہو جائے تو پیداوار میں ی سے زیادہ اور ی ل سے کم کوئی مقدار بڑھ کر ی ل ہو جائے گی۔ پس جو نتائج یہ نکلا کہ اگر مطابق نسبت اعلیٰ :-
الف بیگہ زمین اور ب جرعہ محنت واصل کی پیداوار = ی
تو :-

الف ل بیگہ زمین اور ب جرعہ محنت واصل کی پیداوار = ی سے زیادہ مگر ی ل کو کم
گویا جس طرح یرکہ محنت واصل کے جرعے ایک قطعہ اراضی پر نسبت اعلیٰ کے بعد قانون تقبیل حاصل کی متابعت کرتے ہیں بعینہ زمین کے جرعے بھی محنت واصل کے معین جرعوں کے ساتھ نسبت اعلیٰ کے بعد اسی قانون کے پیرو بجاتے ہیں محنت واصل کی طرح زمین کے جرعوں کا یا بند قانون تقبیل حاصل ہونا ہم ایک دوسری مثال سے بھی ثابت کرنا چاہتے ہیں۔

حصول
رض کرو کہ ایک دس بیگہ والے کھیت میں اضافہ جو عموماً شنبہ حسبِ ذیل ہے۔

مقدار پیداوار	جرعے	انتہیم
x	۱	
۵۰۰ من	۵	
۱۵۰ من	۱۰	
۲۰۰ من	۱۵	
۲۸۰ من	۲۰	
۴۵۰ من	۲۵	

۲۰ جرعوں کی دس بیگہ زمین میں پیداوار ۳۸۰ من اور اوسط پیداوار فی بیگہ ۳۸ من ہے۔
اب اگر ۲۵ جرعے ۱۲ ۱/۲ بیگہ زمین میں لگائے جاویں تو چونکہ ۲۰ جرعہ اور دس بیگہ
کھیت ۲۵ جرعے اور ۱۲ ۱/۲ بیگہ کھیت میں نسبت یکساں ۲ اور ۱ کی ہے۔ دونوں
حالت میں اوسط پیداوار فی بیگہ برابر ہو گا۔ اور وہ اوسط جبکہ ۲۰ جرعہ اور دس بیگہ کی
پیداوار ۳۸۰ من ہے۔ ۳۸۰ من فی بیگہ ہوا ہذا ۲۵ جرعے اور ۱۲ ۱/۲ بیگہ کی پیداوار
۴۵۵ من ہوگی لیکن ۲۵ جرعوں اور ۱۰ بیگہ کی پیداوار ۴۵۵ من ہے ہذا جدید ۲ ۱/۲
بیگہ کی پیداوار صرف ۲۵ من ہے۔ گویا جبکہ مقدار جرعہ وہی ۲۵ ہے۔ سابق ۱۰ بیگوں کا اوسط
پیداوار ۴۵۵ من اور جدید ۲ ۱/۲ بیگہ کا صرف ۱۰ من بیگہ ہے گویا محنت و مہل کی مانند زمین کے
جرعے بھی قانون تغلیس حاصل کے تابع ہیں۔

اتیک ہم نے بغرض سہولت جرعوں میں محنت و مہل کو یکجا شمار کیا لیکن درحقیقت
یہ دونوں عامل جدا ہر ایک قانون مذکور کے اسی طرح پابند ہیں مثلاً اگر کاشت میں صرف
محنت یا صرف مہل کے جرعے ٹھہرائے جائیں۔ تب بھی قانون تغلیس حاصل کا عمل دوبار

ہوگا۔ یس جبکہ ہر عامل اس قانون کا تابع نہیں تو قانون مذکور کا حاصل یہ نکلا کہ عملی پیدا کرنا
میں حکم عاقلین کے باہم نسبت اعلیٰ قرار یا جائے ان میں سے کسی ایک یا دو کو بحال
رکھ کر اور باقی وہ ایک میں اضافہ کر کے نسبت اعلیٰ متغیر کر دیجائے تو چند جرعوں اور انکی
پیداوار کی نسبت بمقابلہ سابق جرعوں اور ان کی پیداوار کے ادنیٰ ہوگی۔

حاصل کلام یہ کہ اگر نسبت اعلیٰ کے مطابق :-

الف زمین ب محنت اور ج اصل کی پیداوار = ی

تو :-

الف ل زمین ب محنت اور ج اصل کی پیداوار
الف زمین ب ل محنت اور ج اصل کی پیداوار
الف زمین ب محنت اور ج ل اصل کی پیداوار
الف ل زمین ب ل محنت اور ج اصل کی پیداوار
الف زمین ب ل محنت اور ج ل اصل کی پیداوار
الف ل زمین ب محنت اور ج ل اصل کی پیداوار

ی سے زیادہ کم
ی ل سے کم

اوپر کی کل بحث سے ایک نتیجہ خیز واقعہ کا نتیجہ چلتا ہے عمل پیدا کرنا میں اگرچہ ہر عاملین
مختلف نسبتوں سے ملکہ کام کر سکتے ہیں لیکن ان سب میں کوئی نسبت بلحاظ نسبت
پیداوار بطور حد قابل واقع ہوتی ہے اگر عاملین میں سے کسی ایک یا دو میں تخفیف یا اضافہ
کر کے نسبت رد و بدل کر دی جائے تو قانون تقییل حاصل کے

عمل جاری ہونے سے پیداوار میں باقی جرعوں کی پیداوار سے نسبتاً
کثیر اضافہ ہوگا۔ نیز یہ بھی تحقیق ہوا کہ ہر عامل کی پیداواری سبب کی باہمی
نسبت پر منحصر ہوگا۔ جداگانہ معین نہیں ہو سکتی۔ علیٰ ہذا پیداوار کی نسبت بھی عاملین

حصول کی باہمی نسبت کے ساتھ ساتھ مقبعل ہوتی رہتی ہے اس کو کسی عامل سے نسبت مستقیم حاصل نہیں

قانون (۳۱) قانون تقلیل حاصل کی جداگانہ تشریح کے بعد اب ہم اس کا باقی دو قانون تکثیر و استقرا حاصل سے تعلق دکھانا چاہتے ہیں فرض کرو کہ نسبت اعلیٰ کے مطابق :-

والف زمین ب محنت اور جاصل کی پیداوار : ی

ا ب اگر ان کل عالمیں میں برابر اضافہ کیا جائے مثلاً دو گنا سے گنا - چہار گنا تا کہ

صرف مقدار بڑھ جائے اور نسبت اعلیٰ برقرار رہے تو دو نتیجے ممکن ہیں :

الف زمین ب ل محنت اور جاصل کی پیداوار : ی ل
 ی ل سے زیادہ

نتیجہ اول جو بالعموم زراعت میں نمودار ہوتا ہے قانون استقرا حاصل کہلاتا ہے یعنی اگر نسبت صحیح یا اعلیٰ برقرار رکھتے ہوئے صرف عالمیں کی مقدار بڑھائی جائے - تو پیداوار بھی اسی نسبت بڑھے گی - اور ہر صورت جرعوں اور پیداوار میں ایک ہی نسبت قائم رہے گی -

نتیجہ دوم جبکہ قانون تکثیر حاصل کہتے ہیں عموماً صنعت و حرفت میں ظہور پذیر ہوتا ہے - اسکے اسباب ہمتال مشین تقسیم کار اور سیدائش برپا نہ کبیر کے تحت میں وضع کر چکے ہیں اس کا ماحصل یہی ہے کہ ہر سہ عالمیں کی مقدار جس قدر بڑھے گی مزید پیداوار مابین جرعوں کی پیداوار کے مقابلہ میں نسبتاً زیادہ بڑھے گی -

پس صاف ظاہر ہے کہ قانون تقلیل حاصل عالمیں کی نسبت سے متعلق ہے اور قانون

استقرا و تکثیر حاصل عالمیں کی مقدار سے یہاں یہ نکتہ جتنا ضروری ہے کہ قانون استقرا

حاصل میں تو سابق نسبت اعلیٰ برابر قائم رہتی ہے - صرف عالمیں کی مقدار میں بیشی ہوتی

ہے - لیکن قانون تکثیر حاصل میں علاوہ اضافہ مقدار عالمیں ان کی سابق نسبت اعلیٰ

حصہ سوم

ابٹسم

میں بھی رد و بدل ہونا ممکن بلکہ اغلب ہر مثلاً

الف زمین ب محنت اور ج مل کی پیداوار ے ی

اب اگر یہ ایتس قانون تکثیر حاصل کی یا بندہ ہو تو ۔

الف زمین ب مل محنت اور ج مل کی پیداوار ے ی سے زیادہ لہذا :-

الف زمین ب مل محنت اور ج مل کی پیداوار سے کچھ کم ے ی

آخری نتیجہ پر غور کرنے سے واضح ہو گا کہ حالت قانون تقییل حاصل و حالت

قانون تکثیر حاصل سابق نسبت اعلیٰ میں جو رد و بدل ہوتا ہر ان میں ایک بین فرق ہے

وہ یہ کہ قانون تقییل حاصل میں جو نسبت بدلتی ہر وہ صرف ایک یا دو عامل کے اضافہ

لیکن قانون تکثیر حاصل میں جو نسبت بدلے گی وہ ہر سہ عاملین کے کم و بیش اضافہ سے

یہاں یونکتہ بھی جتنا ضروری ہر کہ کبھی صرف ایک یا دو عامل کے اضافہ سے نسبت

بدلے کے ما وجود بھی قانون تکثیر حاصل نمودار ہوتا ہر ۔ چنانچہ کاشت میں اس کی مثال

بیان ہو چکی ہر ۔ لیکن یہ وہ حالت ہر جبکہ نسبت اعلیٰ قائم نہ ہو چکی ہو اس کے قیام کے

بعد اگر قانون تکثیر حاصل ظہور پذیر ہو گا تو ہر سہ عاملین کے اضافہ سے ۔ خواہ سابق

نسبت اعلیٰ برقرار رہی یا جیسا کہ اکثر ہوتا ہر متبدل ہو جائے

حاصل کلام یہ کہ نسبت اعلیٰ قائم ہونے سے قبل تو صرف ایک یا دو عامل کا

اضافہ بھی قانون تکثیر حاصل نمایاں کر سکتا ہر لیکن ایسی نسبت قائم ہو جانے کے

بعد صرف ایک یا دو عامل کے اضافہ سے قانون تقییل حاصل نمودار ہو گا ۔ لیکن ہر سہ

عامل کے اضافہ سے قانون تکثیر حاصل پیدا ہو سکتا ہر اور عاملین کی جدید مقدار کی

نسبت سابق نسبت اعلیٰ سے مختلف ہو سکتی ہر اور ہوتی ہر لیکن جدید نسبت بھی ایک

ایسی نسبت اعلیٰ قرار پا سکتی ہر کہ حسب سابق محض ایک یا دو عامل کے اضافہ سے

اصول حصہ سوم
نسبت اعلیٰ برابر قائم رہتی ہے۔ صرف عاملین کی مقدار بڑھتی ہے اور پیداوار کی نسبت بھی بہر صورت برقرار رہتی ہے۔

وضع ہو کہ مقدار عاملین کے اضافہ سے ہمیشہ قانون یکثیر حاصل یا ہستقرار حاصل کا عمل لازمی نہیں۔ جیسا کہ ہم پیٹیم اور دیگر عاملین کے تعلق کے تحت میں ظاہر کریں گے اضافہ مقدار کی بھی ایک حد ہے جس سے تجاوز کرنے کا نتیجہ قانون تقلیل حاصل کا ظہور ہوگا۔ گویا جس طرح کہ ہر سال کے باہم نسبت اعلیٰ ہوتی ہے تینوں عامل اور پیٹیم کے درمیان بھی ایک ایسی ہی نسبت اعلیٰ پائی جاتی ہے۔

انحصار برسر قوانین پیدائش کے باہمی تعلق کی مذکورہ بحث میں عاملین کی باہمی نسبت اور مقدار کے رد و بدل کی مختلف صورتیں اور نتائج واضح کرنے کی کوشش کی گئی ہے اب ہم تقریباً نسبت کے مہول دریافت کرنا چاہتے ہیں۔

ترکیب عاملین کا
اصول (۴) ہر سال عاملین مل جل کر جو عمل پیدائش میں حصہ لیتے ہیں۔ اُن کی ترکیب کیونکر قرار پاتی ہے بالفاظ دیگر کس مہول کے مطابق عاملین کی باہمی نسبت قائم ہوتی ہے۔ جیسا کہ اس سے قبل واضح کیا جا چکا ہے نسبت اعلیٰ سے مراد عاملین کی ایسی ترکیب ہے کہ اگر ان میں سے کسی ایک یا دو میں اضافہ کیا جائے تو اُن کی مزید پیداوار اور قانون تقلیل حاصل کے تابع ہو لیکن لگان کی بحث میں صاف بتا چکے ہیں کہ قانون مذکور کا اصل مقدار پیدوار کے معیار سے دریافت کرتے ہیں۔ اس کو قیمت پیدوار سے کوئی تعلق نہیں البتہ جرہ ختم ہمیشہ قیمت سے قرار پاتا ہے۔ قیمت جس قدر زیادہ ہوگی جرہ ختم قانون تقلیل حاصل کی حد سے آگے بڑھے گا۔ اگر قیمت گھٹے گی نتیجہ اس کے برعکس ہوگا جرہ ختم کو قیمت پیدوار مثل فٹ یا ل قانون مذکور کی حد کے کسی اس طرف اور

کبھی اس طرف بھیکتی رہتی ہے۔ واصل تو حاصل زاید کی بڑی سے بڑی مقدار مطلوب ہوتی ہے نہ کہ صرف اعلیٰ سے اعلیٰ شے۔ اور اس کی وجہ منافع کی بحث میں واضح کر چکے ہیں اور آئندہ بھی تنظیم کے سلسلہ میں بیان کریں گے صاف ظاہر ہے کہ حاصل زاید کی سب سے اعلیٰ شے تو قانون تقلیل حاصل کی ابتدائی حد پر قرار پاتی ہے لیکن حاصل زاید کی سب سے بڑی مقدار جرعہ ختم کی حد پر حاصل ہوتی ہے۔ لہذا ہر سہ عالمین کو ان کے جرعہ ختم کی حد تک یکجا کر کے کام لینے میں سب سے زیادہ حاصل زاید پاتے آئے گا۔ پس بلحاظ مقدار حاصل زاید عالمین کی بہترین ترکیب وہ ہے کہ ہر ایک عامل لینے جرعہ ختم تک متال ہو یعنی ان میں سے ہر ایک کے آخری جرعہ کی پیداوار اس کی لاگت کے برابر ہو نہ کم نہ زیادہ۔ اسی ترکیب میں عالمین کی جو نسبت قائم ہو وہ اصطلاحاً **نسبت مفید** کہلائے گی۔

جبکہ جرعہ ختم کی لاگت اس کی پیداوار کی قیمت کے مساوی نہیں ہو تو صاف ظاہر ہے کہ کوئی عامل جس قدر ارزاں ہوگا اس کا جرعہ ختم بھی قانون تقلیل حاصل کی حد سے لگے بڑھا ہوگا اور جس قدر گراں ہوگا نتیجہ اس کے برعکس ہوگا چنانچہ ترکیب عالمین کا یہ عام قاعدہ ہے کہ ارزاں عامل کے حتیٰ الوسع بیشتر جرعے اور گراں کے حتیٰ الامکان کمتر استعمال کیے جاتے ہیں مثلاً موئن غلہ دو طرح پر پیدا کیا جاسکتا ہے۔ ہنوڑی سی زمین پر محنت واصل کے بہت سے جرعے لگائے جاویں یا بہت سی زمین پر تھوڑے جرعے استعمال ہوں۔ اگر مقابلہ زمین گراں ہے اور محنت واصل ارزاں تو کاشت دقیق مفید ثابت ہوگی جس میں شرح پیداوار بمبعا ر زمین بہت اعلیٰ اور بمبعا محنت واصل متوسط یا ادنیٰ ہوگی۔ لیکن اگر محنت واصل مقابلہ گراں ہو اور زمین ارزاں تو کاشت وسیع سے زیادہ منافع ہوگا جس میں شرح پیداوار بمبعا ر محنت واصل بہت اعلیٰ اور بمبعا

جہ ہر دم
بانتہ ستم

حصہ سوم
باششم
زمین متوسط یا ادنیٰ ہوگی۔ مثلاً فرض کرو کہ کسی دس بیگہ کمیت کی کاشت کے نتائج حسب ذیل دریافت ہوں :-

جرعے	پیداوار	اوسط فی جرعہ	اوسط فی بیگہ
۵	۵ من	۱۰ من	۵ من
۱۰	۱۵ من	۱۵ من	۱۵ من
۱۵	۲۰ من	۱۸ من	۲۰ من
۲۰	۳۰ من	۱۹ من	۳۸ من
۲۵	۴۰ من	۱۸ من	۴۵ من
۳۰	۵۰ من	۱۴ من	۵۱ من
۳۵	۶۰ من	۱۴ من	۵۶ من
۴۰	۷۰ من	۱۵ من	۶۰ من
۴۵	۸۰ من	۱۲ من	۶۳ من
۵۰	۹۰ من	۱۳ من	۶۵ من

اب ہر من محال اگر زمین کی اس قدر کثرت ہو کہ حسب ضرورت مفت مل سکے تو گویا صرف جرعوں کی لاگت مصارف کاشت میں شمار ہوگی۔ ایسی حالت میں اس دس بیگہ زمین پر ۲۰-۲۵ جرعے لگانے سے حاصل زائد کی بیشترین مقدار ہاتھ آئے گی اور شرح پیداوار بیگہ جرعہ اعلیٰ ترین و معیار زمین ادنیٰ ہوگی۔ اس کے برعکس اگر جرعہ مفت میسر آسکیں اور صرف زمین کا کرایہ مصارف کاشت میں شامل ہو تو دس بیگہ زمین پر بجائے ۲۰ کے ۵۰ جرعے یا الفاظ دیگر ۲۵ بیگہ کے بجائے ۱۰ بیگہ پر ۵ جرعے استعمال کرنے سے بیشترین حاصل زائد حاصل ہوگا۔ بشرح پیداوار معیار زمین نہایت اعلیٰ و معیار جرعہ ادنیٰ ہوگی لیکن

حقیقت یہ ہے کہ رتور میں مفت مل سکتی ہے نہ جرعے بالکل بے قیمت ہو سکتے ہیں۔ البتہ حصہ سوم
یہ واقعہ ہے کہ مقابلہ کیا گیا زمین گراں ہوتی ہے اور کہیں نعمت حاصل۔ اس کے مطابق علی الترتیب
کاشت دقین وسیع رولچ پاتی ہے۔ مذکور الصدر مثال میں اگر قیمت جرعہ ۱۵ من ہو تو
۲۰ جرعے۔ ۱۳ من ہو تو ۲۵ جرعے۔ ۱۱ من ہو تو ۳۰ جرعے ۹ من ہو تو ۳۵ جرعے۔ ۷ من
ہو تو ۴۰ جرعے۔ ۵ من ہو تو ۴۵ جرعے اور ۳ من ہو تو ۵۰ جرعے۔ استعمال کرے میں نے فوائد حاصل
زیادہ ملے گا اس واقعہ سے دو نتیجے ثابت ہوئے ہیں اول یہ کہ ارزانی کے ساتھ عامل کی
مقدار مستعمل بھی بڑھتی ہے دوم یہ کہ ہر سہ عالمین کو ان کے جرعہ ختم تک استعمال کرنے سے
بیشتر حاصل زیادہ حاصل ہوتا ہے۔

اتناک ہونے زمین کی ایک معین مقدار یعنی دس بیگہ فرض کر کے قیمت جرعہ حاصل
کی کمی بیشی کا اثر جرعوں کی مقدار مستعمل پر ظاہر کیا۔ ان جرعوں کی ایک مقدار معین لو
فرض کرو کہ کسی کاشتکار کے پاس ۵ جرعے ہیں جن کو وہ زراعت میں لگانا چاہتا ہے
اب سوال یہ ہے کہ وہ کتنی زمین پر کاشت پھیلانے لگا۔ واضح ہو کہ ارزانی و گرانہی عامل
کے مذکور الصدر اصول کے مطابق اس کے کھیت کا رقبہ کرایہ زمین کی کمی بیشی کے حساب
وسیع اور مختصر ہوگا مذکور الصدر مثال میں ۲۵ جرعوں اور ۱۰ بیگہ زمین سے ۶۳ من پیدا
حاصل ہوئی۔ پس چونکہ ۵ جرعوں اور ۱۰ بیگہ میں نسبت ہی ہے جو ۵ جرعہ اور ۱۱
بیگہ میں۔ لہذا اسی اوسط سے ۵ جرعوں اور ۱۱ بیگہ کی پیداوار ۷۰ من ہوگی۔
لیکن ۵ جرعہ اور ۱۰ بیگہ کی پیداوار ۶۵ من ہے۔ لہذا جدید ۱۱ بیگہ کی مزید پیداوار
کل ۷۵ من یا ۱۵ من فی بیگہ ہوئی اب اگر کرایہ زمین ۲۵ من بیگہ سے زیادہ ہو تو
۱۰ بیگہ کی کاشت زیادہ مفید ہوگی۔ اور اگر ۲۵ من بیگہ سے کم تو ۱۱ بیگہ کی۔ اب
اگر کرایہ زمین گھٹتے گھٹتے ۲۰ من بیگہ سے بھی کم رہ جائے تو ۱۱ بیگہ کے مقابلہ میں

حصہ ۱۲ بیگہ کی کاشت زیادہ مفید ثابت ہوگی ۴۰ جرہ اور ۱۰ بیگہ ۵۰ جرہ اور ۱۲ ۱/۲ بیگہ کی نسبت مساوی ہے جبکہ ۴۰ جرہ اور ۱۰ بیگہ کی پیداوار ۶۰۰ من ہر تلوہی حساب سے ۵۰ جرہ اور ۱۲ ۱/۲ بیگہ کی پیداوار ۵۰۰ من ہوگی لیکن ۵۰ جرہ اور ۱۰ بیگہ زمین سے ۵۰۰ من پیداوار حاصل ہوتی ہے۔ لہٰذا جدید ۲ ۱/۲ بیگہ کی مزید پیداوار کل ۱۰۰ من یا ۲۰۰ من فی بیگہ ہوئی۔ کراہ ۴۰ من بیگہ سے جب قدر گئے گا ۱۲ ۱/۲ بیگہ کی کاشت سے بیشتر حاصل زائد ملے گا مندرجہ بالا مثال سے ایک نقشہ بنا کر درج ذیل کرتے ہیں جس سے واضح ہو گا کہ ۱۰ من سے لیکر ۴۵ من بیگہ کراہ زمین تک ۵۰ جرہ زیادہ سے زیادہ کس قدر زمین پر استعمال ہو سکیں گے۔

تعداد بیگہ	مقدار پیداوار	مقدار اضافہ زمین	حصہ ختم فی بیگہ
۱۰	۶۵۰ من	۱ ۱/۴ بیگہ	۴۵ من
۱۱ ۱/۴	۷۰۰	۱ ۱/۸	۳۶
۱۲ ۱/۲	۷۵۰	۱ ۱/۴	۲۸
۱۴ ۱/۲	۸۰۰	۲ ۱/۴	۲۱
۱۶ ۱/۲	۸۵۰	۳ ۱/۴	۱۵
۲۰	۹۰۰	۵	۱۰
۲۵	۹۵۰		

اس نقشہ کے بنانے کا طریقہ مذکور الصدران و مثالوں سے بخوبی واضح ہو گا جہاں بمقابلہ ۱۰ بیگہ کے ۱۱ ۱/۴ اور ۱۲ ۱/۲ بیگہ پر ۵۰ جرہ استعمال کرنا۔ کراہ زمین کی تخفیف کے ساتھ ساتھ زیادہ مفید ثابت کیا گیا ہے۔

بغرض سہولت ہم نے زراعت کی مثال پیش کی۔ لیکن واضح ہو کہ صنعت و حرفت کا

بھی یہی حال ہو اگر محنت واصل کے بجائے زمین واصل کے جرعے کیلئے کر کے محنت سے مقابلہ حاصل کیا جائے اور باری باری سے محنت کی مقدار اور جرعوں کی مقدار معین فرض کر کے حسب طریق بالا کی ویشی قیمت حرعہ و محنت کا اثر ان کی مندر پر تحقیق کیا جائے تو بعید ہی نتیجہ برآمد ہوگا۔ علی ہذا تجارت میں بھی زمین و محنت کے جرعوں کا اصل سے مقابلہ کرنے پر یہی کیفیت نظر آئے گی۔ یہاں یہ مکتہ جتنا بے محل ہوگا کہ زراعت میں زمین صنعت و حرفت میں محنت اور تجارت میں اصل کی کارگزاری مقابلہ باقی عاقلین سے عموماً بڑھ ہی چڑھ ہی جاتی ہے اور یہ اس کے ان تینوں اہم شعبوں میں ان کے مخصوص عامل کے مقابل علی الترتیب محنت واصل - زمین واصل اور زمین و محنت کے جرعے کا شمار کرنے سے یہاں میں صفائی اور سہولت ہوتی ہے۔

حاصل کلام یہ کہ عاقلین کی ترکیب محض اتفاقی نہیں بلکہ ایک اصول کی پابند ہوتی ہے، نسبت مفید میں ہر ایک عامل جرعہ مختلف کی حد تک متاثر ہوتا ہے۔ اور مقابلہ جو عامل حقیقتہً ارزاں ہوگا اس کی مقدار زیادہ اور جس قدر گراں ہوگا اس کی مقدار کمتر استعمال ہوگی لہذا کل پیداوار کی شرح ارزاں عامل کے معیار سے ادنیٰ اور گراں کے معیار سے اعلیٰ ہوگی۔

(۵) خواہ زراعت ہو خواہ صنعت و حرفت یا تجارت ہر شخص کسی کاروبار کی ایک خاص تنظیم کا مقابلاً کا اہتمام اور نگرانی بطریق حسن کر سکتا ہے اور عمل پیدا میں تنظیم کا جو رتبہ ہے اور ہر پیداوار پر اس کا جس قدر اثر پڑتا ہے منافع کے تحت میں واضح ہو چکا ہے۔ پس معلوم ہوا کہ مقدار عاقلین اور تنظیم میں بھی نسبت اعلیٰ اور نسبت مفید قائم ہے نسبت اعلیٰ کی حد پر عاقلین کی یہی ترکیب ہونی قانون تکثیر حاصل یا استقرار حاصل کا اثر درجہ کمال کو پہنچ جاتا ہے اس کے بعد نقص تنظیم تبدیلی اس اثر کو زایل کرتا ہے حتیٰ کہ گویا ہر سہ عاقلین کا مجموعی

حصہ سوم
بائشتم
جرعہ ختم بھی کاروبار میں لگجاتا ہے۔ یہی سبب مفید کی حد ہے۔ اس کے بعد یا تو کاروبار کی توسیع روک دی جاتی ہے۔ یا سبب مفید برقرار رکھنے کی غرض سے تنظیم میں بھی اضافہ کیا جاتا ہے۔ چنانچہ واقعہ یہ کہ کاروبار ایک حد تک تو موجودہ تنظیم میں بڑھ سکتا ہے۔ لیکن اس کے بعد اگر مقدار تنظیم میں بھی مناسب اضافہ نہ کیا جائے تو کاروبار میں بوجہ قلت اہتمام و نگرانی ابتری پیدا کر بجائے نفع کے نقصان ہونے لگتا ہے۔ پس تاہم ہوا کہ ترکیب عاملین میں ان کی مقدار کا اضافہ لامحدود ہو کر قانون نیکیتر حاصل یا بقدر حاصل کا تابع ہیں ہو سکتا بلکہ اس اضافہ پر بھی مقدار عاملین اور تنظیم کی نسبت نے ایک حد قائم کر دی ہے جس سے تجاوز کرے پر قانون تقلیل حاصل بہرہ بردار ہوتا ہے حتیٰ کہ عاملین کا مجموعی جرعہ ختم مزید اضافہ کو قطعاً بند کر دیتا ہے۔ یہ وہ حالت ہے جبکہ کوئی کاشتکار، آجریا تاجر مزید کاروبار سنبھال نہ سکنے کے خوف سے اس کی توسیع روکے اور موجودہ مقدار پر قناعت کرنا اپنے حق میں سب سے بہتر سمجھے

یہاں نکتے قابل توجہ معلوم ہوتے ہیں اولیٰ کہ سطح شعبہ پیدائش عاملین کی مختلف مقداریں یکساں ہونی ممکن ہیں مثلاً بمقابلہ زراعت کے صنعت میں محنت واصل کی مقدار زیادہ ہوتی ہے اور زمین کی کم۔ تجارت میں اصل کی مقدار سب پر غالب ہوتی ہے۔ اسی طرح پر بلحاظ نوعیت کاروبار عاملین اور تنظیم بھی مختلف مقداروں میں ترکیب پاتے ہیں مالمعموم ایک ہی مقدار تنظیم کے ساتھ بمقابلہ زراعت کے صنعت و حرفت میں عاملین کی بیشتر مجموعی مقدار مل سکتی ہے اور تجارت میں سب سے زیادہ۔ لیکن جیسا کہ عاملین کی باہمی نسبت کے سلسلہ میں سمجھایا جا چکا ہے مقدار کی کمی بیشی کا صرف نسبت پر اثر پڑتا ہے اس سے قانون تقلیل حاصل کے عمل میں کوئی ہرج و مرج واقع نہیں ہوتا دوسرا نکتہ یہ ہے کہ اس سے قبل قانون تقلیل حاصل کا ہر سہ عاملین کی نسبت اعلیٰ

کے بعد ایک یا دو عامل کے اضافہ سے مواد ہونا بیان کیا گیا تھا لیکن یہاں پر معلوم ہوا کہ ہر حصہ سوم
سہ عاملین اور تنظیم کی نسبت کے بعد تینوں عاملوں کے اضافہ سے بھی قانون مذکور ظہور
پذیر ہو سکتا ہے۔ پس تحقیق ہوا کہ قانون تقلیل و تکثیر حاصل حسب حالات یکساں دو طرح
مواد ہو سکتے ہیں کبھی صرف ایک یا دو اور کبھی تینوں عاملوں کے اضافہ سے۔

تنظیم ایک اور لحاظ سے بھی قابل توجہ ہے۔ اس سے قبل بتایا جا چکا ہے کہ کاروبار میں حاصل
زائد کی اعلیٰ شرح اس قدر مطلوب نہیں ہوتی جتنی کہ اس کی مقدار کلی کی زیادتی۔ چنانچہ
یہی وجہ ہے کہ نسبت اعلیٰ کے بجائے نسبت مفید۔ عاملین کی ترکیب میں قائم کی جاتی ہے
اور قانون تقلیل حاصل کی ابتدائی حد کے بجائے جرہ مختم پر کاروبار کی توسیع روکی جاتی
ہے اس واقعہ کی بنیاد ہی تنظیم ہے۔ مثلاً کسی کمیت میں نسبت کے مطابق ۱۰۰ روپیہ قیمتی
جرہ استعمال ہوئے سے ۳۰۰ روپیہ قیمتی پیداوار حاصل ہو اور نسبت مفید کے مطابق
۳۰۰ روپیہ قیمتی جرعوں سے صرف ۲۰۰ روپیہ قیمتی پیداوار ملے شرح حاصل زائد بجا
اول اعلیٰ ہے۔ یعنی سہ گنی لیکن مقدار حاصل زائد بجا دوم زیادہ ہے۔ یعنی اول سے دو گنی
(۳۰۰ - ۱۰۰) کے مقابل میں (۴۰۰ - ۳۰۰) گویا جبکہ شرح حاصل زائد
بمعیار جرہ اعلیٰ ہو تو اجرت تنظیم اور منافع صرف ۲۰۰ روپیہ ہے اور جبکہ مقدار زیادہ ہے
تو ۴۰۰ روپیہ تنظیم اور عاملین پیدائش کی کمی بیشی کا تعلق منافع کے تحت میں بھی وضع
کر چکے ہیں۔ عاملین کی کثرت اجرت تنظیم اور منافع کے حق میں بہت مفید ہے اور انہی
قلت بید مضر یہی وجہ ہے کہ ہر کوئی عاملین کی مقدار بڑھانے اور جرہ مختم تک کاروبار جاری
رکھنے کی کوشش کرتا ہے اور کامیاب ہو کر اعلیٰ اجرت تنظیم اور بہت سامنا نفع پاتا ہے
پس واضح ہوا کہ مقدار عاملین کے اضافہ اور جرہ مختم کے استعمال کا حقیقی باعث
اجرت تنظیم اور منافع ہے۔

۱۶) زمین کی مقدار تو ہر ملک میں محدود ہے۔ اسلئے اصل بھی چند خاص حالتوں میں ممکن ہے۔
لیکن آبادی برابر بڑھتی رہتی ہے اور اضافہ محنت کی ہر ملک میں بہت گنجائش ہے۔ اب
اگر آبادی بڑھ کر اصل سے بڑھ کر یا کم بڑھ کر تو کاروبار کا بیشتر بار زراعت پر آ پڑے گا اور
قانون تقییل حاصل زراعت میں محنت کی پیداوار گھٹائے گھٹائے شرح اجرت نہایت
ادنیٰ کر کے مزدور کو متعلق اور خستہ حال بنا دیگا۔ چنانچہ اکثر پس ماندہ ممالک اور ہندوستان
لیض دور افتادہ حصوں میں یہی کیفیت نظر آتی ہے۔

لیکن اگر صرف اصل بڑھے یا آبادی اصل ساتھ ساتھ بڑھے تو زراعت ترک ہو کر
صنعت و حرفت کا زیادہ رواج ہو گا۔ وجہ یہ ہے کہ زمین جو زراعت کی بنا ہے رقبہ میں
محدود ہے اس پر طرہ یہ کہ زراعت میں قانون تقییل حاصل کا عمل در آمد جلد شروع ہو جاتا ہے
اور اس میں قانون تکثر حاصل سے بہت کم فائدہ اٹھایا جاسکتا ہے۔ اور اسی وجہ سے
بہت زیادہ محنت اصل کی اس میں کمیت نہیں ہو سکتی۔ اس کے برعکس اصل جو صنعت و
حرفت کی روح رواں ہے انسانی کوشش سے بہت کچھ بڑھ سکتا ہے اور بڑھ رہا ہے
مزید براں صنعت و حرفت میں اول نو قانون تقییل حاصل کی ابتدائی حدود واقع ہوتی
ہے۔ پھر قانون تکثر حاصل بھی موقع بموقع اس کا زور توڑتا رہتا ہے۔ نتیجہ یہ ہے کہ بمقابلہ زراعت
کے صنعت و حرفت میں محنت اصل کی بہت زیادہ مقدار شریک ہو سکتی ہے۔ چنانچہ واقعہ
یہ کہ یورپ و امریکہ جیسے ترقی یافتہ ممالک میں جہاں آبادی بھی گھنی ہے اور اصل کی بھی کثرت
ہے زراعت کے مقابل صنعت و حرفت بہت عروج پا رہی ہے۔ آج کل کے پس ماندہ
اور ترقی یافتہ ممالک کا سب سے بڑا امتیازی فرق اصل کی قلت و کثرت ہے اور یہ
بھی واقعہ ہے کہ پیداوار خام کی ہم رسانی اور خصوصاً زراعت پس ماندہ ممالک کے
سپر ہے اور مصنوعات کی تیاری اور بالخصوص صنعت و حرفت ترقی یافتہ ممالک کے

شگوار کی ہے۔ اول الذکر مالک میں مزدور و مفلس اور آخر الذکر میں مقابلۂ حوشال ہے۔ امید ہے کہ مددِ رحیم بالا مباحث سے مختلف مالک کے معاشی حالات سمجھے اور ان کی توجیہ کرنے میں ضرور مدد ملے گی۔

ترکیب عالمین کا مصمونہ درحقیقت نہایت دقیق اور پیچیدہ ہے۔ اعلیٰ درجہ کے انگریز با مصیبت میں سے بھی بہت کم نے اس کو وضع کرنے اور سمجھانے کی کوشش کی ہے جو کچھ اوپر بیان کیا گیا وہ تازہ ترین تحقیق کا حاصل ہے۔



باب ہفتم

دولتمندی و افلاس

تخریبہ (۱) سوشیلزم یا اشتراک کا مفہوم (۲) اشتراک کی تشریح و تنقید (۳) تقسیم دولت کی موجودہ حالت

(۴) اتحاد پر اصلاح (۵) اشتراک سرکاری

(۱) کچھ عرصہ سے ایک تحریک کا کل ترقی یافتہ ممالک میں بہت جرحا ہورہا ہے اور اس کے حامیوں کا دعویٰ ہے کہ اشتراک سے تعبیر کر سکتے ہیں۔ کسی زمانہ میں یہ محض ایک اخلاقی اور معاشی مسئلہ مانا جاتا تھا لیکن اب اس پر سیاسیات کا بھی گہرا رنگ چڑھ رہا ہے حتیٰ کہ نیا بنی حکومتوں کے انتخابات میں بھی اس کا اثر دخل پائے لگا ہے۔ جب یہ ہو کہ موجودہ معاشی ترقیات کا بحیثیت مجموعی بنی نوع انسان کی مالی حالت پر کیا اثر پڑا۔ ایک گروہ کا دعویٰ ہے کہ ان ترقیات کی بدولت زمیندار اہل دار اور آجروں کی چوٹی چوٹی جماعتیں تو بجا طور پر ارحد دولتمند بن گئیں اور انسانوں کا سب سے بڑا گروہ یعنی مزدور لوگ اور بے متعل اس درجہ حال ہو گئے۔ گویا جماعت قلیل کی مرفع احمالی اور گروہ کثیر کی تنگدستی ساتھ ساتھ بڑھ رہی ہے موجودہ معاشی ترقیات کو ایک نہایت موٹی آہنی میخ سے تشبیہ دیجائی ہے جو کسی چوبی ستون کی چوٹی کے قریب اندر رٹھوکنے سے چھوٹے بالائی حصہ کو اوپر اٹھائے اور نیچے والے بڑے حصہ کو اور بھی دبائے اور جتنی ہی زیادہ اندر گہسے ان دونوں حصوں میں بُعد اور علیحدگی بڑھا دے حضرت اکبر نے بھی اس عوے کو یوں پیش کیا ہے۔

لاکھوں کو مٹا کر جو ہزاروں کو ابھائے اس کو توپیں دنس کی ترقی نہ کہوں گنا

اس عرصے کی علمی توجیہ و تائید میں یہ بھی ثابت کیا جاتا ہے کہ زمیندار اصل دار اور اجرو حصہ سوم
 کی مختصر جماعتوں کی آمدنی نہ صرف از حد زیادہ بلکہ ستر ستر غیر مکتسب و ناسا جائر بھی تھی۔
 وہ آمدنی غریب مزدوروں کے گروہ کثیر کی کمائی میں سے عصب کر لی جاتی ہے۔ گویا یہ
 دولت کے مروجہ طریق کے مطابق ایک لٹ اور اندھیر چھا ہوا ہے۔ دولت مندوں کی
 مختصر جماعت غریبوں کی کمائی کا بڑا حصہ غصب کر کے خود تو لطف و عیش اڑاتی ہے
 اور باقی سب کی زندگی تلخ اور ناقابل بردہنت بنا رہی ہے۔ اس افسوسناک حالت کی
 اصلاح کے واسطے گونا گوں تدابیر و تبحر پیش کی جاتی ہیں جن میں سے بعض اصلاحاتی
 قسم کی ہیں مثلاً یہ کہ جو موجودہ مالکوں سے کل زمین اور اصل جھیکہ کل قوم کی مشترک
 ملک قرار دیئے جائیں اور ہر شخص صرف اجرت کا کر رہی بسر کرے گویا سب
 سنا جائیں۔ زمیندار اصل دار اور اجرو کوئی باقی نہ رہے۔ اور بعض معتدل ہیں مثلاً سکر کی
 قوانین کی مدد سے بیجا آمدنیوں کو روکا جائے تقسیم دولت میں حتی الامکان مساوات
 پیدا کی جائے اور مزدور و ملکو ہر قسم کی دست برد سے محفوظ رکھا جائے تجاویز اصلاح
 کے اختلافات کی بنا پر یوں تو اس تحریک کی متعدد انواع قرار پانے لگی ہیں لیکن دو
 قسمیں بہت مشہور اور ممتاز ہیں **اشتراک انقلابی** جس میں انتہائی قسم کی تبدیلیوں کا
 مطالبہ کیا جائے اور **اشتراک ارتقائی** جس میں معتدل تدابیر کے ذریعہ سے تدریج
 اشراک کے مقاصد حاصل کرنے کی کوشش کی جائے مسئلہ سوشیلزم یعنی اشراک کی
 تفصیل نہایت طویل اور پیچیدہ ہے جس کے واسطے ایک جداگانہ ضخیم کتاب درکار ہے
 یہاں پر ہم اس کے خاص خاص اور اہم نکات مختصر آئینہ کرنے کے سوا اور کچھ نہیں
 کر سکتے۔ اس تحریک کا عام مفہوم تو اوپر بیان ہو چکا اب اس کی مزید تشریح ضروری
 تنقید کے پیش کی جاتی ہے تاکہ اگر کامل استحضار حاصل نہ ہو سکے تو ایک سادہ خاکہ ہا

حصہ سوم
ماتہم
پیش نظر ہو جائے اور امید ہو کہ اتنی معلومات بھی ہنتر کی بحث مباحثہ سمجھنے میں قابل قدر حد تک مفید ثابت ہوگی۔

۳۱) اول ہنتر اکس کے ان معاشی اصول کو لیجئے جن کی رو سے زمیندار اصل دار اور آجر کی آمدنی یعنی لگان سود اور منافع غیر مکتسب اور مزدور کی اجرت کا غصب شدہ

تسبیح
حصہ ثابت کیا جاتا ہے وہ اصول دو ہیں اول یہ کہ صرف محنت ہی قدر و قیمت کی بنا پر یعنی ہر چیز میں قدر و قیمت محض اس محنت سے پیدا ہوتی ہے جو اس کی تیاری میں صرف ہو

دقیقہ
کسی چیز کی قدر و قیمت میں زمین اصل اور تنظیم کا کوئی حصہ نہیں ہوتا۔ جو کچھ ہوتا ہے وہ مزدور کا کرا دہرا ہوتا ہے اور وہی کل پیداوار یا یوں کہئے کہ پیداوار کی کل قدر و قیمت

کا سختی ہوتا ہے۔ زمیندار اصل دار اور آجر کو ان حصہ نہیں دوم اجرت جو مزدور کو ملتی ہے لازماً ناگزیر مایحتاج زندگی کے مساوی ہوتی ہے۔ دوسرے حیرہ دست بطریق

جو مزدوروں پر حاوی ہو گئے ہیں ان کو اس سے زیادہ اجرت نہیں دیتے۔ نتیجہ یہ ہے کہ پیداوار یا اس کی قدر و قیمت کا ایک قلیل جزو پر تو مزدور کو قناعت کرنی پڑتی ہے

اور باقی پیداوار یا اس کی قدر و قیمت کو جو اصطلاحاً قدر زائد کہلاتی ہے قابو یافتہ طبقے بطور لگان سود اور منافع خود ہتیا لیتے ہیں۔ غریب مزدور جو سب کچھ پیدا کرتا ہے

منہ تنگتا رہ جاتا ہے۔ حاصل کلام یہ کہ تنہا مزدور سب کچھ پیدا کرتا ہے۔ لیکن پیداوار میں دوسرے طبقہ بھی شریک ہو جاتے ہیں اور اس پر طرہ یہ کہ غریب مزدور کو بہت تھوڑا

حصہ دیتے ہیں ہر دو اصول اصطلاحاً حسب ترتیب مسئلہ قدر زائد اور مسئلہ اجرت قدر کم کہلاتے ہیں ان کی بہت زور سے منادی کی گئی اور پر جوش موہیدوں کے رعب میں

آکر لوگوں نے ان اصولوں کی صحت میں بھی چون چیرا نہیں کیا لیکن بالآخر طلسم ٹوٹ گیا اور لطف یہ ہے کہ جن علماء معیشت نے ہر ہر نہایت شد و مد سے ان اصولوں کی

تلقین کی۔ خود ان پر جب نقص خامی نمایاں ہوئی تو نہایت اخلاقی جرئت سے کام لیکر ان میں سے بعض نے خود ان کی عدم صحت کا نہ صرف اعتراف کیا بلکہ اپنی طرف سے اعلان بھی کر دیا اس معاملہ میں مشہور عالم فلاسفر کا طرز عمل خاص طور پر قابل ستائش دیا گیا کہ ہرگز کہہ نہ توں اجرت فتنہ کا سخت حامی رہا اور جب کمتر معروف ہمعصروں نے اس مسئلہ کی نمایاں واضح کیں تو بہایت صداقت پسندی سے اس مسئلہ سے اپنی دست برداری کا صاف اعلان کر دیا مسئلہ قدر زائد کا بھی اس کے اکثر مؤیدوں کے ہاتھ ہی حشر ہوا اور اب یہ مسائل صحت معیت اور بالخصوص تحریک ہتراک کی تاریخ میں دھچپا و بقی آموز یادگار مانے جاتے ہیں بلحاظ صحت و استدلال وہ تقریباً از کار رفتہ ہیں۔

تقسیم دولت کے اصول اس سے قبل بالتفصیل بیان ہو چکے ہیں مسئلہ قدر و قیمت کے مبادلہ دولت کے تحت میں بحث کی جائے گی۔ ان بیانات سے مقابلہ کرنے پر ہتراکین کے ہر دو مذکورہ بالا اصول کی خامی اور تنگی کا خوب اندازہ ہو سکتا ہے اور یہ بھی بخوبی ثابت ہو جائیگا کہ یہ پیش دولت کے واسطے زمین، مہل اور نیز تنظیم ہی قدر ضروری ہیں معنی کہ محنت کسی کسی یروقت کا دعویٰ کرنا معنی ہے۔ سب ناگزیر ہیں اور یہ دعویٰ کہ کل پیداوار صرف محنت کا نتیجہ ہے اگرچہ تائید کے جوش میں مقول نظر آیا ہو لیکن حقیقت مضحکہ خیز ہے۔ جہاں تک جواز کا تعلق ہے لگان، سود اور منافع پیداوار کے ایسے ہی جائز حصے ہیں جیسے کہ اجرت۔ وہ اگسی طرح پر اجرت کے غصب شدہ حصے نہیں ہمارے ہو سکتے۔ اب ہا یہ سوال کہ لگان سود اور منافع کے مالک کون بنے چاہئیں آیا خود مزدور ہی زمیندار اصل دار اور آجری ہوں یا آخر الذکر طبقہ مزدوروں سے جدا گانہ رہیں۔ اور ہر دو صورت عام مرفع الحالی پر کیا اثر پڑیگا اور بلحاظ یہودی کا فتنہ الناس کون صورت بہتر اور قابل ترجیح ہونی چاہئے۔ یہ ایک دوسری بحث ہے جس کو ہم ابھی بیان کریں گے۔

حصہ سوم
تابع

زمینداروں - محل داروں اور آجروں کی دولت مندی تو ہر کسی کو تسلیم ہے اور ہر کس کو
 اسی کا قلق اور تشکایت ہے فیصل طلب امر یہ ہے کہ مردوروں کی مالی حالت - معاملہ
 سابق کے ایکسی ہی آیا وہ بقول ہتر کین روز افزوں افلاس کا شکار ہو رہے ہیں
 یادہ بھی بنسبت اپنے آباؤ اجداد کے زیادہ آسودہ اور خوشحال بن گئے ہیں - یہاں
 پر افلاس و خوشحالی کی مختصر تشریح ضروری اور بر محل معلوم ہوتی ہے کسی طبقہ
 کے منسلک ہو جانے کا مفہوم یہ ہے کہ اس کو بنسبت سابق کمتر ضروریات میسر آئیں
 اس کے کمتر افراد کو سابق کی کل ضروریات حاصل ہوں اس کے برعکس خوشحالی
 مراد یہ ہے کہ بنسبت سابق بہت زیادہ ضروریات بدرستہ ہو یا زیادہ بڑی عمت
 کو سابق کی ضروریات حاصل ہوں - اب یہ کہنا یہ ہے کہ مالی حالت کے وہ کیا قابل
 عمل معیار ہو سکتے ہیں جن کے ذریعہ سے ہم کو کسی طبقہ کے خوشحال یا منسلک ہونیکا
 باسانی میں مل سکے دولت مندی و افلاس کے مذکور الصدد مفہوم سے معیار کا صفت
 پتہ چلتا ہے اول کسی طبقہ کی تعداد دوم اس کی ضروریات - اگر دونوں میں
 اضافہ ہو تو خوشحالی یقینی ہے اگر کمی ہو تو افلاس میں کچھ شک نہیں ہو سکتا - نیز تعداد
 میں تخفیف اور ضروریات میں سکون یا تعداد میں سکون اور ضروریات میں کمی -
 دونوں افلاس کی علامت ہیں - اسی طرح پر تعداد کے اضافہ اور ضروریات کے
 سکون یا تعداد کے سکون اور ضروریات کے اضافہ سے خوشحالی کا پتہ چلتا ہے
 علاوہ ازیں کسی طبقہ کے اوسط اموات (اور اوسط عمر سے بھی اس کی مالی حالت
 پر قابل ملاحظہ و شہنی پڑتی ہے - انگلستان جیسا ملک اس فیصلہ طلب امر کی تحقیق کیوں
 کہ آیا معاشی ترقیات سے طبقہ مزدوران میں افلاس بڑھ رہا ہے یا مرنے والی دو وجہ
 ہایت موزوں ہوا اول تو وہاں جدید معاشی ترقیات کا خوب دور دورہ ہے

دوم وہاں ملکی اور غیر ملکی ہر قسم کی پیداوار جو صرف میں آئے رٹے اہتمام سے درج رجسٹر کی حصہ سوم
 حاتی ہر جس سے صاف اندازہ ہو جاتا ہو کہ کسی طبقہ کی ضروریات میں تخفیف ہو رہی ہے یا نہیں
 یا اضافہ۔ نیز پیدائش فوتی اور صحت کے متعلق وہاں کی سرکاری یا دواہشت بہت زیادہ
 قریں صحت اور مکمل ہوتی ہو اگر بچہ اعداد و شمار سر اسر درست اور قابل اعتماد بھی ہوں تاہم ان
 مالی حالت کا مذکورہ بالا اصول کے مطابق ضروری حد تک اندازہ بخوبی ہو سکتا ہے دوم
 ان سے زیادہ معتبر کوئی دوسرا معیار بھی میسر نہیں آ سکتا۔ بیس ہم کو انہی درج پر رعایت
 کر کے ان سے جو معلومات حاصل ہو اس پر مالی حالت کے متعلق کوئی سائے قائم کرنی چاہئے
 اعداد و شمار موجود ہیں۔ ان سے صرف یہی ایک نتیجہ نکلتا ہے کہ بہ نسبت سابق مزدوری
 پیشہ عوام کی مالی حالت کہیں بہتر ہو اور وہ ترقی ہو۔ اب سوال پیدا ہوتا ہے کہ آیا
 اشتراکین سر اسر بیچ رہے یا ان کو دہوکہ دہی منظور تھی کہ افزونی افلاس کا انہوں نے
 بے بنیاد شور مچا دیا اس کی کئی ایک جہات ہیں۔ اول تو یہ کہ اتفاق سے اشتراک
 کے پرچوش موید معاشی انقلاب کے دوران میں پیدا ہوئے اور عارضی مگر بہانہ
 قوی اثرات سے اس قدر متاثر ہوئے کہ ان کو مستقل قرار دیدیا بیچ رہا ہے کہ
 گزشتہ دو صدی میں مزدوری بیسیہ طبقوں پر بڑا ناز کرتے گزر گیا اور زمیندار اصل دار
 اور آجروں کے طبقہ نے وہ عروج پایا کہ دنیا حیران رہ گئی۔ یہی وہ زمانہ تھا جبکہ نسبت
 نئے نچن اور کلیں ایجاد ہوئیں، کارخانے جاری ہوئے۔ کلوں کی بدولت مہل کا
 بندھا۔ مزدور آجروں کے دست نگر بن گئے۔ ایک طرف تو ہزار ہا مزدور بیکاری
 میں مبتلا ہوئے۔ دوسری طرف کارخانے والے دنیا کی دولت سمیٹنے لگے۔ جو مزدور
 کام سے بھی لگے تھے سرکاری نگرانی ہونے کی وجہ سے کارخانوں میں ان کی صحت
 و اخلاق کی حالت ناگفتہ بہ تھی۔ کارخانہ دار گویا آفت سے اور مزدور ان کے غلام

حصہ سوم

ماہنامہ

یہ کمائے اور وہ لطف اڑاتے تھے۔ مگر آمدنی کے جھوکے کی ماسد یہ حالات جبرورہ تھے۔ رفتہ رفتہ جب لوحہ ارانی پیداوار صنعتِ حرقت نے ترقی پائی تو بیکاری کی تسکایت بھی بہت کچھ رفع ہونے لگی اور بہ نسبت سابق صد ہا گئے مزدور کار و مار سے لگ گئے۔ ایک چھٹا کی ایجاد کو لو آج کروڑ ہا لوگ بیسیوں میں ملازم ہیں۔ کیا کوئی کہہ سکتا ہے کہ اس ایجاد بغیر موجودہ تعداد کا عشرِ عشر بھی کتابت کر کے روٹی کما سکتا واقعہ یہ ہے کہ اول اول کلوں کی ایجاد سے مزدوروں پر ضرور بیکاری کی مصیبت طاری ہوئی ہے۔ لیکن صنعت و حرقت متعلقہ کی مابعد ترقی سے یہ تسکایت تدریج رفع ہو کر بالآخر کلوں ہی کے طیف سے مزدوروں کی مانگ اس قدر بڑھ جاتی ہے کہ بہت زیادہ لوگ روزی کمانے لگتے ہیں۔ اس سے قبل کلوں کا مزدوروں کی حالت پر توافق و توافق کیا جا چکا ہے۔ معاشی انقلابات کے زمانے میں گونا گوں اکتشافات ایجادات کی بدولت مزدوروں کی حالت اکثر ناقابلِ اطمینان بلکہ افسوسناک ہو جاتی ہے لیکن وہ رمانہ بھی ہی ہوتا ہے جبکہ لوگ حسن اتفاق، خوش قسمتی یا عقلمندی سے نعرہ صک کسی نہ کسی طرح بڑی بڑی دولت جمع کر لیتے ہیں۔ چنانچہ یورپ کے مشہور کرڈپٹی اصل دار اور آجروں کی حرط اسی زمانہ میں جمی جبکہ ہر طرف معاشی انقلابات کا طوفان برپا تھا۔ سکون قائم ہونے کے بعد مقابلہ کے دباؤ سے سب کاروبار ایک سطح پر آگئے ہیں اور اس زمانہ میں غیر معمولی ترقی کرنا نہایت غوار بلکہ اکثر محال ہو جاتا ہے بہت کچھ جدوجہد کرتے کے باوجود بھی معمول سے زیادہ دولت یا تنہ نہیں لگ سکتی۔ ہر کوئی تجربہ کار اور سمجھدار آج اس واقعہ کی تصدیق کر سکے گا۔ انکم ٹیکس کے اعداد و شمار سے ثابت ہوتا ہے کہ ہر ترقی یافتہ ملک میں متوسط درجہ کے دولت مندوں کی تعداد میں روز افزوں اضافہ ہو رہا ہے اور اعلیٰ درجہ والے دولت مندوں کے اضافہ کی رفتار روز

مرد گھٹ رہی ہو کچن سرمایہ مشترک اور مکوں کے اعداد و شمار سے بھی واضح ہوتا ہے کہ دولت
اب زیادہ زیادہ پہلے ہی ہے۔ حاصل کلام یہ کہ معاشی انقلابات کے زمانہ میں مزدور
پریشان حال اور خوش قسمت اصل دائرہ آجریہ مرجع الحال بن جاتے ہیں کچھ عرصہ
تک یہ معلوم ہوتا ہے کہ گویا معاشی ترقیات سے ایک مختصر جماعت کی دولتمندی
اور نہایت کثیر گروہ کے افلاس میں ساتھ ساتھ اضافہ ہونا لازمی ہے لیکن بالآخر
حالات یلٹے کھاتے ہیں۔ مزدور کی حالت سدہرنی شروع ہوتی ہے حتیٰ کہ نسبت
سابقہ درجہ بہتر اور عمدہ ہو جاتی ہے اور ساتھ ہی غیر معمولی خوش قسمتوں کی تعداد گھٹنے
لگتی ہے نئے نئے کروڑ بھی تو کم پیدا ہوتے ہیں اور ان کے بجائے بہت سے متوسط
درجہ کے دولتمند نمودار ہونے لگتے ہیں اکثر معاصر تہراکین پر انقلاب کے عارضی مگر
خوفناک اثرات کی ہیبت اس قدر طاری ہوئی کہ وہ گھبرا اٹھے اور معاشی ترقیات
کو عالمگیر تباہی کا آلہ قرار دے ڈالا۔ لیکن جب انقلاب کا طوفان یوں طوے پر
فرو ہو چکا تو ان خوفناک اثرات نے کم و بیش قابل اطمینان صورت اختیار کر لی ہے
وجہ ہے کہ حدیث تہراکین کی رائے اور تحادیر میں وہ سخت گیری اور تشدد نہیں پایا جاتا
جو ان کے پیروروں میں تھا۔ اور بحیثیت مجموعی یہ تحریک اب تباہی سے اعتدال
بسندی کی طرف مائل ہوتی جاتی ہے۔

عبد حدید جس کا باقاعدہ آغاز انقلاب و اس سے شمار کیا جاتا ہے آزادی
مساوات اور عام بیداری کے لحاظ سے خاص طور پر ممتاز ہے۔ رسم غلامی کا خاتمہ ہوا
قابو یافتہ طبقہ نکال دیا گیا اور نوآبادی اور بیابانی حکومتوں نے حرطیکڑی عوام میں اپنے
حقوق کا احساس پیدا ہوا۔ بطریق نیابت سلطنت کے نظم و نسق میں ان کو بھی
داخل ملے لگا اور تبدیع کل باشتہندگان کو سیاسی آزادی حاصل ہو گئی تھی ساتھ

حصہ سوم
بابت مہتم

عوام میں تعلیم بھی ہر طرف پھیلی اور حصول تعلیم کے واسطے طرح طرح کی سہولتیں مہیا کر دی گئیں۔ علم کسی خاص طبقہ کی میراث نہیں رہا۔ بلکہ اس کے حاصل کرنے کی شہرحص کو کمال آزادی مل گئی اور یز آسانیاں پیدا ہو گئیں۔ گویا دماغی اور تعلیمی حالت میں بھی بہت کچھ مساوات نمودار ہونے لگی۔ سیاسی آزادی اور اشاعت تعلیم کا لازمی نتیجہ عام بیلری ہوا لوگوں کی آنکھیں کھل گئیں وہ اپنے حقوق سمجھنے لگے اور اپنی حالت سدھارنے کا اُن میں ٹولہ پیدا ہو گیا۔ عوام کے سیاسی حقوق مساوی قرار پائے گئے۔ اور تعلیمی حالت بہت کچھ یکساں ہو گئی۔ سوسائٹی میں بھی داتیات کی تعریف گھٹنے لگی۔ گویا سیاسی دماغی اور یز سوشل تعاریف مثلاً سب میں مساوات پھیل گئی لیکن مالی حالت میں اب رمین و آسماں کے فرق کم تر قائم رہی جبکہ ہر طرف مساوات کی روبرو رہی ہو نا لی حالت کے فرق جس قدر بھی ناگوار معلوم ہوں کم ہیں جیسا کہ باوجودیکہ مزدوری ہمیشہ طسوں کی حالت بہ نسبت سابق بہتر ہو گئی لیکن پھر بھی اُن کو دوسروں کی دولتمندی شاق گذرتی رہی اور اپنی بہتر حالت ان کو افلاس سے ہی بدتر معلوم ہوتی ہے۔ جیسا کہ بعض تہر اکین نے مزدوروں کی مالی حالت بہ نسبت سابق فی نفسہ بہت بہتر تسلیم کرنے پر اُنکو اس وجہ سے مفلس قرار دیا ہے کہ بعض دیگر طبقے ان سے بہت زیادہ دولتمند بن گئے گویا دوسروں کے مقابل مزدوروں کی کم تر ترقی کو وہ تنزل سے تعبیر کرتے ہیں اس کی مثال بجیہ اسی ہے کہ دو ریل گاڑیاں ایک ہی جانب کو دوڑیں اور اُن میں سے ایک نے یادہ تیز رفتار ہو۔ تو چونکہ کم تر رفتار والی گاڑی پیچھے رہ جائے۔ اس لیے نتیجہ نکال لیا جائے کہ وہ آگے بڑھنے کے بجائے پیچھے ہٹ رہی ہے۔

حاصل کلام یہ کہ بحیثیت مجموعی مزدوروں کی مالی حالت بہ نسبت سابق ضرور بہتر ہو گئی ہے۔ مفلس ہونے کے بجائے اب وہ مقابلہ خستہ حال ہوتے حاتے ہیں

لیکن اس سے بھی اسکا رہیں ہو سکتا کہ اُن کی ترقی کی رفتار سست ہو اور باوجود حصہ سوم بہتر ہونے کے اُن کی مالی حالت ہرگز قابل اطمینان نہیں۔ دیگر طبقے بہت زیادہ ماتحت دولت سمیٹ رہے ہیں اور جیسا کہ ہم ابھی اعداد و شمار سے ثابت کریں گے دولت ار حد غیر مساوی حصوں میں تقسیم ہو رہی ہے۔ المحکمہ سترائیں کے بیانات حلاب واقعہ اور مبالغہ آمیز بھی ہوں تب بھی تقسیم دولت کا موجودہ طریق اصلاح طلب ضرور ہے۔

(۳) مروجہ طریق تقسیم دولت کی علمی تشریح و توجیہ دیر ہو چکی ہے۔ جس سے واضح ہوا تقسیم ہو گا کہ منجملہ جہاں حصص پیدائش اجرت تو سب سے بڑی جماعت میں تقسیم ہوتی ہے اور دولت لگاں سود و منافع زمیندار و اصل دار اور آجروں کی چھوٹی جماعتیں کی موجود سگوا لیتی ہیں ان تینوں حصوں کی مقدار اجرت سے کہیں زیادہ ہے اور اس پر طرہ حالت یہ کہ افزونی آبادی سہولت آمد و رفت استعمال مسین پیدائش بریساہ کیر تنظیم کا ربا جیسی معاشی ترقیات کی بدلت حتمہ نہیں دیکھا جاتا ہو یا اسکا نصف بھی دیکھا جاتا ہے اور اجرت میں نظر نہیں آتا۔ اس فرق کا باعث مالین کے حواس میں مضمر ہو جن کی اس سے قبل تسیج کی جا چکی ہے نہ صرف یہ کہ فرداً فرداً مزدور کو زمیندار اصل دار یا آجر کے مقابلہ میں پیداوار کا بہت کم حصہ ملتا ہے بلکہ یہ قلیل مقدار حاصل کرنے کے واسطے بھی وہ آج کل اصل دار و آجر کی دستگیری کا محتاج ہے۔ پیدائش بریساہ کیر کے رواج نے بطور جو دروزی کمائے سے اس کو بالکل معذور کر دیا۔ زمین و پیداوار زمین جو اس کی ضروریات کا جزو اعظم ہے گراں ہو کر زمیندار کو مالامال اور غریب مزدور کو زیر بار کر رہی ہے۔ حاصل کلام یہ کہ زمیندار اصل دار اور آجروں کی چھوٹی چھوٹی ذی اقتدار اور احد دولت مند جماعتوں کے مقابلہ میں غریب مزدوروں کا

حصہ سوم
بارہم

سب سے بڑا گروہ بہت کمزور اور بے بس نظر آتا ہے جس کا کوئی دیر جنیا یا چکا ہے۔ اس سے یہ نتیجہ نکلتا
صحیح نہیں کہ مزدور کی حالت بہت سب سے سابق بدتر ہے۔ صرف یہ تھا کہ مقصود ہے کہ جدید
معاشی ترقیات بھی مزدور کے کمتر موافق ہیں اور مقابلہ زمینداروں و اصل داروں
اور آسمروں کی از حد معاون بنکر انہوں نے مزدوروں کی حالت مستحق اعات بار کھی
ہے۔ ہمنے مانا کہ مجموعی طور پر مزدوروں کی مالی حالت بہتر ہے اور اس قدر دولت کے ساتھ
ایسا ہونا کون تعجب ہے۔ لیکن دراصل بحث یہ ہے کہ آیا ان کی مالی حالت قابل اطمینان
بھی ہے۔ فرض کر دو کہ دولت میں لقدر ۲ فیصدی اصفافہ ہو اور ان میں سے صرف ۳
۲ فیصدی تو عریب مزدوروں کے گروہ کو تیر کو ملے اور باقی کل خند محصر طے سگوا
بیٹھیں تو کیا مزدوروں کی ایسی ترقی کچھ ترقی کہلا سکتی ہے؟ اللہ ع

دل کے سھلانے کو غالب یہ خیال اچھا ہے

مزدوروں کی موجودہ حالت جو کچھ ہے وہ بہت سابق بہتر ہے لیکن اس سے انکار
نہیں ہو سکتا کہ اس کو اب بھی بہت زیادہ بہتر ہونا چاہئے۔ اور بلا تحقیق ہر اکین
عالی حوصلہ اور با جبر لوگ اس خیال سے سر اسر متفق ہیں۔

ترقی یافتہ ممالک میں تقسیم دولت کی عدم مساوت دیکھ کر آدمی چونک پڑتا ہے چند قابل لوگوں نے نہایت
احتیاط اور عرق ریزی سے تقسیم دولت کے معتبر تخمینے تیار کیے ہیں جن کے اعداد
و شمار حسب ذیل ہیں: امریکہ میں $\frac{1}{10}$ فیصدی آبادی ۷۰ فیصدی سے زیادہ مجموعی
دولت کی مالک ہے۔ ۲۰ فیصدی دولت $\frac{1}{10}$ فیصدی آبادی کی ملک ہے اور باقی
۸۰ فیصدی دولت $\frac{1}{10}$ فیصدی آبادی میں منقسم ہے۔ ایک دوسرے تخمینہ کے
مطابق صرف $\frac{1}{10}$ فیصدی آبادی ۲۰ فیصدی دولت $\frac{1}{10}$ فیصدی آبادی
۸۰ فیصدی دولت اور باقی $\frac{1}{10}$ فیصدی آبادی صرف ۲۰ فیصدی دولت کی

مالک ہے۔ تیسرا تخمینہ ہے کہ امریکہ میں کچھ کم نصف خاندانوں کے لئے تو برائے نام بھی اندوختہ ہیں وہی کوں کہودما وہی پانی مینا صرف $\frac{1}{8}$ دولت $\frac{1}{8}$ خاندانوں کی ملک ہے اور اقبصدی خاندانوں کی دولت باقی ۹۹ فیصدی خاندانوں کی دولت سے کچھ زیادہ ہی ہے۔ کم نہیں۔ بلحاظ غیر مساوی تقسیم دولت انگلستان کی حالت اور بھی اسرارہ تین جو تھائی لوگوں کے نام کسی قسم کی ملک جایدا درج حشر ہیں۔ ان کے مال و سہا کی مجموعی قیمت بھی ڈیرہ ارب و بیس سے زیادہ ہوگی۔ ۹۳ فیصدی آبادی کے پاس تو مشکل ۸ فیصدی دولت ہوگی اور ۲ فیصدی خاندانوں کی ملک باقی ۹۸ فیصدی کے مقابلہ میں سہ گنی سے بھی زیادہ ہے سلطنت برطانیہ غلطی کے مرکز لندن کا حال دراملاحظہ ہو جہاں مغربی حصہ میں سرفراک عمارات اور امارتیں تاحمدود دولت کا چہرہ تالگیر مضر دکھاتے ہیں متری حصہ کے حام و حستہ صویرٹوں میں خدا کی لاکھوں بے برگ دوا محلوں حیوانات سے کچھ ہی بہتر زندگی بسر کرتی ہر خوانی میں فطرتاً جبریت طلب کام کرنے کو دل چاہا کرتا ہے۔ ایک مشہور انگریزی مصنف ایسے کاموں کے سلسلہ میں شریر گھوڑا دوڑانے کو دانے، طوفان میں تیرنے کشتی جیلانے اور آتش زدہ مقامات میں گس پڑنے کے علاوہ لندن کے مشرقی حصہ سے دن دھاڑے گزرنے کا بھی ذکر کیا ہے تحقیق سے معلوم ہوا کہ وہاں کے غرق نیکیت و اعلاس باشندے سوک اور شدت سرما سے صحنلا کر و حشونکی لمدرا گیر فریضے اور انکو دق کر ہیں۔ دیگر ترقی یافتہ ممالک کا حال بھی کم و بیش امریکہ اور انگلستان ہی کا سا ہے جہاں دولت بسرعت بڑھ رہی ہے تقسیم تو وہ سب میں ہوتی ہے اور یہی لیے بنسبت سابق مالی حالت سدہر جاتی ہے۔ لیکن حصے بہت غیر مساوی ہوتے ہیں بعض قابو یا متعصر جماعتوں کو بہت زیادہ ملتا ہے اور مردوروں کے گروہ کثیر کو مقابلہ کم۔ تقسیم دولت کی

عدم مساوات جسے تحقیق ہو چکی تو اب اس میں مناسب مساوات پیدا کرنے کی تدابیر پر غور کرنا ضروری معلوم ہوتا ہے۔

حصہ سوم

مابقیہ

تجاربہ

اصلاح

(۴۱) واضح ہو کہ سوسیتلرم کی بحث میں انفرادی املاک پر از حد و قدح کیجاتی ہے اس طریق کی ایک خوبی تو مسلم ہے اس سے پیدائش و پسنداری دولت کا شوق ار حد بڑھتا ہے۔ لیکن تقسیم دولت کی روافذوں عدم مساوات کا خاص انخاص باعث بھی ہے طریق قرار دیا جاتا ہے۔ انفرادی املاک طریق کی ابتدا اور توسیع کا محصل حال اصول تو انہیں کی کتابوں میں مذکور ہے یہاں اس کا اعادہ ضروری نہیں اس طریق کے صرف مناسی نتائج وضع کرنا اور تجاویز اصلاح جانچنا ہماری مطلب کے واسطے کافی ہے انفرادی املاک جسد حقوق والستہ ہیں جو موجودہ عدم مساوات کے مانی ہیں اور جن کی قانون ہر ملک میں حمایت کرتا ہے ملک انفرادی ذاتی صرف میں لے کے علاوہ دوسروں کو بطور ورثہ ہبہ یا وقف منتقل کیجا سکتی ہے سیر بلا معاوضہ یا کسی معاوضہ پر عاریثا دیجا سکتی ہے اور حدید معاشی تر قیامات کی مدولت نسبت سابق اب اس سے عمل پیدائش میں کہیں زیادہ کام لیا اور حاصل زاید کی بڑی بڑی مقدار بشکل لگان سود اور منافع وصول کرنا باسانی ممکن ہے۔ ان حالات سے دو نتیجے پیدا ہوتے ہیں اول یہ کہ بہت سے لوگ بلا محنت مشقت بڑی بڑی دولت کے مالک بنکر نہایت عیش و راحت کی زندگی بسر کر رہے ہیں حالانکہ بہت سے کام کرنے والوں کو جائز ضروریات بھی قیوت دستیاب نہ آتی ہیں دوسرے محض انفرادی املاک کی مدولت تھوٹے سے لوگ تو بطور زمیندار اصل دار و آجر پیداوار کے بڑے بڑے حصوں کے مالک بن بیٹھے اور باقی کل ہیدست مردور رہ گئے حوتہایت قلیل معاش کے واسطے اُن کی دستگیری کی محتاج بھی ہیں اور اُن کی آمدنی بڑھانے میں معاون بھی۔ جو لوگ ہر ار پاروپیدا مدنی

حصہ سوم
ماہنامہ

کی حائد ادا کے مالک ہوں اُن کی قسمت کا کیا کہنا خود کمانے کی قابلیت ان میں کتنی ہی ادا نے
کیوں ہو محنتی کاشتکار شت و رور جان کہیا نے اور حوت پانی کرنے سے جو کچھ نکالیں
اس کا صد ہا گنا وہ ہاتھ پیر ہلائے، بصیر و صول کر لیتے ہیں۔ کارندوں کے ہاتھ سے
خو تہوڑا بہت نقصان بھیجے گا اس کی پروا نہ ہو تو انتظام اور نگرانی ریاست کے
دوسرے بھی نجات ممکن ہو۔ اگر ان کی ریاست کے قرب و جوار میں ریل یا نہر
نکلے کوئی عدالت دفتر یا مدرسہ قائم ہو منڈی بازار کھلے یا آبادی بڑھے تو خواہ مخواہ
اُن کی زمینوں کی قیمت اور آمدنی بھی ضرور بڑھے گی۔ حالانکہ مذکورہ تصدیقیوں میں
اُن کی رائے نام بھی شرکت نہو اسی طرح پراگر کسی کے پاس کچھ رقم ہو اور اس کو کسی معیہرتیک
میں داخل کرے یا اسٹاک خرید کر سرکاری قرض خواہ نے یا کسی قابل اعتماد کاروبار
کے حصے خرید کر صرف منافع میں شریک ہو جائے۔ اُس کی جہانی صحت و مافیہ قابلیت
اور اخلاقی چال چلن کی حالت کسی ہی بہتہ کیوں نہو خواہ وہ دنیا کے کسی حصہ میں
جا کر رہے۔ ہر حالت میں بلاناہد اس کو آمدنی ملتی رہتی تقریباً یقینی ہے۔ چنانچہ بہت سے
لوگ اپنا کل سرمایہ کسی بینک وغیرہ میں داخل کر کے سود کی آمدنی سے عیش و راحت
اور سیر و شکار کی قابل رشک زندگی بسر کرتے ہیں اگرچہ مقابلہ زمیندار و اصل دار
بہت زیادہ کام کرتا ہو۔ لیکن انہ افراد کی املاک معاشی اسباب کی مدد سے اپنی محنت
سے ہمیں زیادہ معاوضہ پالیتا ہے اور زندگی کا لطف اٹھاتا ہے لیکن خدا کی کرپڑہا عام
مخلوق ہے کہ محنت کرتے کرتے صبح سے شام ہو جاتی ہے اور سوائے علالت یا ادیت سال
بیکاری کے بچپن سے بڑھاپے تک اُن کو کبھی فراغت سے بیٹھنا نصیب نہیں ہوتا اور
کچا پکا جھونپڑا موٹا جھوٹا کپڑا اور روکھا پھیکا کھانا اُن کی ضروریات کا ہتھی ہے۔ طبقہ
مزدوران اور زمیندار اصل دار و آجروں کے گروہ میں سوائے اس کے کوئی عام

حصہ سوم

باب ہفتم

اور مستقل فرق نہیں کہ وہ تہید دست ہیں اور ان کے پاس دولت ہے۔ ہم نے ماما کہ محنت کے علاوہ زمین اصل اور نہ تنظیم پیدائش دولت کے واسطے ناگزیر ہے۔ اور ان کی پیداوار لگان۔ سود و منافع بجا اور درست ہیں لیکن ان کو بطور انفرادی املاک کیوں قائم رکھا جائے کہ پیداوار کا جزو کثیر تو مالکوں کے چند طبقے سنگو اٹھیں اور تھوڑے سے بچے کچھ پر باتنی لوگوں کو صبر کرنا پڑے۔ کیا ہی اچھا ہو کہ زمین اور اصل یہ دونوں عاقلین پیداؤں عوام ہی قائم مقام یعنی گورنمنٹ کی ملک بنجائیں اور ان کی آمدنی جو کچھ بیشتر عام معاشی ترقیات کا نتیجہ ہوتی ہے۔ سرکاری خزانہ میں داخل ہو کر کل ملک کے کام لے۔ لوگ سرکاری زمینیں جتیں بوئیں یا سرکاری کارخانوں میں کام کر میں بہتر تو یہ ہوتا کہ سب کی کمائی ایک قومی بیت المال میں داخل ہوتی اور اس میں سب کو کوئی جائزہ صدوریات کے واسطے خرچ لے لیا کرتا۔ لیکن جب تک خود غرضی کے سحائے انسان ایتنا مجسم نہ بجائے اس طریق پر عملدرآمد خواب و خیال سے بھی باہر ہے۔ پس جو جس قدر محنت کرے اس کی اجرت لے لے۔ جو کچھ حاصل زیادہ ہو سرکار کو ملے اور سرکار اپنی طرف سے عام بہبودی پر صرف کرے۔ لوگ بطور اجرت جو کچھ کمائیں اُسے کھائیں پئیں یا اڑے وقت کے لیے بچائیں۔ لیکن بطریق انفرادی املاک نہ تو وہ بطور ورثہ یا ہبہ اس کو مستقل کر سکتے ہیں نہ بطور خود اس سے پیدائش دولت میں کام لے سکیں گویا ان کی کمائی محض ناقابل انتقال دولت ہو اور کچھ نہیں۔

حاصل کلام یہ کہ انفرادی املاک کا طریق بند کر کے کل زمین اور اصل سرکاری ملک و قسار و دیدینا۔ نیز تنظیم کا کام گورنمنٹ کے سپرد کرنا۔ گویا زمینداروں اصل داروں اور آجروں کے گروہ کو لگان سود اور منافع سرکاری تصرف میں دیدینا۔ اور عوام کو سولے محنت

کوئی اور ذریعہ معاش باقی نہ چھوڑنا۔ اور تاکہ جدید نظام برقرار رہ سکے۔ کمائی سے حصہ
 تاحین حیات اپنی اور اپنے کنبہ کی یروشش کرنا۔ لیکن نہ اس کو بطور ورثہ پس ماند کو
 مستقل کر سکتا۔ نہ اس سے بطور عامل پیدائش کوئی کام لے سکتا۔ مالفاظ محض کی
 کو محض دولت ناقابل انتقال قرار دیدیتا یہ سب تجاویز ٹیٹ سوشلیزم کی پیش کردہ
 ہیں۔ ان کی غرض واحد انفرادی املاک کا طریق روک کر دولت و آمدنی غیر مکتسب
 ذرائع نہ کرنا ہے تاکہ ہر شخص اپنی قوت بازو سے روزی کمائے نہ بدریہ ورثہ یا ہبہ
 دوسرے کے اندر ختم ہو جائے نہ سوائے محنت کے کسی اور عامل پیدائش کی
 پیداوار منگوائے تاکہ تقسیم دولت میں حوثشوش ناک عدم مساوات بھیلیتی حاتی ہو رہے
 ہو جائے جبکہ پیداوار صرف بمعیار محنت تقسیم ہوگی تو اڈل تو لوگوں کی مالی حالت میں
 موجودہ فرق کا عشر عشر بھی ممکن نہیں۔ اور اس طریق سے اگر دوسروں کے مقابلہ میں
 کسی کے پاس زیادہ دولت ہوگی بھی تو سراسر جائز اور حق بجانب ہوگی۔ گناہ
 سینہ کی کمائی ہوگی۔ نہ کہ حسن اتفاق کی آفریدہ۔ واضح ہو کہ بعض نے
 بحیثیت مجموعی انفرادی املاک کے متعلق اپنی رعایت گوارا کی ہے کہ خالص اجرت کا اندر ختم ہو جائے
 بہت زیادہ نہیں ہو سکتا بطور ورثہ یا ہبہ منتقل ہو سکتا ہے۔ لیکن خود مالک یا وارث اس کو
 بطور عامل پیدائش استعمال کر کے آمدنی غیر مکتسب حاصل نہیں کر سکتے۔ نیز بعض کا خیال ہے
 کہ چونکہ اضافہ اصل مرقی کا روبا رہیہ انفرادی املاک کے محال ہے لہذا اس میں کوئی رواد
 بدل کرنا خلاف مصلحت ہوگا۔ صرف زمین جو کہ عطیہ قدرت ہے قوم کی مشترک ملک ہونی
 چاہیے چنانچہ اس تجویز سے ہم لگان کے تحت میں مختصراً بحث کر چکے ہیں۔

مذکورہ تصدیقاً دیز پر جو کرنے سے باسانی سمجھ میں سکتا ہے کہ ٹیٹراکین نے مساوات تقسیم کے جوش میں
 انسانی فطرت اور عام مشاہدات کو بڑی طرح سے نظر انداز کیا ہے اور جو خرابیاں رفع کرنی مقصود

ہیں ان سے بھی بدتر خرابیاں اُن کی پیش کردہ تجاویز کے عملدرآمد سے پیدا ہونے کا قوی البتہ
 ہے۔ فیاضی اور ہمدردی عامہ کی خواہش۔ مذہب اخلاق اور روشن خیالی کی بہ دولت
 خواہ کتنی ہی قوی اور عالمگیر کیوں ہو جائے اماہیت اور ذاتی منفعت ہمیشہ سے ترقی کی
 روح رواں چلی آتی ہے۔ اور رہے گی۔ یہ تو عام قانون فطرت ہے۔ دوسروں کی خاطر
 جدوجہد گزار کرنا ہمیشہ عارضی استثنائے ثابت ہو کیا ہے اور ہوتا رہے گا۔ انسانی خلق
 اور سرشت میں کایا ملت ہو جائے تو دوسری بات ہے وہ انفرادی املاک کا طریق
 توڑنے اور اندوختہ کو بطور اصل عمل پیدائش میں لگانے سے روکنے کا یقینی نتیجہ کا روپار
 تنزل اور معاشی زوال ہو گا جبکہ اندوختہ اصل بن سکے نہ ورنہ تو یہ لوگ پس انداز
 کیوں کرنے لگے۔ اگر کچھ بچائیں گے بھی تو بس اتنا کہ تاحین حیات اڑے وقت کام
 لئے ورنہ صرف اپنی محنت کرینگے کہ اس کی اجرت سے ضروریات ماحصر حاصل
 ہوتی رہیں۔ نیز اگر اندوختہ ورنہ بن سکے لیکن بطور اصل استعمال نہ کیا جاسکے
 تو یہی پس اندازی میں کوئی نمایاں اضافہ ہو گا۔ اب تو جو لوگ پس اندازی کی
 استطاعت نہیں رکھتے اُن کے سامنے بھی انفرادی املاک کی دلکش منزل مقصود
 تو موجود ہے جس کی طرف ترقی کی امنگ ان کو بھیجتی رہتی ہے۔ لیکن جیب کل دوات
 یا کم از کم اصل پر سرکاری املاک کی سد سکندری قائم ہو جائے گی تو جو لوگ پس انداز
 کر رہے ہیں اُن کی بھی انگلیں سرد اور ہتھیں پست ہو جائیں گی محنت کا شوق بھی
 گھٹ جائے گا اور اضافہ اصل میں سخت رکاوٹ پیش آتی یقینی ہوگی۔ مزید براں
 جبکہ کاروبار سرکاری ملازمین کے ہاتھ میں ہو گا اور منفعت ذاتی غائب ہونے
 کی وجہ سے اور کسی کو اس سے ذاتی غرض اور واپسی بھی نہوگی تو دیگر عاملین کی
 قوت پیدائش میں بھی ضعف آنا عجیب نہیں چنانچہ عام مشاہدہ ہے کہ لینے بچنے کے

کارومار کی ترقی میں لوگ جس قدر جان توڑ کو مستحق کرتے ہیں بحیثیت ملازم دوسروں کے حصہ سوم
کارومار کے واسطے ہمیں کرتے اور سرکاری استقامات میں کھایت طلبی کا نو ذکر ہی کیا
اکثر مصوحرچی کی شکایت سننے میں آتی رہتی ہے۔ ضابطہ کی تاحیرت جو کہ کارگر روچی
مے تعلق کا نتیجہ ہوتی ہیں صرب لٹل ہیں اور ترقی کا جوت سرکاری کاروبار میں متاثر
ہمستہ کم پایا جاتا ہے اور اس کا ماسٹ وہی کارکنوں کی ذاتی منفعت کی عدم موجودگی
ہوتی ہے اس سے یہ نتیجہ نکالنا درست نہیں کہ سرکاری کاروبار نجی کاروبار سے
ہمستہ خراب چل رہا ہے۔ ملکہ بہت سی مثالیں بالکل اس کے برعکس نظر آتی ہیں۔ جو
یہ ہے کہ اگرچہ ترقی کی اہمیت کی کمی تو سرکاری کاروبار میں مسلم ہے۔ لیکن دیگر لحاظ سے
سرکاری کاروبار کو یہی فوقیت حاصل ہو سکتی ہے کہ وہ اس نقص کی بدرجہ اولیٰ تلافی
کرتے وضع ہو کہ مذکورہ بالا نقص تو سرکاری کاروبار میں عام ہوتا ہے لیکن فوقیت
سکا ہوتا ہونا یا کم و بیش ہونا۔ کاروبار کی نوعیت پر منحصر ہے۔ جبکہ یہی عمومیت نقص
اور خصوصیت فوقیت اس طویل اور کارآمد بحث کی بنا ہے کہ کون کاروبار سرکاری
اہتمام کے واسطے موزوں ہیں اور کون ماموزوں بالفاظ دیگر سرکار کن کاموں کو
کامیابی سے چلا سکتی ہے اور کون کاروبار نجی طور پر چلنے زیادہ مفید ہوں گے اس
کی تفصیل تو بہت طویل ہے۔ عام اصول یہ ہے کہ جن کاموں میں پیدائش بریما نہ
کبیر کے فوائد بدرجہ اولیٰ حاصل ہوں جن میں بوجہ کمال ایجاد و اختراع کا میلان
تنگ ہو جن کے واسطے زرخیز مطلوب ہو جن کے چلانے کے واسطے مدت دراز درکار ہو
یا جن میں بہت زیادہ اعتبار کی ضرورت ہو ایسے کاروبار سرکاری اہتمام کے واسطے
خاص طور پر موزوں ہوتے ہیں ڈاکخانہ، تار، نہریں، پختہ سڑکیں جنگلات اور
سکہ یہ سب محکمے ہر ملک میں سرکاری قرار پائے ہیں اور نجی طور پر اسکا چلنا دشوار ہے

لیکن زبردستی اور زیر مصسوعات کے مشمار شعبے جو ہات معکوس نجی طریق کاروبار میں
 خوب پھولتے پھلتے ہیں اور سرکاری ہاتھوں میں ایسا اثر مردہ ہوتا یقینی ہے۔ بعض قابل
 مصنفین نے مع وجوہات سرکاری و نجی کاروبار کی مفصل فہرستیں مرتب کی ہیں
 جن کے اندر لجز سے بخوف طوالت ہم معذور ہیں لیکن اس تفریق کے عام اصول وہی
 ہیں جو ہم نے بیان کیئے۔

حاصل کلام یہ کہ گو بعض شعبے سرکاری اہتمام کے واسطے بھی موزوں ہوں۔ لیکن
 سرکار کو آجرواحد قرار دیکر پیدائش دولت کا کل کاروبار اگر اس کے سپرد کر دیا جائے
 تو چند در چند وجوہات سے جو انسانی فطرت پر مبنی ہیں اس کا مجموعی نتیجہ معاشی تنزل
 ہوگا پیدائش دولت اور اضافہ اصل کی رفتار ضرور سست پڑ جائے گی اور اگر ایسا ہو
 تو عوام کی تھوڑی بہت مرفع الحالی جو باوجود عدم مساوات تقسیم حاصل ہو خاک میں
 بجائے گی۔ یہ خیال غلط ہے کہ موجودہ دولتمندوں کی آمدنی غریب میں تقسیم کرنے سے عام
 مرفع الحالی میں کوئی نمایاں فرق پیدا ہو سکے گا۔ اگر دنیا کے کل پہاڑ سمار کر کے انکی
 خاک کرہ ارض پر ہموار پھیلائی جائے تو سطح زمین بمشکل ایک آدھ انچ بلند ہو سکے گی
 بعینہ یہی حال دنیا کے بڑے بڑے زمینداروں اصل داروں اور آجروں کی آمدنی کا
 ہے اگر اس کو عوام میں تقسیم کرو تو دو چار حد میں دہ بیہ فی کس سے زیادہ اضافہ نہ
 ہو سکے گا۔ اور بحیثیت مجموعی عوام کی مالی حالت میں کوئی بڑی ترقی نہ ہوگی۔ اس سے
 صاف ظاہر ہے کہ اس وقت تک مجموعی آمدنی حاصل ہو رہی ہے وہ موجودہ آبادی کی
 ضروریات کے واسطے سراسر ناکافی ہے اور افلاس مرفع کرنے کی لازمی شرط اضافہ
 پیدائش دولت ہے پس کوئی ایسا طریق جس سے پیدائش میں کاوٹ پیدا ہو اضافہ
 افلاس کا یقینی باعث ہوگا۔ ہر چہ کہ مساوات تقسیم ضروری ہے ترقی پیدا نش

اس سے بھی کہیں زیادہ ضروری ہے اور عام مرفہ الحالی کے واسطے ہر دو لایہ بد قسمتی
ان دونوں میں ایک حد تک اقتصاد سا پھیلا ہوا ہے اور ایک ایسا طریق کہ دونوں
غرض پوری کر سکے یعنی اضافہ پیدا نش بھی نہ رکے اور تقسیم میں بھی مساوات پیدا
ہو جائے اتنا تحقیق نہیں ہو سکا تاہم تھوڑی بہت جس حد تک بھی یہ صفت کسٹمیاتی
میں موجود ہو اس کو اتنا ہی قیمت پہنچا جائے اور بحالت موجودہ اس لحاظ سے
جو طریق بہترین نظر آتا ہے ہم اُس کی دلیل میں تفصیل کرتے ہیں۔

(۵) تو موجودہ طریق تقسیم بوجہ روز افزوں عدم مساوات قابل برداشت نہ ہو سیکزم
کی انقلاب انگیز تحریک دیز پوری طور پر قابل عمل درآمد۔ ان دنوں کے بین بین ایک مسئلہ
طریق اختیار کیا گیا ہے۔ اصول غیر مداخلت میں ترمیم کر کے سرکار نے حسب ضرورت
ہر مناسب طرح سے معاشی معاملات میں اپنی مگرانی اور شرکت پھر جاری کر دی اول
تو کاروبار کے اہم شعبوں برنگانی قائم کی۔ مثلاً بینک ایکٹ فکٹری ایکٹ قانون
دستاویزات قابل خرید و فروخت و مخصص کاروبار کے ملکی سودی اور ترستی سے متعلق ہر اپنے واسطے مخصوص
کریے اور مثل اصل دار و آجر منافع اٹھانے لگی مثلاً ڈاک خانہ، تار، ریل نہیں شفاخانہ
سوم افتادہ زمینیں اور جنگل سرکاری ملک قرار دیدیے گئے اور مثل زمیندار سرکار کو
اُن کی پیداوار سے آمدنی ملنے لگی۔ چہارم زمینداروں سے مال گذاری اور اصل دار
و آجروں سے طرح طرح کے ٹیکس وصول کر کے سرکار اُن کی بڑی بڑی آمدنی کا حصہ
عام مرفہ الحالی پر صرف کرنے لگی گویا ایک ہم کل انفرادی املاک ضبط کر کے کجا
سرکار نے مختلف طریقوں سے سوشیلزم کی غرض پوری کی کہیں صرف نگرانی پر
اکتفا کیا تاکہ کمزور یا نادان فریق جبر تشدد یا دغا فریبے امن میں رہیں کہیں کاروبار
اور نیز زمین پر قبضہ کر کے زمیندار اصل دار اور آجر کی جانشین اور لگان، سود و

حصہ سوم

ماہیت

وہ نفع کی مالک بن بیٹھی۔ اور مزید براں دولتمندوں کی ٹیکس لگا کر ان کی آمدنی میں سے حصہ مانا۔ تاکہ وہ عوام کے کام آئے جن میں فریق غالب عیبا و متوسل حال لوگ ہوتے ہیں المختصر نگرانی کا روبرو۔ ملک زمین و صل اور ٹیکس آمدنی ان سہ گونہ ترکیبوں سے انفرادی اطلاق کی مضرت گھٹا کر ایک حد تک تقسیم میں مساوات قائم کر دی۔

کل بحث کا لب لباب یہ ہے کہ موجودہ طریق تقسیم میں دو بڑے نقص ہیں۔ لوگ بلا محنت مشقت دولت کے مالک بن جاتے ہیں اور اگر محنت کریں بھی تو اس کی اجرت سے صد ہا گنتی زیادہ آمدنی حاصل کر سکتے ہیں۔ نتیجہ یہ ہے کہ ایک چھوٹی سی جماعت تو دولت میں دن دو گنی رات چو گنی ترقی کر رہی ہے اور باقی خدا کی بیٹیمار مخلوق کو تنہا اس کی عتہ عشرت رقی بھی نصیب نہیں بلکہ تھوڑی بہت آمدنی کے واسطے بھی آخر الذکر کثیر گروہ اول الذکر مختصر جماعت کی اعانت و دستگیری کا محتاج ہے۔ حالانکہ ان ہی کی محنت ان کی دولتمندی کی لارمی شرط ہے۔ اس افسوسناک غلبہ آؤ بیسی کا حقیقی باعث انفرادی اطلاق کا رواج ہے۔ عوام کی قائم مقام گورنمنٹ کل زمین و صل ضبط کر کے تہا زمیندار صل دار اور آجر تو بن نہیں سکتی اور بن ہی سکے تو مقابلہ اس نفع کے چھ مساوی تر تقسیم دولت حاصل ہو گا بشکل معاشی تنزل یا زیادہ مضرت پہچنے کا قوی اندیشہ ہے۔ پس مذکور الصدر اصلاح کی غرض سے ایک اعتدال آمیز طریق برتنا جا رہا ہے۔ کہیں بذریعہ سرکاری نگرانی غریبوں کو دولتمندوں کی چیرہ دستی سے محفوظ کیا۔ کہیں بشرط امکان زمین اور کاروبار پر بھی قبضہ کر لیا۔ اور کہیں بڑی بڑی آمدنیوں میں سے حصہ بانٹ کر غریبوں کے مفید مطالبہ کر دیا۔ گنوار و مثل ہے سانپ مرے نہ لاسٹی ٹوٹے۔ مروجہ طریق کو ہی کا مصداق سمجھنا

چاہئے یہی وہ طریق ہے کہ جس کے رواج سے کمترین مضرت کا اندیشہ ہو سکتا ہے
اور جس سے سوشلزم کی غرض و فائیت ایک معقول حد تک پوری ہو رہی ہے جیسا کہ
اسی وجہ سے وہ ہم جگہ روز بروز مقبول ہو رہا ہے اس کو اصطلاحاً **سرکاری**

سوشلزم کہنا بیجا نہ ہوگا۔ یہ نکتہ حتماً ضروری معلوم ہوتا ہے کہ ہر ایسی تدبیر
کو جو عدم مساوات تقسیم کو گھٹائے اشتراک ارتقائی کی نوع سمجھنی چاہئے
جیسا کہ سرکاری اشتراک کے علاوہ شرکت منافع اور شرکت کے طریق جو
اجرت کے تحت میں بیان ہو چکے ہیں۔ اشتراک ارتقائی میں شامل ہیں
اب اشتراک کی دو خاص قسم یعنی انقلابی اور ارتقائی کا فرق خوب
واضح ہو گیا۔ اول الذکر تو تشدد پر مائل ہے اس کی تجاویز معدومے چند مگر انقلاب
انگیز اور فطرت انسانی کے منافی ہیں۔ اور اگر ان پر ہزار دقت باجبر عملدرآمد کی
کرایا جائے تو جس قدر خرابی رن کرنے کی امید اس سے دس گنی مضرت یہی جتنا سراسر
یہی ہے اس کے برعکس آخر الذکر انسانی فطرت کا مقتضی بھی مد نظر رکھتا ہے اسی وجہ سے
اس کی تجاویز معتدل اور گونا گوب ہیں اور ان کے عملدرآمد کی منفعت کا بڑا مضرت
بھاری ہے جس میں جو بیجا جوش اور غلط فہمی نہ ہوتی جاتی ہے اشتراک انقلابی کا
زور ٹوٹ رہا ہے اور اشتراک ارتقائی کا اثر ہر طرف پھیل رہا ہے۔

جیسا کہ اس سے قبل بھی بتا چکے ہیں اس تحریک کی بہت سی انواع درالواع
ہیں ہمنے دقیق اختلافات نظر انداز کر کے سیدھا سادہ لب لباب پیش کرنے پر
کتنا کیا ہے مفصل بحث کے واسطے ایک جداگانہ ضخیم کتاب رکھا ہے۔

حصہ سوم

ناستہتم

آمدنی کے بالمعوم چار وسائل پائے جاتے ہیں:-

(۱) سرکاری ارضی و جنگلات جن کی پیداوار سے معقول آمدنی ملتی رہتی ہے۔
(ب) معاشی کاروبار مثلاً ہر - ریل - ڈاکخانہ - یا اقیوں کی تجارت ہندوستان میں
اور ممبایا کو کی ورائس میں

(ج) قرض جو بھجوری قلت آمدنی - خرچ چلانے کی واسطے یا بغرض حصول منافع کا کاروبار
میں لگانے کے واسطے کسی شرح سود پر عوام سے لیا جائے -

(د) عکس

ان چاروں مسائل آمدنی میں سے اول میں تو عام کاروبار سے بہت کچھ ملتے ملتے
میں اور اگر کچھ فرق ہو بھی تو اس کا بیاں مالیات کی جداگانہ بحث میں یا دہ محل ہوگا لیکن
آمدنی کا چوتھا وسیلہ یعنی عکس جو عوام پیداوار کے لیے حصے میں سے حصہ کا لکر سرکار
کو ادا کرتے ہیں براہ راست انفرادی ملک انفرادی آمدنی پر نہایت گہرا اثر ڈالتا ہے اور اس کے
عملدرآمد سے ایسے معاشی توازن متاثر ہو سکتا ہے جتنا کہ اس کے جتنے ہیں کہ جن کا یہاں تقسیم دولت
کے تحت میں جداگانہ طور پر ضروری معلوم ہوتا ہے چنانچہ اکثر تارہ ترین تصایف میں بھی
یہی طریق اختیار کیا گیا ہے۔ اور ہم بھی اس کتاب میں یہی مناسب سمجھتے ہیں۔

(۲) عکس سے مراد دولت کا وہ حصہ ہے جو لوگ غیر اختیاری طور پر سرکار کو مصارف
حکومت کے واسطے ادا کریں اس تعریف میں حیدر العاطف غور طلب ہیں۔ اصطلاح دولتی عکس

ممنوں میں استعمال کی گئی ہے۔ گویا مال و خاندان کے علاوہ خدمات بھی اس میں شامل
ہیں۔ چنانچہ بیگار بھی ایک تالیف شدہ قسم کا عکس ہے دولت کا انفرادی و اجتماعی ضرر ہے کیونکہ
جب تک کہ کسی کی انفرادی ملک نہ ہو کوئی کیونکر اس میں سے سرکار کو حصہ دیکھتا ہے اور کسی
کو دینے کا کیا حق حاصل ہے۔ قومی یا ملکی دولت کی تو سرکار کم و بیش خود ہی مالک ہوتی ہے

صرف انگریزی دولت میں سے اس کو عوام سے حصہ لینا پڑتا ہے۔ لفظ حققت سے واضح ہوتا ہے کہ ٹکس انفرادی ملک اور آمدنی میں سے ادا کیا جاتا ہے گویا ٹکس دہندے کے واسطے اتنا ملا رہی ہے۔ اگرچہ اس ایتار کے نتائج ان کے حق میں کہیں زیادہ مفید اور فیض رساں ثابت ہوں۔ مگر اختیار کا طور سے مراد خواہ مخواہ خبر یا اکراہ ہیں۔ بلکہ اس واقع کا اظہار ہے کہ ٹکس کی مقدار اور طریق و وقت ادائیگی۔ سرکار خود مقرر کرتی ہے اور اگرچہ کئی حکومتوں میں تقریر ٹکس کا اختیار سب کچھ عوام کے نمائندوں کے ہاتھ میں لیکن بحیثیت ادا کنندہ عوام نے بس لاپچا ہیں اور ٹکس ادا کرنے میں انکی خوشی یا مرہی کو دخل نہیں۔ جو ٹکس قائم کر دیا جائے اس کو ادا کرنا انکا قانونی رص ہوگا۔ لوگ سرکار کو جو کچھ ایسی طرف سے بطیب خاطر دے تے ہیں وہ ٹیکس دہندہ شمار ہوتا ہے سرکار سے مراد لازماً مرکزی حکومت نہیں بلکہ اس کا چھوٹے سے چھوٹا جزو حتیٰ کہ قصبات کی میونسپلٹی بھی جدا گانہ طور پر سرکار شمار ہو سکتی ہے حکومت کے قیام و استحکام کے واسطے ہتھیار مصارف ناگزیر ہیں جن میں سے بعض تو سرکاری ملک و کاروبار کی آمدنی اور قرض سے پوسے ہوتے ہیں اور باقی عوام ہی جبے ل طریق ٹکس ادا کرنے ہیں۔

(۳) یہ مسئلہ علمی و عملی لحاظ سے نہایت معرکہ الارا اور ہم ہے کہ کس اصول کے مطابق لوگوں کو ٹکس قائم کرنا چاہئے۔ بالفاظ دیگر کس سے کتنا ٹکس وصول کیا جائے اور مقدار ٹیکس کا معیار کیا ہو۔ سب سے قدیم اور سیدھا سادہ مگر از حد ناقابل عمل معیار تو سرکاری خدمات ہیں جو ٹکس دہندہ کو حاصل ہوں گویا جس طرح کہ مزدور کو محنت کی اجرت دی جاتی ہے ٹکس بھی سرکار کی خدمات کا معاوضہ ہے اور بس لہذا جو سرکار سے جتنی خدمت لے اسی کے مطابق معاوضہ بشکل ٹکس ادا کرے واضح ہو کہ سرکاری خدمات اس قدر بیشمار اور ان کے نتائج ہندو گوناگوں

میں کہ ان میں کسی شخص کے حصہ کا تخمینہ کرنا محال بلکہ ناممکن ہے۔ بیڑوں، فوجوں، جنگوں، حصص، قوتوں اور اعلیٰ حکام کی تنخواہوں پر سرکاری آمدنی کا سب سے بڑا حصہ صرف کیا جاتا ہے۔ ہر شخص کو ان سے جو فائدہ پہنچتا ہے اس کا حوالہ نہ دینا کیونکہ ملکہ ملک کی اور اگر ہمیں تو جو ٹیکس ان مصارف کے واسطے طلب کیا جائے وہ سرکار کی خدمات منفردہ کے کیونکہ مسابو مقرر ہو سکتا ہے۔ اس میں ترک نہیں کہ جو ٹیکس شہر کی صفائی، روستی، سڑکوں کی درستی اور دائرہ سرکس پر صرف کرے کی غرض سے میونسپلٹی وصول کرتی ہے اس کے تقرر میں معیار خدمات کی تھوڑی سی گنجائش ضروریائی جاتی ہے لیکن یو ریا یو ریا عملدرآمد وہاں بھی ممکن نہیں پس معلوم ہوا کہ معدومے چند حالتوں میں تو ٹیکس کسی حد تک معیاً خدمات مقرر ہو سکتا ہے۔ لیکن مصارف کی بڑی بڑی مدوں میں جن کے واسطے گراں بار ٹیکس قائم کیے جاتے ہیں نہ خدمات منفردہ کا تخمینہ ممکن ہے نہ تقرر ٹیکس میں معیار خدمات کا برائے نام بھی لکھا جاسکتا ہے۔ اول الذکر قسم کو کل یا تقاضی کی بنیاد پر اور آخر الذکر امپیریل یا ملکی ٹیکس حاصل کلام یہ کہ مقامی ٹیکس میں پورا تو ہرگز نہیں مگر تھوڑا بہت لحاظ معیار خدمات کا تقرر ٹیکس میں ضرور ہو سکتا ہے اور ہوتا ہے رہا ملکی ٹیکس۔ جبکہ خدمات منفردہ کا برائے نام بھی تخمینہ نہیں کیا جاسکتا تو اس معیار کا لحاظ کیونکر ممکن ہے۔

جبکہ سرکار کی خدمات منفردہ کا نہ تخمینہ ممکن ہوا اور نہ ٹیکس ان کے معیار کے مطابق مقرر ہو سکے تو پھر چونکہ تمام ملک ایسی خدمات سے مستفید ہوتا ہے سب سے بڑا امتیاز مساوی مقدار ٹیکس وصول کرنا بہت آسان ہو گا اور کچھ خلاف انصاف بھی نہیں۔ واضح ہو کہ خدمات منفردہ کا تخمینہ ممکن نہ ہے۔ لیکن اس سے بھی انکار نہیں ہو سکتا کہ سب لوگ ایسی خدمات سے یکساں مستفید نہیں ہو سکتے اور بالعموم

دولتمندوں کو مقابلہ غرباء کے بہت زیادہ فائدہ اٹھانے کا موقع ملتا ہے۔ مزید برآں جسے با
 کویا اور پڑی اولاد کا بیٹ یا لڑکی دشوار ہو رہا ہو اور بسر اوقات کے واسطے دوسروں
 کی عیاضی کے دست نگر ہوں تو ان سے ٹکس طلب کرنا کہاں تک فین انصاف اور رسول
 کرنا کہاں تک ممکن ہے ان کی تو وہی مثل ہے حاندارم دامن ار کجا آرم۔ حریب بھلا مانگے
 میں سے مانگا کیونکر دیسکتے ہیں و صبح ہو کہ نر یا اور ایسے متوسط الحال لوگوں کی تعداد
 ہر ملک میں بہت بڑی ہے جو مار ٹکس کے بالکل متحمل ہیں ہو سکتے اور ان سے ٹکس وصول
 کر دیا تو محال ہے یا سراسر ظلم۔ لہذا مساوی ٹکس کا تقاضی نتیجہ خود ملک کی تباہی و
 بربادی ہو گا۔

مذکورہ صدر دشواریوں کو پیش نظر رکھ کر تقریباً ٹکس کا ایک تیسرا اصول تجویز کیا گیا ہے جس پر
 آج کل بالعموم عمل درآمد بھی ہو رہا ہے یعنی یہ کہ ہر شخص سے اس کی مالی حیثیت کے موافق
 ٹکس وصول کرنا چاہئے۔ دولتمندوں سے زیادہ، متوسط الحال سے کم اور غرباء سے
 کچھ ہیں۔ گویا تقریباً ٹکس کا معیار خدمات معوہہ یا مساوات کے بجائے مالی حیثیت
 ہونا چاہئے اب ایک دشوار سوال یہ پیدا ہوتا ہے کہ مالی حیثیت سے کیا مراد ہو اور
 اس کے تخمینے کا کیا اصول ہونا چاہئے۔ مالی حیثیت کے تین معیار ہو سکتے ہیں۔ مال
 و جائیداد، آمدنی یا آمدنی حاصل۔ ان میں سے کوئی معیار بھی لیکر ٹکس کو طریق
 پر مقرر کیا جاسکتا ہے۔

(۱) ٹکس اور ملک یا آمدنی کے مابین ایک عام نسبت قرار دید جائے مثلاً کچھ فیصدی سالانہ
 اس کو اصطلاحاً ٹکس متناسب کہتے ہیں

(ب) مقدار ملک یا آمدنی کی کمی بیشی کے مطابق نسبت یعنی شرح ٹیکس میں بھی تخفیف
 و اضافہ کیا جائے مثلاً ہر روپیہ تک ۳ فیصدی۔ ایک ہزار کے بعد یا پھر از تک

۳۔ فیصدی - مایجنزار سے اوپر دس ہزار تک ۲ فیصدی اور دس ہزار سے بالاتر تک حصہ
یا آمدنی پر ہر فیصدی ٹکس قائم کیا جاوے اس کو اصطلاحاً **ٹکس متضاید** بہتم
کہتے ہیں۔

وضیح ہو کہ ان جو بات کی بنا پر جن کا مساوی ٹکس کے تحت میں دکر اچکا ہو۔ ملک یا
آمدنی کی کوئی ایسی قلیل مقدار جو قیام حیات کے واسطے ناگزیر ہو۔ ٹکس سے بہر صورت
ضرورت سے گروی جاتی ہو۔ گویا غریب لوگوں سے جن کی کمائی صرف ناگزیر ضرورت
کی واسطے بھی مشکل کسایت کرتی ہو کوئی ٹکس لینا چاہئے اور نہ لیا جاتا ہو۔ ملک یا
آمدنی کی کم سے کم سے قابل ٹکس مقدار قانوناً مقرر کرنی پڑتی ہو اور کل کمتر مقداریں
ٹکس سے معاف ہوتی ہیں۔

ٹکس متناسب کا طریق بہت سہل اور سادہ ہو۔ لیکن ٹکس متضاید زیادہ **قرین البصاف**
وہ صحت ہو۔ فرض کرو کہ عام شرح ٹکس آمدنی کا دس فیصدی سالانہ ہو اسے اٹکار
نہیں ہو سکتا کہ اروپہ ماہوار آمدنی والے کو اروپہ ماہوار ٹکس دینا بہت زیادہ
گراں گزریگا بمقابلہ ایک ہزار آمدنی والے کے جسے اسی شرح سے سو روپیہ ٹکس ادا کرتا ہو۔
دس ہزار آمدنی والے کو ایک ہزار روپیہ ٹکس اور بھی کم بار معلوم ہوگا۔ اور ایک لاکھ
روپیہ آمدنی میں سے دس ہزار دیدینے سے مالی حالت پر متبادل بہت ہی کم اثر ہو سکتا ہو
جیانیچہ عام مشاہدہ ہو کہ آدمی جس قدر زیادہ دولت مند ہوتا ہو اس کی نظر میں مقابلہ
متوسط الحال اور غریب لوگوں کے روپیہ پیسہ کی قدر و قیمت بھی گھٹ جاتی ہو۔ صد ہا
بلکہ ہزار روپیہ کی وہ اتنی ہی قدر نہیں سمجھتے ہیں جتنی کہ غریب لوگ چند
روپیوں بلکہ آنوں کی۔ مبادلہ دولت کے تحت میں اس فطری خاصہ
سے بعنوان **تقلیل افادہ** مفصل بحث کر کے بہت

حصہ سوم
ماہیت

میتھیز اصول اعد کیے گئے ہیں مین کی مناسب متع پر اُسیدہ تم تشریح کرنیگے یہاں
صرف اس قدر حتماً مقصود ہے کہ نیساں شرح سے بیعار ملک یا آمدنی امیر غریب
ٹکس وصول کرے کا نتیجہ عدم مساوات ایتبار ہوگا اور درحقیقت مقابلہ امر کے عبا پر
ٹکس کا زیادہ مارا پڑیگا۔ لیکن اگر ٹکس متضاد قائم کیا جائے، مساوات ایتبار کے
علاوہ ٹکس میں اضافہ بھی ہوگا اور لطف یہ کہ کسی پر عبا بار بھی ہوگا۔ چنانچہ
ہی مساوات **ایشا** ر کا اصول ٹکس متضاد کی بنا قرار دیا جاتا ہے
اور عدم مساوات ایتبار کا اعتراضی ٹکس متناسب پر خاص طور سے
عائد ہوتا ہے۔ لیکن میکس تضاد میں بھی کچھ نقص نکالے جاتے ہیں۔ خصوصاً یہ کہ شرح
ٹکس میں تعین مروجہ بے اصول مامعلوم ہوتا ہے نیز لوگ ملک یا آمدنی کے معلوم
بیانی پر زیادہ مائل ہوں گے اور سب سے بڑا اندیشہ یہ ہے کہ شرح ٹکس کی زیادتی کے
خوف سے لوگ دولت فراہم کرنے میں کمی کریں گے۔ غور کرنے سے صاف ظاہر
ہوگا کہ بیشتر نقطہ اعتراض کی خاطر یہ اعتراض کیے جاتے ہیں ورنہ اوّل دو ٹوکس
متناسب پر بھی عائد ہوتے ہیں اور تیسرا اس وجہ سے قابل التفات نہیں کہ جب تک
زیادتی ملک یا آمدنی سے شرح ٹکس میں بہت ہی زیادہ اضافہ ہو کوئی ایسا اندیشہ
بجا نہیں اور ٹکس متضاد میں شرح کا اضافہ ہمیشہ مسئلہ اور مناسب ہوتا ہے وہ اس
درجہ کبھی گراں نہیں بنایا جاتا ہے کہ لوگ اُس کو نا قابل برداشت محسوس کر کے دولت
جمع کرنا ہی چھوڑ دیں۔ اگرچہ دولت مند فرقہ کی طرف سے ابھی تک مخالفت جاری ہے
لیکن چونکہ عوام کے حق میں مفید ہے ٹکس متضاد کا رواج ہر ملک میں پھیلتا جاتا ہے
خود ہندوستان میں بھی انکم ٹکس کا یہی اصول اختیار کیا گیا ہے۔ جنگی مصارف کی
مجبوریوں سے شرح میں کچھ اضافہ بھی ہوا ہے انکم ٹکس کا موجودہ طریق یہ ہے کہ ایک ہزار

روپیہ سالانہ سے کم آمدنی تو معاف ہے۔ ایک ہزار سے لیکر دہ ہزار سے کم تک شرح ٹکس ۴ حصہ سوم
 یا فی فی روپیہ ۲ ہزار سے لیکر یا پچہ ہزار سے کم تک ۵ یا فی فی روپیہ یا پچہ ہزار سے لیکر دس
 ہزار سے کم تک ۶ یا فی فی روپیہ دس ہزار سے لیکر ۲۵ ہزار سے کم تک ۹ یا فی فی
 روپیہ اور ۲۵ ہزار یا اس سے زیادہ آمدنی پر ایک آن فی روپیہ انکم ٹکس وصول
 کیا جاتا ہے۔

حاصل کلام یہ کہ ٹکس سرکار کی خدمات منفردہ کے معیار سے مقرر ہو سکتا ہے نہ بمقدار
 مساوی ہر شخص سے وصول کیا جاسکتا ہے۔ تقریباً ٹکس کا قابل عمل معیار صرف لوگوں کی
 مالی حالت ہے۔ رہا طریق تقریر بعض لوگ مساوی شرح کے حامی ہیں اور بعض اسکو
 مساوات ایشار کے منافی ثابت کر کے حسبِ قیاسیت مدافع شرح کے موید ہیں،
 لیکن بمقابلہ ٹکس متناسب کے۔ ٹکس تنصاید کا رواج ٹرہتا نظر آتا ہے۔

یہاں پر تقریباً ٹکس کے متعلق دو ضروری اصطلاحوں پر توجہ دلانا بے محل نہ ہوگا
 اول میاں ٹکس۔ جس سے کسی چیز کی جسامت، وسعت، طول، وزن یا قیمت کی
 وہ مقدار معین مراد ہوتی ہے کہ جس کے حوالہ سے ٹکس قائم کیا جاوے۔ مثلاً فی معکب گز
 پتھر یا لکڑی، فی مربع بیگہ زمین، فی گز کپڑا، فی من قلعہ یا فی صدی مال۔ دوم شرح ٹکس
 جس سے ٹکس کی وہ مقدار معین مراد ہے جو فی معیار وصول کی جاوے مثلاً ۴ فی معکب
 مربع گز۔ اور من یا اللعہ فی صدی آمدنی۔

(۴۱) متعدد مصیبتوں نے چند اصول وضع کیے ہیں جن کو ٹکس قائم کرنے میں ملحوظ رکھنا
 ضروری ہے اور جن کی خلاف ورزی سے عام مردم اگالی اور معاشی ترقیات کو
 صر پیچھے کا اندیشہ بدیہی ہو ایسے کل مستند اصول بہ ترتیب اہمیت ذیل میں درج
 کیے جاتے ہیں :-

حصہ ۱۱) پیداواری ٹکس درجہ اولیٰ پیدا آور مونا چاہئے۔ یعنی حاصل ٹکس کی مقدار بہت مقبول ہونی چاہئے۔ ٹکس قائم کرنے کا مستامصارف حکومت کے واسطے آمدنی پیدا کرنا ہے اور جب ایسی آمدنی کی مقدار قلیل ہو تو گویا ٹکس ناقص ہے اور حصول آمدنی کی عرض و عایت اس سے صرف بدرجہ ادنیٰ یوری ہوتی ہے۔ اس میں شک نہیں کہ اجرائے ٹکس میں اور مالتو سکا بھی کحاط کرنا پڑتا ہے اور کرنا چاہئے چنانچہ ان میں سے خاص خاص ہم دیں میں بیاں کریں گے لیکن پیداواری ہر ٹکس کی اسٹی اور مقدم ترین خوبی ہے جس کا کحاط باقی سب پر فائز ہونا چاہئے۔ بالفاظ مختصر عمدہ ٹکس کی خصوصیت اولین حاصل کی جیتی ہے۔

ٹکس کے موزوں ذرائع کا انتخاب اول تو وسعت و صحت معلومات پر منحصر ہے دوم اس کے واسطے جرئت و استقلال بھی درکار ہے کہ غیر ہر دل عزیز کی کا اندیشہ راہ ہو سکے نہ مخالفت کا خوف۔ ماہر مالیات ایک نظر میں پیدا اور ذرائع پہچان کر اور بلاتامل ان پر ٹکس قائم کر کے ملکی آمدنی میں اضافہ کر دکھائے گا۔

اب کفایت۔ ٹکس حتی الامکان کم خرچ ہونا چاہئے اس کے تین مفہوم ہیں اول یہ کہ جو کچھ فراہمی ٹکس میں صرف ہو اس کی مقدار بمقابلہ حاصل ٹکس ادنیٰ سے ادنیٰ ہو۔ مثلاً اگر مصارف حاصل کے ۱۰ فیصدی ہوں تو بلحاظ کفایت ٹکس اولیٰ لڈکر بہتر ہے اور حاصل کے ۵ فیصدی مصارف والا ٹکس اس سے بھی بہتر شمار ہو گا دوسرے ٹکس دہندوں کو مقدار ٹکس سے زیادہ ادا کرنا نہ پڑے۔ اس نکتہ کی تشریح آگے چلکر اقسام ٹکس کے تحت میں کی جائے گی۔ تیسرا مفہوم یہ ہے کہ ٹکس افزونی دولت اور اضافہ فرقہ انجالی میں مانع اور مزاحم نہ ہونا چاہئے۔ بعض ٹکس بمقابلہ دوسروں کے لوگوں کو زیادہ گراں گزرتے ہیں اور کاروبار پر بھی ان کا مضراثر

پڑتا ہے جس کا نتیجہ یہ ہوتا ہے کہ سرکار کو جو حاصل ملتا ہے اس سے کہیں زیادہ عوام کو نقصان پہنچ جاتا ہے اور کاروباری تفریل سے خود ذرائع ٹیکس مسرود اور محدود ہونے لگتے ہیں اور ہاشتم بالآخر مقدار حاصل بھی گھٹ جاتی ہے گویا کفایت ٹیکس کی اولین خوبی میدان آوری کی لازمی شرط ہے۔

آگے جیلکہ صرف دولت کے تحت میں بعنوان "نفع المصروف" وضع کیا جائے گا کہ ٹیکس میں صفت کفایت کن کن خاص حالتوں میں موجود ہو سکتی ہے اور کن میں مفقود۔ جیسا کہ اس سے قبل بتایا چکا ہے ٹیکس متضاد پر یہی اعتراض کیا جاتا ہے کہ وہ افزونی دولت اور ترقی کاروبار میں مایوس ہوگا گویا وہ کفایت کے منافی ہے۔

(ج) عدل ٹیکس انصاف سے قائم کرنا چاہئے اس اصول کی تکمیل کی متعدد تدابیر ترقی ٹیکس کے عنوان سے اوپر بیان ہوئی ہیں۔ یہاں مختصر عادی کافی ہونا چاہئے۔

(۱) ٹیکس معیار خدمات ٹیکس سرکاری خدمات کے مساوی ہونا چاہئے۔ لیکن ہر شخص کی کار خدمات سے جبکہ مستفید ہوتا ہے اس کا برائے نام بھی اندازہ دستور ہے۔

(۲) ٹیکس مساوی ٹیکس سب پر مقدار مساوی قائم ہونا چاہئے۔ مثلاً ہمارے غرض جو کہ اپنی جان بادل ہے اور کنہ پروری محال کیونکہ ٹیکس ادا کر سکتے ہیں اور ان سے ٹیکس کا مطالبہ کہاں تک فرین انصاف و رحم ہوگا؟

(۳) ٹیکس متناسب ٹیکس مالی حالت کی نسبت سے بشرح مساوی قائم ہونا چاہئے بظاہر تو یہ اصول فرین انصاف نظر آتا ہے لیکن حقیقت اس کا بار امر پر مقابلہ کم پڑے گا اور متوسط بحال زیادہ زیر بار ہوں گے

(۴) ٹیکس متضاد ٹیکس بلحاظ فرق مالی حالت بشرح مختلف قائم ہونا چاہئے۔ یعنی امرا پر بشرح اعلیٰ اور غریب پر بشرح ادنیٰ۔ تاکہ سب ٹیکس ہمدے مساوی بار یا اثیر محسوس کریں

مزید برآں آگے چلکر اقسام نکس کی بحث سے وضع ہوگا کہ نکس کا کبھی نکس نہ ہندہ پرتقام
رہتا ہے اور کبھی دوسروں پر بھی منقسم یا سر منقول ہو سکتا ہے ایسی حالت میں حصول عدل کی کوئی
تدبیر بھی یوں طور پر قابل عملدرا نہیں البتہ جس حد تک یہی عدل کا منشا پورا ہو سکے
فیست سمجھنا چاہئے۔

۱) تغیر تدبیری نکس متعدد ذرائع پر مختلف تہوں سے اس طرح پرتقام کرنا چاہئے کہ
حسب حالات اس کی مقدار حاصل میں اضافہ و تخفیف کی جاسکے۔ یہ نہیں کہ مصارف
حکومت کے واسطے خواہ زیادہ رقم درکار ہو یا کم ہر حالت میں حاصل نکس کی مقدار وہی
ایک ہے۔ اور کبھی خرچ کے واسطے بھی ناکافی ہوا اور کبھی زاید خرچ ہو کر گھربار کے انتظام میں
تو بالعموم مصارف آمدنی کے ماتحت ہوتے ہیں لیکن نظام سلطنت میں آمدنی کو مصارف
کا زیر و بایا جاتا ہے۔ جس حاصل نکس جس حد تک کسی پیشی مصارف کی متابعت کرے بہتر ہے
دیگر سلطنت کی مالی حالت ہمیشہ متزلزل رہے گی۔

تعب یہ کہ امریکہ جیسی ترقی یافتہ سلطنت کی ابتک یہ حالت ہے کہ کبھی سرکاری محاصل
مصارف حکومت سے بہت زیادہ ہوتے ہیں اور کبھی کم جس کی بدولت گاہے گاہے سخت
دقتیں سامنا آتا ہے اس لحاظ ہماری گورنمنٹ کا مالی نظام بہتر ہے۔

(۳) تعیین :- اول تو یہ نہایت ضروری ہے کہ نکس بطرح معین وصول کیا جائے
اور نکس دہندہ کو بھی صحیح مقدار کا علم ہوتا کہ جبر یا دہو کہ سے کوئی سرکاری مطالبہ سے
زیادہ وصول نہ کر سکے مزید برآں شرح یا ذرائع نکس میں جلد جلد رد و بدل نہ کرنا چاہئے۔
ورنہ صد ہا کاروبار اور معاملات درہم برہم ہوتے رہیں گے۔ معاملہ کرتے وقت
لوگ یہ فرض کر لیتے ہیں کہ موجودہ مالی نظام میں کوئی بہت بڑا تغیر مستقبل قریب میں
ہوگا اور جب تک مستقل تغیرات کا اعلان نہ ہو یہ مفروضہ بیجا بھی نہیں۔ نتیجہ یہ ہے

کہ یکا یک اگر حلاف توقع کوئی تبدیلی کیجاتی ہو تو ہمارا ہاسکروہارا ہانگڑھاتے ہیں۔ اگر کسی فرد کا حصہ بم یا برآمد کی چیز پر حد تکس قائم کیا جائے یا صرف شرح میں کمی بیشی کی جائے تو اس کے نرخ پر نمایاں اثر نمودار ہوگا۔ سرکاری قول کے مطابق شرح مالگداری حاصل زیادہ کا ۵۰ فیصدی کر اب اگر وہ ۲۵ فیصدی یا ۷۵ فیصدی کر دیکھا جائے تو بہر صورت قیمت زمین میں بہت کچھ اضافہ و تحیف ہونا لازمی ہے۔

قدیم ٹیکس کے تو لوگ اس قدر عادی ہو جاتے ہیں کہ کاروبار میں معمولات کا کھانا کھاتے کرتے کرتے کوئی محسوس نہیں ہوتا۔ جیسا کہ کسی کا مقولہ ہے کہ قدیم ٹیکس کوئی ٹیکس ہی نہیں بلکہ جب کوئی مین ٹیکس قائم ہوتا ہے یا شرح گھٹتی رہتی ہے تو کاروباری سمندر میں لہریں پیدا ہو کر بعض کشتیوں کو غرق کر دیتی ہیں اور بعض کو سرعت ساحل تک پہنچا دیتی ہیں کم از کم کچھ عرصہ کے واسطے سکون غائب ہو کر ہر طرف بتری پھیل جاتی ہے اور جب تک ٹیکس بخوبی جاگزیں ہوئے ہی حالت برپا رہتی ہے۔ لہذا ٹیکس متعین ہونے چاہئیں۔ اور جلد جلد ردوبدل کرنے سے احتراز لازم ہے۔

(س) سہولت۔ جہاں تک ہو سکے ٹیکس کے ذرائع اور وصولی ٹیکس کے اوقات و طریق ایسے اختیار کیے جائیں کہ ٹیکس دہندہ سمجھتا کہ کوئی نقصان یا ہرج ہونہ کوئی دشواری و دقت محسوس ہو۔ سیاست کا عام اصول ہے کہ اختیارات حکومت اس طرح برتنے چاہئیں کہ لوگوں کو کم سے کم گراں اور ناگوار گزریں ٹیکس کا موجودہ اصول بھی اسی کا شاہد ہے۔

ان چہ کے علاوہ ٹیکس کے اور اصول بھی قرار دیئے گئے ہیں لیکن وہ اکثر فروعیات ہیں اور عمومیت سے معر الذہان کا بیان غیر ضروری طوالت ہوگی۔ واضح ہو کہ ٹیکس ان تمام اصول کے پابند ہوں کہ بلا شک نہایت مدد ہیں اور جو جس قدر کم پابند ہوں وہ اتنے

حصہ سوم
ماہنامہ

یہی ناقص ہوں گے یہاں ایک نکتہ قابل غور ہے۔ ایسا بھی تو ممکن ہے کہ ان اصول میں اختلاف آٹھارہویں مثلاً ٹیکس میں پیدا آوری ہو لیکن سہولت ہو یا کسی میں سہولت ہو تو عدل ہو ایسی حالت میں کیا کرنا چاہئے۔ جواب صاف ہے۔ کمتر ضروری اصول بیشتر ضروری پر قربان کر دیا جائے۔ یعنی اوپر اصول ہنر تیس اہمیت بیان کیے ہیں لہذا پیدا آوری عدل سہولت پر بھی فائق ہے۔ سہولت عدل کے تابع ہونی چاہئے لیکن ان اصول میں اختلاف کی طے اتفاق بھی ممکن ہے مثلاً گلائیٹ تعین اور سہولت پیدا آوری کے معاون ہیں اور تعمیر پیری پیدا آوری اور کفایت کی موید ہے اور خود پیدا آوری سے دوسرے اصولوں کو تقویت پہنچتی ہے۔ حاصل کلام یہ کہ ماہر مالیات کا کمال یہ ہے کہ ان تمام اسی اصولوں کو ٹیکس میں یکجا کر دکھائے اور اگر ایسا ممکن ہی نہ ہو تو ادنیٰ لغو بان کر کے اعلیٰ کو برقرار رکھے۔

(۵) اول ٹیکس کے متعلق حیدر اصطلاحات جاننے ضروری معلوم ہوتے ہیں۔ جو شخص ٹیکس ادا کرے اسکو ادا کنندہ اور جس شخص ٹیکس کا بار پڑے اسکو مورد ٹیکس کہتے ہیں اول دونوں اصطلاحوں سے یہ پلٹتا ہے کہ کیسی یہ ممکن ہے کہ ٹیکس ادا کوئی کرے اور حیدر سے کسی کے ادا ہو یعنی ادا کنندہ ٹیکس کا بار کسی اور پر ڈال دے۔ جتنا پختہ واقعہ ہے کہ ٹیکس کا کل بار ادا کنندہ پر شادہ مادر ہی قائم رہتا ہے ورنہ اس کا کم و بیش جزو دوسروں پر ضرور منقسم ہو جاتا ہے ٹیکس کے ادا کنندہ سے دوسروں پر منتقل ہوتے ہوئے کے واقعہ کو اصطلاحاً تعدیہ ٹیکس سے تعبیر کرتے ہیں۔ واضح ہو کہ مسئلہ ٹیکس میں یہی بحث سب سے زیادہ دقیق اور پیچیدہ ہے کہ کوئی ٹیکس ادا کنندہ پر قائم رہتا ہے اور کوئی کس حد تک دوسروں پر مستقل ہو سکتا ہے۔ اس کا یہ جملہ مابہایت دشوار ہے اور جو نتائج تحقیق ہوتے ہیں ان پر شیعہ تحقیق ہیں ان میں تعین کی گنجائش بہت کم ہے تعدیہ ٹیکس کی چند اہم صورتوں سے لغو بان

اقسام
ٹیکس

ہاؤس ٹکس انکم ٹکس وغیرہم آئندہ جگہ نہ بحت کرینگے یہاں صرف اس قدر جتنا مقصود ہے کہ بعض مکس کا ادا کنندہ اور مورد ایک ہی شخص ہوتا ہے اور بعض کے مختلف اور متعدد۔ جیسا کہ اس سے قبل جبا یا جاچکا ہے۔ اگرچہ اس واقعہ کی تحقیق نہایت دشوار ہے تاہم معلومات اور تجربہ کی مدد سے تعدیہ کی بنا پر ٹکس کی دو قسمیں قرار دی گئی ہیں۔ ایک یہ کہ ٹکس کا ادا کنندہ اور مورد ایک ہی شخص ہو۔ یعنی جو دوسروں پر منتقل ہو سکے دوسرے وہ کہ جس کے ادا کنندے اور مورد مختلف اور متعدد لوگ ہوں یعنی جو ادا کنندہ سے لگے کہ بہت سے لوگوں پر منقسم ہو جائے اصطلاحاً اول کو ٹکس بلا واسطہ اور دوم کو ٹکس بالواسطہ کہتے ہیں۔ لیکن ان ہر دو قسم کا امتیاز ہر قدر متحقق اور نمایاں ہیں کہ کوئی قطعی حد فاصل ان کے درمیان قائم ہو سکے اور بعض ٹکس کے متعلق تو یہ طے کرنا ہی محال ہے کہ وہ کس قسم میں شمار ہونا چاہئے۔ مثلاً مالگدار اور انکم ٹکس قسم اول میں اور محصول جنگی آبکاری اور درآمد و برآمد قسم دوم میں شمار ہوتے ہیں اور میس جبری میسل شامیہ کی قسم کا تعین ہی دشوار ہے۔ ہر حال ٹکس قائم کرنے میں ماہرین مالیات کی دو میں سے ایک عرض ہوتی ہے یا تو یہ کہ جو شخص ٹکس ادا کرے وہی اس کے بار کا تحمل ہو۔ یا یہ کہ ادا کنندہ بعد کو ٹکس دوسرے لوگوں سے وصول کر سکے ایسی عرض پوری کرنے کے لیے وہ سو سو پیش بندیاں کرتے اور تدابیر نکالتے ہیں لیکن پھر بھی ٹکس بلا واسطہ اگر تھوڑا بہت دوسروں پر منتقل ہو جائے تو عجیب نہیں۔ اور اس کے برعکس ٹکس بالواسطہ ہمیشہ اس حد تک اور اس سہولت و سرعت سے دوسروں پر منتقل نہیں ہوتا جتنا کہ مقصود ہوتا ہے ہر دو قسم کے ٹکس کی ماہیت اور ان کی عدم یقین کی خامی واضح کرنے کے بعد ہم ان کے حسن و قبح کی بھی ذیل میں تشریح کرتے ہیں۔

ٹکس بلا واسطہ۔ لگان۔ سودہ۔ اجرت یا مالکے جائیداد میں سے براہ راست

حصہ سوم
نایب
و صریحاً بیعاً و تبرعاً معین حصہ نکالتا ہے۔ ٹیکس سیاسی ترسیت کا ہایت کا رگر آلہ ہے۔ زانی
حاصدہ ہے جس کام میں کسی کا کچھ وہ یہ لگتا ہے اس سے خواہ مخواہ تعلق اور کچھ پی پیدا ہو جاتی ہے
چنانچہ بعض انجمنوں میں تو علاوہ مالی امداد کے کچھ پیٹنی ہائیکلی غرض سے بھی ممبروں سے چند طلب
کیا جاتا ہے جبکہ لوگ حان لوجہ کو مصارف حکومت ادا کرتے ہیں تو ان کو سیاسی معاملات
سے خود بخود زیادہ تعلق محسوس ہونے لگتا ہے اور اس کا نتیجہ عام سیاسی بیداری ہوتا ہے
اس کے برعکس ٹیکس یا بواسطہ جو کہ بطور محصول جنگی آسکاری درآمد و برآمد خرید و فروخت
کے سامان پر قائم ہوتا ہے اور جس کے ادا کنندہ تو بالعموم آجرو تاجر ہوتے ہیں لیکن جو
بذریعہ اضافہ قیمت بالآخر خریداروں سے وصول ہو جاتا ہے۔ مودوں کی نظر سے بیشتر
چھپا ہوتا ہے اور ان کو جبر بھی نہیں ہوتی کہ کوئی ٹیکس اسیں ٹیر رہا ہے۔ ادا کنندہ اسوجہ سے
زیادہ پروا نہیں کرتا کہ اس کو ٹیکس دوسروں سے وصول ہو جاتا ہے۔ پھر ایسا ٹیکس لوگوں کو
سیاسی معاملات کی طرف تینہ متوجہ کر سکتا ہے ٹیکس بلا واسطہ میں غریب زبیری سے
محفظہ رکھے جاسکتے ہیں لیکن اس کے برعکس ٹیکس بلا واسطہ میں بذریعہ گرانے ضروریات غریب
ہی زیادہ ہار بیٹنے کا اندیشہ رہتا ہے جو کہ سہل سہل کے خلاف ہے۔

مزید ہراں اول تو ٹیکس بلا واسطہ فراہم کرنے کے مصارف مقابلہ کم ہوتے ہیں نیز وہ
کاروبار میں بھی مایج کتر ہوتا ہے اور سب سے بڑی خوبی یہ ہے کہ ٹیکس دہندہ کو مقدار ٹیکس سے زیادہ
ادا کرنا نہیں پڑتا مثلاً ہر شخص ٹیکس بلا واسطہ کی مقدار معلومہ ادا کر کے باضابطہ رسید لے سکتا ہے
لیکن اگر ٹیکس بلا واسطہ شرح ڈیڑھ یا دو پائی فی چیز قائم ہو تو خریداروں کو غالباً بقدر
ایک میسہ فی چیز ادا کرنا پڑیگا اور باہمی فرق ڈیڑھ یا ایک پائی تا جبر میسہ درمیان لوگوں کی
گرہ میں بڑگا عام مشاہدہ ہے کہ نرخ اکثر اور خصوصاً خرده فروشی میں کوئی نہ کوئی پہل تم ہوتی
ہے مثلاً چند پیسے آنے یا روپے جن رقموں کے حساب میں دقت ہو مثلاً ۱۰ پائی یا

۱۵/۲ آنے یا ایک ویسے ۱۵ کہ ، پائی۔ تو ایسی تقوں سے رخ مقرر ہیں کیا جانا بلکہ کچھ اوصاف کر کے حصہ سوم
اسکو پہل بنایا جاتا ہے مثلاً ایک پیمہ ۵ آنے یا ۱۰ تین پیمہ کہ حیریں جسدہ تھوک فروشی سے ہاتھ
گذر کر خردہ فروشی کی طرف بڑھتی ہیں ٹیکس بالواسطہ کی مقدار گھٹتی جاتی ہے اور پہل تم
کے اصول پر خر، اوروں سے مقدار ٹیکس سے زیادہ رقم شکل اضافہ قیمت وصول کرنا آسان ہوتا
ہے یعنی چونکہ فی نفسہ اس کی مقدار اکثر قیمت کا ہایت چھوٹا جزو ہوتی ہے لوگ اس کی پروا
کم کرتے ہیں ٹیکس بالواسطہ کی مثال اس مثال کی سی ہے جس کا ایک حصہ برتن سے رس رس کر
مہرل مقصود پہنچے تک آستہ ہی میں گر جائے لیکن سود بلا واسطہ کے چند طریقے بھی بشکل
منابع ہو سکتے ہیں۔ حاصل کلام یہ کہ متبادل ٹیکس بلا واسطہ میں صنف کفایت
پر جب اعلیٰ پائی جاتی ہے۔

لیکن بعض غیر منجور محاط سے ٹیکس بلا واسطہ فائق نظر آتا ہے اس میں سب سے بڑی خوبی تو یہ ہے
کہ لوگوں کو گراں نہیں گرتا حتیٰ کہ کبھی تو اس کی ادائیگی کا علم تک نہیں ہوتا۔ چنانچہ یہی وجہ ہے
کہ ایسے ٹیکس کا اضافہ بہ آسانی ممکن ہے۔ حالانکہ اگر ٹیکس بلا واسطہ بڑھایا جائے تو لوگوں کو
زیادتی مار فوراً محسوس ہونے لگتا ہے اور اکثر عالم خوشی اور مخالفت کا مقابلہ کرنا پڑتا ہے یعنی
سلطنتوں میں عوام کی خوشی ناخوشی متاثرہ مخالفت از حد با وقت اور توجہ طلب مانی جاتی
ہے اور سیاسی مصالح بھی قسم ٹیکس کے انتخاب کی خاص بنا ہوتی ہیں۔ متوسط الحال اور کم
آمدنی والوں کے واسطے ٹیکس بالواسطہ سوجہ زیادہ موزوں ہے کہ جب یہ ضروریات خریدنے
ہیں تو میسر خرید بذریعہ گرانے نرخ اپنے حصہ ٹیکس ادا کر دیتے ہیں لیکن ٹیکس بلا واسطہ قائم کر
میں چند در چند قیمتیں پیش آتی ہیں۔

چنانچہ یہ ایک عام خیال ہے اور بڑی حد تک درست ہے کہ ٹیکس بلا واسطہ امراء کے لیے
موزوں ہے اور بالواسطہ متوسط الحال اور کم آمدنی والوں کے حق میں مناسب ہے۔

ٹیکس بالواسطہ میں مقابلہ سہولت بھی زیادہ پائی جاتی ہے اور اس کا علم ہی کم ہوتا ہے کہ دوم
لوگ اس کو ضروریات خریدنے میں بلا حسد و اکراہ جن وقت چاہے ادا کرتے ہیں۔ حالانکہ ٹیکس
بلا واسطہ جتنا جتنا کم وقت معینہ بر با قاعدہ طلب کیا جاتا ہے اور بصورت عدم ادائیگی تعذیر
تک لوت آجاتی ہے۔

ٹیکس بالواسطہ مقابلہ تین چیزیں بھی زیادہ ہوتے ہیں یعنی کاروباری حالات کے متعلق ان
میں کمی مٹتی ہوتی رہتی ہے اور معاشی ترقیات کے ساتھ ساتھ بلار دو بدل ان میں خود بخود
اضافہ ہونے لگتا ہے۔ لیکن ٹیکس بالواسطہ کم و بیش کچھ عرصہ کے واسطے معین ہوتے ہیں
اور ملازمین کو کشش ان میں اضافہ نہیں ہو سکتا۔ لیکن یہاں پر یہ حکمت جتنا ضروری معلوم ہوتا
ہے کہ ٹیکس بالواسطہ کی صنعت تغیر پذیری جس قدر بحالت معاشی ترقیات مفید ہے اسی قدر بلکہ اس
سے زیادہ بصورت سرد مزاری کاروبار خطرناک بھی ہے اس کے برعکس اگر ٹیکس بلا واسطہ
میں اضافہ خود بخود فوراً نمودار نہیں ہوتا کبھی اس کے تخفیف میں بھی دیر لگتی ہے اور کچھ عرصہ کے
واسطے اس کی مقدار مستقل اور معین ہوتی ہے۔ حاصل کلام یہ کہ اچھے زمانہ میں تو ٹیکس بالواسطہ
بھی زیادہ پیدا اور ہے لیکن اڑے وقت ٹیکس بلا واسطہ ہی کام آتا ہے۔ چنانچہ گو محصول
چنگی و درآمد و برآمد کی مقدار بڑھتی رہتی ہے لیکن گورنمنٹ ہند کے محصل کی لشت پیاہ مالگذا
ہی مانی جاتی ہے۔

جو ٹیکس بلحاظ قسم مخلوط ہوں یعنی نہ صاف طور پر بلا واسطہ ہوں یا بالواسطہ مثلاً ٹیکس
اسٹامپ رجسٹری ان میں مذکور الصدد رخیوں اور نقص میں سے کوئی بھی ہونا نہوتا
ممکن ہے۔

ہر دو قسم ٹیکس کی حسن قیج کا لب لباب بحوالہ اصول ٹیکس شین نظر کرنا مفید ہوگا۔
(۱) ٹیکس بلا واسطہ۔ عدل۔ کفایت۔ تعین۔

(ب) ٹکس بالواسطہ۔ پیدا آوری۔ سہولت تیسرے پیری۔

حصہ سوم

ماہیت

اسکال

ٹکس

(ب) ٹکس کے اصول اقسام کی مذکورہ بعد بحث سے واضح ہو چکا کہ ہر شخص سے برابر است
ایک معین رقم بطور ٹکس لیا جائے گا نہ معینہ۔ گو بعض لوگ اصولاً ٹکس مفرد کے حامی ہیں لیکن یہ
طریق عملاً دقت طلب بلکہ مضرت ثابت ہو گا اور آج کل ہر جگہ ٹکس کم کی جا رہا ہے بڑے بڑے
کی متعدد شکلیں ہوتی ہیں جن میں سے بعض کو ہم اچھی طرح جانتے ہیں اور بعض کو باوجود
ادا کرنے کے پہچانتے تک نہیں اور ان سب کے اتفاق عمل کے مجموعی نتائج سے نظام مالیات
کے خُص و قُص کا اندازہ کرنا چاہئے اس عرض کے لیے ایک یا دو ٹکسوں کے نتائج پر اکتفا کرنا بجا
ہو گا۔ پس ٹکس کی چند مردہ شکلیں پیش نظر کرنا بے محل ہو گا۔

ٹکس بلا واسطہ آمدنی یا ملک پر قائم ہوتا ہے۔ لگان اجرت سود اور منافع آمدنی کی چار
قسمیں ہیں۔ رہا ٹکس بر ملک۔ سوہاوس ٹکس اس کی عمدہ مثال ہے ان میں سے مالگزاری پر
لگان کے تحت میں بحث ہو چکی ہے۔ آمدنی کے باقی ٹکس بعنوان انکم ٹکس اور نیز ہاوس ٹکس
ابھی واضح کیے جائیں گے محصول بر پیداوار محصول جنگی اور محصول درآمد و درآمد جو ضروریات
پر قائم ہوتے ہیں ٹکس بالواسطہ کی مروجہ اشکال ہیں ٹکس بر پیداوار سے بعنوان نفع المصروف
اور محصول درآمد و درآمد سے تجارت بین الاقوام کے تحت میں آگے چل کر بحث کریں گے اجار
کی بحث میں آئندہ بوجہ چند خصوصیات ٹکس پر جدا گانہ غور کیا جائے گا۔ بالواسطہ ٹکسوں
میں سے صرف محصول جنگی یہاں بیان ہو گا۔ وہ چند ٹکس جن کی قسم غیر محقق ہے مثلاً
فیس ہسٹامپ۔ رجسٹری و داخلہ خراج۔ لائسنس۔ پیشہ ان سے بھی مختصر آہم بھی بحث
کریں گے۔

(۱) ٹکس بلا واسطہ کی بہترین مثال انکم ٹکس ہے جس میں اس کی خوبیاں اور نقائص بدرجہ
اولے موجود ہیں اس ٹکس کا باریکبشت و متمددوں پر پڑتا ہے اور بوجہ بلا واسطہ ہونے کے بہت

حصہ گراں گزرتا ہے جیسا کہ حکومت شخصی یا حکومت امراء کے زمانہ میں ٹیکس رائج ہو سکا لیکن حسبِ اپنی
 ہمت حکومت میں عوام کا زور بڑھا۔ اس ٹیکس کا رواج بھی پھیلنا شروع ہوا اور آج ہر مذہب ملک میں
 یہ رائج پایا جاتا ہے۔ امراء اور دولتمندوں کو تو شاید اب بھی پسند ہو لیکن حکومت میں ام کے غلبہ کے
 باوجود مجبور ہیں۔ درخواستہ نحوستہ انکم ٹیکس ادا کرتے ہیں عوام تو اس ٹیکس سے مستثنیٰ ہوتے ہیں۔
 متوسط احوال لوگوں پر بھی بشرح ادنیٰ قائم کیا جاتا ہے۔ الملتہ بڑی بڑی آمدنی والوں سے یہ ٹیکس
 بشرح اعلیٰ وصول ہوتا ہے اس تفریق کی بنا پر اول تو بعنوان تفریک واضح کی جا چکی ہے مزید
 برائے ٹیکس بالواسطہ عموماً گرانے نزع کا باعث ہو کر عوام اور عوام سے وصول ہوتا ہے اور متعلقہ اس
 کا بار امراء پر کتر پڑتا ہے۔ پس اس عدم مساوات کی اصلاح بھی بدریہہ انکم ٹیکس متضاد
 ہی ممکن ہے۔ علاوہ ازیں سوشلزم کی بحث میں بعنوان دولتمندی و افلاس تقسیم دولت میں
 مساوات پیدا کرنے کی ایک سبیل ہی انکم ٹیکس تجویز ہو چکا ہے۔ گویا علاوہ سرکاری آمدنی کے
 انکم ٹیکس کی ایک غرض موجودہ عدم مساوات تقسیم دولت بھی نفع کرنا یعنی دولتمندوں کی آمدنی
 کا ایک مناسب حصہ بذریعہ ٹیکس لیکر عوام کی بہبودی پر صرف کرنا۔ اور اگر انکم ٹیکس کا بار
 ناقابلِ برداشت بنکر موزونی دولت سے مانع ہو تو یہ آخری مقصد بھی بلا کسی اندیشہ اور مصرت
 کے حاصل ہو سکتا ہے۔

انکم ٹیکس اگر بشرح مناسب وصول کیا جائے جیسا کہ آج کل ہوتا ہے تو اس کا بار ادا کنندہ
 پر ہی رہتا ہے کوئی دوسرا اس کا مورد نہیں بنتا لیکن اگر وہ اس قدر گراں نہ دیا جائے
 کہ ہجرت سودیامناہ کا جزو اعظم ضبط کر لے تو محنت اصل اور کاروبار کے اضافہ و ترقی کے
 رُکے سے اس کا بار گلا یا جزو بدریہہ گرانے نزع عوام پر جا پڑے گا یعنی ادا کنندہ تو دولت مند
 ہی رہیں گے لیکن اس کے مورد ہونے بہت عوام بھی ہو جائیں گے موجودہ انکم ٹیکس کے
 متعلق خیال ہے کہ اس کے ادا کنندہ اور مورد دولت مند لوگ ہی ہیں اور عوام اس کے

مار سے محفوظ ہیں۔

حصہ

(۸) مکانات پر ٹکس قائم کیا جاتا ہے اس کا خُص قیع و معیار اور اس کے تسر کی کیفیت یکے بعد دیگرے ہم دہل میں بیان کرنا چاہتے ہیں بعض دیگر معاشی مسائل کی طرح ہاوس ٹکس کی بحث ہاوس بھی معمول سے زیادہ پیچیدہ اور توجہ طلب ہے۔ بحوف طوالت حیرانی فروعات اور جزوی اختلافات نظر آنے لگے ہاوس ٹکس کے طلیس مختصر مگر جامع بیان پر اکتفا کرنا یہاں زیادہ قرین اصول معلوم ہوتا ہے جتنا پچہ ہاوس ٹکس کے کل بحث میا حشہ میں سے صرف چند ہم اور عام پہلو تہ تیب موزوں یکجا پیش کرنے کی کوشش کرتے ہیں۔

یہ اصول تو قرار یا چکا ہے کہ لوگوں سے ٹکس اُن کی مالی حیثیت کے مطابق لینا چاہئے۔ امیروں سے زیادہ متوسط الحال سے کم اور غریب سے برے نام یا کچھ بھی نہیں۔ عام مشاہدہ ہے کہ مکان کی حیثیت اور مکاندار کی مالی حالت میں یک گونہ تناسب ہوتا ہے۔ خوش حال لوگ عالیشان محلات میں رہتے ہیں۔ عوام معمولی مکانات میں اور غریب کچے پتے جہونیروں میں گویا بالعموم مکان کی حیثیت سے مکاندار کی مالی حالت کا صحیح پتہ چلتا ہے لہذا مکان کو مالی حالت کا معیار قرار دیکر ہی کے مطابق ٹکس مقرر کیا جاتا ہے جس کو اصطلاحاً ہاوس ٹکس کہتے ہیں اس ٹکس میں چند خوبیاں بتلائی جاتی ہیں اول تو مکان زندگی کے ناگزیر ضروریات میں داخل ہے اور لوگ بالعموم اپنی حیثیت کے موافق اچھے سے اچھے مکان میں رہنے کی کوشش کرتے ہیں۔ اگر مکان حسبِ خواہ میسر نہ آسکے تو گویا زندگی دوہر معلوم ہونے لگتی ہے۔ دوم مکان آدمی کی مالی حالت کا ایسا مین اور وضع ثبوت ہے کہ کوئی اس کو چھپا کر ٹکس سے بچ نہیں سکتا۔

پس اگر غریب کے مکانات مستثنیٰ بھی کر دیے جائیں تب بھی اس ٹکس سے معقول مقدار حاصل ہو سکتی ہے۔ گویا اولین صفت پیداوری اس ٹکس میں موجود ہے۔ نیز اس میں

دوسری صفت کفایت بھی موجود ہے اول تو اس کی داہمی میں زیادہ خرچ درکار نہیں، دوم مکاندار کو مقدار ٹکس سے زیادہ کسی حالت میں دا کرنا نہیں پڑتا اور اگر وہ مقدار اس سے تجاوز کرے تو ترقی دولت و مرشد کمالی سے بھی مزاحم نہیں ہوتا۔ چونکہ بالعموم مکان کی حیثیت مکاندار کی مالی حالت کے مطابق ہوتی ہے اس ٹکس میں عدل بھی ملحوظ رہتا ہے جبکہ معاشی ترقیات کے ساتھ ساتھ مکانات کی قدر و حیثیت بھی بڑھتی ہے تو اس ٹکس میں صوت تغیر پوری بھی ہونا عجب نہیں۔ تعین پیدا کرنا خود پیاری ہے۔ اس کی سہولت بھی صاف ظاہر ہے۔ پس بحیثیت مجموعی ہاؤس ٹکس کل ضروری اصول کا کم و بیش یا بند نظر آتا ہے صرف خاص خاص حالتوں میں بعض اصول کے منافی ہو سکتا ہے جس کی تفصیل ہم آئندہ کریں گے۔ نتیجہ یہ ہے کہ اس ٹکس کا رواج ہر ملک میں پھیلتا جاتا ہے خود ہندوستان کے اکثر شہر اور قصوں میں محصول جنگی توڑ کر ہاؤس ٹکس جاری کیا جا رہا ہے، لیکن ہم آگے چلکر وضع کریں گے کہ بعض حالتوں میں کیونکر اس ٹکس سے سرکار اور عوام کو یکساں نقصان پہنچ سکتا ہے۔

اب سوال پیدا ہوتا ہے کہ کس اصول کے مطابق مکانات پر ٹکس قائم کرنا چاہئے۔ کئی مائیں تو یورپ کے اکثر ممالک میں مکان کے درپے دروازے یا رسٹن ان شمار کر کے ان کے مطابق ٹکس وصول کیا جاتا تھا، لیکن ظاہر کہ حیثیت مکان کے یہ قابل اعتماد معیار نہ تھے اور طرز عمارت بدل کر ٹکس سے کم و بیش بچنا ممکن تھا اسلئے اول تعمیر کا کسی اصل لاگت اور کچھ عرصہ بعد لاگت تعمیر کا موجودہ تخمینہ تعین ٹکس کا معیار قرار پایا۔ لیکن عام مشاہدہ ہے کہ مکان کی خوبی و قیمت میں عمارت سے کہیں زیادہ موقع کا دخل ہے چنانچہ اس سے قبل جا بجا لگان و قیمت زمین کی بحث میں موقع کا اثر زری اور بالخصوص سکنتی اراضیات کی قیمت آمدنی پر بالتفصیل واضح کیا جا چکا ہے۔ ایسی مثالوں کی کوئی کمی نہیں کہ بے موقع عالیشان عمارت پر باموقع معمولی مکانات کو لوگ بہت زیادہ ترجیح دیتے ہیں اول الذکر قسم کی عمارتوں کا کرایہ بمقابلہ آخر الذکر مکانات کے

ہے کم ہوتا ہے اور نیز بصورت فروخت بے موقع عمارت کی لاگت تعمیر کا عشر غیر بھی ملتا دشوار
ہو جاتا ہے چنانچہ محاورہ ہے کہ طلا عمارت کے یانی کے دام بھی وصول نہیں ہوئے۔ اس کے
برعکس عمدہ موقع کے مکانات کی قیمت لاگت تعمیر سے دس گنا زیادہ یا سانی بڑھ سکتی ہے پس
وصح ہو کہ اصلی لاگت یا اس کا موجودہ تخمینہ بھی حقیقت میں اس کا عمدہ معیار نہیں بلکہ کسی مکان
کی حقیقت کا معیار اس کا کرایہ سمجھنا چاہئے جو کرایہ داروں سے وصول ہو سکے۔ جو تخمینہ زیادہ
کرایہ کے مکان میں رہتا ہے۔ اسی قدر خوشحال سمجھا جانا چاہئے موقع اور کم کرایہ کے محض عالیشان
مکانات میں رہنے سے لوگ امیر شمار نہیں کیے جاسکتے اور نیز ایسے مکانات مالکوں کے حق
میں بمقدار لاگت دولت سمجھنے چاہئیں۔ کسی تو ایسا ہوتا ہے کہ قدیم بے موقع محلات مسمار کر دیا
خرچ بلکہ کی قیمت سے بھی بڑھ جاتا ہے اور صاف کر کے بغیر زمین سے کوئی آمدنی حاصل
نہیں ہو سکتی ایسی صورت میں گویا مکان ایک قسم کی دولت منفی ہے جو آمدنی زمین سے مزاحم ہوتی
ہے اور جس سے سبکدوش ہونے کے واسطے خرچ ناگزیر ہے۔

کسی نئی سڑک کے کنارے جہاں صرف دو مکانات کی طلب ہو قدیم وضع کی وسیع اور
عالیشان مستحکم عمارت جس کا کوئی خواہشگار نہ ہو یا جو بہت تھوڑا کرایہ دے یا تو سرسرد دولت مند
نہیں یا لاگت تعمیر سے صد ہا گنا کم۔ یا موقع مکان کی حالت بالکل اس کے برعکس ہے۔ جس کلام
یہ کہ ہاؤس ٹیکس کا معیار مکان کا کرایہ ہونا چاہئے نہ کہ اصلی لاگت تعمیر یا اس کا موجودہ تخمینہ
معیاری مذکور الصدد رجحت سے ایک عملی نتیجہ واضح ہوتا ہے۔ وہ یہ کہ قدیم پس ماندہ شہر اور قصبات
جو کبھی دولت و شہرت کا مرکز رہ چکے ہوں اور جہاں قدیم عالیشان عمارت کی کثرت ہو
لیکن جہاں اب نیکبت و افلاس کی ایسی گھٹا چھائی ہو کہ مکینوں کو اپنے آبا و اجداد کے
مکانات کی مرمت کی بھی توفیق نہ ہو۔ جہاں بوجہ پس ماندگی مکانات کی طلب بھی بہت
کم ہو اور محلات سے ترقی یافتہ شہروں کے جہو نپڑنے کا بھی کرایہ وصول نہ ہو سکے وہاں

ہاؤس ٹکس جاری کرنا عقل و مصلحت دونوں کے خلاف ہے اگر ہاؤس ٹکس کا معیار لاگت عمارت قرار پائے تو علاوہ خلاف اصول ہونے کے ہاؤس ٹکس یکیتوں کو جلد تباہ کر کے خود بھی فنا ہو جائے گا۔ اور اگر کرایہ مکانات معیار ہو تو اول ہی سے کچھ وصول نہ ہوگا۔ ہر صورت ٹکس نام کا میاب ہیگکا اور بصورت اول یکیتوں کی مزید تباہی کا بھی باعث ہوگا۔

بہی ایسے قصبات جہاں ایک سرے سے عمدہ عمارات بھی نہوں اور غریب چھوٹوں اور کچے مکانات میں بسے ہوں ہاں پر ہاؤس ٹکس کا راج خارج رجٹ ہے پس ہاؤس ٹکس صرف جدید خوشحال اور ترقی پذیر شہروں کے واسطے منوزوں ہے جہاں مکانات کی بہت مانگ ہو اور کرایہ اعلیٰ ہو۔ ایسی جگہ ٹکس کی مقدار بھی بہت کثیر رہے گی اور لوگوں پر باریگی نہ ہوگا۔

جو قصبہ بہت سے خوش حال لوگوں کا وطن ہو جہاں انہوں نے عمدہ عمارات بنا رکھی ہوں اور وقتاً فوقتاً اگر رہتے ہوں لیکن جہاں کاروباری مرکز ہونے کی وجہ سے مکانات کی مانگ کم ہو اور زیادہ کرایہ وصول نہ ہو سکے وہاں ہاؤس ٹکس بمعیار لاگت قائم کرنا بھی مضائقہ نہ ہوگا لیکن ایسے قصبات شاذ و نادر مل سکتے ہیں۔ اکثر تو یہی ہوتا ہے کہ ترقی پذیر شہروں اور کاروباری مرکزوں میں جہاں مکانات کی بہت مانگ ہوتی ہے اور کرایہ اعلیٰ ہوتا ہے۔ خوشحال لوگ رہتے ہیں اور پس ماندہ قصبات میں جہاں قدیم عمارات ہوں یا نہ ہوں مکانات کا کرایہ اور ان کی حیثیت ادنیٰ ہوتی ہے۔ جن میں غریب خاندان رہتے ہیں۔

بڑے شہروں کی دیکھا دیکھی یہ جو ہر قصبہ میں محصول جنگی توڑ کر ہاؤس ٹکس جاری کرنے کا خط ہر طرف پھیل رہا ہے نہایت غیر عاقلانہ نقالی ہے جس کا کبھی کبھی میونسپلٹی اور باشندگان شہر کو سخت خیمازہ اٹھانا پڑے تو عجب نہیں۔ ہاؤس ٹکس فی نفسہ بہت اچھا ہے لیکن اس کے واسطے موقع محل شرط ہے۔ ایک ہی دوا یا غذا کسی کے حق میں اکیجیات اور کسی کے حق میں سم قاتل ہو سکتی ہے۔

اُسی سلسلہ میں یہ نکتہ بھی جیسے کے قابل معلوم ہوتا ہے کہ ہاؤس ٹیکس بمعیارِ لاگت تعمیر وصول کرنے سے یہ اندیشہ ہو سکتا ہے کہ ٹیکس سے بچنے کی خاطر لوگ عمدہ عمارتیں بنانا کم کر دیں اور تنہروں کی شان و خوبصورتی میں فرق آجائے اکثر خوشحال لوگ تعمیر میں محض شان و خوبصورتی کی خاطر دل کھول کر دولت لگاتے ہیں اور اس بیش خرچی سے کرایہ میں کوئی نمایاں اضافہ نہیں ہوتا۔ البتہ عمارتیں بہایت محکم اور قابل دید ہوتی ہیں یہی عمارتیں ہر ترقی یافتہ شہر کی آرائش سمجھنی چاہئیں اور ٹیکس بمعیار کرنا ان سے کسی طرح مرزا م ہوگا۔ مزید برآں محکم بمعیار کرایہ مقابلہ کم گراں گزرتا ہے وجہ یہ کہ کرایہ جیت عمارت سے کہیں زیادہ موقع پر منحصر ہوتا ہے اور عمدگی موقع بالعموم عام ترقیات کا نتیجہ ہوتی ہے مالک مکان کو اپنی گروہ سے بہت کم خرچ کرنا پڑتا ہے لہذا جبکہ کرایہ میں عام ترقیات اضافہ ہو تو اس کا ایک جزو وہودی عامہ کے واسطے بطور ٹیکس لینا مالک مکان کو کیونکر گراں گذر سکتا ہے معیارِ لاگت کے مقابلہ میں بمعیار کرایہ اگر ٹیکس کی مقدار زیادہ بھی ہو تو دینے والے کو ناگوار اسوجہ سے نہیں گزرتا چاہئے کہ محض موقع کی بدولت جو عام ترقیات کا آفریدہ ہے۔ مکان کی حیثیت سے کہیں زیادہ کرایہ مل رہا ہے اگر اس میں سے حصہ طلب کیا جائے تو کیا بجا ہے۔ اس کے برعکس اگر ٹیکس بمعیارِ لاگت بمعیار کرایہ کے مقابل میں زیادہ ہو تو مالک مکان اپنے کو دو گونہ بد قسمت سمجھے گا وجہ یہ کہ کرایہ تو مکان کی حیثیت سے کم ملتا ہے اور ٹیکس کرایہ کی حیثیت سے کبھی زیادہ ادا کرنا پڑتا ہے۔ گویا مکان کی عمدگی سے بجائے نفع کے نقصان پہنچتا ہے۔

اگر کوئی حیرت و حقیقت ہے ہے تب بھی اکثر محض ظاہری صورت بد جانے سے اس کا اثر طبیعت پر مختلف پڑ سکتا ہے مگر انسان کا یہ ایک نہایت نتیجہ خیز خاصہ ہے جس کا لحاظ کرنے نہ کرنے سے بڑے بڑے کام سنوڑتے اور بگڑتے ہیں۔ ہاؤس ٹیکس ادا تو ہر صورت کیا ہی جاتا ہے۔ لیکن محض معیار کا ادا کنندہ کی طبیعت پر قابل لحاظ اثر پڑتا ہے۔ معیار

لاگت بظاہر عمدہ عمارت ماننے کا حرامہ معلوم ہوتا ہے اور معیار کرایہ گویا آمدنی میں سے ایک حصہ کا
ماستیم جائز مطالبہ نظر آتا ہے۔

اہم ٹکس کی طرح ہاؤس ٹکس سے بھی غریب لوگ جو کچھ مکانات و چھوٹوں میں رہتے ہیں
مستثنیٰ کرنے بلحاظ انصاف و مصلحت ضروری ہیں۔ میر جبکہ معیار کرایہ ہاؤس ٹکس قائم کیا جائے
تو مکان کی مرمت اور درستی کے مخفی مصارف کرایہ میں سے اول مہیا کر دینے چاہئیں گویا کرایہ
کی خالص آمدنی پر ٹکس قائم ہونا چاہئے یہاں یہ حتمی ضروری ہے کہ جو لوگ خود اپنے مکانات
میں رہیں ان کے مکاناتوں کے کرایہ کا تخمینہ کیا جاسکتا ہے۔ البتہ جو مکانات غیر معمولی طور پر
وسیع اور عالیشان ہوں کہ گردنوں میں ان جیسے مکانات کا کوئی کرایہ دار ہی نہ مل سکے
اور جن کے کرایہ کا تخمینہ دشوار ہو وہاں بطور خاص معیار لاگت استعمال کیا جاسکتا ہے لیکن
ایسی صورتیں بہت کم پیش آتی ہیں اور معیار کرایہ میں شاذ و نادر مزاحم ہوتی ہیں۔

ہاؤس ٹکس کے حسن و قبح اور اس کے معیار سے بحث کر چکنے کے بعد اب ہم اس کا تعیہ
تحقیق کرنا چاہتے ہیں یعنی دیکھنا ہے کہ ہاؤس ٹکس کا ادا کنندہ کون ہوتا ہے اور مورد کون
عملاً ٹکس کس سے وصول کیا جاتا ہے اور حقیقتاً اس کا بار کس پر پڑتا ہے۔ اس غرض کی واسطے
اول ٹکس کی چند خصوصیات سمجھانی ضروری معلوم ہوتی ہیں۔

ہاؤس ٹکس سے حور تم وصول ہو وہ دو طرح پر صرف ہو سکتی ہے یا تو ایسے کاموں میں کہ
مکانداروں کو آرام پہنچے مثلاً شہر کے گلی کوچوں کی صفائی اور روشنی۔ بل کا پانی۔ مفت ابتدائی
تعلیم یا ایسی مدوں میں کہ ٹکس ہندوں کو کسی قسم کا اس سے نفع پہنچتا معلوم نہ ہو۔ مثلاً ایسے
قدیم قرض اور اس کے سود کی ادائیگی جو کسی مفید کام میں لگا ہو مگر بوجہ نامیابی ضائع
ہو گیا ہو۔ جیسے کہ کسی قصبہ میں صفائی کی زمین دوز نالیاں یا بل کا پانی جاری کرتے
میں بہت سارے روپیہ صرف کیا جائے مگر بالآخر سکیم ناقابل عمل ثابت ہو اور کل لاگت

اکارت جائے یا مثلاً امراسے لیے ہوئے ہاؤس ٹیکس کا حروعر یا کے مفت علاج پر صرف ہو تو اس ٹیکس حصہ دوم سے براہِ رسد امر کو فائدہ محسوس ہوگا بحالت اول ہاؤس ٹیکس صطلحا ٹیکس فیضریاں اور ہاؤس ٹیکس بحالت ثانی ٹیکس بے فیض کہلانے کا لحاظ وسعت حلقہ ٹیکس کی دوسریں میں کوکل یا مقامی وہ کہ کسی خاص شہر تک محدود ہو امپیرل یا ملکی جو کہ تمام ملک سے یکجا وصول کیا جائے غیر مقامی اور ملکی کے مین مین ٹیکس کی ایک تیسری قسم پراؤٹیل یا صوبہ وار بھی ہو جو ملک کے کسی حصہ یا صوبہ میں لگج ہو اس سے قبل معیار ٹیکس کی بحث میں ابھی وضع ہو چکا ہے کہ کسی مکان کا کرایہ عمارت کی حیثیت اور مین کے موقع پر منحصر ہو اگر دیوکیاں حیثیت اُسے مکانوں سے جو شہر کے مختلف حصوں میں واقع ہوں ۲۰ اور ۶۰ روپیہ ماہوار کرایہ وصول ہو تو آخر الذکر کرایہ میں (۲۰-۶۰) روپیہ کرایہ موقع زمین شمار ہوگا اگر تعمیر کو بھی ایک قسم کی دیر باز رعیت دوس کریں اور اس کے کرایہ کو زرعی پیداوار تو لگان کی مذکورہ الصدد ریکٹ کی روستی میں پیچھنا دشوار ہوگا کہ جو کرایہ بعد عمارت وصول ہو وہ درحقیقت اُس اصل قائم کا سود مع مطالبات فرسودگی وغیرہ جو بتسل عمارت متقبل ہو اور جو کرایہ بوجہ موقع زمین ملے وہ زرعی لگان کی مانند حسن اتفاق اور ایسے سبب کا آفیدہ ہوتا ہے جن پر مالک زمین کو بہت کم ماہو حاصل ہو۔ اگر کرایہ پر یہاں کی نیت سے مکانات تعمیر کر لئے جائیں تو گویا تعمیر بھی ایک گونہ شغل اصل ہوا اور عمارت اصل قائم کی ایک شکل ظاہر ہے کہ جب تک عرصہ تک ایسے اصل قائم یعنی عمارت پر تبرج مناسب سود و مطالبات فرسودگی وغیرہ بتسل کرایہ وصول ہونے کی امید ہو کوئی مکان نا بن کر غیر پیداوار کام میں لینا روپیہ کیوں بیفنا ماگوارا کر لیا۔ اور جبکہ مکانات کی مانگ اس قدر ہو کہ بہ موقع سے بے موقع مکان کا کرایہ بھی کم از کم اصل قائم سود و مطالبات یوے کر سکے تو باقی مکانات کا موقع جس قدر عمدہ ہوگا کرایہ بھی اسی قدر زیادہ ہوگا اور یہ اصل وہ کرایہ لگان میں شمار ہوگا۔ لگان کی تفصیل اور موجودہ اجمال پر غور کرنے سے بخوبی واضح ہوگا کہ زمین خواہ زرعی

ہو سکتی اس کا معاشی لگان یا کرایہ یکساں حساب حالات کا آئندہ ہے۔ اور ہر صورت وہ
 تخریب پیداوار یا کرایہ مکانات کے ضیاع کا نتیجہ ہوتا ہے نہ کہ باعث اور کسی حلقہ میں یہ مصارف
 پیدائش کا جزو شمار نہیں ہو سکتا۔ المختصر کرایہ مکانات کے دو جزو ہوتے ہیں کرایہ عمارت
 جس کو اصل قائم کا سود اور مطالبات خطر و فرسودگی سمجھنا چاہئے دوم کرایہ زمین جو
 ہر طرح پر معاشی لگان ہوتا ہے۔

طعس کی چار قسمیں۔ فیض رساں بے فیض اور مقامی و ملکی اور کرایہ مکانات کے دو جزو
 کرایہ عمارت و کرایہ زمین یہ سب منج کرنے کے بعد اب ہم تعبیر طعس کی کیفیت پیش کرنا چاہتے
 ہیں بالعموم تو عمارت و زمین ایک ہی شخص کے ملک ہوتے ہیں اور بہت سے لوگ خود ہی
 اپنے مکانات میں رہتے ہیں لیکن زیادہ سے زیادہ تین شخصوں کا ایک ہی مکان سے تعلق
 ہو سکتا ہے۔ مالک زمین۔ مالک عمارت۔ اور کرایہ دار مکان۔ تینوں صفائی بیان ہم
 ان تینوں مکانات سے تعلق فرض کرتے ہیں اور ہی بحث سے بصورت دیگر جبکہ صرف دو
 یا ایک شخص کا مکان سے تعلق ہو تہا جی اخذ کرنا دشوار ہو گا۔

جیسا کہ ترقی یافتہ ممالک میں دلچ پایا جاتا ہے۔ فرض کرو کہ کوئی شخص کسی ہونہار شہر
 میں جہاں آبادی بڑھ رہی ہو مکانات کا کاروبار جاری کرے۔ یعنی کوئی کارخانہ یا دکان
 کھولنے کے بجائے وہ مکانات تعمیر کر لے اور ان کے کرایہ سے عمارات جیسے اصل قائم کا
 سود اور مطالبات خطر و فرسودگی وصول کرے۔ عمارات بنوانے وقت انتخاب موقع کا
 مسئلہ زبرد توجہ طلب ہو گا۔ ایسی ہی موقع زمین کہ جہاں مکان بنانے سے بقدر سود اصل بھی
 کرایہ وصول ہو سکے وہ منفعت بھی لینا گوارا نہ کریگا جس زمین پر مکان بنانے سے اصل
 قائم کے سود اور دیگر وجہی مطالبات کے علاوہ کچھ وصول ہووے زمین پہلا وہ کپوں خریدنے
 لگا۔ لیکن اگر کوئی ایسی عمدہ موقع کی زمین پاتھ لگے کہ وہاں ہر مکان کا کرایہ سود و مطالبات

سے بھی زیادہ وصول ہو سکے تو بیشک اس کا خواستگار ہوگا۔ اس مزید مقدار کرایہ کی حالت
 بعینہ معاشی لگان کی سی ہے اب اگر وہ زمین خریدتا ہے تو اس کی قیمت اس لگان کے حساب سے
 دیگا۔ اگر قیمت لگان سے کم پر زمین بجائے تو کیا کہا جائے نہ زیادہ کیلئے اس قیمت تک زمین خرید
 لیگا اس سے زیادہ ادا ہے جسے نہیں کر سکتا کہ اس کو سراسر نقصان ہوگا۔ پس لگان کی
 قیمت سے کم یا مساوی رقم تک وہ زمین خرید لیگا لیکن چونکہ زمین کی قیمت گویا لگان کی
 قیمت ہے۔ یہی معاشی لگان خریدار کے حق میں اس اصل کا سود بخا دیگا جو اس نے بطور قیمت
 زمین ادا کیا ہو۔ یہ تو ایک جملہ معترضہ آٹھا۔ ہم اپنے مفروضہ پر قائم رہ کر خیال کرتے ہیں کہ
 زمین خریدنے کے بجائے اس نے کچھ مدت کے واسطے کرایہ پر لے لی۔ گویا مالک زمین
 و مالک مکان دو جدا گانہ شخص ہے اس صورت میں بھی صفات ظاہر ہو کر کہ کرایہ لگان زمین
 کی مقدار سے کم ہوگا یا اس کے مساوی اس سے زیادہ نہیں ہو سکتا۔ دوسروں کی زمین
 کرایہ پر لیکر مکانات تعمیر کرانا اور ان کو کرایہ پر چلا کر۔ کرایہ کی آمدنی میں سے زمیندار کو
 کرایہ زمین ادا کرنا اور خود اپنے اصل قائم کا سود اور مطالبات وصول کرنا ہندوستان میں
 شاید عجیب معلوم ہو لیکن اکثر ترقی یافتہ ممالک میں اس کا رواج پایا جاتا ہے قاعدہ یہ ہے کہ
 ۹۹ برس کے واسطے مقررہ کرایہ پر زمین مستعار لیکر اس شرط سے مکانات تعمیر کیے جاتے
 ہیں کہ بعد انقضائے میعاد بحصول معاوضہ یا بلا معاوضہ مالک مکان عمارت و زمین
 سے دست بردار ہو کر۔ ان کو مالک زمین کے سپرد کر دیگا۔ کرایہ زمین و کرایہ مکان میں یہی
 نسبت قائم کرنے کی کوشش کی جاتی ہے کہ مالک مکان کو عرصہ معینہ میں اصل قائم پر شرح
 مناسب سود بھی ملتا ہے اور بذریعہ مطالبات فرسودگی احتیاط میعاد تک اصل قائم
 واپس بھی آجائے۔ چونکہ اس کا دوبار میں بوجہ وسعت مانہ وغیرہ اعتباری تغیرات نقصان
 کا اندیشہ قوی ہے۔ مطالبات خطر کی شرح بھی بہت اعلیٰ ہو تو عجب نہیں۔ نیز ظاہر ہے

حصہ ہیم کہ بوقت واپسی زمین عمارات کا معاوضہ دینے کی حالت میں۔ کرایہ زمین کسی قدر معاوضہ
 ہائیم دینے کی حالت سے کم ہوگا۔ حاصل کلام یہ کہ ایک شخص اپنی لاگت سے کرایہ کی زمین پر
 مکان تعمیر کر اگر کرایہ پر اٹھاتا ہے۔ کرایہ مکان میں سے اپنے اصل کا سودا اور مطالبات ضروری
 وصول کرتا ہے اور نیز زمیندار کو کرایہ زمین ادا کرتا ہے۔ گویا ہمارے سابق مفروضہ کے مطابق
 مکان سے تین شخصوں کو تعلق ہے۔ مالک زمین۔ مالک عمارت کرایہ دار مکان ہر دو مالکوں
 میں کرایہ جس اصول سے منقسم ہوتا ہے ہم ابھی واضح کر چکے ہیں آدم پر سر مطلب۔ فرض
 کرو کہ ایسے بہت سے مکانات ہوں اور ان سب پر پادس ٹکس قائم ہو۔ اب اگر ٹکس مصرعہ
 ہوگا تو کرایہ دار اسکو بخشی ادا کریں گے بلکہ اس ٹکس کی خاطر قریب جوار سے اگر حلقہ ٹکس میں
 آباد ہوں تو عجب نہیں وجہ یہ کہ صغائی۔ پانی۔ روستی جیسی ضروریات حسب پیدائش
 برہیمانہ کیسر کے اصول پر باشندگان شہر کو عینا کی جاتی ہیں تو اکثر نہایت ارزاں پڑتی ہیں۔
 اور ان کی جو کچھ قیمت بطور ٹکس ادا کیجائے وہ بجائے گراں گزرنے کے مفید معلوم ہوتی ہے
 لیکن اگر ٹکس بے فیض ہو تو اس کا تعین بہت بڑھی کہیرو کی تحقیق طور پر معلوم کر لینا کہ ٹکس کا
 مورد کون ہوگا از حد دشوار ہے۔ زیادہ سے زیادہ چند ایسے عام اصول قرار دیئے جاسکتے ہیں
 تعین ٹکس جنکا کم و بیش پابند ہوا وریس۔ جیسا کہ معاشی لگان اور سرکاری مالکداری کی
 مذکور الصدر بحث سے بخوبی واضح ہے ٹکس کا جو حصہ کرایہ زمین پر پڑے گا۔ اس کا مورد زمیندار
 ہوگا۔ وہ کسی اور پر منتقل نہیں ہو سکتا جب قراردادنا انقضائے میعاد مالک عمارت زمیندار
 کو متقررہ کرایہ ادا کرتا ہے اور اس دوران میں اگر وہی اس کا متحمل ہو تو عجب نہیں۔ لیکن ممکن
 ہے کہ تعین کرایہ میں اس مستقبل خدشہ کا اُس نے لحاظ رکھا ہو۔ اور اگر بوقت تیس یہ ٹکس
 جاری ہو تو یقیناً اُس نے ٹکس کی وہ مقدار جو کرایہ زمین پر عائد ہو کرایہ میں سے منہما
 کر لی ہوگی۔

اب ہاٹکس کا وہ جو کرایہ عمارت پر پڑے اس کی تین صورتیں ہو سکتی ہیں۔ اگر یہ حصہ سوم
ٹکس محض مقامی ہو تاکہ لوگ قریب جوامیں وہ کراس سے بچ سکیں تو اس خوف سے کہ ماسٹرم
مساداکرایہ دار مکان چھوڑ دیں۔ مالک عمارت اس کا بار کرایہ اردوں پر تو ڈالنے سے ہر
اگر کرایہ عمارت کی مقدار سود و مطالبات سے کچھ زیادہ ہو تو ٹکس کو خاموشی سے خود
رد امت کر دیں گے اور بصورت دیگر اس کا کم و بیش بار زمیندار پر بھی منتقل ہو جائے گا
یعنی کرایہ زمین میں مزید تخفیف ہوگی۔ لیکن اگر یہ ٹکس مقامی نہیں بلکہ ملکی ہو تاکہ اس سے
کرایہ دار کو کہیں بھی مغر ہو تو مالکان عمارت کی حالت قوی ہوگی کرایہ داروں
کے چلے جانے کا تو کچھ خوف نہیں جہاں جائیں گے ٹکس ادا کرنا پڑیگا پھر بھلا وہ ٹکس سے
بچنے کی خاطر کہاں جاتے لگے۔ ایسی صورت میں اگر ٹکس کے مورد کرایہ دار نہیں تو عجب
چنانچہ مذکورہ بالا وجوہات پر خیال کیا جاتا ہے کہ ہاؤس ٹکس فیضرساں کا مورد ہمیشہ
کرایہ دار ہوتا ہے۔ رہا ہاؤس ٹکس بے فیض اگر مقامی ہو تو اس کا مورد درمیدار ہوگا اور اگر
ملکی تو کرایہ دار۔ مالک عمارت کو کبھی معاہدوں کی مجبوری سے کچھ دنوں ہاؤس
ٹکس کا بار اٹھانا پڑے تو عجب نہیں۔ اس عرصہ میں اغلب ہے کہ اس کو اصل کا سود
و مطالبات کا فی مقدار میں نہ مل سکیں اور نقصان اٹھانا پڑے لیکن میعاد معاہدہ
ختم ہوتے ہی وہ کرایہ دار یا زمیندار پر حسب حالات ٹکس کا بار منتقل کر دینگے معاہدہ
آزاد ہونے کے بعد وہ مناسب منافع کے بغیر جدید کاروبار ہرگز جاری نہیں کریگا۔
اور چونکہ بحالت مفروضہ اس کا کاروبار یعنی عمارات ہونا نہیں ہوں میں ناگزیر ہیں۔
اس لئے مقامی ٹکس زمیندار کو دینا پڑے گا۔ اور ملکی ٹکس کرایہ دار کو۔ اس بحث
سے یہ بھی واضح ہوتا ہے کہ چونکہ کرایہ زمین و مکانات از روئے معاہدہ اوقات معینہ
کے واسطے مقرر ہوتے ہیں۔ اور حسب دلخواہ ہیں حال حاضر دو بدل ملن ہیں۔

حصہ سوم
ماہیت

ہاؤس ٹکس کے انتقال میں معاہدات و نیز رسم و راج عارضی طور پر فراموش ہوتے ہیں۔ یعنی تبدیلی میں دیر لگتی ہو فوراً اس کا عمل درآمد نہیں ہو سکتا جس کا نتیجہ یہ ہوتا ہے کہ ادا کنندہ اس کو مورد ہوئے بغیر بھی کچھ عرصہ تک ہاؤس ٹکس کا بار برداشت کرنا پڑتا ہے لہذا وصولی ہاؤس ٹکس میں حتی الامکان ادا کنندہ وہی مقرر کرنا چاہئے جس کا مورد ہو یا مقصود ہو۔ تاکہ کسی دوسرے غیر متعلق شخص کو فضول کچھ دنوں ٹکس سے زیر بار ہونا نہ پڑے۔

ملک جائیداد غیر منقولہ مثلاً اہمیت۔ یا فاقات۔ مکانات و دکانات پر جو ٹکس قائم کیا جاتا ہے اس کے متعلق یہ نکتہ جتنا مفید و ضروری معلوم ہوتا ہے کہ بوقت فروخت ایسی ملک جائیداد کی آمدنی میں سے مقدار ٹکس مہیا کر کے قیمت قرار دی جاتی ہے جس کا نتیجہ یہ ہوتا ہے کہ ہمیشہ کے واسطے ٹکس کا بار اس شخص پر قائم رہ جاتا ہے جو بوقت تقرر ٹکس جائیداد کا مالک تھا۔ بعد کے خریدار جو ٹکس آمدنی سے مہیا کر کے جائیداد کی قیمت ادا کرتے ہیں ان کو ٹکس سے صرف اس قدر سہوار ہے کہ ابتدائی مالک کی طرف سے سہکار کو ادا کرتے رہیں۔ البتہ خرید کے بعد اگر ٹکس بڑھ تو بعد اضافہ جدید مالک اس کا متحمل ہو گا۔ قدیم ٹکس کوئی ٹکس نہیں۔ جو ایک معاشی مقولہ ہے اس کا یہ بھی خاص مفہوم ہے۔ عام طور پر اس مقولہ سے یہ جتنا مقصود ہے کہ جب ٹکس پورا ہوتا ہے تو کچھ تو لوگ اس کے عادی ہو جاتے ہیں اور نیوکار و بار میں اس کا پورا لحاظ کرنے لگتے ہیں جس کی وجہ سے اس کا بار کم محسوس ہونے لگتا ہے۔

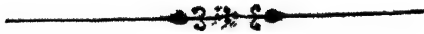
واضح ہو کہ ہاؤس ٹکس اور خصوصاً اس کے تعدیہ کی بحث کی وقت پیچیدگی کا ہر ایک مستند مصنف نے کھلے بندوں اعتراف کیا ہے اس میں تعین تو قطعاً محال ہے۔ چند اقلب نتائج دریافت ہو سکتے ہیں جن کا ہر حالت میں ظہور پذیر ہونا یقینی نہیں۔ تاہم تھوڑی بہت اچھوتہ معلومات بھی مہیا ہو سکی ہیں۔ تقرر ٹکس میں عملاً اس سے از حد مفید مدد لی جا سکتی ہے اور لی جاتی ہے۔

(۹) محصول جنگی بھی ٹیکس بالواسطہ کی ایک قسم ہے اور فرانس۔ اٹلی اور ہندوستان میں بکثرت حصص رائج ہیں اس کی مخالفت اور تاخیر دونوں جاری ہیں۔ اعتراض یہ کیا جاتا ہے کہ جنگی کی چونکہ یہ ہتھیار مال کے لئے سے ادا کنندہ کا وقت ضائع ہوتا ہے گویا طریق جنگی مال کی آمد و رفت میں تاخیر کا حاصل باعث ہوتا ہے اور ظاہر ہے کہ تجارت میں وقت بڑی چیز ہے اور مقدار محصول جس کا تعین مشیر ملازم جنگی جو کی کے ہاتھ میں ہوتا ہے حسب مرضی کم و بیش کیا جاسکتا ہے۔ اس کے واسطے خاص طور پر عملہ رکھنا پڑتا ہے جس سے مصارف فراہمی بہت بڑھ جاتے۔ یہ مال جھپٹ کر بلا محصول داخل جنگی ہو سکتا ہے۔ اور باوجود ہزار گراہی یہ نقص کم و بیش ہر جگہ پایا جاتا ہے۔ تیسرے یہ کہ محصول جنگی کی نسبت سے کہیں زیادہ خوردہ فروشی کی قیمت میں اضافہ ہو جاتا ہے اور چونکہ محصول اکثر ضروریات پر لیا جاتا ہے اس کا بار منہ وسط الحال اور غریب بہت زیادہ پڑتا ہے ساتھ ہی اس کے چند خوبیاں بھی محصول جنگی میں موجود ہیں مثلاً جہاں صنعت و حرفت اور تجارت کا بازار گرم ہو اس محصول سے بہت معقول آمدنی حاصل ہوتی ہے نیز خوردہ فروشی کی قیمت میں کوئی ایسا اضافہ نہیں ہوتا کہ خریدار و بیچنا مناسب بار ہو۔ بوقت خریداری موردوں کو ٹیکس کا علم تک نہیں ہوتا اور نیز بعض حالتوں میں خود ادا کنندہ کل محصول یا اس کے ایک حصہ کا خود مورد بیچتا ہے نہ کہ خریدار۔ سب سے بڑی خوبی یہ ہے کہ مقامی ٹیکس کے واسطے اس کا بدلہ ہاؤس ٹیکس جو پیش کیا جاتا ہے۔ اس کے اجراء میں اس سے بھی زیادہ اندیشے اور ترقی لاحق ہوں گی۔ چنانچہ بہت سے ہندوستانی تھیں میں اب تک محصول جنگی بمقابلہ ہاؤس ٹیکس ہر لحاظ سے قابل ترجیح اور بلند رائج ہے۔

(۱۰) اس فیس کا ایک حصہ تو محض ان خدمات کا معاوضہ ہوتا ہے جو سرکار قانونی میں دادرسی اور عدالتوں کے ذریعہ سے سرانجام دیتی ہے۔ باقی کم و بیش ٹیکس ہوتا ہے جس کا جبری بار حسب حالات یا قرار دیا یا سب متعلقین پر پڑتا ہے یا بعض خاص پر ایسے

حصہ سوم
ماہیتہم

ٹیکسوں کے تعدیہ کا کوئی عام اصول مقرر کرنا دشوار ہے۔
 جہاں تک اس کتاب میں گنجائش نظر آئی بحث ٹیکس کا ایک سادہ اور مختصر خاکہ
 پیش کیا گیا۔ لیکن فی نفسہ یہ مسئلہ نہایت اہم اور توجہ طلب ہے اور اس کی تفصیلی بحث
 کے واسطے ایک جداگانہ ضخیم کتاب درکار ہے۔



حصہ چہارم

مبادلہ دولت

باب اول

قیمت

تجزیہ (۱) بحث مبادلہ کی اہمیت (۲) قانوں تفصیل افادہ (۳) قانون طلب (۴) تغیر پذیری طلب (۵) مارا (۶) قدر و قیمت (۷) مسئلہ قیمت (۸) طلب مشترک طلب مرکب (۹) رسد مشترک رسد مرکب (۱۰) مبادلہ کا مفہوم اس کے لوازمات و شرائط اور مبادلہ کی مختلف صورتیں بعنوان مسئلہ اس و اہمیت دولت بہ تفصیل بیان ہو چکی ہیں یہاں پر مجھ کو اتنا اشارہ کافی ہو گا کہ مبادلہ سے مراد ہر مبادلہ چیزوں کا ایک دوسری سے بدل بدل کرنا۔ مبادلہ کی بنا افادہ ہو اور قلت یعنی تعین مقدار کی اہمیت اور تیس لک کئی شرط لابد۔ مبادلہ میں انتقال ملک اگرچہ معمول ہے لیکن لازمی نہیں۔

مبادلہ کے متعلق دو جدید نکات کی تشریح یہاں پر ضروری ہے۔ پہلی بات توجہ طلب ہے کہ معاشی ترقیات کی بدولت کسی دو چیز کے مبادلہ کے واسطے ایک خاص تیسری چیز کی وساطت لازمی سی ہو گئی ہے جس کو صطلحا حاضر فرماتے ہیں۔ اس چیز سے ہم مقرب ایک جدا گانہ باب میں مفصل بحث کریں گے۔ زر کے سیدھے سادے مفہوم سے ہر کوئی واقف ہے یعنی کوئی ایسی چیز جس کو ہر شخص بلا غدر اپنی چیز کے مبادلہ میں قبول کرے۔ مثلاً روپیہ

حصہ ہاں بیسہ - یونٹ - سنگا اور ایسے ہی ہر ملک کے - چیروں کا براہ رہت مبادلہ آج کل شاد
 نائل ونا دہی ہوتا ہے - پس مادہ دیہات میں کھانے پیسے کی چیروں کا تاول بدل ہو جاتا ہے
 مثلاً غلہ بیکر پھل اور ترکاری لیا - دودھ سے تیل بدلنا - حمام - سقہ کو غلہ بطور فیصلہ دینا - لیکن
 دیہات میں بڑی بڑی چیروں کا مثلاً ہل - بیل - کھار - گاڑی اور شہروں میں چھوٹی بڑی
 ہتھم کی چیزوں کا مبادلہ ہمیشہ زر کی وساطت سے ہوتا ہے جس کا نتیجہ یہ ہے کہ مبادلہ کا عمل واحد
 خرید و فروخت کے دو عمل میں تقسیم ہو گیا ہے جب ہم اپنی چیز کا زر سے مبادلہ کرتے ہیں تو ہماری طرف
 سے یہ عمل **فروخت** کہلاتا ہے - اور مبادلہ میں ملے ہوئے زر کا جب کسی شے مطلوبہ سے
 مبادلہ کرتے ہیں تو وہ خرید کہلاتا ہے - حالانکہ خرید کرنے سے معلوم ہو گا کہ فروخت خرید کے
 ہر دو عمل کا نتیجہ حقیقت اپنی چیز کا دوسرے کی شے مطلوبہ سے مبادلہ ہوتا ہے اور محض ایک مبادلہ
 وسیلہ کا کام دیتا ہے مثلاً آج کل ساکھل اور گھوٹے کا براہ رہت مبادلہ تو بہت کم ممکن ہے -
 لیکن مبادلہ کا ہانت پہل طریق یہ ہے کہ اول ہم اپنا گھوڑا کسی سوار کے ہاتھ بیچیں اور اس
 کی قیمت سے کسی سوداگر کی دکان سے ساکھل خرید لیں یعنی اول گھوٹے کا زر سے مبادلہ
 کریں جس کو فروخت کہتے ہیں - اور بعد ازاں زر کا ساکھل سے جو خرید کہلاتا ہے - مگر سچ پوچھو
 تو خرید و فروخت کے دو عملوں سے بوسیلہ زر صرف گھوٹے اور ساکھل کے مبادلہ کا عمل واحد
 ظہور پذیر ہوا ہے - اس جدید طویل نمائندگی میں بڑی بڑی خوبیاں ہیں جن سے ہم آئندہ مفصل
 بحث کریں گے - یہاں صرف ہتھم سمجھ لیا چاہئے کہ معاشی ترقیات نے مبادلہ کے عمل
 واحد کو خرید و فروخت کے دو عملوں میں تقسیم کر دیا ہے اور اپنی چیز اور شے مطلوبہ کا براہ رہت مبادلہ
 کے بجائے اب ایک تیسری چیز زر کی وساطت سے لوگ عمل مبادلہ پورا کرتے ہیں -

مبادلہ کے متعلق دوسری بات قابل ملاحظہ ہے کہ اب اس کی اشد کثرت ہے - کسی زمانہ میں
 تو ہر خاندان اپنی مختصر ضروریات بشتر خود ہی پوری کر لیتا تھا اور مبادلہ کی بہت کم نوبت

اتنی تھی مگر یہ ضروریات زندگی مثلاً کھانا پکڑا اور مکان۔ سب اہل خاندان مل جل کر مہیا کرتے تھے لیکن معاشی ترقیات کے ساتھ ساتھ ایک تو ضروریات میں وافر اور اضافہ شروع ہوا دوسرے طریق تقسیم عمل کی ہند ضرورت اور اس کے پیش جہان فائدہ بھی نمایاں ہونے لگے لوہے کا بیجا رسید کہ آج کل یہ صرف ضروریات کی تعداد بہت بڑھی ہوئی ہے اور بڑھ رہی ہے بلکہ ان کی ہمسائی کے واسطے ہم عموماً تمام و کمال دوسروں کے محتاج میں اور یہی طرح دوسرے ہمارے محتاج ہیں۔ ہر ایک شخص دوسروں کی ضروریات مہیا کرنے میں مصروف ہے اور ایسی ضروریات دوسروں سے حاصل کرتا ہے۔ نتیجہ یہ ہے کہ ایسی ضروریات خود اپنے ہاتھ سے براہِ راست ہم پہنچانے کے بجائے وہ اپنے حسبِ حال دوسروں کے واسطے کوئی ایک یا زیادہ ضروریات مہیا کر کے مبادلہ کے ذریعہ سے اپنی کل ضروریات جن کو دوسروں نے اُس کی طرح ہم پہنچایا ہے۔ حاصل کر لیتا ہے۔

کسان غلہ اگاتا ہے باغبان پھل بھول لگاتا ہے۔ موچی صرف جوتہ ساتا ہے۔ جولاہا صرف کپڑا بناتا ہے۔ لوہا قفل بناتا ہے۔ ڈاکٹر علاج کرتا ہے سوداگر طرح طرح کا مال منگاتا ہے لیکن ہر پیشہ و حرفہ والا ملتا ہے دوسروں کی ضروریات مہیا کرنے کی فکر میں لگا رہتا ہے اور صرف ایک یا چند ضروریات ہم پہنچا کر مبادلہ کے طفیل سے اپنی ہر قسم کی کل ضروریات بلا درقت و پریشانی حاصل کر لیتا ہے۔ کیا یہ کچھ کم تنجیہ کا اور عجیب بات ہے کہ سہولت اور رانی آمد و رفت اور قیام امن امان کی مدد و صنعت و حرفت اور تجارت نے وہ فروغ پایا ہے کہ ترقی یافتہ ممالک کے لوگ مدتِ العمر ایسی چیزیں تیار کرتے رہتے ہیں کہ جنکو وہ برائے نام بھی خود استعمال نہیں کرتے اور جو ان لوگوں کی ضروریات میں داخل ہیں جو ہزار ہا میل دور رہتے ہیں اور جن کی صورت کبھی خواب میں بھی دیکھنی نصیب نہیں ہوتی۔ یہ دور افتادہ لوگ بھی اپنی طرف سے ان کے واسطے کوئی نہ کوئی ضرورت ہم پہنچانے میں مصروف رہتے ہیں۔ ایک شاعر کا مشہور قول ہے کہ

حصہ چہارم

ماملول

حصہ مام
مبادل
ہر کسے ناصح برائے دیگراں ناصح خود یا قسم کم درجہاں
اگر عامل سے ہم ضروریات ہم پہنچانے والا مراد لیں تو اس شعر کو یوں بدل لکھ ہم موجودہ معاشی
حالات کے مطابق بنا سکتے ہیں۔

ہر کسے عامل برائے دیگر اں عامل خود یا قسم کم این ماں
یہ سمجھنا کچھ دشوار نہیں ہے کہ اگر طریق تقسیم عمل یوں اختیار نہ کیا جاتا اور ہر ایک شخص جلد جدا ہو
اپنی ضروریات ہمیا کرنے کی کوشش کرتا تو موجودہ حاصل شدہ ضروریات کا عشر عشر بھی
میسر نہ آتا اور معاشی ترقیات خواب خیال سے بھی باہر ہیں پس صاف ظاہر ہے کہ طریق
مبادلہ کل معاشی ترقیات کی شرط اولیٰ ہے۔ اگر غور کیا جائے تو معاشی جدوجہد کی
باقی تین صورتیں یعنی سیدائش تقسیم اور صرف دولت ہی مبادلہ دولت کی جویوں اور برکات
کی شرح اور فیسر ہیں۔ یہی وجہ ہے کہ مبادلہ اور خصوصاً مسئلہ قیمت جس سے ہم ابھی بحث کرینگے
بالا اتفاق علم المعیشت کا سنگ میا دمانا گیا ہے اور ہر ایک مستند مصنف نے اس کی تشریح و توجیہ
میں پوری پوری قابلیت صرف کی ہے بل کو بھی بحیال خود لینے ہی بحث کے بیان پر
نار تھا اور پاکستان کے مشہور عالم معیشت پروفیسر رشل نے بھی مسئلہ قیمت میں سب
زیادہ جدت اور نازک خیالی دکھانے کی کوشش کی ہے اور اس کی تصنیف کا یہ جزو بہت
زیادہ قابل قدر مانا جاتا ہے۔ اگر مبادلہ کا رواج نہ ہوتا تو دنیا طریق تقسیم عمل پیدا نش بر پیمانہ کبیر
صنعت و حرفت تجارت نہ ہو سکتی کہ کل معاشی ترقیات سے بالکل محروم رہ جاتی اور موجودہ
گوناگوں تعیشت کا تو ذکر کیسا ہے بغیر مبادلہ روکھا پھینکا کھاتا۔ موٹا چوٹا کپڑا اور ٹوٹا پٹو
مکان جیسی مایحتاج زندگی بھی محض اپنی قوت بازو سے ہر شخص کو جد اگانہ میسر نہ آتی محال
ہو تیں جیسا پتہ واقعہ ہے کہ مبادلہ کی قلت و کثرت معاشی پس ماندگی و ترقی کا عام معیار ہے مبادلہ
کی دوسری اہمیت یہ ہے کہ معاشی جدوجہد کے ہر شعبہ سے اس کا اساسی تعلق ہے۔ زمین

محنت اصل اور تنظیم ان ہی چار عاملین کے اتفاق عمل پر پیدائش دولت کا واریدار ہے۔ اور دولت معاشی زندگی کی فتح رواں ہے۔ لگان - اجرت - سود - اور منافع تقسیم دولت کی یہ چاروں ٹھیکیں بحقیقت ان چاروں عاملین کی خدمات کا معاوضہ یعنی قیمت ہیں۔ اسی وقت ہم آگے چل کر یہ بحث کریں گے۔ یہاں پر محض ایک دیکھا نام مقصود ہے کہ تقسیم دولت بحقیقت مبادلہ دولت کی ایک خاص صورت ہے۔ وجہ خصوصیت یہ ہے کہ عام مبادلہ میں تو چیزوں کی قیمت خریدار و فروخت کنندہ کے ارادہ کی پہنچ تان سے قرار پاتی ہے۔ لیکن لگان اجرت سود اور منافع جیسی قیمتیں مدتوں تک رسم رول اور قانون کی آفریدہ ہیں اور صرف چند رو سے ان کے تعین میں فریقین کو عام قیمت کی سی آزادی مقابلہ حاصل ہوتی ہے پیدائش دولت کا براہ راست وزیر بلسہ تقسیم دولت مبادلہ پر منحصر نظر ہے۔ یہاں صرف دولت سو جب پیدائش تقسیم دولت مبادلہ پر اس قدر منحصر ہیں تو صرف دولت کا بدرجہ اولیٰ مبادلہ کے زیر اثر ہونا یقینی ہے۔

حاصل کلام یہ کہ مبادلہ کا اثر معاشی زندگی کے کل گدیے میں سرایت کیے ہوئے ہے اور اس کی بحث علم المعیشت کے ہر شعبہ سے علاقہ غالب کہتی ہے۔ یوں تو اس علم کی کل بحثوں میں بھی تعلق ہے اور ہونا چاہئے لیکن فرق صرف ہر قدر کہ مبادلہ کا تعلق سب سے زیادہ وسیع اور اکثر باقی تعلقات کا باعث و بنا ہے۔

مبادلہ میں سب سے زیادہ مہتم بالشان مسئلہ قیمت کا ہے یعنی مبادلہ یا خرید و فروخت میں کسی چیز کی قیمت کیونکر قرار پاتی ہے تعین و تبدل قیمت کن کن قوانین کا یا بیدار ہے۔ اس بحث کو تشریح کرنے سے پہلے ہم چند دیگر قوانین سمجھنا ضروری خیال کرتے ہیں کیونکہ مسئلہ قیمت کے نکات سمجھنے میں ان سے بیحد مدد ملے گی۔

(۲) معیشت کے اکثر قوانین پر ہم بخبری میں عمل کرتے رہتے ہیں لیکن ان سے واقف نہ ہونے کے باعث ان کے نتائج ہماری سمجھ میں نہیں آتے معیشت کے مسائل میں جہاں عدم تعین کی خامی

قانون
تقسیم

حصہ چہم
 باب اول
 عام ہر وہاں یہ خوبی بھی ہو کہ بلا اہتمام معاشی قوانین ہر ایک کے تجربے میں آتے رہتے ہیں اور اکثر واقف ہونے پر تعجب ہوتا ہے کہ ایسی پیش یا افتادہ بات سے ہم اب تک کیوں غافل ہو اور اس کے نتائج پر کیوں غور نہ کیا چنانچہ قانون تفسیل افادہ پر اسان تو درکنار حیوان بھی عامل نظر آتے ہیں اور تیر حار بجے تک اس کی پابندی کرتے ہیں اگر کسی بھوکے پیاسے جانور کے سامنے دانہ پانی رکھا جائے تو اول اول وہ کیسی جلدی جلدی کھانا دیا سر مروع کرتا ہے لیکن تدریج کھانے پینے کی فستار گھٹنے لگتی ہے۔ پھر وہ کچھ ٹہر ٹھہر کر تھوڑا تھوڑا آہستہ کھاتا ہے حتیٰ کہ میسر ہو کر حلقہ ہر ہو جاتا ہے پھر خواہ دانہ پانی کتنا ہی اس کے سامنے کیوں نہ رکھا رہے منہ ڈالتا تو درکنار دہر نظر بھی نہیں ڈالتا۔ وجہ کیا ہے جبکہ بھوک پیاس جیسی احتیاج کی شدت تھی تو دائرہ پانی کے ابتدائی جرعوں میں اس کو افادہ بھی بہت زیادہ محسوس ہوتا تھا لیکن جوں جوں بھوک پیاس گھٹتی گئی مابعد جرعوں میں افادہ بھی کم پڑتا گیا حتیٰ کہ جیسے ہی ہوئی یعنی احتیاجات بہ تمام و کمال رفع ہو گئیں تو باقی ماندہ دانہ پانی میں سے اس وقت افادہ بھی غائب ہو گیا جس کی وجہ سے وہ اس بات کو نہ سمجھتا بھی نہیں کہ بہت بھوک پیاس کی احتیاجات نمودار ہونے پر پھر سابق ان میں بھی افادہ محسوس ہونا یقینی ہے۔ بھوکا بیکہ کس قدر زور مالا کا دوہہ کہینچتا ہے۔ لیکن کچھ میسر ہونے پر اس کی تیر کشی کی سرگرمی بھی گھٹنے لگتی ہے اب وہ لگاتار دوہہ نہیں بیتا بلکہ درمیان میں کک کر مسکرا لیتا ہے حتیٰ کہ ماں کی چھاتی سے جدا ہو جاتا ہے اور پھر سیر ہی ایک قطرہ دوہہ نہیں کہینچتا وجہ یہی ہے کہ گھٹے گھٹے دوہہ کا افادہ اس وقت بالکل غائب ہو جاتا ہے پھر وہ تیر کشی کی تکلیف کیوں گوارا کرے ان فطری واقعات سے ایک نہایت نتیجہ خیز معاشی قانون کا بہتہ چلتا ہے وہ یہ کہ کسی شے مطلوبہ کی مقدار جس قدر بڑھتی گئی اسے مزید بھر دینا افادہ متبادل گھٹے کا حتیٰ کہ اگر مقدار بہت بڑھ جائے تو افادہ گھٹے گھٹے مابعد جرعوں میں بالکل منقود ہو جائیگا۔ یا یوں کہیے کہ اضافہ مقدار شے مطلوبہ اور اس کے افادہ کے اضافہ میں نسبت منکون

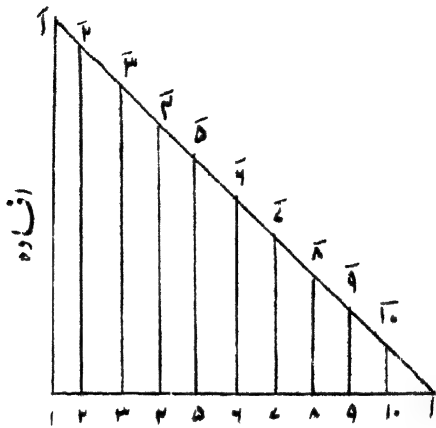
مقدار پانی ہی یاد ہوگی مرید مقدار کا افادہ نسبتاً اتنا ہی کم ہوگا حتیٰ کہ مقدار بہت بڑھتے افادہ بکثرت ہوتا
 ممکن پانی کو کیسی ضروری چیز ہو اور جبکہ زندگی کا اس پر اس قدر دار و مدار ہو کہ چند گھنٹے اُس کے
 نہ ملنے سے مرنے کی نوبت آجائے تو اس کے افادہ سے بڑھ کر کس کا افادہ ہو سکتا ہو۔

لیکن پانی کی مقدار جس قدر بڑھتی ہو ہم سے نزدیک اس کا افادہ گھٹتا ہو حتیٰ کہ پانی بڑھتے
 بڑھتے افادہ عائب ہونے سے وہ اُلٹا وبال جان ہوتا ہو جاتا ہو پیاس کی شدت میں ہر
 شخص سرد پانی کے ایک گلاس کی خاطر اپنی کل حیب خالی کرنے پر مجبور ہو سکتا ہو اگر دوردور تک
 کنواں دستیاب نہ ہو تو ایسے خشک میدان میں پانی دو چار بلکہ ہنس پانچ روپیہ سیر تک بھی فروخت
 ہوتا ممکن ہو جب تک کہ پانی میسر نہ آسکے گا کوئی پیاس سے مرنا کیوں گوارا کرے گا۔ لیکن
 بشرخص جانتا ہو کہ یہی اعلیٰ شرح سے ہم صرف ہتھوڑیاں خریدنا پسند کریں گے جو پیاس کو تسکین
 دے سکے لیکن اگر قیمت میں کچھ مناسب تخفیف ہو جائے تو شاید ہم اس قدر پانی خرید
 لینگے کہ علاوہ پینے کے ہم اس سے منہ ہاتھ بھی دھو سکیں۔ صاف ظاہر ہو کہ پانی کی اس
 مرید مقدار سے کہ جو منہ ہاتھ دھونے میں کام آئے۔ ہم کو بمقابلہ پینے کے یا پانی کے کم افادہ
 محسوس ہوتا ہو جس کی وجہ سے ہم نے اُس کو پینے کے پانی کی شرح سے خریدنا پسند نہ کیا
 لیکن قیمت گھٹ کر جب اس کے کمتر افادہ کے مساوی ہو گئی تو ہم نے اس کو بھی خرید لیا۔
 اب اگر پانی کی قیمت اور بھی گھٹ جائے تو ہم اس کی اتنی مقدار خرید سکتے ہیں کہ پینے اور
 منہ ہاتھ دھونے کے علاوہ اس سے نہاد بھی لیں لیکن نہانے دھونے کے پانی کا افادہ
 پینے اور منہ ہاتھ دھونے کے پانی کے افادہ سے کم ہو اسیلئے جب تک قیمت میں مزید تخفیف
 نہ ہوئی ہوتی ہوتی اس کو نہ خریدیں لیکن جب ہم کو اپنی کل ضروریات کے واسطے پانی مل جائیگا
 تو باقی پانی میں ہمارے نزدیک کوئی افادہ نہیں رہے گا۔ جس کی وجہ سے ہم اس کو کم سے
 کم قیمت پر ہی خریدیں گے کیونکہ وہ غیر ضروری بلکہ تکلیف دہ مار ہوگا

اور کچھ نہیں۔ یعنی یہی حال باقی تمام چیزوں کا ہے۔ جس قدر مقدار مطلوبہ بڑھتی ہے ہماری احتیاج متعلقہ حصہ چارم
کی شدت گھٹے گی اور ساتھ ساتھ مزید اضافہ نوٹ کا افادہ بھی نسبتاً کم ہوتے ہوئے منقود ہو جائیگا مابادل
جبکہ مزید اضافہ مفت بھی گوارا کرینگے مگر می میں برف ہر ایک کو کس قدر مرغوب ہے اگر ہم آٹھ سیر
فروخت ہو رہا ہو تو ہم صرف پانی سرد کرنے کے واسطے سیر دو سیر خرید لیں گے لیکن اگر نرخ
صرف ایک آٹھ سیر رہ جائے تو ہم آٹھ سیر کریم بنانے کی تیاری کرینگے اور اگر صرف آٹھ آٹھ یا بیس سیر
ہو جائے تو ہم آم اور دوسرے پھل بھی برف میں لگا کر خشکی کا لطف اٹھا دیں گے۔ صاف ظاہر
ہے کہ پانی والے برف سے آٹھ کریم والے برف کا افادہ ہماری نظر میں کم ہے اور پھل والے
کا اس سے بھی کم جب ہی تو قیمت گھٹے بغیر بننے اسکو نہیں خرید ا اگر ہمارے نزدیک افادہ
یکساں ہوتا تو تینوں مقدار کو اول ہی ہر کی شرح سے نہ خرید لیتے لیکن جب ہماری کل
احتیاجات مع ہو جاویں گی تو ہم برف کی اینٹ پتھر برابر بھی قدر کرینگے اور اگر کوئی مفت
بھی دیکھا تو نہ لیں گے۔

حاصل کلام یہ کہ قانون تقلیل افادہ سے مراد اس واقعہ کا بیان ہے کہ مقدار سے مطلوبہ
میں جس قدر اضافہ ہوتا ہے مزید مقدار کا افادہ بھی نسبتاً گھٹنے لگتا ہے حتیٰ کہ مقدار بڑھتی بڑھتی
افادہ کا اضافہ بالکل بند ہو سکتا ہے اگر احتیاج ایک نقطہ راضی فرض کر کے منہ مطلوبہ کی مقدار میں
جرعے قرار دے جاویں اور افادہ کو پیداوار مان لیں تو قانون تقلیل افادہ یعنی قانون تقلیل اصل کا
مشابہہ نظر آئے گا اور اس کی کل تفصیل اس پر ملا کم و کاست عاید ہوگی۔ اور تفصیل کی تطبیق مزید
دیکھ چکی ثابت ہوگی۔ ذیل کی شکل سے قانون تقلیل افادہ کا مفہوم اور اس کی قانون
تقلیل اصل سے مشابہت بخوبی واضح ہے۔

حصہ چہارم
مات اول



جرعہ رسد

اس شکل میں اسے لیکرا ایک برابر برابر رسد کے گیرہ جرمہ دکھائے گئے ہیں اور آ۔ ۲ سے ۱۰ تک علی الترتیب ہر ایک جرمہ کا جدا گانہ افادہ جو قانون تقبیل افادہ کے بموجب گھٹتے گھٹتے گیا ہوئے جرمہ پر غائب ہو جاتا ہو اور یہ وہ حالت ہوگی جبکہ احتیاج مطلوبہ بہ تمام وکمال پوری جائیگی اسے لیکرا ایک کشش اصطلاحاً خط افادہ کہلائے گی۔

اس قانون کا مفہوم بتانے کے بعد اب اس کے متعلق ہم ضروری بحکات وضع کرنا چاہتے ہیں اوپر کی بحث سے صاف ظاہر ہو کہ ہم نے افادہ کا معیار وہ قیمت قرار دی ہے جو ہم کسی مقدار کے واسطے ادا کرنے پر آمادہ ہوں مثلاً اگر ہم پرفٹ ۸ آنہ سیر تک دوسر خریدیں تو گویا دوسر پرفٹ کا افادہ ہمارے نزدیک ہر سے زیادہ نہیں۔ قیمت کے اس معیار پر چند ہدایت وزن دار اعتراض عاید ہوتے ہیں اور یہ معیار کسی حال میں بھی سراسر قابل اعتما نہیں مانا جاسکتا لیکن چونکہ اس سے بہتر معیار میسر نہیں آسکا لہذا اب ہمہ نقائص ہی کو عنیت سمجھ کر اختیار کر لیا اس معیار کے نقائص کی دقیق و پیچیدہ بحث بخوف برائے گئی حیرانی ترک کرنا ہی مناسب ہے۔ معلوم ہوتا ہے کہ بہتہ قیمت کے متعلق ایک نکتہ سمجھنا ضروری ہے۔ عام مقولہ ہے کہ عرب کا

حصہ چہارم

نابل اول

ایک پیسہ اور امیر کا ایک روپیہ برابر ہے یعنی غریب کی نظر میں ایک پیسہ کی وہی قدر ہوتی ہے جو امیر کی نظر میں ایک روپیہ کی۔ پندرہ روپیہ ماہوار آمدنی والے کو ایک روپیہ جس قدر عزیز ہوگا ہزار روپیہ ماہوار والے کے نزدیک تیس روپیہ کی بھی اس کے برابر قدر ہوگی اس واقعہ سے اول کو قانون تقییل افادہ کا مرید ثبوت ملتا ہے۔ گویا روپیہ کی مقدار میں جب قدر اضافہ ہوتا ہے ہر مرید اضافہ کا افادہ نسبتاً گھٹتا جاتا ہے حتیٰ کہ جب آمدنی پندرہ سے بڑھ کر ہزار ہوتی ہے تو تیس روپیہ کا افادہ گھٹتے گھٹتے بالکل سابق کے ایک روپیہ کی برابر ہوتا ہے یعنی جس افادہ کا غریب آدمی ایک روپیہ معافہ سمجھتا تھا وہی افادہ کا امیر آدمی تیس روپیہ کر سکتا ہے۔ برف پینے کا خصوصاً گرمیوں کے رمضان میں کس وزہ دار کو اشتیاق نہیں ہوتا لیکن امیر آدمی ۵ روپیہ سیر تک خرچ نہیں چھوڑتے۔ متوسط الحال ۴ آنہ ۸۰ سیر تک خرید سکتے ہیں اور غریب لوگ ایک آنہ سے آگے جرات نہیں کرتے۔ ان تینوں طبقوں کے تخمینہ میں ہی ایک سیر برف کا افادہ ۵ روپیہ آنہ اور ایک ٹکی برابر ہے گویا تینوں قیمتیں ایک ہی مقدار افادہ کے بظاہر جدا گانہ معیا معلوم ہوتی ہیں لیکن قیمت دہندوں کے تخمینہ میں ان قیمتوں کا جو افادہ ہے وہ برابر ہے بلکہ ایہ تینوں معیار بھی یکساں ہیں ان کے ظاہری عدم مساوات سے وہو کہ میں نہ بڑھتا چاہئے اگر وہ روپیہ آنہ اور ایک آنہ کا افادہ بالکل برابر بھی نہ ہو تو فرق اس کا عشر عشر بھی ہوگا جو ان مقداروں میں بظاہر معلوم ہوتا ہے اور سہولت بیان کی غرض سے کوئی قلیل فرق نظر انداز کر کے ان تینوں رقموں کا ہر طبقہ متعلقہ کی نظر میں یکساں افادہ قرار دینا کچھ بعید از حقیقت نہیں ہے پس قیمت کو معیاً افادہ قرار دینے میں قیمت دہندہ کی مالی حالت خاص طور پر قابلِ ملاحظہ ہے۔ یہ ممکن بلکہ عیسائی کہ امیر اور غریب اگر ایک ہی چیز خریدیں اور م آنہ کو خریدیں تو غریب کی نظر میں اس چیز کا افادہ بقابلہ امیر کے جو گنا ہو۔ اگرچہ صرف مقدار قیمت پر نظر کرتے ہوئے غریب کے نزدیک اس چیز کا افادہ صرف ایک چوتھائی معلوم ہوگا۔ خوشحالی اور افلاس کے علاوہ معیا

قیمت طبیعت کا بھی اثر پڑتا ہے بعض لوگ فراخ حوصلہ اور خراج ہوتے ہیں بعض تنگدل اور
 خسیس یکساں مالی حالت ہوتے ہوئے بھی آخر اندر کا ایک وسیہ اول الذکر کے دس وسیہ
 کے برابر ہو تو عجب نہیں مالی حالت و طبیعت کے علاوہ شوق اور مذاق کا اختلاف بھی
 معیار قیمت میں قابلِ ملاحظہ ہے چند ماہ محتاج زندگی مثلاً کھانا پانی وغیرہ تو یہی ہیں کہ انکی
 کم و بیش شخص کو احتیاج ہوتی ہے لیکن ہیشمار چیزیں ایسی ہیں کہ جن کا کسی کو بدرجہ عشق
 و دیوانگی شوق اور بعض اُن سے نفور و گریزاں ہیں اور بعض کے نزدیک اُن کا ملنا نہ ملنا یکساں
 مختلف المذاق لوگ جب کسی ایک ہی چیز کی یکساں قیمت ادا کریں تو قیمتیں باوجود
 مساوات یقیناً مختلف مقدار افادہ کی معیار ہوں گی اور اگر مختلف قیمتیں ادا کریں تو ان
 سب کا باوجود عدم مساوات ایک ہی مقدار افادہ کا معیار ہونا اغلب نہیں تو ممکن
 ضرور ہے اس سے معلوم ہوتا ہے کہ ایک ہی قیمت ہیشمار مدبج افادہ کا معیار ہو سکتی ہے
 اور ایک ہی مقدار افادہ کے ہیشمار معیار قیمت قرار یا سکتے ہیں گویا ہر ایک قیمت
 ایک جدا گانہ معیار ہے۔ اس نتیجہ کی صحت سے تو کسی کو انکار نہیں ہو سکتا لیکن کسی ملک
 کے معاشی حالات کے مطالعہ و تحقیق میں ملنے دقیق فرق قابلِ ملاحظہ ہوتے اور انکو
 نظر انداز کر کے عام حالات پر اکتفا کرنے سے بجائے کسی نقص و خامی کے عملی تحقیقات میں
 بیش بہا اور ناگزیر سہولت پیدا ہو جاتی ہے چنانچہ فرق معیار کے متعلق بھی یہی طریق ترجیحاً
 ہونا اس سے کوئی مغرب نہیں۔

قانون تقبیل افادہ کے عمل درآمد میں یہ فرض کیا جاتا ہے کہ ہماری احتیاج معین ہے۔
 اور اس میں کوئی اضافہ نہیں ہوتا۔ ورنہ اگر مقدار شے مطلوبہ کے اضافہ کے ساتھ ساتھ
 احتیاج میں بھی اضافہ ہو تو اس قانون کا عمل اگر قطعاً نہ رکے تو ملتوی ضرور ہو سکتا ہے
 مثلاً ہم بستر ۴ آنہ سیرینے کے واسطے سیر بھر برف روز نگائیں۔ اور اگر نرخ گھٹ کر آد

حصہ ہمارا سیر رہ جائے تو سیر برف اور مگنا کر شاید اس کریم بھی مجاہد ہیں لیکن اگر ہمارے ہاں ہمارا مال اول آجادیں تو ہم سبز ۳۰ سیر صرف پیسے کے واسطے ۵ سیر مگنا لیں تو عجب نہیں گویا جس نرخ سے ہم پہلے صرف ایک سیر برف خریدنا پسند کرتے تھے اسی نرخ سے ہمتے اب ۵ مقدار خرید لی جو ہم پہلے کتر نرخ سے خریدنا پسند کرتے تھے وجہ یہ کہ احتیاج بڑھنے سے قانون تقیل افادہ کا عمل ملتوی ہو گیا لیکن ہمتے کے ۵ سیر برف سے زاید برف اس کریم کے واسطے ہم اب بھی شاید ایک انٹ سیر سے زیادہ خریدنے پر آمادہ ہوں گے گویا قانون کا عمل پہلے ایک سیر بعد شروع ہو جاتا تھا اور اب احتیاج بڑھنے پر ۵ سیر بعد شروع ہوتا ہے۔

اگر یہ قانون تقیل افادہ سے کوئی متفر نہیں۔ احتیاج کے اضافہ سے اس کے عمل کا التوا لہستہ ممکن ہے لیکن یہاں سیر برف کتر سمجھنا خالی از کچھی ہو گا کہ کچھی کچھی اس قانون کے عمل سے قفل اس کے برعکس قانون کتر افادہ کا عمل عارضی طور پر نمودار ہوتا ہے۔ یہ اس وقت ممکن ہے جبکہ موجودہ مقدار سے مطلوبہ موجودہ احتیاج کے واسطے ناکافی ہو ایسی حالت میں مقدار سے مطلوبہ کا اضافہ اس حد تک کہ موجودہ احتیاج رفع ہو جائے قانون کتر افادہ کا پابند ہو گا۔ مثلاً ہم کو اس کریم بنانا مقصود ہے اور اس کے واسطے ۵ سیر برف رکنا ہے اب اگر صرف ۳۰ سیر برف دستیاب ہو سکے تو ہم اس کو شاید بہت کم قیمت پر بھی خریدنا پسند نہ کریں کیونکہ اس سے ہماری موجودہ احتیاج پوری نہیں ہو سکتی لیکن اگر مقدار مطلوبہ دستیاب ہو تو ضرور مناسب قیمت پر خرید لیں گے کہڑوں کے ٹکڑے خاص اسی وجہ سے کتر قیمت پر فروخت ہوتے ہیں کہ ان سے حسب الخواہ لیاں سبب نہیں ہو سکتا۔ جو کچھ ا یوے سوٹ کے واسطے ہم بقدر ۷ گز چار روپیہ کے نرخ سے بخشی خریدیں اس کا ۳ گز کا ٹکڑا جس سے ایک چوٹا کوٹ تیار ہو سکے ہم ۳ روپیہ گز کو بھی نہ خریدیں تو کیا عجب اور اگر کچھ اس سے بھی چھوٹا ہو تو کوئی اپنے پیسے کے واسطے بہت سستا خرید لیگا۔ علاوہ موقع

کے زمین کی وسعت کا اس کی قیمت پر اثر پڑتا ہو اگر احتیاج سے کم ہو تو بھی قیمت گھٹے
 گی اور اگر احتیاج سے بہت زیادہ ہو تو بھی قیمت پر مضر اثر پڑیگا لہٰذا اگر احتیاج کے
 موافق ہو تو خریداریئے تخمینہ کے مطابق علی اسے علی شرح ضرورتیں کر دیکھا مکانات کے
 کو ایہ کا بھی یہی حال ہو غرض کہ قانون تقبیل افادہ اور بخشیر افادہ کا عمل درآمد حسب طریق
 مالاہر خرید و فروخت میں مخفی یا نمایاں ہوگا۔

قانون تقبیل افادہ کی ایک سادہ مثال سے مزید تشریح کر کے اس کے متعلق چند
 ضروری اصطلاحات اور بیان کرنا چاہتے ہیں فرض کرو کہ کوئی خاندان یا کار کا عادی ہو
 اب اگر نرخ چار ۳۲ روپیہ نی ڈیہ ہو تو شاید ایک ہی ڈیہ خرید اجائے۔ دوسرے ڈیہ
 اس وجہ سے نہیں خریدیں گے کہ قانون تقبیل افادہ کے بموجب اس کا افادہ پہلے ڈیہ
 کے افادہ سے کمتر ہوگا۔ لہٰذا اس کی قیمت پہلے ڈیہ کے برابر نہیں ہونی چاہئے۔ لہٰذا
 اگر نرخ گھٹکر ۲۲ روپیہ ڈیہ رہ جائے تو بجائے ایک کے دو ڈیہ خریدے جاسکیں گے۔
 اس صورت میں ۲۲ روپیہ دوسرے ڈیہ کے افادہ کا معیار ہوگا۔ اور چونکہ پہلا ڈیہ ۳۲
 روپیہ تک خرید لیا جاتا اس لیے ۳۲ روپیہ اس کے افادہ کا معیار ہوا۔ ان دونوں
 ڈیوں کے مجموعی افادہ کا معیار واحد (۳۲ + ۲۲) ۵۴ روپیہ ہوا۔ اور ایسے مجموعی
 افادہ کو اصطلاحاً **افادہ کلی** کہتے ہیں لیکن اگرچہ خریدار کے نزدیک پہلے ڈیہ کا افادہ
 ۳۲ روپیہ ہو اور دوسرے کا ۲۲ روپیہ سب ڈیے بلا تفریق ایک ہی نرخ سے فروخت
 ہوتے ہیں اور دونوں ڈیے ۲۲ - ۲۲ روپیہ کو خریدے گئے صاف ظاہر ہو کہ خریدار
 کی نظر میں پہلے ڈیہ پر بقدر (۳۲ - ۲۲) ۸ روپیہ زائد افادہ حاصل ہوا جس کو اصطلاحاً
نفع المصروف کہتے ہیں نیز واضح ہو کہ ۲۲ روپیہ دوسرے ڈیہ کے افادہ کا معیار
 ہو اگر ۳۰ یا ۲۸ روپیہ ڈیہ فروخت ہوتا تب بھی ایک ہی ڈیہ خریداجاتا اور اس پر

حصہ ۳۲-۳۳) ۲ روپیہ یا (۳۲-۳۸) ۲ روپیہ نفع المصرفت حاصل ہوتا لیکن دوسرے
 ڈبہ کے خریدنے کی نوبت نہ آتی کیونکہ اس کا افادہ ۲۲ روپیہ سے زیادہ نہیں ہر لہذا وہ
 ڈبہ خریدنے کی شرط پیکل کی کہ وہ ۲۲ روپیہ کو فروخت ہو اور جب ایک ڈبہ ۲۲ روپیہ کو
 فروخت ہو تو دوسرا اس سے زائد قیمت پر کیوں فروخت ہونے لگا۔ اس میں کیا لال
 ٹکے ہیں فروستہ کی نظر میں ڈبہ ڈبہ سب برابر محض اس وجہ سے کہ خریدار کی نظر میں
 ڈبوں کے افادہ کی مقدار مختلف ہیں فروستہ ایسی طرف سے بلحاظ فرق افادہ انہی
 قیمت میں فرق قرار نہیں دے سکتا۔ اگر اس کو دو ڈبے فروخت کرنے مقصود ہیں تو وہ
 یہ نہیں کر سکتا کہ ایک ڈبہ ۲۲ کو اور ساتھ ہی اس قسم کا دوسرا ڈبہ ۲۲ روپیہ کو بلکہ ایک
 ساتھ دونوں ڈبے ۲۲-۲۲ کو فروخت کر لے گا اور دوسرے ڈبہ کا کمتر افادہ جس کا معیار
 ۲۲ روپیہ ہو مطلقاً افادہ ختم کہلانے گا۔ یہاں پر یہ اصول بھی اوضح ہوا کہ جب کوئی
 شخص ایک ہی چیز کے چند عدد یا کوئی مقدار خریدے تو اس کی نظر میں ہر عدد یا
 جزو مقدار کا افادہ مختلف ہوگا اور جس قدر عدد یا مقدار میں اضافہ ہوگا ایسے اضافہ
 کے افادہ میں نسبتاً تخفیف ہوتی جائے گی اور ان تمام عددوں یا مقدار کی قیمت
 وہ شرح مساوی ادا کرے گا تو وہ آخری عدد یا جزو مقدار کے کمترین افادہ کے برابر ہوگی
 بالفاظ مختصر کسی چیز کی قیمت اس کے افادہ ختم کے مساوی ہوتی ہے جس کی وجہ
 بمقدار افادہ زائد خریدار کو نفع المصرفت حاصل ہوتا ہے۔ افادہ کلی۔ افادہ ختم۔ اور
 نفع المصرفت کا مفہوم اور اس کا باہمی تعلق ذیل کی مثال سے بیان ہوا کہ ساتھ
 ساتھ اور بھی وضع ہوگا۔ یہاں پر ہم حسبِ لازم کرتے ہیں کہ کس کس قیمت پر کتنے کتنے
 چارے ڈبے خریدے جاسکتے ہیں اور ہر صورت میں افادہ کلی۔ افادہ ختم اور نفع المصرفت
 کیا کیا ہوگا۔

اصلی ترین قیمت	تعداد ڈبہ	افادہ کلی	افادہ ششم	نفع المصروف	حصہ ہائے
۳۲ روپیہ	۱	۳۲	۳۲	-	مالِ اقل
۲۴	۲	۵۶ (۳۲ + ۲۴)	۲۴	۸ (۳۲ - ۵۶)	
۱۸	۳	۸۴ (۱۸ + ۵۶)	۱۸	۲۰ (۵۶ - ۸۴)	
۱۴	۴	۸۸ (۱۴ + ۸۴)	۱۴	۳۲ (۸۴ - ۸۸)	
۱۲	۵	۱۰۰ (۱۲ + ۸۸)	۱۲	۲۰ (۸۸ - ۱۰۰)	

اصلی ترین قیمت سے مراد وہ قیمت ہے کہ جس سے زائد دینے پر خریدار رضا مند نہ ہو اور چونکہ وہ افادہ ششم کے مساوی ہوتی ہے قانون تقبیل افادہ کے تقبیل سے اعلیٰ ترین قیمت ادا کرنے پر بھی خریدار کو کچھ نہ کچھ فائدہ زائد یعنی نفع المصروف حاصل ہو ہی جاتا ہے۔ لیکن حسیا کہ اکثر واقع ہوتا ہے اگر حسن اتفاق سے خریدار کو اعلیٰ ترین سے کم قیمت پر چیز مل جائے تو اس کو دو گونہ نفع المصروف حاصل ہو گا مثلاً مثال بالا میں اگر نرخ چار ۲۸ روپیہ ڈبہ ہو تو پہلے ڈبہ پر بھی اس کو (۳۲ - ۲۸) ۴ روپیہ نفع المصروف ملے گا اور اگر نرخ بجائے ۲۴ کے ۲۰ روپیہ رہ جائے تو پہلے دو ڈبوں پر بجائے ۸ روپیہ کے (۳۲ + ۲۴ - ۴۰) ۱۶ روپیہ نفع المصروف دیتا رہے گا۔ لیکن وضع ہو کہ قیمت ۲۰ روپیہ ہو جائے پر بھی صرف دو ہی ڈبے خرید لیگا۔ تیسرے ڈبہ جس کا افادہ اس کی نظر میں زیادہ سے زیادہ ۱۸ روپیہ ہے نہیں خرید سکتا کیونکہ ایسا کرنے میں نفع المصروف ۱۶ روپیہ سے گھٹ کر (۳۲ + ۲۴ - ۱۸) ۴۰ صرف ۴ روپیہ رہ جاتا ہے گویا تیسرے ڈبہ خریدنے میں سراسر نقصان ہے البتہ قیمت ۱۸ روپیہ ہو جانے پر وہ تین ڈبے ضرور خرید لیگا کیونکہ ایسا کرنے سے نفع المصروف ۱۶ روپیہ سے بڑھ کر ۲ روپیہ ہو جائے گا اور اگر جس اتفاق سے قیمت گھٹ کر ۱۶ روپیہ رہ جائے تو نفع المصروف میں اور بھی اضافہ ہو سکے گا لیکن یہی طرح پر قیمت جب تک ۱۲ روپیہ نہ ہوگی وہ چار ڈبے ہرگز نہ خرید لیگا۔

مذکورہ بالا بحث سے قیمت کا ایک پہلو بخوبی واضح ہو گیا اور اس توضیح سے لگے جھکر مسئلہ قیمت کی تحقیق میں ہم کو پیش ہمارے سامنے آئے گی۔ خریدار کی طرف سے شرح قیمت ہمیشہ گسٹ کے افادہ ختم کے مساوی ہوتی ہے۔ یا اس سے کم افادہ ختم سے زیادہ اس لیے نہیں ہو سکتی کہ اس میں خریدار کا سلسلہ نقصان ہر نفع المصروف کی مقدار بجائے بڑھنے کے الٹی گھٹ جاتی ہے جو قیمت کہ خریدار کی طرف سے پیش کیا جائے اصطلاحاً قیمت طلب کہلاتی ہے اور جیسا کہ خوب واضح ہو چکا ہے وہ افادہ ختم کے مساوی ہوتی ہے یا اس سے کم۔

حسب پارہ
مار اول

(۲) قانون تقلیل افادہ اس غرض سے یوں بالتفصیل بیان کیا گیا کہ وہ قانون طلب کا سنگ بنیاد اور لہذا مسئلہ قیمت سے بھی اس کا نہایت قریبی تعلق ہے۔ اساسی قوانین اول جدا گانہ واضح کر دینے سے بعد کو مسائل متعلقہ کے بیان میں بہت صفائی و سہولت پیدا ہو جاتی ہے۔ قوانین کا صرف حوالہ کافی ہوتا ہے اور تمام تر توجہ مسئلہ زیر بحث پر لیجا رہتی ہے۔ قانون طلب کو ہم کسی طرح پر بیان کر سکتے ہیں لیکن وہ سب ایک ہی اقد کے مختلف پہلو ہونگے۔

قانون
طلب

(۱) کسی چیز کی مقدار رد جب قدر بڑھے گی اس کی قیمت بھی ضرور گھٹے گی۔ یعنی اگر کوئی چیز زیادہ مقدار میں فروخت کرنا مقصود ہو تو اس کی قیمت گھٹانا لازمی ہو گا۔ جب صاف ظاہر ہے۔ ہر مزید اضافہ کا افادہ گھٹے گا اور قیمت افادہ ختم سے زیادہ نہیں ہو سکتی۔

(ب) کسی چیز کی مقدار رد جب قدر گھٹے گی اس کی قیمت بڑھے گی۔ قانون تقلیل افادہ کا اثر کثرت میں بہت قوی ہو جاتا ہے اور قلت میں اس کے برعکس ضعیف جبکہ شے مطلوبہ کی مقدار برابر گھٹے گی تو افادہ ختم کی مقدار میں اضافہ ہو گا۔ اور قیمت کو

بھی اس کے ساتھ ٹرہنا پڑیگا۔

حصہ چارم

(ح) کسی چیز کی قیمت گھٹنے سے اُس کی طلب رٹہ جاتی ہو اور قیمت ٹرہنے سے طلب گھٹ جاتی ہو
 جیسا کہ اس سے قبل بھی بتایا جا چکا ہے یہ حالت پیش نظر کسی از حد ضروری ہو کہ قانون تقبیل
 افادہ و غیر قانون طلب میں کسی چیز کی طلب کی حالت میں مرض کر لی جاتی ہو طلب کا دار مدار
 آبادی رسم و رواج اور لوگوں کے شوق و مذاق پر ہرگز نیز ایسی چیز و تنکا جو جسے زیر بحث کے بدل
 کے طور پر استعمال ہو سکیں طلب قابل بحاطہ تریڑتا ہو قانون طلب بیان کرتے وقت ان تمام حالتوں
 میں سکون مرض کرتے ہیں گویا ان میں کوئی قابل بحاطہ تغیر پیدا نہیں ہوتا اور اس لیے شے
 زیر بحث کی طلب معین سے مانی جاتی ہو۔ مثلاً چار کا رواج کثرت آبادی۔ ملکی آب ہوا۔ رسم رواج
 عام شوق و مذاق پر منحصر نہ کافی اور قبوہ کے رواج کی کمی بیشی کا بھی جوار کے استعمال پر اثر پڑتا ہو
 اگر ان حالات کے رد و بدل سے چار کی طلب میں معقول اضافہ ہو تو قوانین تقبیل افادہ طلب
 کا اثر ضعیف بلکہ قطعاً زائل ہو سکتا ہو اور اگر طلب بھی گھٹے تو ان قوانین کا عمل دس گنا قوی ہوتا
 آسان ہو گیا طلب میں کوئی قابل بحاطہ کمی بیشی ان قوانین کے عمل کی مخالف و معاون ہوتی ہو
 لیکن قوانین بحالت مخالفت و معاونت ایسا عمل برابر جاری رکھتے ہیں۔ اس سے باز نہیں کیے
 جاسکتے۔ ان قوانین کا اثر دریافت کرتے وقت طلب کم و بیش معین فرض کی جاتی ہو اور ایسا مترو
 کچہ زیادہ خلاف واقعہ بھی نہیں کیونکہ طلب میں بڑے بڑے تغیرات مدتوں میں نمودار ہوتے
 ہیں اور یہی وجہ ہے کہ ان ہر دو قوانین کا عملد رآمد ہر طرف نظر آتا ہو۔

کبھی کبھی طلب کی حالت جلد بھی بدل جاتی ہو اور قانون طلب کے عمل میں ضعف آجاتا ہو
 مثلاً شروع فصل میں جبکہ ہر شخص کو شوق ہوتا ہو خرید و فروش اور انہ جیسے پہلوں کی قیمت بہت اعلیٰ ہوتی
 ہو اور عین ریز کے زمانہ میں قیمت بہت گھٹ جاتی ہو اس کا باعث قانون تقبیل افادہ اور
 قانون طلب صاف ظاہر ہو لیکن آخر فصل میں جبکہ ان پہلوں کی تنی ہی کمی ہو جاتی ہو

حصہ چہارم

مبادلہ

جتنی کہ شروع فصل میں انکو معمولی قیمت بھی لوگ خریدنے کی پروا نہیں کرتے سوال ہوتا ہے کہ مقدار گھٹنے پر قیمت میں اضافہ کیوں نہیں ہوا۔ وجہ یہ ہے کہ حالت طلب بدل گئی لوگوں کا کھاتے جی بھر گیا۔ طبیعت سیر ہو گئی گویا شروع اور آخر فصل کی طلب میں زمین آسمان کا فرق پڑ گیا اسی وجہ سے آخر فصل میں قانون طلب کا عمل بھی نمایاں نہیں ہوتا۔

یہ بھی کٹھنہ سننے میں آتا ہے کہ کسی چیز کی طلب بڑھنے سے اس کی قیمت بھی بڑھ جاتی ہے اور طلب گھٹنے سے قیمت گھٹ جاتی ہے یہ مقولہ صرف اس حالت میں صحیح ہے جبکہ مقدار رسد معین فرض کر لیا جائے اول یہ کہ تہ زیر بحث کی مقدار میں جلد اضافہ ہو سکے۔ دوسرے یہ کہ تہ مذکور سرع الزوال ہوا اور عرصہ تک اچھی حالت میں نہ رہ سکے۔ مثلاً کچھ قدیم چیزیں فروخت کیجاویں اگر محققین آثار قدیمہ ان کے شائق اور خواہاں ہونگے تو زور و جواہر کے ہنوز فروخت ہونا عجیب نہیں ورنہ کوئی انکا پر ساراں حال بھی نہ ہو گا۔ علی ہذا اہل پھول ترکاری پھولی اور برف جیسی عام استعمال کی چیزیں بھی جبکہ طلب کم ہو کوڑیوں کے مول فروخت ہونے لگتی ہے کیونکہ فروخت نہ کرنے سے وہ جلد خراب ہو جاتی ہیں اور تہ بڑی بہت جو کچھ قیمت ملتی ہے وہ بھی ہاتھ سے نکل جاتی ہے لیکن جب طلب بڑھتی ہے تو یہی چیزیں روپیوں کے حساب سے فروخت ہو جاتی ہیں لیکن ایسی چیزیں کہ جن کی رسد بطور مذکورہ بالا معین ہو کم ہیں۔ بیشیا چیزیں جن کا تعلق زراعت اور صنعت و حرفت سے ہے تہوٹے عرصہ میں گھٹ بڑھ سکتی ہیں اور بطور ذخیرہ بلا خوف و تحریابی رکھی جاسکتی ہیں ان کی رسد کے اضافہ و تخفیف میں جس قدر عرصہ لگے تب تک تو مذکورہ بالا مقولہ ان پر بھی صادق لگے گا لیکن اس کے بعد ان کی قیمت تو ان میں تغیر حاصل ہو بخیر حاصل کے تابع ہوں گی اور طلب کی کمی بیشی ان قوانین کے عمل کی محرک ہوگی براہ رہت قیمت کی کمی بیشی پر اس کا کوئی اثر نہ پڑیگا۔ مثلاً اگر تہ زیر بحث قانون تغیر حاصل کے تابع ہے تو اضافہ طلب و

اضافہ رسد سے اُس کی قیمت میں بہت زیادہ اضافہ ہو جائے گا۔ اس کے برعکس بچا
 قانون تکثیر حاصل قیمت میں تخفیف یقینی ہوگی اسی طرح یہ جبکہ طلب کی کمی سے رسد بھی گٹے تو
 قانون تقلیل حاصل سے قیمت میں تخفیف ہو جانا عجیب نہیں لیکن قانون تکثیر حاصل ضرور
 قیمت میں اضافہ کر دیگا۔

اس بحث سے مجھلا یہ اصول دریافت ہو گیا کہ فروشنده کی جانب سے قیمت کیونکر
 قرار پاتی ہے یعنی کوئی چیز کس اصول کے مطابق کم سے کم قیمت پر فروخت ہوتی ہے۔ معلوم ہوا
 کہ جن چیزوں کی مقدار کم ہوتی ہے اور ان میں جلد اضافہ ہو سکے یا جو چیزیں جلد خراب ہو جائیں
 اور بطور ذخیرہ نہ رکھی جاسکیں۔ ان کی قیمت پر تو طلب کی کمی بیشی کا اثر غالب ہوتا ہے یعنی انکی
 قیمت بیشتر صرف قیمت طلب ہوتی ہے لیکن دیگر بنیما چیزیں جو کاشت اور صنعت و حرمت سے
 تیار ہوتی ہیں جن کی مقدار بھی بہت زیادہ تاخیر بغیر بڑھ سکے اور جو کچھ عرصہ بطور ذخیرہ رکھی رہ سکیں
 ان کی قیمت پر مصارف پیدائش کا بھی قابلِ محاط اثر پڑتا ہے اور مصارف سے اس قانون تقلیل حاصل
 و تکثیر حاصل کے تابع میں پس طلب کی کمی بیشی کا صرف اتنا تعلق ہے کہ وہ تو ان میں تقلیل حاصل
 و تکثیر حاصل کے عمل کی محرک ہوتی ہے ورنہ قیمت منجانب فروشنده براہِ راست نہیں ہر دو قوانین
 کے تابع ہوتی ہے تقسیم دولت میں جا بجا وضع ہو چکا ہے کہ قیمت منجانب فروشنده براہِ راست
 مصارف مختتم کے مساوی ہوتی ہے اور اس کو اصطلاحاً قیمت رسد کہتے ہیں۔

دو پہل زیر بحث یہ مقولہ تھا کہ طلب بڑھنے سے چیز کی قیمت بھی بڑھتی گھٹتی ہے یہ معلوم
 ہوا کہ یہ مقولہ اسی حالت میں صحیح ہوتا ہے جبکہ مقدار رسد میں فرض کر لیا ہے۔ یا چیز سیر الزمات
 ہو اسی سلسلہ میں ہم قیمت رسد کے اصول بھی مجھلا بیان کر گئے۔ لیکن باوجود خوف طوالت
 ہم ان اصول سے مسئلہ قیمت کے تحت میں پھر بحث کر نیگے کیونکہ انکی صاف طور پر ذہن نشین
 ہونا بہایت ضروری ہے یہاں پر صرف ایک معملہ کی طرف توجہ دلاتے ہیں جس کے سلجھانے

حصہ چہارم
 باب اول
 میں اس قدر بحث مباحثہ کے بعد کوئی دقت نہیں ہونی چاہئے۔ اور وہ یہ کہ
 ۱۱) کسی چیز کی قیمت گھٹتی ہو تو اس کی طلب بڑھ جاتی ہے اور کسی چیز کی طلب بڑھ جانے
 سے اس کی قیمت بھی بڑھ جاتی ہے۔

یالیوں بھی کہہ سکتے ہیں کہ کسی چیز کی قیمت بڑھے سے اس کی طلب گھٹ جاتی ہے لیکن
 کسی چیز کی طلب گھٹنے سے اس کی قیمت بھی گھٹ جاتی ہے۔

ان دونوں مقولوں کا مفہوم وہی ایک ہے نظائر ان میں سے ہر ایک میں تضاد معلوم ہوتا
 ہے تحیف و اضافہ قیمت ایک ہی وقت میں اضافہ طلب کا باعث و نتیجہ علی الترتیب
 کیونکہ ہو سکتے ہیں اسی طرح برضا نہ تحیف قیمت کا بھی علی الترتیب تحیف طلب کا باعث
 و نتیجہ ہو سکتا ہے ہم میں نہیں آتا اس مہمہ کا حل مذکور الصدر بحث میں بالتفصیل موجود ہے لیکن
 مزید سہولت کی خاطر ہم یہاں اتنا اشارہ اور کیے دیتے ہیں کہ قیمت گھٹنے سے طلب
 بڑھتی ہے یا قیمت بڑھنے سے طلب گھٹنے میں طلب کی حالت میں سکون فرض کر لیا جاتا ہے
 اور یہ نتائج قیمت بڑھنے گھٹنے سے قانون تقییل افادہ و قانون طلب کے تحت میں نمودار
 ہوتے ہیں لیکن طلب بڑھے سے قیمت بڑھنے یا طلب گھٹنے سے قیمت گھٹنے میں ہم سید
 کو معین یا سریع الزوال خیال کرتے ہوئے حالت طلب میں رد و بدل تصور کرتے ہیں
 بالفاظ دیگر اول دو حالتوں میں تغیر طلب کا باعث تغیر قیمت ہو اور آخر دو حالتوں میں
 خود تغیر قیمت تغیر طلب کا نتیجہ ہے۔

اوپر کی بحث سے واضح ہوتا ہے کہ اضافہ طلب کے دو مفہوم ہو سکتے ہیں اول جبکہ دیگر
 حالات کے تغیر سے اضافہ طلب نمودار ہو کر اضافہ قیمت کا باعث ہو دوم جبکہ وہ حسب
 قانون تقییل افادہ و قانون طلب تحیف قیمت کا نتیجہ ہو۔ ان ہر دو جدا گانہ قسم کے اضافہ
 طلب کو علی الترتیب اصطلاحاً اضافہ طلب و کنشائش طلب کہیں گے تحیف

طلب کے بھی یہی مفہوم ہو سکتے ہیں یعنی یا تو وہ اضافہ قیمت کا قیعہ ہو یا دیگر حالات سے پیدا ہو کر تخفیف قیمت کا باعث ہو۔ ان ہر دو مفہوم کے لحاظ سے اسکو بھی علی الترتیب تخفیف طلب بہت طلب کہنا چاہئے۔ اسی اصول کے مطابق رسد میں بھی بعینہ جارجسم کی تبدیلیاں ہو سکتی ہیں اضافہ اور تخفیف رسد جو بطور خود پیدا ہو کر کسی وقتی قیمت کا باعث ہو کٹائش و بست رسد جو طلب یا قیمت کی وقتی کمی سے مودار ہو۔

عور کرنے سے واضح ہو گا کہ اضافہ طلب کٹائش رسد اضافہ رسد و کٹائش طلب۔

تخفیف طلب بہت رسد تخفیف رسد و بست طلب یہ دو تبدیلیاں ساتھ ساتھ پیدا ہوتی ہیں اور اول الذکر تبدیلی دوسری کا باعث ہوتی ہے۔

(۴) قانون تعیلل افادہ سے ہم کو یہ قانون طلب دریافت ہوا کہ کسی حیر کی قیمت گھٹنے سے اس کی طلب بڑھتی ہو اور قیمت بڑھنے سے طلب گھٹ جاتی ہے۔

لیکن وضع ہو کہ قیمت و طلب کی ان معکوس تبدیلیوں میں کوئی نسبت مستقیم نہیں کبھی قیمت کی ذرا تبدیلی طلب میں بہت بڑا فرق کر دیتی ہو اور کبھی معاملہ بالکل اس کے برعکس ہوتا ہو مثلاً ۲۰-۲۵ فیصدی قیمت گھٹنے سے طلب میں دو چاند سہ اضافہ ہو سکتا ہو اور کبھی اس کے برعکس قیمت نصف بلکہ چہارم بھی ہو جائے تو کبھی طلب میں کوئی نمایاں فرق نہیں پڑتا۔ علیٰ ہذا کبھی قیمت کے صرف دس میں فیصدی چڑھنے سے طلب بعد نصف بلکہ چہارم گھٹ جاتی ہو اور گا کہ قیمت دو گنی سہ گنی بھی ہو جائے لیکن طلب میں کوئی قابل لحاظ کمی واقع نہیں ہوتی۔ اس اختلاف کا باعث یہ ہو کہ قانون تعیلل افادہ کے عمل کی رفتار کبھی سست ہوتی ہو اور کبھی تیز اس سستی اور تیزی کے شرائط تو ہم ابھی بیان کر نیگے یہاں صرف یہ بتانا مقصود ہے کہ اگر رفتار سست ہو تو بہت زیادہ متعلقہ خریدی جانے پھر بھی قیمت کم گھٹے گی۔ یا یوں کہو کہ قیمت تھوڑی سی بھی کم ہو جائے تو طلب

حصہ چارم
ماباؤل

بہت بڑھ جائے گی اور اگر رفتار تیز ہو تو ہٹوری سی مقدار بڑھنے پر قیمت بہت زیادہ گر جائیگی یا بالفاظ دیگر باوجود قیمت میں بہت زیادہ تخفیف ہونے کے طلب میں نمایاں اضافہ نہ ہوگا۔ اب صاف ظاہر ہو کہ جب قیمت کی ہٹوری سی تخفیف سے طلب میں بہت سا اضافہ ہو تو اس کے برعکس قیمت کا ہٹورہ اس اضافہ طلب کی بہت زیادہ تخفیف کا باعث ہوگا۔ مثلاً اگر چار کے ڈبے ۱۵ کے بجائے ۱۰ کی شرح سے بہت زیادہ فروخت ہوں تو یقیناً ۱۵ کی بجائے ۱۰ کی شرح سے بہت کم فروخت ہونگے اب اگر قیمت کی قلیل تخفیف یا اضافہ سے طلب میں کثیر اضافہ یا تخفیف نمودار ہو تو اس واقعہ کو تغیر پذیری طلب اسی طلب کو طلب تغیر پذیر کہنے کی پناہ بھی مثال سے آسانی سمجھیں آسکتا ہو کہ اگر قیمت کے کثیر تخفیف سے طلب میں قلیل اضافہ نمودار ہو تو قیمت کے کثیر اضافہ سے طلب میں قلیل تخفیف ہوگی مثلاً اگر لکھ کے بجائے ۱۰ کے نرخ سے کوئی چیز صرف ۸ فیصدی زیادہ فروخت ہو تو ۱۰ کے بجائے ۱۰ کے نرخ سے صرف تقریباً ۸ فیصدی کم فروخت ہوں گی۔ پس اگر قیمت کی کثیر تخفیف یا اضافہ سے طلب میں قلیل اضافہ یا تخفیف نمودار ہو تو اسی طلب کو طلب غیر تغیر پذیر سے تعبیر کرتے ہیں۔

طلب تغیر پذیر و غیر تغیر پذیر کے کچھ معیار مقرر نہیں کہ ان دونوں قسموں میں کوئی عام اور مستقل تقریبی کی جائے۔ واقعہ یہ کہ تغیر پذیری تو طلب کا ایک عام خاصہ ہے اور اس کے بیشمار درجے ہیں حتیٰ ہی تغیر پذیری بدرجہ اعلیٰ پائی جائے گی یعنی قیمت کی ہٹوری تبدیلی سے طلب میں کوئی بڑا فرق نمودار ہوگا تو وہ طلب تغیر پذیر کھلانے کی زیادہ مستحق ہوگی اور اگر تغیر پذیری بدرجہ ادنیٰ پائی جائے یعنی قیمت کی بڑی تبدیلی سے بھی طلب میں نہایت معمولی فرق پیدا ہو تو اسی طلب غیر تغیر پذیر کھلائے گی۔ حالانکہ ذرا سی تغیر پذیری اس میں بھی ضرور موجود ہوگی یا طلب غیر تغیر پذیر و تغیر پذیر میں صرف تغیر پذیری کی کمی بیشی کا فرق ہے ورنہ ہٹوری بہت تغیر پذیری دونوں طلبوں میں موجود ضرور ہے۔

یہ تعیر بذریعہ طلب کی مختصر تعریف یہ ہوگی کہ اگر قیمت تھوڑی گھٹنے سے طلب بہت حصہ چارم
 ٹر ہے یا قیمت تھوڑی بڑھنے سے طلب بہت گھٹے اور ثابت ہو چکا ہے کہ یہ دونوں حالتیں لازم ملزوم
 ہیں تو طلب بہت تغیر پذیر کھلائے گی اس کے برعکس اگر قیمت بہت گھٹنے سے طلب کم بڑے
 یا قیمت بڑھنے سے طلب کم گھٹے اور یہ حالتیں بھی لازم ملزوم ہیں تو طلب کم تغیر پذیر یا غیر تغیر پذیر
 شمار ہوگی اسی تعریف کو بدل لکریں بھی کہہ سکتے ہیں کہ اگر قیمت میں کچھ تخفیف ہونے سے طلب
 زیادہ بڑے تو تغیر پذیر کھلائے گی اور اگر کم تو غیر تغیر پذیر یعنی ہذا اگر قیمت میں کچھ اضافہ ہو
 یر طلب میں بہت تخفیف ہو تو طلب تغیر پذیر ہے ورنہ غیر تغیر پذیر۔ بننے قصہ آغیر بغیر
 کو کئی کئی طرز سے بیان کیا ہے۔ بظاہر تو اس سے دقت اور پیچیدگی بڑھتی معلوم ہوتی ہے، مگر
 لیکن درحقیقت اس طریق سے یہ قانون بہت عمدہ طور پر ذہن نشین ہوگا۔ البتہ ذرا غور
 و توجہ شرط ہے۔ تغیر بذریعہ طلب ایک عام مشاہدہ ہے اور اس کے واقع ہونے سے تو کسی
 کو انکار ہو نہیں سکتا دیکھنا یہ ہے کہ آیا یہ تغیر بذریعہ کن کن قوانین کی پابندی کیا ایسی چیزوں
 کے جن میں تغیر بذریعہ زیادہ یا کم ہو چند عام مستقل علامات قرار یا سکتے ہیں کیا کوئی ایسا
 دریمہ ہے کہ جس سے تغیر بذریعہ طلب کا پہلے ہی سے تخمینہ اور اندازہ کیا جاسکے علمی تحقیقات اور
 عملی تجربہ سے تغیر بذریعہ طلب کے متعلق جو معلومات حاصل ہو سکی ہیں پیش کی جاتی ہیں۔

یوں تو دولت مندی و افلاس کے مدارج کا کوئی شمار نہیں لیکن مالی حالت کے
 ہتیار قلیل فرق نظر انداز کر کے چند طبقے ایسے قرار یا سکتے ہیں کہ ان کی مالی حالت میں بقابلہ
 یکے ما دو یکے عام فرق نمایاں ہوں مثلاً خوشحال۔ متوسط الحال اور تنگ دست۔ ان طبقوں
 میں کوئی مستقل حد فاصل قائم کرنی تو محال ہے۔ بہت سے لوگ طبقہ اول کے ادنیٰ از مرہ
 میں اور طبقہ دوم کے اعلیٰ امیروں میں یکساں شمار ہو سکیں گے۔ لیکن پھر بھی علاوہ ان
 لوگوں کے جن کی کسی طبقہ میں شمولیت محقق نہ ہو سکے۔ ہر طبقہ کے گروہ کثیر کی مالی حیثیت

مصداق

ما قول

میں معاملہ نہایت تین فرق نظر لے گا مالی حالت کی طرح قیمت کے مدارج بھی ہمارے
 باہر ہیں ایک یا ان سے لیکر کڑوڑ ہار و پیہ تک کے سرخ سے چہرے فروخت ہوتی ہیں
 لیکن قلیل فرق نظر انداز کر کے مالی طبقوں کی طرح قیمت کے بھی تین عام درجے مقرر
 مقرر کر سکتے ہیں۔ اعلیٰ متوسط اور ادنیٰ۔ اعلیٰ سے مراد ایسی قیمت ہے کہ جو خریداروں کی
 حیثیت سے بہت زیادہ ہو لوگ اس قیمت پر چیزیں نہ خرید سکتے ہوں۔ متوسط قیمت
 وہ ہے کہ لوگوں کو گراں نہ لگے اور ادنیٰ قیمت سے چیزوں کی بھیدار زانی مراد ہے کہ ہر
 کوئی دل بھر کر خرید سکے۔ صاف ظاہر ہے کہ قیمت کے یہ مدارج محض اصناف میں مستقل
 نہیں ہو سکتے۔ خوشحال طبقہ کی نظر میں جو قیمت ادنیٰ ہے تنگ دستوں کے نزدیک وہ
 ضرور اعلیٰ ہوگی متوسط الحال طبقہ جس قیمت کو اعلیٰ قرار دے۔ خوشحال طبقہ اس قیمت
 کو متوسط سے زیادہ نہیں سمجھ سکتا۔ اسی طرح پر تنگ دستوں کی متوسط قیمت۔ متوسط الحال کو
 ادنیٰ معلوم ہوگی۔ غرض کہ ایک ہی قیمت خریداروں کی مالی حیثیت کے مطابق اعلیٰ متوسط
 اور ادنیٰ محسوس ہوتی ہے۔ مالی حالت اور قیمت کے مدارج اور ان کے باہمی تعلق تو
 عام مشاہدہ میں ان سے کسی کو انکار نہیں ہو سکتا لیکن جہاں پہلے اول ان کو ذہن
 نشین کر کے اب ہم تیسرے تیسری طلب پر انکا اثر دریافت کرنا چاہتے ہیں اوضح ہو کہ اعلیٰ اور ادنیٰ
 قیمت والی چیزوں کی طلب عموماً غیر تغیر پذیر ہوتی ہے اور متوسط قیمت والوں کی تغیر پذیر
 خود کرنے سے خود سمجھ میں آ سکتی ہے۔ اعلیٰ قیمت چونکہ خریداروں کی حیثیت سے بہت زیادہ
 ہوتی ہے اس کے اضافہ یا تخفیف کا ان کی خریداری پر قابل لحاظ اثر نہیں پڑتا ہے۔ وہ چونکہ
 ایسی چیزیں مثلاً دوا دہری خریدتے ہیں۔ اضافہ قیمت سے ان کی قلیل طلب میں اور کب
 تخفیف ہو سکتی ہے۔ اور چونکہ قیمت ان کے نزدیک نہایت گراں ہوتی ہے۔ اس کی تخفیف
 سے بھی طلب میں کوئی نمایاں اضافہ ہونا دشوار ہے۔ اس کے برعکس ادنیٰ قیمت والی

چیزیں ہتھ پر آ رہا ہوتا ہے کہ اگر اُن کی قیمت میں اضافہ بھی ہو جائے تو لوگوں کو بھی اضافہ
 بار محسوس نہ ہوگا اور حسب سابق خریداری جاری رکھیں گے۔ اور چونکہ بوجھ زانی ہر کوئی دل بکھر
 خرید سکتا ہے۔ مزید زانی سے اُن کی طلب میں اضافہ ہونے کی بہت کم گنجائش باقی رہ جاتی
 ہے۔ حاصل کلام یہ کہ قیمت کی افراط و تفریط کی دونوں حالتوں میں اشیاء متعلقہ کی طلب
 غیر تغیر پذیر ہوتی ہے قیمت کی تبدیلی سے طلب پر اثر تو صہ ور یٹیکا مگر نہ ہتھ پر کہ طلب
 تغیر پذیر کہلا سکے پس تحقیق ہو کہ بالعموم اعلیٰ اور ادنیٰ قیمت والی چیزوں کی طلب غیر تغیر پذیر
 ہوتی ہے لیکن متوسط قیمت والی چیزوں کا معاملہ اس کے برعکس ہے۔ ایسی چیزیں تو اس قدر
 گراں ہوتی ہیں کہ لوگ ان سے دست کش رہیں قیمت بڑھنے پر اُن کی قلیل طلب میں کوئی
 تخفیف نہ ہو اور قیمت گھٹنے پر بھی لوگ اس کی مزید خریداری کی ہمت نہ کر سکیں اور نہ ہتھ پر
 ارزاں ہوتی ہیں کہ قیمت بڑھنے پر بھی لوگ ان کو گراں محسوس کریں اور ہتھ پر سابق خریدے
 جا دیں اور اگر قیمت اور بھی گھٹ جائے تو زیادہ اسوجہ سے نہ خرید سکیں کہ سابق قیمت پر
 ہی وہ خوب دل بکھر کر خرید رہے تھے اور طلب میں اضافہ کی کوئی گنجائش ہی باقی نہیں رہی تھی بلکہ
 متوسط قیمت ہتھ پر معتدل ہوتی ہے کہ تھوڑے سے اضافہ سے وہ گراں اور تھوڑی سی تخفیف
 سے ارزاں محسوس ہونے لگتی ہے اور قیمت کی تھوڑی سی تبدیلی کا طلب پر نمایاں اثر پڑتا
 ہے گویا متوسط قیمت والی چیزوں کی طلب تغیر پذیر ہوتی ہے۔ ہر ملک میں کسی چیز کی طلب
 اس کے باشندوں کے طلب کا مجموعہ ہوتی ہے اور بلحاظ مالی حالت باشندوں کے مختلف
 طبقے ہوتے ہیں اور ہر طبقہ کا معیار قیمت اعلیٰ و متوسط و ادنیٰ جدا جدا پس حین قدر زیادہ باشندوں
 کی نظر میں کسی چیز کی قیمت متوسط ہوگی اتنی اس کی طلب بھی تغیر پذیر ہوگی۔

اب تک ہم نے صرف قیمت کی بیشی اور کمی کا تغیر پذیر کی طلب پر اثر دریافت کیا۔ اب ہم
 یہ دکھانا چاہتے ہیں کہ چیزوں کی نوعیت کا بھی تغیر پذیر کی طلب پر تعلق ہے بدین معنی ہو کہ

حصہ چہام
 مابا بل

صعوبیات کے بھی ملحوظ ہست و شدت بشمار درج ہیں۔ ان میں سے بعض ارحد لادہ اور ناگزیر
 ہیں مثلاً کھانا۔ پانی۔ لباس۔ مکان کہ محنت و مزدوری کا اُن پر سراسر دار مدار ہے اور بہت
 سی ایسی ہیں کہ اگر ہم اُنکی حادثہ نہ ڈالیں تو ہم کو اُن کے نہ ملنے سے کوئی قابلِ سچا ٹھیکف
 نہ ہو بلکہ اکثر کا وہم و گمان بھی ہمارے دل میں نہ گزے۔ مصرع ایچہ مادر کار واریم اکثر سے
 درکار نیست۔ اول الذکر قسم کی چیزوں کو ضروریات لایا اور آخر الذکر کو
 تعیشیات سے تعبیر کرتے ہیں۔

صعوبیات لایا و تعیشیات میں ایک از حد نتیجہ خیز فرق ہے جو معلوم ہوتا ہے کہ خود قدرتی
 مصلحتاً پیدا کیا جو احتیاجات ضروریات لایا سے متعلق ہیں اُن کو نفع کیے بغیر جارہے ہیں
 اور وہ ایک مقدار میں سے تمام و کمال نفع بھی ہو جاتی ہیں اس کے عکس تعیشیات ہلی
 احتیاجات پوری نہ بھی ہو سکیں تو کچھ زیادہ مضائقہ نہیں لیکن پوری نہ ہو سکیں تو قدر اہتمام کیا
 جاتا ہے وہ ہل من مزید یکا کرتی ہیں احتیاجات اول الذکر اصطلاحاً سیری پذیر اور دوم
 نیم سیری پذیر کہلائیں گی مثلاً بھوک پیاس کو لو کہ قحط سالی اور خشک سالی میں
 جان بچانے کی خاطر جہانک استطاعت ہوتی ہے لوگ کھانا پانی خریدتے ہیں نیز غلہ
 خواہ کتنا ہی ارزاں ہو جائے اور پانی خواہ کتنا ہی وافر کیوں نہ ہو ایک مقدار میں سے
 زیادہ آدمی ایک وقت میں کھاپی نہیں سکتا۔ کچھ کھانا اور ایک آدھ گلاس پانی کے
 بعد آدمی اس وقت اس قدر سیری محسوس کرنے لگتا ہے کہ اگر اس کو مجبور بھی کیجئے تو زیادہ
 کھاپی نہ سکے غلہ اور پانی کا اگر کچھ ذخیرہ رکھا جاتا ہے تو آئندہ محض احتیاجات کے خیال سے
 وقت سیری اس کی موجودگی و عدم موجودگی یکساں ہے لیکن احتیاجات تعیشیات کی
 حالت بالکل برعکس ہے۔ اگر تعیشیات گراں ہوں تو لوگ اُن کی پروا بھی نہیں کرتے
 لیکن اگر وہ ارزاں ہو جائیں تو خریدتے خریدتے نہیں تھکتے۔ فیشن ہیل جنٹلمین کے پاس

حسب استطاعت درجوں بوٹ۔ سوٹ ٹائی۔ کالر۔ جراب۔ تصاویر۔ چہڑیاں۔
 میز کرسیاں فرش فروش اور ہر قسم کا فرنیچر ہو تب بھی اُسکا دل نہیں بھرتا ہر وقت
 ان چیزوں کے اضافہ کی فکر میں لگے رہتے ہیں اور جہاں کوئی چیز پسند آئی خرید لی۔
 یہ سب چیزیں مثلِ حیرہ غلہ ویانی آئندہ احتیاجات کی غرض سے نہیں فراہم کیجائیں
 بلکہ ایک ہی وقت میں ان سب کی موجودگی سے لطف آتا ہے۔ لیکن تعیشات کی مقدار اتنی
 ہی بڑھ جائے احتیاجات متعلقہ کو مثل بھوک پیاس یوری سیری کبھی نصیب نہیں ہوتی۔
 بلکہ مصلوقِ آتش شوق تیز تر گردد احتیاجات کی شدت میں اضافہ ہونے لگتا ہے۔ اس پر
 خواہ نقول گوار ہزار گہی گہی نہیں اور گڑا ہی گڑا کھائیں لیکن اُن کی احتیاج بھوک و
 پیاس کی اتنی ہی مقدار بلکہ کم سے رُفیع ہو جاتی ہے جتنی کہ غریب کی اس کے برعکس اُن
 کی احتیاجات تعیشات غریب کے مقابلہ میں لاکھوں گنا زیادہ مقدار سے بھی پوری نہیں
 ہوتیں۔ اسی سلسلہ میں یہ نکتہ جتنا بھی ضروری معلوم ہوتا ہے کہ غیر سیری پذیر احتیاجات
 کی ضروریات تو بالعموم تعیشات ہیں لیکن سیری پذیر احتیاجات کی ضروریات میں سے
 بھی بعض داخل تعیشات ہو سکتی ہیں کیونکہ وہ ناگزیر نہیں مثلاً شکر دودھ اور میو جات۔
 تعیشات کی اس تفریق کی اہمیت اگے چلکر اضافہ طلب کے مختلف مفہوم کے سلسلہ میں
 واضح ہوگی۔

ضروریاتِ لابد اور تعیشات کی کوئی قطعی طور پر جدا جدا ہر سہ نہیں بنائی
 جاسکتی۔ کھانا۔ پینا یہ دو ضروریات تو بیشک دنیا بھر میں یکساں شدید و ناگزیر ہیں لیکن
 ان کے علاوہ باقی متیجار ضروریات شدت و نوعیت کے لحاظ سے ملکی آب ہوا۔ ترم و
 رولج اور مالی حالت سے متعلق ہیں یہی ایک چیز کسی کے نزدیک از حد ناگزیر ضروریات
 میں شامل ہے اور کوئی اس کو نہایت ضرورتِ حرجی تعیشات میں شمار کرتا ہے۔ سرد ممالک میں

حصہ ہام
مات قول

غریب غریب کو بھی چاہنی پڑتی ہے۔ گرم ممالک میں اختیار ہی ہے۔ یہی حال جوتے اور شیش خراج
ادنی لباس کا ہے۔ اول اول تنہا کو یا تشراب محض توقیفہ استعمال کیجاتی ہے لیکن چند روز بعد وہ
مثلاً غذا لازماً زندگی میں داخل ہو جاتی ہے۔ لباس اور مکان غریب لوگوں کو اگر میسر
بھی آتا ہے تو صرف بقدر ضرورت لیکن احرار کو تعیشات کی حد تک استعمال کرتے ہیں۔
عیش پسند احرار کو آنے جانے میں سواری بغیر چارپائی لیکن محنت پسند عوام اور غریب کو
پیدل چلنے پھرنے میں زیادہ لطف آتا ہے۔

اوپر کی جیسی بحث سے بظاہر پڑھنے والے کے دل میں ایک قسم کی یہ عقیدہ کی پیدا ہو
جائے تو عجیب نہیں اس کو ہر بات غیر معین سی نظر آتی ہے لیکن حقیقت کل پہلو دیکھ لینے
سے وسعت نظر پیدا ہو کر واقعات سمجھنے کی قابلیت پیدا ہوتی ہے اور بالخصوص علمِ معیشت
میں یہ مفاد لطف ہرگز پیدا ہونے دینا چاہئے کہ علمِ ہندسہ و طبیعیات کی طرح اس کے اصطلاحات
اصول و قوانین بالکل قطعی اور معین ہیں نہ یہی خوش عقیدہ کی کا نتیجہ علم واقعات میں کامل
مطابقت ہونے سے بالآخر سخت مایوسی ہوتا ہے اور اس کے بعد کی بے بنیاد عقیدہ کی
کہ اوپر سب برابر ہو کر رہتی ہے۔ اسی حسی مایوسی ہم اکثر جا بجا یہ جتانے کی کوشش
کرتے رہے ہیں کہ معیشت کے مسائل اصطلاحات میں کامل تعین اور یقین محال ہے
اس کے قوانین تخمینی ہوتے سے زیادہ کا دعویٰ نہیں کر سکتے اور ان کا عمل گونا گوں شرائط
کا تحت ہوتا ہے۔

مقدار قیمت اور تغیر پذیری طلب کے باہمی تعلق کی بابت جو عام اصول ہم نے اوپر
دریافت کیے ہیں ان میں ضروریاتِ لایہ اور تعیشات کے مذکورہ بالا فرق خواہ اس
حسب فیل ترمیم نمودار ہوتی ہے۔

(۸) جبکہ قیمت اعلیٰ ہو ضروریاتِ لایہ کی طلب میں بہت کچھ تغیر پذیری ہو سکتی ہے

لیکن تعینات میں سید کم۔ باعث فرق بچہ کہ ضرور ساری بحث بوجہ لایہ ہونے کے لحاظ سے
قیمت اعلیٰ بھی تعینات کے مقابلہ میں بہت زیادہ خریدی جاتی ہے اور لوگوں کو خریدنے
بغیر کوئی چارہ نہیں جہاں تک بھی استطاعت ساتھ دے گی۔ قیمت خواہ کچھ ہی کیوں
ہو وہ شے مذکور ضرور خریدیں گے۔ پس اگر قیمت ایسی انتہائی حد سے آگے بڑھے گی تو
طلب میں جبریہ تخفیف نمودار ہوگی اور اگر قیمت میں تخفیف ہوگی تو طلب میں معقول
اضافہ ہوگا کیونکہ جو لوگ خریدنے کے بیحد متنی تھے لیکن بوجہ عدم استطاعت خریدنے
سے معذور تھے وہ بھی شے مذکور تخفیف قیمت پر فوراً خریدنے لگیں گے۔ چونکہ ضروریات
لایہ کی طلب کم و بیش غیر اختیاری اور جبریہ سی ہوتی ہے اور اس کے برعکس تعینات
کی طلب خود اختیاری اور خوشی خواہ ہے۔ بمقابلہ تعینات کے لوگ ضروریات لایہ
کی گرانہی کے بہت زیادہ حد تک متحمل ہو سکتے ہیں اور یہی وجہ ہے کہ مقابلہ ضروریات لایہ
کی طلب تعینات کی طلب سے بحالت قیمت اعلیٰ زیادہ تغیر پذیر ہوتی ہے۔

(ب) قیمت متوسط کی حالت میں تعینات کی طلب مقابلہ اس سے زیادہ تغیر پذیر
ہوتی ہے کہ اول تو ان کی احتیاج غیر سیری پذیر ہے کہ گویا تخفیف قیمت سے بہت زیادہ
اضافہ طلب کی گنجائش ہو سکتی ہے۔ دوم وہ ناگزیر نہیں یعنی ان کی طلب اختیاری ہے
لہذا اضافہ قیمت سے ان کی طلب میں بہت کچھ تخفیف ممکن ہے۔ اس کے برعکس
ضروریات لایہ کی طلب اس قدر تغیر پذیر نہیں ہو سکتی۔ کیونکہ اول تو وہ ناگزیر ہے دوم
احتیاجات متعلقہ سیری پذیر ہیں۔ سیری پذیر احتیاجات کی تعینات میں بھی (مثلاً)
دودھ۔ گھی۔ شکر کم و بیش تغیر پذیری سے پائی جاتی ہے کہ وہ ناگزیر نہیں۔ کچھ رزاں ہوئیں
تو لوگ زیادہ خریدنے لگے اور گراں ہوئیں تو خریدنا چھوڑ دیا۔

(ج) قیمت ادنیٰ میں قسم کچھ بڑھتی ہے لیکن سب سے زیادہ مقابلہ تعینات کی طلب ضروریات

حصہ ہمام

مابلزل

لامد کی طلب سے کمتر غیر تفسیر پذیر ہوگی۔ یا یوں کہو کہ ضروریات لامد کی طلب مقابلہ میسر
غیر تفسیر پذیر ہوگی۔ اس فرق کا باعث بھی وہی حسیماج کی سیری پذیری و عدم سیری
پذیری کا خاصہ ہے جو علی الترتیب ضروریات لامد اور تعینات سے متعلق ہے۔

تفسیر پذیر کی طلب کے متعلق اب و نکتے جتانے اور ضروری معلوم ہوتے ہیں اول یہ کہ
طریق بدل کل تفسیر پذیر کی طلب یا از قابل توجہ ہے۔ بدل سے مراد کسی ایک چیز کے بجائے
وہی حسیماج منع کرنے کی غرض سے دوسری چیز استعمال کرنا مثلاً جو تو میں بجائے
چمڑہ کیڑا استعمال کرنا۔ تیسرے میں بجائے کنکر کے یونہ کے ریل کے کوئلہ کی راکھ لگانا۔ قحط
میں بجائے غلہ بھوکے خانو و نکا گوشت کھانا۔ دختوں کی چھال۔ تیوں اور گھاس کے
ریشے سے روئی اور ریشم کی مانند کپڑا بننا ہے۔ سانس اور سجادات کی بدولت شاید کوئی
چیز ایسی ہو کہ جس کا بدل دریافت نہ کر لیا گیا ہو ورنہ اکثر چیزوں کے معتد بدل استعمال
ہیں۔ موجودہ جنگ یورپ میں جرمنی کی لامحدود طاقت کا ایک سب سے بڑا راز اسکا

میں کمال قرار پایا ہے صرف آلہ سے جو جرمنی میں بافراط پیدا ہوتا ہے کھانے پینے کی ہر قسم
کی چیزیں ساٹھ سے اوپر تیار کی جاتی ہیں جو گوشت اور گھی جیسی مختلف چیزوں تک
کا بدرجہ اعلیٰ کام دیتی ہیں۔ طریق بدل کی کثرت بھی معاشی ترقیات کے علامات و
لوازم میں سے ہے۔ اسکا طلب کی تفسیر پذیری پر اثر یہ پڑتا ہے کہ اگر کسی چیز کی قیمت میں
اضافہ ہو تو بطریق بدل دوسری مقابلہ لڑاں چیزیں استعمال ہونے لگتی ہیں اور شے
زیر بحث کی طلب میں یہ تخفیف ہو جاتی ہے اسی طرح اگر کسی چیز کی قیمت گھٹے تو وہ خود
بطور بدل دوسری مقابلہ لڑاں چیزوں کے بجائے استعمال ہونے لگے گی تخفیف قیمت
سے بھی اس کی طلب میں بھی بہت زیادہ اضافہ ہوگا گویا طریق بدل ہر دو صورت میں
کسی چیز کی طلب میں تفسیر پذیر بڑھا دیتا ہے۔

واضح ہو کہ طلب میں اضافہ تین طرح پر ہو سکتا ہے جو لوگ پہلے سے زیر بحث کو استعمال کر رہے ہیں اب وہ اسکو زیادہ زیادہ مقدار میں استعمال کریں۔ تعیشات کی واسطے حق کی جستجاء غیر سیری پذیر ہوتی ہے۔ اضافہ طلب کا یہ طریق نہایت کارگر ہے ضرورتاً لا بد میں بوجہ جستجاء سیری پذیر ہونے کے ایسے اضافہ کی گنجائش بہت کم ہے نیز جو تعیشات احتیاجات سیری پذیر سے متعلق ہیں مثلاً دودھ، شکر، تناکوہ، یہ بھی اس اضافہ سے زیادہ مستفید نہیں ہو سکتیں۔ دوم جو لوگ پہلے سے شے زیر بحث کو استعمال نہیں کرتے تھے وہ بھی اس کو استعمال کرنے لگیں ضروریات لا بد تو صحت و زندگی کی خاطر ہاں تک بھی استطاعت ساتھ دے ہر کوئی حاصل کر سکتا ہے۔ لیکن بہت سے لوگ تعیشات سے بوجہ گرانی دستکش رہتے ہیں پس اضافہ طلب کی یہ صورت بھی مقابلہ تعیشات کے واسطے زیادہ موافق ہے تیسری صورت اضافہ طلب کی طریق بدل ہر کہ شے زیر بحث دوسری چیزوں کے بجائے استعمال ہونے لگے یہ صورت ضروریات لا بد اور تعیشات کے واسطے یکساں عام ہے۔ بحالت ارزانی محض دوری پیشہ لوگ گہموں گئی اور شکر استعمال کرتے ہیں ان میں سے اکثر گرانی میں جو۔ چنائیں اور گڑ استعمال کرے لگتے ہیں قحط میں لوگ کثرت سے بھوکے جانور و ہکا گوشت ہی گوشت کھاتے ہیں۔

تخفیف طلب کی بھی تین صورتیں ہیں جو اضافہ طلب کی مذکورہ بالا صورتوں کے بالکل برعکس ہیں یعنی سابق والے لوگ کمتر مقدار میں استعمال کریں یا لوگوں کی کمتر تعداد استعمال کرے یا دوسری چیزیں شے زیر بحث کی بجائے استعمال ہونے لگیں اول دو صورتیں مقابلہ تعیشات کے واسطے زیادہ موزوں ہیں اور تیسری ضروریات لا بد کے واسطے بھی یکساں ہے، واقعہ یہ ہے کہ اضافہ یا تخفیف طلب کی یہ تینوں تسکلیں بالعموم ملی جلی رہتی ہیں لیکن جو مشکل سبب عام ہوگی اس کا اثر بھی غالب ہوگا۔

حصہ چھام تغیر پذیری طلب کے متعلق دو سرانکہ قابل توجہ یہ کہ اگر چیزوں سے متعدد احتیاجات
 بابا دل یوری ہوتی ہیں مثلاً پانی کہ وہ پینے - کھانے - نہانے - دھونے اور چھڑکاؤ میں استعمال
 ہوتا ہے۔ شین جیلانے میں بھی اس کی ہر ایک بہت کام لیا جا رہا ہے۔ ان چند در چند
 احتیاجات میں سے بلحاظ خورد و نوش تو پانی قطعاً ضروریات لایہ میں داخل ہے لیکن
 دھونے اور چھڑکاؤ جیسی احتیاجات کے ہمراہ وہ تبدیلیج تعیشتات میں داخل ہو جاتا ہے
 نہانا اگر زندگی کے واسطے ہمیشہ میں ایک مرتبہ ناگزیر ہو تو ہر روز نہانا تعیشتات میں
 شمار ہوگا۔ پھر کپڑے اور مکان دھونے کا نمبر آتا ہے اور چھڑکاؤ اور شین میں پانی کا استعمال
 تو صرف اول الذکر چاروں احتیاجات یوری ہونے کے بعد ممکن ہے۔ غور کرنے سے واضح
 ہو گا کہ اگر ایک ہی چیز سے بہت سی ضروریات حاصل ہوں جن میں سے بعض لایہ
 ہوں اور بعض تعیشتات تو ایسی چیز کی مجموعی طلب میں ضرور تغیر پذیر ہوگی۔ قیمت بڑھنے
 سے اس کا استعمال بطور ضروریات لایہ تو بحال رہیگا لیکن لٹو تعیشتات گھٹ جائیگا
 اور مجموعی نتیجہ تخفیف طلب ہوگا۔ اسی طرح پر قیمت گھٹنے سے اگرچہ بعد ضروریات لایہ
 اس کی طلب ہی رہیگی لیکن بحیثیت تعیشتات اس کا استعمال بہت بڑھ جائے گا اور
 مجموعی نتیجہ اضافہ طلب ہوگا۔ لیکن جو چیزیں صرف ایک ہی احتیاج پوری کریں
 مثلاً گیہوں۔ مٹی اور شکر دودھ تھا کہ صرف کھانے پینے کے کام آئیں وہ ضروریات
 لایہ یا تعیشتات میں سے جن میں بھی شمار ہوں انہی کے مذکورہ بالا قوانین کی پابند
 ہوں گی۔ اول الذکر قسم کی چیزوں کے مقابلہ میں حال ان کی طلب کمتر تغیر پذیر
 ہوگی۔

تغیر پذیری طلب کی بحث نہ صرف ضروری بلکہ دھپس بھی ہے اور بلحاظ طوالت
 پہلے کل ضروری پہلو پیش نظر کرنے کی کوشش کی ہے۔ واقعات پر غور کرنے سے

اگر کس چیز میں تو ایک بڑی حد تک تغیر پذیر طلب نہ کو رہ مالا اصول کی یا نہ لڑائے گی۔ حصہ چہاں ہم موتی حواہرات کی طلب تغیر پذیر اسوجہ سے بہت کم ہے کہ جماعت کثیر کے نزدیک بااؤل وہ ہما درجہ کے تعینات میں داخل ہیں اور ان کی قیمت بھی اعلیٰ ہے۔

نمک کی طلب تغیر پذیر اور نمک کی غیر تغیر پذیر اسوجہ سے ہے کہ نمک کی قیمت متوسط ہے اور وہ داخل تعینات ہے اور نمک کی قیمت ادنیٰ ہے اور نیز وہ ضروریات لاندہ میں سے ہے۔ یہی حال دودھ اور پانی کی طلب کا ہے۔ جن ملکوں میں پانی بہت وافر ہو وہاں اس کی طلب صرور تغیر پذیر ہوگی۔

بتما کو کی طلب بھی تغیر پذیر ہے کیونکہ اس کی قیمت متوسط ہے۔ اور وہ داخل تعینات ہے۔ چنانچہ کثیر محض اخلاقی خیال سے نہ کہ آمدنی کی عرض سے ٹیکس قائم کر کے اس کی قیمت بڑھائی جاتی ہے تاکہ اس کا مضرت استعمال کم ہو۔

میدت کے مسائل سلجھانے میں وسعت نظر اور ضروری ہے اگر کل ضروری پہلویش نظر نہ رکھے جائیں تو تحقیقات کا نتیجہ لا تقربا الصلوٰۃ کا مصداق ہوتا تعجب خیز ہوگا اگر صرف چند پہلو حسب مطلب یکجا کر کے کوئی بظاہر قطعی مسئلہ مرتب کر لیا جائے تو تجربہ اور مشاہدات کی ہوا سے مثل حباب ٹوٹ جائے گا مسئلہ بلا سے ادھر رہا ہو لیکن قین حقیقت ضرور ہوتا چاہئے۔ تا مکمل صحیح مسئلہ مکمل تما غلط مسئلہ سے ہزار درجہ بہتر ہے۔

ہم نے اسی عرض سے بلا لحاظ طوالت ہر مسئلہ کے کل ضروری پہلو وضع کرنے کی کوشش کی ہے اول اول اگر پڑھنے والے کو اس کے سمجھنے میں کچھ محنت بھی کرنی پڑے گی تو اس کے معاوضہ میں اس کو صحیح معلومات حاصل ہوگی لیکن سہل و مکمل تمام مسائل سے تو حزن ناک مطالعہ کا اندیشہ وابستہ ہے۔

(۵) مسئلہ قیمت کے کل اساسی اصول بیان ہو چکے اب صرف بازار کا مفہوم اور اس کے

متعلق چند ضروری باتیں سمجھائی جاتی ہیں اس کے بعد ہم مبادلہ کے مرکزی مبحث قیمت پر توجہ کریں گے۔

حصہ چہم

بایاؤل

بارادر

بازار سے عرف عام میں تو مراد ایسی جگہ ہے جہاں بہت سے لوگ جمع ہو کر خرید و فروخت کریں شہروں میں تو اس قسم کے مستقل بازار ہیں۔ ہر قسم کے سامان کی دکانیں ہر روز لگی رہتی ہیں اور دکاندار صبح سے شام تک خریداروں کے ہاتھ سودا سلفٹ بیچتے رہتے ہیں دیہات میں ہفتہ وار پینٹھ لگتی ہے۔ نیز شہروں میں سالانہ نمائش ہوتی ہیں سب بازار غنی کی مختلف ٹیکس میں لیکن علم اعلیٰ میں بازار کا مفہوم کچھ اور زیادہ ہے۔

اصطلاحاً بازار سے مراد وہ کل خطہ ہے جس کے اندر اندر ایک وقت میں ایک چیز کی قیمت ہر جگہ برابر ہو اگر کچھ فرق ہو تو وہ بمقدار مصارف آمد و رفت ہو اور بس ایسا خطہ خواہ تمام روئے زمین پر محیط ہو یا چند ملکوں تک وسیع ہو یا کسی ملک یا اس کے حصے یا صرف کسی شہر یا گاؤں تک محدود ہو جن مقامات میں خواہ وہ ایک دوسرے سے کتنے ہی فاصلہ پر کیوں نہ ہوں کسی چیز کی ایک ہی وقت میں قیمت مساوی پائی جائے اور اگر فرق ہو تو مقدار مصارف آمد و رفت کے برابر ہو تو وہ کل مقامات اس چیز کے ایک ہی بازار میں شامل شمار کیے جاویں گے گویا ان کل مقامات تک ہ بازار وسیع مانا جائے گا مثلاً گہوں ہندوستان میں ۳ روپیہ من فروخت ہوا امریکہ میں ۲ روپیہ من انگلستان میں ۵ روپیہ من اور ہندوستان سے امریکہ اور امریکہ سے ولایت گہوں لیجائے کا صرفہ ایک ایک روپیہ من ہو اور ہندوستان سے براہ راست ولایت ہیچے کا صرفہ ۲ روپیہ من ہو تو یہ تینوں ملک گہوں کا ایک بازار شمار ہوں گے۔ اگر روٹی ہندوستان میں ۲ روپیہ من ہو اور امریکہ میں ایک ہی نرخ سے فروخت ہو یا اگر کہیں کم و بیش ہو تو بس اس قدر کہ باہر بیچنے یا باہر سے منگوانے کے صرفہ کے برابر ہو تو یہ تینوں ملک روٹی کا ایک بازار

مانے جاوینگے۔ لیکن اگر آم خرپوزہ۔ دودھ۔ دہی گاؤں میں ارزاں فروخت ہوں اور حصہ چارم تہہ میں گراں اوقیت کا فرق مصارف آمدورفت سے کم ہو یا زیادہ تو ہر ایک ایسا گاؤں اور تہہ رہا جو سید قریب قریب ہونے کے ان چیزوں کا جدا جدا بازار نہ ہوگا۔ اس کل بحث سے واضح ہوا ہوگا کہ معاشی بازار کی خصوصیت لابد مساوات قیمت ہونے کہ قیام دکانات یا اجتماع خریداران و فروختندگان۔ بازار کا علمی مفہوم بیان کرنے کے بعد اب ہم اس کی وسعت و تنگی کے اصول دریافت کرنا چاہتے ہیں۔

وسعت بازار کی پہلی شرط آزادی مقابلہ ہے یعنی دوستندگان اور خریداران اپنے کاروبار کی حالت سے یوں سے طور پر واقف ہوں ان کو رسد اور طلب کی مقدار کا اندازہ ہونہ صرف قرب و جوار بلکہ دور دراز مقامات میں بھی ان کے کاروبار کی جو حالت ہو اس سے ہر وقت باخبر رہیں سودا خواہ ہیں بڑے خریداران کم سے کم اور فروختندگان زیادہ سے زیادہ منج پر معاملہ کرنے کی کوشش کرتے رہیں اس کوشش اور کشمکش کا نتیجہ یہ ہوگا کہ مقابلہ کے دباؤ سے ہر جگہ منج ہموار ہو جائے گا اور قیمت کی حالت سطح آب کی سی ہوگی۔ مالیک لمن اماں معاشی ترقیات اور سہولت آمدورفت و خط و کتابت کی بدولت مقابلہ کا اثر بہت وسیع اور قوی ہو جانے سے بازاروں میں بھی بلا کی وسعت پیدا ہوگئی ہے اور بعض تو تمام دنیا پر مسلط ہیں۔ مساوات قیمت اور توسیع بازار کے واسطے مقابلہ شرط اولیں تو ضرور ہیں۔ اگر مقابلہ نہ ہو تو دو پاس یا س مقامات میں ہی ایک چیز مختلف منج سے فروخت ہوتی رہے اور اگر فرق قیمت مصارف آمدورفت سے زیادہ بھی ہو تو نہ خریدار اپنے سے دوسرے مقام کی ارزائی سے فائدہ اٹھا سکتے ہیں اور نہ فروختندے اپنے سے دوسرے مقام کی گرانی سے۔ جہاں قیمت کم ہے وہاں کے خریدار نفع میں ہیں اور جہاں قیمت زیادہ ہے وہاں کے فروختندے۔ بحالت مقابلہ

حصہ چہا دم
مال اول
یہ فرق قائم نہ رہ سکتا دونوں جگہ کا نرخ ملکیوں ہمارا ہو جاتا جیسا کہ قلابے سے ملے ہوئے دو حوضوں کا پانی۔

لیکن واضح ہو کہ چیز کی خرید و فروخت میں مقابلہ کی یکساں گنجائش نہیں بعض چیزیں تو مقابلہ کے واسطے ہتھ دھڑوں ہیں کہ ان کے کاروبار میں ہم دنیا کے ہر خطہ سے مقابلہ کر سکتے ہیں اور بعض اس قدر ناموزوں کہ باوجود ہزار کوشش ہم مقابلہ سے معذور ہیں جس کے معنی یہ ہوئے کہ بازار کی وسعت و تنگی نہ صرف مقابلہ ہونے پر منحصر ہے بلکہ اس کا چیزوں کی نوعیت سے بھی اس قدر قریبی تعلق ہے کہ مقابلہ کبھی اس کا یا بند ہونا پڑتا ہے۔

حسن چیزوں کی خرید و فروخت میں یہ مقابلہ کی گنجائش ہے اور لہذا جن کے بازار ہدایت وسیع ہو سکتے ہیں ان میں خواص ذیل ہونا لازمی ہے۔ قوت مقابلہ اور وسعت بازار انہی خواص کی نسبت ہوگی۔

(۱) عمومیت طلب اس چیز کی تقریباً ہر ملک میں مانگ ہونی چاہئے اور یہ جب ہی ممکن ہے جبکہ ہر ملک اس کا استعمال ہوتا ہو مثلاً سونا چاندی گہوں شکر اُون روئی۔
(ب) شناخت پذیری اس چیز کی خوبی میں ایسا تعین اور یکسانی ہونی چاہئے کہ اسکے مدایج قرار پاسکیں اور ہوشے نمونے سے چیر کی خوبی کا پتہ چل جائے۔ مثلاً سونا چاندی کہ ایک ماشہ سے منوں کا صحیح اندازہ ہو سکتا ہے اور اگر کوئی فرق ہو تو بلا وقت بیتہ چل جاتا ہے۔ سونے اور چاندی کے مانند گہوں اور روئی کے نمونے یوں کے طور پر قابل اطمینان نہیں ہو سکتے تھے۔ لیکن چونکہ ان دونوں کی مانگ عالمگیر ہے ان کے نمونے بھی ایک عجیب طریق سے بہت کافی حد تک قابل اطمینان بنائے جاتے ہیں۔ کچھ لوگ ساہا سال کے تجربہ اور کوشش سے اپنے آپ کو گہوں روئی جیسی عام طلب

والی چیزوں کا ماہر اور مبصر ہوتے ہیں۔

یہ لوگ ان چیزوں کی خوبی کا درجہ قرار دیتے ہیں مثلاً قسم اول۔ دوم و سوم ان کی رائے دور یا س نہایت مستند اور قابل اعتماد مانی جاتی ہے۔ لوگ اپنا اپنا مال ان کے پاس لاتے ہیں اور ملحوظ خوبی یہ مال کا درجہ قرار دیکر مال والوں کو ایک پروانہ دہیتے ہیں کہ فلاں درجہ کا اس قدر مال ملو کہ فلاں ہماری تحویل میں موجود ہے۔ اور مال اپنے پاس رکھ لیتے ہیں اس طرح پر بہت سے لوگوں کا مال لے لیکر درجہ وار بڑے بڑے ذخیرے قراہم کر لیتے ہیں جہاں درجہ والے مال کی سب مقداریں ملا دی جاتی ہیں اور ذخیرہ میں مال کی کوئی تفریق نہیں رہتی مثلاً بیس آدمی اگر درجہ اول کے گھوڑوں کی مختلف مقداریں لادیں تو وہ سب ملکر درجہ اول کا ایک انبار بن جائیں گی مال والے محض ماہرین و مبصرین کے دسے ہوئے پروانے بازار میں پیش کرتے ہیں اور خریدار پروانوں کے ہر سو پر مال خرید لیتے ہیں اور مال ماہرین کے ہاں سے ہجوادیا جاتا ہے۔ اس خدمت کے صلہ میں ماہرین کو دستوری ملتی ہے کہ مال ہمیشہ پروانہ کے مطابق نکلتا ہے اگر ایسا نہ ہو تو مبصرین کا اعتبار اٹھ جائے اور ان کا روبرو تباہ ہو جائے خود اپنی کاروبار کی ترقی کی خاطر وہ نہایت احتیاط اور توجہ سے مال کی خوبی تشخیص کر کے پروانہ دیتے ہیں تاکہ بازار میں وقت و اعتماد بڑھے نتیجہ یہ ہے کہ لوگ بطور خود مال خریدنے کی بجائے ان کی معرفت خریدنا زیادہ پسند کرتے ہیں۔

نمونے کے قابل اطمینان ہونے کا نتیجہ یہ ہوتا ہے کہ لوگ محض نمونہ دیکھ کر درواز مقامات سے بلا حد شہ فرمائش بھیج سکتے ہیں۔ اگر ایسا نہ ہو تو یا خریدار چیز دیکھنے آئے یا کل چیز برائے ملاحظہ اس کے پاس جائے۔ صاف ظاہر ہے کہ اس طریق سے کاروبار چلنا محال ہے۔

حصہ چہارم
باب اول

(ج) انتقال پذیری۔ یعنی چیز اس قابل ہو کہ دو دراز مقامات تک پہنچی جاسکے اس کی دو سٹرین خرید لی جائے کہ وہ دیر یا ہوا ور گل سٹر کر جلد ناکارہ نہ ہو جائے تاکہ دیگر مقامات تک پہنچنے میں جو وقت صرف ہوتا ہو اس میں وہ صحیح سالم رہے اور خریدار کے یا اس عمدہ حالت میں پہنچے دوم یہ کہ اس کے وزن اور جسامت کے مقابلہ میں اس کی قیمت عمادہ ہونا کہ مصارف آمد و رفت قیمت کا ایک جز و قلیل رہیں۔ مونا چاندی اس لحاظ سے بہتر ہیں کہ ان کا وزن و جسامت دونوں نہایت کم اور مقدار قیمت بہت زیادہ گیہوں رونی اور سکہ کا وزن و جسامت بھی موافق ہے اور ان کی قیمت مصارف آمد و رفت کی متحمل ہوتی ہے لیکن اگر کوئی معمولی زین یا تھردو وسیع تو مصارف آمد و رفت اعلیٰ قیمت سے بھی کہیں بڑھ جا دیں گے۔ پس جو چیزیں بوجہ زیادہ وزنی جسم اور کم قیمت ہونے کے دور نہ بھی جاسکیں ان کی قیمت میں مقابلہ دو بجگہ بہت فرق قائم رہ سکتا ہے۔ کیونکہ مصارف آمد و رفت اس حق سے بھی زائد ہونے ہیں۔ مصارف آمد و رفت جتنے ہی کم ہونگے قیمت میں فرق کم رہ سکے گا اور چیز جتنے کم وزن۔ چھوٹی اور بیش قیمت ہوگی مصارف آمد و رفت کم ہونگے گویا ایسی چیزوں کی خرید و فروخت میں مقابلہ قوی ہوگا اور ان کا بازار وسیع ہوگا۔

توت مقابلہ اور وسعت بازار کے واسطے کسی چیز میں مذکورہ بالائینوں خواص کم و بیش موجود ہونے لازمی ہیں پس صاف ظاہر ہو کہ جن چیزوں میں ان کے برعکس خواص پائے جاویں یعنی ان کی طلب مخصوص اور محدود ہو ان میں شناخت پذیری و انتقال پذیری منقوض ہونے کا قریب مقابلہ ضعیف ہوگا۔ اور ان کا بازار تنگ و مختصر۔ مثلاً پھل بھول ترکاری گوشت۔

گویا ایک طرف تو چند عالمگیر بازار ہیں اور دوسری طرف مقامی بازار اور ان کے بین بین مقام بازار ہیں جن کی وسعت مختلف ہے۔ مقابلہ کا وسعت بازار پر جواثر پڑتا ہے مقابلہ میں جو جھگ سہولتیں پیدا ہوگی ہیں اور مقابلہ کے واسطے چیز میں جو خواص لازمی ہیں یہ سب جانے

۴

کے بعد بعض چیزوں کی عالمگیر مساوات اور بعض کے شمار احتکافات جو ہر طرف نظر آتے ہیں سمجھنے میں سہولت ہوگی اور واقعات مذکورہ بالا اصول کی تطبیق بہت دیکھیں اور مفید ثابت ہوگی۔

(۶) جب ہم ایک چیز کا دوسری چیز سے براہ راست مبادلہ کریں مثلاً ایک سیرنگی کے معاوضہ میں دس سیرنگیوں - یا سیر بھر دودھ کے بدلے میں پاؤ بھر شکر - تو یہ چیزیں مطلقاً ایک دوسرے کی قدر رکھلائیں گی گویا قدر سے مراد دوسری چیزوں کی وہ مقدار ہے جو ہماری چیز کے مبادلہ میں مل سکے لیکن جیسا کہ اہمیت مبادلہ کے تحت میں اور بتایا چکا ہے اور نیز آئندہ بنوانا رہ رہا تفصیل بیان کیا جاوے گا آجکل چیزوں کا سیرنگیوں سے براہ راست مبادلہ شاید دونا درہی ہوتا ہے نہ مرض سہولت ایک خاص چیز ایجاد کی گئی ہے جو مطلقاً آواز رکھلاتی ہے - ہر شخص اپنی چیز کا محنتی اس سے مبادلہ کرنے پر تیار ہوتا ہے - گویا مبادلہ میں ہر شخص کو قبول ہے کہ اس کا استعمال سقہ عام ہو گیا ہے کہ کسی دو چیزوں کے مبادلہ میں بطور ثالث اس کی وساطت ناگزیر ہے - چنانچہ اس کی وساطت ہی کے باعث مبادلہ کا عمل واحد اب خرید و فروخت کے عمل میں منقسم ہو گیا ہے اگرچہ ریجی خود ایک چیز ہے لیکن دنیا کی باقی تمام چیزوں سے وہ اس لحاظ سے ممتاز ہے کہ مبادلہ میں دوسری چیزیں تو صرف بشرط اعتبار قبول کی جاسکتی ہیں لیکن اس کی مقبولیت عام مبادلہ میں ہر شخص اس کا خواہاں نظر آتا ہے - پس اگر کسی چیز کا ہم زر سے مبادلہ کریں خواہ وہ چیز خریدیں یا فروخت کریں تو زر کی وہ مقدار جو معاوضہ میں دی جائے مطلقاً حایہ قیمت کہلائے گی - مثلاً سیر بھر گلی اور دس سیرنگیوں ایک دوسرے کی قدر تھے لیکن ایک ایک روپیہ ان دونوں کی قیمت ہوتی ہے۔

اسی طرح ہر سیر بھر دودھ اور پاؤ بھر شکر جو ایک دوسرے کی قدر تھے ان کی قیمت بھی دودو آئے ہوگی۔

آج کل قیمت کا رواج عام ہے لیکن اس کے ذریعے سے ہم کسی دوا زیادہ چیزوں کی

حصہ چہارم
ماہ اول

باہمی قدر کا اندازہ لگا سکتے ہیں مثلاً دودھ دو آنہ سیر دروخت ہو۔ گہی کا نرخ روپیہ سیر ہو۔ شکر روپیہ کی چار سیر ملے اور نمک ۶۰ سیر تو ایک دہیہ معیار قرار دینے سے معلوم ہوا کہ آٹھ سیر دودھ - سیر بھر گہی ۶۰ سیر شکر ۶۰ سیر نمک ایک دوسرے کے ہم قدر ہیں۔ اور ایک باک دہیہ ان سب کی حد اگانہ قیمت۔

صاف ظاہر ہے کہ قیمت قدر کی ایک خاص شکل ہر فرق پر کہ جو یہ معاملہ میں لطف قیمت قبول کی جاتی ہے اس کی مقبولیت عام ہو اور وہ اصطلاحاً حائر کھلائی ہو۔ گویا قیمت وہ قدر ہو جو مبادلہ میں شکل زر قبول کی جائے۔

مبادلہ میں جو ردیا جائے وہ تو اس چیز کی قیمت قرار پایا اور وہ چیز اس مقدار زر کی قدر کھلائی مثلاً جبکہ ایک سیر دہیہ گہی کی قیمت ہو تو سیر بھر گہی ایک دہیہ کی قدر شمار ہوگا۔ صاف ظاہر ہے کہ کسی چیز کی قیمت بڑھنے سے زر کی قدر گھٹتی ہے اور قیمت اتارنے سے زر کی قدر بڑھتی ہے مثلاً اگر گہی کا نرخ سیر کے بجائے تین پاؤنی روپیہ رہ جائے یا یوں کہو کہ ایک سیر گہی کی قیمت دہیہ کے بجائے چھ ہو جائے تو روپیہ کی قدر بجائے ایک سیر کے تین پاؤنی رہ گئی گویا موجودہ ہر کی قدر دہی ہو جو سابق میں ایک دہیہ کی تھی یعنی سیر بھر گہی اسی طرح اگر گہی کا نرخ سیر بھر کی بجائے ڈیڑھ سیر فی روپیہ ہو جائے یا یوں کہو کہ ایک سیر گہی کی قیمت روپیہ کے بجائے دس آنہ رہ جائے تو روپیہ کی قدر ایک سیر کے بجائے ڈیڑھ سیر گہی ہو گئی۔ گویا موجودہ ہر کی قدر دہی ہو جو پہلے ایک دہیہ کی تھی یعنی سیر بھر گہی

حاصل کلام یہ کہ قیمت اشیا اور قدر زر کی تبدیلیاں بالکل ایک دوسرے کے برعکس ہوتی ہیں۔ چیزوں کے علاوہ زر کی قلت و کثرت سے بھی ان تبدیلیوں کا نہایت قریبی مگر دقیق اور پیچیدہ تعلق ہے جس کی ہم آئندہ زر کے سلسلہ میں تشریح کریں گے۔

چیزوں کی قدر قیمت اور زر کی قدر سلسلہ میں یہاں مختصراً چھ بتانا ہی بے محل نہ ہوگا

کہ زر کی نہ صرف قدر بلکہ قیمت بھی ہوتی ہے۔ لہذا زر کی قیمت کا ایک خاص جداگانہ مفہوم ہے۔ حصہ ہمارے باب اول
 زر کی قیمت سے مراد شرح سود ہے جو رستعار پر ملے۔ چنانچہ گرائی زر سے اصطلاحاً مراد یہ ہوتا ہے کہ عام طور پر روپیہ قرض ملنے میں قوت پیش آئے اور شرح سود بہت اعلیٰ طلب کی جائے۔ اسکے
 برعکس زرانی زر کے معنی یہ ہیں کہ لوگ بکثرت قرض دینے پر آمادہ ہوں اور شرح سود بھی ادنیٰ ہو۔
 ان مسائل سے ہم آئندہ بھی بحث کریں گے۔ زر کی قدر و قیمت کی طرف یہاں صرف اشارہ بر محل معلوم ہوتا ہے۔

واضح ہو کہ زر کا بھی آپس میں مبادلہ ہوتا ہے۔ روپیہ سے روپیہ دوسریہ سے بیسہ یا گنتی سے
 گنتی تو کوئی بدلتا نہیں کیونکہ ان میں کوئی فرق نہیں لیکن روپیہ سے بیسہ اور گنتی سے روپے ضرور
 بدلے جاتے ہیں۔ گویا مختلف قسم کے زر کا باہمی مبادلہ ہوتا ہے۔ ایسے مبادلہ کی شرح کے حصول
 ہم آئندہ زر کے تحت میں بیان کریں گے یہاں صرف اس قدر بتانا مقصود ہے کہ جبکہ زر کا معاوضہ
 زردیا جائے تو وہ بھی اصطلاحاً ایک دوسرے کی قدر کہلاتے ہیں۔ نہ کہ قیمت۔ مثلاً سولہ لاکھ
 روپیہ کی قدر ہیں اور گنتی کی قدر تندرہ روپیہ ہیں۔

واضح ہو کہ مبادلہ کی اصلی غرض حصول ضروریات ہے۔ جس چیز کی ہم کو ضرورت نہ ہو یا
 کم ہو اس کے مبادلہ میں ہم ایسی چیز لینا چاہا کرتے ہیں کہ جس کی ہم کو ضرورت یا بیشتر
 ضرورت ہے۔ مبادلہ میں نہ محض بطور ایک سہولت افزا آلہ یا وسیلہ کے استعمال ہوتا ہے
 پس حقیقت توجہ طلب تو چیزوں کی قدر ہونی چاہیے۔ لیکن چونکہ معاوضہ کا مروجہ معیار
 قیمت ہے۔ لہذا قدر و قیمت کا رشتہ تبنانے کے بعد ہم بھی قدر کی بجائے قیمت سے بحث
 کریں گے نیز قدر و قیمت کے مزید تعلقات زر کے بیان میں واضح کریں گے اور ہی طرح پر
 مبادلہ کا ہاسی مسئلہ صاف ہونے کی امید کی جاسکتی ہے۔

(۷) صاف ظاہر ہے کہ قیمت مبادلہ پر مبنی ہے۔ جب کسی چیز کا مبادلہ ہی ممکن نہ ہو تو اس کی

حصہ چارم

باب اول

قیمت کیونکر قرار یا سکتی ہو اور مبادلہ کے واسطے جو شرائط لازمی ہیں وہ مقدمہ میں عنوان ہستہ بال
 بالتفصیل بیان ہو چکی ہیں۔ ان کا حاصل یہ ہے کہ مبادلہ کی واسطے اول کسی چیز میں افادہ ہوتا
 شرط ہے دوم اس چیز کی قلت بھی لازمی ہے۔ قلت سے مراد ہر کسی چیز کا مقدار طلب دستیاب
 نہ ہونا۔ چنانچہ خود قلت میں افادہ کی شرط مضمر ہے۔ اگر کسی چیز میں افادہ ہی نہ ہو تو پھر لوگ اس کو
 طلب کیوں کرنے لگے اور پھر قلت کے کیا معنی یہاں یہ نکتہ سمجھنا خالی از لطف نہ ہو گا کہ قلت
 اور ندرت جداگانہ حالتیں ہیں۔ اگر کوئی چیز بکتنی ہی کثیر مقدار میں پیدا ہو لیکن پھر بھی بطلب
 ناکافی ہو یعنی اس کی رسد طلب سے کم رہے تو اس کی قلت مانی جائے گی اس کے برعکس اگر
 کسی چیز کی نہایت تہوری مقدار موجود ہو لیکن اس کی طلب نہ تو ایسی حالت قلت سمجھا نہیں
 ہو سکتی بلکہ ندرت کہلائے گی ہوا اور دہوپ میں از حد افادہ موجود ہے مگر چونکہ ان کی مقدار
 لا محدود ہے اور وہ ہر شخص کو میسر نہیں ہو جاتا ہونے کے اُن کی کوئی قیمت بھی نہیں کم و بیش
 یہی حال لبے یا پانی اور اندرون جنگل لکڑی کا ہے اگر کل کرہ ارض سونے کا ہوتا تو سونا مٹی
 سے بھی زیادہ بے قیمت ہوتا یا اگر غلہ آسمان سے بکھرتا برستا تو پھر کوئی کسی سے نہ خریدتا
 گیہوں اور روئی جیسی چیزیں جن کی طلب عالمگیر ہے اربوں اور کھربوں ہی میں پیدا ہوتی
 ہیں لیکن پھر بھی ان کی ایسی افراط نہیں کہ لوگوں کو حسب طلب بطور خود دستیاب ہو سکیں
 بلکہ ان میں بھی تعین مقدار اور ملکیت کی صفات موجود ہیں۔ یعنی باوجود فی نفعہ مقدار
 بڑی ہونے کے بطلب ان کی قلت ہے اور یہی وجہ ہے ان کی قیمت اٹھ اُتی ہے۔ میں برسیرانی
 صد ہا سن شراب میں قلت اسوجہ سے پائی جاتی ہے کہ اس کی رسد طلب کم ہے لیکن صرف
 ایک سہرہ دودھ جو بیس برس بوتل میں بند رکھا رہا ہو یا وجود اس قدر کم مقدار ہونے کے صفت
 قلت سے مترا ہے کیونکہ اس کی طلب ہی نہیں جو کچھ اس میں صرف ندرت ہی ندرت ہے
 علی ہذا اگر درہا گائے بکریوں کے ہوتے ہوئے اُن کی قلت ہے حالانکہ بغیر وحشی جانوروں

میں جن کی تعداد بہت ہوتی ہوگی صرف ندرت ہو سکتی ہے ان کی کوئی قلت نہیں۔ گلاب
جیلا اور بہت سے خوشبودار درخت اور پھل بکرت اگائی جاتی ہیں لیکن بھر بھی بحیثیت مجموعی انکی
قلت ہے اپنی اپنی قسم کے تھوڑے تھوڑے بہت سے پودے اور گھاس گنتی ہیں جن کی کوئی قلت
نہیں محسوس ہوتی ان میں ندرت کے سوا کچھ بھی نہیں۔ حاصل کلام یہ کہ ندرت فی نفسہ
کسی چیز کی کمی مراد ہے اور وہ عمومیت کی متضاد ہے۔ لیکن قلت محض ایک صفت اضافی ہے
اس سے کسی چیز کی کمی فی نفسہ نہیں بلکہ بلحاظ طلب مراد ہے۔ اور وہ کثرت کی متضاد ہے۔

یہ ایک معاشی مقولہ ہے کہ قیمت کا دار مدار محض قلت پر ہے۔ اگر کسی چیز کی قلت زیادہ ہے
قیمت بھی زیادہ ہوگی اور اگر قلت کم ہے تو قیمت بھی کم۔ قلت کا مذکورہ بالا مفہوم کہ اس میں
افادہ بھی مضمر ہے اور نیز قلت و ندرت کا فرق سمجھنے کے بعد قانون تقییل افادہ کو تین نظر
رکھکر اس مقولہ کی صحت میں کوئی شک نہیں رہا چاہیے۔ اگر یہ سمجھو تو اس مقولہ نے دریا کو
کورہ میں بند کر دیا ہے۔ اور ارم مبادلہ۔ قانون تقییل افادہ۔ قانون طلب رسد اور اصول شرح
قیمت یہ سب باتیں اس مقولہ میں داخل ہیں پہلے تین اجزاء تو بیان ہو چکے ہیں۔ صرف حوالہ
کافی ہونا چاہئے۔ البتہ جیسے جزیعی شرح قیمت سے ہم ذیل میں جدا گانہ مفصل بحث
کرتے ہیں۔

قیمت مبادلہ پر مبنی ہے اور مبادلہ کے واسطے دو فرق لازمی ہیں چنانچہ خریدار اور بیچنے
والے کے باہمی جھگڑنے جھگڑانے سے چیز کی قیمت طے ہوتی ہے خریدار گھٹانے کی کوشش
کرنا ہی بیچنے والا حتی الامکان قیمت بڑھانے میں در لگاتا ہے اور فرویقین کی کشمکش سے کوئی
ایسی قیمت قرار پا جاتی ہے جس پر دونوں ضامنہ ہو جاویں اگر دونوں ضامنہ نہ ہو سکیں
تو سودا نہ پٹے گا اور نہ کوئی قیمت قرار پائے گی۔ پس اصول شرح قیمت دریافت کرنے کے لیے
یکے بعد دیگرے خریدار و فروشنده دونوں فریق کے نقطہ نظر کی تحقیق لازمی ہے۔

خریدار کا طرز عمل تو صاف ہے۔ خریدنے میں وہ قانونِ تغلیل افادہ کا پیرو ہوتا ہے اور قیمتِ طلب
یعنی خریدار کی پیش کردہ قیمت کسی مقدار کے افادہ محتمل سے کم یا اس کے مساوی ہوتی ہے اس طے چہر
خریدار کو جو زیادہ افادہ حاصل ہو وہ اصطلاحاً نفع المصرت کہلاتا ہے اس اجمال کی تغصیل بعنوان
قانونِ تغلیل افادہ موجود ہے۔ جس کا اعادہ سراسر بیجا طوالت ہو گا۔

اب ہا دو سرفرائی یعنی سیخنے والا اس کا طرز عمل دراپیچیدہ اور تشریح طلب ہے جس کم سے
کم قیمت پر فروشنندہ مال دینے کو آمادہ ہو جائے وہ اصطلاحاً قیمتِ رسد کہلاتی ہے۔ عام
مقولہ ہے کہ قیمتِ رسد مصارفِ پیدائش کے مساوی ہوتی ہے اور بطور بات بھی صاف ہے
مصارفِ پیدائش سے کم قیمت پر فروخت کرنے سے سیخنے والے کا سراسر نقصان ہے۔ اور
لوگ کاروبارِ نفع کی خاطر کرتے ہیں نہ کہ نقصان برداشت کرنے کو لہذا کاروبار کی شرطِ اول
ہی ہے کہ قیمتِ مصارفِ پیدائش کی برابر ضرور وصول ہوتی ہے ورنہ چند ہی روز میں کاروبار
بند ہو جانا یقینی ہے۔ واضح ہو کہ بحیثیت مجموعی یہ مقولہ ضرور صحیح اور درست ہے لیکن اول
تو اس میں دو استثنیات توجہ طلب ہیں، دم بلحاظ غی و وسعت وقت اس مقولہ کے عمل میں اور
نیز مصارفِ پیدائش کے مفہوم میں قابلِ محاظ فرق پیدا ہو جاتا ہے چنانچہ ان شکات کی
ہم ذیل میں تشریح کرتے ہیں۔

اول استثنیات کو ایچہ حقیقت یہ ہے کہ قیمت کا دار و مدار قلت پر ہے اور قلت کے اسباب
مختلف ہیں بعض حالتوں میں قلت محض اتفاقی ہوتی ہے مثلاً قدیم کرم خوردہ کتاب میں بوسیدہ
نقشے اور تصویریں رنگ کڑھ سکے۔ اگر کوئی ایسا طالب نہ ہو تو ان میں ندرت کے سوا کچھ نہیں۔
لیکن جب محققین آثارِ قدیمہ میں اس کی مانگ ہو تو ساتھ ہی قلت نمودار ہوگی۔ اور قیمت کا
کتنا ہی بڑھ جانا عجیب نہیں۔ صاف ظاہر ہے کہ ان چیزوں کی قیمت قیمتِ طلب پر منحصر
یعنی خریدار جس قدر دینے پر رضامند ہو سکیں۔ جب ان چیزوں کو بنے ہوئے صدیاں ہیں

گھر چکے اُن کے موجودہ مالکوں کو بھی معلوم نہیں کہ کتنے کتنے کو خریدی ہوگی۔ اور جبکہ ایسی چیزیں کسی صرفے سے بھی تیار نہ ہو سکیں تو قیمت رسد اور مصارف پیدائش کا محاط خارج از بحث ہے۔ دوم جبکہ کوئی چیز بحالت اجارہ پیدا ہو نہ کہ بحالت مقابلہ تو اس صورت میں بھی قیمت رسد کا مصارف پیدائش کے مساوی ہونا یقینی نہیں اغلب یہ ہو کہ وہ مصارف پیدائش سے زیادہ ہوگی۔ چنانچہ اجارہ دہ کے نقطہ نظر سے اجارہ میں سب سے بڑی خوبی یہ ہوتی ہے کہ قیمت حسبِ نحو قرار دیا جاسکتی ہے اجارہ میں قیمت رسد کس اصول کے مطابق قرار پاتی ہے یہ بطور خود ایک جلد کا مسئلہ ہے اور آگے چل کر بعنوان اجارہ ہم اس سے مفصل طور پر بحث کرینگے یہاں صرف یہ جتنا مقصود تھا کہ اجارہ کی حالت میں بھی قیمت رسد کا مصارف پیدائش کے مساوی ہونا ضروری نہیں بلکہ اس سے زیادہ ہونا اغلب ہے۔ البتہ تیسری حالت میں یعنی جبکہ قلت کا باعث نہ اتفاق ہو نہ اجارہ بلکہ مصارف پیدائش ہوں تو قیمت رسد ضرور مصارف پیدائش کے مساوی ہوگی۔

مذکورہ صدر دستخطیات سے واضح ہوا کہ اول تو یہ مقولہ کہ قیمت رسد مصارف پیدائش کے مساوی ہوتی ہے ان چیزوں سے متعلق ہے جو پیدا کیجاسکیں اور جن کی پیداوار میں اضافہ و تخفیف ممکن ہے۔ دوم اس مقولہ کی صحت صرف بحالت مقابلہ یقینی ہے جبکہ ہر کوئی اپنے حریف کو زک دینے اور اپنے مال کی بکری بڑھانے کی غرض سے قیمت گھٹاتے گھٹاتے مصارف پیدائش تک لے آتا ہے۔ بلکہ مقابلہ کے جوش میں کبھی کبھی حریف مصارف پیدائش سے بھی قیمت کم کر دیتے ہیں۔ اگرچہ ایسی کمی صرف چند روزہ ہوتی ہے بہر حال اجارہ کی طرح مقابلہ میں قیمت رسد کا مصارف پیدائش سے زیادہ ہونا ممکن نہیں۔ اور مساوی ہونا اغلب ہے۔

اب ہم دیکھنا چاہتے ہیں کہ وسعت وقت کا اس قول کے عمل پر کیا اثر پڑتا ہے اور مصارف پیدائش کے مفہوم میں کیا فرق نمودار ہوتا ہے۔

جبکہ وقت اس قدر تنگ ہو کہ چیزوں کی پیداوار میں حسبِ الخواہ کمی بیشی نہ کی جاسکے اور چیزیں بھی سریع الزوال ہوں تو ایسے وقت کے اندر قیمت بیشتر قیمت طلب پر منحصر ہوتی ہے۔ قیمت رسد کا اثر بہت ضعیف ہوتا ہے۔ آم امرود بیر و غیرہ پہلوں کی پیداوار باغات کی تعداد پر منحصر ہے اور باغ مدتوں میں تیار ہوتے ہیں اور مدتوں ہی سیکارہ پس ہر فصل میں ختنے پھل پیدا ہونے ہوئے ہو گئے اور ان کی قیمت قیمت طلب کے تابع ہوتی ہے۔ اسی طرح پتھر لوہہ تر لوہے جب قیمت میں بڑھنے لگے تو پھر ان میں کوئی رد و بدل نہیں ہو سکتا اور ان کی قیمت فصل پر قیمت طلب کے مطابق رہتی ہے۔ خواہ طلب ایک حالت پر برقرار ہو اور ان پہلوں کی بہت کم یا بہت زیادہ مقدار پیدا ہو یا مقدار پیداوار برقرار ہو یا طلب بہت زیادہ اضافہ یا تخفیف ہو جائے یا یہ دونوں تبدیلیاں کسی ترکیب سے ایک ساتھ نمودار ہوں ہر حالت میں نتیجہ وہی ایک ہو گا یعنی قیمت طلب سے قیمت قرار پائے گی۔ یوں تو شہروں میں دودھ وہی ایک مقررہ نرخ سے فروخت ہوتے ہیں لیکن فرص کر دو کہ ہفتہ بھر کے واسطے بوجہ شادی دینو ہار ان کی طلب یکا یک بڑھ جائے تو ظاہر ہے کہ اتنے بڑھے عرصہ میں لوگ نئی گھاسے بھینس خرید کر دودھ وہی کی مقدار نہیں بڑھا سکتے نتیجہ یہ ہے کہ قیمت بہت چڑھ جائے گی۔ اسی طرح اگر چند روز کے واسطے بوجہ خرابی موسم انکی بھڑکی بہت گھٹ جائے تو لوگ گھاسے بھینس حد انہیں کر سکتے اور دودھ وہی بیسہ سیر بھی پاک جائے تو عجیب نہیں چونکہ یہ دونوں سریع الزوال ہیں فروخت نہ کرنے میں سراسر نقصان ہے۔ لہذا جو کچھ بھی دام اٹھائیں قیمت نہیں ہے۔ اسی طرح اگر سوا اتفاق سے گھو سیوں کی بہت سی بھینس گم یا بیمار ہو جائیں یا برائے فروخت چند روز کے واسطے باہر سے بہت سی بھینس آجائیں تب بھی دودھ کی قیمت علی الترتیب بہت چڑھ اُتر جائے گی۔ گویا خواہ طلب میں تبدیلی ہو یا رسد میں یا دونوں میں نتیجہ وہی ایک ہو گا۔ قیمت طلب کا غلبہ ہینگا

سرف کا کارخانہ ہر روز ایک مقدار تیار کرتا ہے اب اگر کسی وزیکہ ایک برف کی مانگ بہت بڑھ جائے گھٹ جائے یا برف بہت زیادہ یا کم مقدار میں تیار ہو تو یہ صورت اس کی قیمت قیمت طلب کی تابع ہوگی۔

اوپر کی مثالوں پر غور کرنے سے معلوم ہوگا کہ علی الترتیب چند سال، ایک فصل و ایک ماہ ایک و تین ایشانہ کی مقدار پیداوار میں کوئی حسب الخواہ رد و بدل کرنا دشوار ہے یعنی یہ نہیں ہو سکتا کہ طلب بڑھتی دیکھ کر اپنی طرف سے پیداوار بڑھا دیں اور گھٹتی دیکھ کر گھٹا دیں بلکہ اوقات مذکورہ کے اندر جو مقدار پیدا ہوتی ہے وہ پیدا ہو جاتی ہے اور قیمت محض طلب پر منحصر رہتی ہے۔ قیمت طلب جو کچھ ہو وہی چیز کی قیمت قرار پائے گی۔ قیمت رسد کو دخل دینے کی مجال نہیں ہوتی اب یہ اتفاق پر منحصر ہے کہ قیمت طلب قیمت رسد سے بڑھ کر فروستندہ کو مالا مال کرے یا گھٹکار اس کا دیوالیہ نکال دے۔

حاصل کلام یہ کہ سریع الزوال چیزوں کی قیمت اتنے تھوڑے عرصہ کے اندر اندر کہ ان کی مقدار پیداوار میں حسب الخواہ کوئی کمی بیشی نہ کیجاسکے۔ گویا مقدار پیداوار کم بیش معین ہی ہو قیمت طلب کے ماتحت ہوتی ہے۔ قیمت رسد کا اس وقت کے اندر اندر کوئی اثر نہیں پڑ سکتا۔ ایسے مختصر وقت کے اندر والی قیمت کو اصطلاحاً بازار کی قیمت کہتے ہیں۔ صاف ظاہر ہے کہ بازار کی قیمت قیمت طلب کی پیرو ہوتی ہے اور اس میں بڑے بڑے فرق ممکن ہیں۔ بھول اور بھولائی کی فصل بھر قیمت بدلتی رہتی ہے عید تہوار اور سہاگ کے موقعوں پر دودھ دہی کی قیمت گنتی ہو گئی ہو جانا معمولی بات ہے۔ یہی برف پیسہ سے لیکر روپوں میں تک باک جاتا ہے۔

تلون مزاجی بازاری قیمت کا خاصہ ہے۔ لیکن پھر بھی بازاری قیمت کا اوسط قیمت رسد یعنی مصارف پیدائش کے مساوی ہونا ضروری ہے۔ کیونکہ اگر اتنے عرصہ تک کہ مقدار رسد میں کمی بیشی کی جاسکے بازاری قیمت کا اوسط قیمت رسد سے زیادہ رہا تو مقابلہ کے

حصہ چہارم

باب اول

زور میں لوگ رسد بڑو پانینگے اور بصورت دیگر رسد گھٹا دینگے مثلاً اوپر کی چار مثالوں میں بجا
 بیشی اوسط بازاری قیمت بر قیمت رسد لوگ دس بارہ برس میں نئے نئے یا خات لگا دیں گے
 دو ایک فصل میں باڑیوں کی تعداد بڑھ جائے گی۔ گھوسی اپنا گلہ بڑھائیں گے اور کارخانہ
 زیادہ برف تیار کرتے لگے گا۔ اور اگر اوسط کم پڑا تو عمل اس کے برعکس ہوگا۔

اب اگر اس دوران میں طلب اپنی سابق حالت پر قائم رہی تو رسد کی بیشی کبھی بعد بازاری
 قیمت کا اوسط مصارف پیداؤش کے لگ بھگ پڑیگا۔ اگرچہ قیمت طلب کے زیر اثر
 بازاری قیمت اب بھی کافی تغیر پذیر رہیگی۔ اور اگر اصلاح رسد کے بعد طلب میں کوئی اور
 بڑا تغیر ہو جائے تو نہ معلوم اوسط قیمت اور مصارف پیداؤش میں کیا تعلق قائم ہو۔
 جو چیزیں مقابلہ زیادہ دیر پا ہیں مثلاً سونا یا ندی۔ لکڑی۔ غلہ۔ کپڑا۔ جو تہ اور بہت سے
 مصنوعات بازاری قیمت تو ان کی بھی ہوتی ہی۔ لیکن یہ قیمت طلب کی یوں سراسر بیڑ
 نہیں ہوتی بلکہ قیمت رسد سے بھی تعلق کم و بیش ضرور لگا کر کہتی ہی اس فرق کی وجہ یہ ہے
 کہ ایسی چیزوں کے کچھ مدت تک ذخیرہ کر سکتے ہیں اور اگر کوئی رد و بدل از حد قوی اور
 دیر پا نہ ہو تو کمی بیشی طلب رسد کی زور خاطر پر پڑتی ہی اور اس قدر پر اثر ثابت نہیں ہوتی جتنی
 کہ سریع الزوال چیزوں میں طلب پڑنے یا رسد گھٹنے سے مقابلہ بازاری قیمت میں کمتر
 فرق نمودار ہوتا ہی اور علیٰ ہذا طلب گھٹنے یا رسد بڑھنے سے عام مشاہدہ ہے کہ مذکورہ لحد
 جیسی دیر پا چیزوں کی قیمت میں کم و بیش اتنی بڑا اور دیر پا فرق پیدا ہوتا ہے۔ ورنہ سالہا
 سال تک قیمت ایک سطح پر قائم رہتی ہی۔ بازاری قیمت کے تغیرات بہت ادنیٰ اقسام
 کے ہوتے ہیں اور اگر کوئی غیر معمولی فرق نمودار بھی ہو تو وہ بہت جلد زائل ہو جاتا ہے۔
 اور قیمت پھر معمولی سطح پر آ رہتی ہی۔ ایک سادہ مثال لو۔

مقدار گہوں	قیمت طلب	قیمت رسد
۱۲۰۰ من	۲ روپیہ من	۴ روپیہ من
۱۰۰	$\frac{۱}{۲}$ من	$\frac{۱}{۲}$ من
۴۰۰	۳ من	۳ من
۵۰۰	۴ من	$\frac{۱}{۲}$ من
۳۰۰	۵ من	۲ من

قانون تقلیل افادہ اور قانون تعلیل حاصل ہوتے رہنے سے بلحاظ مقدار گہوں قیمت طلب و رسد کے فرق سمجھنے میں قوت نہو گی۔ اوپر کی مثال میں مقدار رسد ۵۰۰ من کے قریب رہیگی اور قیمت تقریباً ۳ روپیہ من۔ اگر مقدار رسد صاف ۵۰۰ من ہوئی تو مقابلہ کے جوش میں اس کو بڑھا کر اور اگر مقدار ۱۰۰ من ہو تو بخوف نقصان اس کو گھٹا کر۔ ۵۰ من کو دینگے اور قابل ذخیرہ ہونے کی وجہ سے ایسی چیزوں کی رسد میں کمی بیشی ہر قدر وقت طلب ہیں حتیٰ کہ سرع الزوال چیزوں میں۔ اوپر کی مثال میں یہ حالت کہ مقدار رسد و طلب یعنی ۵۰۰ من ایک ہی قیمت یعنی ۳ روپیہ پر برابر رہیں۔ اصطلاحاً توازن طلب و رسد کہلاتی ہے۔ درودہ قیمت کہ جس پر دونوں مقدار مساوی قرار پائیں یعنی ۳ روپیہ اصطلاحاً قیمت متوازن اور خود یہ مقدار مقدار متوازن کہلاتی ہے۔ واضح ہو کہ کامل توازن طلب و رسد کم ممکن ہے۔ اگر کبھی غور و تامل ہو تو محض اتفاقی طور پر اور بہت جلد زائل ہو جاتا ہے بلکہ واقعہ یہ ہے کہ رسد ۵۰۰ من کے اور قیمت ۳ روپیہ کے قریب قریب ہوتی ہے کبھی کبچہ زیادہ کبھی کم۔ قانون تقلیل افادہ و تعلیل حاصل ملکہ ہر تبدیلی کی اصلاح جلد کر دیتے ہیں اور چیزوں کے دیوپا ہونے کی وجہ سے ایسی اصلاح پہل بھی ہے۔ ان چیزوں کی قیمت کا حال قطب نما کی سوئی کا سا ہے کہ جو ساکن تو بہت کم ہو مگر بالعموم ادھر ادھر بہت بہت کچھ جلد جلد مرکز یعنی قیمت متوازن کی طرف لوٹتی رہی ایسی قیمت جس کی تبدیلیاں

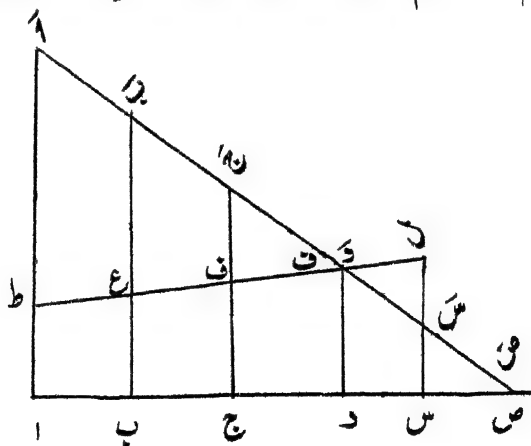
حصہ چارم
ہاسول
عرصہ تک مختصر حدود کے اندر اندر ہیں اصطلاحاً قیمت معمولی کہلاتی ہے مثلاً چند سال سے
گیہوں کی قیمت معمولی ۳۰ اور ۴۰ روپیہ من کے درمیان چلی آتی ہے۔

قیمت متوسط اور قیمت معمولی کا فرق صاف ظاہر ہے اگر ۱۰ چیزیں ۳۰ روپیہ کے نرخ سے
۴۰۰ ایک روپیہ بارہ آنہ کے نرخ سے اور ۱۵۰ (۱۵۰ کے نرخ سے فروخت ہوں تو قیمت معمولی ایک
کہلے گی اور قیمت متوسط $\left\{ \frac{15 \times 10 + (30 \times 100)}{15 + 100} \right\} = \frac{1500 + 3000}{115} = \frac{4500}{115} = 39.13$ ہوگی۔

اوپر کے بیان سے واضح ہو گا کہ دیرپا چیزوں کی ٹیسٹ بازاری قیمت کچھ زیادہ قابلِ نظر
نہیں ہوتی ان کی قیمت بیشتر قیمت معمولی ہوتی ہے اس کے برعکس سریع الزوال چیزوں کی
قیمت معمولی کم پائی جاتی ہے ان میں بازاری قیمت کا بہت دور دورہ ہے قیمت معمولی تو قیمت
متوسط کے آس پاس ہوتی ہے۔ اور بازاری قیمت اس سے دور دو لیکن قیمت متوسط ہر حالت
میں مصارف پیدائش کے مساوی ہوتی ہے اگر نہیں ہے تو کچھ عرصہ میں ہو جاتی ہے لیکن حقیقت
یہ ہے کہ طلب رسد میں ہر آن ہقدر مٹھا را و طرح طرح کی تبدیلیاں ہوتی رہتی ہیں کہ ان کا احاطہ
محال ہے ہم ایسی تبدیلیوں کی مجموعی حالت اور ان کے اغلب نتائج کا اندازہ کر سکتے ہیں اور
یس چنانچہ مذکور بالا اصول قیمت اگر ہر جہاں نہ تفصیل سے موافقت نکریں تو اس کا باعث
خصوصیات حالات متغیر و متبدل عام حالات کم و بیش ضرور مطابق نکلیں گے اور معاشی اصول و
قوانین عام حالات کی مطابقت سے زیادہ کا دعویٰ بھی کم کر سکتے ہیں۔

قیمت طلب یعنی وہ زیادہ سے زیادہ قیمت کہ جس پر لوگ کوئی چیز خریدنا پسند کریں افادہ
مختتم کے مساوی ہوتی ہے اور قیمت رسد یعنی وہ کم از کم قیمت کہ جس پر لوگ کوئی چیز پیدا کرنا
گوارا کریں مصارف مختتم کے برابر ہوتی چاہئے اس سے قبل بتایا جا چکا ہے کہ جب کسی چیز
کی ایک ہی مقدار کا افادہ مختتم مصارف مختتم کے برابر ہو یعنی کسی مقدار کی قیمت طلب

رسید بھی ہر دو ایک قوں بالفاظ دیگر ایک ہی قیمت پر مقدار رسد و طلب برابر ہو جائے جیسا کہ اوپر حصہ چہم کی مثال میں اور زمین کے نرخ سے ۷۰ من گہوں تو ایسی حالت توازن طلب رسد اور ایسی قیمت قیمت متوازن اور ایسی مقدار مقدار متوازن کہلاتی ہے اب افادہ مختتم اور مصارف مختتم کے تعلقات دریافت کرنا چاہتے ہیں اگر کسی چیز کی میلش قانون تقییل حاصل کی یا بند ہو جیسی کہ زرعی پیلوڈر تو افادہ مختتم اور مصارف مختتم کی حرکت ایک دوسرے کے برعکس ہوگی۔ مقدار رسد کے اضافہ سے افادہ مختتم گھے گا تو مصارف مختتم بڑھینگے۔ بحالت تحقیق مقدار رسد نتیجہ برعکس ہوگا۔ ان معکوس کی مثنی میں ایک مقام ایسا لے گا کہ افادہ مختتم اور مصارف مختتم برابر ہو جائیں گے اور اس کو اصطلاحاً مقام توازن کہتے ہیں توازن طلب رسد قیمت متوازن اور مقدار متوازن اسی مقام توازن سے متعلق ہیں اور قیمت معمولی بھی اسی مقام کے قرب جوار میں گہوتی رہتی ہے اور اوپر کی مثال میں پہنے پیلوڈر کو قانون تقییل حاصل کے تابع فرض کیا ہے ایسی حالت میں افادہ مختتم و مصارف مختتم کے تعلقات اور معکوس حرکات شکل ذیل سے اور بھی واضح ہونگے۔

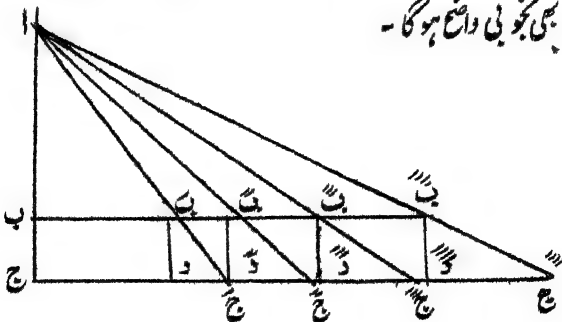


۱ سے ص تک رسد کے جرم میں آب ب سے ص تک ہر جرم کا افادہ ہر جو قانون تقییل افادہ کے بموجب حکم ص پر غائب ہو جاتا ہے اور ط ب ع سے ص تک ہر جرم کے مصارف

پیدائش ہیں جو قانون تقبیل حاصل کے اثر سے بڑھتے گئے ہیں اسے لیکر اس تکشش خط افادہ اور
طے سے لیکر لی تک خط مصارف کہلائے گی۔

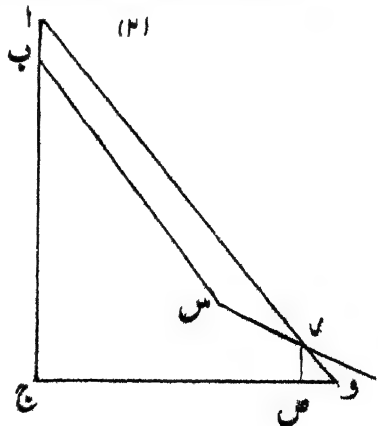
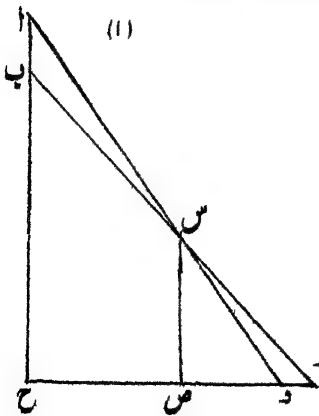
حصہ چہارم
باساؤل

نمٹل سے واضح ہوگا کہ خط افادہ و خط مصارف رسد کے دجرعہ میر ایک
دوسرے کو کاٹتے ہیں۔ جس کے معنی یہ ہیں کہ جرعہ دکا افادہ اس کے مصارف پیدائش کے
برابر ہوں۔ گویا دو قیمت طلب اور دو قیمت رسد ایک دوسرے کے ہم وزن ہیں رسد میں جرعہ
د مقام توازن ہر قدر متوازن ہو اور دق یا دو قیمت متوازن۔ صاف ظاہر ہو کہ چونکہ جرعہ
اس کا افادہ اس سے کم ہے لہذا مقدار اس کی قیمت طلب
قیمت رسد سے کم رہے گی اور بخوف نقصان رسد گھٹکے مقدار اوپر آ رہے گی اس کے برعکس جرعہ
ج کا افادہ ج اس کے مصارف ج سے زیادہ ہوگا۔ گویا جرعہ ج تک قیمت طلب
قیمت رسد سے زیادہ رہے گی لہذا بخوف مقابلہ میں مقدار رسد ج سے بڑھ کر ادھو جائے گی۔
رسد تو مقدار اس کے قریب جوار میں رہے گی اور قیمت معمولی دق یا د کے اس پاس۔ لیکن اگر
پیداوار قانون استقرار حاصل کی پابند ہو۔ اگرچہ ایسا شاذ و نادر ہوتا ہو تو مصارف ہموار ہوں گے
ایسی حالت میں مصارف مختتم خارج از بحث ہیں جس مقدار کا افادہ مختتم مصارف پیدائش
کے برابر ہو وہی مقدار رسد قرار پائے گی افادہ مختتم کے گھٹنے بڑھنے سے صرف مقدار
رسد میں کمی بیشی ہوتی رہے گی۔ قیمت اپنی جگہ پر قائم رہے گی یہ اصول ذیل کی نمٹل سے اور
بھی بخوبی واضح ہوگا۔



اس شکل میں کشت ب ب خط ص ص ف پر جو بوجہ قانون ہتھوار حاصل بقدر ب ج ہموار چلی گئی
 ہر لچ لچ ۱ ج ۱ ج رفتار قانون تقییل افادہ کی تیزی اور سستی کے مطابق مختلف خطوط
 افادہ ہیں جن کے مطابق علی الترتیب سد مقدار ج و ج ڈ ج ڈ ج ڈ قرار پائے گی۔
 گویا قیمت ایسی جگہ پر قائم رہے گی۔ افادہ ختم کے گھٹنے بڑھنے سے مقدار رسد میں کمی بیشی ہوتی
 رہے گی۔

تیسری حالت یہ کہ میلاور قانون تکثیر حاصل کی پیرو ہو اس صورت میں افادہ ختم اور مصارف
 پیدائش ایک ہی جانب ساتھ ساتھ رجحان کرینگے یعنی مقدار رسد بڑھنے سے افادہ اور مصارف
 دونوں گھٹیں گے اور مقدار گھٹنے سے نتیجہ برعکس ہوگا ہر حال افادہ اور مصارف کی حرکت کا
 رخ ایک ہی جانب ہوگا اب یا تو قانون تقییل افادہ کی رفتار زیادہ ہونے سے خط افادہ خط
 مصارف کو پس کاٹ کر سد روک دیگا یا طریق پیدائش کو ترقی کرتے کرتے منتہائے کمال کو پہنچ جانے
 کے بعد مزید پیداوار پر قانون تکثیر حاصل کا عمل گھٹکر قانون تقییل حاصل کا عمل علیہ تیر رخ کی جگہ تو ایسی
 حالت میں خط مصارف رخ بدل کر کہیں خط افادہ کو کاٹے گا اور وہیں رسد بھی رک جائے گی
 یہ دونوں صورتیں علی الترتیب ذیل کی شکلوں سے بخوبی واضح ہوں گی۔



حصہ چہارم
ماہ اول

تشکل اول میں خط افادہ اور خط مصارف و مراکو بمقام س کا کچھ مقدار رسد ص تک محدود کر دیگا۔ تشکل دوم میں خط مصارف و مراکم مقام س ص تک لکھ خط افادہ اور کو مقام ر پر کا کچھ مقدار رسد ص تک معین کر دیگا۔ تیسری صورت کہ قانون تکثیر حاصل کی رفتار زیادہ تیز رہی اس پر قانون تعلق حاصل کا کبھی علحدہ ہو یعنی خط مصارف کبھی ص نہ بدلے خلاف تجربہ اور خلاف قیاس نہ اور بغرض محال ایسا ہو سکی سکے تو افادہ بالآخر غائب ہو کر رسد کو ضرور روک بیگا لیکن یہ کہ نہ ملے کہ نہ کہ رسد اس رجب بڑھا کر لوگ اس کی قیمت قطعاً زائل کر دیں۔ بہر حال اس صورت میں کوئی طرز عمل معین نہیں کیا جاسکتا لیکن اتنا یقینی ہے کہ رسد کو اس حالت میں بھی کہیں کمنا ضرور پڑ بیگا رہا سوال قیمت کا سوا اس صورت میں چونکہ قانون تعلق حاصل پر قانون تکثیر حاصل کا غلبہ نہ اور مقابلہ کا جو خروش قیمت کا تعین ان ٹرے بڑے کارخانہ داروں کے ہاتھ میں بیگا جو قانون تکثیر حاصل سے پورا پورا فائدہ اٹھا رہے ہیں اور مقابلہ کے جو خروش میں اپنے مال کی طلب بڑھائے اور کاروبار کو ترقی دینے کی خاطر وہ کم سے کم قیمت پر مال فروخت کرینگے پس قدر قیمت گھٹا بیٹینگے اُن کا مال زیادہ بیگیگا اور جس قدر مال زیادہ بکے گا اسی قدر قیمت گھٹانے کی گنجائش بھگیگی اور ساتھ ہی ساتھ منافع بھی بڑھتا چلا جائیگا۔ چھوٹے چھوٹے کارخانہ دار جن کو قانون تکثیر حاصل کے فوائد اس درجہ میسر نہیں چند روز نہایت کم منافع پر بلکہ نقصان سے مال فروخت کرینگے اور بالآخر تاب مقابلہ نہ لاکر کاروبار بند کر دینگے۔ چھوٹے کارخانہ دار کو بھلا وہ تقویت کہاں میسر ہو جو چھوٹے کا شکار کو حاصل ہو کہ قانون تعلق حاصل کے طفیل سے وہ بڑے کا شکار نہ ہو سکا ہے اور وہ اس کا کچھ نہیں کر سکتے۔

حاصل کلام یہ کہ قیمت طلب کا تو بہر صورت افادہ ختم کے مساوی ہونا یقینی لیکن قیمت رسد کی حالتیں مختلف ہیں۔ جبکہ بیدار قانون تعلق حاصل کی پابند ہو تو قیمت مصارف محتمم کے مساوی ہوگی اگر قانون سہتر حاصل کا عمل ہو تو قیمت معین رہیگی۔ افادہ ختم کی

کی جتنی سے صرف مقدار رسید میں فرق پڑیگا اور اگر قانون یکتہ حاصل کا دور دورہ ہو تو قیمت نہ تو کم سے کم مصارف پیدائش کے مساوی ہوگی اور نہ زیادہ سے زیادہ کے ملکہ ایسے کارخانہ جو بڑی مقدار تیار کرتے ہوں اس کی قیمت اپنے ہاں کے مصارف کے مطابق قرار دینگے اور مقابلہ کے جو جس میں حتی الامکان ہلکو گھٹانے کی تدبیر نکالتے ہیں گے ایسے کارخانوں کو مصطلحاً کارخانہ ہائے معیاری اور ان کے مصارف کو مصارف معیاری کہیں گے لیکن وہ مصارف خود اس قدر تعبیر پذیر ہونگے کہ ان کے مطابق کوئی قیمت معمولی قرار پانا دتوار ہو۔ پھر ایسی قیمت جسے صٹاک بھی ایک رعبہ پر قائم رہے اگر اس سے کسی کارخانہ کے مصارف کم ہیں تو چونکہ وہ بازار کی مانگ پوری نہیں کر سکتا۔ قیمت گھٹانے کے بجائے بڑے کارخانوں کی مقررہ قیمت پر خوشی خوشی اپنا مال فروخت کر ڈالیگا اور جس کارخانہ کے مصارف پیدائش قیمت سے زیادہ ہوں تو چونکہ بہت مال دوسرے کارخانہ دار اور بھی کم مصارف پر تیار کر سکتے ہیں۔ اس کا مال ناگزیر نہیں اور نہ وہ اپنے مصارف کے لحاظ سے زیادہ قیمت کا مطالبہ کر سکتا ہے۔ قہر درویش برجان درویش۔ مجبور اگر اس کو بھی اپنا مال بڑے کارخانہ دار کو ہی مقرر کی ہوئی قیمت سے فروخت کرنا پڑیگا۔ چند روز قیام کی سعی لاحق کے بعد بالآخر کاروبار ختم کرنا پڑیگا اور میلان چند بڑے بڑے کارخانہ داروں کے ہاتھ میں آجائے گا۔ اب یا تو وہ دوراندیشی سے کام لیکر کاروبار کے متعلق آپس میں کچھ من سمجھوتا کر لینگے کہ جس میں ان سب کا فائدہ ہو یا جو جس مقابلہ میں ایک دوسرے کو زک پہنچاتے پہنچاتے قانون بقائے صلح کے مطابق صرف ایک رہ باقی رہ کر کل کاروبار کے مالک بن بیٹھیں گے نتیجہ دونوں صورتوں میں یہی ایک ہوگا۔ یعنی مقابلہ ٹوٹ کر اجارہ قائم ہو جائیگا۔ اور لطف یہ ہے کہ مقابلہ جو اجارہ کی ٹھکنی کا دم بہر تا ہو۔ خود ہی کامیاب ہو کر اجارہ قائم کر دیتا ہو۔ مقابلہ اور اجارہ سے ہم آئندہ جدا گانہ بحث کریں گے۔ یہاں مجمل ذکر ضروری اور کافی معلوم ہوا

حصہ چہارم
باب اول
تقصیر مختصر یہ کہ قیمت معمولی ایک طرف توقیت طلب کے مساوی ہوتی ہے اور قیمت طلب افادہ
مختتم کے برابر دوسری طرف وہ قیمت رسد کے بھی ہم لپیہ ہوتی ہے بجاالت کی بیشی مقابلہ کی بدولت
رسد کے تغیر و بدل سے یہ فرق خود زائل ہو جائے گا۔ یہی قیمت رسد وہ مصارف پیدائش
کے مطابق قرار پاتی ہے۔ ایسے مصارف سے مراد خواہ مصارف مختتم ہوں جیسا کہ قانون تقبیل
حاصل کے ساتھ یا مصارف متغیر جیسا کہ قانون استقرار حاصل کے ساتھ یا مصارف معیاری جیسا کہ
قانون تجزیر حاصل کے ساتھ قیمت معمولی کا قیمت رسد سے سو گونہ تعلق واضح کرنے کے بعد
اب یہ بات بھی قابل توجہ ہے کہ بلحاظ وسعت و وقت مصارف پیدائش کی مدیں اور شمار مصارف
کی بنا بھی بدل جاتی ہے چنانچہ یہی نکتہ کی ہم ذیل میں تشریح کرتے ہیں۔

مصارف پیدائش کی دو مدیں مانی جاتی ہیں مصارف مقدم اور مصارف تفضیلی
اور ان دونوں کے مجموعہ کو مصارف کلی کہتے ہیں مصارف کی یہ تقسیم بھی اور بہت سے
معاشی اصطلاحات کی تقسیم کی مانند غیر مکمل ہے۔ ان کی دو جدا گانہ فہرستیں مرتب کرنی دشوار
ہیں۔ رسم و رواج کے مطابق کشتہ کار و بار میں انکا مفہوم جدا گانہ ہے۔ ایک ہی ماہرین قسم و قل
میں داخل ہے اور کہیں قسم دوم میں ہر حال باوجود تفصیلی اختلافات کے اس قدر تحقیق ہے کہ ایسے
مصارف جو محض شے زیر بحث کی خاطر برداشت کیے جاویں مثلاً پیداوار خام کی قیمت اور
مزدوروں کی اجرت تیل کو یلہ اور شین چلانے کے دیگر مصارف و غیر مصارف و سودگی
یہ سب مصارف مقدم میں داخل ہیں۔ کیونکہ اگر وہ چیز تیار کی جاتی تو یہ مصارف بھی پیش
نہ آتے لیکن ایسے مستقل مصارف جو محض اس چیز کے واسطے مخصوص نہوں اگرچہ اس
چیز کی تیاری میں ان سے مدد ملے لیکن یہ چیز تیار ہونے کی حالت میں بھی غالباً وہ
برداشت کیے جاتے مثلاً کازخانہ کے مینجر اور دیگر اعلیٰ ملازمین کی تنخواہ۔ جو عام مزدوروں
کی طرح روز نہیں بدلے جاتے شین و غیرہ کے اصل کا سود جو چیز تیار ہونے کی حالت میں

بھی دینا پڑتا مصارفِ تصیمی شمار ہوتے ہیں۔ اس تفریق کی ضرورت یہ ہے کہ مصارفِ مقدم ملے حصہ بہاؤ میں
 بغیر تو کوئی کارخانہ داخل چیز تیار کر کے بے ہی نہیں سکتا لیکن سہ ماراری کی حالت میں مصارفِ
 تصیمی کا کوئی حصہ چھوڑا جاسکتا ہے اگر یہ ایسا کرنے میں بھی آئندہ نفع حراب ہو جانے کے اندیشہ
 سے کارخانہ دار کو نااہل ہو گا ہر حال یہ ممکن ہے اگرچہ غیر اعلیٰ ہے کہ مصارفِ مقدم کے مساوی
 قیمت یہ رکھ کر کوئی کارخانہ مال تیار کرے۔ لیکن اگر ایسا ہو بھی تو گاہے گاہے۔ صرف تھوڑے زمانہ
 تک ہو سکتا ہے۔ عرصہ دراز تک صرف مصارفِ مقدم کی مساوی قیمت پر مال فروخت
 کر لے کا نتیجہ یہ ہو گا کہ مصارفِ تصیمی ناقابلِ برداشت بلکہ کارخانہ کو ٹھا دیں گے۔ جب وہ
 مصارفِ کاروبار سے نکلیں گے ہی نہیں تو کارخانہ دار اپنی گروہ سے کیوں ادا کرے گا اور
 کت تک بلکہ ہوتا ہے کہ مصارفِ مقدم تو ہر صورت میں ملتے ہیں رہے مصارفِ تصیمی
 وہ اگر کہیں کم ملے تو کہیں زیادہ اور اس طرح بریلحا چند ماہ یا سال قیمت کا ایسا اوسط پڑتا
 ہے کہ مصارفِ کلی ملتا ہے میں گویا بلحاظ زمانہ مختصر تو قیمت صرف مصارفِ مقدم کے مساوی
 ہو سکتی ہے لیکن بلحاظ زمانہ وسیع قیمت کا مصارفِ کلی کے برابر ہونا ضروری ہے۔ ورنہ کاروبار جلتا
 محال ہے۔

مصارف کی مدت اور واضح ہو چکیں اب مصارف کی نمائندگی اس پر بھی وسعت وقت کا
 قابلِ توجہ اثر پڑتا ہے۔

بازاری قیمت یعنی کسی چیز کی قیمت بلحاظ اس قدر تنگ وقت کے کہ اس کی رسد میں
 کسی قسم کی کمی بیشی نہ کیجاسکے مصارفِ پیدائش سے کچھ تعلق نہیں وہ تو قیمتِ طلب کی مدد پر ہے
 خواہ قیمتِ رسد کم رہے یا زیادہ دودھ دہی پھل پھول ترکاری اور برف جیسی
 سرلیح الزوال چیزوں میں بازاری قیمت کا خاص اثر ہے۔

۱ رہی قیمت معمولی یعنی قیمت بلحاظ سقدرو وسیع وقت کے کہ رسد میں حسبِ نخواستہ کمی

حصہ ہارم
مائل

بتی کیجاسکے وہ مصارف پیدائش کا بھی اتنا ع کرتی ہے۔ قیمت طلب قیمت رسد و نون کا اہم
بار پڑتا ہے کبھی ایک کا یلڑا جھک جاتا ہے کبھی دہ سہرے کا۔ اس صورت میں وسعت وقت
کے دور درجہ ہو سکتے ہیں۔ اول اتنا وقت کہ صرف موجودہ کارخانوں کے کام میں اضافہ
یا تخفیف کر کے دوم اتنا عرصہ کہ نئے کارخانے جاری یا موجودہ کارخانے سرسبز بند کر کے
رسد میں اضافہ یا تخفیف کی جائے۔ بنظر سہولت صرف اضافہ رسد کی حالت میں قیمت
کے مذکورہ بالا درجہ کا مصارف پیدائش پر اثر مثال سے واضح کرتے ہیں۔

فرض کرو کہ تحقیق طور پر صرف چھ ماہ یا برس وڑ کے واسطے جوتوں کی مانگ بہت بڑھ جاوے
تو اتنے عرصہ تک نہ تو موجودہ ذخیرہ پر اکتفا کیا جائے گا کہ تعین رسد سے بازاری قیمت
نمودار ہو جائے اور نہ لٹے دنوں کے واسطے نئے کارخانے جاری کیے جاسکتے ہیں۔ بلکہ
ہو گا یہ کہ اوقات کا حتی الامکان بڑھ کر موجودہ کارخانوں ہی سے زیادہ مال نیا رہنے
لگے گا۔ اور موجودہ ذرائع پیدائش سے زیادہ کام لیکر جو مصارف پڑیں قیمت بھی کم و بیش
اس کے مطابق قرار پائے گی۔

لیکن اگر تحقیق طور پر دس بارہ سال کے واسطے جوتوں کی مستقل مانگ بڑھ جائے
تو موجودہ کارخانوں سے زیادہ کام لینے پر اکتفا نہ کر کے نئے کارخانہ جاری کیے جائیں گے
اور ان کے اجرا کے مصارف کے لحاظ سے قیمت قرار پائے گی۔

المختصر بازاری قیمت مصارف پیدائش سے بے سروکار ہوتی ہے اور قیمت معمولی مصارف
پیدائش کے مطابق بجا لیتا اضافہ رسد مصارف پیدائش یا تو موجودہ ذرائع پیدائش سے زیادہ
کام لینے کے مصارف سے قرار پاتے ہیں یا اگر وقت اور بھی وسیع ہو تو جدید ذرائع پیدائش جاری
کر کے مصارف سے قرار پائیں گے تخفیف رسد میں عمل درآمد اس کے برعکس ہو گا۔

واضح ہو کہ تعین قیمت کی ان تینوں صورتوں کے علاوہ ایک چوتھی صورت اور بھی ہر وہ

یہ کہ دنیا میں جو بیشمار اور گونا گوں تعمیرات و انقلابات ہوتے رہتے ہیں ان کا بھی قیمت معلوم کرنا ضروری ہے لیکن تقنینی طور پر اثر پڑتا رہتا ہے اور بڑھتے بڑھتے ہر ایک دوسل بعد وہ نہایت واضح طور پر نظر آنے لگتا ہے۔

حاصل کلام یہ کہ وقت کے لحاظ و وسعت یا ردراج میں کم بیش متغیر ترین اور ہر وقت کے عرصہ کی قیمت جدا گانہ ہوگی وقت کا قیمت پر اثر ایک نہایت دقیق اور جدید مسئلہ ہے اس کی تحقیقات کا سہرا خاص طور سے مائٹل جیسے عالم معیشت کے سربراہوں نے بھی حیرانی اور تفصیل و طوالت ترک کر کے محض وریس طور پر قیمت کا یہ پہلو واضح کرنے کی کوشش کی ہے۔

اوپر کی بحث سے اندازہ ہو سکے گا کہ مسئلہ قیمت میں کتنے پہلو توجہ طلب ہیں قانون ثقلیہ افادہ و قانون طلب کا مفہوم اور مفروضہ مارا کی ضرورت سمجھنا کمی بیشی سے جاریہ و مقابلہ وقت کی تنگی و فراخی - اسریع الزوالی و دیریائی ہستیا اور ہر سہ قوانین پیدائش کا قیمت اور مصارف پیدائش کے تعلق پر اثر دریافت کرنا اور نیز بلحاظ وسعت و وقت خود مصارف پیدائش کی مدوں اور اس کے شمار کی ہمائیں و تبدیل پس نظر رکھنا قیمت کی عام حالت سمجھنے کے واسطے لازماً ضروری ہے ہر جدا گانہ قیمت تو اس قدر اثرات و حساب کی آفریدہ ہوگی کہ ان سب کا انحصار محال ہے اکثر محتاج یا جاجیک ہے کہ جب قدر وسعت نظر سے کام لیا جائے گا مسائل معیشت میں صفت نہیں گھٹے گی لیکن ان کی صحت میں اضافہ ہوگا یعنی معلومات خیر معین معلوم ہونے کے ساتھ زیادہ ترین حقیقت بھی نظر آئے گی۔ اس کے برعکس تنگ نظری سے مسائل میں تعین کا محض دھوکا ہونے لگتا ہے اور جلد ہی یہی معلومات خلاف واقعات اور بعید از حقیقت ثابت ہوتی ہے۔ حاصل کلام یہ کہ قیمت گونا گوں شرائط کی پابندی کے ساتھ طلب رسد کی کشاکش سے قرار پاتی ہے ان دونوں کے باہمی اثرات ناقابل تفریق ہیں اور لحاظ عمل کسی کا تقدم تاخر تو دنیا محال ہے۔ زیادہ سے زیادہ اتنا کہا جاسکتا ہے کہ بحالت قانون ثقلیہ حاصل اضافہ

رسدیرا صاف طلب مقدم کی لیکن کالت قانون تکثیر حاصل اصالہ رسد کٹائش طلب کا باعث بھی ہو سکتا ہے۔

حصہ چہارم
مابا قول

مبادلہ کی اہمیت کے تحت میں پہلے اتنا رہ گیا تھا کہ تقسیم دولت بھی مبادلہ کی ایک خاص صورت ہے اور میں چاہیہ دیگر سامان کی طرح محنت خدمات اہل کی بھی خرید و فروخت ہوتی ہے اور ان کی قیمت اصطلاحاً اجرت اور سود کھلاتی ہے اس کی بھی باراری قیمت اور قیمت معمولی دونوں قسم کی ہوتی ہے۔ معاًب خریدار وہ بہ صورت افادہ ختم کی تابع ہوتی ہے اور منجانب فروختہ مصارف پیدا کرنے کی پیروی۔ شرح اجرت۔ شرح سود و شرح منافع کی بحث اسی نول کی تفصیل ہے اور اس قدر معاشی معلومات کے بعد غور کرنے سے یوں بھی اس قول کی صحت سمجھ میں آتی دثوار ہوتی چاہئے۔

رہی زمین اس کی خرید و فروخت کی حالت اس چہر کی سی ہے کہ جس کی قلت اتفاقی ہو اور جس کی رسد میں کوئی قابل لحاظ تخفیف یا اضافہ ہو سکے۔ اور لگان قدرت کا ایک عطیہ کسی چیز کا معاوضہ یا قیمت نہیں۔

قیمت کے متعلق اب صرف ایک نکتہ بتانا باقی ہے جو دیکھ سہ بھی ہے اور ضروری بھی۔ وہ یہ کہ مختلف چیزوں کی قیمتوں کا ایک دوسری پر کیا اثر پڑتا ہے اور کیونکر۔ قیمتوں کے باہمی رشتے اکثر اس قدر وسیع و دقیق اور پیچ در پیچ ہوتے ہیں کہ ان سب کا پتہ چلانا محال ہے لیکن چند اصول ذیل میں واضح کیے جاتے ہیں جن سے قیمتوں کے عام تعلقات سمجھنے میں بہت مدد مل سکتی ہے۔

(۸) روٹی کھانے کی واسطے چاہئے گو یا روٹی سے براہ راست بھوک کی احتیاج رقع ہوتی ہے۔ لباس طلب مشترک
پینے کے واسطے درکار ہے اس سے بھی تحفظ بدن کی احتیاج ہے براہ راست پوری ہوتی ہے۔
مکان رہنے کے واسطے ضروری ہے وہ بھی قیام و آسائش کی احتیاج پوری کرتا ہے۔ کتاب و طلب مرکب

یڑھے کے واسطے مطلوب ہوتی ہے یہی تمام چیزوں کی طلب جن سے براہ راست کوئی حصہ حاصل ہوتا ہے۔
 احتیاج پوری ہوا اصطلاحاً طلب بلا واسطہ کہلاتی ہے۔ لیکن گیہوں۔ آٹا مینے کی چکی۔
 ایدہ بن اور روٹی بیکانے کے برتن سو روٹی کی تیاری کے واسطے ناگزیر ہیں۔ روٹی ریٹیم
 اون۔ تاکا کاتے اور کیرا بننے کی مشین۔ سوئی قیچی۔ کیرا سینے کی مشین جو لباس
 کی تیاری میں ناگزیر مدد دیتی ہے۔ ایسٹ۔ چونہ۔ لکڑی۔ لوہا۔ راج۔ بڑھئی۔ لوہار۔ تروڈو
 عمارت بنانے میں کام آئیں اور کاغذ۔ روستائی۔ پریس حوکتا۔ تیار کرے۔ سب چیزیں
 خود تو براہ راست کوئی احتیاج رنغ نہیں کرتیں لیکن یہی چیزوں کی تیاری میں ناگزیر مدد
 دیتی ہیں جس سے براہ راست کوئی احتیاج پوری ہو سکے۔ لہذا یہ سب چیزیں بالواسطہ
 احتیاج رنغ کرتی ہیں اور ان میں سے ہر ایک کی طلب بھی اصطلاحاً طلب بالواسطہ
 کہلاتی ہے۔ ملاحظہ فرمائیے جو چیزیں تیار ہو کر براہ راست کوئی احتیاج رنغ کریں ان کی
 طلب تو بلا واسطہ کہلاتی ہے اور یہی چیز تیار کرنے میں جو جو پیداوار انجام اور ذرائع پیدائش
 کام آئیں ان میں سے ہر ایک کی طلب بالواسطہ شمار ہوگی۔ مثلاً چھانے کی طلب بلا واسطہ ہے
 لیکن پکڑا۔ لوہا۔ لکڑی۔ جس سے چھانہ تیار ہو ان کی طلب بالواسطہ کہلائے گی یہی
 طح بر جوتہ کی طلب بلا واسطہ۔ اور چھڑے۔ ڈور۔ کیل۔ پالش اور جوتہ بنانے کے ضروری
 اوزار کی طلب بالواسطہ ہوتی ہے۔

عور کرنے سے واضح ہو گا کہ جو جو پیداوار حاکم اور ذرائع پیدائش کسی چیز کی تیاری میں
 کام آئیں ان کا سلسلہ اس قدر وسیع ہے کہ کہیں کہیں نامتناہی سا معلوم ہوتا ہے۔ لیکن عملی
 اور نیز علمی تحقیقات کے واسطے سلسلہ کے تھوڑے سے قریب ترین حصہ پر اکتفا کرنا ضروری
 بھی ہے اور مفید بھی۔ سلسلہ کا اتنی دور تک ٹرانا کہ حیرانی کن طوالت پیدا ہو جائے
 سرا سر عبث ہے۔

حصہ چہارم

ما سؤل

حکم متعدد چیزیں مل جلکر ایک چیز تیار کریں یعنی جبکہ کسی چیز کی تیاری میں بہت سی چیزوں کی شرکت ہو تو ایسی کل چیزوں کی مجموعی طلب اصطلاحاً طلب مشترک کہلاتی ہے گو یا سب چیزوں کی جدا جدا طلب یا الوسطہ کو مجموعی طور پر طلب مشترک کہتے ہیں۔ یا یوں کہئے کہ طلب بالواسطہ طلب مشترک کے احزائیں اور طلب بلاواسطہ ان کا ست یا عطر۔

مالواسطہ طلب الی چیزوں کی قیمت تو عام اصول قیمت کے مطابق قرار پاتی ہے۔ اور یہی حال بلاواسطہ طلب الی چیزوں کا بھی ہے نیز ظاہر ہے کہ آخر الذکر چیز کی قیمت اول الذکر کی قیمتوں کا مجموعہ ہوتی ہے۔ اس پر تحقیق کرنا مقصود ہے کہ اگر چند چیزیں مل جلکر ایک چیز تیار کرتی رہیں۔ تو ایسی حالت میں ان میں سے کسی چیز کی قیمت بڑھنا کن کن صورتوں میں ممکن ہے۔ اضافہ قیمت کس حد تک قابل برداشت ہو سکتا ہے نیز یہ کہ اس حد سے تجاوز کرنے کا دوسری چیزوں کی قیمت پر کیا اثر پڑے گا۔

بہ سترالذیل کسی بالواسطہ طلب الی چیز کی قیمت میں کتنی تخفیف رسد بہت کچھ اضافہ ممکن ہے۔

(۱) اول یہ کہ منجملہ تمام بالواسطہ طلب الی چیزوں کے وہ چیز بلاواسطہ طلب الی چیز کی تیاری کے واسطے سراسر یا تقریباً ناگزیر ہو اور اس کا کوئی بدل بہت زیادہ قیمت پر بھی دستیاب نہ ہو سکے۔

(ب) دوم۔ جس چیز کی تیاری میں چیز معلومہ کام آئے اس کی طلب نیز تغیر پذیر ہونی چاہئے تاکہ قیمت بہت زیادہ بڑھنے پر بھی طلب میں تخفیف کم ہو۔ اس خصوصیت کی

ایک ضروری شرط یہ بھی ہے کہ اس چیز کا کوئی بدل بہت قیمت پر بھی میسر نہ آ سکے

(ج) سوم چیز معلومہ کی قیمت بلاواسطہ طلب الی چیزوں کی قیمت کا ایک چھوٹا جزء ہو تاکہ اول الذکر قیمت کا بہت زیادہ اضافہ بھی آخر الذکر قیمت میں تہوڑا سا معلوم ہو۔ مثلاً اگر پہلی

قیمت دوسری کی صرف ۵ فیصدی ہو تو اس کے سہ گنا ہونے پر بھی دوسری قیمت میں اضافہ
 عدد ۱۰ فیصدی نظر آئے گا جو کچھ یا نہیں۔
 حصہ چہارم
 باب اول

(۱) اگر چیز معلومہ کے علاوہ دوسری چیزیں جو بلا واسطہ طلب الی چیز کی تیاری میں کام
 آئیں وافر ہوں اور کسی دوسرے کام میں بہت کم آسکیں تاکہ تھوڑی سی تخفیف طلب سے
 ان کی قیمت بھی گھٹ جائے۔ تو ایسی تخفیف قیمت میں سے چیز معلومہ کی قیمت میں اضافہ
 کی اور بھی گنجائش نکل آئے گی۔

اگر حالات مذکورہ بالا شرائط کے برعکس ہوں یعنی چیز معلومہ ناگزیر نہ ہو یا معمولی قیمت
 پر اس کا بدل مل سکے یا جس چیز کی تیاری میں وہ کام آئے اُس کی طلب تغیر پذیر ہو یا اُس کا
 معمولی قیمت پر بدل میسر آجائے یا چیز معلومہ کی قیمت تیار شدہ چیز کی قیمت کا بڑا حصہ
 ہو یا بالواسطہ طلب الی دوسری چیزیں اور کام آسکیں تو باوجود تخفیف رسد چیز معلومہ
 کی قیمت میں اضافہ نہ ہو سکے گا۔ نیز وضع ہو کہ مذکورہ بالا اضافہ قیمت کچھ عرصہ تک تو
 ضرور قائم رہیگا لیکن کوئی نہیں کہہ سکتا کہ گو تاگوں معاشی تغیرات کے ہاتھوں کچھ دنوں
 بعد اس کا کیا حشر ہو۔

حن جن صورتوں میں اضافہ قیمت ممکن ہے ان کو دریافت کرنے کے بعد اب یہ بتانا چاہیے کہ
 کہ کس حد تک یہ اضافہ دوسری چیزوں کے حق میں قابل برداشت ہو سکتا ہے تاکہ باوجود
 لینے میں سے ایک کی قیمت میں اضافہ ہونے کے وہ مل جلکر چیزوں کی تیاری جاری کہیں
 اور کس حالت میں یہ اضافہ اس قدر گراں بار ہو جائے گا کہ وہ چیزیں بلا واسطہ طلب
 والی چیز کی تیاری چھوڑ کر حد ہونے پر مجبور ہو جائیں اور یا تو بیکار پڑیں یا نہایت
 ادنیٰ کمزوری میں جا لگیں۔ قابل برداشت اضافہ قیمت کی حد کے متعلق اصول یہ ہے
 کہ تیار شدہ چیز کی قیمت دوسری بالواسطہ طلب والی چیزوں کی مجموعی قیمت سے

حقہ چارم
ماراؤل

جس قدر بڑھ سکے گی اُسی قدر چیز معلومہ کی قیمت میں اضافہ ممکن ہوگا۔ مثلاً تین چیزوں سے حقہ کی قیمت ۴ روپے ۸ آنے ہو ایک چیز تیار کی جائے اور یہی سو چیزیں ہر کے حساب و رحمت ہو جائیں۔ اب فرض کرو کہ ۴ قیمت والی چیز کی رسد میں ہفتہ تخفیف ہو جائے کہ صرف ۵۷ چیزیں تیار ہو سکیں اور اُنکا نرخ بڑھ کر چھ ہو جائے باقی دو چیزوں کی قیمت تو وہی ۸ آنے اور ۱۳ آنے قائم رہے گی بلکہ بوجہ تخفیف طلب کچھ گھٹ جائے تو محب نہیں پس تیار شدہ چیز کی قیمت کا اضافہ (۶ - ۸) پہلی چیز کی قیمت ۴ میں شریک ہو کر اس کو ۱۲ آنے بڑھا دیگا۔ وجہ یہ کہ اسی چیز کی رسد کی تخفیف سے تیار شدہ چیز کی رسد میں بھی تخفیف پیدا ہوئی اور اُسی کی بدولت قیمت میں اضافہ ہوا۔ پس وہی چیز اس اضافہ کی مالک بھی بنے گی۔

جب صنعت و حرفت میں جرمین ساحت کے رنگ غیرہ متعال ہوتے ہیں اور ان میں ضرورتاً شرائط بھی کسی حد تک پوری ہوتی ہیں تو بوجہ تخفیف رسد رنگ غیرہ تیار شدہ چیزوں کی قیمت اور چیز معلومہ کی قیمت کا اضافہ اوپر کے اصول کا پابند نظر آئے گا۔ غور کرنے سے ایسی متعدد موزوں مثالیں نظر آسکتی ہیں۔

اب اگر چیز معلومہ کی قیمت بوجہ زہد تخفیف رسد اس قدر بڑھ جائے کہ کسی تیار شدہ چیز کی قیمت کے اضافہ میں سے اس کا کل اضافہ نہ نکل سکے اور نہ دوسری چیزوں کی تخفیف قیمت سے اس کی تلافی ہو تو اُس چیز کی تیاری بند کر دینی پڑے گی اور دوسری چیزیں محض بے بسی کی حالت میں جدا ہو جائیں گی۔ اور حقہ کسی کام ہی نہ آویں گی تو پھر اُن کی قیمت کہاں سے آئے گی۔ صاف ظاہر ہے کہ ان چیزوں کی قیمت کا خون چیز معلومہ کی گردن پڑے گا جس نے اپنی قیمت بڑھا کر ان سب کو جدا اور بیکار کر دیا اور خود اب بھی چند خاص خاص کاموں میں شریک رہ کر اس قدر اعلیٰ قیمت وصول کر رہی ہے۔

سناہ امریکہ میں ہوشیار یاوریجی کی بہت قلت ہے اور اس کی اجرت بھی نہایت اعلیٰ

ہوتی ہے۔ ماورجی کی تنخواہ زیادہ ہونے کا نتیجہ ہے کہ اکثر قسم کے گوشت اور ترکاریاں بہایت اڑل
 ملتی ہیں کیونکہ ان کی طلب کم ہوتی ہے اس کے برعکس فرانس میں ہوشیار اور چھ مناسبت اجرت
 پر کھنڈ مل سکتے ہیں اور انہیں گوشت اور ترکاریوں کی فرانس میں قیمت بھی خاصی ملتی ہے کیونکہ
 یہاں پر ان کی طلب ہے۔ طلب ہونے اور ہونے کا راز اور قیمت کی کمی بیشی کا باعث دراصل
 ماورجی کی اجرت کی بیشی کی میں مضمر ہے۔ تیار شدہ کھانے کی قیمت کے لحاظ سے امریکہ میں اس
 کی اجرت گراں مار ہے اور فرانس میں قابل برداشت ہندوستان میں بہت سی کارآمد چیزیں
 محض اس وجہ سے ناکارہ پڑی ہوئی ہیں کہ ان سے چیزیں تیار کرنے والوں کی قلت ہے اور ان
 کی اجرت اس قدر زیادہ ہے کہ تیار شدہ چیز کی قیمت اس کی تسخیر نہیں ہو سکتی اگر اجرت
 کم ہو تو چیزیں اب کوڑیوں کے مول بھی نہیں ملکتیں۔ ان سے لاکھوں روپیہ قیمتی سامان
 تیار ہوا کرتا۔ ڈھڑکی کی گردیاں بنگا سر منڈائی، میٹل ہی واقعہ یعنی جیر معلومہ کی قیمت گراں بار
 ہونے کی طرف اشارہ کرتی ہے۔

طلب بالواسطہ والی چیزوں کی قیمت میں جو کمی بیشی ہوتی رہتی ہے مذکورہ اصول
 کی روشنی میں ان کو مطالعہ کرنے سے عجیب و غریب اور نہایت دلچسپ نتیجہ خیز معلومات
 حاصل ہو سکتی ہے۔ جو عملی کاروبار میں بھی قابل قدر ثابت ہوگی۔

طلب مشترک سے ایسی کل چیزوں کی طلب بالواسطہ کا مجموعہ مراد ہے جو کسی طلب بل واسطہ
 والی چیز کی تیاری میں کام آئے لیکن جس طرح چند چیزوں سے ملکر ایک چیز تیار ہوتی
 ہے۔ اسی طرح ہر ایک چیز جب اگانہ چیزوں کے بنانے میں کام آتی ہے۔ یعنی چند جدا جدا
 واسطہ طلب والی چیزوں کے بنانے میں ایک ہی بالواسطہ طلب والی چیز استعمال ہوتی ہے
 مثلاً چمڑا کئی کام آتا ہے اس سے چوڑے ہینڈ بیگ سوٹ کیس بستر نید گھوڑوں کے
 ساز کاٹھی۔ پنہیوں کی پیٹیاں اور کل چلانے کی مال اور سے تیار ہوتے ہیں چمڑے

حصہ چہارم
باب اول
کی ان کل طلبوں کے مجموعہ کو اصطلاحاً طلب مرکب کہتے ہیں۔ ظاہر ہے کہ ان طلبوں میں سے اگر کسی میں معقول اضافہ ہو جائے تو باقی شعبوں کی رسد میں تخفیف ہونے سے حسب گنتی نش کل شعبوں میں چمڑے کی قیمت بڑھ جائے گی۔ طلب مرکب کا یہ اصول اس قدر صریح اور سادہ ہے کہ مزید تشریح کا محتاج نہیں۔

اوضح ہو کہ یہاں بھی عرصہ وقت مختصر فرض کیا جاتا ہے۔ ورنہ زیادہ وسیع عرصہ میں چمڑے کی قیمت کیسے قرار پائے کوئی نہیں بتا سکتا۔

رسد مشترک
اور سب
(۹) کہشت خیز چیزیں ایک ساتھ ملکر پیدا ہوتی ہیں۔ مثلاً چمڑا گوشت اور ہڈی۔ علمہ اور سوسا ایسی چیزوں کی رسد کے مجموعہ کو حوا یک ہی ساتھ ملکر پیدا ہوں اصطلاحاً رسد مشترک کہتے ہیں اس کی حالت بعینہ طلب مشترک کی سی ہے۔ اگر فرق ہو تو صرف اس قدر کہ طلب مشترک الی متعدد چیزیں ملکر ایک چمڑا کرتی ہیں اور رسد مشترک الی متعدد چیزیں ملکر ایک چیز سے پیدا ہوتی ہیں۔

گائے، مینیس یا بکری سے گوشت چمڑا اور ہڈی ایک ساتھ ملکر حاصل ہوتے ہیں اب اگر چمڑے کی طلب میں اضافہ ہو اس کی قیمت بڑھے تو زیادہ ڈھونڈنے لگیں گے گوشت اور ہڈی کی رسد میں ساتھ ساتھ اضافہ ہونے سے ان کی قیمت گھٹ جائے گی ایسی صورت میں چمڑے کی قیمت کا اضافہ۔ گوشت اور ہڈی کی قیمت کی مجموعی تخفیف زیادہ یا کم از کم اس کے برابر ضروری ہے ورنہ چمڑے کی رسد میں کشائش محال ہے۔

جبکہ قانون علمہ کی رو سے ولایت میں علمہ کی درآمد سبھی مصارف کا شت بشتر علمہ سے اور کمتر بود علمہ کے تنکوں کی قیمت سے حاصل ہوتے تھے لیکن جسے قانون مذکور منسوخ ہو کر علمہ کی درآمد شمع ہوئی ولایت میں علمہ کی قیمت گھٹ گئی۔ جس کی وجہ سے رقبہ کاشت بھی تنگ ہو گیا۔ ولایت میں علمہ کے ساتھ تنکوں کی رسد بھی گھٹ گئی اور

تینکے ٹوپوں اور ٹوکریوں کے بنانے میں بکھرتا ہوتا ہے۔ تینچہ پھر کہ غلہ کی قیمت گھٹنے کے ساتھ ساتھ لوجہ تحفیت رسد تنکوں کی قیمت میں اضافہ ہوا جس نے قیمت غلہ کی تخفیف کی تلافی کر دی۔ جینا پتہ ولایت میں حوکان غلہ بوتا ہے وہ مصارف کاشت کا ایک معقول حصہ تنکوں کی قیمت سے اور باقی غلہ سے وصول کرتا ہے۔

اس کے برعکس جن ملکوں سے غلہ ولایت جانا شروع ہوا وہاں لوجہ اضافہ رسد ایسے تنکوں کی قیمت گھٹ گئی۔ اور لوجہ اضافہ طلب غلہ کی قیمت میں حوا اضافہ ہوا اُس نے تنکوں کی قیمت کی تخفیف پوری کر دی۔ حسب تاک رآمد گوشت کا رواج نہوا آسٹریلیا میں گوشت کوڑیوں کے مول فروخت ہوتا رہا۔ اور پیٹروں کی کل قیمت اُن کی اُون سے وصول ہوتی رہی جو بعد اکر تیر دیگر ممالک کو بھیجی جاتی تھی۔ حسب انگلستان میں درآمد اُون شروع ہونے سے مقامی اُون کی قیمت گشتی پیٹروں کا پالان بھی کم ہو گیا ساتھ ساتھ تارہ گوشت کی رسد میں بھی تخفیف نمودار ہونے سے اُس کی قیمت میں اضافہ ہوا۔ تینچہ پھر کہ اب گوشت کی خاطر ولایت میں پیٹر کو بہت مونا کرنے کی کوشش کی جاتی ہے خواہ ایسا کرنے سے اُون کی مقدار اور خوبی میں کچھ کمی اور نقص کہوئے آجئے وجہ پھر کہ اب پیٹر کی قیمت حسب سابق اُون سے اس قدر وصول نہیں ہوتی جتنی کہ گوشت سے۔ ان مثالوں سے واضح ہوا کہ بالعموم رسد مشترک الی چیزوں میں سے کسی ایک یا بعض کی قیمت کی تبدیلی سے باقی کی قیمت میں برعکس تبدیلی نمودار ہو کر تبدیلیوں کے مجموعی اثر کو بہت معتدل بنا دیتی ہے اور قیمت کی ایسی ہیکوس پیدا کرتی ہیں جو ملزوم سی ہوتی ہیں جس چیز کی تبدیلی قیمت کا اثر غالب ہوتا ہے رسد کسی کی تبدیلی سے دوسری چیزیں اضافہ رسد سے قیمت گشتی اور تخفیف سے بڑھ جاتی ہے

طلب مشترک اور رسد مشترک کی طرح طلب مرکب کی بھی ہم پلہ رسد مرکب ہوتی ہے ایک ہی چیز بنانے میں متعدد چیزیں جدا جدا کام آسکتی ہیں۔ مثلاً کاغذ ہے کہ چھپڑوں

حصہ چہا ہم

باساؤل

درخت کی چھالوں اور گھاسوں سے تیار ہوتا ہے۔ پٹڑا کیڑا بلکہ چند روز سے کاغذ کا بیٹھا بھی تھوڑے میں لگایا جاتا ہے۔ رسد مرکب الی چیزیں ایک دوسرے کے مقابلہ میں بطور بدل کام دیکھو۔ ان میں سے ہر ایک کی قیمت کے اضافہ میں مانع ہوتی ہیں اور کسی ایک کی قیمت کی تحفیف دوسروں کی تحفیف کا باعث ہو سکتی ہے۔

گیہوں جو چنا جوار باصرہ اور مکا جیسے غلوں کی قیمت کا ایک دوسرے پر برابر اثر پڑتا ہے۔ ایک کی ار رانی سے باقی بھی کم و بیش ارزاں ہو جاتے ہیں اور کسی ایک یا بعض کے اضافہ قیمت کو بایمنوں کی موجودگی کم و بیش روکتی رہتی ہے۔

اس کل باب کا لب لباب یہ ہے کہ اگر حیروں کی قلت محض غیر اعتباری ہوا تو ان کی رسد میں بیشی کی نہیں ہو سکتی تو ان کی قیمت قیمت طلب کی قطع رہی گی ورنہ بصورت دیگر ان کی قیمت قلیل عرصہ کے واسطے تو محض قیمت طلب کی پابند ہو سکتی ہے مگر زیادہ عرصہ کے اندر وہ مصارف پیدائش کی بھی بیروہو جائے گی رہیں وہ چیزیں جن کی رسد میں کمی بیشی بحالت اجارہ ہوتی ہے ان کی قیمت کے اصول سے ہم اگلے باب میں بحث کرتے ہیں۔



باب دوم

مقابلہ اجارہ

تجزیہ (۱) مقالہ (۲) اجارہ (۳) ٹکس یا امداد کا اجارہ پر اثر

کاروبار چلانے کے دو طریق ہیں مقابلہ یا اجارہ۔ کسی زمانہ میں اجارے کا بہت رواج تھا، انقلاب فرانس کے بعد سے مقابلہ کاروبار بند ہوا۔ آج کل حسب حالات ہر دو طریق مروج پائے جاتے ہیں، دونوں میں خوبیاں بھی ہیں اور نقص بھی قطعی طور سے ایک کو دوسرے پر ترجیح دینا دشوار ہے ان کے خواص کی ہم دلیل میں مختصر تشریح کرتے ہیں

(۱) مقابلہ سے کسی کاروبار کی ایسی حالت مراد ہے کہ لوگ بلا روک ٹوک اور وقت اس میں تسریع مقابلہ ہو کر اپنے ہم پیشوں پر سبقت لیجانے کی کوشش کر سکیں حریفوں کے مقابلہ میں اپنے کاروبار کو جھیکانے کی سوسوترکیب نکالی جاتی ہیں اور ترقی کی جدوجہد میں قانون بقائے صلیح کا دور دورہ رہتا ہے۔

مقابلہ کی سب سے بڑی مسئلہ خوبی تو یہ ہے کہ وہ ترقی کا زیر دست محرک معاون ہے۔ میلن کاروبار میں حریفوں پر سبقت لیجانے کی کوشش کا نتیجہ غیر معاشی ترقی ہوتا ہے۔ نت نئی ایجاد و اختراع اور ازرانی اشیاء سب مقابلہ کا عالم تحت بطر آتا ہے دوسری خوبی یہ ہے کہ مقابلہ آزادی پر مبنی ہے اور آزادی ایک نہایت بیش قدر نعمت ہے۔ سوم مقابلہ اپنے یاؤں سے خود چلتا ہے اس کو کسی بیرونی سہائے کی ضرورت نہیں۔ حامل کلام یہ کہ مقابلہ کاروبار کا قدرتی طریق ہے اس میں ترقی کا جو شل و موقع دونوں پائے جاتے ہیں اور وہ قانون وغیرہ کی عارضی اعانت سے بھی مستغنی ہے۔

جبکہ لوگ طریق اجارہ کی بے عنوانیوں سے تنگ آ گئے تھے اور مقابلہ کا نیا نیا دلچ

حصہ چارم باب دوم جو اتو وہ خوبی مجسم سمجھا جانے لگا۔ لیکن کوئی طریق کیونکر سراسر بے عیب ہو سکتا ہے۔ کچھ عرصہ کے تجربہ سے اس میں بھی نقص نمودار ہو گئے۔ حتیٰ کہ ایک گروہ اس کا اس قدر مخالفت نکلی کہ اس کو آلہ تباہی قرار دیا۔ چنانچہ استراک کا منشا انفرادی املاک و کاروبار ختم کرنے سے مقابلہ و کٹا نہیں تو اور کیا ہے۔ سابق مداحوں کی مانند جدید مترض بھی مبالغہ سے کام نہ لیتے ہیں۔ موافق مطلب پہلو تو دکھائے اور مخالفت نظر انداز کر دیئے لیکن صلیبت ہمیشہ غیر جاہل و اراکہ تحقیق سے دریافت ہوتی ہے خصوصاً معاشی مسائل کی بحث میں یہ عجیبے حلقہ بگھتی ہنرش نیز گلو، کے اصول پر چلنے کی بید ضرورت اور گجائش ہے۔ مقابلہ کے چند نقائص جو عملی تجربہ سے دریافت ہوئے ہیں حسب ذیل ہیں۔

(۱) اس میں شک نہیں کہ مقابلہ کے دواؤ سے قیمت اشیاء گھٹنے گھٹتے مصارف پیدا ہوتے ہیں جو برابر رہتی ہے۔ لیکن خود مقابلہ کی خاطر کٹے خاص مصارف برداشت کرنے پڑتے ہیں جو مصارف پیدا ہوتے ہیں تیار ہو کر ان کی مقدار اور بلند قیمت پیداوار بڑھا دیتے ہیں۔ خریدار کو متوجہ کرنے کی خاطر بڑے بڑے حریف کا خانے لاکھوں بلکہ کروڑوں روپیہ صرف ہتھارات اور کلینڈروں پر صرف کر دیتے ہیں مزید براں ملکوں ملکوں ان کے ایجنٹ دورہ لگاتے پھرتے ہیں اور ذاتی طور پر ملکر خریداروں کو اپنی طرف کھیلتے ہیں لیٹین کی چار۔ پیر کا صالون اسٹیفن کی روشنائی، بیجم صاحب کی گولیاں اور ایسے ہی بہت سے ہتھارات ہیں جن ہر ریوے اسٹیشن کے دو دو لوار آ رہے ہوتے ہیں، جن کے وگٹس کلینڈر ہر کان پر آؤنڈ لپ نظر آتے ہیں۔ نوبت یہ آگئی ہے کہ بعض حیروں کی قیمت میں مصارف ہتھارات ہمارم پائے گئے اور چونکہ ہتھارات سے بکری بڑھتی ہے کارخانے اس میں دلی ہول کر دولت لٹاتے ہیں۔

(ب) جیسا کہ منافع کی بحث میں واضح کیا جا چکا ہے خرودہ فروغوں کی دکانیں ایذا رشتہ

کا نتیجہ ہمیشہ اضافہ قیمت ہوتا ہے۔ گویا اس حالت میں مقابلے بجائے ارزانی کے گرانی بڑھتی ہے۔
 مقبضات کے حلوائی - نان بائی - میوٹری - پنساری - بزاز اور جوتہ فروش جب ضرورت سے
 زیادہ بڑھ جاتے ہیں تو خریداری گھٹنے کی وجہ سے ان کو محموراً شرح منافع ٹرہانی پڑتی ہے
 جس کا لازمی نتیجہ گرانی ہوتی ہے۔ لیکن چونکہ چند پیسے آنے یا زیادہ سے زیادہ دس پانچ روپیہ کا
 فی خریدار کاروبار ہوتا ہے، لوگوں کو گرانی کمتر محسوس ہوتی ہے۔

اسی اصول کے لحاظ سے کسی زمانہ میں آبادی کے مطابق حلوائیوں اور نان بائیوں کی
 دوکانات کی تعداد قانوناً مقرر کر دیجائی تھی۔ آج سے تیس برس قبل فرانس کے دارالسلطنت شہر
 پیرس میں یہی دکانوں کا اوسط فی ۱۸۰۰ باشندہ ایک تھا لیکن آج کل فی ۸۰۰ باشندہ ایک کے
 حساب سے تخمینہ لگایا گیا ہے کہ محض دوکانات کی کثرت کی بدولت کھانا ۴۰ فیصدی زیادہ گراں فروخت
 ہوتا ہے۔ پروفیسر لیراویو نے اپنی کتاب پولیٹیکل کانمنی میں اس واقعہ سے مفصل بحث کی ہے۔

رج - تخفیف قیمت کی کوشش کا کبھی کبھی چیز کی خوبی پر نہایت ناپسندیدہ اثر پڑتا ہے۔ بہت
 سستا مال تیار کیا جاتا ہے جو دیکھنے میں تو عمدہ ہے لیکن برتنے میں ناقص ثابت ہوتا ہے۔ چنانچہ
 مقابلہ کی جنگ میں آمیر شس یا ملاوٹ نہایت کارگر آئہ ثابت ہوا ہے۔ مکی کے بجائے
 تیل اور چربی تنباکو کی بجائے نہایت مقصرت ساں گھاس اور پتے - چرم ماکپڑے بلکہ کاغذ
 پٹھے ریشم اور اون کی بجائے درختوں کے ریشے حتیٰ کہ مصنوعی کپڑے اور ادبے تک فروخت
 ہو رہے ہیں۔ اگر اصول بدل کی پیروی میں کوئی نئی چیز منظر تری رائج کی جائے تو مضائقہ
 نہیں لیکن جبکہ محض سستی قیمت سے خریداروں کو لپکانے کی نیت سے چیزوں کی خوبی بڑا
 کی بجائے تواول تو خود خریداروں کو وہ ناگوار گذرتی ہے دوم اگر نہ بھی گرتے تو اکثر مضر ہونے
 کی وجہ سے وہ ہر طرح پر قابل اعتراض ہوتی ہے اور ضرورتاً سرکار کو بذریعہ قانون تغیر پیری
 اس کی بندش کرنی پڑتی ہے۔ گویا خریدار بھی ہر حالت میں اپنے نفع نقصان کو نہیں سمجھ سکتا

کبھی سستی چیز خوشی خرید کر بھی وہ اپنے آپ کو نقصان پہنچا لیتا ہے اور یہی صورت میں اس کو نگرانی
منگوانی اور اعانت کی ضرورت ہوتی ہے۔ سستی گھر دیوں، سستے جینوں، سستے سگرٹ میں جنگلو
لوگ شوق سے خریدتے ہیں ہر سال کروڑ ہا روپیہ ضائع ہوتا ہے اور مقابلہ خریداروں کو بہت کم
فائدہ پہنچتا ہے۔ حاصل کلام یہ کہ چیزوں کی خوبی برما دکر کے اُس کو ارراں بنانا اکثر خریدار
کے حق میں مضرت ثابت ہوتا ہے۔ اور مقابلہ کے جوش میں مذکورہ بالا طرز عمل بہت اعتبار
کیا جاتا ہے۔

(د) مقابلہ کے جوش میں کبھی ضرورت سے زیادہ مال تیار کر لیا جاتا ہے اور قانون طلب و
رسد کے مطابق قیمت پیداوار بہت گھٹ جاتی ہے اور کل حریفوں کو نقصان اٹھانا پڑتا ہے
خوشحال کا رختانے تو اس کے تحمل ہو جاتے ہیں مگر کمزور دم توڑ دیتے ہیں اس طرح پر بہت سا
اصل ضائع ہوتا رہتا ہے۔

(س) مقابلہ کی قسمیں ہیں۔ ایک تو یہ کہ اپنے کار بار کو ہر ممکن لحاظ سے ترقی دینے کی کوشش
کرے تاکہ حریفوں کے مقابل بہت سال عمدہ اور درازاں فروخت کر سکے ایسا مقابلہ ہمیشہ معاشی
ترقی کا سرچشمہ ثابت ہوتا ہے۔ اور ملک کے حق میں نہایت مفید ہے۔ دوسرا مقابلہ جس قسمی
سے رواج بڑھ رہا ہے اصطلاحاً مقابلہ گلو تراش کہلاتا ہے اس کی خاصیت اس کے نام سے
ظاہر ہے۔ ایسے مقابلہ کا منشا ہر ممکن طریق سے حریف کو رک دینا اور تباہ کرنا ہوتا ہے حتیٰ کہ خود
بھی نقصان برداشت کر لیا جاتا ہے تاکہ جب حریف سے میلن خالی ہو جائے تو موجودہ
نقصان کی تلافی بھی ہو سکے اور حسبِ دلخواہ منافع حاصل ہو۔

اس مقابلہ کا طریق یہ ہے کہ نئے حریف کو پریشان و برما د کرنے کی خاطر مصارف پیدا کرنے
سے بھی کمتر قیمت پر مال فروخت کرتے ہیں۔ بیڑے قدیم کارخانوں کو ایسا کرنے میں مقابل
نئے کارخانوں کے دو وجہ سے کم مضرت پہنچتی ہے انکا مال دور دراز بازاروں تک نہایت

روحیت ہوتا ہے اور جس مازاد میں حریف مقابل ہوتا ہے صرف یہی نرخ گھٹا دیتے ہیں یا ان کے کارخانوں حصہ جہازم میں علاوہ سامان زیر مقابلہ کے اور مال بھی تیار ہوتا ہے اور وہ مائی مال کی سابق قیمت برقرار رکھے ہیں بلکہ بشرط امکان ٹھا دیتے ہیں۔ نتیجہ یہ ہوتا ہے کہ مقابلہ کا دباؤ بٹائے حریف پر بہت زیادہ بڑھتا ہے اور قدیم کم پر کم طرح کے دباؤ ڈال کر خردہ فروختوں کو بھی حریف کا مال خریدنے سے روکا جاتا ہے۔ حتیٰ کہ لے دیکر ریلوے کمپنیوں کے ملازموں سے ساز باز کر لی جاتی ہے کہ ان کا مال بمقابل دوسروں کے جلد روانہ کیا جائے اور تجارت میں وقت ہی تو بہت بڑی چیز ہے، چند گھنٹوں کی جھلٹ اور ناجائز سے کا یا لٹ ہو جاتی ہے۔

صاف ظاہر ہے کہ مقابلہ گلو تراش اخلاقی سیاسی اور معاشی عرضہ ہر لحاظ سے مذموم ہے اور بڑے مضرت کے اس سے کچھ حاصل نہیں ہو سکتا۔

(۳) مقابلہ حسن منشا احارہ کی سچائی کے کامیاب ہونے پر جو احارہ کی بنا رکھتا ہے حب کمزور و پست (۳) یا ہوا ہوا ہے تو کل میدان چند طاقتور کارخانوں کے ہاتھ میں ہ جاتا ہے اور وہ ملکر ایک برہم دست جھٹا قائم کرتے ہیں اور باہمی صلاح و مشورہ سے کاروبار چلاتے ہیں۔ جبکہ ان کا اقتدار ار حد بڑھ جانے سے اندیشے پیدا ہوتے ہیں تو سرکار کو دست انداری کرنی پڑتی ہے یا تو ان کو خاص قانون کا پابند بنایا جاتا ہے یا سرے سے کل ایسے کاروبار کو سرکار لینے ہاتھ میں لے لیتی ہے۔ گویا کاروباری ارتقا کے تین درجے ہوتے ہیں اول کاروبار والوں کا مقابلہ۔ دوم ان میں سے چند کا غلبہ و تسلط۔ سوم سرکاری نگرانی۔ بعض لوگوں کا خیال ہے کہ اگر طریق شراکت پر عمل کیا جائے تو سرکاری شراکت کی بھی ضرورت کم پڑے شراکت کا کچھ ذکر اجرت کے تحت میں آچکا ہے۔ اس سے مفصل طور پر آئندہ صرف دولت کے تحت میں بحث کریں گے۔

مقابلہ کا حسن و قبح تو مختصر بیان ہو چکا۔ اب ہم ذیل میں بارہ کے خواص پر نظر

ڈالنا چاہتے ہیں۔

حصہ چہارم

باب دوم

اجارہ

(۲۱) کسی کاروبار کی یہ حالت کہ وہ صرف ایک یا چند کارخانوں کے قبضہ میں ہوا ورنے لوگ اس کاروبار کو جاری کرے کسی حصے محدود ہوں اجارہ کہلاتی ہے اجارہ کی اصل عرض ہوتی ہے کہ مقدار پیداوار معین کر کے قانون طلب و رسد کے مطابق حسبِ خواہ قیمت وصول کی جائے اجارہ کئی طرح پر حاصل ہو سکتا ہے اول قانون کے ذریعہ سے جبکہ کوئی کاروبار چند مخصوص کارخانوں کے علاوہ سب کے واسطے قانوناً ممنوع ہو۔ ایسے قانونی اجاروں کی ایک نمائندگی میں بہت کثرت تھی اور شاہی عنایت و بخشش اکثر یہ شکل اختیار کرتی تھی۔ حق تصنیف و حق ایجاد قانونی اجارہ کی عمدہ مثالیں ہیں۔ دوسرے ذریعہ معاشی اقتدار کے جبکہ کوئی کارخانہ اپنی عمدہ تنظیم یا اتفاقی سہولتوں کی بدولت سب سے عمدہ اور ارزاں مال تیار کر کے حریفوں سے بازاری لیجائے مثلاً کسی کارخانہ کے قرب حواریں عمدہ سے عمدہ پیداوار خام بکثرت ازراں مل سکے یا کوئی کارخانہ ذرائع آمد و رفت کے قریب واقع ہو اور دیگر حریف کارخانوں کو ایسا عمدہ موقع میسر نہ آ سکے یہ سب جائز اجارے کہلاتے ہیں۔ تیسرے ناجائز اجارہ جو کہ گھوڑا تراش مقابلہ سے حاصل کیا جاتا ہے اور جو معاشی ترقی کے منافی ہے۔

اجارہ میں پیدائش برپا نہ کیے کے فوائد سے مستفید ہونا بدرجہ اولیٰ ممکن ہے چنانچہ اگر اجارہ میں عالی ہمتی اور بیدار مغزی سے کام لیا جاوے تو نسبت مقابلہ کے مال زیادہ عمدہ اور ازراں تیار ہو سکتا ہے چونکہ محال ہے کہ اجارہ مقدار پیداوار کا تعین ممکن بلکہ غلبہ ہے۔ پیداوار کا سبب نسبت مقابلہ کے اجارہ میں بہت زیادہ کارخانوں کے اختیار میں ہوتا ہے۔ گویا مقدار پیداوار گھٹا کر وہ قیمت میں اضافہ کر سکتے ہیں ان دونوں خواص کو مد نظر رکھتے ہوئے ایک پہنا پھر ہے کہ اجارہ کس حالتوں میں مفید اور کن میں مضر ہونا چاہئے اس سے قبل بتایا جا چکا ہے کہ مصدقہ بالعموم قانون تکثیر حاصل کے تابع ہوتی ہیں۔ گویا پیدائش برپا نہ کیے کے فوائد ان میں

بہت زیادہ حاصل ہوتے ہیں۔ اور میر چونکہ وہ مسترد اقل تعینات ہیں اُن کی طلب بہت کچھ حصہ جہازم
تغیر پذیر ہوتی ہے یعنی قیمت کے ہٹنے یا اضافہ یا تحصیف سے اُن کی طلب بہت کچھ گھٹ بڑھ
جاتی ہے کیونکہ یہی مصنوعات اجارہ کے واسطے خاص طور پر ضرور ہوتی ہیں اول تو قانون
تکثیر حاصل کی بدولت مقدار پیداوار بڑھنے سے مصارف پیدائش خود گھٹ جاتے ہیں دوم
تغیر پذیر کی طلب اضافہ قیمت کے بجائے تحصیف کی ترغیب دیتی ہے اس کا باعث وہی اصول
ہے ”ممنوع کم اور بکری زیادہ“ جو آج کل کے کاروباری ترقی کا بہت بڑا گڑھ ہے اور جس
کی منافع کے تحت میں تشریح کی جا چکی ہے۔ گویا اس صورت میں شرح منافع تو ادنیٰ لیکن مقدار
منافع بہت اعلیٰ رہتی ہے اور جیسا کہ بتایا جا چکا ہے کارخانہ دار کو مقدار سے غرض ہوتی ہے نہ کہ نتیجے سے
چنانچہ حوصلہ مند اجارہ دار نے نئے سامان اور اس میں نئی حوییاں پیدا کر کے خریداروں کا
دل بہانے میں اور اپنی چیزوں کے رولج اور استعمال ٹھیکے کی خاطر ان کو برائے نام قیمت پر
فروخت کرتے ہیں اور جب اُن کی طلب میں سے اور مستقل ہو جاتی ہے تو ایسے ادنیٰ نرخ سے بڑا بڑا
منافع پاتے ہیں اور چونکہ کسی حریف کے حصہ یا ٹٹے کا خوف نہیں ہوتا یہ سب کچھ کر لے میں
اتھیں بہت سہولت اور اطمینان ہوتا ہے۔

حاصل کلام یہ کہ تعینات جو بالعموم قانون تکثیر حاصل کے پابند ہوتے اور جن کی طلب
تغیر پذیر ہوتی ہے اجارہ کے واسطے بہت موزوں ہیں۔

زراعت میں پیدائش پر پیمانہ گیر کے فوائد کی گنجائش بہت کم پائی جاتی ہے اس میں قانون
تکثیر حاصل کا عمل صحیف ہوتا ہے اور اجارہ دار کو مقدار پیداوار بڑھانے سے مصارف پیدائش
میں کوئی قابلِ ملاحظہ تحصیف نہیں ہوتی اس پر طرہ یہ کہ زرعی پیداوار سے اکثر ناگزیر ضروریات
متعلق ہیں جن کی طلب غیر تغیر پذیر ہوتی ہے یعنی جن کی قیمت بڑھنے گھٹنے سے بھی طلب
میں کوئی خاص کمی بیشی نہیں ہوتی۔ پس زرعی پیداوار اور میر پس مصنوعات کہ

جو قانون تکثیر حاصل کی بہت کم تابع ہوں اور جو ناگزیر صورتیات میں داخل ہوں اجارہ کے واسطے از حد ناموزوں ہیں اُن کے اجارہ میں مقدار پیداوار گھٹنے اور قیمت بڑھنے کا سبب اندیشہ لاحق ہرگز بھی وجہ ہے کہ عطا اور روٹی وغیرہ کے اجارہ کی حب کبھی تجویز سے میں آتی ہو تو دنیا کے ہر گوشہ سے مخالفت کی آواز بلند ہو جاتی ہے۔

حاصل کلام یہ کہ تعینات کے اجارہ میں کوئی مضائقہ نہیں بلکہ کہتہ فائدہ رہتا ہو مگر ناگزیر صورتیات کا اجارہ سراسر خلاف مصلحت و درآمدیسی ہو اس فرق کا باعث قانون تکثیر حاصل کے عمل و تامل اور طلب کی تعمیر بنیادی غیر تعمیر پدیری میں مصروف

پیداوار کی مختلف مقداروں کی قیمت و سود قیمت طلب بھی مختلف ہوتی ہے۔ مثلاً اگر پیداوار قانون تخلص حاصل کے تابع ہو تو ہتھوڑی مقدار کی قیمت سدا دنی اور بڑی مقدار کی اصلی ہوگی لیکن اگر وہ قانون تکثیر حاصل کی پابند ہو تو معاملہ برعکس ہوگا یعنی کمتر مقدار کی قیمت و سود اعلیٰ اور تیز تر کی ادنیٰ ہوگی۔ رہی قیمت طلب اس کا وہی ایک عام اصول ہو کہ مقدار و سود گھٹنے بڑھنے سے قیمت طلب بڑھتی گھٹتی ہو مقابلہ کی حالت میں نو پیداوار کی مقدار زمین کرنا محال ہے۔ ہر کوئی ایسے کاروبار کی ترقی چاہتا ہو اور زیادہ سے زیادہ مقدار پیدا کرنے کی کوشش کرتا ہو جس کی وجہ سے کبھی پیداوار کی اس قدر کثرت ہو جاتی ہو کہ قیمت طلب قیمت و سود سے بھی گھٹ جاتی ہو اور اکثر حریفوں کو خسارہ اٹھانا پڑتا ہو لیکن اجارہ کی سبب بڑی خوبی بھی سمجھی جاتی ہے کہ اس میں مقدار پیداوار کا تعین ممکن ہے۔ اور قیمت طلب کا قیمت و سود سے اعلیٰ برقرار رکھنا سہل ہے قیمت و سود میں مصارف پیداوار کی کل مدین یعنی قیمت پیداوار خام۔ اجرت۔ سود۔ مطالبات فرسودگی و خطر و صمانت وغیرہ شامل ہوتی ہیں قیمت طلب کی بیشی سے جو صرف بحالت اجارہ ممکن ہے جو کچھ حاصل ناپید ہاتھ لگے وہ اصطلاحاً حاصل اجارہ کہلاتا ہو بالفاظ دیگر مقابلہ میں تو قیمت طلب

بالعموم قیمت رسد کے برابر ہوتی ہے۔ چنانچہ قیمت کے بحث میں اس اُن کی تشریح بھی ہو چکی ہے لیکن اجارہ میں قیمت طلب کا قیمت رسد سے بڑا چڑھا رہنا ممکن ہے اور ان دونوں کا فرق حاصل اجارہ سمجھا جاتا ہے مثلاً کسی حیر کی قیمت رسد ۱۵ آنہ ہے اس قیمت میں کل مصارف پیدا نش شامل ہیں مقابلہ کے دباؤ سے تو اس کا نرخ ۱۵ آنہ کے قریب قریب ہو گا لیکن بحالت اجارہ اس کا نرخ ۴۵ یا اس سے بھی زیادہ رہنا ممکن ہے۔ قیمت رسد ۱۵ آنہ اور قیمت طلب ۴۵ کا فرق ارحومض اجارہ کا طویل سمجھنا چاہئے حاصل اجارہ ہوا۔ ہر اجارہ دار کی یہی کوشش ہوتی ہے کہ اس کو بیشترین حاصل اجارہ ملے مختلف مقدار پیداوار قیمت طلب میں سے قیمت رسد منہا کرنے پر یہ دریافت ہو سکتا ہے کہ کون مقدار پیدا کرے یہ حاصل اجارہ کی بیشترین مقدار ہاتھ لگے گی۔ دیل میں ہم بائسکل کے اجارہ دار کا رخاہ کی مثال میں کرتے ہیں بائسکل بوجھ صنوعات ہونے کے قانون تکثیر حاصل کے ضرورتاً تابع ہوگی اور صرف ایسی ہی حیریں آٹا کے واسطے بھی موزوں ہوتی ہیں۔

تعداد بائسکل	قیمت رسد	قیمت طلب	حاصل اجارہ
۱۰۰	۱۴۰	۲۰	۳۰۰۰۰
۸۰۰	۱۴۱	۱۴۵	۳۲۰۰
۲۰۰۰۰	۱۶۳	۱۶۵	۲۰
۳۵۰۰	۱۴۹	۱۵۰	۳۵۰۰

اوپر کی مثال سے واضح ہو گا کہ ۲۰۰۰۰ بائسکل بنانے میں کارخانہ دار کو سب سے زیادہ حاصل اجارہ یعنی ۳۰۰۰ روپیہ حاصل ہوتا ہے۔ پس وہی تعداد برقیاتم رہیگا نہ اسکو گھٹائے گا نہ بڑھائے گا اور اگر تبدیلی حالات کی بدولت کسی دوسری تعداد سے اور بھی زیادہ حاصل اجارہ حاصل ہوا تو وہی کو اختیار کر لے گا۔ غرض کہ تحریر کی مدد سے وہ ایسی تعداد تلاش کر لے گا جو اس کے حق میں

صاحب دارم
ابن دوم
سے زیادہ مفید ہو یعنی جس سے بیشترین مقدار حاصل اجارہ ہاتھ لگے۔ اور کی مثال یہ ہے کہ اگر حق
یہاں ہو گا کہ اس میں حسب طلب ادا دیئے گئے ہیں۔ چاہے کوئی ادا دیئے جاویں ایک تعداد ضرور
اسی نکلے گی جس سے حاصل اجارہ کی سب سے بڑی مقدار حاصل ہو۔

سرکار کبھی اس خیال سے کہ اجارہ دار کو بہت کچھ منافع ہو تا ہے اس پر کس قائم کرتی ہے اور کبھی
کسی صنعت و حرقت کو ترقی دینے کی عرض سے اجارہ دار کو اپنی طرف سے مالی امداد دیتی ہے
تاکہ اس کی بہت افزائی ہو اور کاروبار عروج پر لگے جن خوش قسمت ملکوں کو خود اختیاری حکومت
حاصل ہو وہاں ایسی امداد کاروان زیادہ پایا جاتا ہے خصوصاً امریکہ اور جاپان نے اس طریق سے
اپنے ہاں کی صنعت و حرقت کو ترقی دی ہے ایسی امداد کا اگر سرکار پر کچھ دوز بار بھی پڑتا
ہے تو مال بعد معاشی ترقی اور عام خوشحالی سے اس کی ہزار گنی تلافی ہو جاتی ہے۔ اس امداد
کی مثال بعینہ یہی ہے کہ کسی نازک اور کمزور پونے کو لکڑی کا سہارا دیا جائے حتیٰ کہ اس کی
حفاظت و اور تنہا ہو جائے اور وہ پھلنے پھولنے لگے۔

اب ہم یہ دیکھنا چاہتے ہیں کہ کس یا سرکاری امداد کا اجارہ کی پیداوار اور اس کی قیمت پر
کیا اثر پڑتا ہے۔ واضح ہو کہ تعین ٹیکس یا امداد کے حسب ذیل تین اصول ہو سکتے ہیں
(۱) مقدار ٹیکس یا امداد معین ہو مثلاً دس ہزار روپیہ۔

(ب) ٹیکس یا امداد بحساب حاصل اجارہ کچھ فیصدی مقرر ہو مثلاً ۱۰ فیصدی حاصل اجارہ

(ج) ٹیکس یا امداد بحساب مقدار پیداوار مقرر ہو مثلاً ایک روپیہ فی بائیسیکل۔

ان تینوں اصول کے مطابق ٹیکس یا امداد مقرر کرنے سے مذکورہ الصورتوں میں حسب ذیل
فرق نمودار ہو گا۔

تعداد بائیسیکل	۱۰۰	۸۰۰۰۰	۲۰۰۰۰	۳۵۰۰۰
حاصل اجارہ قبل ٹیکس یا امداد	۳۰۰	۳۲۰۰	۴۰۰۰۰	۳۵۰۰۰

حصہ چہارم	۲۵۰۰۰	۳۰	۲۲۰	۲۰	حاصل اجارہ بعد ٹیکس لغزہ ہزار
ماب دوم	۴۵۰۰	۵۰۰۰	۴۲۰۰	۴۰۰۰	,, ,, بعد امداد ,, ,,
	۳۱۵۰	۳۶۰	۲۸۸	۲۷۰۰	,, ,, بعد ٹیکس شرح ۱۰ فیصدی حاصل
	۳۸۵۰	۴۴۰۰۰	۳۵۲۰	۳۳۰	,, ,, بعد امداد شرح ,, ,,
	x	۲۰۰۰	۲۲	۲۹	,, ,, بعد ٹیکس شرح ۵ فی ہائیکل
	۷۰۰۰۰	۶۰	۴۰	۳۱۰۰۰	,, ,, بعد امداد ,, ,,

اس دوسری مثال پر غور کرنے سے واضح ہو گا کہ اگر پہلے دو اصول کے مطابق ٹیکس یا امداد مقرر کی جائے تو پیداوار کی مقدار اور قیمت میں کوئی رد و بدل نہ ہو گا جس مقدار سے اجارہ در کو قبل ٹیکس یا امداد سب سے زیادہ حاصل اجارہ ملتا تھا۔ اسی سے اب بھی بعد ٹیکس یا امداد ملے گا یعنی جبکہ ٹیکس یا امداد کی مقدار دس ہزار مین ہو تو بیس ہزار ہائیکل کا حاصل اجارہ چالیس ہزار علی الترتیب گھٹ بڑھ کر تیس ہزار و پچاس ہزار ہو جائے گا۔ اور حسیا کہ قبل ٹیکس یا امداد یہ حاصل باقی تعدادوں کے حاصل سے زیادہ تھا۔ ایسا ہی بعد تبدیلی مذکورہ بالا اب بھی مقابلہ سے زیادہ ہو۔ اسی طرح اگر ٹیکس یا امداد بحساب حاصل اجارہ ۱۰ فیصدی مقرر ہو تو بیس ہزار ہائیکل کا چالیس ہزار حاصل اجارہ علی الترتیب گھٹ بڑھ کر ۳۶ ہزار اور ۴۴ ہزار ہو جائے گا لیکن دونوں تبدیلیوں کے بعد بھی وہ دوسرے حاصلوں سے اس طرح پریٹ ہار ہو گا جیسا کہ قبل ٹیکس یا امداد حالت چالیس ہزار تھا۔ چنانچہ دوسری تعدادوں کی تبدیلی شدہ حاصلوں سے مقابلہ کرنے پر کچھ بخوبی وضع ہو جائے گا۔

اب ہائیکل اصول یعنی جبکہ ٹیکس یا امداد بحساب مقدار پیداوار مقرر ہو اس کا عمل ذرا پیچیدہ ہے اور اس کی مثال پر غور کرنے سے واضح ہو گا کہ اس اصول کے مطابق ٹیکس قائم کرنے کا نتیجہ مقدار پیداوار میں تخفیف اور قیمت میں اضافہ ہوتا ہے۔ چنانچہ وہ فی ہائیکل ٹیکس قائم ہونے پر بجائے

حصہ چارم
ماہ دوم
میس ہزار کے ایک ہزار بائیکل کا حاصل اجارہ سب سے بڑھ گیا۔ اس کے برعکس اس مہول کے مطابق امداد دینے سے مقدار پیداوار میں اضافہ ہوتا ہے اور قیمت میں تحصیف اوپر کی مثال میں عتی بائیکل امداد دینے سے میس ہزار کے کھائے ۳۰ ہزار بائیکل کا حاصل اجارہ سب سے بڑھ گیا اس مہول سے جو مصلوں میں فرق نمودار ہوا ہے اسکا مقابلہ کرنے پر آخر الذکر دونوں مقولوں کی صحت بھی بجوبی واضح ہو جائے گی۔

اجارہ پڑکھن یا امداد مقرر کرنے کا مقدار پیداوار اور قیمت پر جو اثر پڑتا ہے وہ اوپر کی دو مثالوں سے بالتفصیل واضح کیا چکا ہے اس طویل بحث کا لب لباب بغرض یاد دہانی ہم ذیل میں پھر پیش کرتے ہیں۔

آج کو ہمیتہ حاصل اجارہ کی بیشترین مقدار مطلوب ہوتی ہے۔ ایسا حاصل قیمت طلب کی قیمت سدیہستی سے حاصل ہوتا ہے۔ ایسی بیشی صرف سحالت اجارہ پر قرارہ سکتی ہے ورنہ مقابلہ میں دونوں قیمتیں مساوی ہو جاتی ہیں ٹکس یا امداد میں اصول پر قرار دیا جاسکتی ہے۔

اول مقدار معین مثلاً دس ہزار ٹکس یا امداد

دوم۔ حاصل اجارہ کے حساب سے کچھ فیصدی مثلاً حاصل کا دس فیصدی ٹکس یا امداد
سوم مقدار پیداوار کے حساب سے کوئی شرح مثلاً عتی ٹکس یا امداد۔

جبکہ ٹکس یا امداد پہلے یا دوسرے مہول کے مطابق مقرر کی جائے تو جس مقدار پیداوار سے قبل یا امداد۔ بیشترین حاصل اجارہ ملتا تھا۔ اسی سے اب بھی ملے گا۔ کاروبار اپنی سابق حالت پر قائم رہیگا نہ مقدار پیداوار میں کوئی تبدیلی ہوگی نہ قیمت میں لیکن تیسرے مہول کی عمل کی حالت پہلے دوسے بالکل مختلف ہے اگر اس اصول کے مطابق ٹکس قائم کیا جائے گا تو بیشترین حاصل اجارہ حاصل کرنے کے لیے اجارہ دار کو غالباً مقدار پیداوار گھٹانا کر قیمت بڑھانی پڑے گی اس کے برعکس اگر امداد دیا جائے تو اجارہ دار کو مقدار پیداوار بڑھانے اور قیمت گھٹانے سے بیشترین

حاصل اجارہ ہاتھ آئے گا۔ مختصر اگر ٹکس یا امداد کی مقدار معین ہو یا اس کی شرح بحساب حاصل اجارہ قرار پائے تو کاروماریں کوئی تعیر ہوگا لیکن اگر ٹکس بحساب مقدار پیداوار مقرر ہو تو غالباً پیداوار کا ٹکس قیمت بڑھ جائے گی اور اگر امداد بحساب مقدار پیداوار قرار پائے تو پیداوار بڑھ کر قیمت گھٹ جائے گی۔

اب صرف ایک بحث واضح کرنا باقی ہے وہ یہ کہ پہلے اور دوسرے اصول کا عمل درآمد تو عام ہے ان کے مطابق ٹکس یا امداد مقرر کرنے کا نتیجہ ہر حالت میں وہی نکلتے گا جو اوپر بیان کیا گیا لیکن دوسرے اصول کا عمل دو شرائط کا پابند ہے اور بعض حالتوں میں اس کے مطابق ٹکس یا امداد مقرر کرنے کا نتیجہ وہ نہیں نکل سکتا جو بیان کیا گیا۔ وہ شرائط یہ ہیں۔ اول تو بیشتر میں حاصل اجارہ کی مقدار پیداوار اور اس کے ہائے و ما بعد مقداروں میں بہت زیادہ فرق ہو لیکن اس کے حاصلوں میں فرق بہت ہوڑا ہو۔ دوم شرح ٹکس یا امداد در اعلیٰ ہو۔ اگر حالت ان شرائط کے برعکس ہو۔ یعنی پیداوار کی مقداروں میں تو فرق کم ہو اور حاصلوں میں زیادہ اور شرح ٹکس یا امداد بھی ادنیٰ تو دوسرے اصول کے مطابق مقرر کیے ہوئے ٹکس یا امداد کا وہ نتیجہ نہیں نکلتے گا جو اوپر بیان کیا گیا بلکہ وہ بھی اصول اول و دوم کے نتیجہ کے مثل ہوگا۔

ٹکس یا امداد اور اجارہ کا تعلق درحقیقت ایک دقیق بحث ہے جو حتی الوسع سلاست کے ساتھ پیش کی گئی۔ ناظرین کو چاہئے کہ بطور خود نمائیں بنا بنا کر مذکورہ بالا نتائج کی صحت کو جانچیں اس طرح یہ مسئلہ خوب ہنر نشین ہو سکے گا۔

باب سوم

زر

فصل اوّل

مبادلہ

تجزیہ (۱) مبادلہ کی قوتیں (۲) زر کا مفہوم (۳) زر کے کام

(۱) قیمت کی سخت کے شروع میں سمجھایا گیا کہ عمل مبادلہ کیونکر اور کس لیے خرید و فروخت میں مقسم ہوا۔ اسی مسئلہ کی ہم یہاں مرید تشریح کرنا چاہتے ہیں مبادلہ سے مراد پُر دویا زیادہ چیزوں کا ایک دوسری سے ادل بدل کرنا مثلاً اگر کسی کو گہڑی دیکر اس سے معاوضہ میں کتاب لیا جائے تو دیکھ چڑی لیا جائے ماع دیکھ مکان لیا جائے تو حیروں کا اس طرح ہر راہ رہت ادل بدل اصطلاحاً مبادلہ کہلاتا ہے کسی زمانہ میں جب کہ انسانی ضروریات انگلیوں پرگی جاسکتی تھیں اور ہر حادثان یا گاؤں میں ضروریات کا خود قبیل تھا کار و مار مبادلہ سے چلا گیا لیکن معاشی ترقیات کے ساتھ ساتھ جوں جوں تجارت کی گرم مار رہی ہوئی مبادلہ ناقابل عمل ثابت ہونے لگا خصوصاً تین ایسی لا علاج قوتیں نمودار ہوئیں کہ کاروبار چلنا محال ہو گیا۔

(۱) اول عدم مطابقت ضروریات یعنی ایسے مبادلہ خواہ ہو چکا اجتماع نفاذ و نادر ممکن ہے کہ ان میں سے ہر ایک کی حیر دوسرے کو مطلوب ہو۔ یہ ممکن ہے کہ جو چیز رید کو درکار ہے وہ عمر مبادلہ میں دینے کو آمادہ ہو لیکن جب تک کہ چیز خورید معاوضہ میں دینا چاہے عمر کو درکار نہ ہو مبادلہ کیونکر ممکن ہے مبادلہ کے واسطے عمر کی چیز زید کو اور زید کی عمر کو مطلوب ہونا لازمی ہے۔ جب کہ لا تجارت کی تجارت یوں عالمگیر ہو تو مبادلہ خواہوں کی مطلوب چیزوں کا ایسا اتفاق اگر ناممکن نہیں

تو مادرالہ جو ضرور ہر پیس ماندہ مالک کے باشندوں کی ضروریات گنی جیتی ہوتی ہیں اور سیاح حصہ بام
اُن کی کشتہ مطلوبہ چیزیں لینے ساتھ رکھتے ہیں لیکن پھر بھی بعض وقت اُن کو مبادلہ میں عجیب لطیف ماسوم
وقت اٹھانی پڑتی ہے جیسا کہ ایک سیاح لفظ ٹیٹ کمرن نے افریقہ میں ایک کشتی خریدنے کی سرگد
یوں تحریر کی ہے۔ میں سید کی کشتی لینا چاہتا تھا لیکن سید کو اس کے معاوضہ میں ہاتھی دانت مطلوب
تھا جو کہ میرے پاس نہ تھا یہ چلا کہ محمد ابن تالب ہاتھی دانت دینا چاہتا ہے مگر اس کو ایک قسم
کا کٹر ادرکار تھا اور سودا اتفاق سے وہ بھی اس وقت میرے پاس نہ تھا۔ پھر حرمی کہ محمد ابن غریب
کے پاس کٹر اموجود ہے اور اس کے معاوضہ میں وہ تار چاہتا ہے خوش قسمتی سے تار میرے پاس
موجود تھا۔ جیسا کہ میں نے محمد ابن غریب کو تار دے دیا۔ اس نے محمد ابن تالب کو کٹر ادرار دیا
اس نے سید کو ہاتھی دانت دیا اور سید نے مجھ کو کشتی دیدی اور یوں اُس اتفاق سے کام جلد
اور باسانی بن گیا۔ ورنہ اس سے بھی زیادہ طوالت ممکن تھی۔

جہاں ضروریات ہتھدر سادہ اور مختصر ہیں جب وہاں مبادلہ میں یہ طوالت وقت
پیش آئی تو ترقی یافتہ ممالک میں جہاں تجارت نہایت سرگرم اور وسیع ہوتی ہے مبادلہ کا
سرسرنا قابل عمل ہونا صاف ظاہر ہے۔

(ب) دوم معیار نرخ کی عدم موجودگی۔ جبکہ بہت سی چیزوں کا براہ رہت مبادلہ ہو
تو مختلف چیزوں کے حساب سے ایک ہی چیز کے کئی نرخ رہ سکتے ہیں اور جس کو اس وقت
کا تہ جمل جائے وہ بہت کچھ نفع کما سکتے ہیں۔ مبادلہ میں کسی ایک چیز کا باقی کل چیزوں
کے حساب سے یکساں نرخ قائم کرنا بہت دشوار ہے۔ ہر ایک چیز کا باقی کل چیزوں کے
حوالہ سے نرخ دریافت کر کے ایسے کل نرخوں کا مقابلہ کرنا اور اُس میں یکسانی پیدا کرنی
کیا کچھ آسان کام ہے حساب معلوم ہو گا کہ سو چیزوں کے مبادلہ میں یو ۵۰ ۴
نرخوں پر غور کر کے ان سب میں مناسبت پیدا کرنے پر کہیں ان چیزوں کے نرخ میں

حصہ چہارم
باب سوم
یکسانی قائم ہو سکتی ہے اور اس پر لطیف یہ ہے کہ کسی ایک چیز کے کبھی نفع تبدیل ہونے سے باقی چیزوں کے رخ کو اندر سر لو دیاقت کرنا ضروری ہے ورنہ پھر وہی فرق پیدا ہو جائے گا یہ بحث ذرا دقیق ہے ایک سادہ مثال سے اس کو واضح کرتے ہیں۔ فرض کرو کہ چیزوں کے رخ حسب ذیل ہیں اور کسی معیار کے ہوتے ہوئے نرخوں میں ایسی گڑبڑ نہ صرف ممکن بلکہ اغلب ہے

ایک من گہوؤں = ۴ سیر گئی	ایک سیر گہوؤں = ۲ سیر نمک
ایک سیر شکر = ۳ سیر نمک	ایک من ۱۱ = ۲۰ سیر دودھ
ایک سیر گئی = ۴ سیر شکر	ایک سیر شکر = ۳ سیر دودھ
ایک من دودھ = ۵ سیر گئی	ایک سیر گئی = ۱۲ سیر نمک
ایک سیر شکر = ۴ سیر گہوؤں	ایک سیر دودھ = ۳ سیر نمک

اس مثال پر غور کرنے سے واضح ہو گا کہ ہر چیز کے کئی کئی نرخ جاری ہیں اور جو کہ کوئی معیار متعارف نہیں جس سے سب نرخوں کا مقابلہ کیا جاسکے۔ نرخوں کا فرق دریافت کرنا دشوار ہے۔

(ج) سوم وقت تسہیم شیا بعض چیزیں تو ایسی ہیں کہ ان کے چھوٹے حصے ہو سکتے ہیں مثلاً قلعہ دودھ یا کیرے کی کوئی مقدار ایسی چیزوں کا ضروری حصہ مبادلہ میں دینا آسان ہے لیکن بعض چیزیں حصوں میں تقسیم نہیں ہو سکتیں منقسم ہونے سے وہ ناکارہ ہو جاتی ہیں مثلاً جالور۔ سٹے ہوئے کیرے۔ برتن کشتی گاڑی وغیرہ۔ ایسی چیزوں کے مبادلہ میں بڑی دقت پید ہوتی ہے کہ اگر مالک اگر ان سے کمتر قدر والی چیز معاوضہ میں لے تو اس کو اپنی پوری چیز دینی پڑتی ہے مثلاً اگر ایک گاڑی کے معاوضہ تین گھوڑے ہوں لیکن صرف دو گھوڑے دستیاب ہو سکیں تو ان کے معاوضہ میں پوری گاڑی دینی ہوگی گاڑی بقدر دولت نہیں دی جاسکتی فرض کرو کہ ہم کو ایک ۱۲ آنہ کاریلوے ٹکٹ خریدنا ضروری ہے اور اس وقت ویبہ کے دام میسر نہ آسکیں تو ہم کو مجبوراً ایک ویبہ ہی دینا پڑے گا۔ لیکن نہیں

کہ روپیہ تراش کر بقدر ایک چارہم ہم بچالیں۔ جیسا بچہ بعض ٹکٹ یا لو عین عجلت کے وقت حصہ چارہم دام دینے سے انکار کر دیتے ہیں مصطرب مسافر سے مدد پر روپیہ وصول کر کے راہِ دام ماب سوم خود ہم کم کر جاتے ہیں اس لیے تجربہ کار مسافر اکثر روپیہ کے دام ہٹا کر گھر سے لیجاتے ہیں (۲) اوپر کی بحث سے ثابت ہوا کہ مبادلہ یعنی چیروں کا چیروں سے براہِ راست بدل

بدل کر ناکار و مار کے واسطے بہایت دقت آمیز اور کمزوروں پر ہلد امبادلہ کے واسطے ایک تیسری چیز بطور آلہ ایجاد کی گئی جس کو اصطلاحاً نہر کہتے ہیں۔ گویا زر سے مراد وہ کوئی چیز ہو جو بطور آلہ مبادلہ استعمال ہو۔ یعنی جس کو ہر شخص بلا تامل اپنی چیز کے معاوضہ میں قبول کر لے اپنی چیز کو زر کے معاوضہ میں دیا فروخت کہلاتا ہے۔ اور زر کے معاوضہ میں کوئی چیز لینے کو خرید کہتے ہیں اس طرح ہر مبادلہ کا عمل واحد اب خرید و فروخت کے دو عملوں میں منقسم ہو گیا غور کرنے سے معلوم ہو گا کہ خرید و فروخت فی نفسہ دو جداگانہ مبادلے ہیں فرق صرف یہ ہے کہ ان مبادلوں میں ایک نہ چیر شامل ہے جس کی مقبولیت عام ہے اور جس کو زر کہتے ہیں۔ یہاں ایک نکتہ واضح کرنا خالی از لطف ہو گا وہ یہ کہ ہر خرید میں ایک مابعت فروخت اور ہر فروخت میں ایک مابعد خرید مصمم ہوتی ہے یعنی جس روپیہ سے ہم کوئی چیز خریدتے ہیں وہ کوئی چیز پہلے فروخت کرنے سے حاصل ہوتا ہے اور جب ہم کوئی چیز فروخت کرتے ہیں تو پہلی غرض یہ ہوتی ہے کہ آئندہ کبھی کبھی ہم اس کی قیمت سے کوئی اور چیز خریدیں۔ یہ تو ممکن ہے کہ مذکور الصدر ہر دو عملوں کے درمیان بہت زمانہ گزر جائے لیکن بترتیب مالا مال کا ظہور یقینی ہے۔ اس نکتہ سے بھی زر کی اہلیت پر خاص روشنی پڑتی ہے۔ رمض ایک آلہ ہے جس نے بغرض سہولت مبادلہ کو خرید و فروخت کے دو جداگانہ عملوں میں تقسیم کر دیا ہے درنہ در حقیقت کل کاروبار کا منشا صرف مبادلہ ہے اور ہر خرید یا فروخت میں جداگانہ بھی مبادلہ مضمر ہے۔

حصہ (۳) (۱) رکا اولین کام تو یہ ہے کہ وہ بطور آلہ مبادلہ استعمال ہوتا ہے وہی کی وساطت سے خرید و فروخت ہوتی ہے۔ کاروبار چلتا ہے ایسی چیز کے معاوضہ میں ہر کوئی اس کو اس وجہ سے قبول کر لیتا ہے کہ اس کو معلوم ہے کہ دوسرے لوگ بھی اس کو اسی طرح برپا چیزوں کے معاوضہ میں ملائے قبول کریں گے۔ الفاظ دیگر اپنی چیز لوگ اس وجہ سے معاوضہ روپیہ فروخت کر دیتے ہیں کہ ان کو یقین ہے کہ جب چاہیں گے اس روپیہ سے حسب لخواہ چیز خرید سکیں گے۔

(ب) جب رکررت سے خرید و فروخت میں استعمال ہونے لگا چیزوں کے نرخ کا مقابلہ بجا لے رہا ہوتا آسان ہو گیا۔ اور ہر چیز کا ایک نرخ قائم ہو گیا۔ نہیں کسی چیز کے حوالہ سے نرخ کہہ ہوا اور کسی سے کہہ چکا کہ بحالت مبادلہ ممکن بلکہ اغلب تھا مثلاً بعد رواج ر چیزوں کے نرخ حسب ذیل ظاہر کیے جاویں گے۔

ایک روپیہ = ایک سیر گھی ایک روپیہ = ۱ سیر گہوں
ایک روپیہ = ۴ سیر شکر " " = ۱۶ سیر نمک

" " = ۸ سیر دودھ

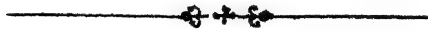
اس مثال میں ایک معیار یعنی روپیہ معین ہونے سے فوراً تحقیق ہو گیا کہ ایک سیر گھی ۴ سیر شکر ۸ سیر دودھ - ۱۰ سیر گہوں اور ۱۶ سیر نمک ایک دوسرے کے ہمتدر ہیں۔ گویا اگر زر کے حوالہ سے چیزوں کا نرخ معین کر کے ان کا مبادلہ بھی کیا جائے تو فرق نرخ وغیرہ باقی نہیں رہتا۔ حاصل کلام یہ کہ زر کا دوسرا کام یہ ہے کہ وہ بطور معیار قدر استعمال ہوتا ہے۔

(ج) نرخ خزانہ القدر بھی کہلاتا ہے اس کے یہ معنی ہیں بہت زیادہ قدر۔ زر کی چھوٹی سی مقدار میں جمع ہو جاتی ہے اور مروجہ زر میں یہ صفت درجہ اعلیٰ پائی جاتی ہے۔ مثلاً سوا شرمیاں جن کو بہولت ہم حیب میں رکھ سکتے ہیں۔ ہزار ہا من غلہ یا ہزاروں گرہ پٹے کی ہمتدر ہوتی ہیں ان سے اتنا لوہا یا پتھر خریدا جاسکتا ہے کہ اس کے اٹھانے کے واسطے صد ہا چھکڑے درکار ہوں

دوسرے لحاظ سے بھی یہ صفت زر کے واسطے مخصوص ہے۔ مروجہ ریشل سوا چاندی بمقابلہ حصہ چہارم
 مشہار چیزوں کے بہت سا زیادہ دیر یا ہے۔ گویا سرب الہ وال چیزوں میں تو قدر حد رائل ہو جا
 ہے۔ لیکن زر جیسی دیر پا چیز میں قدر عرصہ دراز تک برقرار رہتی ہے۔

اس میں شک نہیں کہ ہیرے خواہرات جیسی قیمتی چیزوں میں بھی ہر دفعہ کورہ بالا صفت
 پائی جاتی ہیں لیکن زر کو ان پر بھی فوقیت اس وجہ سے حاصل ہے کہ مبادلہ میں ان کا استعمال سہل
 تھا کہ زر کا ہوتا ہے۔

آگے جیکر بعنوان قدر زر ہم بالتفصیل و صیح کریں گے کہ اگرچہ سوے کی شکل میں زر کی قدر
 بہت ثبات پذیر ہے لیکن پھر بھی اس میں نہایت آہستہ آہستہ تغیر یعنی کمی ظہور پذیر ہو رہی ہے
 لیکن اگر سوے کی بجائے کوئی اور چیز بطور زر متعل ہوتی تو غالباً اس کی قدر اور بھی زیادہ
 تغیر پذیر ہوتی۔ اس واقعہ سے زر فلزاتی کے تحت میں بحث کی جائے گی یہاں صرف
 اشارہ کافی ہے۔



فصل دوم

زر فلزاتی

تجزیہ (۱) عمدہ زر کے خواص (۲) سک (۳) ہول اجزاء سک

(۱) یوں نو بہت سی چیزیں بطور زر استعمال ہو چکی ہیں اور ہورہی ہیں لیکن اس کام کے واسطے وہ چیزیں لغایت موزوں ہیں جس میں خواص ذیل موجود ہوں۔ چنانچہ انہی خواص کی مدد و ملت سونا چاندی اور مابا کُل ترقی یافتہ ممالک میں بالاتفاق زر کے واسطے مستحب کر لیے گئے ہیں اور صرف پس ماندہ ملکوں میں ان کی بجائے اور چیزوں کا زر رائج ہو۔ لیکن معاشی ترقی کے بعد سونے چاندی اور تانے کے زر کا رواج وہاں بھی بقیہ ہو رہا ہے۔
 عمدہ زر کے خواص یہ ہیں۔

عمدہ زر

Characteristics of Good Gold

(۳) یک حصی

(۱) قدر ذاتی

(۴) سہم پذیری

(ب) نقل پذیری

(۵) شناخت پذیری

(ج) بے زردالی

(د) ثبات قدر

(۱) عمدہ زر کی پہلی خاصیت یہ ہے کہ اس میں قدر ذاتی موجود ہو یعنی جو چیز بطور زر استعمال ہو لوگ اس کے بہت خواہشمند اور طالب ہوں۔ چنانچہ ہر زمانہ اور ملک میں وہی چیزیں بطور زر استعمال پائی گئی ہیں جو عام طور پر پسند کیجاتی تھیں اور ایسا ہونا کچھ عجیب نہیں اگر کوئی چیز عام پسند نہ ہو تو ہر شخص مبادلہ میں اس کو بلا قدر قبول کرنے لگتا اور وہ زر کو نہ صرف خرید و فروخت کی خصوصیت اس وقت جبکہ لوگ دل واول باتفاق ملے چیزیں بطور زر رائج کرتے تھے قدر ذاتی کی

صفت مگر یہ تھی لہستہ ایک مرتبہ رائج ہو جانے کے بعد یہ ممکن ہے کہ لوگ اس چیز کی قدر داتی کی
 جدان واد نہ کریں حتی کہ قدر داتی غائب ہو جائے یہ بھی رسم و رواج یا عادت کے اثر سے ہو سکتا
 بطور زر رائج رکھیں چنانچہ کوڑی کسی زمانہ میں بطور آرائش و ریورستھال کی جاتی تھی اور پس ماندہ
 اقوام میں بہت پسندیدہ تھی اسی قدر داتی کی بدولت بطور زر اس کا رواج شروع ہوا لیکن جہاں
 اور جبکہ وہ آرائش اور زیور کے کام نہیں آتی تھی وہ مدتوں زر کے طور پر استعمال ہوا کی۔ سونے۔ چاندی
 اور تانبے نے بھی اسی جگہ مک اور دوسری خوبیوں کی بدولت عمدہ قدیم ہی سے لوگوں کو اپنا
 گرویدہ بنا لیا۔ ہر ملک اور ہر زمانہ میں ان کی کم و بیش قدر مانی گئی ہے۔ اور علاوہ ان خوبوں
 کے جن کی وجہ سے وہ زر کے واسطے عمدہ کو نہایت موزوں ثابت ہوئے ہیں محض اپنی قدر
 داتی کی بدولت وہ قدیم زمانہ ہی سے بطور زر استعمال ہوتے چلے آتے ہیں۔ آگے چلے کہ
 اور زر کا فدی کے بیان سے واضح ہوگا کہ معاشی ترقیات نے کیونکر قدر داتی کی اہمیت بڑھادی
 اور زر کو بلا لحاظ قدر داتی کیونکر اہم بنا دیا۔ لیکن اس حالت میں بھی قدر داتی اور زر کے
 درمیان بذریعہ اعتبار رشتہ ضرور قائم ہے مثلاً سو روپیہ کا نوٹ لو۔ اس کی قدر داتی روپیہ کا فدیہ
 کے یزے سے زیادہ نہیں لیکن لوگ ملا تامل اس کو سو روپیہ کا ہم قدر مانتے ہیں کیونکہ ان
 کو اعتبار ہے کہ اس کے معاوضہ میں سو روپیہ مل سکتے ہیں۔ گویا اس نوٹ اور سو روپیہ کے
 درمیان بذریعہ اعتبار قریبی رشتہ قائم ہے اگر اعتبار اٹھ جائے تو نوٹ کی قدر داتی دو کوڑی
 ہی نہیں بچے گی۔

حاصل کلام یہ کہ جب کوئی چیز بطور زر رائج ہو تو اس وقت اس میں قدر داتی ہوتی یقینی ہے لہذا
 رائج ہونے کے بعد اگر قدر داتی گھٹے یا غائب ہو جائے تب بھی رسم و عادت کے اثر سے اس کا
 جاری رہنا ممکن ہے۔ عمدہ زردہ ہے جس کی قدر داتی ہمیشہ قائم رہے جیسا کہ سونا چاندی کے ہمیشہ
 اس کی قدر مانی گئی ہے اور مانی جائے گی اور جیسا کہ ابھی واضح ہوگا بمقابلہ دوسری چیزوں کے

اُن کی قد میں تغیر و تبدل بھی بہت کم ملے ہو۔ اور یہ جو در کا غدی رائج ہو چلا ہے اگر یہ اس میں قدر
 داتی نہیں لیکن جو سراسر اس کی قدر بھی سونے چاندی کے قدر دانی پر ہی ہے
 (۱) زر کی دوسری صفت نقل پذیری پر لیتی ہے کہ اُس کو باسانی نگہ نگہ لیا سکیں یہ اس حالت میں
 ممکن ہے۔ جب کہ بلحاظ قدر زر کا وزن اور حسبِ نہایت موروں اور نہایت سبب بہ جس
 چیزوں کی بکثرت خرید و فروخت ہوتی ہے اُن کے ہمعدر زر کا وزن اور حسبِ امت نہ تو اس
 قدر زیادہ ہو اور نہ اتنا کم کہ اس کو ساتھ لیے پھرتے میں دقت ہو صفت نقل پذیری کے
 لحاظ سے معمولاً نو پانچادی ہایت موروں ثابت ہوتی ہے لیکن جہاں زر کے وزن و حسبِ
 کی زیادتی کا اندیشہ ہوتا ہے وہاں سونا اور جہاں کمی کا خوف ہو وہاں تانہ استعمال کیا جاتا ہے
 جیسا کہ ہندوستان میں عام طور پر تو روپیہ چلتا ہے۔ لیکن اگر زر کی کوئی بڑی مقدار ساتھ
 رکھی ہو تو لوگ شریاں لیجاتے ہیں۔ سوا سیر درنی شریاں تقریباً ایک من روپیہ کی ہمعدر
 ہوتی ہیں اور حسبِ امت میں اس سے بھی زیادہ فرق ہو گا۔ آج کل چونکہ خرید و فروخت بہت
 کثیر مقدار میں ہوتی ہے اکثر سونا بھی کام نہیں دیتا اور اسی نقل پذیری کی خاطر زر کا غدی جس
 کی تشریح ہم آئیدہ کریں گے بکثرت استعمال ہونے لگا ہے۔ لیکن خدا کے کردار ہا بندے
 جو رات دن پہلے سودا سلف خریدتے رہتے ہیں تاجرانے کے پتے استعمال کرتے ہیں۔ یہ
 کہ ہمعدر چاندی کا سکہ بشکل چٹکی میں لٹکا ہوا اور سونے کا تو بہت سون کو خریدین سے بھی نظر نہ لے
 حاصل کلام یہ کہ جیہ چوٹی بڑی مقدار میں سے ہر ایک کے واسطے زر کا وزن و حسبِ امت نہایت
 موزوں ہونی چاہئے تاکہ زر پرستے میں سہولت ہو ورنہ ہر ایک کی از حد شیشی دہی اور حسبِ امت
 کی بہت زیادہ بڑائی چھانی کی گناہاں مضرا و زکلیت وہ ہوتی ہے جو غور کرنے پر واضح
 ہو گا کہ نقل پذیری کے لحاظ سے سونے چاندی اور تانبے کو اور شہار جیہاں پر
 ضرور چاہی ہو۔

رر کی نقل پذیریری ایک اور لحاظ سے بھی اہم اور قابل توجہ ہے۔ اگر رر باسانی ایک ملک ہے جس کا نام ماسد ہے دوسرے ملک کھینچا ماسکے تو تمام دیامیں اس کی قدر یکساں رہے گی۔ کیونکہ جہاں بھی قدر چڑھے گی قانون طلب رسید کے مطابق دوسرے مقامات سے رر اگر اس کو معمولی سطح پر اتار دیگا۔ اس کے برعکس اگر رر کا دوسرے ملکوں میں بھیجا دتوا رہو تو رر کے قدر میں عکس جگہ بہت فرق ممکن ہے۔ یہاں سہولت و دشواری سے مراد خاص طور پر مصارف آمد و رفت کی کمی میتی ہے۔ اس لحاظ سے سوما بہت زیادہ نقل پذیر ہے اس کا وزن و جسامت تو بہت کم اور مقابلہ قدر بہت زیادہ ہوتی ہے۔ اور دیہا کے دور سے دور حصے میں بھیجنے کے مصارف بھی اس کی قدر کے ۲۰ فیصدی سے نہیں بڑھ سکتے حالانکہ گہوں کے مصارف ۵۰ فیصدی قیمت تک بڑھ سکتے ہیں۔ جیانچہ دیا بھر میں سب سے زیادہ سونے کی قدر میں مساوات پائی جاتی ہے اور اور رر کی حاکم معیار قیمت ہے یہی ہی یکساں قدر ہونی چاہئے۔

اوپر نقل پذیریری کے دو مفہوم بیان ہوئے اول بلحاظ قدر، وزن و جسامت کی موروثی۔ دوم بلحاظ وزن و جسامت قدر کی ارتقائی۔ پہلے کی رو سے تو سونا چاندی اور تمام باتینوں لغایت موروثی ہیں مگر دوسرے کی رو سے صرف سونا عمدہ ہے اول قسم کی نقل پذیریری دور عمرہ کے کاروبار میں درکار ہے اور قسم دوم کی دور دراز مقامات کی تجارت میں مگر اپنے اپنے طریقوں دونوں ضروری اور مفید۔

(ح) بے روائی زر کی تیسری صفت ہے۔ اس سے مراد یہ ہے کہ زربعدیر پا ہونا چاہئے۔ یہ پانی یا کافور کی طرح وہ ہوا میں اڑے نہ پھیل۔ نہ کاربی اور گوشت کی طرح سٹہے۔ نہ علمہ اور لکڑی کی طرح اس کو کھڑا لگے۔ نہ لوہے کی مانند اس کو زنگ کھاوے وہ برسوں نہیں بلکہ صدیوں قائم رہے ایسے زر کو لوگ جب تک چاہیں گے یا س رکھ سکیں گے اور اس کے حباب ہو جانے کے خوف سے ان کو حلاف مرضی خرید و فروخت میں غلبت نہیں کرتی بڑی

حصہ چہارم

ماہم

اول زرخیزیہ القدیحی قرار پا چکا ہے اور اس لحاظ سے اس کو بے والا ہونا لازمی ہے۔
 دوسرے اس صفت کا ثبات قدر سے نہایت قریبی تعلق ہے جس کی ہم ذیل میں تشریح کرتے ہیں
 (د) ثبات قدر کی صفت بھی در کے حق میں نہایت اہم ہے۔ سہ د کی بست میں ہم اشارہ
 کر چکے ہیں کہ زرا اگرچہ سب چیزوں کی قیمت کا معیار ہے اور معیار ہمیشہ مقرر و غیر متبدل ہوتا
 ہے لیکن خود زر کی قدر بھی بحیثیت مجموعی اور چیزوں کی مانند گنتی ٹپتی ہے۔ ورق صرف اس قدر
 ہے کہ مقابلہ اس کی قدر میں سب سے کم تیر و تبدل ہوتا ہے لیکن ہوتا ضرور ہے۔ مگر چونکہ
 ہم زر کو معیار جانتے ہیں قدر زر کے تغیر و تبدل کو بھی ہم ہمیشہ دوسری چیزوں کی قیمت کی
 تبدیلی پر محمول کرتے ہیں قدر زر کے تغیر کا مسئلہ فی نفسہ اہم اور دقیق ہے۔ اور اس سے
 ہم آئندہ جداگانہ بحث کریں گے یہاں صرف اس قدر جتنا مامعصود ہے یہی تو جو چیز گراں
 ہوتی ہے اس کے حوالہ سے زر کی قدر گنت جاتی ہے اور جو چیز ارزاں ہوتی ہے اس کے
 حوالہ سے بڑھ جاتی ہے اور قدر زر کی ایسی تخفیف و اضافہ کا باعث خود دوسری چیز کی
 قلت و کثرت ہوتی ہے لیکن دوسری چیزوں کی مانند خود زر کی قلت و کثرت کا بھی اس کی قدر
 پر بعینہ وہی اثر پڑتا ہے یعنی زر کی مقدار بڑھنے سے اس کی قدر گنتی بڑھتی ہے اور مقدار گھٹنے سے
 قدر میں اضافہ ہوتا ہے۔ گویا قدر زر کی تغیر کے دو حساب ہوئے یا تو کسی دوسری چیز
 کی قلت و کثرت یا خود زر کی کمی بیشی ان تغیرات میں لیکن ایک قابل توجہ فرق پایا جاتا ہے۔
 حالت اول زر کی قدر میں ورق صرف بحوالہ اس ایک یا چند چیزوں کے نظر آتا ہے جن
 کی رس میں کمی بیشی ہوگئی ہو لیکن بحالت دوم قدر زر کا فرق عام ہوتا ہے اور اکثر چیزوں
 کے حوالہ سے اس کا پتہ چلتا ہے۔ حالت اول کو ہشیا، مستعلقہ کی گرائی و ارزانی سے تعبیر
 کرتے ہیں۔ اور حالت دوم کو قدر زر کی کمی بیشی سے۔ قدر زر کی ان ہر دو تبدیلیوں کی
 حالت بعینہ ایسی ہے کہ کسی تالاب میں لہریں دوڑتی رہیں یا خود سطح آب بہت یا بلند ہو جائے

حصہ ہام

باب سوم

آخر الذکر تبدیلی کا تہہ چلا ماہ ستوارہ اور مہارت طلب۔ اس کا ایک خاص طریقہ جو اس کو انگریزوں میں
 انڈکس نمبر کہتے ہیں۔ قدر در کی جدا گانہ بحث میں ہم اس کی بھی تشریح کریں گے۔ تحقیق
 سے معلوم ہوا ہے کہ مذکورہ الصدد پر مہوم میں در کی قدر ہر ترقی یافتہ ملک میں گہٹ رہی ہے لیکن
 ہایت آہستہ آہستہ لوگ یوں کہ یہ ٹریس نہ کی قدر گھٹنے کا باعث صاف ظاہر ہے۔ ہر سال
 کانوں سے سونا۔ چاندی نکلتا ہے اور اس کی جوں جوں مقدار بڑھتی ہے قانون طلب رسد کے
 مطابق ان کی قدر میں کم و بیش تخفیف ہوتی ہے در کی قدر مدت سے مسلسل طور پر گہٹ رہی ہے
 مگر ہایت آہستہ آہستہ ان دونوں واقعوں کا باعث سونے کی صفت بے زوالی میں مصروف
 چونکہ سونا تقریباً سب سے زیادہ دیر پا چیز ہے اس کی جتنی مقدار حاصل ہوتی ہے قائم رہتی ہے
 سمندر وغیرہ میں کچھ مقدار اگر ضائع ہوتی ہے تو نسبتاً اتنی قلیل کہ قابلِ ملاحظہ نہیں۔ پس
 سونے کی مقدار برابر بڑھ رہی ہے اور باوجودیکہ اس کی طلب بھی نسبت سابق زیادہ ہے
 اس کی قدر میں برابر تخفیف ہو رہی ہے۔ تخفیف کی سست رفتاری کا باعث یہ ہے کہ سونا چونکہ
 ہزار ہا سال سے برابر در اہم ہو رہا ہے اور بہت کم ضائع ہوتا ہے جمع ہوتے ہوئے اس کی
 مجموعی مقدار اس قدر زیادہ ہو گئی ہے کہ سالانہ اضافوں کا کل مقدار پر بہت کم اثر پڑتا ہے
 اس کی مثال یوں سمجھنی چاہئے کہ دنیا میں بعض بڑی بڑی جہلیں ہیں کہ ان میں دریا گھٹنے ہی
 زور سے گرتے لیکن پھر ان کی سطح آب مثلاً ایک دو انچ بلند ہو سکتی ہے اس کے عکس
 اگر سونا بھی مثل غلہ برابر ضائع ہوتا رہتا تو اس کی اس قدر کثیر مقدار فراہم ہو سکتی اور ہر سال
 پیداوار کا اس کی مقدار اور قدر پر بہت دست اثر پڑا کرتا، جیسا کہ گہیوں یا روئی کا حال ہے۔
 حاصل کلام یہ کہ اگرچہ تمام ترقی یافتہ ممالک میں سونے کی مقدار بڑھنے سے زر کی
 قدر میں برابر تخفیف ہو رہی ہے لیکن اس کی رفتار نہایت سست ہے۔ اسی وجہ سے معمولی
 کا پربا رہیں ایسی تخفیف کا کوئی لحاظ نہیں کرتا۔ دس بیس سال کے عرصہ میں البتہ تخفیف۔

حصہ چہارم
باب سوم

کا اتر نمایاں ہو جاتا ہے۔ سونے کے بجائے اگر کوئی دھات جیسے سہاگن ہو تو رکی قدر میں اور بھی حلد جلد تغیر و تبدل ہوا کرے اور ایسی حالت میں کاروبار کی حالت جس قدر ابرو و خطر ناک ہو طاہر ہو۔

(س) ایک حسی سے مراد یہ ہے کہ کوئی چیز اپنی اصلی حالت میں ہمیشہ یکساں ہو۔ اس کی اصلی خوبی میں کوئی ورق مکس ہو۔ مثلاً سونا خواہ دنیا کی کسی کان سے کھلے ہی حاصل حالت میں ہمیشہ یکساں ہوگا۔ یہ ممکن نہیں کہ مختلف کانوں کے خالص سونے کی خوبی میں کوئی فرق ہو۔

اس کے برعکس اور بہت سی بیشمار چیزیں ہیں مثلاً گیہوں، روئی، اوس جس کی خوبی میں بہت فرق کی گنجائش ہے اس صفت سے زمین میں بڑی خوبی یہ پیدا ہو جاتی ہے کہ کل زربلاقت ہم قدر بن سکتا ہے اور اگر امیرش کر کے رکی قدر ذاتی گھٹائی جائے تو ماسانی اس کا پتہ چل جاتا ہے۔ مثلاً کل روپیوں کی یا تندی یا شہر دیو کا سونا خوبی میں یکساں ہے اور اگر مصنوعی سکتے بنا کر ان کی خوبی اور لہذا قدر ذاتی گھٹائی جائے تو اس کا پتہ چلانا کچھ دستاویز نہیں ہوتا

(س) سہم پذیر ہی سے مراد نہ صرف جسمانی تسہیم ہے بلکہ تسہیم قدر بھی۔ مثلاً ایک تولہ سونے کے خواہ کتنے ہی ٹکڑے کیے جائیں ہر ٹکڑے کی قیمت اس کے وزن کی نسبت سے یکساں ہوگی اور کل ٹکڑوں کی مجموعی قدر اصلی بڑے ٹکڑے یعنی تولہ بھر کے برابر ہر ٹکڑے بہت سے ٹکڑے ہو جانے سے اصلی مقدار کی قدر میں کوئی کمی واقع نہیں ہوتی اور بہت آسانی کے ساتھ وہ کل ٹکڑے کلک بڑا ٹکڑا بن سکتے ہیں اس کے برعکس اور قیمتی چیزیں مثلاً ہیرے جو اہرات اگر چھوٹے حصوں میں تقسیم کر دیے جائیں تو ان ٹکڑوں کی قدر ان کے وزن یا جسامت کی نسبت سے بہت گھٹ جائے گی اور کل ٹکڑوں کی مجموعی اصلی ٹکڑے سے بہت کم ہوگی اور نہ ان ٹکڑوں کو جوڑ کر اصلی ٹکڑا بنانا ممکن ہوگا۔

سہم پذیر ہی سے زمین میں یہ خوبی پیدا ہوتی ہے کہ ایک ہی چیز سے مختلف قدر کے

رربآسانی تیار ہو سکتے ہیں مثلاً ہٹرنی و نصف ہٹرنی روپیہ اٹھنی چونی اور دولی مزید ہٹا
ایک ہٹرنی اور دو نصف ہٹرنیاں، ایک روپیہ اور دو اٹھنی یا چار چونی یا آٹھ دولی۔ سب
ہم قدر مہی ہیں۔

(ص) ستاحت یدیری۔ رر کی ساتویں اور آخری صفت ہے۔ جو حیر لطور رر ستعال ہو
وہ اپنی جید بدیہی خصوصیات کی وجہ سے اس قدر متاثر ہو کہ فوراً پہچان لی جائے اور مصنوعی
چیزوں سے بلا وقت اس کی تمیز ہو سکے مثلاً سونے کا رنگ رن اور ہبکا راس قدر مخصوص
ہے کہ اس کے پرکھنے میں عوام کو بھی دقت نہیں ہوتی۔ اگر کوئی سکھ مصنوعی ہوتا ہے تو ذرا غور
سے دیکھنے پر تیرہ جل جاتا ہے جب کہ خرید و فروخت میں رر سرعت دست پدست گھومتا ہے
لوگوں کو آبی مصلحت کہاں کہ اس کی شناخت پہ وقت صرف کریں شناخت یدیری سے
ناقص اور مصنوعی رر کے رولج کا حطرہ بہت کم رہ جاتا ہے۔ چونکہ مصنوعی رر کا رولج روکنے کے لئے
زر بالعموم بشکل سکھ استعمال کیا جاتا ہے۔ شناخت یدیری کو بعض لے نقش پذیر سے تعبیر کیا ہے۔
یعنی کسی چیز کی یہ صفت کہ اس کو ڈھال لکھو یا اس پر نقش ابھار کر اس کا سکھ ناسکیں۔
سکھ کے متعلق ضروری معلومات ہم ذیل میں ررج کرتے ہیں۔

(۲) اپنی خاص صفات کی بدولت سونے چاندی لے آج سے مدتوں پہلے لوگوں کو اپنا
گریدہ نمایا تھا اور جہاں کہیں بھی وہ کافی مقدار میں دستیاب ہو سکے زر کے طور پر ررج ہوتے
لگے لیکن دوران رولج میں انہوں نے کئی شکلیں بدلیں۔ اول اول اُن کے چھوٹے بڑے
ہکوٹے کمرے ٹکرے لطور زر ستعال ہوئے۔ ہر خرید و فروخت کے وقت ان ٹکروں کا
ورن اور مال جانچنا پڑتا تھا۔ اس طریق سے کار و مار میں جس قدر تاخیر اور دقت آئی ٹھیکر
جیاناخہ اب تاکہ عین کے بعض حصوں میں جہاں سونا چاندی اسی طرح سے لطور زر رر رر ہے
تاہر کوئی اور کانٹا ساتھ ساتھ لے پھرتے ہیں۔ اور ہر خرید و فروخت میں چلخ تول کر زردی

قدر دریافت کرنی پڑتی ہے۔ اس طوائف اور وقت سے بچنے کے لیے یہ طریق ایجاد کیا گیا کہ سونے
 جاندی کے بہت سے ٹکڑے تیار کیے گئے جو لحاظ ورن اور حویلی یکساں تھے گویا بھسب
 ٹکڑے مساوی القدر تھے اور ساخت کے لیے ان پر کچھ مقررہ علامات بھی بنادئے گئے
 تیجہ یہ ہوا کہ ایسے ٹکڑوں کو حریہ و فروخت میں لوگ خریدنے تو لے بغیر مقررہ قدر کے حساب
 سے لینے لگے۔ پس ماندہ مالک میں ان کا اتنا تک وراج ہے۔ اور محاسب حانوں میں بھی
 بطور تاریخ سکہ ان کو دکھایا جاتا ہے۔ یہی بھوٹے ٹکڑے سکہ کی نیت تھے جو معاشی ترقیات
 کی بدولت آج یوں حوشمانظر آتے ہیں۔ پس صبح ہوا کہ سکہ سے سولے جاندی تانبے
 یا کسی دھات کے ایسے ٹکڑے مراہیں جن کے مقررہ ورن اور حویلی کی تصدیق ان کی خاص
 شکل اور ان نقش و نگار کی صفائی سے کی جائے جو ان کی سطح پر ماسیہ ہاتے ہیں۔
 غور اور تخریر سے عمدہ زر کی مانند عمدہ سکہ کے بھی چند خواص قرار پائیں گے جو درج
 ذیل ہیں۔

(۱) سکہ کی پہلی حویلی یہ ہے کہ اس کی نقل بنانی بہایت دشوار ہو تاکہ مصنوعی سکوں کے وراج
 کا اندیشہ نہ رہے۔ یہ سکہ نقوش و نگار حتی الامکان نہایت نازک اور پیچیدہ ہونے چاہئیں چارہ
 بیش قیمتین نفیر کسی طرح پر نہ بنائے جائیں اور جن کی پوری نقل اتارنی سخت سے سخت
 دشوار اور از حد مہارت طلب ہو۔ نقل تو لوگ ملکہ و کٹوریا کے رویہ کی بھی بنا لیتے تھے مگر
 اُس کے نقش و نگار بہر بھی دقیق اور اہتمام طلب تھے۔ حسب سے ایڈورڈ اور چارلس کے
 سیدھے ساوے نقش والے رویہ جیسے مصنوعی رویہ بہت زیادہ بڑھ رہا ہے۔

(۲) سکہ کی شکل و صورت ایسی ہونی چاہئے کہ اگر اس کا ذرا سا حصہ بھی ہلکا یا تراشا جا
 تو فوراً پہچان جائے اگر ایسا نہ ہو تو اندیشہ ہے کہ لوگ اشرفی یا روپیہ میں سے چند چند رتی دہات
 تراش کر بہت کچھ کمالیں۔ اسی اندیشہ سے اول تو سکوں کی شکل بالعموم گول رکھی جاتی ہے

دوم اس کے ارد گرد کنارہ کنارہ نہایت باریک ٹیکھاں خط ابھار ویسے جاتے ہیں اور حسہ جہاں
سطح کی ہر دو جانب کے نقش و نگار بھی اس اندیشہ کو رکھتے ہیں۔

ماب سوم

(ج) سکہ ایسا ہونا چاہئے کہ استعمال سے بہت کم فرسودہ ہو گول شکل چونکہ نسبت نوکدار
کے رگڑ کم کھاتی ہے اس غرض کے لیے مفید ہے۔ مزید براں سونا چاندی زیادہ نرم ہیں
اور ان کو حسب ضرورت سخت بنانے کی خاطر ان میں کچھ مقررہ حساسے آمیزش کر دیا
ہو تاکہ دوران استعمال میں سکھ موٹے نہیں اور کم گیسے۔

(د) سکھ کی شکل و جسامت موزوں ہونی چاہئے۔ اگر موجودہ گول سکوں کی کھائے
نوکہ استعمال کیے جاویں تو ان کو جیب و بیگ میں رکھنا کس قدر تکلیف دہ ہو۔ اسی طرح ہر
اگر تانے کی دونی یا جونی یا چاندی کا میہ سایا جائے تو ان کی جسامت کس قدر موزوں
ہوگی۔ خاص حسامت کی موزونیت کی خاطر مختلف مقدار قدر کے واسطے مختلف ہاتوں
کے سکے بنائے گئے ہیں۔

(س) دیکھنے میں بھی سکھ ہر لحاظ سے خوشما ہونا چاہئے تاکہ اس سے ساحت کا کمال ظاہر
ہو اس پر ضروری تاریخی معلومات مثلاً سہ و مقام اجرا و شاہ وقت کا نام درج ہونا
ضروری ہے۔ افسوس ہے کہ بمقابلہ وکٹوریہ کے روپیہ کے ایڈورڈ اور جارج کے روپیہ دیکھے
میں بھرے معلوم ہوتے ہیں نہ معلوم کس مصلحت سے آخر الذکر روپیہ میں یہ طرز اختیار کیا
کیا گیا ہے کہ جس سے علاوہ دیگر خواص کے خوشنمائی تک پر حرف آتا ہے۔

(۳) اوپر کی بحث سے وضع ہوا کہ سکھ سے سولے چاندی و عیرہ کے ایسے ٹکڑے مراد ہیں
جن کے مقررہ وزن اور خوبی کی ان کی خاص شکل اور ان نقش و نگار سے تصدیق کی جاوے
جو ان کی سطح پر ہر جانب بنادئے جاتے ہیں۔ چند وجوہات کی بنا پر جن کی ہم ابھی
تشریح کرینگے سکھ سازی سرکار نے اپنے ہاتھ میں رکھی ہے حتیٰ کہ اس کو دوسروں

حصہ چارم

باب سوم

کے حق میں تعزیری جرم قرار دیدیا۔ سہرکار خود سکہ باقی اور اس کی قدر معین کرتی ہے

گویا ہر سکہ کی دو قدر ہوتی ہیں ایک وہ مقدار سونے یا چاندی کے مطابق ہو اس کو صہ مطلقاً قدر فلزاتی کہتے ہیں دوم وہ جو سہرکار کی مقرر کردہ ہو اس کو صہ مطلقاً قدر قانونی کہتے ہیں۔

بعض سکوں کی قدر فلزاتی اور قدر قانونی برابر ہوتی ہے۔ مثلاً استری۔ ایسے سکے زر مستند کہلاتے ہیں اور بعض سکوں کی قدر فلزاتی قدر قانونی سے کم ہوتی ہے مثلاً روسیہ کہ اس میں

چاندی دس آنہ سے زیادہ قہتی ہیں ہوتی لیکن اس کی قدر قانونی سولہ آنہ مانی جاتی ہے ایسے سکے زر وضعی کہلاتے ہیں۔ تیسری صورت یعنی قدر فلزاتی کا قدر قانونی سے زیادہ ہونا

اس وجہ سے قابل لحاظ نہیں کہ ہر دو قدر کا ایسا تعلق سہرا سہر لا حاصل اور لہذا غیر اغلب ہے اگر کسی سکہ کی قدر فلزاتی قدر قانونی سے زائد ہو تو اس کو لوگ محض ٹکڑے کے طور پر استعمال

کریں گے وہ بطور سکہ اس وجہ سے رائج نہیں ہو سکتا کہ سکہ قدر قانونی کا یا بتد ہوتا ہے اور ایسی یا بدی سے مالکان سکہ کو نقصان پہنچے گا۔ سکے کے طور پر چلنے کے بجائے سونے چاندی

کے معمولی ٹکڑوں کی مانند ان کی حریدہ فروخت جاری ہو جائے گی گویا ایسے سکے ہی نہ ہیں گے۔ ایک دوسرے اصول کی رو سے بھی زر کی دو قسم قرار دی گئی ہیں اول وہ زر جس

کے ذریعہ سے بڑی سے بڑی مقدار ہر ادا ہو سکے اور اس کی ادائیگی و قبولیت فریقین پر قانوناً لازم ہو مثلاً روسیہ اور آٹمنی کہ قانوناً دو روپیہ سے زائد ہر رقم ان کے ذریعہ سے ادا

ہونی چاہئے۔ نہ ان کے دینے سے کوئی انکار کر سکتا ہے اور نہ لینے سے ایسے سکے جو قانوناً ہر مقدار قدر کی ادائیگی کے واسطے معین ہوں صہ مطلقاً زر قانونی کہلاتے ہیں

تاکہ عوام کو روزمرہ کے پتھکل سودا سلف خریدنے میں سہولت ہو۔ زر قانونی کے چھوٹے چھوٹے حصے بھی رائج کر دیے جاتے ہیں لیکن ایسے حصے صرف قلیل مقدار قدر

کی ادائیگی میں کام آتے ہیں۔ از روئے قانون بڑی مقدار کی ادائیگی میں ان کا استعمال

لازم ہیں۔ مثلاً جوئی دونی اکتی اور بیہ یہ سب سکے روپیہ کے چھوٹے حصے ہیں اور از روئے حصہ چارم قانون صرف دور و بیہ تک اُن کے ذریعہ سے ادا اور قبول کیے جا سکتے ہیں اس سے زیادہ نہیں آخر الذکر قسم کے سکے اصطلاحاً محدود زر قانوی کہلاتے ہیں۔

رر قانوی اور محدود زر قانوی کی تفریق کی مصلحت غور کرنے سے مآسانی سمجھ میں آسکتی ہے۔ فرض کرو کہ کسی پر ہزار روپیہ قرض ہو اور روپیوں کے بجائے وہ بیسے ادا کرے تو قرض خواہ کو کس قدر دقت اور خسارہ ہوگا۔ اس تفریق کی ضرورت محسوس ہونے کا قصہ بھی عجیب یر لطف ہے۔ سنہ ۱۸۵۷ء انگلستان میں کسی بینک کے مخالفوں اور بدخواہوں نے اس کے دیوالہ بننے کا خوف لوگوں میں پھیلا دیا۔ جن کا روپیہ جمع تھا وہ سب ہجوم کر کے بینک پر ٹوٹے اور اپنی اپنی رقم کا مطالبہ کرنے لگے۔ جیسا کہ آگے چلکر واضح کیا جائے گا۔ بینک کا کل کاروبار اعتبار پر مبنی ہوا اور ایک ساتھ کل رقم جمع شدہ واپس کرنا دنیا کے بہترین بینک کے قابو سے بھی باہر ہے۔ اس موقع پر بینک کو بھی ایک ترکیب خوب سمجھی اُس نے جلد سے جلد تانبے کے سکے فراہم کر کے انبار کے انبار لگا دیئے اور اُن کو گن گن کر لوگوں کو رتیں ادا کرنی شروع کیں ہفتہ بھر گزر گیا لیکن مشکل ہزار پونڈ ادا ہو سکے۔ اس عرصہ میں بے اعتداری کا طوفان فرو کر دیا گیا لوگوں نے بدخواہوں کی چال کھل گئی بینک سے رقموں کا مطالبہ بند ہو گیا اور اس طرح بینک کی جان بچی۔ لیکن اس واقعہ سے لوگوں کو بہت عبرت ہوئی اور چند ہی روز بعد زمین قانوناً نہ کو اصرار تفریق قرار دیدی گئی۔

تقریباً ہر رتی یافتہ اور خود حکمران ملک میں زر قانوی درستہ پایا جاتا ہے یعنی جو سکے بڑی رقموں کی ادائیگی میں کام آتا ہے اُس کی قدر فلزاتی اور قدر قانوی تقریباً برابر ہوتی ہے حتیٰ کہ عوام سرکاری دارالضرب میں ساخت کے قلیل مصارف ادا کرنے پر اپنے سونے پاندی کے سکے تیار کر سکتے ہیں۔ اگر سکے کے ہر دو مذکورہ بالا قدروں میں کچھ فرق ہوتا ہے

حصہ چہارم

باب سوم

تو صرف مصارفِ ساحت کے برابر۔ یعنی بمقدار مصارفِ ساخت قدر فلزاتی قدر قانونی سے کم ہوتی ہے۔ عوام کو سرکاری دار الضرب میں سکہ تیار کرانے کی اجازت کا نتیجہ یہ ہے کہ جب قدر فلزاتی قدر قانونی سے کم ہو جائے (اگرچہ اس قسم کی کوئی قابلِ لحاظ تبدیلی کمتر ممکن ہے) تو لوگ بکثرت سکہ ڈھلواتے ہیں حتیٰ کہ سونے چاندی کی قلت سے قدر فلزاتی بڑھ کر قدر قانونی کے برابر آگتی ہے۔ غرض کہ زر کی بڑی مقدار جو بشکلِ زر قانونی رائج ہے اس کی قدر فلزاتی اور قدر قانونی مساوی ہوتی ہے۔ لہٰذا متحدہ و زر قانونی جس کی مجموعی مقدار بھی متعین بہت کم ہوتی ہے بشکلِ زر وضعی جاری ہے اور اس کی خاص خصوصیات و وجہ امت سکہ کی موزونیت ہوتی ہے۔ لیکن بعض ملکوں میں جن کو ترقی یافتہ اقوام کی سرپرستی حاصل ہے اب تک زر وضعی کو زر قانونی قرار دے رکھا ہے مثلاً ہندوستان کا روپیہ زر وضعی ہے۔ اس کی چاندی دس آنہ سے زیادہ قیمتیں نہیں لیکن اس کی قدر قانونی سولہ آنہ ہے اور یہی روپیہ زر قانونی بھی ہے کہ زر کی مقدار کثیر ہی شکل میں موجود ہے۔ علیٰ معیشت زر وضعی کو بطور زر قانونی رائج کرنا سرکار کے حق میں باعثِ ننگ و عار قرار دیتے ہیں۔ ان کا قول ہے کہ سکہ کی اصلی غرض منشاء اس امر کی تصدیق ہے کہ اس کے بمقدار سونا یا چاندی اس میں موجود ہے۔ جب کہ لوگ سرکاری تصدیق پر اعتماد کریں تو کمتر قدر کے سونے یا چاندی کو سکہ کا ہم قدر بنانا سہل سر دھوکا دہی اور ظلم نہیں تو اور کیا ہے۔ مقدار فرق قدر قانونی و قدر فلزاتی سرکار کو ایسے سکے بنانے میں نفع ضرور ہوتا ہے مثلاً روپیہ کی ساخت میں تخمیناً ۳۰ فیصدی منافع شامل ہے۔ لیکن روشن خیال حکماء ایسے منافع کو جائز نہیں سمجھتے۔ یہی منافع لوگوں کو مصنوعی سکے بنانے کی ترغیب دیکر خود اس جرم کا متحرک بن جاتا ہے۔ اور اگر خدا نخواستہ سیاسی انقلابات کی بدولت ایسے زر کی قدر قانونی اڑ جائے تو صرف قدر فلزاتی باقی رہ جائے سے بمقدار فرق ہر وہ قدر کل ملک کا مفلس ہو جاتا ظاہر ہے۔

حاصل کلام یہ کہ اخلاقی و غیر معاشی لحاظ سے زر قانونی درست نہ ہونا لازمی ہر بہتہ محدود
 قانونی کا زرو صبی ہونا مصالغہ نہیں بلکہ اکثر سہولت افزا ہوتا ہے کہ سکے کے متعلق اب صرف ایک
 بحث باقی ہے کہ وہ یہ کہ ہر ملک میں سکے سازی کا حق سرکار نے لیے یہ کیوں مخصوص کر رکھا ہے
 اور چیزوں کے مانند سکے بنانے کی بھی کارخانوں کو اجازت کیوں نہیں دیتی اس تخصیص
 کا باعث سکے کے خواص میں مضمحلہ اور بیشمار چیزیں تو برتنے کی خاطر خریدی جاتی ہیں۔
 اور اسی وجہ سے ہم خریدتے وقت ان کی خوبی اچھی طرح پر تحقیق کر لیتے ہیں۔ لیکن زربنیت ایک
 آلہ مبادلہ یعنی کٹ لرس کا استعمال سولے اس کے کچھ نہیں کہ دوسروں کو دیکر اس کے
 معاوضہ میں ہم ضروری سامان خریدیں اور اگر زر کی قدر از روئے قانون مقرر ہو تو سب سے
 ہماری نظر میں یکساں ہے۔ خواہ اس کی قدر فلزاتی قدر قانونی سے کم ہو یا زیادہ۔ اور چونکہ
 خرید میں سب سے کم قیمت دینا خریدار کے حق میں مفید ہے۔ وہ ناقص یعنی کمتر قدر فلزاتی
 والے سکوں میں قیمت ادا کرے گا۔ اور چونکہ ایسے سکے زر قانونی ہوں گے۔ قدر قانونی کے
 حساب سے ان کو قبول کرنا ضرورت نہ پڑے گا اور جب اس کی باری آئے گی تو وہ بھی
 ایسے ہی ناقص سکے دوسروں کو قیمت میں دیکھا اور دوسرا ان کو قبول کرنے پر اسی طرح
 مجبور ہو گا حتیٰ کہ ناقص سکوں کا رواج بہت پھیل جائے گا۔ عمدہ سکوں کی حالت یعنی
 جن کی قدر فلزاتی قدر قانونی برابر ہو۔ اس کے برعکس ہوگی۔ اول کار روبار میں چلائے
 کے بجائے بطور خزانہ القدر لوگ ان کو جمع کر کے رکھیں گے۔ یعنی جب کہ عمدہ اور ناقص
 سکے رائج ہوں تو عمدہ اندوختوں میں جاگزیں ہو جائے اور ناقص رواج پاتے ہیں۔ دوم
 لوگ عمدہ سکوں کے ناقص سکے بنانا کہ بہت منافع کما سکتے ہیں۔ سوم آگے چلکر واضح
 ہو گا کہ تجارت بین المذاہم میں کسی ملک کے زر کو دوسرے ممالک قدر فلزاتی کے
 حساب سے قبول کرتے ہیں۔ وہ قدر قانونی کیوں ماننے لگے۔ پس عمدہ سکے چھٹ

حصہ چہارم

باب سوم

حصہ چہارم

ماہ سوم

چھٹ کر سیروں ملک چلے جاتے اور ناقص ہ جاتے ہیں۔ سکوں کا یہ خاصہ کہ ان میں سے عمدہ غائب ہو جاتے اور ناقص رواج پاتے ہیں۔ اس کے اولین محقق کے نام سے تبیسر پاکر قانون کریشم کہلاتا ہے۔ اس قانون کا عمل درآمد عام مشاہدہ ہے۔ جب سرکار نے نئے روپیوں یا اشرفیوں کی کوئی مقدار جاری کرتی ہے تو وہ سب بہت جلد غائب ہو جاتے ہیں اور ساتھ ہی پورے پورے روپیہ زیادہ نظر آنے لگتے ہیں۔ اشرفی چونکہ بڑے ہڈے اور روپیہ زرِ عظامتی، ہندوستان میں اشرفیاں اس قدر غائب ہو رہی ہیں کہ دوسرے ملک والوں کو تعجب اور انگلستان والوں کو شکایت ہے۔

آخر یہ اشرفیاں کہاں جاتی ہیں؟ کچھ تو لوگ جمع کرتے ہیں اور جب کہ اشرفی کی قدر فلزاتی حساب و پیہ اس کی قدر قانونی سے بڑھ جاتی ہے تو لوگ اس کو بطور سونا فروخت کرتے اور گلا گلا کر اس کا ریور تیار کرتے ہیں۔ اشرفی کی قدر قانونی ۱۵ روپیہ ہے لیکن ۱۵ روپیہ سے زیادہ کو فروخت ہوتی رہتی ہے۔

اوپر کی بحث سے واضح ہوا کہ بلحاظ مصوعات سکے کی حالت بالکل نرالی ہے۔ عام طور پر جو مال عمدہ ہوتا ہے وہی رواج پاتا ہے اور وہی کے بنانے والے کارخانوں کو عروج و منافع حاصل ہوتا ہے۔ لیکن سکے ناقص ہو کر بہت زیادہ رواج پکڑتے ہیں اور ان کے بنانے والوں کو بہت ترقی اور منافع ملتا ہے۔

- عمدہ سکے غائب بھی بہت جلد ہو جاتے ہیں اور ان کے بنانے والے دوسروں کے ہاتھ سر اسر محقق بنتے ہیں اور کچھ نہیں۔ ایسی حالت میں اگر سکہ سازی کی اجازت کارخانوں کو ملیجائے تو یقیناً چند ہی روز میں کل زر نہایت ناقص ہو جائیگا اور بعض ممالک میں ایسا تجربہ بھی ہو چکا ہے۔ اگر کہا جائے کہ سرکار کارخانوں کے بنے ہوئے سکوں کی جانچ پڑتال کرتی ہے تو یہ طریق نہایت طوالت و دقت طلب ہوگا اور پھر بھی

ناقص سکوں کا اجرا بند ہونے کی امید نہیں کی جاسکتی۔ اس سے ہزار درجہ بہتر یہ ہے کہ مقررہ حصہ چھ ماہ وزن اور خوبی کے سکے سرکار خود اپنی نگرانی اور اہتمام سے تیار کر لے اور سکہ سازی عوام کے حق میں تعزیری جرم قرار دیئے۔

چنانچہ مدت ہوئی کہ ہر ملک میں سکہ سازی خاص حق شاہی قرار دیدیا گیا۔ اور اب سرکار کے اہتمام سے دارالضرب میں سکے ڈہلتے ہیں۔

جہاں زمرستند رائج ہو سرکاری دارالضرب میں عام لوگ ضروری مصارف ادا کرنے پر اپنے سونے چاندی کے سکے تیار کر سکتے ہیں لیکن جہاں زر وضعی کارواج ہے جیسا کہ ہندوستان میں عوام کو سکہ سنانے کی اجازت حاصل نہیں ہے۔ ورنہ یہ کہ سکہ سازی سے منقول منافع ہوتا ہے اور اگر اجازت عام ہو جائے تو ملک بہر کا سونا چاندی سکہ ہی سکہ ہو جائے۔ اور کثرت سکہ سے جو قیمتیں پیش آئیں وہ آگے چلکر قدر زر کے تحت میں بیان ہونگی۔ عوام کو سرکاری دارالضرب میں سکہ بنوانے کی اجازت ہوتے ہونے کا طریق علی الترتیب آزادانہ سکہ سازی اور مخصوص سکہ سازی کہلاتا ہے انگلستان میں پہلا طریق رائج ہے اور ہندوستان میں آخر الذکر۔

فصل سوم

زر کا غذی

تجزیہ (۱) زر کا غذی کا راج (۲) زر کا غذی کے اقسام (۳) زر کا غذی کی حویاں (۴) زر کا غذی کے نقص

(۱) بطور کس قدر تعجب معلوم ہوتا ہے کہ دود و انگل کا غذی کے پرے اور یوں بکھرت زر کے طور پر مستعمل ہوں۔ تمام ترقی یافتہ ملکوں میں زر کا غذی کا بہت رواج پایا جاتا ہے جتنا بچہ ہندوستان میں بھی کروہا رویوں کے ہمتد رسرکاری لوٹ کاروبار میں بلا تکلف چل رہے ہیں اس واقعہ سے زر کی ایک بڑی خاصیت کا پتہ چلتا ہے جس کا اس سے قبل بھی جا بجا حوالہ دیا جا چکا ہے اگر کا غذی کے ٹکڑوں پر چند من گہوں، شکر، نمک یا روئی لکھیں تو کیا کوئی اُن کو ان چیزوں کے بجائے قبول کر سکتا ہے؟ ہرگز نہیں۔ کیونکہ یہ چیزیں تو کھانے پینے کے کام آتی ہیں اور کا غذی کے ٹکڑے اس لحاظ سے سراسر ناکارہ ہیں نیز اگر سونے چاندی کے سکے محض آرائش میں بطور زیور استعمال ہوتے اور مبادلہ میں اُن سے کوئی کام نہیں لیا جاتا تو زر مسکو کے بجائے زر کا غذی کا چلنا جو آرائش کے واسطے ناکارہ ہے محال تھا۔ لیکن واقعہ یہ ہے کہ عام طور پر کاروبار میں زر محض ایک آلہ مبادلہ شمار کیا جاتا ہے گویا خود زر سے سولے اس کے اور کوئی کام لینا مقصود نہیں کہ اس کے ذریعہ سے دیگر بیشیاں ضروریات حاصل کی جاویں۔ پس زر محض ایک حکمت نامہ ہے کہ اس کے پیش کرنے پر ہر قسم کا سامان دستیاب ہو جاتا ہے اور سب لوگوں نے اس حکمت نامہ کی تعمیل اپنے اوپر واجب قرار دیدی ہے اور جب زر محض ایک واجب التعمیل حکمت نامہ قرار پایا کہ اس کے پیش کرنے والے کو لوگ اشیاء مطلوبہ مہیا کر دیں تو خواہ یہ حکم نامہ دہات کے ٹکڑے پر نقش ہو یا

زر کا غذی

کار راج

کا عزیز و محرم ہوا اس کی تعمیل ہر حالت میں یکساں ہونی چاہئے۔ جیسا کہ جب تحقیق ہو گیا کہ سو پورے حصہ ہارم اور سو روپے والے نوٹ دونوں کا عمل مبادلہ میں یکساں ہو تو ان میں کوئی تفریق نہیں ہی بلکہ بوجہ سہولت نوٹ کو ترجیح حاصل ہو گئی۔ واضح ہو کہ زر کے رواج میں رسم و عادت کو بہت بڑا دخل ہو کسی زمانہ میں جب نوٹ نئے نئے جاری ہوئے تو لوگ ان کو قبول کرنے میں پس و پیش کرتے تھے مگر آج یہ حالت ہو کہ کاروبار میں دبیہ سے بھی بیس بیس نظر آتے ہیں۔ گونا گوں سہولتوں کی بدولت مصارف سفر کے واسطے تو گویا وہ مخصوص ہو گئے ہیں۔ اسی طرح ہر کی خچ کے خیال سے لوگ منی آرڈر کے بجائے نوٹ رجسٹری یا بیزیمہ کر کر کے ترجیح دیا وہ پسند کرتے ہیں۔ کثرت استعمال سے لوگ زر کا ہدی کے اس قدر عادی ہو جاتے ہیں کہ آلہ مبادلہ کے علاوہ حزنۃ القدر کے طور پر بھی اس کو برتنے لگتے ہیں جیسا کہ یورپ و امریکہ میں دولت مندوں کا لاکھوں و بیہ قیمتی اندوختہ اکثر نوٹوں کا ایک چھوٹا سا پلندہ ہوتا ہے جس کو وہ مآسانی پے ساتھ منی بیگ میں ہر کہیں لجا سکتے ہیں ہندوستان میں بھی لوگ زر کا شکل نوٹ ایس انداز کرنے لگے ہیں۔ المختصر زر کا ہدی کے رواج کی کثرت و وسعت دیکھ کر حیرت ہوتی ہے کہ لوگ کیسے دہوکہ میں مبتلا ہیں۔ کاہل ذرا ذرا سے بے قیمت ٹکڑوں کے معاوضہ میں خوشی خوشی لاکھوں بلکہ کروڑوں روپیہ قیمتی سامان دیدیتے ہیں اور چند کا ہدی برزوں کے مالک بن کر اپنے آپ کو کڑی ہستی شمار کرنے لگتے ہیں۔ زر کا ہدی کار و زرافروں رواج تو مسلم ہے۔ ابیل میں زر کا ہدی کے اقسام خوبیاں اور نقص بیان کیے جاتے ہیں۔

(۲) زر کا ہدی کے اقسام ذیل سے واضح ہو گا کہ وہ اول اول زر فلزاتی کا محض نمائندہ

تھا مگر تدریج اس کا رواج اور اعتبار اس قدر بڑھا کہ بذات خود زر بن بیٹھا۔

(۳) نیابتی زر کا ہدی گویا اس زر فلزاتی کی رسید ہوتی ہے جو کسی بنک میں یا

حصہ چہارم

باب سوم

ساہوکار کے پاس جمع کیا جائے کسی زمانہ میں لوگ اپنا اندوختہ چوری وغیرہ کے خوف سے دوسروں کے پاس رکھ دیتے تھے اور ان کو کچھ فیس بھی بطور معاوضہ نگرانی دیتے تھے۔ حالانکہ آج کل جو لوگ کچھ زربنک میں داخل کرتے ہیں ان کو خود بنک سود دیتا ہو اس فرق کا باعث صاف ظاہر ہے پہلے زمانہ میں جمع شدہ زر کی صرف نگہداشت کیجاتی تھی اور اب اس سے کاروبار چلانا بھی نہایت سہل ہے اس زمانہ میں سونا خاص طور پر دوسروں کے اندوختوں کی نگہداشت کیا کرتے تھے۔ اس عرض کے لیے انہوں نے مضبوط تہ خانے بنوا رکھے تھے اور جو کیداروں کو بھی ملازم رکھتے تھے۔ کل مصارف ادا کرنے پر بھی فیس نگہداشت سے ان کو کچھ ضرور بچ رہتا ہوگا ورنہ ایسی ذمہ داری وہ اپنے سر کیوں لینے لگے۔ جو شخص اس طور پر اپنا زر جمع کرتا تھا اس کو رسید دیجاتی تھی اور یہ رسید بطور نمائندہ زر بلا تکلف شل زر جاری ہو جاتی تھی بنکوں کا رول ہونے سے نگہداشت اندوختہ کا کام مناروں کے ہاتھ سے سنبھل گیا۔ لیکن ایسا نمایندہ زر کا غذی بعض ممالک میں اب تک اچھ ہو چنانچہ امریکہ میں لوگ اپنا زر مسکوک سرکاری خزانہ میں داخل کر کے اس کی باضابطہ رسید لے لیتے ہیں۔ اور یہ رسید شل زر چلتی ہے کسی کو اس کے قبول کرنے میں عذر نہیں ہوتا اس رسید کا پتہ کنندہ ہر وقت سرکاری خزانہ سے زر مندرجہ وصول کرنے کا مجاز ہوتا ہے سونے چاندی کے سکوں کی بڑی بڑی مقدار کس قدر ذرا ہوتی ہے اور ان کے مقابل ان سرکاری رسیدوں کا استعمال کس قدر آسان ہے۔ یکم اکتوبر ۱۹۰۷ء کو امریکہ میں ایسی بیشمار رسیدیں بقدر دوا رب ساڑھے بیس تیس کروڑ روپیہ جاری تھیں ان رسیدوں کو جدا جدا پروانہ طلا و نقرہ اور مجموعی طور پر نیابتی زر کا غذی کہتے ہیں۔

ب) اعتباری زر کا غذی وہ نوٹ کہلاتے ہیں جن کو سرکار یا کوئی بنک اس وعدہ پر جاری کرے کہ ان کے پیش کنندہ کو بوقت مطالبہ فوراً زر فلزاتی بقدر مندرجہ نوٹ ادا

کر دیا جائے گا۔ گویا وہ ادائیگی رز فلزائی کے تحریری وعدے ہیں اور ان کے پیش کردہ حب چاہیں وعدہ کی تکمیل کرائیں۔ ایسے نوٹوں کے رولج کی بنا نوٹ جاری کرنے والے کا اعتبار ہوتا ہے۔ اگر عوام کو اس کے وعدہ پر پورا ہر قسم ہو گا تو لوگ بلا تامل ایسے نوٹ منسل زرتعمال کرنے لگیں گے۔ تکمیل وعدہ کی بھی کسی کو جلدی نہوگی اور بہت سے نوٹ برسوں گہو میں گے اور ان کو پیش کر کے رز فلزائی کا مطالبہ کرنے کی بوت نہ ائے گی۔ کثرت استعمال سے اول تو لوگ اس قدر عادی ہو جاتے ہیں کہ ان کے یاس سالیاسال نوٹ رکھے ہیں مگر ان کے ہنسنے کا دل میں خیال تک نہیں گرتا۔ مزید برآں لوگ خود آئیں میں نوٹوں کا رز فلزائی ادا کرنا شروع کر دیتے ہیں۔ جس طرح کہ رویہ کے پیسے ملتے ہیں نوٹ کے رویہ بھی اسی طرح ملنے لگے ہیں۔ مدتوں تک نوٹ جاری کرنے والے سے ادائیگی رز فلزائی کا مطالبہ نہ کرنے سے ایک ہم نتیجہ پیدا ہوتا ہے وہ یہ کہ نوٹ جاری کرنے والے کو کل نوٹوں کے ہمدرد رز فلزائی موجود رکھنا نہیں پڑتا بلکہ صرف ایک مناسب جزو مثلاً تیس یا چالیس فیصدی کفایت کرتا ہے۔

فرض کرو کہ ایک کروڑ روپیہ قیمتی نوٹ جاری کیے جاویں۔ اب چونکہ یہ کل نوٹ ایک ہی وقت میں نہیں ہو سکتے اور بہت سے مدتوں واپس نہ آویں گے دس کروڑ کے بجائے تھینتین چار کروڑ روپیہ موجود رکھنا مطالبات ادائیگی پوسے کرنے کے واسطے کافی ہو گا۔ اس طرح یو گویا محض اعتبار کی بنا پر تین چار کروڑ روپیہ سے دس کروڑ کا کام چل سکتا ہے۔ واضح ہو کہ اعتبار میں اضافہ دولت کی بہت قابلیت ہے۔ اس واقعہ کی ہم آئیدہ بھی تشریح کریں یہاں محل اشارہ کافی ہے۔

بعض ممالک میں تو سرکار نے سکھ کی مانند نوٹ جاری کرنا بھی اپنے واسطے مخصوص کر لیا ہے اور کہیں یہ کام نہ پابندی قوانین نیکوں کے سپرد کر دیا گیا ہے۔ مثلاً ہندوستان میں

حصہ چارم
ماہ سوم
نوٹ سرکار کی طرف سے جاری ہوتے ہیں اور ولایت میں بینک انگلستان نوٹ جاری کرتا
ہو اس لئے سرکاری قوانین کی یا بندی اُس پر لازم ہے۔

زر فلزاتی کی جو مقدار ادائیگی نوٹ کے واسطے موجود رکھی جائے اصطلاحاً سہ ماہیہ محفوظ زر
کاغذی کہلاتی ہے زر کاغذی اور اس کے سہ ماہیہ محفوظ کی مقدار میں کیا نسبت رہتی ہے
ایک نہایت متواتر اور معرکتہ آلا مسئلہ ہے۔ اور اس کا جواب ہر ملک کی معاشی حالت سے
متعلق ہے۔ یہ طویل بحث بینکار زر کاغذی کی ایک جدا گانہ کتاب کے واسطے موزوں ہے
یہاں اس کی گنجائش نہیں۔

واضح ہو کہ اعتباری زر کاغذی کو بدل پذیر زر کاغذی بھی اس لیے کہتے ہیں کہ مطالبہ
کرنے پر زر فلزاتی بقدر مندرجہ نوٹ فوراً مل سکتا ہے حالانکہ بعض زر کاغذی میں یہ صفت مفقود
ہوتی ہے چنانچہ ایسی قسم ذیل میں بیان کیجاتی ہے۔

ج (۱) زر کاغذی سب سے زیادہ عجیب رہے۔ نہ تو وہ جمع شدہ زر فلزاتی کی رسید
ہوتی ہے اور نہ ادائیگی زر فلزاتی کا وعدہ سمجھی جاتی ہے۔ بلکہ دو دو انگل کے بے قیمت پرزے
بدلت خود زرخشاں ہوتے ہیں اور میت قدر زر فلزاتی کی مانتہ چلتے ہیں۔ گویا کسی کاغذ کے
ٹکڑے پر روپیہ چھاپ دیا اور وہ زر کاغذی بکھیرا جائے ہو گیا۔ یہی وہ زر ہے جو حقیقت زر
نہیں کہلاتا ہے۔ اس کو انتہائی قسم کا زر وضعی سمجھنا چاہئے کہ اس کی قدر قانونی قدر
کاغذی سے صد گنا زیادہ ہو۔ حیرت ہوگی کہ لوگ ایسا زر کیونکر قبول کر لیتے ہیں اس
میں شک نہیں کہ آج کل عام بیداری کے زمانہ میں محض قانون کے زور سے ایسے زر کا
اجرا یا بکیر محال ہے۔ لیکن بعض حالتوں میں عوام برضا و رغبت ایسا زر قبول کر لیتے ہیں
جب کہ زر فلزاتی کی قلت ہو اور کاروبار کے واسطے زیادہ زر درکار ہو تو ایسی کمی زر کاغذی
سے پوری کی جاسکتی ہے۔ کچھ رسم و عادت کی بدولت اور کچھ قانون گریہ کے عمل سے

اب ایسا زر بلا تکلف مدتوں تک ایچ رہ سکتا ہے۔ چنانچہ بیض دور افتادہ مقامات میں وہ حصہ چارم
 اب تک جاری ہے۔ اسی طرح ہر اگر کوئی ملک جنگ میں مصروف ہوا اور مصارف جنگ میں
 دیگر ممالک کے زر فلزاتی قدر فلزاتی کے حساب سے ادا کیا جائے تو اندرون ملک میں زر کی
 قلت نمودار ہوتی اعلیٰ ہے۔ مرید راولپنڈی اندرون ملک مصارف جنگ کے واسطے بھی زر
 درکار ہو گا دریں حالت کچھ وطن پرستی کے خوش میں اور کچھ محوری کے خیال سے لوگ
 زر کا غدی قبول کرنے لگتے ہیں۔ چنانچہ اس طرح بیرونی امریکہ اور فرانس میں زر کا غدی
 رائج ہو چکا ہے۔ ایک مرتبہ انگلستان پر بھی ایسا مازک وقت آن پڑا تھا سوشلزم سے
 سوشلزم تک نوٹوں کی ادائیگی قانوناً بند کر دی گئی گویا اعتباری زر کا غدی محض رسمی زر
 کا غدی رہ گیا۔ لیکن چونکہ رسمی زر کا غدی اتہائی درجہ کا زرو صمی اور بلند ترین قسم
 کا زر ہوتا ہے روشن خیال حکومتیں اس کو پسند نہیں کر سکتیں اور اگر بحالت جمہوری ہسکو
 کبھی جاری بھی کرتی ہیں تو مالی حالت بہتر ہونے پر جلد سے جلد اس کو زرفلزاتی میں
 تبدیل کر دیتی ہیں۔ ہر حال رسمی زر کا غدی متعدد ممالک میں جاری رہ چکا ہے اور بیض میں
 اب تک بھی یہ نیز تحریک سے ثابت ہو چکا ہے کہ اگر زرفلزاتی کی قلت ہو اور زر کا غدی سے فتنہ
 یہ کی پوری ہو اور پس۔ تو زر کا غدی قدر قانونی کے حساب سے چل سکتا ہے۔ لیکن اُس
 کی مقدار متینی ہی بڑھے گی اس کی قدر بھی قدر قانونی سے گئے گی۔ چنانچہ اسی واقعہ سے
 ہم ابھی مضر توں کے تحت میں بحث کریں گے۔

رسمی زر کا غدی کو غیر بدل پذیر زر کا غدی بھی کہتے ہیں۔ کیونکہ اس کے پیش کنندہ
 سے زرفلزاتی بقدر مندرجہ ادا کرنے کا کوئی وعدہ نہیں کیا جاتا اور نہ کوئی ایسی ذمہ داری لی جاتی
 ہے کہ اعتباری زر کا غدی کی مانند رسمی زر کا غدی بھی یا تو مسرکار بطور خود جاری کرتی ہے یا ممالک
 کے ذریعہ سے۔ نیز وضع ہو کہ رسمی زر کا غدی کسی تو شروع ہی سے علانیہ ہی حیثیت سے

حصہ چہارم

باب سوم

جاری کیا جاتا ہے۔ اور کبھی اعتباری زر کا نقدی بھی جاری کنندہ کی محوریوں سے غیر بدل پذیر ہو کر مدت دراز یا قلیل کے واسطے اس درجہ کو پہنچ جاتا ہے۔ نیز بعض سہمی زر کا نقدی قنبر وقت معینہ تک غیر بدل پذیر ہوتا ہے۔ جس کے گزرنے کے بعد سہکار بتدریج اس کو زلفراں میں تبدیل کرنا شروع کر دیتی ہے اور بعض رسمی زر کا نقدی ہمیشہ جاری رکھنا مقصود ہوتا ہے۔ رسمی زر کا نقدی میں زر وضعی کی خرابیاں بدرجہ اولیٰ موجود ہیں البتہ اگر حالات موزوں میں مناسب مقدار جاری کیجائے تو قدر قانونی کے حساب سے اس کا چلنا دتوا رہیں لیکن بصورت دیگر رسمی زر کا نقدی کی قدر اس کی قدر قانونی سے بدرجہا گھٹ جانی پڑتی ہے۔

(۴) اگرچہ سونا نہایت میں قیمت دہات ہے لیکن آج کل کاروبار کی مقدار اس قدر بڑی ہوئی ہے کہ اگر حید و مروت میں سونے کے سکے بھی ادا کیے جاویں تو اسکا وزن نہایت قیمت طلب و تکلیف دہ ہوگا۔ صرف لندن کے صرافے لمارٹسٹرٹ میں اوسطاً دو کروڑ پونڈ یعنی تیس کروڑ روپیہ روزانہ کالیں دین ہوتا ہے اور ہر ملک کے کاروباری مرکز میں ایسے بہت سے صرافے قائم ہیں اب اگر سونے کے سکے ادائیگی میں استعمال کیے جاویں تو صرف لندن کے صرافہ میں چھینٹا چار ہزار چار سو من وزنی سکے روزانہ درکار ہوں گے اور چاندی کے سکوں کا وزن سترہ ہزار من ہوگا۔ اگر سکوں کے اتنے بڑے بڑے وزن روزانہ منتقل کرنے پڑیں تو کاروبار چل چکا کوئی اور دہات تو ایسی دستیاب نہ ہو سکی جس میں عمدہ زر کے مذکورہ الصدد حواص بھی موجود ہوتے اور جو اس قدر میں قیمت ہوتی کہ بڑی بڑی مقدار قدر کی ادائیگی میں بھی اس کا وزن نہایت کم رہتا۔ اس میں شک نہیں کہ ہیرے جو اہلارت سونے سے صد ہا گئے قیمتی ہوتے ہیں لیکن بوجہ بات معلومہ وہ بطور رسم استعمال نہیں ہو سکتے بعض دہاتیں بھی مثلاً ریڈیم و پلیٹیم سونے سے بیش قیمت ہوتی ہیں لیکن چند تولوں سے زیادہ اب تک دستیاب نہیں ہو سکیں اور بحیثیت زراں کا حال بھی کم و بیش جو اہلارت کا ہے

یہ سکوں کی گراں باری سے بچنے کے لیے جہد و جدوجہد طریق ایجاد کیے گئے اُن میں سے ایک خاص نو حصہ جہاد زر کا عدی ہے اور باقی دو یعنی ہنڈی و چمک علی الترتیب مالدلات نمارجہ اور تنکے مات سوم تحت میں آئندہ بیاباں کیے جا دیں گے۔

زر کا عدی کے ہلکے بین کا کیا کہنا۔ دو انگل کے پر سے پر چاہے حتیٰ ٹری مقدار زر چھپا دیکھے۔ دس دس ہزار کے دس ہندوستانی نوٹ لیکر ایک لاکھ روپیہ جھوٹے سے جرمی ہٹوے میں رکھ لیجئے اور بلا تکلف ساتھ لیے پھرئے۔ گویا دس و بیچ بھی با حسیہ ہیں۔ چنانچہ نوٹوں کی رولج کا ایک ٹرابعث اُن کا ہلکائین ہے۔ ولایت میں سونے کے سکے میٹر نوٹ ہنمانے میں کام آتے ہیں۔ درہ اکثر ٹرے ٹرے لین دین نوٹوں کی تسکلیں میں تکمیل پاتے ہیں حاصل کلام یہ کہ آج کل کے کثیر المقدار کا روبار کے واسطے سونے کے سکے بھی لغایت گراں مار ہیں۔ اور زر کا عدی کا ہلکائین اس کے رولج کا ایک ٹرابعث سا ہوا ہے۔

زر کا عدی کی خوبی کے متعلق ایک یہ بحث بھی نہایت دلچسپ و مہتمم خیر ہے کہ آیا اس سے دولت میں بھی کوئی حقیقی اضافہ ہوتا ہے یا نہیں۔ لظاہر تو یہ خیال کہ کاغذ کے ٹکروں پر زر کی بڑی بڑی مقدار چھپا کر دولت پیدا کی جاسکتی ہے سراسر لغو اور مضحکہ خیز معلوم ہوتا ہے لیکن غور اور مشاہدہ کے بعد معاملہ اس کے برعکس نظر آئے گا۔ زر کا عدی سے دولت میں ایک حد تک اضافہ ضرور ہو سکتا ہے اور ہو رہا ہے۔ لیکن یہ ناممکن ہے کہ زر کا عدی کی کوئی مقدار جاری کر کے ہم دولت میں حسبِ نحوہ اضافہ کر سکیں۔ زر کا عدی کا اجرا نہایت دشوار معاشی فن ہے۔ جس میں بہت کم لوگوں کو مہارت تامہ حاصل ہو سکتی ہے۔ اس کے اصول و قیق اور پیچیدہ ہیں۔ اور ان کے عمل درآمد کے واسطے سجد و سعت معلومات اور باخبری ضروری ہے۔ اجرا زر کا عدی کے اصول سے یہاں مفصل بحث نہیں کی جاسکتی۔ اس کے واسطے ایک جداگانہ کتاب درکار ہے۔ یہاں صرف چند مثالوں سے یہ متناقص تصور ہے

حصہ چارم کہ زر کاغذی سے دولت میں کونکو اضافہ ممکن ہے۔ نیز آگے چلکر نقائص کے تحت میں واضح
باب سوم ہوگا کہ کس حالت میں زر کاغذی اضافہ دولت سے معدور ہو سکتا ہے۔

اعتباری زر کاغذی کا رواج آج کل ہر ملک میں بڑھا ہوا ہے اور ہونا بھی ایسا ہی ہے
کیونکہ اس میں زر کاغذی کی بیشترین خوبیاں اور کمترین نقائص پائے جاتے ہیں۔ ہلکے پن
کی خوبی تو سب قسم کے زر کاغذی میں عام ہے۔ رہا اضافہ دولت۔ نیابتی زر کاغذی سے
توصرف بوجہ ہلکے پن کے لین دین میں سہولت ہوتی ہے۔ دولت میں کوئی اضافہ نہیں ہوتا
کیونکہ اس کے ہمدرد زر مسکوک سرکاری خزانہ میں بیکار پڑا رہتا ہے۔

رسمی زر کاغذی انہماکی درجہ کا زر وضعی ہے اور اس کے کل نقائص بدرجہ اولیٰ اس
میں موجود ہیں۔ اس کے اجرا میں اگر پوری پوری احتیاط برتی جائے جو کہ نہایت دشوار ہے
تو بطور زر فلزاتی اس کا رواج ممکن ہے اور اس طرح پر زر کاغذی کی مبنی مقدار رواج ہو وہ
گویا دولت میں اضافہ شمار ہوگی۔ لیکن ذرا سی احتیاطی سے اس کی قدر میں سیدہ تخفیف ہوتی
اغلب ہے۔ اس واقعہ سے نقائص کے تحت میں ہم ابھی بھر بحث کریں گے۔ یہاں یہ
جسٹنا مقصود ہے کہ رسمی زر کاغذی کا استعمال بہت احتیاط طلب اور خطرناک ہے اس سے
اضافہ دولت ممکن ہے لیکن ایسے اضافہ کا ثبات نہایت دشوار ہے۔ اکثر یہ ہوتا ہے
کہ کچھ عرصہ بعد زر کاغذی کی قدر میں اس قدر تخفیف ہوتی ہے کہ کل اضافہ غائب ہو جاتا ہے
اور عوام طمع طمع کی مالی دقتوں میں مبتلا ہو کر تباہ ہو جاتے ہیں اور ملک کی حالت دست
کرتی دشوار پڑ جاتی ہے۔ حاصل کلام یہ کہ نیابتی زر کاغذی سے تو دولت میں کوئی اضافہ
نہیں ہوتا اور رسمی زر کاغذی سے جو اضافہ ہوتا ہے وہ دیر پا کم ہوتا ہے لیکن ان کے برعکس
اعتباری زر کاغذی سے دولت میں اضافہ بھی ہوتا ہے اور وہ مقابلہ دیر پا بھی ہے۔

اعتباری زر کاغذی کے مذکورہ صدر خوبی کا باعث و حقیقت وہ میانہ روی ہے

حواس کے اجراء میں اختیار کی جاتی ہے نہ تو نیابتی زر کا صدی کے مانند اس کا ہر قدر زرخیز ہونا
 بغرض ادائیگی ہر وقت موجود رکھا جاتا ہے کہ اس کا ایک بڑا حصہ بیکار پڑا رہی اور نہ سستی نہ
 کاغذی کی طرح وہ بغیر کسی مایہ محفوظ کے جاری کیا جاتا ہے کہ زرخیز آتی سے اس کی ادائیگی
 ممکن نہ ہو اور ذرا سی کمزورت سے اس کی قدر سید گھٹ جائے بلکہ اعتباری زر کا صدی میں
 بقدر مندرجہ زر فلز آتی بوقت مطالبہ فوراً ادا کرنے کا وعدہ ہوتا ہے اور جبکہ زر کاغذی جاری
 کرنے والے پر لوگوں کو پورا اعتبار ہوتا ہے تو اس وعدہ کے تکمیل کی کسی کو محبت نہیں ہوتی
 مدتوں لوگ نوٹ آپس میں برتتے اور بھناتے رہتے ہیں اور عرصہ بعد سرکاری حرا نہ یا
 بینک میں برصن ادائیگی زرخیز آتی پیش کرتے ہیں۔ نتیجہ یہ ہے کہ کل جاری شدہ نوٹوں کی
 مجموعی قدر کا صرف ایک مناسب حصہ شکل زرخیز آتی بغرض ادائیگی موجود رکھنا کافی ہوتا
 ہے۔ مثلاً دس کروڑ روپیہ کے نوٹ جاری کیے جاویں تو ان میں سے صرف تھوڑے تھوڑے
 ایک وقت میں ادائیگی زرخیز آتی کے واسطے پیش کیے جاویں گے اور ہر وقت تھمتنا ۳۰-۴۰
 فی صدی زرخیز آتی بطور محفوظ موجود رکھنا ادائیگی کے واسطے کافی ہو گا گویا اس طرح بدو کو رو
 روپیہ سے بدلیعہ اعتباری زر کاغذی دس کروڑ کا کام نکلے گا۔ اور دولت میں بھی بقدر کاٹھ
 کروڑ اضافہ ہو جائے گا۔ یہ سب تک ہر وقت ان کی ادائیگی شکل زرخیز آتی یقینی ہوگی
 ان کی قدر میں تخفیف محال ہوگی۔ البتہ اگر کسی ہم انقلاب کی وجہ سے نوٹ جاری کرنے
 والے کا اعتبار گھٹ جائے تو قدر میں تخفیف ہونی اعلیٰ ہے لیکن ایسا شاذ و نادر ہوتا ہے۔
 مدتہائے دراز تک اعتباری زر کاغذی مثل زرخیز آتی مقررہ قدر کے حساب سے جاری رہتا
 ہے اور اس کا باعث وہی اعتبار اور یقینی ادائیگی زرخیز آتی ہے۔

سنہ ۱۸۷۱ء کی مشہور جنگ فرانس و جرمنی میں فرانس بہت زبردبار ہوا۔ اول تو بہت سا
 زرخیز آتی دیگر ممالک کو چلا گیا جہاں سے سامان جنگ خریداجاتا تھا۔ دوم ایک قسم

حصہ چہارم
باب سوم
کسر حسی کو ملحوظ رکھنا وہاں دیسی بڑی - رری بڑی قلت ہو گئی مالاخر وہ اس سے بعد ایک لاکھ روپیہ کے لئے اصل ملک زر کاغذی رائج کیا تب کہیں کام چلا اب اگر بھر رقم کثیر وہ اس کسی دوسرے ملک سے قرض لیتا تو اس حالت میں اس کو کم از کم ۱۰۰ روپیہ کے حساب سے پانچ کروڑ سالانہ سود دینا پڑتا۔ اول تو زر کی قلت تھی۔ دوم قوم بیدار تھی اور اپنے نفع نقصان کو خوب سمجھتی تھی زر کاغذی کے اجراء میں کوئی دقت پیش نہیں آئی اور جو جوں مالی حالت سدھرتی گئی زر کاغذی بھی زر فلزاتی میں تبدیل ہوتا گیا حتیٰ کہ اس کی مقدار گھٹنے گھٹتے ہی زر کاغذی کے بجائے وہ اعتباری زر کاغذی بن گیا۔ یعنی زر فلزاتی کی کثرت سے ایسے نوٹوں کی ادائیگی پوسے طور پر یقینی ہو گئی۔ فرانس کی طرح دیگر ترقی یافتہ ممالک نے بھی مالی دقتوں کی حالت میں زر کاغذی سے فوری اصلاح دولت کا کام لیا ہے مگر بعد کثرت بہتر ہوتے ہی زر کاغذی کی مقدار گھٹا کر اور زر فلزاتی کی بڑھاکر ان میں ایسا تناسب قائم کر دیا کہ زر کاغذی کھائے رسمی کے اعتباری بن گیا۔

جزیرہ گرئسی کے گورنر نے اس کے ٹھہر سینٹ پیٹرس میں ایک بازار تیار کرنا چاہا لیکن صہوری مصارف کے واسطے زر نہ تھا اس نے ساتھ ہزار روپیہ کے قیمتی نوٹ تیار کر رکھے ان کو در قانونی قرار دیدیا اور جو لوگ بازار بنانے میں شریک تھے ان کو اجرت میں وہی نوٹ دیئے۔ حسب مارا تیار ہو گیا تو اس کی آمدنی سے حید ہی سال میں وہ کل نوٹ زر فلزاتی میں ادا کر دیئے اور اس طرح پرنٹا ہر ایک مہیہ صرف ہوئے بغیر ایک بڑی جائیداد بن گئی۔

زر کاغذی کا رواج ہر ترقی یافتہ ملک میں پھیل ہوا ہے۔ فرانس میں ٹھینا یا نیچ ارب وہیہ قیمتی زر فلزاتی سے کاروبار چلتا ہے اور انگلستان میں صرف دو ارب سے اور لطف یہ کہ انگلستان کا کاروبار فرانس سے کہیں بڑھا ہوا ہے۔ علاوہ دیگر کاروباری طریق کے اس

حصہ چہارم

فرق کا باعث زر کاغذی کا رواج بھی ہے۔

باب سوم

اندازہ کیا جاتا ہے کہ صرف اعتباری زر کاغذی کے ذریعہ سے برطانیہ عظمیٰ اور آئرلینڈ

میں زر بقدر پچاس کروڑ روپے یا گیا ہے۔ اور اس پر رقم کثیر بطور سود حاصل ہوتی ہے۔

لیکن یہ جتنا بے محل نہ ہو گا کہ زر کاغذی صحیح طور پر رائج کرنا بے حد سوداگراں کی اس

کے اصول و طریق کی تفصیل ہدایت یحیدہ اور طویل ہے۔ خود ماہرین میں بھی بہت اختلاف

ملے پھیل ہوا ہے۔ ہم نے چند خاص اصولوں کا حسب موقع جملہ ذکر کر دیا ہے۔ مفصل بحث

کی موجودہ کتاب میں گنجائش نہیں۔ اسی کے واسطے ایک جدا گانہ کتاب موروں ہوگی۔

زر کاغذی

(۷) زر کاغذی کے نقائص کی طرف اس سے قبل بھی جائیجا اشارہ کیا جا چکا ہے

کے نقائص

یہاں اُن کو یکجا پیش کیا جاتا ہے۔

موجودہ زر کاغذی کی قدر از حد ضعیف البیان ہے اگر سرکار مالی قوتوں میں مبتلا ہو کر نیا تی یا اعتباری زر کاغذی کو فراہم کر دے تو اس سے مدت دراز تک معذور ہو جائے یا حکومت کے انقلاب سے موجودہ زر کاغذی غیر مرجع قرار دیا جائے تو لوگوں کے پاس دو کوڑی کے کاغذی بیروں کے سوائے اور کیا باقی رہ جائے گا۔ گویا زر کاغذی کی قدر سراسر قانونی ہے اور وہ حکومت کی خوشحالی اور اس کے استحکام پر سہما یا منحصر ہے۔ زر کاغذی کی قدر کاغذی تو قابلِ محفاظ ہے اس کے برعکس زر فلزاتی میں علاوہ قدر قانونی کے قدر فلزاتی بھی ہوتی ہے جو مستند کے غیر مرجع قرار پائے تو اس کی قدر میں بہت کم فرق پڑیگا۔ لیکن وہ کسی بھی غیر مرجع ہونے کے بعد کچھ نہ کچھ قدر فلزاتی قائم رکھ سکے گا۔ زر کاغذی کی طرح وہ بھی سراسر بے قدر ہو جائیگا۔

موجودہ زر کاغذی جیسی دہائیوں علاوہ زر کے اور بہت سے مصنوعات میں بھی کام آتی ہیں اور اگر بطور زمان کا استعمال ترک بھی ہو جائے تو ان کی قدریں کوئی اتہائی فرق نمودار نہ ہو گا

قدر گھٹنے کی ضرورت مگر بہت زیادہ نہیں

حصہ ماحول

ماہ سوم

(ب) رک کا عذی کی قدر سراسر محدود اور مقامی ہوتی ہے۔ رک کی قدر قانونی تو صرف سلطنت متعلقہ کے اندر مقبول کی جاتی ہے۔ رفلزاتی دوسرے ممالک میں بجائے قدر قانونی قدر رفلزاتی کے حساب سے جلتا ہے۔ لیکن بلا تکلف چل سکتا ہے۔ اس کے برعکس چونکہ رک کا عذی کی قدر سراسر قانونی ہوتی ہے اور قدر کا عذی کوئی حقیقت نہیں رکھتی اس لیے رک کا عذی دوسرے ممالک میں نہیں چل سکتا۔

واضح ہو کہ بعض رک کا عذی جن کی ادائیگی لیٹکل زر رفلزاتی بنیاد پر یقینی ہو دیگر ممالک میں بھی چند روزہ رولج پاسکتا ہے۔ مثلاً بینک انگلستان کے لوٹ دیگر ممالک میں بھی قبول کر لیے جاتے ہیں۔ لیکن وہ جلد انگلستان پہنچ جاتے ہیں۔ مدت تک اور کمزورت وہ دوسرے ممالک میں لریج نہیں ہو سکتے۔ اور رسمی رک کا عذی تو سیروں ملک محض کا عذی پرزہ رہتا ہے (ج) قدر رک کے تحت میں لگے چلکر واضح ہو گا کہ اگر رفلزاتی خواہ وہ زمرستند ہی کیوں نہ ہو کاروباری ضروریات سے زیادہ مقدار میں جاکر دیا جائے تو اس کی قدر میں تحیفیت ہو جائے گی۔ پس جب رک کا عذی جو سراسر زر وضعی ہے ضرورت سے زیادہ مقدار میں جاری کیا جائے تو اس کی قدر کے اس سے کہیں زیادہ گھٹنے میں کیا تنک ہو سکتا ہے۔ رفلزاتی تو دہاتوں کی رس پر منحصر ہو اور دہاتوں کی رس محدود ہے۔ نیابتی زر کا عذی بھی رفلزاتی کا پورا پانہ ہے۔ اور اعتباری زر کا عذی کے اصنامہ بری ضروری مہیا ہو تو مدقائم ہو لیکن رسمی زر کا عذی تمام یا تبدیوں سے آزاد ہے۔ گورنمنٹ جس قدر چاہے چھاپ کر جاری کرے۔ تجربہ سے بخوبی ثابت ہو چکا ہے کہ اگر رسمی زر کا عذی کی بھی مقدار مناسب حدود کے اندر بند ہو کہی جائے تو بلا وقت قدر قانونی کے حساب سے وہ چل سکتا ہے چنانچہ پہلے اہم ہے سبب تنک بینک انگلستان کے نوٹوں کی ادائیگی بشکل زر رفلزاتی بندہ ہی اور بلا تحیفیت قدر قانونی اس عرصہ تک کہ بطور رسمی زر کا عذی جاری رہے، تنک نہیں

کے کوٹ حورمی زر کا غذی ہیں اور قدر قانونی کے حساب سے بلا تکلف جاری ہیں تو صحیح ہے حصہ چہارم
 کہ جاری کرنے والے ماہرین مالیات نے اُن کی مقدار نہایت مناسب کہی ہے۔ لیکن سبھی
 زر کا غذی کی تاریخ نہایت افسوسناک واقعات سے لبریز ہے۔ جن کو پڑھ کر کُج عبرت
 و ہدایت حاصل کی جا رہی ہے۔ جب کہ رسمی زر کا غذی اول اول رائج ہوا تو اس کے
 اصول کا نہ پورا پورا اعلم تھا اور نہ اس کے عمل کا ٹھیک تجربہ۔ ایسے زر کے اضافہ میں
 چونکہ مولے کا غہ جہولانے کے اور کوئی وقت ہی نہ تھی۔ کبھی تو مالی ضروریات کے دباؤ
 سے اور کبھی حرص و طمع کے اثر سے رسمی زر کا غذی مقدار مناسب بہت زیادہ رائج
 کر دیا گیا جس کا نتیجہ از حد تنصیف قدر نکلا۔ مثلاً جنگ فرانس و جرمنی سے خستہ حال ہو کر
 اٹھارویں صدی کے آخر میں فرانس نے رسمی زر کا غذی جاری کیا جو ضرورت سے
 بیس گنا زیادہ تھا۔ اسے گزر فلزاتی کی بھی اتنی زیادہ ضرورت مقدار جاری کی جاتی
 تو اس کی قدر میں یقیناً تنصیف پیدا ہو جاتی اور میر رسمی زر کا غذی کا تو کہنا ہی کیا رہے۔
 اس کی قدر میں اس قدر تنصیف ہوئی کہ فروری ۱۹۱۷ء میں ایک جوڑا جو تہ ڈھائی ہزار
 روپیہ والے زر کا غذی کو فروخت ہوا۔

۱۰۔ جب کہ زر کا غذی کی قدر میں تنصیف نمودار ہوتی ہے اور زر فلزاتی کی سابق قدر بحال
 رہتی ہے تو دونوں کی قدر قانونی مساوی ہوتی ہے۔ قانون گریٹیم کے مطابق زر فلزاتی
 حوکہ بہتر زر ہے غائب ہونا شروع ہوتا ہے اور زر کا غذی کہ جو بدتر زر ہے ہر طرف پھیل جاتا
 ہے۔ بالاخر کاروبار میں زر فلزاتی اور زر کا غذی کی قدر میں مابوجودیکہ وہ مساوی القدر ہیں
 فرق نمودار ہو جاتا ہے۔ مثلاً بیس روپیہ قدر قانونی والا زر کا غذی دس بلکہ پانچ روپیہ قدر
 قانونی والے زر فلزاتی کا ہمتہ در مانا جانے لگتا ہے۔ ساتھ ہی ساتھ تمام چیزوں کے دو
 تہ خراج قرار دیا جاتے ہیں۔ بحساب زر کا غذی وہ گرلں فروخت ہوتی ہیں اور بحساب

زر فلزاتی نسبتاً ازراں مثلاً اگر ہم قیمت زر کاغذی میں ادا کریں تو میں ویسہ قدر قانونی حصہ پہنچاؤں گا۔
والا زر کاغذی طلب کیا جائے گا اور اگر زر فلزاتی میں تو صرف پانچ سو پیسہ کافی ہوں گے۔
روس - امریکہ اور فرانس کو شروع شروع میں زر کاغذی کی تحفیف قدر کا جو تلخ تجربہ اٹھانا
پڑا وہ تباہ کن زر کاغذی میں اب تک بطور عبرت و ہدایت پیش کیا جاتا ہے۔

جس کہ زر کاغذی کی قدر میں تخفیف نمودار ہو تو ثابت ہوا کہ ضرورت سے زیادہ
مقدار رائج ہے۔ پس مزید اجرا کو فوراً بند کر کے زر کاغذی کی مقدار گھٹانے کی فکر کرنی چاہئے
اور اس کا آسان طریق یہ ہے کہ زر کاغذی جوں جوں سرکاری حزانہ میں آئے ضائع کر دیا جا
حتی کہ زر کاغذی اور زلفی قدر برابر آگئے اس طریق سے زر کاغذی کی مقدار گھٹانے میں سہ کا
کو فوری نقصان ضرور بدہشت کو ناپڑیگا اور جب ہی ممکن ہو کہ سرکاری مصارف سے زیادہ ہو۔
اگر ضرورت سے زیادہ زر کاغذی کا رائج بحال رکھا جائے تو تخفیف قدر کی بدولت
ملک ایسے بہنور میں پھنس جا دیگا کہ اس سے کاروبار کی کشتی صحیح سلامت بکالنی دشوار
ہو جائے گی۔ اور اجرا زر کاغذی سے ملک کو جو فوری نفع پہنچا ہوگا۔ اس سے بدرجہا
زیادہ مضرت آخر میں اٹھانی پڑے گی۔

مقدار زر کا تعین ہر ملک کی ضروریات اور معاشی حالت سے متعلق ہے اس کا کوئی
عام اصول قرار دینا محال ہے۔ جو کچھ کہا جاسکتا ہے وہ یہ ہے کہ مقدار ضرورت کے ہم پلہ ہو
زیادہ نہ ہو۔

باب چہارم

تجارت میں الاقوام

بحرہ یہ (۱) قوم کا معاشی معیوم (۲) تجارت میں الاقوام اور اُس کی صورتیں (۳)
قدرو قیمت میں الاقوام (۴) اقسام تجارت (۵) آزاد تجارت (۶) تجارت ملکوں
(۷) تفریق اقوام (۸) دولت و سرمایہ دولت (۹) رراعت اور صنعت
حرفت (۱۰) قوم کے معاشی وسائل اور اُن کا استعمال (۱۱) طریق تائیں کی تعیین
(۱۲) محصول تائیں و محصول مال

(۱) تجارت میں الاقوام کی بحث میں سب سے اول قوم کا مفہوم نسرین طلب ہو۔ سب حالتیں قوم کا
کہ قوم میں وہ کل گروہ داخل ہو جو کسی خطہ زمین میں آباد ہو۔ ایک حکومت کے تابع ہو۔ اور اکثر معاشی
ایک ہی زبان بولتا ہو۔ نیز اس میں اگرچہ مذہب اور رسم رواج کا یکساں ہونا لازمی نہیں مگر مفہوم
اغلب ضرور ہو۔ اس ملک۔ سیاسی۔ مذہبی اور معاشی یکساںیت کا نتیجہ یہ ہوتا ہے کہ محنت
اور اصل قوم کے درمیان ار حد انتقال پذیر ہوتا ہو۔ حدود قوم کے اندر اندر مملکت اور کار مزدور
بلا وقت گھومتے ہیں اور لوگوں کو شغل مل میں بھی کوئی تامل نہیں ہوتا۔ قوم کی مذکورہ الصفت
مثبت ہو اور اسی سے منعی نتائج نکالے گئے ہیں جو قوموں کے مابین حد حاصل کا کام دیتے ہیں
یعنی جب کہ دو گروہ میں کوہ بالا یکساںیت مفقود ہو مثلاً دو رفاقتہ خطوں میں آباد ہوں۔ مختلف
زبانیں بولیں۔ مختلف حکومتوں کے تابع ہوں اُن کے مذہب اور رسم و رواج بھی حد ہوں۔
تو اُن کے درمیان محنت اصل متبادلہ بڑی مشکل غیر انتقال پذیر ہوں گے۔ لہذا بجائے ایک قوم

کے وہ دو جداگانہ قوم شمار کئے جائیں گے۔ پس وضع ہوا کہ از روئے معیشت قوم سے مراد انسانوں کے ایسے گروہ ہیں جن کے درمیان ملکی سیاسی - مذہبی اور معاشرتی یکسانیت کی بدولت محنت واصل کافی طور پر انتقال پذیر ہوں۔ گویا ہر قوم کے مقابل باقی دیگر اقوام میں یکسانیت کے بجائے ملکی - سیاسی - مذہبی یا معاشرتی اختلاف پایا جاتا ہو۔ لہذا مابین اقوام محنت اور اصل بڑی حد تک غیر انتقال پذیر رہتے ہیں واضح ہو کہ محنت واصل کی انتقال پذیری وغیرہ انتقال پذیر قوم کی ترکیب اور تفریق کے جو معاشی اصول قرار دیئے جاتے ہیں وہ خود بہت کچھ غیر معین ہیں۔ اور ان دونوں میں صرف کی مشینی مدارج کا فرق ہوا اور بس دوسرے عام بیداری اور ذرائع آمدورفت کی سہولت کی بدولت محنت واصل کی انتقال پذیری مابین اقوام بھی نسبتاً بہت بڑھ گئی ہو اور ان کا قطعاً غیر انتقال پذیر ہونا محال ہو۔ اسی تذبذب کی بدولت بعض حالتوں میں علمی لحاظ سے قوم کی تفریق بہت دشوار ہو جاتی ہو۔ لیکن اصطلاحات کا عدم معین توکل علوم تمدن اور خصوصاً معیشت کی عام کمزوری ہو۔ ہر حال اگرچہ مذکورہ بالا معاشی مفہوم بالکل معین اور قطعی نہیں تب بھی کثرت موجودہ اقوام پر وہ عاید ہوتا ہو اور عملی طور پر شناخت و تفریق اقوام میں قابل قدر مدد دیتا ہو۔

حاصل کلام یہ کہ حدود قوم کے اندر محنت واصل بلا تکلف ایک جگہ سے دوسری جگہ منتقل ہوتے رہتے ہیں اور ان کی یہی انتقال پذیری گویا قوم کی معاشی شناخت مانی جاتی ہو لیکن اس کے برعکس مابین اقوام محنت واصل مقابلاً کتر نقل پذیر یا کئے جاتے ہیں۔ جس کے غیر متحمل پذیر کی تعبیر کرتے ہیں اور جو تفریق اقوام کا معاشی اصول قرار یا چکا ہو۔ مثلاً احاطہ قوم کے اندر اگر اجرت یا شرح سود میں کہیں بقدر دس فیصدی اضافہ نمودار ہو تو اس سے مستفید ہونے کے لیے محنت اور خصوصاً اصل نوآویاں جاہنچہتی ہو۔ لیکن اگر حدود قوم کے باہر یعنی دوسری قوم میں اجرت و شرح سود بقدر ۲۰ فیصدی بھی زیادہ پائی جائے تو اصل اور خصوصاً

محنت کو نہ کورا مصدر وقت آمیز اختلافات کی وجہ سے وہاں جانے میں تامل ہو گا۔ اور حصہ چہام
میشی سترجے فائدہ اٹھانا دستوراً نظر آئے گا۔ لیکن صبح ہو کہ شاید فیصدی بیٹی کے واسطے خود قوم
کے اندر اندر یہی محنت واصل انتقال گوارا کرے گا اور سو یا پچاس فیصدی اضافہ کی خاطر دوسری
قوم میں بھی پہنچ جائے تو عجیب نہیں۔ میں صاف ظاہر ہو کہ محنت واصل کی اصطلاحی نقل پیری
وغیر نقل پیری میں صرف مدایج کا فرق ہے۔ یہ سر دو صفات نہ قطعی ہیں نہ جدا گانہ۔

قوم کے مذکورہ بالا معاشی مفہوم سے واضح ہوا کہ محنت واصل کا آزادانہ مقابلہ بہتر
ہر قوم کے اندر جدا جدا محدود ہے اگرچہ قیام امن توسیع ذرائع آمد و رفت عام سیلری اور
گونا گوں عام معاشی ترقیات کی بدولت محنت واصل دوسرے ملک اور قوموں میں بھی بہت
سابق بہت زیادہ دورہ کرنے لگے ہیں۔ تاہم ان کی اندروں قوم اور بیرون قوم انتقال پیری
میں قابل لحاظ فرق قائم ہے اور مابین اقوام محنت واصل کا مقابلہ ابھی تک ضعیف ضرور ہے
مقابلہ کے قوی اور ضعیف ہونے کا نتیجہ جو ہونا چاہئے موجود ہے۔ ہر قوم کے اندر اندر تو آزادانہ
مقابلہ کے دباؤ سے شرح اجرت و سود تقریباً یکساں ہے۔ لیکن کثیرہ اقوام میں بتقابل یک دگر
اب تک مختلف شرح جاری ہیں۔ مقابلہ بین الاقوام اس قدر قوی نہیں کہ ان کو بھی ہموار
کر دے۔

المختصر ملکوں کے فاصلہ اور آب ہوا۔ حکومت۔ زبان۔ مذہب اور رسم و رواج
کے اختلافات نے بنی نوع انسان و متعدد اقوام میں تقسیم کر دیا ہے ہر قوم میں محنت واصل
کے آزادانہ مقابلہ سے شرح اجرت و سود ایک ایک سطح پر قائم رہتے ہیں۔ لیکن مراحت
مقابلہ کی وجہ سے قوموں میں بتقابل یک دگر اب تک مختلف شرحیں جاری ہیں۔ اس کی
مثال یہی ہو کہ شمالیاب کے اندر دیواریں بنا کر پانی کی مختلف پست و بلند سطح قائم کر رکھیں
حالانکہ دیواریں کے بغیر کل پانی کی سطح ایک ہوگی

حصہ ۱۲) ایک زمانہ تھا کہ تجارت ہر گاؤں اور قصبہ تک جدا جدا محدود تھی حتیٰ کہ اس یاس کی بستیوں سے بھی چیریں شا دونوں در خریدی جاتی تھیں اور علیٰ ہدا مقامی پیداوار کو باہر بھجئے کی بھی نوبت کم آتی تھی چیز درکار ہوتی خود اس بستی میں تیار ہوتی اور جو چیز کہیں ہیں الاقوام تیار ہوتی وہ کشتہ میں صرف میں آجاتی تھی۔ آج تجارت کی وسعت کا کیا کہتا تمام دنیا پر کی مٹیوں اس کا جال پھیلا نظر آتا ہے۔ بشمار قسم کارلوں میں مال سامان ریل اور جہاز شب روز لئے پھرتے ہیں۔ ترقی یافتہ ممالک اور بڑے بڑے شہروں کا تو ذکر کیا ہے۔ ہندوستانی دیہات کے کچے جھونپڑے میں بھی مارے۔ سوئڈن یا جاپان کی بنی ہوئی دیاسلائی سے جڑنی یا آسٹریا کی لائین میں روس، امریکہ یا برما کا مٹی کا تیل جلتا ہے تسکین اُجالا ہوتا ہے۔ شاید ہی دنیا کا کوئی ایسا حصہ ہو جہاں کی کوئی نہ کوئی چیز ہر مہذب اور خوشحال آدمی کے گھر میں موجود نہ ہو چنانچہ ایک سفر زمین بان نے اپنی تقریر مابعد دعوت میں موجودہ ترقیات کا ذکر کرتے ہوئے بجا طور پر یہ دعویٰ کیا تھا کہ دنیا میں کوئی قوم اور ملک ایسا نہ ہوگا جس نے اس دعوت کے اہتمام میں کچھ نہ کچھ حصہ لیا ہو۔ گویا وسعت تجارت اور تقسیم عمل کی یہ نوبت آگئی ہے کہ خورد و نوش حسی لایہ ضروریات کی بھر سانی میں بھی تمام ممالک کو شریک ہونا پڑتا ہے۔ پس بلحاظ ضروریات گوناگوں تجارت کی عالمگیری صاف ظاہر ہے۔

عور اور مشاہدہ سے واضح ہوگا کہ مختلف اقوام کے درمیان جو تجارت قائم ہے اس کی تین صورتیں ہیں ان میں سے کوئی نہ کوئی صورت ہر ایسے ملک میں ضرور موجود ہوتی ہے جو تجارت بین الاقوام میں شریک ہو۔

(۱) جب کسی ملک میں کوئی ضروری چیز پیدا نہ ہو سکے تو مجبوراً اسے نہ کوئی دوسرے ملکوں سے منگانی پڑتی ہے۔ تجارت بین الاقوام کی یہ سب سے مقدم صورت ہے۔ مثلاً بطریق اختصار کے بغیر امریکہ چار اور کافی سے محروم رہتا۔ انگلستان کو انگوڑا اور سب سے سبز آبی۔ فرانس

کو تاجنا دستیاب نہ ہو سکتا۔ بالیسنڈ کو عمارت کے واسطے پتھر نہ ملتا۔ غریب ناروے تک کو تینا
سوئٹزرلینڈ کو لکڑی کو محتاج رہتا اور منطقہ حارہ کے پھل اور مصالحے یورپ بھر کو نصیب نہوتے۔
ماہ چہارم

تجارت بین الاقوام کی اگر یہ صورت صرف تعینات تک محدود ہوتی تو زیادہ مضائقہ
نہ تھا لیکن غضب تو یہ ہے کہ ناگزیر ضروریات بھی اس میں داخل ہو رہی ہیں۔ اکتوبر میں
ممالک میں آبادی بلحاظ رقبہ اس قدر بڑھ گئی ہے کہ مقامی زرعی پیداوار کل آبادی کی خوراک کے
واسطے سخت ناکافی ہے۔ اور اس پر طرہ یہ ہے کہ وہ صنعت و حرفت میں اس قدر مہمک ہیں
کہ رہی سہی زراعت پر بھی توجہ کم کرتے ہیں۔ نتیجہ یہ ہے کہ ایسی روٹی کے واسطے وہ دیگر ممالک
کی زرعی پیداوار کے محتاج ہیں خود انگلستان کو ہر سال سو اچار ارب روپیہ کاسانا
خوراک دیگر ممالک سے خریدنا پڑتا ہے۔ تب کہیں اس کا گزر نہ ہوتا ہے۔ اگر سامان خوراک کی
درآمد کسی طرح پر رک جائے تو انگلستان کو چند ہی روز میں روٹی کے لالے پڑ جائیں۔ لیکن چونکہ
انگلستان کے مقبوضات تمام دنیا پر پھیلے ہوئے ہیں۔ تجارت بین الاقوام کا مال منیتر
انگلیزی جہازوں میں آنا جاتا ہے اور سیر برطانوی بیڑا دنیا میں کسی دو ٹیڑی بڑی سلطنتوں
کے بیڑوں کی مجموعی طاقت سے بھی سیدہ طور پر بڑا ہوا رہتا ہے۔ اس لیے انگلستان کو
سامان خوراک کی درآمد بند ہو سکنے کا اندیشہ نہیں ہے۔ لیکن انگلستان کے علاوہ اور یورپین
ممالک بھی مقامی پیداوار سے کل آبادی کو غذا مہیا نہیں کر سکتے اور خوراک درآمد سے کام
چلاتے ہیں۔ اگرچہ یہ حالت فائقہ کشی سے بدرجہا بہتر ہے لیکن فی نفسہ کچھ کم اندیشہ ناک نہیں
غذا جیسی اولین ناگزیر ضرورت حتی الامکان مقامی پیداوار سے مہیا کرنی چاہئے۔ سامان
خوراک کی درآمد مدتوں تک خواہ کتنی ہی سہل اور مفید نظر آئے لیکن مال اندیشی کے سخت
منافی ہے۔ اور عجیب نہیں اگر کہیں نہ کہیں اس کا عبرت آموز فیاضہ بگلتا پڑے۔

۱۔ جب کسی ملک میں کوئی چیز پیدا تو ہو سکے مگر مصارف پیدا میں بہت زیادہ

حصہ چہام ٹریس تو سے مذکورہ ان ممالک سے منگانی جاتی ہے جہاں یہ روہ مقابلہ ارزاں پیدا ہوتی ہو مثلاً فرانس چاہے کہ تو خود بھی مستین تیار کر سکتا ہے لیکن بیٹی مصارف کے خوف سے وہ اپنے واسطے مشین یا تو انگلستان سے خرید لیتا ہے یا امریکہ سے جہاں علاوہ لوہے اور کوئلہ کی کثرت کے مشین بنانے کا خاص اہتمام بھی موجود ہے اور اس لیے مشین ارزاں تیار ہوتی ہیں اس طرح پر امریکہ میں سیسہ کی اس قدر کاتیں موجود ہیں کہ ان سے مقامی ضرورت پورے طور پر مہیا ہو سکتی ہے۔ لیکن یہ کانیں عموماً بہت زیادہ گہری ہیں اور سیسہ کے مصارف پیدا نش بہت زیادہ ہونے لگتی ہیں۔ پس امریکہ سیسہ کی بڑی بڑی مقدار دوسرے ملکوں سے خرید مالنے حق میں مفید سمجھتا ہے۔

(ج) اوپر کی ہر دو صورتوں میں درآمد والا ملک یعنی جو دوسرے ملک سے سامان منگاتا ہے سامان درآمد کو یا تو پیدا کر نہیں سکتا یا اگر کرے بھی تو اس قدر ارزاں نہیں جتنا کہ برآمد والا ملک کرتا ہے۔ ہر صورت بلحاظ پیدا نش شے زیر بحث درآمد والا ملک برآمد والے کے مقابلہ میں پس ماندہ ہے تجارت میں لاتوام کی تمام صورتیں تو یہی دو ہیں لیکن کہیں کہیں ایک تیسری صورت بھی پائی جاتی ہے جو بلحاظ عجیب بلکہ خلاف عقل معلوم ہوتی ہے۔ وہ یہ کہ کبھی کوئی ملک ایسی چیز بھی دوسرے ملک سے منگاتا ہے جس میں مفید یا تا ہے جس کو برآمد والے ملک کے مقابلہ میں وہ خود ارزاں پیدا کر سکے اس واقعہ کو ہم ایک نہایت سادہ مثال سے سمجھاتے ہیں۔ فرض کرو کہ ایک ن میں عمر چار جوتے یا چہم ٹوپیاں تیار کر سکے اور زیادہ جوتے یا ۴ ٹوپیاں اس حالت میں اگرچہ عمر ٹوپیاں بھی زیادہ ارزاں تیار کر سکتا ہے مگر بہتر یہ ہو گا کہ وہ خود جوتے بنائے اور ٹوپیاں شانازید کے سپرد کر دے۔ اس میں اول تو مجموعی پیداوار بڑھ جائے گی۔ مثلاً اگر عمر و زیادہ جدا جوتے اور ٹوپیاں بنائیں تو گویا ان دونوں کی دوروزہ مجموعی پیداوار (۴ جوتے + ۴ ٹوپیاں) + (۲ جوتے + ۴ ٹوپیاں) یعنی ۶ جوتے

اور ۱۰ ٹوپیاں ہوگی اور اگر عمر دور ور تک صرف جوتے بنائے اور زید ٹوپیاں تو مجموعی پیداوار ۸ جوتے اور ۸ ٹوپیاں ہوگی۔ رید کے ۲ جوتے برابر ہیں ۴ ٹوپی کے لہذا عمر کے ۴ جوتے برابر ہیں زید کی ٹوپوں کے اور عمر و رید کی ٹوپیاں یکساں ہیں۔ یس مذکورہ بالا ۶ جوتے اور ۱ ٹوپیا برابر ہیں (۱۰ + ۱۲) ۲۲ ٹوپی کے اور ۸ جوتے ۸ ٹوپیاں برابر ہیں (۸ + ۱۶) ۲۴ ٹوپی کے گویا آخر الذکر پیداوار اول الذکر سے بقدر ۲ ٹوپی کمیشن قدر ہے۔ یس ثابت ہوا کہ اگر اول عمر و رید جدا ایک ایک روز جوتے اور ٹوپیاں بنائیں۔ اور پھر عمر دور و زید صرف جوتے بنائے اور زید صرف ٹوپیاں تو یسید اور حالت دوم حالت اول سے بقدر دو ٹوپی زیادہ رہے گی۔

مذکورہ بالا تقسیم عمل غالباً ہر دو فریق کے واسطے مفید ہوگا اور مضر کسی کے حق میں نہیں ہو سکتا۔ شجہ مبادلہ میں طور پر قرار یا سکتا ہے یا تو چونکہ زید کے دو جوتے برابر ہیں ۴ ٹوپی کے عمر لینے ۴ جوتے کے مبادلہ میں زید سے ۸ ٹوپی طلب کرے اس حالت میں زید کو نہ نفع ہے نہ نقصان مگر عمر کو ۲ ٹوپی کا فائدہ ہے کیونکہ ایک لے وز میں اس نے چار جوتے بنا کر ۴ ٹوپی سے بدل لیے۔ حالانکہ خود صرف ۶ ٹوپی بنا سکتا تھا۔ دوسری صورت یہ ہے کہ چونکہ عمر کی ۶ ٹوپیاں برابر ہیں ۴ جوتوں کے۔ زید اپنی ۸ ٹوپی کے مبادلہ میں عمر سے (۵ + ۳) ۸ جوتے طلب کرے۔ اس حالت میں عمر کو تو فائدہ یا نقصان نہیں مگر زید کو ایک جوتے سے کچھ زیادہ کا فائدہ ہے۔ وجہ یہ ہے کہ دور و زید ۸ ٹوپیاں بنا کر اس نے ۵ جوتے عمر سے لیے حالانکہ وہ خود چار ہی جوتے بنا سکتا تھا۔ لیکن یہ تیسری صورت اعلیٰ ہے کہ منافع کسی نسبت سے باہم تقسیم کر لیا جائے مثلاً عمر اپنے ۴ جوتوں کے مبادلہ میں بجائے ۸ کے صرف ۷ ٹوپی قبول کر لے اس حالت میں عمر کو ایک ٹوپی کا نفع دہے گا۔ کیونکہ ۴ جوتوں کے بجائے وہ خود صرف ۶ ٹوپی بنا سکتا تھا۔ نیز زید کو ایک ٹوپی کی بچت رہی کیونکہ وہ خود آٹھ ٹوپی کے بجائے

صاحبام
ماہ چہام
چار جوتے تیار کر سکتا تھا اور عمر سے چار جوتے صرف ، ٹوپی کے عوض میں مل گئے گو یا ایک
ٹوپی کا نفع دونوں کو حاصل ہوا۔

یہاں بر فریقین کی اس مقدار محنت کے متعلق جس کی پیداوار کا مقابلہ کیا جائے
ایک نکتہ تبتا نام ضروری معلوم ہوتا ہے۔ اوپر کی مثال میں ہم نے عمر اور زید کی ایک
ایک دن کی محنت لیکر اس کی پیداوار کا بلحاظ حوتہ اور ٹوپی مقابلہ کیا تو معلوم ہوا
کہ عمر کی محنت کی پیداوار زید سے بڑھی ہوئی ہے۔ لیکن واضح ہو کہ عمر اور
زید کی محنت مقدار مساوی ہوتی ضروری نہیں۔ زید کی محنت کی مقدار خواہ عمر کی
محنت کے مساوی ہو یا اس سے بھی زیادہ۔ دونوں حالتوں میں وہی نتیجہ نکلے
گا جو اوپر اخذ کیا گیا۔ ابستہ زید کی محنت کی مقدار عمر کی محنت سے اس قدر کم
ہوتی جاوے کہ زید کی پیداوار کا اوسط عمر کی پیداوار سے بڑھ جائے اور خود اصلی مفروضہ
جس پر موجودہ مثال مبنی ہو کہ عمر مقابل زید جوتے اور ٹوپی ارزاں بناتا ہو، غائب ہو جائے
حاصل کلام یہ کہ اگر اراں پیدا کرنے والے فریق کی محنت کی جو مقدار لی جائے فریق ثانی
کی مقدار محنت اس کے مساوی ہوتی ضروری نہیں۔ خواہ وہ مساوی ہو یا زیادہ۔ اور
وہ کم بھی ہو سکتی ہے۔ لیکن نہ اتنی کہ فریق اول کے ارزاں پیدا کرنے کے اساسی مفروضہ کو
زایل کر دے۔ اس مفروضہ کے بحال رہتے ہوئے فریق ثانی کی مقدار محنت خواہ کچھ لیجائے
برابر۔ زیادہ یا کم۔ مذکورہ بالا نتائج ہر حالت میں صادق آئیں گے۔

عمر زید کی مثال پر غور کرنے سے واضح ہو گا کہ عمر کو جوتہ اور ٹوپی۔ دونوں چیزوں کے بنانے
میں زید پر سبقت حاصل ہے۔ ایک روز میں عمر تو نہ جوتے یا چہ ٹوپی بناتا ہو اور زید صرف
دو جوتے یا دو ٹوپی لیکن سبقت کے مدال ہی مختلف ہیں۔ جوتہ میں تو بقدر سو فیصدی سبقت
حاصل ہے۔ اور ٹوپی میں صرف بقدر ۵۰ فیصدی۔ یعنی جوتہ تو دو کے مقابل میں چار بناتا ہو

مسجد چہارم
باب چہارم
کہ دھسلی میں سورت کھانا پکائے میں وقت سرف کرنے کی بجائے دن بھر صنعت و شکاری
میں لگی رہتی ہیں اور کھانا بازار سے منگوا کر گھر بھر کو کھلاتی ہیں ایسے معمولی رواج میں کیسا ہم
اور عالمگیر قانون سمجھ رہے۔

اویر کی بحث سے واضح ہو گیا کہ کیونکر کوئی ملک ایسی جیسے باہر سے منگاتا
مفید یا مایہ جس کو وہ خود زیادہ درازا دے کر بیٹھا ہو۔ قانون موازنہ مصارف
جو اس حیرت انگیز واقعہ کی بنیاد ہے۔ اس سے ایک ایسا ہی اور عجیب نتیجہ
بھی اخذ ہوتا ہے جو کہ موجودہ نتیجہ کا عکس سمجھا جاسکتا ہے یعنی جب کہ کوئی ملک
دو چیزوں کی پیداوار میں پس ماندہ ہو لیکن مدارج پس ماندگی مختلف
ہوں تو باوجود پس ماندگی اس کے واسطے وہ جیسے پیدا کرنا مفید
اور ممکن ہو جس میں پس ماندگی سے کم ہو مثلاً اویر کی مثال میں زید جو تہ سالے میں
عمر سے قدر ۵۰ فیصدی پس ماندہ تھا۔ یعنی تیار کے مقابلہ میں صرف ۲۰ جوتے بنا سکتا تھا
اور ٹوپی سانے میں قدر ۳۳ فیصدی پس ماندہ تھا یعنی ۶ کے مقابل صرف تیار ٹوپی تیار کر سکتا
تھا۔ گویا مقابلہ ٹوپی بنانے میں پس ماندگی کم تھی اس لیے اس کے حق میں ٹوپی بنانا ممکن
اور مفید ثابت ہوا۔ تجارت بین الاقوام کی یہ تیسری صورت جو کہ قانون موازنہ مصارف
پر مبنی ہے اگرچہ پہلی دو صورتوں کی مانند عام نہیں لیکن محض علمی اور خیالی بھی نہیں ہے۔
بعض ممالک کی تجارت بین الاقوام میں یہ صورت صاف نظر آتی ہے۔ حریرہ کیو یا
امریکہ کو شکر دیتا ہے اور اس سے گہوں لیتا ہے۔ اگرچہ گہوں کی پیداوار میں بھی اس کو
امریکہ پر ہیقت حاصل ہے۔ اس کی صورت یہ ہو سکتی ہے کہ فرض کرویں مقداریہ گہوں کی
پیداوار کے واسطے امریکہ میں چار روپے کی محنت درکار ہو کیو یا میں دو روپے کی محنت کافی
ہو۔ لیکن شکر کی جو مقدار امریکہ میں چار روپے کی محنت سے پیدا ہو کیو یا میں اس کے

واسطے صرف ایک روپر کی محنت کافی ہو۔ اس حالت میں کیوبا صرف شکریہ تیار کرے گا حصہ چہام
کیونکہ ایک ورہ پیداوار شکریہ کے مساؤلہ میں وہ امریکہ کی پندرہ ورہ پیداوار گیہوں حاصل کر سکتا
ہے جو خود کیوبا کے دور ورہ پیداوار کے مساوی ہے۔

گویا قانون موازنہ مصارف کے عملدرآمد سے کیوبا بوساطت امریکہ ایک ورہ پیداوار
شکریہ کے مساؤلہ میں خود اپنی دور ورہ پیداوار گیہوں کی مقدار حاصل کر سکتا ہے۔

اسی طرح بحریرہ جرسی میں اگر یہ متاثل انگلستان گیہوں اردراں پیدا ہو سکتے ہیں
لیکن آلو اس سے بھی کہیں زیادہ اردراں پیدا ہوتے ہیں۔ پس بحریرہ کو خود آلو پیدا
کر تا ہے اور گیہوں انگلستان سے خریدتا ہے۔

آسٹریلیا اور آئرلینڈ کے درمیان بھی نقص چیزوں کی تجارت میں قانون موازنہ
مصارف کا عملدرآمد بہت فوری اور واضح پایا جاتا ہے۔

اس بخوبی واضح ہو گیا کہ اگر چند ممالک تجارت میں الاقوام میں شریک ہوں
تو ان میں سے ہر ایک ہ چیز پیدا کرے گا جس کی بدائش میں اس کو متبادلہ مافی کل چیزوں
کے دیگر ممالک پر سب سے زیادہ مسقت حاصل ہو یا سب سے کم یا مانگی۔ یا یوں
کہئے کہ مقابلتہ میں چیر کو وہ دیگر ممالک سے بحالت مسقت ارزاں تر بن تیار کر سکے۔ یا بحالت
پس ماندگی کمتر گراں۔

قانون موازنہ مصارف کے متعلق کچھ تشریح اور ضروری معلوم ہوتی ہے اوّل یہ کہ اس کے
عملدرآمد میں سیدہ اساد یا مبادلہ فرض کیا جاتا ہے اور مبادلہ میں ہر فرقہ دوسرے کے چیز کی
قدر کا تخمینہ اس قدر محنت سے کرتا ہے جو اس کو حدودہ چیر سامنے میں صرف کرنی پڑے۔ اور
مبادلہ میں اپنی چیز زیادہ سے زیادہ اس قدر بے سکتا جو نہ کو رہ مقدار محنت سے وہ تیار۔
کرے اگر کوئی فرقہ اس سے زیادہ چیز یا سامان طلب کرے تو فرقہ ثانی شے مطلوبہ خود تیار کرے

حصہ چہارم

باب چہارم

پس مصارف پیدائش بجا اہمیت شمار کیے گئے ہیں۔ مثلاً ایک وز کی محنت۔ بعض نے اس بحث میں مصارف بحوالہ رب بھی شمار کیے ہیں جیہاں بے غرض امتیاز دو حد اگانہ اصطلاحیں بھی تجویز ہوئیں۔ مصارف بحوالہ محنت کو مصارف پیدائش اور مصارف بحوالہ زر کو اخراجات پیدائش کہتے ہیں۔ جہد دقیق و جہات سے جن کی تفصیل کی یہاں گنجائش نہیں طریق اول قابل ترجیح خیال کیا جاتا ہے اور ہم نے بھی یہی اختیار کیا ہے۔ نیز یہ بھی فرض کر لیا جاتا ہے کہ مصارف آمد و رفت اور محصول درآمد و برآمد اگر ادا کرنا بھی پڑے تو وہ اس قدر نہیں کہ فریقین کو قانون موازنہ مصارف پر عمل کرنے سے جو منافع حاصل ہو اس کو وہ غائب کرے خود قانون کے متعلق یہ نکتہ سمجھنا ضروری ہے کہ چند چیزوں کی پیدائش میں دوسرے ملک پر محض سبقت حاصل ہونا کافی نہیں۔ بلکہ اس سبقت میں کمی جتنی بھی ضروری ہے۔ اگر سبقت سب چیزوں میں مساوی ہو تو قانون کا عملدرآمد نہ ہو سکے گا۔ مثلاً ایک وز میں عمر چار جوتے یا چھ ٹوپیاں کرے اور زید ۲ جوتے یا تین ٹوپیاں گویا عمر کو جوتہ اور ٹوپی دونوں کے بنانے میں زید پر نقد سو فیصدی یکساں سبقت حاصل ہے اس صورت میں عمر اور زید کا جدا جدا اعلیٰ الترتیب جوتے اور ٹوپیاں بنانا یا ہر ایک کا دونوں چیزیں تیار کرنا یکساں ہے۔ ان کا باہمی موازنہ نہ ضروری نہ مفید۔

حالانکہ اوپر کی مثال میں جب کہ عمر کو جوتہ بنانے میں بمقابلہ ٹوپی کے زیادہ سبقت حاصل تھی تو عمر کے صرف جوتے اور زید کے ٹوپی بنانے سے فریقین کو فائدہ ہو سکتا تھا اور قانون مصارف متقابل کا پورا عمل نمودار ہوتا۔

اس واقعہ سے بھی قانون موازنہ مصارف کی قابل قدر تو ضیح ہوتی ہے وہ یہ کہ ایک ہی مقدار محنت ہے ایک ہی ملک میں مختلف چیزوں کی جو مقداریں پیدا ہو سکتی ہیں ان کی قدر بجا اہمیت ان ہی چیزوں کے اس مقدار کے جو کسی مقدار محنت سے

دوسرے ملک میں پیدا ہوں جدا جدا دریافت کر کے مقابلہ کیا جاتا ہے کہ کون چیز سب سے مصداق
میش قدر ہے اور چونکہ مقدار محنت مساوی ہے۔ ایسی ہی چیز سب سے ارزاں ہوگی گویا
اس کے مصارف پیدا نش مقابلہ سب سے کم پڑیں گے اور یہی چیز پیدا کرنا اس ملک
کے حق میں مفید ہوگا۔

یہ واضح ہو گیا کہ مصارف جن کا مقابلہ کیا جاتا ہے وہ ہوتے ہیں جو خود اس ملک کی محنت
پیداوار سے متعلق ہوں۔ یہ خیال کرنا کہ ایک ہی چیز کے دو مقامات میں جو مصارف پڑتے ہیں۔
اُن کا مقابلہ کیا جاتا ہے سرسری طور پر بلکہ بالاتوضیح کے بعد اس قدر متعلقہ کا اندیشہ نہیں

(۳۶) یہ مسئلہ بھی نہایت دقیق اور پیچیدہ ہے کہ تجارت میں الاقوام میں چیزوں کی قدر کیونکر
قرار پاتی ہے۔ کس اصول کے مطابق مختلف چیزوں کی مختلف مقداروں کا باہمی مبادلہ ہوتا
ہے۔ بعض مصنفین نے اس کی تحقیق میں بطا ہر بہت جا سکا ہے اور عرق ریزی کی ہے۔ لیکن ان
کی کوشش پر کوہ کنڈن اور کا برا ورون کی مثل صادق آتی ہے۔ پہلی دو صورتوں میں تو مبادلہ
میتز قانون طلب رسد کا تابع یا یا جاتا ہے۔ مگر تیسری صورت میں مبادلہ پر موازنہ مصارف
کی حد بھی قائم ہو جاتی ہے یہی جب کہ ایک لڑکی ۲۰ سال کی ہو جائے یا چھٹہ ٹوپی اور زید ۲۰ سال
یا ۲۰ سال کی تیار کرے تو گویا عمر کے ۲۰ ہوتے برابر ہیں زید کی ۸ ٹوپوں کے اور جن مقدار محنت
سے عمر ۲۰ ہوتے جاتا ہے وہی سے وہ خود ۲۰ ٹوپی بنا سکتا ہے پس ۲۰ جوتوں کی قدر کم از کم
ٹوپی اور زیادہ سے زیادہ آٹھ ستر ارباے گی۔ بالفاظ دیگر ۲۰ جوتوں کی قدر میں ۳
ٹوپی کے اندر اندر کسی بیشی ہوتی رہے گی اور یہی دو ٹوپی عمر کے ۲۰ جوتوں اور ۲۰ ٹوپی کے موازنہ
مصارف کے فرق کی حد ہیں۔ چھ ٹوپی سے کم عمر قبول نہیں کر سکتا کیونکہ ۲۰ جوتوں کے بجائے
اتنی ٹوپیاں خود تیار کر سکتا ہے۔ اور آٹھ ٹوپوں سے زیادہ زید گوارا نہیں کر سکتا۔ کیونکہ ۸
ٹوپوں کے بجائے ۲۰ جوتے وہ خود بنا سکتا ہے۔ قانون طلب و رسد کے عمل سے

حصہ چہارم عالم کوئی ایسی شے قرار یا جائے گی جس سے یقین کو نفع ہو مثلاً مہو توں کے مبادلہ میں سنا
ماہ چہارم ٹوئیاں اس صورت میں عمر درید کو برابر یا برابر ایک ٹوپی کا قایدہ ہوگا۔

واضح ہو کہ تجارت میں الاوام میں نہ صرف دو بلکہ بہت سی چیزوں کی تجارت ہوتی ہے اور نہ صرف دو بلکہ متعدد ممالک کے درمیان مبادلہ ہوتا ہے۔ اس پیچیدگی سے شرح مبادلہ پر حواثر پڑتا ہے اس کی تفصیل دریافت کرنی تو محال ہے۔ لہذا اس قدر تحقیق ہے کہ شرح مبادلہ نہایت قانوں طلب رسد موارنہ مصارف کی حدود کے اندر رہتی ہے اور مبادلہ کی پیچیدگیوں سے شرح میں اعتدال اور استحکام بھی ضرور پیدا ہو جاتا ہے۔ مصارف آمدور اور محصول درآمد و برآمد بھی حسب حالات فریقین پر عائد ہو کر تعین شرح مبادلہ پر قانون موارنہ مصارف کے تحت میں اثر ڈالتے ہیں۔

چند مصنفین نے اس بحث میں بڑی بڑی موٹنگیاں کھائی ہیں۔ اگرچہ ان کی تحقیقات پر گونا گوں اعتراض بھی عاید ہوئے ہیں لیکن اگر اس کو بالکل صحیح مان لیا جائے تب بھی وہ کچھ زیادہ بالا و بیش معلوم ہوتی اور بخوف طوالت و حیرانی اس کو کم از کم اس کتاب میں ترک کرنا ہی مناسب نظر آتا ہے۔

قدیم الاوام کی مذکورہ بحث میں سید ہاسد ہا مبادلہ فرض کیا گیا ہے مگر آلہ مبادلہ یعنی زر کے استعمال کا کوئی لحاظ نہیں کیا گیا۔ بالفاظ دیگر اب تک تجارت بین الاوام میں چیزوں کی قدر قرار پانے کا اصول دریافت کیا گیا۔ ابھی یہ دیکھنا باقی ہے کہ ان چیزوں کی قیمت کیونکر قرار پاتی ہے۔ قیمت بین الاوام کی بحث بھی کچھ کم پیچیدہ اور طویل نہیں۔ یہاں اس کا سید ہاسد ہا لب لباب پیش کرنا کافی ہوگا۔ اس سے قبل جتایا جا چکا ہے کہ نہ محض ایک آلہ مبادلہ ہے اور خرید و فروخت درحقیقت مبادلہ کا ایک طویل مگر سہولت افزا طریق ہے۔ انسان کو درحقیقت جو چیز مطلوب ہے وہ طرہ طرح کا

سامان پر جس سے احتیاجات رفع ہوں رکرو وہ محض اس لیے قبول کر لیتا ہے کہ اس سے کل
 ضروریات حاصل ہوتی رہتی ہیں یہ کیسے ممکن ہے کہ کوئی گروہ ہمیشہ سامان بیچ بیچ کر رہی رہے
 لیتا رہے اور خود کچھ بھی نہ خریدے اور اگر وہ ایسا کر بھی سکے تو دوسرے گروہوں کے پاس
 اتنا زربہاں کہ وہ ہمیشہ اس کو دیتے رہیں ہوتا ہے کہ ہر گروہ اپنی پیداوار فروخت کر کے اور
 دوسروں کی سداوار خریدتا رہے یا درحقیقت تو مبادلہ ہی جاری ہے۔ استعمال زر کی وجہ سے
 وہ خرید و فروخت میں تقسیم ہو کر کبھی کبھی نظر آنا دشوار ہو جاتا ہے۔ یہی حال مختلف قوموں
 کی تجارت کا ہے۔ جب دو ملکوں میں تجارت قائم ہوتی ہے تو وہ ایسی ہی پیداوار ایک دوسرے
 کو بھیجتے رہتے ہیں یہ ہیں کہ ایک ملک ہمیشہ سامان بھیجا کرے اور دوسرے بر قیمت نہ تو
 درآمد والے ملک کے یاں لائے دسونا چاندی ہے کہ وہ یوں قیمت ادا کرتا رہے اور نہ برآمد
 والے ملک کو سونے چاندی کی ایسی لامحدود ضرورت کہ وہ برا سونا اور پامدی ہی فراہم
 کرے۔ ایک زمانہ میں مشیک یہ غلط خیال عام تھا کہ سامان برآمد کے معاوضہ میں
 جہاں تک ممکن ہو سونا چاندی درآمد والے ملک سے لیا جاتا ہے۔ لیکن جیسا کہ آگے چلکر واضح
 ہوگا میض ایک سطحی مفالطہ ہے اس طور سے تجارت بین الاقوام کا قیام نہ تو ممکن نہ معید۔
 جب سے آدم ہمنہ نے اس کی حقیقت کہولی ہے یہ معاشی مفالطہ سب تاریخی میں ایک
 دیکھ پیا دکا رہ گیا ہے اور کچھ نہیں۔ تجارت میں الاقوام چلنے کا ایک ہی طریق ہے وہ یہ کہ
 حواملک شریک ہوتا جائیں اپنی اپنی پیداوار کا مبادلہ کریں۔ سامان تجارت میں سونا چاندی
 بھی شامل ہوگا۔ اور مذکورہ بالا اصول کے مطابق نہ تحت قانون طلبے رسد نیز پابندی
 قانون موازنہ مصارف اس کی قدر قرار پائے گی۔

قدر زر کی بحث سے آگے چلکر واضح ہوگا کہ زر کی قدر بھی منس دوسری چیزوں کے
 قانون طلبے رسد کی پابندی ہے زر کی مقدار بڑھنے سے اس کی قدر گھٹتی ہے اور مقدار گھٹنے

حصہ چہارم سے قدر میں اضافہ ہوتا ہے۔ اب تجارت بین الاقوام میں جیروں کی قیمت ایسی قرار پاتی ہے کہ اشیاء درآمد و برآمد کی قیمتوں میں ملکوں میں برابر ہو جائے قیمت اشیاء درآمد یا برآمد میں گاہے گاہے ہٹوڑا سا فرق ممکن ہے جس کی اصلاح سونے کی وساطت سے ہو سکتی ہے۔ مثلاً قیمت درآمد کی زیادہ مقدار بذریعہ سونے کے ادا کر دے یا قیمت برآمد کی زیادہ مقدار وصول کر لے اور بغرض محال اگر چند سال تک بھی قیمت اشیاء درآمد زائد رہے اور درآمدی ملک میں یہ زیادہ قیمت بھجھ کر طلا وصول کرے تو اضافہ سونے کی بدولت اس ملک میں زر کی قدر گھٹ جائے گی۔ گویا چیزیں گراں ہو جائیں گی اور سونا ادا کرنے والے ملک میں بوجہ کمی زر کی قدر بڑھ جائے گی یعنی چیزیں ارزاں ہو جائیں گی اور بالآخر ہر دو جانب کی تبدیلیاں ملکر ایسی ترکیب یائیں گی کہ قیمت اشیاء درآمد و برآمد قریب قریب مساوی ہو جانے سے کسی ملک کو سونا بیچنے کی ضرورت بہت کم واقع ہو۔ چنانچہ آگے چلکر تجارت بین الاقوام کی تفصیل سے واضح ہو گا کہ قیمت درآمد و برآمد میں بالعموم ایسا توازن قائم رہتا ہے کہ سونے کی وصولی یا ادائیگی کی نوبت کم آتی ہے۔ اکثر مال کے بدلے مال یا زیادہ سے زیادہ خدمات پیش کی جاتی ہیں زر محض حساب کتاب لکھنے میں بطور معیاری قیمت کام دیتا ہے ورنہ قوموں کے درمیان مجموعی لطریق مبادلہ تجارت ہوتی ہے۔

جہاں تک اس کتاب میں گنجائش ملی قدر و قیمت بین الاقوام کے مسائل کا خاکہ پیش کر دیا گیا لیکن سچ یوچھے تو مسائل مذکور اس قدر پیچیدہ ہیں کہ خود ان کے محققین بھی کہیں کہیں چلن رہ گئے ہیں۔ یہی وجہ ہے کہ انگلستان کے علاوہ دیگر ممالک کے بیشتر مصیعیں نے یا تو سرے سے ان مسائل کو تسلیم نہیں کیا اور بلحاظ قدر و قیمت تجارت داخلی اور تجارت خارجی میں انہوں نے کوئی فرق قرار نہیں دیا۔ بعض نے خود ان مسائل کو غلط و بے بنیاد ثابت کرنا چاہا اور جنہوں نے ان کو صحیح بھی مانا ان کو اس وجہ سے

مقابلہ اتفاقات قرار دیا کہ وہ اس قدر غیر معمولی مفروضات ہیں کہ بعید از تحقیق ہو گئے۔
 ہیں۔ اس حالت میں کیونکر امید ہو سکتی ہو کہ اس کتاب میں جہاں مختصر بیان سے زیادہ کی
 گنجائش ہیں یہ مسائل صاف طور پر ذہن نشین کیے جا سکیں طویل تفصیل نظر انداز کر کے صرف
 ایک سادہ حاکم محض اس غرض سے پیش کر دیا گیا کہ اگر کم ان مسائل کا علم ہی ہو جائے
 رہا ان کا سمجھنا اور جاننا اس کے واسطے بہت کوشش اور تفصیلی بحث درکار ہو۔

(۷) تجارت خارجہ کی دو قسمیں ہیں تجارت داخلہ و خارجہ کے درمیان حاکم اقسام
 ہو اور تجارت خارجہ جو دیگر اقوام سے جاری ہو۔ پس دو یا زیادہ ملکوں تجارت
 کی تجارت خارجہ کا مجموعی نام تجارت بین الاقوام سمجھنا چاہئے۔ تجارت
 خارجہ کی بھی دو مشہور عالم قسم ہیں آزاد تجارت اور تجارت مامون بحالت اول
 اپنی اور غیر ممالک کی پیداوار میں کوئی فرق اور امتیاز قائم نہیں کیا جاتا اگر کوئی چیز دوسرے
 ملک سے اڑاں دستیاب ہو سکے تو بلا مصلحت اس کو منگایا جاتا ہو۔ محض قائم کر کے
 اس کی درآمد نہیں کی جاتی اور اگر کوئی چیز اپنے یہاں اڑاں پیدا ہو سکے تو سرکاری امداد
 سے اس کو ترقی دینے اور اس کی درآمد کا راستہ نکالنے کی کوشش نہیں کی جاتی
 حاصل کلام یہ کہ نہ کسی خاص اہتمام سے خارجی پیداوار کی درآمد بند کی جاتی ہے
 اور نہ ملکی پیداوار کی درآمد بڑھائی جاتی ہو۔ تجارت بین الاقوام کی مذکورہ الصورتیں
 میں سے کسی نہ کسی کے مطابق تجارت جاری رہتی ہو اور اس سے کسی قسم کی مزاحمت
 نہیں کی جاتی۔ لیکن تجارت مامون کی حالت بالکل برعکس ہو۔ دیگر ممالک کی اڑاں
 پیداوار کی درآمد محض کے ذریعہ سے روک کر اپنے ہاں کی صنعت و حرفت کو ترقی دینے
 کی کوشش کی جاتی ہو تاکہ کچھ عرصہ میں ملکی پیداوار بھی اسی قدر اڑاں ہو جائے اور
 خارجی پیداوار کی درآمد کی ضرورت ہی نہ ہو محض تائید پر اکتفا نہ کر کے ملکی پیداوار

حصہ چہارم

باب چہارم

کو سرکاری امداد بھی دی جاتی ہے تاکہ دیگر ممالک کی پیداوار پر مدد رینے اور انی علمہ یا نہ سے اُس کی برآمد ہو اور ایسے ہاں صنعت و حرمت کو اور بھی ترقی ہو۔ گویا ہر ملک حتی الوسع اپنی ہی صنعت و حرمت کو ترقی دیکر ملکی پیداوار سے قومی ضروریات مہیا کرتا ہو اور بشرط امکان دیگر ممالک کی صنعت و حرمت پر سفت حاصل کر کے اپنی پیداوار کی برآمد ہونے کی فکر میں لگا رہتا ہو اور صرف بحالت محصور کی ایسی چیزیں دوسرے ممالک سے خریدنا ہو جو لینے ہاں پیدا ہونی بہت ہی دتواریہوں۔ تجارت آزاد اور مامون کالوں تی سمجھا جاتا ہے کہ بحالت اول مبادلہ کی موجودہ منفعت مقصود ہوتی ہو اور بحالت دوم معاشی ترقیات کے مستقبل فوائد مد نظر رہتے ہیں مدت سے مباحثہ جاری ہے کہ ان دونوں میں تجارت عارضہ کی کون سی قسم بہتر ہو تجارت آزاد یا تجارت مامون۔ اس مسئلہ پر دو بردست گروہ قائم ہو گئے ہیں اور ہر ایک میں بڑے بڑے مقرر اور مستند علما معیت شامل ہیں ایک گروہ کا دعویٰ ہے کہ تجارت آزاد ہر حالت میں ہر ملک کے حق میں مفید ہو دوسرے گروہ کو اس پر اعتراض ہے کہ اس کے خیال میں تجارت آزاد اول درجہ کے ترقی یافتہ ممالک کے حق میں تو نیک مفید ہو۔ مگر موجودہ پس ماندہ ممالک کے حق میں بلا شک سخت مضر ہو اور کافی ترقی حاصل کرنے تک ایسے ممالک کو تا مین تجارت کی اشد ضرورت ہو۔ علم المعیت میں کسی دوسرے شعبہ پر اس کی نصف کتابیں بھی نہیں لکھی گئی ہیں جتنی کہ اس بحث پر۔ اس کے متعلق ہزار ہا نہیں تو صد ہا تصنیفات ضرور موجود ہیں۔ ان سب کا مطالعہ نہ ممکن ہو اور ضروری۔ اصول مختلف فیہ تو صرف چند ہیں۔ البتہ حمایت اور مخالفت کے جوش میں حرلیف کو قابل کرنے کی غرض سے ان پر طوطے کے رنگ چڑھائے گئے ہیں۔ بعض کتب ہی مطقی دلائل سے لبریز ہیں جن کی عملی وقعت کچھ بھی نہیں۔ واقعات کو پس پشت ڈالکر اصول کی عجیب و غریب ترکیب سے کہیں اس طرح پر تائید و تردید بکالی گئی ہے جس طرح سے کہ ذہن

وکیل قانونی ماریکیوں سے اپنے کمزور معاملہ کو بھی قوی کر دکھاتا ہے۔ لیکن جس مسئلہ سے قوموں کی ترقی و تنہا ہی وابستہ ہے وہاں منطقی دلائل اور تازک خیالیوں کے بجائے اصلی حالات و واقعات کہیں زیادہ توجہ طلب اور فیصلہ کن ہیں۔ جہاں تک خورکیا حامیان تجارت آزاد مہول کے یردے میں حیالی بحث مباحثہ کی طرف مائل پائے جاتے ہیں اور تجارت ماموں کے طرفدار حقیقت اور واقعات پر رو دیتے ہیں۔ تجارت آزاد کی بہت کچھ معنی اور منطقی استدلال کے ساتھ منادی اور تلقین کی گئی اور کی جا رہی ہے۔ اول اول تو کچھ ملکوں میں اس کا رواج نکلا مگر جلد ہی سال کے تجربہ کے بعد وہ ہر جگہ ترک کر دیا گیا اور ہر سیدار ملک نے تجارت ماموں کا طریق کہیں زیادہ مفید پا کر اسی کو اختیار کر لیا۔ جیسا کہ آج کل امریکہ۔ جاپان اور کسٹریو رین ممالک میں تجارت ماموں قائم ہے۔ جرمنی اور امریکہ اس کے خاص مرکز ہیں اور ان کی صنعت و حرفت کی ترقیات بھی اظہر من الشمس ہے۔ تجارت آزاد آج کل صرف انگلستان اور ہندوستان میں جاری ہے انگلستان کی موجودہ حالت کو تو حامیان تجارت ماموں بھی تجارت آزاد کے واسطے موزوں اور مناسب خیال کرتے ہیں۔ رہا ہندوستان بہت سے لوگ اس کی معاشی مست رفتاری کا خاص باعث یہی تجارت آزاد قرار دیتے ہیں۔ اور ان کا خیال ہے کہ اگر ہندوستان کی تجارت تیس یا بیس سال کے واسطے بھی ماموں کر دی جائے تو قدرت نے اس میں اس قدر معاشی ترقیات کے ذرائع و بویہ کر دیئے ہیں کہ صنعت و حرفت کی ترقی میں وہ کسی سے پیچھے نہ رہے۔ لیکن ہندوستان انگلستان کا تابع ہے اور دنیا بھر کے ترقی یافتہ ملک میں صرف انگلستان ہی تجارت آزاد کا حامی اور پابند ہے۔ پس خیال خود اپنی تجارت کے برکات و فوائد سے ہندوستان کی محرومی وہ گوارا کرنا نہیں چاہتا۔ ہر جہ بر خود نہ پسندی بردیگوان میسند۔ لیکن جیسا کہ آگے چل کر واضح ہو گا۔ ان ہر دو طریق تجارت کی مضرت و منفعت عام اور قطعی نہیں

حصہ چہارم
باب چہارم
بلکہ ہر ملک کے معاشی حالات پر منحصر ہے۔ ایک ہی چیز کسی کے حق میں سم قاتل اور کسی کے حق میں تریاق ہو سکتی ہے اور یہ خاصیت تجارت خارجہ میں بدرجہ اولیٰ پائی جاتی ہے تاہم اس مسئلہ پر سخت اختلاف رائے قائم ہے اور انگلستان کی نیک نیتی پر شک کرتا سراسر سچا ہو گا۔

تجارت خارجہ کے ہر دو طریق کی جس جس انوکھے طور سے تائید اور تردید کی گئی ہے ان سب کی تفصیل بوجہ طوالت یہاں موزوں نہ ہوگی اور اگر سچ بوجھ سے تو اصلی مسئلہ سمجھنے کے واسطے وہ ضروری بھی نہیں بلکہ اُن سے حیرانی کا اندیشہ ہو سکتا ہے۔ حریفوں کو قاتل معقول کرنے کے خوش میں عجیب عجیب نکات نکالے گئے ہیں۔ جو مخالف کو ساکت کر دیں مگر مطمئن نہیں کر سکتے۔ ان کے مطالعہ میں منطق سے مسلح ہو کر ذہن مصروف دیکھ کر نظر آتے ہیں۔ دہلی میں اس مسئلہ کے صرف کارآمد پہلوں پر روشنی ڈالنی مقصود ہے تفصیلی بحث کے واسطے ایک جداگانہ ضخیم کتاب درکار ہے۔

تجارت (۵) تجارت آزاد کا مفہوم اوپر بیان ہو چکا ہے نہ تو خارجی پیداوار پر وزنی ٹیکس قائم کر کے اُس کی درآمد روکی جائے تاکہ ملکی پیداوار میں ترقی اور اندر ذاتی نمودار ہو سکے اور نہ اس غرض کے لیے ملکی صنعت و حرفت کو سرکاری امداد دی جائے۔ بلکہ تجارت خارجہ میں کسی طرح کی مداخلت نہ کی جائے اور تجارت میں الاقوام مذکورہ صدر تین صورتوں میں سے کسی نہ کسی کے مطابق قائم ہو جائے تو بلا روک ٹوک اس کو جاری رہنے دے جس طرح کہ تجارت داخلہ میں سرکار دخل نہیں دیتی اسی طرح تجارت خارجہ میں بھی وہ الگ تھلگ رہے۔ تاجر جہاں سے جو چیز چاہیں خریدیں اور جو قیمت قرار پائے ادا کریں کاروبار میں مقابلہ جاری رہے اسی کے عمل سے خواہ کوئی فریق ترقی کرے۔ خواہ تنزل سرگاہ نہ اپنے ملک کی صنعت و حرفت کی خاص مالی امداد کرے اور نہ دوسرے ملکوں سے

دراآمد رک کر ان کی صنعت و حرفت کو دبا کر سرکار کی ایسی مداخلت سے نفع کے مقابلہ میں
 کہیں زیادہ مصرت کا قوی اندیشہ ہو۔ مثلاً اس سرکار خارجی ارزوں پیداوار پر ایسا وزنی ٹیکس
 قائم کرے کہ اس کی درآمد رک جائے یا بہت گھٹ جائے تو پیداوار مذکور کی قیمت بڑھ
 قلت رسد بڑھنا یقینی ہو جس کی وجہ سے خریداران پر بہت بار پڑ جائے گا۔ جو چیز نہایت
 ارزوں فروخت ہوتی تھی وہ نہایت گراں ہو جائے گی۔ رہی اندرونی صنعت و حرفت
 ممکن ہے کہ باوجود تائین وہ حسب توقع ترقی کرے یا نہ کرے اور اگر کرے بھی تو اس کل
 نقصان کی تلافی نہ کر سکے جو دوران تائین میں بوجہ گرانی خریداران کو برداشت کرنا پڑا
 ہو۔ خود تائین کی ضرورت سے معلوم ہوتا ہے کہ صنعت و حرفت مذکور ملک کے واسطے
 موزوں نہیں اور جو چیز بکالت مقابلہ پیدا ہوتی تھی وہ کہیں زیادہ مناسب حال تھی عرض کہ
 درآمد روکنے سے مذکور گرانی خریداروں کو تو نقصان پہنچنا یقینی ہے۔ لیکن اول تو صنعت
 و حرفت مطلوبہ کی ترقی اور دوم نقصان خریداران کی تلافی اطلب بھی نہیں اس کے
 علاوہ جیسا کہ قدر و قیمت میں الاقوام کے تحت میں بتایا جا چکا ہے اور آگے بھی واضح کیا
 جائے گا۔ تجارت بین الاقوام سید ہا سادہا مبدا و لم ہے یعنی چیزوں کے معاوضہ میں
 چیزیں دیا جاتی ہیں۔ قیمت شکل ردا داکرنے کی نوبت کم آتی ہے اور اگر ایسا ہوتا تو اربوں
 روپیہ سالانہ کی تجارت خارجہ چینی کیوں کر ممکن تھی۔ اگر خریدار ملک کے پاس گنج خانہ
 بھی ہوتا تو ختم ہو جاتا۔ اور خود سندھ ملک اس قدر سونا چاندی لیکر کیا کرتا۔ مقدار زر
 جس قدر بڑھتی ان کی قدر و قیمت بھی گھٹتی اور سونا چاندی زیور اور آرائش کی گنی
 چنی ضروریات مہیا کرتے ہیں ورنہ بیشتر وہ بطور خزانہ القدر استعمال ہوتے ہیں لہذا ان
 کی مقدار جس قدر ضرورت سے زیادہ بڑھتی اسی قدر وہ کم قدر ہونے لگتے اور
 فروشدہ ملک کو سہل سر نقصان اٹھانا پڑتا۔ اس انتہائی مثال سے صرف یہ سمجھنا

حصہ چہارم

باب چہارم

حصہ چہارم
ماہنامہ
مقصود تھا کہ قیمت درآمد بیکل نراد اگر ماہ خریدار ملک کے واسطے ممکن اور نہ فروشنده ملک کے حق میں مفید۔ بلکہ تجارت میں لائق اقام میں پیداوار کا پیداوار سے مسا دلہ ہوتا ہے اور جب کہ بذریعہ کسی ملک کی درآمد روکی جائے تو اس ملک کی برآمد بھی گھٹی یقینی ہے تاکہ درآمد و برآمد میں توازن قائم رہے۔ اس صورت میں اگر ملکی صنعت و حرفت کی ترقی بھی ہوئی تو برآمد گھٹنے سے کہیں زیادہ نقصان پہنچنے کا اندیشہ ہو سکتا ہے۔ رہا دوسرا ملک اُس کی پیداوار کی اس ملک میں درآمد کرنے سے اور اس ملک کی پیداوار کی درآمد اس ملک میں گھٹنے سے دوسرے ملک کا بھی نقصان اٹھانا یقینی ہے۔ اس پر طرہ یہ کہ اگر خارجی اربا پیداوار جس کی درآمد روکی جائے لوحہ موافقت آب و ہوا دوسرے ملک کے واسطے خاص طور پر رموزوں ہو یا وہ قانون تکثیر حاصل کی یا بند ہو تو اس طرز عمل سے فریقین کو نقصان پہنچنا اور بھی یقینی ہے۔

حاصل کلام یہ کہ اول تو ملکی صنعت و حرفت کا بذریعہ تائین ترقی بجز تاجری بحث طلب ہے دوم باوجود ترقی بھی مصرت کا اندیشہ غالب ہو سوم مصرت ہی ملک تک محدود نہیں بلکہ دوسرا ملک بھی جو شامل تجارت ہے اس کا مورد بنتا ہے۔ بیسیوں رہبروستی ملکی صنعت و حرفت کو ترقی دینا اور حاجیہ اخلت سے کل کاروبار کو برہم کر کے عوام کو دشواریوں میں مبتلا کرنا کہاں تک جائز اور مفید ہو سکتا ہے۔ علی ہذا مالی امداد دے دیکر ملکی صنعت و حرفت کو ترقی دینے کی کوشش کامیاب ہونا دشوار ہے۔ امداد کا ہر ملک پر بار پڑتا تو بہر صورت یقینی ہے لیکن ممکن ہے کہ سہارا ملنے پر انفرادی کوشش سست پڑ جائے یا ترقی کی گنجائش ہی کم ہو اور امداد کا اصلی مطلب کا فی طور پر حاصل ہو سکے مزید ہاں ایسی امداد سے کاروبار میں رشتہ محدد نمودار ہو گا اور امداد کے حاجیہ مطالبات ہونے اغلب ہیں جن کے پورا کرنے نہ کرنے میں سراسر نقصان ہو گا۔

تجارت میں الاقوام قدرتی حالات سے پیدا ہوتی ہے۔ اس کے ذریعہ سے ہم کو وہ چیزیں حاصل ہوتی ہیں جن کو یا تو ہم پیدا ہی نہیں کر سکتے یا پیدا بھی کریں تو اتنی ارزاں نہ کر سکیں اور اگر اتنی یا اس سے بڑھ کر بھی ارزاں پیدا کر سکیں تو اس وجہ سے نہ کریں کہ ہم مقابلہ کم تر مصارف سے اس کے ہم قدر دوسری چیز تیار کر سکتے ہیں جو از روے قانون موازنہ مصارف ہمارے اور نیز فریق ثانی کے حق میں بھی مفید ہے۔ جیسا کہ مبادلہ کا عام خاصہ ہے تجارت سے مجموعی افادہ میں اضافہ ہوتا ہے اور فریقین کو کم و بیش نفع پہنچتا ہے جس کو اصطلاحاً نفع المصروف کہتے ہیں۔

پس ہر ایسے طرز عمل سے جو مبادلہ سے مزاحم ہو افادہ کا اضافہ بھی رکھتا ہے اور فریقین بھی نفع سے محروم ہوتے ہیں۔ غرض کہ اصولاً مبادلہ میں مزاحمت مضر ہے اور تجارت میں الاقوام مبادلہ کی ایک وسیع شکل ہے۔ اور تاجران تجارت مداخلہ کی ایک اہم صورت ہے۔ تجارت ماموں اصولاً کس طرح بر جائز اور عملاً کیونکر معید ہو سکتی ہے۔ ملکی ہیہ اور کی مستقبل ہو ہوم ترقی کی خاطر۔ دید و دانستہ موجودہ نفع کے بجائے کل متعلقین پر نقصان عائد کرنا حامیان تجارت آزاد کی نظر میں اس قدر خلاف عقل و دانستہ ہے کہ وہ فریق ثانی کی سمجھ پر حیرت اور افسوس کرتے ہیں کہ ایسی صاف بات بھی ذہن میں نہیں آتی تجارت آزاد کی تائید کا ایک سادہ خاکہ پیش کیا گیا۔ اس میں دو نکات قابل توجہ ہیں جن سے ہم ابھی تجارت ماموں کے تحت میں بحث کریں گے اول یہ کہ مبادلہ میں فریقین کا کوئی امتیاز نہیں کیا گیا ہے خواہ ایک ہی قوم کے افراد ہوں خواہ مختلف اقوام مبادلہ ہر حالت میں یکساں مفید ہے۔ دوم مبادلہ کا موجودہ نفع تجارت کا مقصود قرار دیا گیا ہے اور یہی وجہ سے تجارت بین الاقوام میں درآمد کو برآمد پر فوقیت دی جاتی ہے۔ گویا اصل مقصود درآمد ہوتی ہے اور برآمد محض بطور معاوضہ دی جاتی ہے

حصہ چہام یہ تجارت آزاد کا لب لباب یہ ہے جس طرح دو افراد ماہم خرید و فروخت کرتے ہیں ایسے ہی مختلف
 ماب چہام اتوام آئیں میں تجارت کرتی ہیں۔ مبادلہ فریقین کے حق میں بہر دو صورت مفید ہے اور سرکاری مصلحت
 یکساں ناجائز اور مضر ہوگی۔

تحدت (۶) حامیان تجارت آزاد کے اصول اس قدر معقول اور مدہمی معلوم ہوتے ہیں کہ ان سے
 ہوں اختلاف کرنے والاں پر کم از کم کو دن ہونے کا ستہ ہوتا ہے۔ چنانچہ اول لکھ کر کچھ جھنجھلا کر کہیں
 لیے حرفیوں کی کم سمجھی پر حیرت واسوس ظاہر کیا ہے اور کہیں اُن کی تنگدلی اور تاریکی خیالی کا
 مضحکہ اُڑایا ہے۔ اور اس سے انکار نہیں ہو سکتا کہ اُنہوں نے منطقی دلائل اور بحث مباحثہ
 میں رُکاوٹ دکھلایا ہے۔ لیکن جب فریق ثانی اپنی سیدہ سادے دلائل کے ساتھ واقعات کا
 عرصت ماک مرتبہ پیش کرتا ہے تو غیر عائد، وہ کو ان سے اتفاق لے کر بغیر کوئی چارہ نہیں
 تجارت، مومن کا مفہوم اوپر بھی میان ہو چکا ہے۔ جو چیزیں بوجہ ارزانی دیگر ممالک سے
 آتی ہوں اُن پر کس قائم کر کے اُن کی درآمد روکنے کا کہ بوجہ قلت اُن کی قیمت ملک میں بڑھ جائے
 اور ملکی صنعت و حرفت جو بحالت موجودہ دیگر ممالک سے متبادل نہیں کر سکتی ان مابین کے سہارے سے تہذیب ترقی کرے
 حتیٰ کہ مابین سے بھی ہو جائے یا نیز صنعت و حرفت کو سرکاری امداد دینا تاکہ بذریعہ ارزانی دوسرے
 ممالک پر وہ عادی ہو جائے اور ملکی پیداوار کی درآمد میں اضافہ ہو۔ عرض کہ کسی نہ کسی
 طرح پر حق الوسط ملکی پیداوار میں ترقی اور اضافہ ہو۔ درآمد تو صرف بحالت مجبوری گوارا
 کی جائے اور برآمد ٹرپانے میں کوئی کسر نہ اٹھا رکھی جائے تاکہ معاشی تنگدلی دو میں اپنا
 ملک کسی سے پیچھے نظر نہ آئے۔

غور کرنے سے واضح ہو گا کہ تجارت مومن کے اغراض و مقاصد تجارت آزاد کے
 بالکل برعکس ہیں جبکہ ایک ہی قوم کے افراد کے بجائے مختلف اتوام فریق مبادلہ ہوں
 تو مبادلہ کے عام مسئلہ نواید مضرت کی شکل اختیار کر سکتے ہیں۔ چنانچہ اس واقعہ کی ہم

اسی مرید تشریح کریں گے دوم مبادلہ سے اگر بوقت موجودہ کچھ فائدہ حاصل ہوتا مسمیٰ ہر تو اس کی بجائے مستقبل معاشی ترقی ہزار درجہ قابل ترجیح شمار کی جاتی ہو اور اس ترقی کی خاطر نہ صرف موجودہ فوائد سے دست بردار ہونا پڑتا ہو بلکہ بشکل عارضی گرائی و سہ کاری امداد مالی نقصان بھگ جوتی ہو حتیٰ برداشت کر لیا جاتا ہو۔ گویا مبادلہ میں جسے مختلف اقوام شریک ہوں تو معاشی حالات کے مطابق و یقین کو نفع اور نقصان پہنچنا دونوں ممکن ہیں اور تجارت بین الاقوام میں سیکوری نگرانی اور مدد ملت اس لیے ضروری ہو کہ کہیں پس ماندہ ملک ترقی یافتہ فریق کے ہاتھوں تباہ و برباد ہو کر نہ رہ جائے۔

تجارت مامون کے مفہوم کے علاوہ محلاً اس کے اعراض و مقاصد بھی بیان کر دیے گئے دہل میں اول اس کے اساسی اصول کی تفصیل میں کی جاتی ہو بعدہ معاشی تاریخ کی شہادت پیش ہوگی تاکہ ناظرین حود فیصلہ کر سکیں کہ کس حالت میں تجارت خارجہ کی کون قسم موزوں اور مفید ہو تجارت آزاد یا تجارت مامون۔

(۷) دیبا میں بہت سی قومیں آباد ہیں۔ ہر قوم کے بشمار افراد میں طبع طبع کے تعلقات کی بدولت جمیعت قائم ہو وہ ایک ہی خطہ زمین پر رہتے بہتے ہیں۔ ایک حکومت کے تابع ہوتے ہیں۔ نیز ان کا مذہب ان کی زبان ان کے رسم و رواج بالعموم یکساں ہوتے ہیں و نہ کم از کم مدتوں یکجا رہتے اور ملنے جلنے سے ان کے خیالات۔ عادات اخلاق اور طرز معاشرت میں ضرور یکجہنگی پھیل جاتی ہو اور باوجود گونا گوں اختلافات کے پھر بھی ان میں ایک ایسی یکجانگت پیدا ہو جاتی ہو جو ان کو ایک جداگانہ قوم کی شکل میں باہم یکجا دیتی ہے لیکن جس طرح کروہا انسان مل ملکر قومیں بن گئے۔ سب قومیں آپس میں متحد ہو کر ایک عالمگیر قوم نہ بن سکیں۔ ہر قوم ایک جداگانہ خطہ زمین پر آباد ہو کر کشمکش درمیان پہاڑ نہا ہمدرد رعبہ مسافت اور اختلاف آب ہوا ایسی قدرتی حدود قائم ہیں کہیں زبان۔ مذہب

حصہ چہارم اور طرز معاشرت کا فرق قوموں کی علیحدگی کا باعث نظر آتا ہے اور کہیں قدیم تنازعات کی بنا پر جداگانہ قومیں بن گئیں جو تنازعات ختم ہونے پر بھی قائم رہیں۔

حاصل کلام یہ کہ افراد میں تو شکل قوم جمعیت پیدا ہو گئی لیکن قوموں میں کوئی ایسا عام اتحاد قائم نہیں ہوا کہ ان کو گھلا ملا کر ایک عالمگیر قوم بنادیتا۔ ہر قوم اپنا جداگانہ وجود چاہتی ہے کہ اپنے عروج اور ترقی کی فکر میں لگی ہوئی ہے اپنا افنڈا رٹھانے میں مصروف ہے دوسری قوموں پر سبقت حاصل کرنے کی جان توڑ کوشش کر رہی ہے اور دوسروں کو اپنا ماتحت اور مطیع بنانے کی آرزو سے بچیں رہتی ہے اور موقع ملنے پر کبھی نہیں چوکتی ہر روشن خیال اور حوصلہ مند فرد وطن پرستی اور قوم پرستی کو فرض اولیں قرار دیتا ہے۔ بنی نوع انسان کی بہبودی کے منصوبہ بھی تجویز ہوتے رہتے ہیں لیکن قومی منفعت کے مقابل میں وہ تاریکیوں سے بھی زیادہ کمزور ثابت ہوتے ہیں۔ ذرائع آمدورفت کی سہولت و کثرت۔ اشاعت تعلیم اور عام بیداری کی مدولت تمام ممالک عالم میں یکساں ہو گئی گھٹ رہی ہے بلکہ معاشی ترقیات نے ان کو نہایت قوی تعلقات سے یکجہ دیا معلوم ہوتا ہے۔ چنانچہ ایک مشہور مقولہ ہے کہ بین الاقوام معاشی تعلقات امن کے سب سے معتبر ضامن ہیں لیکن بار بار تجربہ ثابت کر رہا ہے کہ قوموں سے انانیت محو نہیں ہو سکتی۔ بلکہ کیسے تعجب کی بات ہے کہ جن اسباب یکساں ہو گئی گھٹتی اور تعلقات بڑھتے ہیں وہیں اسبابے نگ بدل کر باہمی تنازعات اور جنگ کی بنیاد قرار پا جاتے ہیں چنانچہ ترقی یافتہ اقوام میں ملک گیری سے کہیں بڑھ کر معاشی تسلط کی جسد و جسد جاری ہے اور ذرائع آمدورفت کی سہولت عام بیداری سمند مقابلہ پر تنازیانہ کا کام لے رہی ہے۔

غرض کہ قوموں میں نفسی نفسی ہوئی ہے۔ کبھی کبھی دائمی عالمگیر امن وامان کا سبز بانع دکھائی دیا بھی تو بار بار کے تلخ تجربہ سے اب وہ نظر سے غائب ہوتا جاتا ہے۔ کچھ

نظام عالم ہی یوں قرار پایا معلوم ہوتا ہے کہ بہت سے افراد مل جل کر شکل قوم رہیں اور ہر قوم حصہ حاصل
 لینے اپنے قیام اور ترقی میں کوشاں رہے۔ جب کہ قومی وجود اور ترقی نصب العین اول قرار پایا
 تو حکومت کل افراد قوم کے اعمال پر ضروری پابندی اور نگرانی قائم رکھتی ہے۔ تاکہ نصب العین
 بدرجہ اولیٰ پورا ہوا اور اس کو کسی طرح پر مضرت نہ پہنچ سکے چنانچہ قانون سازی کا عالم اصول
 ہے کہ بھودی عوام کو بھودی افراد پر ترجیح دی جاتی ہے پس ہر باخبر اور ذی ہوش قوم اپنے
 قیام اور ترقی کی فکر کرتی ہے اور اگر اس کے صمن میں کسی دوسری قوم کو مضرت پہنچے
 تو پرواہ نہیں اور کچھ نفع ہو تو مضایقہ نہیں۔ اس غرض کے واسطے اول معاشی استحکام
 لازم ہے اور اس کے بعد فوجیں۔ بیڑے اور سامان حرب ضروری۔ جو کہ معاشی استحکام
 بغیر میسر آنے محال ہیں۔ حاصل کلام یہ کہ ہر قوم کو اپنا قیام اور عروج مطلوب ہے اور گونا گوں
 انقلابات کی بدولت معاشی استحکام اس کا سب سے کارگر آلہ ہے۔ موجودہ جنگ
 یورپ میں جرمنی کے حیرتناک طاقت کے اسباب خواہ کتنے ہی کیوں نہ ہوں لیکن سب
 کو معلوم ہے کہ معاشی ترقی ہی کی بدولت اب تک اس کا دم خم باقی ہے۔ ورنہ کب کا گٹھنوں
 کے بل گر پڑا ہوتا۔ اب سوال ہوتا ہے کہ معاشی استحکام سے آخر کیا مراد ہے۔ خدا نے
 ہر ملک میں قسم قسم کی چیزیں پیدا کی ہیں اور ہر قوم کو طبع طبع کی قابلیتیں عطا کی ہیں
 کل قابلیتوں کو صرف کر کے کل خدا داد نعمتوں سے بدرجہ اتم مفید ہونا اور اپنی ضروریات
 کے واسطے دوسری قوموں کا کم سے کم محتاج ہونا اور بشرط امکان خود دوسروں کی
 ضروریات جیسا کر ناپس کا نام معاشی استحکام ہے۔ ہر قوم ایک جسم ہے۔ اس میں بہت سے
 اعضا ہیں اور ہر عضو کا نام جدا جدا ہے اور مخصوص۔ جسم کی طاقت اور تندرستی جیسا کہ ممکن ہے
 کہ ہر عضو صحیح سالم رہ کر اپنا کام بطریق احسن سرانجام دے۔ یہ کیا کہ ہاتھوں کو تو خوب
 قوی کر لے اور ٹانگوں کو ایسا بیکار کر دے کہ دوسروں کے سہارے بغیر قدم نہ اٹھا سکے

مصہیہام
باب جام

جہانی نشوونما کی ایسی عدم تناسب کا مجموعی نتیجہ ضعف اور بیچارگی ہو گا۔ اگر کسی کو سدا
گو دین اٹھائے اٹھائے بھڑے مارا سدا چلنے کو حکم نہ دیکھے تو اس کی ٹانگیں بیکاری
سے روز بروز کمزور ہوتی جلی جادیں گی جتنی کہ مالاکرہ چلنے سے قطعی مندور ہو جائے
تو عجب ہیں۔ ترقی یافتہ اور پیشرفتوں میں لینے موجودہ دفع کی خاطر اور یہ مستقل قابت
کے اندیشہ سے پس ماندہ مگر ہمارا اقوام کو اس قدر کثرت سے اور اتنی اذراں چیزیں مہیا
کر دیتی ہیں کہ باوجود ملک صنعت و حرفت کی سید گشت ہونے کے ان کو اپنی معاشی قوت
بڑھانے کی نہ ضرورت محسوس ہو اور نہ صورت نظر کے کسی ایسی پیداوار خام کی
بہم سائی کہ جو ترقی یافتہ ملک میں دستیاب نہ ہو سکے اس غریب کے میرد کر دیکھائی ہو
اور وہی کے میل کی طرح ایک ہی کام میں ہمیشہ جکڑ لگاتی رہتی ہو صنعت و راعت کے معاشی
ترقیات سے جو تعلقات ہیں ان کا فرق ہم ابھی مفصل طور پر واضح کریں گے یہاں پر اتنا واضح
ہو گیا کہ محض ترقی یافتہ اقوام کی خود غرضی کا شکار ہو کر ایک پس ماندہ مگر ہونہار ملک کو
صرف اسی کام پر اکتفا کرنا پڑتا ہو جو دوسری قومیں اس کے سپرد کریں اور قدرت نے
دوسرے کاموں کی جو قابلیت اس میں دی ہے وہ بیکاری سے بالکل رائل ہو
جاتی ہو اور اگر سپرد شدہ کام اس کے حق میں مفید بھی ہو تو بھی اس سے انکار نہیں ہو سکتا کہ
اس کی معاشی استحکام کو صدمہ ضرور پہنچتا ہو اگر ترقی یافتہ ممالک کسی وجہ سے وہ خاص
چیز اس ملک سے خریدنا چاہوڑ دیں تو یہ غریب تو کہیں کا بھی نہ ہو نہ اس کی پیداوار اس
کے کام لئے نہ اس کو دیگر ضروریات میسر آسکیں۔ یہاں جب کہ کوئی قوم پس ماندہ ہو
مگر اس کے افراد میں صنعت و حرفت کی قابلیت موجود ہو اور ملک میں پیداوار عام بھی ترقی
یافتہ ممالک سے اذراں مصنوعات کا سیلاب روکنے کے لئے ٹکس دیکھنے کی ایک مضبوط
اور بلند دیوار قائم کرنی اشد ضروری ہو۔ تاکہ اس ہونہار ملک کی صنعت و حرفت

جو اسی عالم طفولیت میں ہوا اس طرح محفوظ رہ کر کچھ عرصہ میں اپنی ترقی کر لے کہ دیگر ممالک سے مقابلہ کر سکے اُس وقت دیوار ٹکس منہدم کر دیے میں کچھ لیں کوشش نہ کرنا چاہئے اور قیام کس کے دوران میں لوجہ گرانی اگر افراد قوم کو مالی بار بھی برداشت کرنا پڑے تو کچھ مصائقہ ہیں صنعت و حرفت کی ترقی سے ملک کو جو نفع حاصل ہوگا وہ اُس کی کہیں ٹرہ کر تلفی کر دے گا اور اگر صنعت و حرفت ریکشت اس قدر ترقی نہ کر سکے کہ دیگر ممالک کا مقابلہ برداشت کرے۔ لیکن قوی قیام اور تحفظ کے واسطے اشد ضروری ہو۔ مثلاً آلات و سامان حرب حجاز وغیرہ تو کس درآمد کی دائمی دیوار قائم رکھ کر ایسی مصنوعات خود ہی تیار کرنا چاہئے ان چیزوں کے واسطے دوسری قوموں کا محتاج ہونا لینے لگے میں سی ڈالنا ہوا اور قوم خوشی خوشی ایسی گرانی کا مارا اٹھائے گی۔ کیونکہ مال قوم کی حفاظت پر قربان ہوا اور ازانی کے لاپس سے قومی حکومت اور آزادی معرض خطر میں ڈالنا کون بد بخت قوم کو ارادہ کرے گی۔ کسی زمانہ میں یہ خیال پیدا ہو چلا تھا کہ تہذیب جدید کی برکت سے جنگ کا خطرہ روز بروز گھٹ رہا ہے لیکن عورت اور تجربہ سے معاملہ بالکل اس کے برعکس نظر آ رہا ہے۔ جس قدر عالمگیر اور تباہ کن لڑائیاں اب ہو سکتی ہیں اور ہو رہی ہیں تہذیب جدید سے پہلے ان کا وہم و گمان بھی نہیں ہو سکتا تھا۔ جب کہ بین الاقوام تعلقات اس قدر معرض خطر میں ہوں تو ان پر اعتماد کر کے اپنی ضروریات کی بھرپوری دوسروں پر چھوڑنا اس سے ٹرہ کر کون تباہ کن نا عاقبت اندیشی ہو سکتی ہے۔ چند روز مقامی بد امنی کے زمانہ میں افراد بھی حتی الامکان ضروریات فراہم رکھتے ہیں اور قوموں کو تو ہر وقت اپنی مدد آپ کرنے کے قابل رہنا اشد ضروری ہے۔ جو دوسروں کے بہرہ و سہ پر بیٹھ رہتی ہیں۔ اکثر روز بد بختی ہیں۔ اپنی ضروریات ہیما ہٹیا کر سکنے کی بدولت ترک جیسی بہادر اور جفاکش قوم پر کیا کیا مصیبتیں پڑیں کسی کسی

حصہ چہارم

باب چہارم

نہیں پہنچیں۔ جب کہ بعض خوش اقبال قوموں کو جنگ نے خواب غفلت سے بیدار کر کے معاشی استحکام کی طرف متوجہ کر دیا تو ایسی جنگ۔ اگرچہ اس میں بیتیاریات مال کا نقصان پہنچا ہو اس قوم کے حق میں پیام رحمت ثابت ہوئی ہو۔ اس کے برعکس جس امان کے تطل عاطفت میں لوگ معاشی استحکام کی پرواہ نہ کر کے دیگر ممالک کا مال ازرائی کے لالچ سے خریدیں اس کی مثال بعینہ شراب کی سی ہو کہ جس کے پینے سے فوری طاقت مہر و محسوس ہو لیکن خماری کی تکلیف سے سابق لطف کی سب کسر نکل جائے اور تمام جسم مستقل طور پر ضعیف ہو جائے۔

حاصل کلام یہ کہ ہر قوم کو اپنا اپنا قیام اور عروج مطلوب ہو جس کی بدولت اقوام عالم میں تنازع البقا جاری ہو گا میانی کے واسطے معاشی استحکام لابد ہوا ہو بہا ممالک کو ترقی یافتہ ملک کے مقابل بغیر ملکی معاشی استحکام میسر آنا محال ہو گا۔ در آمد بعض حالتوں میں صرف چند روزہ ہوں گے اور بعض میں دیر پا۔ لیکن قوم کے حق میں ہر صورت ناگزیر اور مفید ہیں۔ گویا قوم کا عروج و اقتدار تائین تجارت سے وابستہ ہو۔

اگر کل بنی نوع انسان ایک نئی قوم بن کر رہ سکتے تو اس حالت میں البتہ تائین تجارت کی کوئی ضرورت نہ ہوتی چنانچہ موجودہ اقوام کی تجارت داخلہ میں تائین کہیں بھی عروج نہیں جب شمالی امریکہ کی متعدد ریاستوں نے متحد ہو کر ایک جمہوری حکومت قائم کی تو چونکہ ملک ایک ہی تھا جو لوگ یورپ سے آ کر بسے تھے پاس رہتے رہتے ان میں خاص یکے بیکے و گیا نگت پیدا ہو چکی تھی کل ریاستیں ملکر ایک قوم بن گئیں اور قبل از اتحاد جو کس درآمد قائم تھے وہ سب ہٹا دیئے گئے اور ریاست ہائے متحدہ کی کل تجارت داخلہ آزاد ہو گئی۔ جب کہ جرمنی کی ریاستیں ایک سلطنت میں متحد ہوئیں تو وہاں بھی بعینہ یہی واقع ہوا۔ لیکن دیگر اقوام کے مقابلہ میں آج تک ان دونوں ملکوں نے بہاری بھاری ٹیکس قائم کر رکھے

ہیں۔ پس جب تک قوموں میں تفریق قائم ہو اور کل بنی نوع انسان ملکر ایک قوم نہ بن جائیں تجارت آزاد کا عام رواج محال ہو۔ یہاں یہ نکتہ جتنا خالی از لطف ہو گا کہ جب قوم صرف ایک ہی ہوگی تو تجارت خارجہ غائب ہو جائے گی۔ رہی تجارت داخلہ سودہ بحالت موجودہ بھی آزاد ہو۔ پس نتیجہ نکلا کہ تجارت خارجہ لازماً کم و بیش مامون رہے گی۔ واضح ہو کہ تجارت آزاد کے سرگرم حامی خاص طور پر ہالینڈ انگلستان ہیں۔ جیسا کہ آگے چلکر تجارت بین الاقوام کی تاریخ سے واضح ہو گا۔ غیر معمولی جدوجہد جس اتفاقات اور ہیز چند صدیوں تک طریق تائین تجارت سے مدد لیکر انگلستان نے اپنا معاشی استحکام درجہ کمال کو پہنچا لیا ہے اس کی مصنوعات نہ صرف ملکی ضروریات ہیا کرتی ہیں بلکہ دیگر ممالک میں بھی بکثرت جاتی ہیں۔ خاص طور پر اسی درآمد کو روکنے کے لیے اول اول کثیر ممالک کو تائین تجارت کی ضرورت محسوس ہوئی غالباً اب تعجب نہ ہو گا کہ تجارت آزاد کے حامی ایسی تائین تجارت پر تو ناک ہوں سکھڑتے ہیں اور طے طرح کے اعتراض کرتے ہیں جو مقامی صنعت و حرفت کو ترقی دینے کی خاطر تے جاری کی جائے۔ لیکن جن مصنوعات کا جنگ سے قریبی تعلق ہے مثلاً آلات سامان حرب و حجاز وغیرہ اور نیز جن کی خود ان کو بھی ضرورت ہے ان کے واسطے تائین تجارت نہ صرف جائز بلکہ ضروری قرار دیتے ہیں اور اس پر خود بھی عمل کرتے رہے ہیں۔

انگلستان کے متعلق اکثر حریف ممالک کو شکایت ہے کہ جس راستہ سے وہ خود معاشی ترقی میں اس قدر آگے نکل گیا۔ اس راستہ پر چلنے سے دوسروں کو منع کرتا ہے۔ مثلاً اس اندیشہ سے کہ مبادا دوسرے اس کے برابر آجائیں اور دوسروں کی رفتار بڑھنے سے اس کی رفتار مست یڑ جائے۔ تجارت بین الاقوام کی تاریخ سے آگے چلکر معلوم ہو گا کہ اگر چہ طعن کسی قدر مبالغہ آمیز ہے لیکن اس پر بے فیاد بھی نہیں۔

(۸) دولت اور اسباب دولت میں ٹرافق ہے۔ اگر کسی شخص کے پاس بہت سی دولت موجود ہو۔ لیکن وہ دولت پیدا کرتا نہ جانتا ہو یا اس قدر پیدا نہ کر سکے جتنی کہ صرف کرنا ہو تو کچھ حصہ میں اس کی کل موجودہ دولت خرچ ہو جائے گی اور وہ افلاس میں گرفتار نظر آئے گا۔ اس کے برعکس اگر کسی کے پاس دولت بہت کم موجود ہو۔ لیکن اس کو دولت پیدا کرنی آتی ہو اور صرف سے زیادہ دولت پیدا کرتا رہے تو اس کی دولت روز بروز بڑھ کر گی اور بالآخر وہ دولت مند بن جائے گا۔ آج کل مسلمان رئیس زادوں کی تباہی اور ہندو تاجروں کی ترقی سے دولت اور اسباب دولت کا فرق خوب واضح ہو رہا ہے ایک پانچ برس کے بچے اور پچاس برس کے شخص کو لو بجا لیت موجودہ شخص مذکور اس بچے سے کہیں زیادہ طاقتور ہے۔ لیکن آج سے بیس سال بعد ان دونوں کا مقابلہ کر دیجیہ تو ایک تو نامتدرست حوائج رعنا نظر آئے گا اور اس شخص کو ضعف پیری کے ہاتھوں نشست و برخاست میں بھی تکلیف ہوگا۔ آخر اس انقلاب کا باعث کیا ہے۔ یہ کہ اس اگرچہ طاقت کم تھی لیکن کل اسباب طاقت موجود تھے۔ اس کے برعکس اس شخص کے پاس طاقت ہی طاقت تھی اسباب طاقت زائل ہو چکے تھے۔ اسی طرح ہر اگر کوئی جوان بیمار ہو تو صحت یاب ہونے پر اس کا ضعف بہت جلد رفع ہو جاتا ہے۔ لیکن اگر کسی بوڑھے کی طبیعت برائے نام بھی تیار ہو جائے تو عرصہ تک استعمال محسوس ہوتا رہتا ہے۔ نیز اگر کوئی جوان اپنی نادانی اور حماقت سے صحت بگاڑ کر اسباب طاقت زائل کرے تو اس کی حالت بوڑھوں سے بھی بدتر ہو جائے گی۔ غرض کہ کسی چیز کی ہلاکت اس کے اسباب پیدا اس موجود ہونے کہیں زیادہ ضروری ہیں۔ دولت اور اسباب دولت کا فرق توہل کے عروج و زوال کی تاریخ میں صاف نظر آتا ہے جرمنی اور اسپین کی سابقہ لادوجودہ حالت کا مقابلہ کرو۔ آگے چل کر تجارت بین الاقوام کی تاریخ سے واضح ہو گا کہ

سولہویں صدی میں بلحاظ دولت مندی یورپ بھر میں سپین کا کوئی ہمپہ نہ تھا اور جرمنی بیچارہ کی تو اس کے سامنے حقیقت کیا تھی امریکہ میں بڑی بڑی سونے کی کانیں اسپین کے ہاتھ لگی تھیں لیکن اسپین نے اسباب دولت پیدا کرنے کے بجائے اس خدا داد دولت کو مُسرف رئیس رادوں کی طرح اڑانا شروع کر دیا۔ ملکی صنعت و حرفت کو کس میسر سی میں چھوڑ کر دوسرے ممالک کی مصوغات بکثرت خریدنی شروع کر دیں اس کے برعکس جرمنی ہدایت احتیاط اور جانفشانی سے تدریج اسباب دولت پیدا اور قوی کرتا رہا۔ ماوجود ہزاروں قتل کے ایسی صنعت و حرفت کو زندہ اور بحال رکھا۔ نتیجہ یہ ہوا کہ اگرچہ اسپین کو مدتوں سے امن امان میسر رہا مگر اسباب دولت ہونے کی وجہ سے اس کی دولت و اقتدار روز بروز گھٹتا گیا حتیٰ کہ اب وہ ایک غریب اور ادنیٰ حیثیت کی سلطنت نظر آتا ہو۔ اس کے برعکس جرمنی کو متعدد مرتبہ قحط و وبا۔ خانہ جنگی اور جنگ خارجہ کی سخت سخت زدیں پہنچیں مگر اسباب دولت کم و بیش محفوظ رہی جن کی بدولت ہر تباہی کے بعد اس کی سابق خوشحالی عود کوئی رہی حتیٰ کہ آج دنیا کی سلطنتوں میں بلحاظ دولت و اقتدار جو تباہی کو محال ہو سکتا ہے بیان نہیں۔ ریاست ہائے متحدہ امریکہ نے جب انگلستان سے جنگ آزادی شروع کی تو زیادہ دولت مند نہ نہیں اور مزید براں مصارف جنگ کا بار عظیم اُن کے گھہ پڑا۔ لیکن چونکہ آزادی حاصل ہو جانے کے بعد امریکہ کے اسباب دولت بہت قوی ہو گئے چند ہی سال میں وہ اس قدر مالا مال ہو گیا کہ قدیم دولت مند سلطنتیں بھی رشتک کر نے لگیں

۱۹۱۴ء سے لیکر ۱۹۱۸ء تک تیس سال کے دوران میں فرانس کو بڑے بڑے صدمہ پہنچے ملک کے ایک بڑے حصہ پر سے اُس کی حکومت اُٹھ گئی و نہایت پیشینہ جنگوں میں بڑے بڑے تلافی ادا کرنے پڑے خیال تھا کہ فرانس کا میکو پیسے کا گرا اسباب دولت ہاتھ سے نہ گئے تھے اور نصف صدی کے اندر اندر اس کی مالی حالت پہلے سے بدرجہا

حصہ چہارم
باب چہارم

بہتر ہو گئی۔ ذرا حاکمان کی مثال ملاحظہ ہو۔ بلحاظ طریقہ اُس کی کیا بساط ہو جو ایک اعلیٰ درجہ کی سلطنت تیار ہو اس میں سونے چاندی کی کانیں بھی نہیں کہ خدا نے زمین پہاڑ کر ان کو دولت مند بنا دیا ہو۔ لیکن اسباب دولت نے وہاں وہ نشوونما یا پاکیزہ دنیا حیران ہو اور اقصائے عالم کی دولت ہاں پہنچی چلی جا رہی ہو۔

اسباب دولت کی کارگرداریاں تو بیان ہو چکیں۔ لیکن ابھی خود اُن کی تشریح باقی ہو، آخر یہ اسباب دولت کیا ہیں اور کیونکر حاصل ہوتے ہیں۔ اسباب دولت دو ہیں لوگوں میں اعلیٰ کارکردگی یعنی محنت کرنے کی قابلیت اور ملک میں کارآمد پیداوار خام کی کثرت۔ لیکن ان اسباب کے عمل پیرا ہونے کی سبب دو شرطیں ہیں اول لوگوں میں قابلیت کے علاوہ محنت کرنے کا شوق بھی ہو دوم اُن کو پیداوار خام پر محنت صرف کرنے کا پورا پورا موقع اور آزادی حاصل ہو۔ غور کرنے سے واضح ہو گا کہ شرط اول قوم کی اخلاقی اور معاشرتی حالت سے بہت کچھ متعلق ہو اور شہ طردوم غیر سیاسی حالت پر منحصر ہو۔ اگر لوگ قدرتنا ذہین اور سمجھ دار ہوں ملک میں طرح طرح کی پیداوار خام دستیاب ہو سکے۔ لیکن سب پر عیش پرستی کا ہلی اور پست ہمتی طاری ہو یا ترقی یافتہ ممالک اُس پر مقابلہ کا بار ڈالیں اور اول اول و ثاب نہ لاسکے تو باوجود موجودگی اسباب وہ ملک حسب امکان ہرگز ترقی نہیں کر سکتا اگر وہ کچھ ترقی کرے بھی تو صرف اس تعبیر پیدائش میں جس کا ترقی یافتہ حریف ممالک اپنے نفع کی خاطر اُس کو موقع دیں ایک حرکت کہ وہ دوسروں کی مرضی کا پابند رہتا ہو۔ اور یہ سزا اس کو اس قصور کی سنگینی پڑتی ہو کہ اس نے اسباب دولت سے کام لینے میں اتنا تاخیر کیوں کی کہ دوسرے ممالک اس سے کہیں آگے بڑھ گئے اور اب اس کی معاشی ترقی کے بعض اہم شعبے اُن کے سد راہ ہو کر اُن کو سخت ناگوار گزرتے ہیں چنانچہ ہر خود مختار اور پیدار ملک قومی عروج ادا قہدہ کی خاطر خود

توزارت صنعت و حرفت - تجارت اور جہاز رانی عرصہ کمپنے کل اسباب دولت کو
 حتیٰ الوسع قوی کرنے میں مہمک ہیں۔ لیکن پس ماندہ ممالک کے ذمہ صرف پیداوار عام
 کی بہمرسانی عائد کر دی گئی ہو۔ گویا اُن کے حق میں بالعموم زراعت سے بڑھ کر موزوں اور
 مفید کوئی کام نہیں اور صنعت میں خدانے اُن کا کوئی حصہ ہی نہیں رکھا۔ لیکن اگر سچ
 پوچھیے تو یہ بڑی بہت دہرمی اور ظلم ہو، اول تو صرف ایک یا چند پیشوں پر قناعت کرنا اور
 اکثر ضروریات کے واسطے دیگر ممالک کا دست نگر رہنا قومیت کے اغراض و مقاصد
 کے سحت خلاف ہو۔ دوم ترقی صنعت و حرفت کی بہت کچھ گمشدہ ہونے کے باوجود اس کو
 کس پھر سی میں چھوڑ دینا نہ صرف کفران نعمت ہو بلکہ خریدان مصنوعات یعنی عوام الناس پر
 ظلم ہو۔ سوم یہ خیال غلط ہو کہ پتے پتے سب برابر ہیں اور بحیثیت ذرائع معاش زراعت اور
 صنعت و حرفت یکساں ہیں۔ بلکہ ہم ابھی آگے چل کر واضح کریں گے کہ قومی ترقی اور مالی
 منفعت پر ان کا اثر بالکل مختلف پڑتا ہو اور صنعت و حرفت کو زراعت پر قابل لحاظ
 فوقیت حاصل ہو۔ اور ان دونوں کا اجتماع سب سے بہتر ہو۔

مخالفین تاہن تجارت کا ایک عام اعتراض ہو کہ اس طریق سے چیزیں گراں
 ہو جاتی ہیں اور خریداروں پر سچا بار پڑتا ہو گویا دولت کا نقصان ہوتا ہو۔ لیکن وہ یہ
 کیوں نہیں سمجھتے کہ اس طریق سے اسباب دولت بھی تو بامعاش آجاتے ہیں اور اسباب
 دولت کو وہ ترجیح حاصل ہو کہ ان پر جتنی دولت بھی نثار کرنی پڑے مضائقہ نہیں
 اگر قوم کو اپنا قیام اور احترام منظور ہو اور دیر پا خوشحالی کی تمنا ہو تو معاشی استحکام اور
 اسباب دولت حاصل کرنے کے لیے اس کو ہر قسم کے ایثار کے واسطے تیار رہنا چاہئے۔
 پھر گرائی اشیاء کی نمکدانی ممکنہ نہیں تو اور کیا ہو۔ ہر قوم نے اپنے عروج کا پودا
 جان و مال کے ایثار سے سینچا ہے۔ ایثار کی تاب نہ لائے وہ عروج کی تمنا

حصہ چہارم

باب چہارم

ہی کیوں کرے جب کہ قدرت نے لوگوں کو صنعت و حرفت کے واسطے ذہن اور
 موزوں طبیعت ادا کی ہو۔ ضروری پیداوار عام بھی ملک میں پیدا ہو۔ اور لوگ صنعت
 و حرفت کو ترقی دینے پر آمادہ بلکہ مسر ہوں۔ اور پھر بھی تائین تجارت کے ذریعہ سے
 اُن کو مقابلہ سے اپنی ہمت نہ دینا کہ ذرا منسل سکیں اور عدد پیکرنا کہ عارضی گرائی سے
 ایسے لوگوں کو ناقابل تلافی نقصان پہنچ جائے گا کہاں تک تو یہ انصاف و غیر ظلمی
 ہو سکتا ہو۔ تجارت آزاد کی جو خوبی بہت شد و مد سے بتائی جاتی ہو۔ وہ یہ ہو کہ
 چیزیں ارزاں ملتی ہیں اور یہ صحیح بھی ہو۔ لیکن جس چیز کی درآمد ملکی صنعت و حرفت
 کی ترقی سے مانع ہو۔ ارزاں تو درکنار اسے مفت بھی قبول کرنا سراسر ناقابل تلافی
 ہوگا۔ کیا کوئی کم کرایہ دیکھو۔ یا بلا کرایہ۔ بلکہ الٹا انعام لیکر بھی ایسے گھوڑے پر چڑھنا
 گوارا کرے گا۔ جس کی سواری سے خود ٹانگیں ضعیف اور ناکارہ ہو جائیں۔ اور کیا
 باقی جسم صحیح سالم رہنے سے ٹانگوں کی خرابی خرابی شمار نہ ہوگی البتہ جب خدا نے
 ٹانگیں دی ہی نہیں تو اس کو وہ گھوڑا بہت صحت معلوم ہوگا اور حسب ضرورت کرایہ بھی ادا کرے گا
 چنانچہ تجارت ماموں میں بھی ان چیزوں کی درآمد گوارا کی جاتی ہو جو خود ملک میں پیدا نہیں ہو
 یہاں پر یہ نکتہ جتنا ضروری ہو کہ جن وجوہ سے ہونا ہر صنعت و حرفت کو
 تائین جائز اور مفید ہو ان ہی وجوہات پر ایسی صنعت و حرفت کو یہی تائین ناگزیر ہو
 جو تاسماعت حالات سے عارضی طور پر ضعیف اور خستہ حال ہو گئی ہوں بحالت ازل
 تائین گویا بچوں کی پرورش ہو اور بحالت دوم مرین کی دوا اور تہار داری۔ البتہ
 جب کوئی صنعت و حرفت کسی انقلاب کی بدولت ایسی برباد ہو جائے کہ اس کی دوبارہ
 سر نہی کی کوئی امید نہ ہو تو اس کی تائین ایسی ہی لاعمل بلکہ زیر بار کن نہایت ہوگی جیسا
 کہ مذہب کے واسطے مرین کا علاج ۔

میں تا میں تجارت کی ضرورت کا خلاصہ یہ ہے کہ قوم کا قیام اور عروج جو اس قدر
 مطلوب ہے معاشی استحکام پر منحصر ہے اور دیر پا مرفع الحالی کے دولت کے بجائے اسباب
 دولت سے حاصل ہوتی ہے۔ بحالت موجودہ کسی ہونہار ملک کو معاشی استحکام اور اسباب
 دولت بلاتا میں تجارت میسر آئے محال ہیں۔ اس طریق سے بوجہ گرانہ اشیاء خریداروں
 یعنی عوام پر دیر یا حیدر و مالی بار ضرور پڑتا ہے۔ جو مصنوعات جنگ میں کام آئیں اُن کی
 گرانہی کا بار اگر مستقل طور پر کسی اٹھانا پڑے تو قومی تحفظ کی خاطر کچھ مضائقہ نہیں۔ ایسی
 مصنوعات جو ابھی صرف ہونہار ہیں یا جو اس وقت عارضی طور پر خستہ حال ہو رہی ہیں چند
 سال میں ترقی کر کے جب دیگر ممالک سے وہ مقابلہ کر سکیں گی تو اُن کی گرانہی کا بار
 خود ہی کچھ عرصہ میں رفع ہو جائے گا۔ رہیں تیسہ کی قسم کی چیزیں جو ملک میں پیدا
 نگی ہو سکیں یا بدقت پیدا ہوں بذریعہ مکس اُن کی درآمد روکنے سے اسراف و عیال عقل ہر
 ایسی چیزیں تجارت ماموں والے ملک میں بھی بار و رک لوک جاتی ہیں۔

معاشی استحکام اور اسباب دولت کی اہمیت تو واضح ہو چکی۔ تا میں تجارت کی
 مزید ضرورت واضح کرنے کے لیے ابھی زراعت اور صنعت و حرفت کے عام مرفع الحالی
 اور ترقیات پر جدا جدا اثر اور اُن کے اجتماع کے فوائد بیان کرنے باقی ہیں۔ اسی سلسلہ
 میں ملکوں کے معاشی وسائل کا فرق جب تک بعد کو ترقی یافتہ ممالک کی
 تجارت خارجہ کی تاریخ پیش کریں گے تاکہ اصول اور عمل کا مقابلہ ہونے سے حقیقت منکشف
 ہو جائے۔

(۹) اسباب دولت کی بحث میں اس خیال کو غلط قرار دیا تھا کہ پیشے پیشے سب

برابر ہیں۔ بحیثیت زراعت معاش زراعت اور صنعت و حرفت میں کوئی فرق نہیں
 گویا ان میں سے کسی ایک پر اکتفا کرنے میں کوئی مضائقہ نہیں اور نہ اُن کو یکجا
 زراعت اور صنعت و حرفت

بعدم کرنے کی کوئی ضرورت۔ چنانچہ اس عاقلانہ مشورہ پر کاربند ہونے کے واسطے پس ماندہ ممالک سے
چھام بدرجہ جبر اصرار کیا جاتا ہے۔ ترقی زراعت کے واسطے طے طے کی امداد و مہولت مرحمت ہوتی
ہیں لیکن ترقی صنعت و حرفت کی تحریک اُن کے حق میں خیال خام سی لا حاصل بلکہ ستم قاتل
تنگ قرار دی جاتی ہے۔ پس مادہ مگر ہونا ہر ملک بجائے مشکور ہونے کے ایسی اصلاح مشورہ
اور اصرار سے تنگ اور ناخوش نظر آتے ہیں گویا

یہ کہاں کی دوستی ہو کہ یہی دستاویح کوئی چارہ ساز ہوتا کوئی عمگ رہتا
اگر اُن کے دل میں بھی ایسی صنعت و حرفت کی ترقی کا دلولہ موزن ہو تو اُن کی یہ اُمنگ بے
لوث نظر سے ضرور قابل ہمدردی و اعانت دکھائی دے گی۔ ذیل کی بحث سے ظاہر
ہو گا کہ زراعت اور صنعت و حرفت کا اثر قومی ترقی پر بالکل مختلف پڑتا ہے۔ صنعت
حرفت کو زراعت پر از حد فوقیت حاصل ہے اور ان دونوں کا اجتماع سب سے بہتر ہے
اول زراعت کو لو اور غور کرو کہ فی نفسہ اس سے قوم کی دماغی۔ معاشرتی

سیاسی اور معاشی ترقی کیونکہ متاثر ہوتی ہے اور پرکے فقرہ میں لفظ فی نفسہ قابل توجہ ہے۔
گویا یہ فرض کر کے کہ عام مہیہ زراعت ہے اور صنعت و حرفت نے رولج بہت کم پایا ہے
کسی قوم کی حالت ہر ضروری پہلو سے دیکھنی مقصود ہے۔ دماغی قوتوں کو زراعت میں
کام کرنے اور ہذا نشوونما پانے کا بہت کم موقع حاصل ہے۔ وہ صاف ظاہر ہے۔ زمین
خوتنا۔ بوتا۔ کھیت کو یا فی دینا۔ نلانا۔ فصل کی دیکھ بھال رکھنا۔ تیاری پر کاٹنا
اور سلگانا۔ یہی سب زراعت کے کام ہیں۔ ان میں دماغی قابلیت اس قدر کم دکھار
ہے کہ جاہل اقوام بھی بطریق حسن اُن کو سرانجام دے سیتی ہیں۔ زراعت میں جو آلات
مستعمل ہیں۔ مثلاً ہل۔ چرس۔ کسلہ کہریا۔ نہ اُن کے بنانے میں بڑی ذہانت
اور نہ برتنے میں خاص مہارت درکار۔ غرض کہ زراعت کا پیشہ دماغی قابلیت سے

اس قدر ستغنی ہو اور اس قدر کم مہارت طلب ہو کہ ایک جاہل مزدور بہت جلد اس کو سرانجام دینے کے قابل بنجاتا ہو اس پیتے میں حدت کا میدان بھی تنگ ہو۔ سب لوگ ہی چند نٹے ترکاریاں اور بھیل جو کھانے میں کام آئیں اُسی ایک طریق پر حودت سے رائج چلا آتا ہو اسی ایک مانہ میں جو قدرت نے مقرر کر دیا ہو توے اور تیار کرتے ہیں۔ اس وجہ سے عادت اور رائج کا اثر طبیعتوں پر اس قدر غالب آجاتا ہو کہ زراعت میں بعض ترقی کوئی رو بہل کرنے کا اُن کے لیے خیال تک نہیں گزرتا وہی سیل کے سیل کی طرح ایک پکر میں سدا گھومنا اور یرانی لیکر کے فقیر بنے رہنا اُن کا رویہ قرار پایا جاتا ہو چنانچہ واقع ہو کہ مزارعین سے بڑھ کر کوئی طبقہ رسم و رائج کا یا بند اور قدامت پرست نہیں ہوتا۔ المختصر اس پیشے کے چلانے میں بہت معمولی سمجھ دہکار ہو اور اعلیٰ دماغی قابلیتیں میکاری کے ہاتھوں زکار رفتہ ہو جاتی ہیں۔

جس ملک میں عام پیشہ زراعت ہو اور صنعت و حرفت نے رواج نہ پایا ہو وہاں کی معاشرت ابتدائی اور ادنیٰ حالت سے آگے قدم نہیں بڑھا سکتی۔ لوگ جنہوٹے چھوٹے دیہات میں منتشر رہتے ہیں۔ صرف چند لوگ ملکر کام کرتے ہیں۔ کیتوں پر ہی صبح سے شام ہو جاتی ہو اور انسانوں کی کسی بڑی جماعت کے ساتھ کام کرنے یا اُن کی صحبت میں اُٹھنے بیٹھنے کا موقع شاذ و نادر ملتا ہو۔ جب کہ زراعت عام پیشہ ہو تو پیداوار مقامی صرف میں آتی ہو۔ خود باہر جانے یا مال بیچنے کی ضرورت نہیں پڑتی۔ ذرائع آمد و رفت بھی محدود اور تکلیف دہ رہتے ہیں ہمیشہ ایک ہی جگہ پڑے پڑے یا ایک کام کرتے رہنے سے بلند خیالی اور علو حوصلگی بیکسر سلب ہو جاتی ہو۔ زراعت کے پیشے میں قدرت کو بہت زیادہ دخل ہو۔ حسب اقتضائے وقت بارش ہونا نہ ہونا۔ سردی گرمی پڑنا۔ آندہ ہی۔ اولے ٹڈی کا نہ آنا۔ یہ سب باتیں تیار فی فصل کی

شرط اولیں میں! اور اُن کی تکمیل سراسر قدرت کے ہاتھ میں ہے نتیجہ یہ ہے کہ مجبوراً کاشتکار
 قدرتی اسباب پر بہت بھروسہ کرتا ہے۔ ذاتی جدوجہد کا موقع اوپر ہل کا فی نہیں ملتا
 پس اُس کی عادت میں اتل توکل۔ قناعت پس اُنکار، ویہر تری کی طرف سے سیر
 مہری پیدا ہو جاتی ہے۔ ضرورتیں بیشتر مایحتاج زندگی تک محدود رہتی ہیں نہ زیادہ ضرورتیں
 محسوس ہو سکیں نہ مہیا۔ بڑے بڑے شہر اعلیٰ عمارات۔ بیشتر سامان اوعوام میں قی
 کی اہمک کوشش یہ سب باتیں ہم وگمان میں بھی نہیں گزریں دیہات کے کچھ چوپڑے
 چند سادہ ضروریات۔ خیالات میں سکون اور ارادوں میں پستی زرعی ممالک کی معاشر
 کی یہی نمایاں خصوصیات نظر آتی ہیں۔

جس قوم کی دماغی قوتیں مضعف بلکہ مردہ ہو جائیں جن کی کوششوں کا دار مدار محض
 ہاتھ پیر کی طاقت پر رہ جائے۔ پشت پائشت سے ایک حالت پر قائم رہنے سے رسم
 و رواج کی بیڑیاں دل و دماغ کو جکڑ دیں۔ قدامت پسندی جو میلے پست کرے۔ لوگ
 محض مایحتاج زندگی پر قناعت کر بیٹھیں۔ دلوں سے ترقی کی امنگ محو ہو جائے
 کل آبادی چھوٹے چھوٹے دیہات میں منتشر رہے۔ لوگ سیر و سیاحت سے محترزہ کر
 جہاں پیدا ہوں وہیں کل عمر بسر کر دیں ہر شخص اپنی قیمت پر توکل کرے۔ کوششوں
 کی کامیابی بیشتر اسباب قدرت کے ہاتھ میں ہے۔ تنازع البقا سست ہونے کی
 وجہ سے انانیت جو کہ ترقی کا اصلی منبع ہے ضعیف ہو جائے۔ بالخصوص جہاں بیشتر زمینیں
 ایک مختصر گروہ زمینداران کی ملک ہو کاشتکاروں کا گروہ کثیر خن کو زراعت سے
 کوئی منفعت نہیں زمینداروں کے ہاتھوں اس قدر بے بس ہو جائے کہ اُن کو اپنا ان و انا
 سمجھنے لگے۔ اُن کی اطاعت اور ناز برداری کرنے کرتے اُن کی سختی اور چہرہ دستی
 سہتے آزادی اور خوداری کے جذبات سرد پڑ جائیں۔ حقوق کا احساس زائل

ہو جائے خود اپنی طرف سے گرجائیں اور اس حالت پر افسوس کرنے کا خیال تک ل میں نہ گذر سکے۔ سو کہ اپنی بیدائش کا مستاد و سروں کی اطاعت اور خدمت گزاری میں ایک دن کے قسم کی رہ گئی بسر کرنا سمجھ نہیں۔ چنانچہ مشرقی بنگال میں جہاں عام بیہوشی اب تک زراعت پر کاست نہ کر بجائے سلام کے زمیندار کے لگے زمین پر اور میر اس کے قدموں پر سر رکھ کر سجدہ کرتا تنظیم کا ایک نہایت مناسب طریق خیال کرتا ہے۔ عرضیکہ دماغ کی اعلیٰ قابلیتیں ناکارہ اور دلوں کے پاکیزہ جذبات زائل ہو جائیں اور عوام پر پہل اسکاری اور خود فراموشی کی ایک گہری مینہ طاری ہو تو ایسے ملک میں تعدی اور غلامی کا دور دورہ رہتا ہے۔ گزری کی برکتیں اس کو حاصل ہوتا نہایت دشوار ہے جب کہ انسانی حقوق کا احساس ہی نہ ہو تو انکا لحاظ اور وقت کیا معنی۔ حاصل کلام یہ کہ جس ملک کا عام بیہوش زراعت ہی زراعت ہو وہاں آزادی کو راہ کم ملتی ہے اور سیاسی حالت نہایت ابتر رہتی ہے۔

ایسی قوم کی معاشی حالت جس قدر پس ماندہ ہوگی اس کا اندازہ کرنا دشوار نہیں زراعت میں بہتر جسمانی طاقت درکار ہے سب کام گئے چنے اور سیدہ سادہ ہوتے ہیں جو آلات مستعمل ہیں ان کا بھی یہی حال ہے۔ ایک توانا تندرست جاہل شخص جو معمولی سمجھ رکھتا ہے اس پیشہ میں کامیابی حاصل کر سکتا ہے ایسی حالت میں بڑے بڑے عالم محقق موجد صنائع جن کی قمیص اور تعداد شمار سے باہر ہیں جنہوں نے طبع طبع کی خداداد دماغی قابلیتوں سے اپنے اپنے ملک کو عظیم الشان فائدے پہنچائے ہیں محض تکے ثابت ہو سکتے ہیں۔ اگر چاہیں تو زراعت میں صرف اپنی جسمانی طاقت اور معمولی سمجھ سے کام لیکر روزی کما سکتے ہیں تدرت نے جو بڑی بڑی کارگزار قابلیتیں ان میں ودیعت کی ہیں وہ سب یکا رہیں۔ ان سے مستفید ہونے کا کوئی موقع نہیں مل سکتا۔ گویا قوم کی خداداد قابلیتوں کا بیش قدر ذخیرہ سوائے جسمانی طاقت اور

حصہ ۱
ماہ ۱
اور معمولی تجھ کے بیکار رہ کر ضائع ہو جاتا ہے۔ اس نقصان کا اندازہ کسی قوم کے زراعت اور صنعت و حرفت کے رمانہ کی جدا جدا حالتوں کے مقابلہ سے بخوبی ہو سکتا ہے۔ زمین اور آسمان سے بڑھ کر فرق نظر آئے تو عجب نہیں۔ لیکن نقصان یہاں پر ختم نہیں ہوتا۔ جس طرح پرکہ انسانوں کی بیشمار خدا داد قابلیتیں بوجہ بیکاری ضائع ہوتی ہیں اسی طرح پر زمینوں کی بیشمار پیداوار رکھی رہ جاتی ہیں۔ زراعت میں تو صرف وہی چند حصے پھل اور ترکاریاں پیدا کی جاتی ہیں جو خورد و نوش میں کام آئیں یا جن سے دیگر ناگزیر ضرورت حاصل ہوں بہت سی قسم کی لکڑیاں جن سے نہایت بیش قدر سامان تیار ہو سکتا ہے یا تو جلانے کے کام آتی ہیں یا بڑی بڑی گل جاتی ہیں۔ طرح طرح کے پھل اور ترکاریاں جن سے نہایت لذیذ غذا اور مفید ادویات تیار ہو سکتی ہیں۔ اُن کو لوگ جانتے تک نہیں۔ صد ہا قسم کے معدنیات دھاتیں اور پتھر یوں ہی کس میرسی میں بیڑے رہتے ہیں کوئی اُن کو نظر اٹھا کر دیکھتا بھی نہیں۔ آبشاروں سے بجلی پیدا ہو سکتی ہے۔ جس کی کارگزاریاں کسی سے پوشیدہ نہیں یا نی اور ہوا کی قوت محرکہ سے بڑے بڑے کام لیے جاسکتے ہیں لیکن زراعت میں اُن سے صنعت و حرفت کی مدد بغیر آب یا شیشی کا کام بھی لینا فواید حاصل کلام یہ کہ انسان کی بیشمار قابلیتیں اور زمین کی لاتعداد پیداوار اور قدرت کی بڑی بڑی قوتیں کہ جن سب سے اگر کام لیا جائے تو ملک تختہ عدن بن جائے یوں ہی کس میرسی میں بیکار پڑے پڑے ضائع ہوتی رہتی ہیں اور کاشتکار اپنی جسمانی قوت سے چند ماہ محتاج زندگی پیدا کر کے معاشی لحاظ سے از حد پس ماندگی میں غمرہ تر کرتے ہیں۔

غور کرنے سے واضح ہو گا کہ صنعت و حرفت کا اقوم کی دماغی۔ معاشی۔ سیاسی۔ معاشرتی حالت پر بالکل اس کے برعکس پڑتا ہے۔ اول تو صنعت و حرفت کی ترقی کا

دارمداغور تحقیق اور ایجاد پر ہے۔ نئی چیزیں تیار کرنا بغیر اعلیٰ دماغی قابلیتوں کے کس طرح ممکن ہو۔ اس کام میں علوم سے جتنی مدد لی جائے کم ہو۔ صناعتوں کی کامیابی بیشتر اُن کی وقت شناسی - معاملہ فہمی - جرات اور استقلال پر منحصر ہو۔ قدرتی اشیاء کے ہاتھوں وہ اس قدر بے میں ہیں جتنا کہ کاشتکار وہ اپنی محنت اور کوشش کا کامیابی میں زیادہ دخل دیکھتا ہو۔ اسی وجہ سے صناعتوں میں مقابلہ کا جوش زوروں پر رہتا ہو۔ نتیجہ یہ کہ ان کی امیدیں قوی حوصلے بلند اور کوششیں سرگرم رہتی ہیں دیہاتی کانٹھکا گھنٹوں حقہ پینے اور گپ شپ اڑانے میں صرف کرے۔ لیکن قصباتی صناعت دن بھر سر اٹھانے کی جہالت نہیں چاہتا۔ عام مشاہدہ ہو کہ صنعت و معرفت کے مرکزوں میں لمحہ لمحہ جان بوا بر عزیز ہوتا ہو۔ لیکن زراعت والے گھنٹوں بلکہ دنوں کی بھی اتنی قدر نہیں کرتے اور نہ اُن کو قدر کرنے کی ضرورت۔ صناعت مل جیکر قصبات میں پستے اور ہزاروں میں برابر دکانوں کے اندر کام کرتے ہیں کہی ایک ہی دکان یا کارخانہ میں جمنا بہت سے جمع ہو کر چیزیں تیار کرتے ہیں۔ اُن کی زندگی بیشتر انسانی مجب و صحبت میں بسر ہوتی ہو اُن کو ہر وقت انسانوں ہی سے سابقہ پڑتا۔ اُن کی بستیوں ترقی کرتے کرتے بڑے بڑے شہر بن جاتی ہیں وہ ہزار ہا قسم کا سامان تیار کر کے ضروریات میں لافروکھتے ہیں اس اضافہ کی مدولت لوگوں کے دلوں میں محنت کا شوق اور ترقی کی امنگ پیدا ہوتی ہو۔ ہر کوئی اچھی اچھی چیزوں کا لطف اٹھانا چاہتا ہو اُن کے حصول کی عرض سے محنت کرتا ہو۔ غرضیکہ ہر طرف بیداری - چہل - پہل - ترقی کی کوشش اور رونق پھیل جاتی ہو۔ شہروں میں کیسی کیسی عالیشان عمارت کیسے کیسے مین قیمت سامان - انسانی کامیابیوں کے کیا ہی بہت افزا نمونہ نظر آتے ہیں جن کی بدولت کانٹھکاروں کے دیہات اور صناعتوں کے قصبات کی معاشرت میں زمین و آسمان کا فرق نمودار ہو جاتا

حصہ چہارم

باب چہار

حصہ چہارم
باب چہارم

۱۔ صنایع ذہین اور بانجہر ہوتا ہے اُس کے خیالات میں وسعت اور ارا دوں میں بلندی ہوتی ہے وہ اپنی کوشش پر اعتماد کرتا ہے۔ اس کی کامیابی عام خریداروں کی توجہ پر منحصر ہے وہ اپنے پیشے کے واسطے کسی چہرہ دست زمیندار کے رحم و انصاف کا محتاج نہیں وہ جہاں فائدہ دیکھے ایسا کام جاری کر سکتا ہے۔ کامیابی کی تلاش میں وہ جا بجا پھر سکتا ہے۔ منہ سے اس کی ہمت اور بھی بڑھ جاتی ہے۔ ہم پیشوں سے مقابلہ کرتے کرتے اس میں جرات استقلال پیدا ہو جاتا ہے۔ بڑی بڑی جماعتوں میں پہنچنے سے خود دہری کا احساس تیز ہو جاتا ہے۔ لوگوں سے طرح طرح کے معاملات کرنے پڑتے ہیں۔ اپنے حقوق کی نگہداشت کی کوشش ضرورت پیش آتے آتے اس میں اتانیت بھی بڑھ جاتی ہے۔ سیجا دباؤ اور تابعداری اُس کو ناگوار معلوم ہوتی ہے۔ خود داری اور آزادی کا اس کو چسکا بڑھ جاتا ہے۔ چونکہ بڑی بڑی جماعتیں یکجا رہتی ہیں۔ خرید و فروش کو دیکھ کر خرید و فروش پر رنگ پکڑتا ہے۔ عوام میں ایک جان بر جاتی ہے سب کو آزادی کی ہوا لگی کہ سیاسی حالت کا رنگ بدلنا شروع ہوا۔ حقوق کا لحاظ اور ادب ہونے لگا۔ عوام کے جائز مطالبات پیش اور منظور ہوئے حتیٰ کہ حکومت نے بھی تبدیلی آئینی ڈھنگ اختیار کر لیا۔ حریت کی صدا ہمیشہ شہروں سے نکل کر قصبات ہوتی ہوئی دیہات تک اسی طرح پہنچتی رہی ہے کہ ایک ہی مرکز سے لہریں سطح آب پر چاروں طرف پھیلتی ہیں۔

صنعت و حرفت کا معاشی حالت پر جو اثر پڑتا ہے وہ اظہار میں اٹھتا ہے۔ یورپ کے کسی ملک کا ایشیا کے کسی ملک سے مقابلہ کرنا کافی ہے اور فرق کی وجہ صاف ظاہر ہے صنعت و حرفت میں اس قدر چیزیں لےنے طریقوں سے تیار ہوتی ہیں کہ ہر قسم کی قابلیت اور مذاق کا آدمی اپنے حسب حال کوئی شبہ منتخب کر کے اس میں کما حقہ کمال پیدا کر سکتا ہے۔ یہ نہیں کہ زراعت کی طرح جسمانی طاقت اور معمولی سمجھ کے علاوہ اور

قابلیتوں کی کوئی پرستش ہی نہ ہو گی یا صنعت و حرفت میں انسانوں کی بی شمار تعداد قابلیتیں بطریق حسن کام آسکتی ہیں۔ اس کا پیدوار بر جو اثر پڑتا ہے؟ ظاہر ہے۔ خصوصاً کھلوں کی بدولت جو صنعت و حرفت کا سبب بھی ہیں اور نتیجہ بھی قوت پیدا کر دیں قدر بڑھ گئی ہے کہ ایک کمزور سا کھل چلائے والا صناعت دس طاقتور ہل چلانے والے کا شکاروں سے زیادہ پیدا کر تا ہے۔

جس طرح انسانوں کی خداداد قابلیتیں صنعت و حرفت میں لگائی جاتی ہیں۔ زمین کی بی شمار قسم کی پیداوار بھی صنعت و حرفت ہی میں کام آسکتی ہیں۔ کاشتکاروں کی ضروریات اور پیداوار تو مایحتاج زندگی تک محدود تھیں لیکن جب صنعت و حرفت کا دور دورہ ہوا تو نہ ضروریات کی شمار رہی نہ پیداوار کی جو چیزیں صدیوں نامعلوم رہیں آج اُن سے دیا وافت ہے جو چیزیں قدموں میں روندی جاتی تھیں آگ میں جلا جاتی تھیں کوڑیوں بھینک دی جاتی تھیں آج لوگ اُن سے طح طح کے کام لیتے اور آرام پاتے ہیں جو چیزیں مدتوں بال جان بنی رہیں آج اُن سے ملک مالا مال بن رہی ہیں حاصل کلام یہ کہ صنعت و حرفت میں کل خداداد نعمتیں۔ خواہ وہ انسانی قابلیتیں ہوں خواہ زمین کی پیداوار بدرجہ اولیٰ کام آتی ہیں یہی وجہ ہے کہ صنعت تو میں دنیا کی سرباز بنی ہوئی ہیں۔

قوم کی پستی اور عروج بیشمار سبب پر منحصر ہے اور بیشمار اہم سبب دماغی مقاسر سیاسی اور معاشی حالت سے وابستہ ہیں۔ اوپر کی بحث سے واضح ہوا ہے کہ جس قوم کا عام پیشہ زراعت ہی زراعت ہو وہ کم از کم بحالت موجودہ ان ترقی یافتہ اقوام کا رتبہ نہیں پا سکتی۔ جن کی ثنویت صنعت و حرفت کی خوبیوں پر مبنی ہے۔ اس بحث سے زراعت کو فضول یا ناقابل التفات قرار دینا مقصود نہیں بلکہ ایک اہم فرق

جتنا منظور ہے جس کی صحت پر عالمگیر مشاہدات شاہد ہیں اس سے کون انکار کر سکتا ہے کہ زراعت سب سے قدیم پیشہ ہے صنعت و حرفت اسی سے پیدا ہوئی اور اب بھی بیشتر اسی پر قائم ہے زراعت سے ناگزیر ضروریات حاصل ہوتی ہیں اور اس لحاظ سے وہ سب پیشوں پر اب بھی مقدم ہے۔ حتیٰ الوسع ہر قوم کو اپنی زراعت بحال رکھنی چاہئے تاکہ زرعی پیداوار خام کے واسطے جو کہ صنعت و حرفت کی بنا ہے وہ دوسری قوموں کی محتاج نہ رہے۔ زراعت کی بھ خوبیاں اور ضرورتیں سب تسلیم ہیں لیکن پھر بھی صنعت و حرفت کو دیگر لحاظ سے اس پر فوقیت حاصل ہونا عجیب نہیں۔

پس اب غور طلب امر یہ ہے کہ زراعت اور صنعت و حرفت کے جداگانہ خواص اور اہمیت کو پیش نظر رکھ کر ان دونوں پیشوں میں کیا تعلق قائم کرنا چاہئے کہ قوم کو ہر گونہ ترقی اور عروج بدرجہ اولیٰ حاصل ہو۔ آیا محض زراعت پر اکتفا کرنا مفید ہو سکتا ہے یا محض صنعت و حرفت پر کل کوشش صرف کرنی چاہئے یا ان دونوں کو پہلو بہ پہلو قائم رکھنا قوم کے حق میں سب سے بہتر ہو گا۔

اول فرض کر دو کہ زراعت قوم کا عام پیشہ ہو صنعت و حرفت کی طرف عدم توجہ رہے اور تجارت خارجی بھی دیگر ممالک سے قائم نہ ہو کہ مصنوعات کی درآمد ہو سکے ایسی قوم کی وہی حالت ہوگی جو ایشیا اور افریقہ کے بعض پس ماندہ حصص میں پائی جاتی ہے۔ جہالت و فساد پرستی۔ تنگ خیالی۔ بیت وصلگی۔ غلامی اور افلاس ایک سے ایک نمایاں نظر آئے گا۔

اب فرض کر دو کہ قوم کا تو عام پیشہ زراعت ہے لیکن تجارت خارجی کی بدولت دوسرے ممالک سے مصنوعات کی درآمد ہوتی رہے اور یہاں سے زرعی پیداوار کی درآمد اول اول اس طرح کمپ سے بہت فائدہ پہنچے گا۔ مصنوعات کے آنے سے ملک میں بیداری اور ترقی کا

اولیہ پیدا ہوگا لوگوں کو نئی نئی چیزوں کا علم اور شوق ہوگا اور ان کے حصول کے لیے وہ محنت اور کوشش بھی شروع کریں گے۔ زرعی پیداوار کی درآمد سے زراعت کو بھی ترقی ہوگی نہ صرف جمہور اور مقامی ضروریات سے زاید مٹی اس کی قیمت وصول ہوئے گی بلکہ سی سی چیزوں کی کاشت جاری ہونے سے ہی قوم کو فائدہ پہنچے گا۔ نیز ملک کی دیگر پیداوار مثل معدنیات وغیرہ جو اب تک ناکارہ پڑی رہیں ملک سے باہر فروخت ہونے لگیں گی۔ رفتہ رفتہ لوگوں کو ایک طرف تو مصنوعات کی درآمد سے نئی نئی ضروریات کی عادت پڑے گی۔ دوم زرعی پیداوار کی درآمد سے مالی حالت سدھرے گی۔ اور اس طرح اپنے ملک میں پیداوار خام سے مصنوعات تیار کرنے کا خیال اور قابلیت پیدا ہونی شروع ہوگی۔ اس حد تک مصنوعات کی درآمد جریغ ہدایت اور تجارت خارجہ پیام ترقی ثابت ہوگی۔ چنانچہ کثرت زراعتی ممالک میں معاشی بیداری کی ابتدا یوں ہی تجارت خارجہ سے ہوئی ہے۔

لیکن جب کہ تجارت خارجہ سے کچھ عرصہ میں بہودی کی اُمتنگ پیدا ہوئے۔ عزت کافی ترقی کرے۔ مالی حالت سدھر جانے سے اصل فراہم ہونے لگے بہت سی ضروریات کی عادت پڑ جائے اور نیز ان کی بہر سانی کے طریق کا پتہ چلنے لگے۔ مصنوعات واسطے پیداوار خام ملک میں دستیاب ہو سکے اور لوگوں کو صنعت و حرفت کا شوق پیدا ہو۔ غرض کہ جب قوم میں بلحاظ بہر سانی ضروریات اپنی مدد آپ کرنے اور ملکی صنعت و حرفت کو ترقی دینے کا خیال قوت پکڑے تو یہ وقت اس کے حق میں بہت نازک ہوتا ہے۔ اس حالت میں جتنے زیادہ عرصہ تک پیداوار خام کی برآمد مصنوعات کی درآمد جاری رہے گی اور ملکی صنعت و حرفت جاری کہ نہ ہو تاخیر ہوگی ملک کو نقصان پہنچے گا۔ زراعت قانون تقییل حاصل کی پابند ہے۔ اول اول تو زاید پیداوار کی فروخت سے بذریعہ تجارت خارجہ بہت فائدہ نمودار

حصہ جام

ماہ چہ دم

حصہ چہام

ماہ چہام

ہوگا۔ لیکن جب زراعت خوب ترقی کر چکے گی اور بوجہ کثرت طلب کاشت دقیق اور آدھے
 زمینوں کی کاشت شروع ہوگی تو قانون تقبیل حاصل ہی نہ ملے گا۔ گویا برآمد کی بدولت
 زرعی پیداوار جہر عوام کی ملکہ محتاج زندگی کا بیشتر دار مدار ہو۔ گراں ہونی شروع ہوگی۔ خورد
 و نوش کی چیزوں کی قیمت چڑھ جائے گی۔ گرائی ملکہ کا بار ہر کسی پر پڑے گا۔ لہذا
 کے لگان میں اضافہ ہوگا۔ اور اگر کاشتکار بھی مالک نہیں بھی ہوں تو ان کی مالی حالت
 بہتر ہونے لگے گی عوام کو ملکہ اور برکاری کی گرائی سے جس قدر زیر باری ہوگی اس کی
 تلافی کم و بیش دیگر ممالک سے آئی ہوئی مصنوعات کی ارزانی سے ہوتی رہے گی۔ چنانچہ
 اس وقت ہندوستان میں یہی واقعہ ہو رہا ہے برآمد کی وجہ سے سامان خوراک گراں
 ہو رہا ہے اور درآمدی مصنوعات میں بید ارزانی بڑھا رہی ہے۔ اس ارزانی کا باعث
 قانون بیکھر حاصل کا ملکہ آمد پر درآمد میں جس قدر اضافہ ہوگا۔ مصنوعات ارزانی ہوگی
 اور جو کھان کی طلب تفریق پر ہو جس قدر ارزانی ہوں گی ان کی درآمد بڑھنے لگے گی۔
 ارزانی اور درآمد کا ایک عجیب دور بند ہوتا ہے۔ جس میں زراعتی ملک اس طرح گھرجاتا
 ہے جیسے کہ مکڑی کے جالے میں مکی پھرتی ہے۔ زراعتی ملک کے ذمہ پیداوار خام کی ہر سب
 آپڑتی ہے۔ برآمد کی بدولت خورد و نوش کا سامان گراں ہو ہو کہ عوام کو زیر بار کرنا ہوتا ہے
 البتہ لگان میں کچھ اضافہ ہو جاتا ہے۔ لیکن یہ اس قدر تھا کہ عوام پر بار پڑتا ہے کہنے کے لیے
 عوام کی زیر باری کی تلافی مصنوعات کی ارزانی سے ہو جاتی ہے۔ لیکن یہی ارزانی
 قوم کے حق میں بال جان ہو جاتی ہے۔ اسی کی بدولت ملک میں صنعت و حرفت جاری کرنا
 دشوار بلکہ محال ہو جاتا ہے۔ ارزانی کی اسی مضرت سے بچنے کے لیے تائین تجارت کی ضرورت
 پڑتی ہے۔

لیکن اب سوال یہ پیدا ہوتا ہے کہ آخر ملکی صنعت و حرفت کو ترقی دینے کی ضرورت ہی کیا ہے

اس میں کیا قباحت ہو کہ زراعت بریوری کو ستش صرف کر کے پیداوار خام دیگر ممالک نہ بھی
 جاوے اور اس کے معاوضہ میں دیگر ممالک سے مصنوعات آتی رہیں۔ اس اعتراض کا جواب
 اوپر کی بحث سے آسانی اخذ ہو سکتا ہو۔ تاہم بعض صفائی ہم اس کا اعادہ کرتے ہیں۔
 جب کہ عامیشہ زراعت ہی رہی اور برآمد پیداوار خام کے معاوضہ میں دیگر ممالک سے
 مصنوعات کی درآمد جاری ہو تو اولاً مل بیشک اس طریق سے مع ہو تا ہو۔ زراعت کی
 ترقی سے ملکی دولت میں بھی اضافہ ہوتا ہو مصنوعات کی درآمد سے معاشی ترقی کی امنگ
 پیدا ہوتی ہو لیکن جب کہ عرصہ دراز تک پیداوار خام کی برآمد و مصنوعات کی درآمد جاری رہتی
 ہو تو زراعت ہمیشہ کے واسطے اس ملک کے گلے پڑ جاتی ہو اور ارزان مصنوعات کی درآمد ملکی
 صنعت و حرفت کو ابھرنے کا موقع نہیں دیتی۔ جب کہ زراعت عامیشہ ہو اور صنعت و حرفت
 مغارت رہی تو قوم کی دماغی معاشرتی اور سیاسی حالت جس قدر ترقی ہوگی محتاج بیان ہیں
 اور قوم کے قیام اور عروج سے ان نعمائے ترقی کا جس قدر قریبی تعلق ہو وہ بھی اظہر من الشمس ہو
 اس معاملہ میں انگلستان اور پولینڈ کی حالت کا موازنہ یہ بحسب آموز ہو ایک مانہ تھا کہ یہ
 دونوں ملک اکثر لحاظ سے ہم پلہ تھے۔ ان کی معاشرتی سیاسی اور معاشی حالت میں
 کوئی نمایاں فرق نہ تھا۔ زراعت دونوں ملکوں کا عامیشہ تھی لیکن بعد کو انہوں نے
 جدا جدا طرز عمل اختیار کیا۔ انگلستان نے تو دیگر ممالک سے صناعات بلا بلا کر لیتے ہاں آبا
 کیے اور تائین تجارت کے ذریعہ سے ملکی صنعت و حرفت کو ترقی دینے کی سرگرم کوشش کی
 صدی تک جاری رکھی حتی کہ آج وہ معاشی میدان میں سب سے پیش پیش نظر آتا ہو اور
 اس کی قومی غلطی کہ تمام عالم بیٹھا ہو ہو۔ اس کے برعکس ہل پولینڈ نے صرف پیداوار
 خام کی برآمد پر اکتفا کیا اور ملکی صنعت و حرفت کو ترقی دینے کے بجائے وہ عرصہ تک دیگر
 ممالک سے ارزان مصنوعات بکرت خریدائے حتی کہ وہ صرف زراعت میں پھنس

حصہ خام

باب خام

رہ گئے اور صنعت و حرفت سے محروم رہنے کا جو خمیازہ اٹھانا پڑا وہ سب کی آنکھوں کے سامنے موجود
 دوم رراعت اور صنعت و حرفت کا قومی زندگی کے مختلف شعبوں اور عام ترقی پر جو اثر پڑتا ہے اس
 کو نظر انداز بھی کر دیا اور صرف معاشی حیثیت سے پیداوار عام کی برآمد اور مصنوعات کی درآمد پر غور کر دیا
 تو یہ انتظام طاقت اور پیشی کے منافی نظر آئے گا۔ تجارت آزاد کے حامی فخریہ زور دیتے ہیں کہ تجارت
 خارجہ رراعتی ممالک کے حق میں اس لیے از حد مفید ہے کہ زرعی پیداوار کی قیمت بڑھنے سے ملک کی دولت
 میں اضافہ ہوتا ہے اور مصنوعات کی درآمد سے معاشی ترقی کی بنا پڑتی ہے لیکن جب کہ خود انہی کے قول کے
 کے مطابق دیگر ممالک سے آئے ہوئے مصنوعات اس قدر قیمتیں سناٹت ہوتے ہیں تو گوہر کی پیداوار عام سے
 گہری کے پیا شدہ مصنوعات پہلے کے حق میں کتنی قدر مفید ثابت ہوں گے مثلاً ہندوستان کی روئی اور پونڈلا
 حانا پر اسی وجہ سے ان دونوں کی قیمت ہندوستان میں بڑھی ہوئی ہو گویا ان کی برآمد سے ہندوستان کی
 دولت میں اضافہ ہوتا ہے ان چیزوں کا کپڑا اور چرمی سامان تیار ہو کر شکل مصنوعات پر ہندوستان کو
 ابلا کر ولایت کے جیسے کارخانے ہندوستان میں قائم ہوتے تو روئی اور چرم کی قیمت بھی دینی
 اعلیٰ رہتی اور ملک میں مصنوعات تیار ہونے سے جو زرعی شکل کر لیا اور وقت و مال بیکھل اجرت سود
 و منافع ہندوستان کی جیب کا بھر جاتا ہے وہ بھی ملک میں محفوظ رہ کر عام منافع اعلیٰ میں اضافہ کرتا۔
 زراعت پر بہتر فیصدی آبادی کی روزی کا دار مدار ہے جس کی وجہ سے شخصی آمدنی یا تو گھٹتی ہے یا
 یا کم از کم اضافہ کی رفتار نہایت سُست ہے۔ یہ مشکل بھی آسان ہو جاتی ہے۔ لاکھوں مزدور
 کارخانوں میں کام سے لگ جاتے۔ گویا کاروبار کی پیشی کی وجہ سے محنت کی طلب یا مزدور کی
 مانگ بڑھتی اور ان کی اجرت میں اضافہ ہونے سے علوم کی نالی حالت سدہنے لگتی اور چند ہی سال میں رراعت
 اور صنعت و حرفت کے پہلو بہ پہلو ترقی کرنے سے ملک کی حالت کچھ سے کچھ بد جاتی۔
 قطع نظر ان گراں تدفوات کے یہ امر بھی کچھ کم قابلِ توجہ ہیں کہ تجارت خارجہ کا قیام بہت اسباب پر
 اگر زرق و برق کی کسی وجہ سے پیداوار عام رراعتی ملک سے لینا ترک کر دے یا کوئی جنگ پھڑپھڑ جائے جس سے خطے اور

منصہ

بیشدستی کسی بیلر اور مال بدیش قوم کو قائل رہنا چاہئے تو زری ملک کی حالت کو نظر قائل ہم ہوگی نہ تو اس کو اپنی مصہرہ اس پیداوار خام کا کوئی مصرف نظر آئے گا جو دوسرے ملک کو عانتی تھی اور نہ اس کو وہ اس سم مصنوعات میں نظر آئے گی جن کا وہ بیکر عادی ہو چکا ہے۔ چنانچہ کسی مرتبہ ایسا واقع ہو چکا ہے کہ دو ملکوں میں جنگ چھڑی جو ملک صرف پیداوار خام میں کرتا اور مصنوعات دیگر ملک سے خریدتا تھا اس کی کم بختی آگئی۔ سوئی۔ نپل اور یا سلائی تک کو محتاج ہو گیا۔ ایسی پس ماندہ قوم پہلا جنگ میں کیا عمدہ برا ہو سکتی ہے۔ چنانچہ بڑے بڑے نازک وقت گذر گئے مصیبتیں آئیں زبیں یڑیں۔ لیکن اس گوشمالی سے ہمیشہ کے واسطے یہی عرت ہوئی کہ جنگ پیام بیلر ری و عروج ثابت ہوئی۔ فوراً ملکی صنعت و حرفت کو حتیٰ الوسع ترقی دینے کی دہن لگ گئی۔ سو موطن کے ایثار کیے بکلیغض اٹھائیں لیکن جب تک ملکی صنعت و حرفت کو زندہ نہ کر لیا دم نہ لیا اور نتیجہ یہ ہوا کہ وہ بھی دنیا کی زندہ اور معزز قوموں میں شمار ہوئے لگیں آگے چل کر تجارت خارجیہ کی تاریخ میں ایسے واقعات اکثر نظر سے گریں گے۔

مصنوعات کی درآمد پر انکشاف کرنے سے ایک عظیم الشان نقصان بھی پہنچتا ہے کہ مثلاً قسم کی پیداوار خام جو بوجہ وزندار یا سرع الزوال ہونے کے زیادہ مقدار میں دیگر ممالک بھی نہ چا سکے۔ مثلاً لوہا۔ پتھر۔ لکڑی۔ خوشبو دار پھول یا ایسے قدرتی حساب جن سے صنعت و حرفت میں بڑے بڑے کام نکل سکیں۔ مثلاً آبشار۔ دریا۔ پہاڑیاں یہ سب بیکار رہ جاتے ہیں اندر عتی قوم ایسے لوگوں کی خدمات سے محروم رہ جاتی ہے جن میں قدرت نے اس قدر قابلیت و دیانت کی تھی کہ اگر موقع ملتا تو وہ اپنے کو بڑے سے بڑے موجد اور مصلح کا بدلہ ثابت کر کے ملک کو مال مال کر دکھاتے۔ چنانچہ ہم مقدمہ اور کارکردگی کے تحت میں جتا چکے ہیں کہ ملک میں صنعت و حرفت کی پس ماندگی اور معنی تعلیم کی قلت سے بہت سی پیش بہا پیداوار خام اور لاجواب خداداد ہستیاں کس پیر سی کے ہاتھوں ضائع اور

حصہ ہام برآمد ہو رہی ہے۔

پیداوار عام کی برآمد کے متعلق ایک فریکٹ بھی قابلِ ملاحظہ ہے۔ اگرچہ بادی النظر میں وہ کچھ اہم نہیں معلوم ہوتا لیکن پیداوار عام ایسی ہیں کہ عام طور پر صنعت و حرفت کی ترقی کے واسطے لایہ میں مثلاً لوہا پتیل۔ تانبا جن سے مشین بنے کوئلہ اور مٹی کا تیل جس سے اجکن چلے۔ خاص قسم کی لکڑیاں جس سے اعلیٰ درجہ کے فیئر جے۔ یہ چیزیں دیر پا بھی ہیں ان کو خاص طور پر محفوظ اور محفوظ رکھنا چاہیے تاکہ حسد اگر کبھی دن پہرے توان سے یورایو را کام لیا جائے اور دوسروں کا محتاج بننا نہ پڑے ان کی مقدار خواہ کتنی ہی کثیر ہو پھر بھی محدود ہوتی ہے۔ اور قومی معاملات میں برسوں ہیں ملکہ صدیوں کا لحاظ رکھنا پڑتا ہے۔ پس ایسی پیداوار عام کے بدلے میں مصنوعات لینا ایسا ہے جیسا کہ یارس پتھری کے بدلے میں سونا لینا۔

قیمتی دھاتوں مثلاً سونا چاندی کی کانوں کا دوسرے ممالک کو ٹھیکہ دینے میں بھی کثرتِ قابلِ ملاحظہ رہ رہتا ہے اگر اس وقت تک جبکہ خود کان کنی میں مہارت تامہ حاصل ہو جبکہ کیا جائے تو قیمتی دھاتیں خود بھکانے میں جس قدر زیادہ منافع ہوگا اس سے تاخیر حصولِ منفعت کی بدرجہ اولیٰ تلافی ہو جانی اعلیٰ ہے۔ رہی ایسی نرعی پیداوار جس سے سامانِ خوراک حاصل ہوتا ہے کون ہیں جانتا کہ زمین کی قوت پیداواری محدود ہے۔ کاشت کی کثرت سے قوتِ ملذرائے ہونے لگتی ہے۔ چنانچہ بعض لوگ تو چند فصل کے بعد ایک آدھ فصل زمین کو ہلاک کاشت اس طرح چھوڑ دیتے ہیں۔ جیسے کہ کوئی مزدور کو آرام لینے کے لیے چٹی دیتا ہے اور اس ترکہ سے زمین کی قوت کم زایل ہوتی ہے۔ منافع شدہ قوت کی تلافی کے واسطے وقتاً فوقتاً کھا دینی یا جانا ہے۔ اور خود کھا دینی بیشتر زمین ہی کی پیداوار سے بنتا ہے۔ پس برآمد کی خاطر مدتوں تک زمین پر کاشت کی شدت کرنے سے اس کی زرخیزی کو مستقل صدمہ پہنچے تو عجیب نہیں اور جب پیداوار کا کوئی جزو کثیر ملک سے باہر جائے گا تو گویا اس قدر کھا دیں بھی کمی ہوتی ہوگی

پس ملت دراز کے لیے قوی ہبہودی مد نظر رکھتے ہوئے زراعت میں احتیاط شرط پر سید واد حصہ چاہم خام کی برآمد میں اس قدر کثرت اتنے عرصہ تک جاری نہ رکھتی چاہئے کہ ذرائع پیداوار مستقل باہر چاہم طور پر مصلح ہو جائیں ۔

برآمد پیداوار خام اور درآمد مصنوعات کے متعلق صرف ایک دیکھتے تانا ضروری معلوم ہوتا ہے۔ یہ تو سب کو معلوم ہے کہ زراعت قانون تقییل حاصل کی پیر ہو ہے۔ اور زرعی سید واد جس سے خوراک حاصل ہو۔ اس کی طلب بھی غیر تغیر پذیر ہے اس کے برعکس مصنوعات قانون بحیرہ حاصل کے یا مد ہوتے ہیں اور ان کی طلب تغیر پذیر ہوتی ہے جس ملک سے سامان خوراک کی برآمد ہو وہاں اس کی گرانی کا مار سب پر پڑنا لا بد ہے۔ حالانکہ ملک کو نفع بشکل لگان متبادل بہت کم ہوتا ہے اور جن مصنوعات کی درآمد ہوتی ہے وہ اکثر داصل تلیتات ہیں یعنی ان سے اس قدر عام اور ماکزیر ضروریات مہیا نہیں ہوتیں جتنی کہ سامان خوراک سے۔ گویا خوراک کی گرانی کا مار تو ملا استثنا سب پر پڑتا ہے۔ لیکن اضافہ لگان ایک خاص گروہ کی حیب میں جاتا ہے اور ارزانی مصنوعات کا لطف بھی وہی اٹھا سکتے ہیں جن کے پلہ جا ری ہے ہوں نتیجہ یہ ہے کہ ہزار ہا غریبوں کو برآمد سامان خوراک کی بدولت سیٹ پالنا دشوار ہو جاتا ہے جو ملک سامان خوراک لے اور مصنوعات سے اس کی حالت برعکس ہے اول تو قانون موازنہ مصارف کی رو سے اس کو سامان خوراک رزاں پڑتا ہے اور سامان خوراک کا ناگزیر ضروریات میں نمبر اول ہے گویا اس کی ارزانی سے تمام لوگ بلا استثنا مستفید ہوتے ہیں اور مصنوعات کی رزائی کا جال لطف اٹھاتے ہیں۔ گویا جس ملک سے سامان خوراک کی برآمد ہو وہاں ایک بڑی جماعت کو گرانی خوراک سے نہر بار ہونا پڑتا ہے اور خاص خاص گروہ اضافہ لگان اور ارزانی مصنوعات کا لطف اٹھاتے ہیں۔ حالانکہ جس ملک سے مصنوعات کی برآمد ہو۔ وہاں خوراک اور مصنوعات دونوں کی ارزانی سب کے واسطے عام ہوتی ہے۔

حصہ چہارم

باب چہارم

اس سے قبل واضح کیا جا چکا ہے کہ اگر کوئی زراعت پر قناعت کرے اور تجارت خارجہ جاری نہ کرے یا اگر جاری کرے تو وقت مناسب پر مصنوعات کی درآمد نہ روکے اور ملکی صنعت و حرفت کو ترقی نہ دے تو اس کا کیا کیا حشر ہو گا۔ مابقی بحث سے یہ بھی واضح ہو گیا کہ اگر کوئی ملک صرف صنعت و حرفت میں مصروف رہے اور دوسرے ملکوں سے پیداوار خام اور سامان خوراک لے تو اس کی حالت زراعت والے ملک سے بہتر ہو گی۔ لیکن اس ملک کو بھی ایک بڑا خطرہ ہائی رہے گا جس کا لحاظ بہت ضروری ہے پیداوار خام تو کل صنعت و حرفت کی بنیاد ہے اور خوراک کا لوازمات زندگی میں سب سے اول نمبر ہے۔ جب اگر غدا انھیں جنگ یا اور کسی سبب سے ان چیزوں کی درآمد رک جائے تو پھر ایسے ملک کی حالت بہتہ اندیشہ ناک ہو سکتی ہے۔ پٹنایہ انگلستان کی بیشتر معاشی حالت اسی ملک کی سی ہے اور انہیں خطروں کے لحاظ سے اول تو اس نے اپنا بیڑا نہایت زبردست بنا رکھا ہے۔ دوم راستوں پر اکثر مواقع کے بندر گاہ اور آہائے لینے قرضہ میں کر رکھی ہیں۔ سوم اکثر زرعی ممالک پر اپنی حکومت یا کم از کم ایسا اثر اور مسوج قائم کر رکھا ہے اور ان بند و بستوں کے ہوتے ہوئے کسی پیداوار خام اور سامان خوراک کی درآمد کرنے کا خطرہ خیال ہو ہوم سے زیادہ وقعت نہیں لگتا لیکن درجہ ممالک اس قدر جرات نہیں کر سکتے پیداوار خام وہ دیگر ممالک سے لیتے ضرور ہیں لیکن ملکی ذرائع کو بھی بھر جسطیاط برقرار اور محفوظ رکھتے ہیں۔

اوپر کی تفصیلی بحث سے تجارت خارجہ کے کل ضروری پہلو واضح ہونے کے بعد اب یہ سمجھنا دشوار ہو گا کہ کسی قوم کے واسطے اس سے بڑھ کر کوئی خوش قسمتی نہیں کہ وہ اپنی بیشتر ضروریات خود دہیا کر سکے۔ ملک میں پیداوار خام کی بھی کثرت ہو اور صنعت و حرفت بھی اتنی ترقی یافتہ ہو کہ باسانی مصنوعات دستیاب ہو جائیں۔ اس قوم کی حالت ایک نہایت توانا و مندیرست اور قابل تمخص کی سی ہو گی جو اپنے قوت بازو پر ہمیشہ بھروسہ کرے گا۔

اور لازماً کسی کا دست نہ گھومو۔ بلکہ آڑے وقت خود دوسروں کی دست گیری کر سکے اور
لوگوں میں عزت و وقعت کی زندگی بسر کرے۔

باب چہارم

(۱۰) قومی وجود خود مختاری اور عروج کا نصب العین جو ہم نے اوپر پیش کیا اور اس کے
حصول کے جو معاشی طریق بتائے اُن کا کافی نفسہ بجا اور درست ہوتا دیا بھر میں مسلم ہو
اس راہ پر چلکر بعض قومیں منزل مقصود تک پہنچ چکی ہیں۔ مثلاً سب سے اول انگلستان
اس کے بعد امریکہ جرمنی اور فرانس۔ بعض آزاد اور مال اندیش قومیں اب بھی اس راہ سے
منزل مقصود کی طرف بڑھ رہی ہیں بالخصوص جاپان جہاں ملکی صنعت و حرفت کی ترقی
کا خیال بسرعت قوت پکڑ رہا۔ اور ہر طرف پھیل رہا ہے۔ لیکن یہ خیال سلسلہ غلط ہوگا
کہ ہر کوئی قوم اس راہ پر چلکر قومیت کا نصب العین حاصل کر سکتی ہے۔ اس کامیابی کے
واسطے چند شرائط لازمی ہیں۔ جن کی تکمیل صرف بعض قوموں کی کوشش کی منتظر ہے۔
اور بعض قوموں کی قدرت سے تقریباً ماہر ہے یعنی قدرتا وہ شرائط مذکور پورا کرنے سے معذور

ہیں۔ لہذا قومی نصب العین اُن کو صرف بدرجہ ادنیٰ میل کر سکتا ہے دنیا کے ملکوں پر نظر ڈالو تو معلوم
ہوگا کہ بعض کا رقبہ مختصر ہے۔ آبادی ہٹوڑی ہے۔ پیداوار خام کی قلت ہے یا جو کچھ پیداوار خام
ہو وہ صرف معدوثے چند قسم کی ہے۔ مثلاً ڈنمارک۔ بلجیم۔ سویڈن۔ یونان۔ لیتھ
ماروے اور سوئڈن۔ اگر یہ ملک۔ اپنی کل ضروریات خود پیدا کرنے کی کوشش کریں تو
قیعہ نقصان اورتا کامی ہوگا ان کے حق بہت سے مصنوعات کی منتقل درآمد اور پیداوار
خام کی برآمد ناگزیر ہو تو کیا عیب ہے۔ لیکن اس پر بھی جس صنعت و حرفت کی ترقی کا موقع
دیکھتے ہیں بذریعہ تائین تجارت اس کی غور و پرداخت میں جان کھپا رہی ہیں اور جس قدر
مصنوعات خود تیار کر سکیں۔ اُن کو قیمت سمجھتے ہیں۔ لیکن بعض ملک ایسے بھی نظر آتے ہیں
جن کو بجائے خود ایک دنیا سمجھنا چاہیے ہوگا۔ مثلاً امریکہ یا ہندوستان کیسے کیسے وسیع تر

حصہ چہم

ماہ چہم

کتنی بڑی بڑی آب و ہوائ پیداوار خام کی بیشمار قسمیں اور کشیدہ مقدار - دریا - پہاڑ - میدان مختلف آب ہوا غرض کہ طرح طرح کے قدرتی اسباب موجود - یہ وہ ملک ہیں کہ جن کو قومیں نصیب العین حاصل کرنے کے واسطے معاشی اسباب خاطر خواہ میسر ہیں - امریکہ کی معاشی ترقی ہر طرف ضرب اٹھ رہی ہے اور ہندوستان صرف موقع کا منتظر ہی متوسط درجہ کے ملک بھی حتی الوسع معاشی استحکام اور صنعت و حرفت کی ترقی میں برابر مصروف ہیں جرمنی اور فرانس نے باوجود چھوٹے چھوٹے ملک ہونے کے کیا کچھ نہیں کر دکھایا تاحقہ حال کے زرخیز مگر غیر آباد ملک مثلاً افریقہ کے حق میں تجارت آزاد بہت زیادہ مفید ہے ہر ملکی صنعت و حرفت کو ترقی دینے کے اسباب مہیا ہونے میں وہاں ایسی وقت درکار ہے اور اس دوران میں پیداوار خام جس کی کثرت ہے - باہر ہیکر دولت چڑھانا اور مصنوعات متحرک کر ترقی کی امنگ پیدا کرنا اس کے لیے سب سے بہتر ہے - رہے غیر آباد ریگستان اور زراعت و ہاں معاشی ترقیات کا خیال ہی عبث ہے -

اگرچہ جا بجا توجہ دلا چکے ہیں لیکن لغرض یاد دہانی یہاں بھر عائد کرتے ہیں کہ اگر کسی ملک کا عام ہمیشہ راعت ہو اور پیداوار خام کی کثرت ہو تو اول اول مصنوعات کی درآمد اور پیداوار خام کی برآمد ایسے ملک کے حق میں پیام رحمت اور تازیانہ ترقی ثبات ہوگی ایسی حالت میں تجارت آزاد نہ صرف جائز بلکہ ناگزیر ہے - کچھ عرصہ بعد ملک میں تمام حرکت نمودار ہوگی اور وہ اپنے قدموں پر خود کھڑا ہونے کی کوشش شروع کرے تو عجب نہیں - اس دوران میں آمد پیداوار خام کی بدولت کچھ اس میں انداز ہو چکا ہوگا مصنوعات کے استعمال سے معاشی ترقی ضرورت محسوس ہونے لگے گی - غور اور مشاہدہ سے زراعت کے ساتھ صنعت و حرفت کو بھی ملک میں ترقی دینے کے فائدہ کچھ کچھ نظر آنے لگے ہوں گے اور مصنوعات تیار کرنے کے برے پہلے آلات اور تہہ و بزم

جہاں تک بھی حاصل ہو گئی ہوگی۔ یہ وہ وقت ہے جب کہ اس کو تائین تجارت سے روکنا
 سراسر نادانی یا ظلم ہوگا۔ یہ وقت آجانے کے بعد جتنی ہی تاخیر ہوگی ترقی کی دقیق
 بڑھیں گی۔ چنانچہ بعض قوموں کو تو ہر قسم کے لامحدود ایثار کرنے پڑے تب کہیں یہ توقع
 نصیب ہوا۔ لہٰذا منفعت مابعد نے اس ایثار کی تلافی بدرجہ اولیٰ ضرور کر دی اور
 بلکہ کر دی۔

اب صرف یہ سوال باقی ہے کہ تائین تجارت کب تک قائم رکھنی چاہئے۔ جواب
 صاف ہے۔ جب تک کہ تجارت آزاد سے تائین کی غرض و عایت کو صدمہ پہنچنے کا اندیشہ
 باقی رہے خواہ دوران تائین مختصر ہو یا وسیع اس کو اس وقت تک ہرگز ترک نہ کرنا چاہئے جب تک
 اہل اعراض و مقاصد اجازت نہ دیں اور ان کی ہم اس قدر مفصل تشریح کر چکے ہیں کہ یہاں یہاں
 غیر ضروری ہے۔

۱۱) تائین کی ضرورت اب خوب واضح ہو گئی ترقی یافتہ ممالک کے مصنوعات ترقی طلب
 ممالک میں داخل ہو کر نہایت ارزاں کثرت فروخت ہوتے ہیں اور آخر الذکر ممالک بوجہ موجود
 پس ماندگی کو اس قدر ارزاں مصنوعات تیار کرنے سے محروم ہیں۔ عوام سے اس قدر مال اندیشی
 کی توقع جٹ ہے کہ وہ خود بخود ملکی صنعت و حرفت کو ترقی دینے کی خاطر مستقل طور پر ارزاں
 مصنوعات کے مقابل گراں خریدیں اور یہ ملکی مصنوعات فروخت ہو سکے کی وجہ
 موجودہ گراں سود سے کوئی امید نہ ہو تو لوگ صنعت و حرفت جاری کر کے اپنا اصل معرض خطر
 میں ڈالنا کیوں گوارا کرنے لگے۔ گویا ارزاں مصنوعات کی درآمد ملکی صنعت و حرفت کے قیام
 و ترقی سے مزاحم ہوتی ہے۔ پس گورنمنٹ کو جو کہ عوام کی نمایندہ اور ملکی بہبودی کی محافظ ہے
 کوئی ایسا طریق اختیار کرنا پڑتا ہے کہ درآمد مصنوعات کا تیار کن انڈر ٹیل ہو جائے۔ پہلا
 طریق تو یہ ہے کہ مصنوعات کی درآمد پر ٹیکس قائم کر دیا جائے تاکہ ان کی قیمت میں اس قدر

حصہ چہارم

ماہ چہارم

اضافہ ہو سکے کہ ملکی مصنوعات ان کا لیے بازار میں مقابلہ کر سکیں یعنی وہ بھی ملکی مصنوعات کی برابر گراں ہو جائیں تاکہ لوگ لینے ملک کی چیزیں خریدنے میں تامل نہ کریں اور صنعت و حرفت قائم کرنے والوں کو بھی کاروبار نہ چلے اور اصل ضائع ہونے کا اندیشہ نہ ہو اس کس کا تسکین گراں ملی مصنوعات عوام پر مار ضرور پڑے گا۔ لیکن اول تو ملکی صنعت و حرفت کچھ عرصہ میں ترقی کریں گی تو مصنوعات خود اڑزاں ہو جائیں گی۔ نہ دیگر ممالک کے مقابلہ کا خوف رہے گا اور نہ ٹیکس کی ضرورت۔ گویا ٹیکس محض ایک عارضی بار ہو گا جس کے معادضہ میں صنعت و حرفت کے قیام سے دائمی مرفہ اسحالی ہاتھ آئے گی اور اگر ٹیکس کا بار مدت دراز تک بھی برداشت کرنا پڑے اور مصنوعات تو می تحفظ کے واسطے ضروری ہوں تو ان کو خوشی برداشت کرنا ایسا ہی ضروری ہو جیسا کہ فوج اور بیڑوں کے مصارف برداشت کیے جاتے ہیں قیام ٹیکس کے متعلق اس قدر ہدایت ضروری ہو کہ اں کو کم مقدار میں جاری کر کے تبدیع بڑھانا چاہئے تاکہ مصنوعات کی درآمد کرنے یا یکا یک گرانے بڑھ جائے سے لوگ گہرا نہیں اور ٹیکس ماثقل برداشت محسوس نہ ہونے لگے جوں جوں درآمد تبدیع رکے گی ملکی مصنوعات بازار پر قبضہ کریں گے اور لوگ گراں بھی کم محسوس کریں گے حتیٰ کہ ملکی صنعت و حرفت کو کسائی مایمیں حاصل ہو جائے کے بعد ملکی ضروریات مہیا کر سکنے کی قابلیت بھی پیدا ہو جائیگی قیام صنعت و حرفت کے چند درجہ فوائد جب لوگ آکھوں سے دیکھیں گے تو گرانی کی درہ برابر بھی پرواہ نہ کریں گے اور کچھ عرصہ بعد اڑزانی خود بخود دکر لے لے گی۔ یا نہ بھی کرے گی تو صنعت و حرفت ریر بحث سے دوسرے قسم کے اہم فوائد حاصل ہوں گے جو بار گرانی کی بدرجہ اولیٰ تلافی کر دیں گے۔

ملکی صنعت و حرفت کو ترقی دینے کا دو سہ طریق یہ بھی ہو کہ سہ کار کی طرف

کسی مقررہ اصول کے مطابق مالی امداد ملے۔ چنانچہ امریکہ فرانس جرمنی آسٹریا

اور چاہاں میں آج کل یہ طریق بھی رائج ہے۔ مثلاً کسی صنعت و حرفت جاری کرنے والوں کو ایک حصہ چارم معین ترجہ منافع کی سرکاری جانب سے ضمانت مل جائے کہ اگر کاروباری منافع ترجہ معین کم رہے تو سرکار اپنی طرف سے اس کی کوپور کر دے گی۔ اس کو مصطلحاً طریق ضمانت منافع کہتے ہیں جو ہماری سرکار نے جب ولایت کی کمپنیوں کو ہندوستان میں ریل بنانے کے ٹھیکے دئے تو علاوہ اور طرح طرح کی رعایتوں کے طریق مذکور کے مطابق بالعموم ۵ فیصدی منافع کی اپنی طرف سے ضمانت کی تھی اور کروڑ ہا روپیہ اس مدین مدتوں ادا بھی کرتا پڑا۔

تسکیں یٹیں جاری ہوئیں۔ امریکہ اور میکسیکو میں بھی طریق مروج ہے۔ کہیں کہیں مثلاً رومانیہ اور ہنگری میں صنعت و حرفت کی دست گیری کی نیت سے ان کو ٹیکس سے مستثنیٰ کر دیا جاتا ہے یا کم از کم شرح ٹیکس میں معقول تخفیف کر دی جاتی ہے۔ سو مصنوعات کی برآمد ٹرانے کی نرض سے کرایہ آمد و رفت مال میں خاص عانت کی جاتی ہے اور چارم برآمدیہ علامیہ کسی شرح معین سے سرکاری امداد ملتی ہے مثلاً اگر ایک لاکھ مصنوعات یا ایک لاکھ من یہاں کی برآمد کی برآمد ہو تو کارخانوں کو سرکار کی طرف سے ۳۰ روپیہ یا ۲۰ روپیہ من کے حساب سے امداد ملے گی تاکہ دوسرے ملکوں کے مازار میں ہاں کی مصنوعات و پیداوار سے مقابلہ کرنے میں مدد گویا یہ دوسرے ملکوں پر حملہ کرنے کا طریق ہے اور برآمد کی بدولت ملکی صنعت و حرفت کو جو ترقی ہوتی ہے اس سے سرکاری صرف کی بدرجہ اولیٰ تلافی ہو جاتی ہے۔ چنانچہ جرمنی فرانس اور سٹریٹانے یوں ہی برآمد پر امداد دے دے کر اپنے ملک میں شکر سازی کو اس قدر ترقی دی کہ اب تمام دنیا کا مازار انہیں تین ملکوں کے ہاتھ میں نظر آتا ہے۔ ہندوستان میں بھی سے اچھی بیشک پیدا ہو سکتی ہے۔ لیکن ان ملکوں کی شکر کے سامنے ہندوستانی شکر کا نہینا محال نظر آ رہا ہے۔

حامیان تجارت آزاد ٹیکس درآمد اور سرکاری امداد صنعت و حرفت کے مذکورہ بالا

نتائج سے ہوا تو متفق میں یعنی ایسے نتائج کا ظہور نہ ہوتا تسلیم کرتے ہیں لیکن ٹیکس اور امداد کے عمل
 پھر بھی مخالفت ہیں۔ مخالفت کی وجہ یہ قرار دی جاتی ہے کہ ہوا لا طریق تائین جیسا ہونا چاہیے
 عملاً ویسا قائم کرنا نہ صرف دشوار بلکہ محال اور ناممکن ہے۔ کسی صنعت و حرفت کی موجودہ حالت
 سے مستقبل قریب و بعید کا صحیح اندازہ کرنا تائین کے نقصانات اور منفعت کا ٹھیک ٹھیک
 موازنہ ممکن نہ اس قدر دشوار ہے کہ اس میں ہمیشہ غلطی ہونے کا اندیشہ ہو سکتا ہے۔ جب کہ حکومت
 اور کاروبار میں ایسے قریبی تعلقات ہوں گے تو خوف ہے کہ سیاست پر انفرادی اغراض مقاصد
 کا ننگ چڑھے ہر طرف سے جا بجا تائین کا مطالبہ شروع ہو اور رعایت و حانداری سے حکمرانی
 میں ابتری نمودار ہو۔ چنانچہ مثال کے طور پر امریکہ کی حالت پیش کی جاتی ہے جہاں لئے دن
 مختلف طبقے اپنی عرض کے موافق تائین کی تائید اور مخالفت کرتے اور بعض وقت گورنمنٹ
 کو حیرانی میں ڈال دیتے ہیں خصوصاً جمہوری حکومتوں کو جو عوام کی تائید پر قائم ہوتی ہیں
 اس معاملہ میں خاص وقت پیش آتی ہے۔ سب کے مطالبات پورے کر کے سب کو خوش
 کرنا تو محال ہے۔ لیکن فریق غالب کے خلاف رائے عمل کرنے کی بھی جرات کم کی جاتی ہے،
 اور کاروبار میں ذاتی منفعت کو عوام کی بہبودی پر قربان کرنا معلوم نہیں اگر تائین کی آڑ میں
 تاکا بویافتہ فرمے اپنے اپنے مطالب برابری کی کوشش کریں جس سے عوام کو بجائے کسی نفع
 کے نقصان پہنچے تو عجب نہیں۔ حامیان تائین کے خیال میں یہ خطرہ اگر سطر سر پہ نہ پڑا
 نہیں تو نہایت کم از کم ضرور ہے۔ تجربہ سے ثابت ہو رہا ہے کہ باوجود مختلف فرقوں کی خود مختار
 کوششوں کے عام بیداری کی بدولت صحیح ہول پر قائم رہ کر تائین جاری کرتا ممکن ہے۔
 چنانچہ واقعہ ہے کہ اس طریق سے ملکوں کے بے بے پناہ بے رحمی رہا ہے۔

ایک اعتراض یہ بھی ہے کہ تائین روشن خیالی کے منافی ہے۔ اس میں بہت خود غرضی
 پائی جاتی ہے۔ لیکن اس کا حقیقی منشا قومی قیام اور ترقی ہے اور یہ قدرت کے مالگیر قانون

حسب چاہم

ماہ چاہم

نتائج سے ہو لاؤ متوقع میں یعنی ایسے نتائج کا ظہور نہ ہونا تسلیم کرتے ہیں لیکن ٹیکس اور امداد کے عملاً پھر بھی مخالفت ہیں۔ مخالفت کی وجہ یہ قرار دی جاتی ہے کہ ہو لا طریق تائین جیسا ہونا چاہیے عملاً ویسا قائم کرنا نہ صرف دشوار بلکہ محال اور ناممکن ہے۔ کسی صنعت و حرفت کی موجودہ حالت سے مستقبل قریب و بعید کا صحیح اندازہ کرنا تائین کے نقصانات اور منفعت کا ٹھیک ٹھیک موازنہ نہ کرنا اس قدر دشوار ہے کہ اس میں ہمت نہ عطا ہونے کا اندیشہ ہو سکتا ہے۔ جب کہ حکومت اور کاروبار میں ایسے قریبی تعلقات ہوں گے تو خوف ہے کہ سیاست پر انفرادی اغراض و مقاصد کا رنگ چڑھے ہر طرف سے جا بجا تائین کا مطالبہ شروع ہوا اور رعایت و حانداری سے مکملانی میں اتری نمودار ہو۔ چنانچہ مثال کے طور پر امریکہ کی حالت پیش کی جاتی ہے جہاں آئے دن مختلف طبقے اپنی عرض کے موافق تائین کی تائید اور مخالفت کرتے اور بعض وقت گورنمنٹ کو حیرانی میں ڈال دیتے ہیں خصوصاً جمہوری حکومتوں کو عوام کی تائید پر قائم ہوتی ہیں اس معاملہ میں خاص وقت پیش آتی ہے۔ سب کے مطالبات پورے کر کے سب کو خوش کرنا تو محال ہے۔ لیکن فریق غالب کے خلاف رائے عمل کرنے کی بھی جرات کم کی جاتی ہے اور کاروبار میں ذاتی منفعت کو عوام کی بہبودی پر قربان کرنا معلوم۔ یس اگر تائین کی اگر میں قابو یافتہ فرمے اپنے اپنے مطالب براری کی کوستس کریں جس سے عوام کو بجائے کسی نفع کے نقصان پہنچے تو عجب نہیں۔ حامیان تائین کے خیال میں یہ خطرہ اگر سراسر بے بنیاد نہیں تو مبالغہ آمیز ضرور ہے۔ تجربہ سے ثابت ہو رہا ہے کہ باوجود مختلف فرقوں کی خواہش و کوششوں کے عام بیداری کی بدولت صحیح اصول پر قائم رہ کر تائین جاری کرنا ممکن ہے۔ چنانچہ واقعہ ہے کہ اس طریق سے ملکوں کی طرف سے پہنچ رہا ہے۔

ایک اعتراض یہ بھی ہے کہ تائین رجسٹر نیالی کے منافی ہے۔ اس میں بہت خود غرضی اور منہ پائی جاتی ہے۔ لیکن اس کا حقیقی منشا قومی قیام اور ترقی ہے اور یہ قدرت کے مالک کے قانون

حصہ چہارم
 دیا جائے۔ اس کے برخلاف قسم دوم کا مقصد محض مالی منفعت ہے۔ درآمد جس قدر کم کر کے اور آمدنی جس قدر کثیر ہو، اتنا ہی محصول مال زیادہ کامیاب ثابت ہوتا ہے۔ گویا وہی نتیجہ ایک کی کامیابی اور دوسرے کی ناکامیابی ہوتا ہے۔

محصول تائین کی ضرورت اور مواقع اوپر کی بحث سے اظہارِ نظر میں محصول مال کی غرض خود اس کے نام سے مرتب ہوتی ہے۔ یعنی آمدنی حاصل کرنا۔ اب صرف غور طلب مرید ہے کہ کن صورتوں میں محصول مال قائم کرنا چاہئے اور اس کی کامیابی کن شرائط کی پابندی پر اول تو جس چیز کی درآمد پر محصول قائم کیا جائے اس کی طلب تعمیر پذیر ہوتی چاہئے تاکہ قیمت کے اضافے سے طلب بہت زیادہ گھٹ جانے کا اندیشہ برآمد والے ملک کو دائمی نہ ہو اور تحفیت طلب کے لحاظ سے وہ حتیٰ الوسع قیمت بڑھانے سے محترز رہے اور کاروبار جاری رکھنے کی خاطر بشرط امکان محصول کا ماحول ہی رد ہوتے رہے۔ مذکورہ اضافہ قیمت اس کا باوجود اراکان پر منتقل کر کے لینے کا روپار کو معرض خطر میں نہ ڈالے دوم یہی ملک جو محصول قائم کرے اشیاء پر بھرت کا اکیلا یا سب سے بڑا خریدار ہو تاکہ برآمد والے ملک کا کاروبار اس ملک کی درآمد پر بہتر محصور ہو اور دیگر ممالک کی طلب کا روپار کو موجودہ سیاحت پر جاری نہ رکھ سکے یہی حالت میں برآمد والا ملک درآمد والے کا یا اس خاطر بلکہ نازداری جس قدر بھی کرے عجیب نہیں۔

جب کہ ہر دو مذکورہ بالا صورتیں یکجا ہوں تو درآمد محصول مال مددِ اعلیٰ کامیاب ہو سکتا ہے۔ یعنی درآمد بھی کم کر کے آمدنی بھی زیادہ ملے گی اور لطف یہ کہ محصول کا جزو اعظم دوسرے ملک کی جیسے ادا ہو گا اور قیمت نہ بڑھ سکے گی وجہ سے لینے والے ملک پر اس کا مابہت کم پڑے گا۔ لیکن اگر شرط اول پوری نہ ہو یعنی طلب تعمیر پذیر ہونے کے بجائے غیر تعمیر پذیر ہو یا اضافہ قیمت پر بھی اس میں کوئی قابلِ لحاظ تخفیف نہ ہو تو برآمد والے ملک کی جزا بڑھ جائے گی اور وہ قیمت میں اضافہ کر کے محصول

کا بیشتر مارجو محصول قائم کرنے والے ملک پر ڈال دے تو عجب ہیں۔ درآمد والے ملک کو آمدنی تو اس حصہ چاہیے
 بھی حاصل ہوگی لیکن خود اپنی جیسے۔ اسی طرح اگر دوسری شہرہ عائب ہو یعنی محصول قائم کرنے والا ملک
 سے یہ ربحت کا سب سے بڑا خریدار ہو بلکہ اور مالک میں بھی اس کی کافی مانگ ہو اور اگر ملک ول لکھ
 خریداری ترک کرنے سے بھی کاروبار کو کوئی مضرت نہ پہنچے تو اس صورت میں شے ربحت کی درآمد
 محصول والے ملک میں بند ہو جائے گی اور دیگر ممالک میں جاری رہے گی۔ جسے درآمد کی تو یہ درآمدی
 کیسی گویا محصول مال کی غرض عانت ہوتی ہو جائے گی اور اگر ہر دو شرائط ایک ساتھ معقولہ ہوں
 تو پھر درآمد والے ملک کی جڑ بنے گی اس کو فروخت کی طرف سے یورپا اطمینان حاصل ہوگا اور شہر
 اول پوری ہونے کی حالت میں یہ قیمت جس قدر بڑھا سکتا تھا اس سے بھی زیادہ بڑھاتا اب اس
 کے واسطے پہل ہوگا۔

کون ہیں عانتا کہ اب ہر دو شرائط کا یہ تمام و کمال یورپا ہونا غریب ہو واقعہ یہ ہے کہ محصول
 مال درآمد اور درآمد والے دونوں ملک ملکر ادا کرتے ہیں۔ فرق صرف اس قدر ہے کہ کبھی ایک ملک
 پر زیادہ بار پڑتا ہے۔ کبھی دوسرے پر۔ مار کی کمی مٹنی گو ناگوں سبب حالت کا نتیجہ ہوتی ہے
 لیکن دو خاص سبب یہ ہیں جو اوپر بیان ہوئے۔ یعنی طلب کی تعمیر پذیری یا غیر تعمیر پذیری
 اور طلب کا محصول والے ملک تک محدود ہونا۔ یا عام ہونا۔

جب کہ محصول مال کا بار دونوں ملکوں پر پڑے تو درآمد والے ملک میں جس قدر قیمت
 میں اضافہ کرے گا اسی قدر محصول تائین کا کام دے گا۔ مثلاً فرض کرو کہ ولایت کے کپڑے پر
 ہندوستان میں دس فیصدی محصول درآمد قائم کیا جائے۔ حالانکہ نو کپڑے کی قیمت میں کلیم
 دس فیصدی اضافہ ہوگا اور نہ قیمت سابق برقرار رہے گی۔ اضافہ ضرور ہوگا مگر تخفیف طلب
 کے خوف سے دس فیصدی سے کم۔ فرض کرو کہ قیمت میں پانچ فیصدی اضافہ نمودار ہو لوگوں
 محصول کا بار دونوں ملکوں پر مساوی آ پڑے گا۔ اور کپڑے طے ہندوستانی کارخانوں کو

حصہ ہر فیصدی مہاراجہ ملے گا۔ اس اصفہ شدہ قیمت پر کپڑا تیار کر کے کالان کے واسطے زیادہ باقیہم دشوار ہو گا۔ تبدیلیج ان کا کام ہے گا۔ اور ہندوستان کے بازار میں نسبت سابق سدیشی پر کم کو ولایتی سے مقابلہ کرنا آسان ہو گا اور مصدق ہم خرما و ہم ثواب ایک ہی محصول سے مال اور تائین کی دونوں غرضیں، ایک ایک حد تک حاصل ہو جائیں گی۔ لیکن ساتھ ہی ساتھ ہندوستانی کا رخاںوں پر بھی اگر وہ فیصدی ٹیکس قائم کر دیا جائے تو تائین کی آڑ غائب ہو جائے گی۔ اور ولایتی کپڑے سے مقابلہ کر کے میں پھر وہی رک اٹھانی پڑے گی اور سدیشی کپڑے کی ترقی امید ہو مگر وہ جگہ کی واضح ہو کہ محصول درآمد کی برابر کسی چیز کی ملکی پیداوار پر بھی محصول قائم کر دیا جائے تاکہ محصول درآمد سے ملک کو تائین حاصل ہو سکے تو محصول آخر الذکر مطلقاً محصول متوازن نہ کہلائے گا چنانچہ ہندوستان میں سدیشی کپڑے پر ایسا محصول مدت سے قائم ہو

جیسا کہ ہم لگے چلکر تجارت خارجہ کی سرگزشت میں آج رہیں گے تو قہیح ہو کر ولایتی کپڑا ہندوستانی جیہد ملے ہوئے و امیر ملکہ اس کو پہننے ہیں۔ کثرت استعمال میں اور پیداوار پر بھانہ گیری کی بدولت کپڑا نہایت ارزاں تیار ہوتا ہے۔ ارزائی نے طلب کی تفسیر پیری گھٹا رکھی ہے۔ یعنی قیمت بڑھنے پر بھی طلب میں کمی نہیں ہوتی۔ ولایتی کپڑے پر محصول درآمد سب سے کم یعنی صرف ۱۰ فیصدی رکھا گیا ہے اور وہ بھی بصد اصول و بادل نحو استہ بحالت موجودہ اس قلیل محصول کو خریداروں پر منتقل کرنے میں کوئی وقت پیش نہیں آتی اور خریدار بھی اضافہ قیمت کا کوئی قابل سہا ط بار محسوس نہیں کرتے۔ غیر قیمت میں جو کچھ بھی ہوتا بہت اضافہ ہوتا ہے اس سے کپڑا بننے والے ہندوستانی کارخانوں کو کچھ تو سہارا مل ہی سکتا تھا نہ ملنے سے تو بقدر ایک فیصدی تائین ملتی بھی عنیت ہے لیکن اتنا موقع بھی گوارا نہیں کیا جاتا۔ چنانچہ سودیشی کپڑے پر بھی ۳۰ فیصدی محصول متوازن محصول کیا جاتا ہے۔ اگر سدیشی کپڑا اس بار ہی جس سبب دوش کر دیا جاتا تب بھی وہ اپنے پیروں پر پھیل سکتا اور یوں قدم قدم پر لڑ کپڑا کر نہ گرتا۔ لیکن جب کہ حکومت عوام کے ہاتھ میں ہو اور ونداد می اقتدار تجارت کے آؤدہ ہو

تو ہندوستانی تجارت خارجہ کی کئی لٹکا شائری منیٹر اور لوریوں والوں کے ہاتھ میں ہٹا کیا عجیب ہر
اور ہندوستان کا اپنی صنعت و حرفت میں انگلستان سے مدد یا ہمالیہ لاپرواہی تھی کہ جو سے
ہیں تو اور کیا ہو۔ لیکن ترقی صنعت و حرفت کا مسئلہ کل سرکار ہند کے زیر غور ہو اور امید ہے کہ نتیجہ بہتر ہوگا
خیر ہندوستان کی تجارت خارجہ تو ایک ضمنی بحث تھی۔ ع۔

ہم بھرے بیٹھے تھے کیوں آئے جہڑا ہم کو

محض مثال سے واقعات کا ذکر چہڑ گیا۔ دراصل بحث یہ تھی کہ محصول کی دو قسمیں ہیں۔ محصول تائین
اور محصول مال۔ بالعموم محصول دوم ایک حد تک محصول اول کا بھی کام دیتا ہے۔ تجارت آزاد کے حامی
محصول تائین اور برصغیر محصول مال بڑی حد تک تائین کا کام دے اس کے سخت مخالف ہیں۔ البتہ
خاص حالات میں جن کا اوپر ذکر ہو چکا ہے ایسا محصول مال جو بدرجہ اعلیٰ اپنے مقصد میں کامیاب
ثابت ہو سکے گوارا کرتے ہیں۔ لیکن اصولاً اس کو بھی خالی اور خطر نہیں سمجھتے۔ کیونکہ ان کو قومی اندیشہ
لگا رہتا ہے کہ خدا جانے کن عیب۔ اسباب کے ذریعہ سے جن کے سلجھانے سے وہ خود بھی اپنے کو معذور
قرار دیتے ہیں محصول قائم کرنے والے ملک کو نقصان پہنچ جائے۔ جس خطرہ کا پتہ چل سکا ہے
وہ یہ ہے کہ شاید اس ملک کی برآمد گہٹ جاوے۔ یہ نتیجہ ممکن ضرور ہے لیکن اس قدر یقینی نہیں کہ
قطعاً محصول مال سے دست کشی اختیار کر لی جائے۔

جس طرح کہ محصول برآمد پر قائم کیا جاتا ہے وہی طرح برآمد پر بھی جاری ہو سکتا ہے۔ برآمد پر محصول تائین
قائم کرنے کی ہم نے یہ غرض قرار دی تھی کہ ایسی پیداوار عام جس کا ترقی صنعت و حرفت سے نہایت
قربانی اور عام تعلق ہو۔ عرصہ تک محفوظ رہ سکے اور تجارت کی رو میں جلد نہ بہہ جائے چنانچہ انہی مصلحت
سے انگلستان میں کوئلہ کی برآمد پر محصول جاری ہے۔ لیکن محصول مال کا مقصد وہی
کی منفعت ہونا ہے یہاں پر یہ واضح کرنا ضروری معلوم ہوتا ہے کہ درآمد کی مانند برآمد پر محصول مال
کن کن حالات میں کامیاب ثابت ہو سکتا ہے اور کب اس کے قائم کرنے سے احتراز مناسب ہے

حصہ چہارم
ماہ چارم
سکامیابی کی دو شرطیں اول یہ کہ جس چیز پر محصول برآمد قائم کیا جائے اس کی طلب غیر تغیر پذیر ہو
تاکہ اضافہ قیمت سے اُس کی طلب میں تحیف ہو اور محصول کا مار خریداروں پر منتقل ہو سکے دوم
یہ کہ جسے یہ رجحان مولے محصول والے ملک کے کہیں اور پیدا ہوتی ہو تاکہ سب ملک اس سے
خریدنے پر مجبور ہوں اور بحالت اضافہ قیمت اس سے خریداری ترک نہ کر سکیں۔

ہندوستانی پیداوار میں مشرقی بنگال کا حوت جو کہ ایک اعلیٰ قسم کا سن ہوتا ہے ان شرائط کو
بڑی حد تک پورا کرتا ہے۔ اس پر محصول برآمد قائم کیا جائے تو صد در مالی مسفعت ہو سکتی ہے جو حوت کے
بعد چاول کا نمبر چار اور اس پر کچھ محصول برآمد قائم بھی ہے۔

عور کرنے سے واضح ہو گا کہ درآمد کے محصول مال کی دو شرائط برآمد والی کی دو شرائط کے بالکل عکس
میں بحالت اول تو طلب تغیر پذیر ہونی چاہئے اور خریدار صرف وہی ملک اور جو محصول برآمد قائم
کرے۔ بحالت دوم طلب غیر تغیر پذیر ہونی چاہئے اور مینڈاٹ صرف اس ملک کے ہاتھ میں ہونی
چاہئے جو محصول برآمد جاری کرے۔

محصول تجارت خارجہ کی قسمیں اُن کے نتائج واضح کرنے کے بعد اب ہم اکثر ممالک کی تجارت
خارجہ کی سرگدشتہ پیش کرتے ہیں تاکہ ہول اور عمل کے مقابلہ سے حقیقت منکشف ہو جائے۔

باب پنجم

مغربی تجارت خارجہ کی سرگزشت

(تجزیہ) (۱) یورپ کی معاشی ترقی کی ابتدا اٹلی کا عروج (۲) ایک جرمن تجارتی کمپنی کے کارنامے (۳) انگلستان کی معاشی ترقیات کے اسباب (۴) اسپین کی عورتاں کو تہ اندیشی (۵) پرتگال کا تلخ تجربہ (۶) جنگ نیپولین کے معاشی نتائج اور وائس وجرمن کی صنعتی ترقی (۷) امریکہ کی سن آموز معاشی سرگزشت۔

۱۱ بیت المقدس واپس لینے کی غرض سے جو مدتوں عیسائیوں نے مسلمانوں سے یورپ کی مذہبی لڑائیاں لڑیں۔ اگرچہ ان کو شکست اٹھانی پڑی اور بیت المقدس پر مسلمانوں کا معاشی ترقی قبضہ بحال رہا لیکن پھر بھی یہ جنگ ان کے حق میں سرخسہ چمٹ ثابت ہوئی۔ یورپ کی ابتدا اور اس وقت تک مقابلہ بہت پس ماندہ حالت میں تھا اور مسلمانوں کی ترقیات دیکھ کر عیسائیوں کی آنکھیں کھل گئیں۔ ان میں بھی بیداری اور ترقی کا شوق پیدا ہوا۔ حالات نے مساعادت کی۔ رفتہ رفتہ وہی قومیں جو چند صدی قبل تہذیب و ترقی میں مسلمانوں کو اپنا استاد اور رہنما مانتی تھیں آج مسلمانوں کی تالیق بلکہ ناق نظر آتی ہیں۔ یہیں تفاوت رہا کہ کجاست کجا حال یورپ کے موجودہ عروج و افتدار کی ابتدا انہی مذہبی جنگوں سے شمار کی جاتی ہے اور مسلمانوں کے رہنما تادی میں کسی باخبر یورپین کو کلام نہیں۔ یہ ایک مسلمہ تاریخی واقعہ

حصہ چارم ہے جس کی تفصیل نے پنجین بھری پڑی ہیں جس کو متوق ہو مطالعہ کر کے ایسا اطمینان کر لے
 ماسیم اٹلی چونکہ اسلامی ممالک کے بہت قریب تھا اور یورپ کی قومیں لڑائیوں کے دوران
 میں اسی ملک سے ہو کر آتی جاتی رہیں ترقی کے آثار بھی سب سے اول اسی ملک میں نمودار
 ہوئے اور اسی راہ سے اسلامی تہذیب کی روشنی یورپ میں پھیلی۔ چنانچہ بارہویں اور تیرھویں
 صدی عیسوی میں اٹلی کی بلحاظ سیاست کیا بلحاظ معیشت یورپ بھر میں سب سے پیش پیش نظر
 آتی تھی اپنی حکومت کے اصول پر شہروں میں میونسپلٹیاں اور صوبوں میں عکراں کچھ نہیں قائم ہوئیں
 اٹلی کی زراعت اور صنعت و حرفت کا تو کنا ہی کیا ہے دور دور تک قومیں رشک کرتی تھیں۔
 ملک میں ذرائع آمد و رفت بکثرت عمدہ حالتیں تھے۔ ایشیا اور یورپ کے درمیان جو کچھ تجارت
 جاری تھی وہ بیشتر اٹلی والوں کے ہاتھ میں تھی اسی کے جہازوں میں مال آتا جاتا تھا مبادلات
 خارجہ اور بینک چلانے کے طریق بھی یورپ میں انہی نے رائج کئے خود ساز سازی کو انہوں
 نے بڑی ترقی دی اور طرح طرح کے معاشی قوانین و ضوابط جو اب یورپ میں بکثرت رائج
 اول اول انہوں ہی سے مقرر کئے۔ چل کلام یہ کہ کیا بلحاظ زراعت اور صنعت و حرفت اور کیا
 بلحاظ تجارت و علم معاشی ترقیات۔ بارہویں اور تیرھویں صدی عیسوی میں اٹلی یورپ کا تاج
 سی ہوئی تھی اور جو اسباب ترقی عیسائیوں نے مسلمانوں سے سیکھے ان پر اٹلی میں تجربہ کیا گیا اور
 کامیاب ثابت ہونے پر یورپ کے دیگر ممالک نے اسی کا اتباع کیا عروج و ترقی کے لہجے
 اسلامی چین پر اس دور میں خزاں چھا گئی اور اس چین سے لیکر جو پورے یورپ میں پھیلے گئے وہاں
 کاموری کے پھل پھول سے لدے ہوئے باغات رشک ارم بنے ہوئے ہیں اس زمانہ میں
 اٹلی کو ترقی کے وہ تمام اسباب چلے تھے جن کی بدولت بعد کو انگلستان نے یہ عروج پایا۔
 مگر ایک فرق بہت بڑا تھا وہ یہ کہ انگلستان میں قوم ہمیشہ متفق رہی۔ اگر کبھی اس میں لڑائی مٹی
 تو بھی قوی بہبودی کے خیال سے نہ کہ ذاتی تاغراض سے اور غیر کے مقابل تو ہمیشہ ایک ہو گئی

اس کے برعکس اٹلی میں قومی اتفاق معقود تھا۔ ہر صوبہ دوسروں کو مغلوب اور یا مال کرنے کی حصہ چاہم فکر میں لگا رہتا تھا اور اپوں کے خلاف عیروں کا ساتھ دینے کو تیار تھا۔ آپس کی نا اتفاقی کے ہاتھوں جو جو نقصان پہنچے اس کا قصہ طویل ہے۔ یہاں صرف اس قدر حقائق مقصود ہے کہ آپس کی بدحواییوں کی بدولت ملک کی صنعت و حرفت اور تجارت کو صدیہ پہنچا اور تیرہویں ہی صدی میں معاشی ترقیات نے اٹلی چھوڑ کر شمالی جرمنی میں پڑاؤ جا ڈالا۔

(۲) ۱۲۴۷ء میں ایک تجارتی کمیٹی قائم ہوئی جس میں شمالی جرمنی کے رہنے والے ایک جرمن اکثر تاجر شریک تھے جس زمان میں اس کو مہمناسکتے تھے جس کے معنی ہی انجمن کے ہیں اسی تجارتی کمیٹی صدی کے اندر اندر مہمناسکتہ کو وہ عروج ہوا کہ اکثر ممالک یورپ کی تجارت اس کے ہاتھ میں آگئی انگلستان ہسپانیہ فرانس۔ روس۔ جرمنی میٹن کا اس کے مرکز قائم تھے اپنے ہی جہازوں میں ایک ملک کی پیداوار کا سامان دوسرے ملکوں کو لیجاتی اور اس طرح یورپ بھر میں اس نے تجارت میں الاوام کا سلسلہ پھیلارکھا تھا۔ کچھ عرصہ میں مہمناسکتہ کا رسوخ اس قدر بڑھا کہ بادشاہ بھی اس کا لحاظ کرتے اور بلا بلا کر اپنے ملک میں اس کا کاروبار قائم کراتے تھے۔ اصول تجارت خارجہ کی بحث میں واضح کیا جائیگا کہ اول اول معاشی میں مامدگی کی حالت میں تجارت آزاد کچھ عرصہ تک نہایت مفید ثابت ہوتی ہے پیداوار خرام کی مقدار اور قدر بڑھ جاتی ہے مزید مقدار کی قیمت اُسٹھنے لگتی ہے اسے سے زیادہ ترقی یافتہ ممالک کے مصنوعات دیکھ کر معاشی ترقی کا شوق پیدا ہوتا ہے لیکن جب لوگ صنعت و حرفت دیکھنا شروع کر دیں اور کچھ فصل بھی میا ہو جاوے تو اپنے ہی ملک میں مصنوعات تیار کرنے کا خیال پیدا ہوتا ہے اور یہ خیال نہایت مبارک ہے۔ اس موقع پر ملک کی تجارت خارجہ کو تائیں ناگزیر ہے حتی کہ صنعت و حرفت ترقی کر کے دوسرے ملکوں کا مقابلہ برداشت کرنے کے قابل ہو جاوے بعض صنعتیں جن پر ملک تحفظ اور قومی آزادی کا دار و مدار ہو مثلاً آلات حرب۔ جہاز سازی۔ اگر دیگر ممالک کی برابری کر سکنے کی قطعاً امید نہو

تھی۔ یہ بھی بدریعہ تھیں ان کو اپنے ملک میں قائم رکھنا مال اندیشی کا اولین مقصد تھا۔ تیسری صدی
 میں انگلستان کی تجارت خارجہ ہسپانیہ کے ہاتھ میں بہ تمام و کمال اس طرح تھی جیسے کہ کل
 اٹھارہویں صدی تک ہندوستان کی تجارت خارجہ ایسٹ انڈیا کمپنی کے ہاتھ میں رہی۔ پھر
 تک انگلستان میں صنعت و حرفت کی حالت نہایت روی تھی۔ پیداوار عام مثلاً اون-ٹین-جیرا
 کھن اور غلہ انگلستان سے باہر جاتا تھا اور دیگر ممالک کی مصنوعات معاوضہ میں آتی تھیں اس
 زمانہ میں یہ صنعت و حرفت کا خاص مرکز تھا وہاں کپڑا اور طرح طرح کا سامان تیار ہوتا تھا
 مزید برآں اٹلی کی راہ ایشیا کی مصنوعات منگامنگا کر بھی یورپ میں فروخت
 کرتی تھی۔

چھٹا کلام یہ کہ کل تیسری صدی انگلستان کی تجارت خارجہ بلاروک ٹوک ہسپانیہ کے
 ہاتھ میں رہی پیداوار خام انگلستان کی برآمد اور مصنوعات درآمد تھیں لیکن ادورڈ سوم جیسے
 بیدار مغرور بادشاہ انگلستان نے سمجھ لیا کہ پیداوار خام پر اتکنا کر کے اس کے معاوضہ میں دیگر ممالک
 کی مصنوعات لیتے رہنے سے ملک کی آئندہ ترقی میں بہت دقتیں پیش آئیں گی چنانچہ موجودہ
 طریقہ کو اون دیگر انگلستان دوسرے ملکوں سے کپڑا لیتا تھا اس کو بہت ناگوار گذرا۔ ایک
 طرف تو اس نے طرح طرح کی قابل قدر رعایت مراعات کے لالچ سے دوسرے ملکوں کے
 مشاق اور باہر جا رہے بافوں کو اپنے ممالک پر آباد کرنا شروع کیا انگلستان کی خوش قسمتی سے
 اسی زمانہ میں قرب و جوار کے ممالک خصوصاً فلانڈس اور باربنٹ میں جہاں پارہ بافوں
 کی آبادی بہت زیادہ تھی ان پر حکومت کی طرف سے طرح طرح کا ظلم و تشدد ہوا تھا۔ پس جامہ پہن
 اپنے وطن سے دور کرنا انگلستان اس طرح پہنچے جیسے کہ کوئی پرند بے رحم صیاد کے قفس سے
 چمن کی طرف اڑتا ہے اور جب ان کی کافی تعداد آپہنچی تو فوراً دیگر ممالک کے کپڑے کی وارد
 روک دی گئی تاکہ لوگ اپنے ملک کا کپڑا پہنیں اور صنعت پارہ بافانی خود انگلستان میں جاگزیں

ہو جاوے۔ تائین کا خیال ملک میں برابر قوی ہوتا گیا۔ چنانچہ درمورخ ہیوم لکھتا ہے کہ میدیہ حصہ چارم صدی کے شروع میں سودیشی چیزیں استعمال کرنے کا شوق بہت پھیلا ہوا تھا۔ بدیشی چیزیں مابعد سے لوگ برہیز کرتے تھے۔ اول اول تو درآمدِ مصنوعات کے متعلق یہ شرط لگائی گئی کہ بدیشی مصنوعات کی درخت سے جو قیمت لے اس کل سے سودیشی مصنوعات خریدی جائیں گی۔ اس کا مقصد یہ تھا کہ اگر مصنوعات کی درآمد ہے تو ان کے معاوضہ میں برآمد بھی مصنوعات ہی کی ہوں لیکن سودیشی تحریک کا جوش اس درجہ بڑھا کہ اوٹور ڈو چہارم کے عہد میں بدیشی کپڑے اور دیگر مصنوعات کی درآمد کی قطعاً ممانعت کر دی گئی اس تائین کی بدولت ملک میں اوئی کپڑا بکرتا تھا۔ ہونے لگا اور ایک اسی صحت کی بنیاد قائم ہو گئی جو اب تک انگلستان کی عظمت کی سگ بیا دمانی جاتی ہے۔

اوٹور ڈو چہارم کے بعد سہو بادشاہ تخت نشین ہوئے وہ پھر ہنسنا کمپنی کی باتوں میں آنے لگے۔ جاتچہ تجارتِ فارہ میں اس کو آزادی مل گئی۔ مگر انگلستان کا اقبال برسرِ تھا۔ ملکہ الزبتھ جیسی ہتیمند اور اٹوال العزم حکمران نے ہنسنا کو پھر قابو میں لانا چاہا اور جب اس نے سرکشی کی تو اس کو ملک سے خارج کر دیا۔ اس کے بدلہ میں انگریزی تاجر بھی جرمنی سے کھال دیے گئے اور انگلستان کو بحری تجارت میں حیران و پریشان کرے کی دھمکی بھی دی گئی۔ مگر ملکہ نے ذرہ برابر پروا نہ کی اور انگلستان کی صنعت و حرفت اور تجارت کے راہ ترقی سے ایک بڑی رکاوٹ مٹا دی۔

انگریزی مثل ہے بدقسمتی تمنا نہیں آتی۔ دوسرے ملک بھی ہنسنا کے تسلط سے خائف تھے اس کی رعوت سے تنگ آ رہے تھے۔ ہوا اٹھرتی دیکھ کر اور سب نے ہی حیلہ بول دیا۔ روس نے اس سے چھین کر تجارتی حقوق انگریزی کمپنی کو دیدیے۔ سوئیڈن اور ڈنمارک نے بھی اسکو کھال باہر کیا اور انگریز اوٹوچ یعنی بالینڈ والوں نے تجارت میں ان کا فائدہ چھگ کر دیا

حصہ چار مشغولت لے ہنسنا کو پہلے ہی سست و سہت بنا دیا تھا نہ وہ آلو العزمی باقی رہی تھی نہ وہ باپ ہم جفا کشی مالاخر وہ جرم کمپنی جس نے دو صدی کل یورپ کو اپنی ٹھنی میں رکھ با دستہ ہ تک جس کا خوف اور ادب کرتے تھے مسئلہ ۱۶ میں اپنے تابع ملکوں کے ہاتھوں مغلوب ہو کر عالم کاروبار سے رخصت ہوئی اور اس صیب و کاہراں رفیق پر سب سے پہلا وار انگلستان کا پڑا۔ اس کمپنی کے روال کا ایک بڑا باعث یہ بھی تھا کہ اس میں قومیت اور وطن پرستی کی روح بالکل غائب تھی۔ اچھی دولت و ثروت کے رزم میں نہ تو وہ جرم حکومت کو کبھی غلط میں لائی نہ اس سے میل ملاپ رکھا اور نہ اپنے ملک کی زراعت یا صنعت و حرفت کو ترقی دینے کی کوشش کی بلکہ جو مال جہاں سستا ملا وہیں سے خرید لیا اور جہاں گراں دیکھا وہیں فروخت کر دیا اس کو اس سے کچھ سروکار نہ تھا کہ اپنے ملک کی زراعت اور صنعت و حرفت پر کیا اثر پڑے گا اور یہ کہ ان کو ترقی دینا مقصدنا و در اندیشی ہے اس کو تو اپنے نفع سے غرض تھی جس کام میں سب سے زیادہ نفع نظر آتا اسی کو کر گزرتی نتیجہ یہ ہوا کہ دولت کی خاطر وہ اپنے ملک کے اسباب و دولت کو بیٹھی اور حب و دوسرے ملکوں نے اپنی اپنی حالت سبھا لی تو اپنے ملک کی پس ماندگی کے ہاتھوں لاچار رہ گئی۔ یہ واقعہ اس امر کی ایک عبرت ناک مثال ہے کہ اگر تجارت خارجہ جو عام کے اختیار پر چھوڑ دی جائے تو لوگ ذاتی نفع کی خاطر تجارت آزاد سے ملک کے بہترین اغراض و مقاصد پامال کر کے خود اپنے اوپر تباہی بلا سکتے ہیں اس لئے ضروری ہے کہ حکومت تجارت خارجہ پر مناسب نگرانی رکھے اور درآمد و درآمد بر حسب مقاصد و وقت ایسی شرائط قائم کرتی ہے کہ ملک کی سیاسی اور معاشی ترقیات میں خلل پڑنے کے بجائے اضافہ ہو۔ اس میں شک نہیں کہ یہ کام دشوار ہے لیکن آخر دوسری قومیں اسکو سرانجام دے ہی رہی ہیں اور ان کو کس قدر پیش ہوا جو اہر حاصل ہوئے اور ہورہے ہیں۔ دیگر ان ہم کینڈا انجیمیا میکرو۔

(۳) جرمنی کی ہنسنا کمپنی پر زوال آیا تو انگلستان کا عروج شروع ہوا اور انگریزوں نے ترقیات کی مساعی

اسی معاشی ترقیات نہایت مآل اندیشی کے ساتھ ایسی متحکم بنیاد پر قائم کیں کہ وہ اب تک جاری ہیں اور ان کا زلزلہ بہت بخیل غلبہ نظر آتا ہے اس پائیداری کا راز یہ ہے کہ حکومت و تجارت میں بجاے منفاریت کے ہمایت عمومی تعلق رہا دونوں طبقوں کا مقصد وہی ایک تھا یعنی قومی بہبودی کا ڈیوار میں بھی قومیت اور وطن پرستی برابر ملحوظ رہی تجارت خارجہ افراد کے ہاتھ میں محض دولت کمائیکا آگہ نہیں بنے دیگئی۔ فوری شمع کی خاطر مستقبل بہبودی قربان نہیں کی گئی دولت کی طمع میں اسباب دولت سے دست برداری نہیں دی گئی بلکہ اسی قومی حیرطلی کے چوش میں اول اول مضر و ناموزوں مگر کچھ تجربہ کے بعد نہایت مفید و کارگر قیود تجارت خارجہ پر عائد کی گئیں۔ جن کی مدولت اقل ذراعت اور بعدہ صنعت و حرفت کے کماحقہ ترقی کر کے معاشی ترقی کے سرچشمے مدت ہائے دراز کے واسطے کھول دیے جن سے سیراب ہو ہو کر انگلستان کس قدر سر سبز اور شاداب نظر آ رہا ہے۔

انگلستان کے اکثر بادشاہوں کو اپنے ملک میں صنعت و حرفت قائم کرنے اور ان کو ترقی دینے کا شوق رہا ہے۔ چنانچہ اسی غرض سے وہ نہایت سیرجوشی کیساتھ طرح طرح کی رعایات و انعامات کا لالچ دے دے کہ دوسرے ملکوں سے صنایع بلا کر اپنے ہاں آنا د کرتے رہتے تھے مرید براں ایک اور وجہ بھی تھی کہ صنایع دیگر ممالک سے خود بخود دوڑ دوڑ کر انگلستان میں پہنچنے لگے عین اُس زمانہ میں جبکہ دیگر ممالک میں قومی نا اتفاقی۔ مدہبی تعصب اور حکومت کی ناقہ ردانی کے ہاتھوں کا ریگر اور صنایع بری طرح پامال ہو رہے تھے۔ انگلستان میں ہر قسم کا امن و آنا د ی پھیلی ہوئی تھی اور اس پر طرہ یہ کہ ان نووارد صنایعوں کی حکومت کی طرف سے آؤ بھگت اور دلجوئی بھی کیجاتی تھی چنانچہ مارہویں صدی سے لیکر اٹھارہویں صدی تک صنایعوں اور کاروباری لوگوں کے رٹے بڑے بڑے جبرگے وقتاً فوقتاً ملک ملک سے آکر انگلستان میں بستے رہے اور ان کی صنایعی اور اندوختوں سے ملک کی دولت میں جو اضافہ ہوا اُس کا اندازہ کرنا دشوار ہے۔ سیاسی حالات سے

حصہ چہارم سنگ آکر اول پارچہ باغوں کی ایک بڑی جماعت بارہویں صدی میں فرانس سے نکل کر ویز میں آباد باب چہم ہوئی۔ پھر جو لوگ اٹلی سے جلا وطن ہوئے وہ بھی لندن میں آ رہے اور لین دین کا سماجی کام جاری کیا۔ کئی مرتبہ فرانس سے مختلف پیشہ ور آکر انگلستان میں رہ پڑے اسپین، پرتگال، جرمن اور وینس سے جلا وطن کئے ہوئے یہودی بھی انگلستان ہی میں آکر پناہ گزیں ہوئے اور اسپے ہمراہ نہ صرف بہت سا مال و اسباب اور جہاز لائے بلکہ ملک میں کاروبار کا شوق اور طریق بھی انہی نے پھیلا یا۔ اکثر مالک یورپ میں جو مذہبی تعصب سے لوگوں پر بوجھا جب دشتدو کیا گیا تو سخت گیری سے سنگ آکر بہت لوگ خود اپنے وطنوں کو خیر باد لیکر انگلستان آ رہے اور اسپے ساتھ بڑے بڑے اندونختے اور عجیب و غریب صنعتیں لائے یورپ کے ملک آپس میں وقتاً فوقتاً جنگ و بیکار کرتے رہتے تھے فریدبران خانہ جنگیاں نے رہا سماں بھی غارت کر رکھا تھا اس کے برعکس انگلستان کا جزیرہ سب سے الگ ٹھلک تھا وہاں پر امن و آزادی کا دور دورہ مدتوں سے جاری تھا۔ اگر دیگر ممالک سے اس کی کچھ چلی بھی تو انہوں ملک ہمیشہ محفوظ و معزین رہا۔ امن و آزادی کی تلاش میں بھی لوگ جوق جوق دوسرے ملکوں سے آکر یہاں بس پڑے۔ یہ نو وارد لوگ بکثرت کاروبار پیشہ اور صنائع تھے اس طرح پر امن و آزادی اور قدر وافی کی بدولت دوسرے ملکوں کا بہت سا اندونختہ اور بہت سی صنعتیں بلا منت انگلستان کے ہاتھ آ گئیں اس واقعہ سے یہ بھی ثابت ہوتا ہے کہ صنعت و معرفت کا چمن امن و آزادی میں ہی پھلنا پھولتا ہے۔ بدامنی و تشدد سے وہ جلد پژمردہ خاک میں مل جاتا ہے۔ انگلستان کے حکمرانوں نے جس طرح اپنے ملک میں صنایع برعائے اسی طرح ان کی صنعت و معرفت قائم کرنے اور اس کو ترقی دینے میں بھی نہایت استقلال سے کوشش کی انہوں نے ملکی مصنوعات کی اس طرح پر دستگیری کی جیسے کہ ہریان ماں اپنے چھوٹے بچے کی غور و پرداخت کرتی ہے ازل اول جب ہنساکپنی تیرہویں صدی کے درمیان انگلستان

آئی تو اس وقت تک صنعت و حرفت کا تو ذکر کیا ہے۔ زراعت بھی نہایت اہتر حالت میں تھی پس حصہ چہارم
ملکی ضرورت کے قابل غلہ بری بھلی طرح پیدا کر لیا جاتا تھا۔ ورنہ بہت سے زرخیز قطعات تو محض جنگل اب ہم
تھے جس میں امر اشکار کے واسطے ہرن۔ لومڑی جیسے جانور محفوظ رکھتے تھے۔ یا غیر مزدور کھیت
تھے جن میں سور بکثرت پالے جاتے تھے وجہ یہ تھی کہ اس جانور کو بہت کم غور و پرواہ کی ضرورت
ہے اس کی غذا بھی ویران زمینوں اور جنگلوں میں بکثرت دستیاب ہو سکتی ہے۔ اس کی نسل بہت جلد
بڑھتی ہے اور اس کا گوشت خوراک میں کام آتا ہے پس بیشتر لوگ اسی جانور کے گلے بانٹتے
تھے مصنوعات کا اس سے اندازہ ہو سکتا ہے کہ خشک گھاس بھوس سے فرش و بستر کا کام لیا
جاتا تھا۔ لیکن جو مٹی ہنسانے آکر تجارت خارجہ کا دروازہ کھولا۔ ملک کی حالت میں کاپیٹل ہو گئی
رآمد کے واسطے غلہ اور ادون کی طلب بڑھی تو ہر طرف زراعت پھیل گئی اور سوئی کی بجائے اب لوگ
بکثرت بھیڑ پالنے لگے خصوصاً ادون کی رآمد سے اس قدر نفع ہوا کہ امر جو تکرار کے واسطے صدوں
اور لومڑی کی نسل بڑھا کر اپنے حق میں سب سے زیادہ مفید سمجھتے تھے بھیڑوں کی طرف متوجہ ہوئے
ادرا ایک ایک کے میاں دس دس ہزار سے لیکر پچیس پچیس ہزار تک کا گلہ رہنے لگا غلہ اور ادون
کے بدلے دوسرے ملکوں سے ادنیٰ کپڑا اور قسم قسم کی مصنوعات آنے لگیں جن سے ملک میں معاشی
ترقی کا شوق پیدا لیکن جنگستان کے دوران دیش بادشاہ جلد تار گئے کہ ادون و دیگر کپڑا لینے کے بجائے
خود اپنے ملک میں کپڑا تیار کرنا بہت زیادہ مفید ہو گا۔ چنانچہ جیسا کہ اوپر ذکر آچکا ہے۔ سب سے
اول اڈورڈ سوم نے صنعت پارچہ بانی کو ترقی دینے کے لئے بدیسی کپڑا پہننے کی ممانعت
کر دی۔ اس کے جانشینوں نے بھی تائین کی پالیسی جاری رکھی حتیٰ کہ وسط پندرہویں صدی
کے قریب جب اڈورڈ چارم تخت نشین ہوا تو یہ صنعت ملک میں خوب جاگزیں ہو چکی تھی۔ ادنی
کپڑے کی ترقی دیکھ کر اڈورڈ نے چند دوسری چیزوں کی درآمد بھی روک دی تاکہ اسی طرح وہ بھی ملک
میں تیار ہونے لگیں۔ ہنسا کپہنی کی باتوں اور دباؤ میں آکر اس کے بعد انگلستان کے بادشاہوں

حصہ چارہ نے ملکی صنعت و حرفت کی ترقی کا کچھ خیال نہ کر کے تجارت خارجہ میں کچھ عرصہ کے واسطے آنا دیا اس پنجم ویدیسیک، ملکہ الزبتھ نے سولہویں صدی کے آخری نصف میں ہنساکپی کا پاپ ہی کاٹ دیا اس کو یک قلم ملک سے خارج کر کے تجارت خود اپنے ہاتھ میں لینے کا سرگرمی سے اہتمام شروع کیا ایک طرف تو ملکی صنعت و حرفت کو ترقی دینے کے خیال سے علاوہ اون کی ٹریڈ کے جرمی اور فلزاتی سامان اور نیوزیگ مصنوعات کی درآمد روک دی اور ساتھ ہی ساتھ دوسرے ملکوں سے ان چیزوں کے کارگیر بلا کر آباد کئے۔ اب تک جہاز ہنساکپنی سے خریدے جاتے ہی تھے لیکن اس نے جہاز بھی بطور خود تیار کرانے شروع کئے اور ملکہ کے بعد سے آج کے دن تک حکومت برطانیہ نے جہاز سازی پر اس قدر توجہ رکھی اور عجیب عجیب ترکیبوں سے اپنے جہازوں کا استعمال تجارت بین الاقوام میں اس قدر بڑھایا کہ آج انگلستان کا بیڑا سب سے فضل و اعلیٰ مانا جاتا ہے اس سلسلہ میں پیشہ ماہی گیری اور خود اپنی جہاز رانی جو انگلستان کی معاشی تاریخ میں قابل یادگار واقعات ہیں خاص طور پر قابل توجہ ہیں۔ بوجہ قلت گنجائش یہاں بران کی تفصیل سے معذور ہیں اور صرف حوالہ پر اکتفا کرتے ہیں۔

محل کلام یہ کہ انگلستان میں تاجرت کا طریقہ مستقل طور سے ملکہ الزبتھ کے زمانہ سے شروع ہوا اور اس وقت تک برابر جاری رہا جب تک کہ انگلستان کی صنعت و حرفت پوری نشوونما پر اپنی مقابلہ کے قابل نہ ہو گئی۔ وسط تیرہویں صدی کے قریب جب ہنساکپنی انگلستان میں وارد ہوئی تو وہاں بھیڑ بھی لوگ کم پاتے تھے جب اون کی برآمد شروع ہوئی تو ملک میں ہر طرف بھیڑوں کے گلے ہی گلے نظر آنے لگے۔ ایک صدی بعد اوٹور ڈوسوم نے بذریعہ تاجرت صنعت جامہ بانی کو خود ملک میں قائم کرنا شروع کیا باسٹینائے چند کل جانشینوں نے اس پالیسی کو برقرار رکھا حتیٰ کہ ملکہ الزبتھ نے سولہویں صدی کے آخری نصف میں ہنساک کو ملک سے خارج کر کے ملک میں قسم قسم کی صنعت و حرفت پھیلانے اور تجارت خارجہ بالکل

اسیے قانون میں رکھے گا اہتمام کر ڈالا خود ملک کے عہد میں اسی انگلستان سے جو کچھ عرصہ قبل اوں کے مدے بدیسی کپڑا خریدا کرتا تھا۔ ۲ لاکھ تھان ادنی کپڑا سالانہ دوسرے ملکوں کو جانے لگا۔ اب پنجم جیمس اول جانشین ملک الزیمتہ کے عہد میں سترھویں صدی کے شروع میں ادنی کپڑے کی وہ کثرت ہوئی کہ انگلستان کی برآمدیں بقدر ۹ حصہ شامل تھا اور اس کی سالانہ قیمت تین کروڑ روپہ تخمینہ کی جاتی تھی انگلستان کا ادنی کپڑا۔ روس۔ سوئڈن۔ ناروے اور ڈنمارک میں بکثرت فروخت ہونے لگا اور انگریزی تاجروں نے غریب ہمسائے وہاں سے بھی قدم اکھاڑ دیے جیمس اول کے زمانہ تک انگلستان کا ادنی کپڑا رنگائی اور استری کے واسطے بطور آبیام کرتا تھا۔ لیکن دوسروں کی محتاجی اتنی بھی گوارا نہ ہوئی اور چارلس اول کے زمانہ تک یہ کام بھی خود سیکھ لیا اور پختہ صاف خوش رنگ کپڑے ولایت میں تیار ہو کر باہر جانے لگے۔

انگلستان میں صنعت و حرفت کی ترقی ادنی کپڑے سے شروع ہوئی لیکن انگریزوں نے اس یرقاعت کرنا عالی عجبی کے خلاف سمجھا۔ دوسرے ملکوں کے صنایع اپنے ہاں بلا خاطر تواضع آباد کئے۔ خود ملک ملک بھر کر طرح طرح کی صنعت کچی اور یکجی اور جس طرح شمد کی کچی پھول پھول کاٹھاس چوس کر اپنے چھتے میں شمد جمع کرتی ہے اس قوم نے اپنے ملک میں دیا بھر کی صاچی جمع کی اور جس طرح کہ ہوشیار مالی مارک یو دوں کو ہوا کی تندی اور دھوپ کی تیزی سے بچا کر پرورش کرتا ہے نئی نئی صنعتوں کو انہوں نے بھی تائیں کی آڑ میں بیرونی مقابلہ کی رد سے محفوظ رکھ کر ترقی دی۔ حتیٰ کہ وہ خوب جاگزیں ہو گئیں ہندوستان سے سوئی۔ شیشی کپڑا اور چرمی سامان فارس سے قالین۔ دمنیں سے شیشہ آلات اور اسی طرح دوسرے ملکوں سے کاغذ۔ سن کا کپڑا گھڑیاں اور قسم قسم کی مصنوعات لے لے کر نقل کرنی شروع کی اور وہ کمال پیدا کیا کہ اصل مصنوعات بھی ماند پڑ گئیں صنعت و حرفت کی ترقی کی خاطر اب انگلستان کو دو اہتمام پیش آئے۔ اول یہ کہ ہر قسم کی پیداوار عام بافراط دستیاب ہوتی رہے۔ دوم یہ کہ کل مصنوعات فروخت ہوتے رہیں۔ کچھ

حصہ چہارم عرصہ تک تو بوجہ غفلت و حادہ جنگی کے ممالک یورپ سے بھی یہ مقصد پورے ہوتے رہے لیکن اب ہم وہ سبھل گئے اور انھوں نے خود انگلستان کے نقش قدم پر چلنا شروع کر دیا جیسا کہ آگے دیکھو واضح ہو گا۔ انگلستان نے اپنے دو عظیم الشان مقبوضات سے مذکورہ بالا کام کالنے کا پورا پورا بندوبست کیا۔ امریکہ تو قابو میں نہ آیا مگر ہندوستان بلاچون و چرا تعمیل ارشاد میں مدت سے مصروف ہے اور اس اطاعت شعاری کے صلہ میں اب خود انگلستان اُس کی صنعت و حرفت کو از سر نو ترقی دینے پر مائل ہونا حار ہے اور ہر وقت شناس کو پوری امید ہے کہ انگلستان ہی کے سہارے سے اور اسی کے ظلِ عاطفت میں ہندوستان کے دن پھرنے والے ہیں اور اس وقت تک بھی برٹش حکومت سے ہندوستان کو جو فوائد پہنچ چکے ہیں وہ ضرور قابلِ قدر ہیں۔

یہ خیال سراسر غلط ہو گا کہ انگلستان کی کل معاشی ترقیات کا راز محض تاجن تجارت ہے گویا کہ وہ پاپس پتھر تھی۔ جو چیر جھوٹی سونا ہو گئی۔ انگلستان کی عظمت و جہان بینی کے بہت سے اسباب ہیں اور بالخصوص وطن پرستی یا نثارِ عدل۔ مساوات اور آزادی کے زبردست جذبات۔ اولوالعزمی اور جفاکشی۔ حکمرانوں کی بیدار مغزی۔ امریکی روتن خیالی۔ آئینی حکومت کا طریق۔ عوام کی بیداری تعلیم کی کثرت۔ سائنس کی تحقیقات۔ گونا گوں علمی ترقیات۔ ملک کا خدا داد ایسا عمدہ جغرافیائی موقع۔ ملک میں کوئلہ اور لوہے کی کانوں کی کثرت اور سب سے بڑھ کر حسن اتفاق۔ مساعد حالات اور اقبال جو مدتوں سے انگلستان کے رفیق چلے آتے ہیں۔ ان سب سے بڑھ کر انگلستان کو موجودہ درجہ عطا کیا ہے البتہ تاجن تجارت کے طریق سے ملک کے معاشی عروج کو اقل اقل ناگزیر مدد ضرور ملی ہے۔ اگر تجارت آزاد کے حامیوں کی ہدایت پر عمل کر کے انگلستان ابدانی کے لالچ سے دوسرے ملکوں کی مصنوعات خریدنا رہتا۔ اور ان کی درآمد روک کر گراں اور گھٹیا سودیشی چیزیں استعمال کرنا گوارا کرتا تو اس میں کس کو شک ہو سکتا کہ اُس حالت کو موجودہ حالت سے زمین و آسمان کی بھی نسبت نہ ہوتی اور ہذا انگلستان ہی کیلئے اس واقعہ پر

تو ہر ملک کی صنعت و حرفت کی ترقی شاہد ہے۔

(۴) اسپین کی معاشی سرگزشت بھی کس قدر عبرت آموز ہے مسلمانوں کے عہد اسپین کی حکومت میں اسپین کو وہ عروج حاصل ہوا۔ حصد یوں بعد تک بھی یورپ کے دوسرے ملکوں کو عزت کا نصیب نہ ہوسکا۔ دسویں صدی عیسوی میں جبکہ تمام یورپ برہمالت اور پس ماندگی مسلط تھی اسپین کو تہذیبی تہذیب و ترقی کا چمن باہوا تھا۔ عبدالرحمن ثالث کے عہد میں ۹۶۹ مسلمانوں نے اس زرخیز ملک کو رونی لشکر اور چاد ل کی کاشت سے تختہ عدل بار کھا تھا۔ رستم کے کیڑے بھی بہ تعداد کثیر پائے جاتے تھے بھیروں کے بے شمار بڑے بڑے گلے موجود تھے قطبہ اور عرطیس سوتی اور ریشمی کپڑوں کے بڑے بڑے کارخانے تھے دیگر مقامات میں ادنیٰ کثیر البکثرت بنا جاتا تھا۔ اسپین کا کپڑا دور دور جاتا تھا۔ علاوہ ازیں دیگر مصوعات خصوصاً ہتیار اور کاغذ حاصل طور پر مشہور عالم تھے۔ اسپین کے بندرگاہ جہاں سے بکثرت تجارت خارجہ جاری تھی بہت پر رونق اور آباد تھے۔ اسپین کا بیڑا فلپ ثانی کے عہد تک یورپ بھر میں سب سے اول مانا جاتا تھا۔ غرضیکہ قومی عظمت اور معاشی ترقیات کے کل اسباب موجود تھے۔ مگر مسلمانوں کے جانشین عیسائی بادشاہوں کی خود سری سخت گیری اور مذہبی تعصب نے اس اہلیاتے چمن کو جھلس کر ہمیشہ کے واسطے برباد کر دیا۔ سب سے اول یہودی اور ان کے بعد مسلمان جلاوطن کئے گئے اس حماقت کا یہ نتیجہ ہوا کہ تقریباً بیس لاکھ نہایت الو العزم تاجر اور از حد ماہر اور ہمت یار صنایع معاشیہ اندوختوں کے اسپین چھوڑ کر چل دیے۔ گویا کہ معاشی ترقی کی روح نکل گئی۔ اس کے بعد جو حد سے پھر ہر پڑ دولت دی یعنی امریکہ دریافت ہوئی اور سونا چاندی بکثرت ہاتھ لگا تو جیسے اسے ملک میں صنعت و حرفت کو ترقی دینے کے ہالینڈ اور انگلستان سے مہموہات بکثرت خریدنے لگے جس کی بدولت ان دونوں ملکوں کو بہت فائدہ ہوا۔ ان کی صنعت و حرفت کہیں سے کہیں ترقی کر گئی۔ بحری طاقت بھی بڑھ گئی اور

حصہ حاتم بالا انرا بھی دونوں نے اسپن کو کال اس کے مقبوضات پر قبضہ کر لیا۔ اور تستہ دو بیکاری کے ماسم ہاتھوں اسپن کے عوام اسقدر نکمے ہو گئے کہ آج تک اسپن کو سنبھلنا نصیب نہوا۔ اور اب جبکہ حریف اسقدر علمہ یا سچکے ہوں اُس کے سنبھلنے کی امید بھی کیا ہو سکتی ہے۔ ایک زمانہ میں اسکو وہ اقتدار حاصل تھا کہ اگر اس سے کام لیا جاتا تو کیا سیاسی اور کیا معاشی ترقی میں آج کسی کو اس کا ہم پلہ ہوا دستور تھا لیکن اس کے عیسائی حکمرانوں کا طرز عمل بعینہ ایسا رہا جیسے کہ کوئی بد نصیب یس زادہ ظلم اور فضول خرچیوں سے ریاست برباد کرتا ہے۔

(۵) اب ترنگال کا حال سیئے۔ اسپن کی طرح مطلق العنانی اور نہ ہی نصب کا وہاں بھی درجہ دورہ تھا جس کی بدولت ہرادیو صناع ملک سے کال دیے گئے اور صنعت و حرفت کو سخت نقصان پہنچا زراعت تک زوال میں آگئی لیکن کچھ ہی عرصہ میں اس نے اپنی حالت سدھارنے کی تدبیر شروع کر دی۔ ملک میں بھیتوں کے گلے بڑھائے گئے سٹلہ عین سٹیٹی ادنی کپڑا تیار کرنے کا خیال پیدا ہوا۔ جاسو اسی غرض سے کچھ یاہد بات نگستاں سے بلائے گئے اور چار سال ہی کے مختصر عرصہ میں اسقدر کپڑا تیار ہونیکا سامان ہو گیا کہ سٹلہ عین بدیسی کپڑے کی درآمد کی ممانعت ہو گئی اور نہ صرف ترنگال بلکہ اُس کے بیرونی مقبوضات میں بھی سودیشی کپڑا رائج ہو گیا اور بیس سال کے اندر اندر صنعت پارہ بانی نے ایسی ترقی حاصل کی کہ وہم و گماں سے بھی باہر تھی لیکن نگستاں نے دیکھا کہ ترنگال ادنی کپڑے کی تجارت میں زبردست مقابل بننا چاہتا ہے۔ پس ایسی حکمت عملی سے خولنگستان کا ہمیشہ حصہ رہی ہے اسکو قابو میں کیا کہ وہ پھر سہہ اوٹھا سکا۔ سٹلہ عین ترنگال سے ایک تجارتی معاہدہ کیا کہ ترنگال کی شراب پر مقابلہ دوسرے ملکوں کی شراب کے محصول درآمد بقدر ایک ٹنٹ ٹنگستیا کم لیا جاوے اور ترنگال میں انگریزی ادنی کپڑے پر ۳۲ فیصدی محصول درآمد سے لیا جاوے یا کہ سٹلہ عین کی ممانعت درآمد سے قبل لیا جاتا تھا۔

معلوم ہوتا ہے کہ برٹش گیل کی حکومت کو محصول درآمد کی آمدنی کا لالچ ہوا اور زمینداروں نے حصہ چارم خیال کیا کہ شرب کی برآمد بڑھنے سے اُن کی زمینوں کے لگان میں اضافہ ہوگا۔ لیکن معاہدہ ماہِ پنجم ہوتے ہی برٹش گیل میں انگریزی کپڑوں کا ایسا سیلاب آیا کہ مقامی جامہ بانی بالکل ٹڑے اٹھ گئی اور تمام ملک میں بیسی سستا کپڑا فروخت ہونے لگا۔ خود ایک انگریزی جمعہ صبح اٹھ رتن کا بیان ہے کہ انگریزی تاجر اپنی ترکیبیں جل چلا کر مقررہ شرح محصول درآمد یعنی ۳۳ فیصدی کے بجائے صرف اس کی نصف کے قریب ادا کرتے تھے۔ بہت سا سوا چاندی امریکہ میں برٹش گیل کے ہاتھ آیا تھا۔ انگلستان نے اس قدر کثرت سے مال بھیجا شروع کیا کہ برٹش گیل میں قیمت درآمد بقدر ڈیڑھ کروڑ روپیہ سالانہ پر آمد سے بڑھ گئی۔ یہ بڑی رستم انگلستان کو مشکل مقررہ دلا وصول ہونی شروع ہوئی حتیٰ کہ عود بقول انگریز مورخین ان قیمتی دہاتوں کی بڑی مقدار انگلستان پہنچ آئی۔ گویا معاہدہ متعین کرنے پر برٹش گیل کا کچھ مرکال دیا صنعت عارضہ بانی الگ تہا ہوئی اور ملک کی دولت الگ پانی کی طرح بہ گئی۔ رہا انگلستان اس کا کیا کتنا معاہدہ سے مالا مال ہو گیا ہر ایک تاجر ہر ایک مدبر اس معاہدہ پر بھولا نہیں سماتا۔ ہر ایک عالم معیشت اور مورخ اس کی تعریف میں رطب اللسان تھا اور کیوں نہ صنعت جامہ بانی کو وہ عروج ہوا کہ دیکھا جاسکتا ہے اور جو سوا چاندی ہاتھ آیا وہ عجیب ترکیب سے تجارت میں استعمال کیا گیا۔ ہندوستان میں ان قیمتی دہاتوں کی گوشت مانگ تھی لیکن ساتھ ہی یہاں سوئی اوریشی کپڑے کے سوا اچھ کچھ برآمد کے واسطے نہ تھا۔ انگلستان نے کمال ہمتیاری اپنے ہاں تو ان ہندوستانی مصنوعات کی درآمد بند کر دی۔ حتیٰ الوسع پیداوار خام مثل روئی و ریشم ملنے رہے اور ہندوستانی نازاں اور نفیس کپڑوں پر انگریزی گران اور مونے بھونے کپڑے کو ہزار درجہ ترجیح دی حتیٰ کہ خود انگلستان میں صنعت یاہر بانی جاگزیں ہو گئی لیکن جب تک صنعت ہندوستان میں تہا نہیں ہوئی۔ ہندوستانی کپڑا سونے چاندی کے معاوضہ میں خرید کر انگریزی تاجر یورپ کے دوسرے

حکومتِ ہند میں پہنچاتے ہے اور تجارت سے خوب نفع کمایا کے۔ تجارتِ آزاد کے حامیوں کی نظر میں تو یہ انگریزی تاجر بڑے حق تھے کہ عمدہ اور سستا کپڑا لے کر ہوتے محض سودیستی کے خطوط سے موٹا بھوٹا اور گراں کپڑا خریدتے تھے اور اس کے برعکس دوسرے ملک جہاں ہندوستانی کپڑا سستا تھا بڑے نفع میں تھے۔ لیکن واقعات ان کی رائے کے خلاف تبادلت دیتے ہیں۔ انھوں نے فوری نفع کا لالچ ترک کر کے ان اسبابِ دولت پر قبضہ کیا کہ کچھ عرصہ بعد ملک میں ہنر سے لگا اور گوشہ گوشہ میں مرفہ الحالی پھیل گئی۔ اس کے برعکس جو ملک عرصہ تک سستی اور عمدہ مدیسی چیزیں خریدتے رہے۔ ان کی صنعت و حرفت خستہ حال رہی۔ حتیٰ کہ گلستان کی کی حکمت سمجھ کر انہوں نے بھی وہی طریق تائین جاری کیا اور فائدہ اٹھایا۔ حامیانِ تجارتِ آزاد ہزار ہا ترکیب سے ان واقعات پر رنگ چڑھائیں لیکن سہلیت کا جھیندا دشوار ہے۔ اُن کے ذہنی دلائل ایک طرف۔ اور عملی تجربہ ایک طرف۔ اول اول لوگ ان کی باتوں میں آئے بھی تھے۔ لیکن اب تو سب تائین تجارت کے طریق پر سچے ہوئے ہیں۔

جنگِ ہند (۱۷۵۷ء تا ۱۷۶۱ء) سے لیکر ۱۸۵۷ء تک ۲۹ سال عیبِ حشر و پرہیزگار کی کسمپاشی مثالِ تاریخِ عالم میں ملتی دشوار ہے۔ یہ وہ قابلِ یاد گار زمانہ ہے جبکہ انقلابِ فرانس کا سیلاب اٹھا ہوتا ہوا تھا۔ فرانس کی تمام ممالکِ یورپ سے جنگ چھڑ گئی۔ نیپولین اعظم نے تنہا یورپ کو اپنے ہاتھوں میں لے لیا۔ بعدِ دیگرے سوائے گلستان کے تقریباً کل ممالک کو زیرِ دست کیا۔ چاہا جزی کی گلستان کو بھی بالبال کرنا۔ مگر اس کا اقبال زبردست تھا۔ ایسے اتفاقات پیش آئے کہ کچھ برس صحتی ترقی نہ چل سکا۔ بعدہ انگلستان سے ہندوستان چھیننے کی نیت سے ایشیا کی طرف چلا اور راستہ میں مصر پر بھی قابض ہو گیا۔ لیکن پھر گلستان کے اقبال نے یاد دہانی کی۔ یورپ میں بھر ایسی حالت نمودار ہوئی کہ نیپولین کو مجبوراً مصر سے واپس جانا پڑا۔ نیپولین کی حالت شیر بہر کی سی تھی جس طرف جھپٹا تھا۔ میدانِ صاف نظر آتا تھا۔ لیکن مشیتِ ایزدی کچھ اور تھی باوجودیکہ اکثر ممالک

کو بار بار مغلوب کیا مگر وہ مفتوح نہ ہوئے۔ حتیٰ کہ خود فرانس جس کی خاطر اسے ایک عالم تہ و بالا حصہ چارم کر رکھا تھا۔ اس کی آواز العزیموں سے تنگ آکر اس کا ساتھ دینے سے جان چورائے لگا۔ اپنی باب پنجم فوجوں تک نے سرکشی کی۔ مگر وہ اسے استقلال ہمت نہ ہارنی تھی پیر نہ ہاری سوطہ سوطہ برس کے لڑکوں کی قلیل فوج تک سے بڑے بڑے میدان جیتے۔ مگر تقدیر کے سامنے تدبیر کی کچھ نہ چلی جنگ وائرلو میں مصیلہ کن شکست کھائی اور اُس کا اہلی باعث بھی ایک سو اور اتفاق ہی خیال کیا جاتا ہے۔ بالآخر جو حریف اس کے نام سے لڑتے تھے انہی کے ہاتھوں وہ گرفتار ہوا اور جس طرح شیر کو کنگھڑ میں بند کرتے ہیں سب سلاطین یورپ نے اتفاق رائے کر کے اس کو سینٹ ہیلینا کے دور افتادہ اور غیر آباد جزیرہ میں پھنجا دیا جہاں وہ چھ سال بعد ۱۸۱۵ء میں دنیا سے مامور رخصت ہوا۔ مگر ہر فرخ دل اُس کی لاثانی عظمت کا معترف ہے اور رہیگا۔

اس پر اتوب رمانہ میں انگلستان کو نقصان تو سب کی کم پہنچا لیکن جو فوائد حاصل ہوئے ان کا اندازہ کرنا دشوار ہے۔ نپولین نے تمام براعظم یورپ کو کھوند مارا مگر سرزمین انگلستان پر اس کو قدم دھرا مصیب نہ ہوا۔ عیسہ ملک اس کی دست برد سے قطعاً محفوظ رہا اور اس پر طرہ یہ کہ اُسی زمانہ میں انگلستان کی صنعت و حرفت کو دن و رات چوگنی ترقی ہوئی تھی کہ موزن کا قول ہے کہ انگلستان کو دیار جو بحسری اور معاشی تسلط آج حاصل ہے اس کی مینا دہی خوفناک زمانہ میں پڑی اور اسی جنگ نے انگلستان کو انگلستان بنا دیا۔ اول تو اس جنگ کے خطرہ نے قوم میں بیدار تاد اور استعدادی اور حب وطن بڑھادی اور ہر کوئی ملک پر جان قربان کرنے کو تیار ہو گیا اور لطف یہ کہ ایثار کی بہت کم بخت آئی اور یہ حیات بخش بخش قوم میں محفوظ رہا جس سے آئندہ رفتار ترقی اور بھی بڑھ گئی۔ دوم ساری دنیا کی تجارت انگلستان کے ہاتھ میں آگئی۔ جب یورپ میں جنگ چھڑی تو ہر ملک کو اپنی جان کے لالے پڑ گئے۔

حصہ چہارم
باب ہفتم
بھلا تجارتِ خارجہ کا کس کو ہوش تھا۔ مگر گلگستان برابر محفوظ رہا اور اس کا ٹیرا بھی کچھ کم نہ ہو سکتا تھا۔ ایشیا اور امریکہ کی کل تجارت ملائشرٹ غیرے انگلستان کے قصہ میں آگئی۔ یہی وہ زمانہ تھا کہ طرح طرح کی کلیں اور انجن ایجاد ہو کر صنعت و حرفت میں نئی روح پھونک رہے تھے شروع شروع میں انگلستان نے مصروف جنگ ممالک کو بھی ہر قسم کا سامان پہنچایا اور جبکہ دیگر ممالک مصیبت میں مبتلا تھے انگلستان تجارتِ خارجہ کے نفع سے مالا مال ہو رہا تھا۔ عام عرفہ الحالی میں اس قدر اضافہ ہو گیا کہ مصارف جنگ کی کثیر رقم جس کا چند سال قبل روایت کرنا دشوار ہوتا لوگوں نے مہنسی خوشی ادا کر دی۔ حالِ کلام یہ اس جنگ سے جہاں دوسرے ملک بہت کچھ ربا دھوئے انگلستان کی قسمت جاگ اٹھی اور اس کی ترقی کے نئے نئے راستے کھل آئے اور اسی واقعہ پر کیا منحصر ہے۔ انگلستان کی کل تاریخ پڑھ جاؤ۔ اس پر نازک سے نازک وقت آئے۔ لیکن اس نے اول تو ہمیشہ اپنے ہوش و ہواس پر مسترار رکھے اور کوشش ترک نہ کی۔ دوم حسن اتفاق و اقبال نے ہمیشہ اڑے وقت اس کا ساتھ دیا اور ٹرسے سے بڑا خطرہ اس طرح رفع ہو گیا جیسے چاند پر سے سیاہ بادل گذرتا ہے۔

اس زمانہ کے متعلق ابھی ایک واقعہ بتانا باقی ہے جو ہمارے واسطے سب سے زیادہ قابلِ توجہ ہے وہ یہ کہ شروع جنگ میں تو انگریزی مصنوعات ممالکِ یورپ میں بکثرت پہنچا کئے۔ لیکن جب پنولین ان پر قابض ہوا تو اس نے انگلستان کی صنعت و حرفت کو نقصان پہنچانے کی نیت سے انگریزی مصنوعات کی درآمد منسوخ کر دی۔ قطعاً روک دی۔ اگرچہ وہ عالمِ معیشت نہ تھا۔ لیکن معاملہ فہم بہت بڑا تھا۔ چنانچہ اس نے صاف تار لیا کہ ملکی ترقی کے واسطے زراعت کافی نہیں بلکہ صنعت و حرفت بھی اپنے ہی ہاتھ میں رکھنی چاہیے اس کا مقولہ تھا کہ بحالتِ موجودہ جو ملک تجارتِ آزاد کے طریق پر عمل کرے گا ایک نہ ایک دن ضرور منہ کے بل گرے گا۔ اس زمانہ میں دوسرے ملکوں کی صنعت و حرفت بہت پس ماندہ حالت میں

تھی اور انگریزی مصنوعات کے مقابلہ کی زد میں رہ کر ان کا پناہ محال تھا۔ لیکن جب ۱۸۵۷ء حصہ چارم میں بنگال سے لیکر روس تک یورپ کے شمالی ساحل پر انگریزی مصنوعات کی درآمد ترک ہو گئی تو ملکوں کو مصنوعات خود تیار کرنے کی ضرورت پڑی۔ فرانس اور جرمنی اگرچہ جنگ سے حسہ حال ہو رہے تھے لیکن وہاں پہلے سے موافق اسباب موجود تھے صرف تانیں کی دیر تھی۔ درآمد کرنے ہی وہاں کی صنعت و حرفت میں جان پڑنی شروع ہوئی اور صرف دس سال کے اندر امداد بھی حاصی ترقی کر لی لیکن جب ۱۸۷۰ء میں بولین گرفتار ہوا اور یورپ میں جنگ ختم ہوئی تو یکایک اگتوں سے مصنوعات کا سیلاب آنا شروع ہوا۔ گویا کہ مقامی صنعت و حرفت کی بجگنی مقصود تھی۔ چنانچہ اسی زمانہ میں پارلیمنٹ کے ایک صاف گوئمبر لارڈ بروکھم نے اپنی تقریر میں انگلستان کی حکمت عملی کا راز افشا بھی کر دیا۔ انھوں نے فرمایا کہ ہم کو انگریزی مصنوعات کی برآمد پر نقصان بھی برداشت کرنا ہر امر مفید ہے تاکہ دوسرے ملکوں کی صنعت و حرفت ایام طفولیت ہی میں دم گھٹ کر مچا دیں ایک دوسرے متاثر ہو کر مسٹر مہوم نے بھی کھلے الفاظ اس ہی خیال کا اپنی تقریر میں اعادہ کیا۔ باوجود ہزار ترقی فرانس اور جرمنی کی صنعت و حرفت مقابلہ کی تاب نہیں لاسکتی تھی۔ درآمد کا نتیجہ یہ ہوا کہ ملکی صنعت و حرفت پھر بس پاہونی شروع ہوئی۔ بیکاری کے پھیلنے سے صاعوں میں ہر طرف شور برپا ہو گیا۔ اب تو دوسرے ملکوں کی بھی آنکھیں کھلیں۔ مقابلہ کی تباہی اور تانیں کی قدر واد ضرورت پورے طور پر محسوس ہونے لگی اگرچہ قبل جنگ ان ملکوں کو تجارت آزاد کا اشتیاق پیدا ہو چلا تھا۔ مگر اس تلخ تجربہ کے بعد انھوں نے تانیں کا ایسا دامن پکڑا کہ آج تک اُس کو نہیں چھوڑا۔ اور اسی کے ظلِ عاطفت میں صنعت و حرفت کو موجودہ ترقی حاصل ہوئی۔ جو ملک باقی تھے انھوں نے بھی دیکھا دیکھی طریق تانیں جاری کیا اور اب تک اسی کو وہ اپنے حق میں مفید سمجھتے ہیں۔ اسی جنگ کے بعد سے انگلستان نے تجارت آزاد کی تلقین شروع کی جو اب تک بڑے شد و مد سے جاری ہے۔

حصہ چہلم اور اسی وقت سے وہ اس طریق پر کارسند بھی ہے۔ لیکن دوسرے ملک بوجہ فرق حالات باب ہم اب تک تائیں ہی ایسے حق میں سب سے بہتر خیال کرتے ہیں اور اگر ترقی یافتہ ممالک سراسر نادان اور احمق نہیں تو یہی طریق درحقیقت ان کے واسطے مفید ہوگا۔ ان کی صنعت و حرفت کی ترقیاں اور مرفہ الحالی انظر من تشمس ہے۔ اگر تائیں مضربوتی تو یہ حالت کیونکر ہو سکتی تھی بہر حال اس وقت صرف انگلستان اور اس کاسٹ گرورشید ہندوستان تجارت آزاد کے طریق پر عامل ہے۔ ورنہ سب ترقی یافتہ ممالک میں کم و بیش تائیں قائم ہے۔ انگلستان نے توفیدیوں تائیں کی آڑ میں رہ کر اپنی صنعت و حرفت کو اس قدر ترقی دے لی کہ اب اس کو بیرونی مقابلہ کا کوئی ٹڈ نہیں رہا۔ اور اس کے واسطے تجارت آزاد موزوں ہے۔ تاکہ سامان درآمد اندازاں رہے اور بیرونی مقابلہ کے خوف سے ترقی بھی برقرار رہے لیکن دوسرے ملک جھوں نے حال ہی میں تائیں کا سہارا لیا ہے اور جن کی صنعت و حرفت بیرونی مقابلہ کی تاب ابھی نہیں لاسکتی۔ وہ تو موجودہ طریق پر ہی قائم رہیں گے حتیٰ کہ ان کی حالت بھی انگلستان کی سی ہو جاوے اور بیرونی مقابلہ سے نظر ہو کر تجارت آزاد جاری کر دیں اور اگر ان کو یہ رتبہ نہ بھی حاصل ہو سکے تو بھی بحیثیت مجموعی بہ نسبت تجارت آزاد کے طریق تائیں ہی زیادہ مفید ثابت ہوگا۔

امریکی کی سبق (۷) سب کو معلوم ہے کہ اسپین کے مشہور عالم سیاح کو لمبیس نے سب سے پہلے ۱۴۹۲ء میں امریکہ کا پتہ لگایا اور اول اول اس کل براعظم پر اسپین قابض ہو گیا۔ یہاں پر سوناجاندی کی بکثرت دستیاب ہو گیا کہ بلا مبالغہ زمین نے دولت اُگل دی۔ اتنی دولت کچھ کر اسپین کی آنکھیں بھٹ گئیں اور بجائے اپنے ہاں صنعت و حرفت کو ترقی دینے کے لگا دوسرے ملکوں سے مصنوعات خریدنے۔ اسپین کی خریداری کی بدولت انگلستان میں صنعت و حرفت نے بہت عروج پایا اور سو نے چاندی کی مقدار کثیر کھنڈر وہاں چلی گئی جس سے

بڑے بڑے کام نکلے۔ کچھ عرصہ میں جب اسپین سب دولت لٹا چکا تو اس کو حقیقت معلوم ہوئی
مقابلہ اور کس پرسی کے ہاتھوں اس کی صنعت و حرفت سب خاک میں مل چکی تھی۔ اب نہ دولت
باقی رہی اور نہ اسباب دولت۔ اس دوران میں جریت انقدر غلبہ پا چکے تھے کہ اُس کو سسر
اٹھانیکا کوئی موقع نہیں دیا اور جو اسپین مسلمانوں کے عہد میں یورپ کا سرتاج تھا وہ ناقص
اندیشی کی بدولت آج کس قدر خستہ حال نظر آتا ہے۔

جب دولت لٹ چکی تو اب اسپین کی ہوا کھڑی اور مقبوضات بھی ہاتھ سے نکلنے
شروع ہوئے۔ اُس کے بیڑے کی بڑی دھاک بیٹھی ہوئی تھی لیکن ملکہ الزبتھ کے عہد میں جو
انگلستان سے بحری جنگ ہوئی تو پاش پاش ہو کر بیڑے کا بھی خاتمہ ہو گیا۔ اب کیا تھا
اسپین کو انیا پاسبینا لانا دو بھر ہو گیا۔ انگلستان اور فرانس نے چند ہی سال میں اسپین
کو خارج کر کے شمالی امریکہ کا آپس میں حصہ بخرہ کر ڈالا۔ سترہویں صدی کے شروع سے
اٹھارہویں صدی کے نصف تک انگلستان اور فرانس اپنے اپنے ملکی مقبوضات بڑھانے
میں سسر گرمی تمام کوشاں رہے بالآخر جو شش رقابت میں فرانسے ہمانہ پران دونوں
ملکوں کے درمیان مشعلہء میں مشہور جنگ ہفت سالہ چھڑ گئی۔ یورپ۔ ہندوستان
اور امریکہ تین میدان کا رزارتہ درپائے۔ اول اول انگلستان کو نہایت مایوس کن زریں
پہنچیں معلوم ہوتا تھا کہ خدا نخواستہ اس کا وقت آن پہنچا۔ گرواہرے اقبال و استقلال
یو ایک پانسہ پٹا اور ایسا پٹا کہ ہر طرف انگلستان کی فتح و نصرت کا ڈنکا بجنے لگا۔ انگلستان
کے معادن فریڈرک اعظم نے مشعلہء میں فرانس کو ایک ایسی زبردست شکست دی
کہ یورپ بھر میں اس کی ہوا کھڑ گئی اور اسی فتح سے سلطنت جرمنی کی موجودہ عظمت کی بن
پڑی۔ اسی سال یعنی مشعلہء میں کلائیو نے ہندوستان میں پلاسی کی مشہور لڑائی بھیٹی
جس سے کل صوبہ بنگال پر انگلستان کا قبضہ ہو گیا اور آئر کوئی ٹنے فرسیدیوں کا

حصہ چہارم
باب ہجتم

حصہ چارم : پچھلے کرتے سلسلہ ایک ہفت ہندوستان کو ان سے صاف کر دیا۔ امریکہ میں سولہ سالہ میں
 مابینم جنرل ولف نے کوئٹہ کی لڑائی میں فرانسیسیوں کی اسی خبر لی کہ ان کے اس ملک
 سے قدم اٹھ گئے اور سولہ سالہ تک کل شمالی امریکہ پر انگلستان کا پھر براہ راست لگا۔ اصل
 کلام یہ کہ اس جنگ ہفت سالہ میں انگلستان کا خوفناک قیہ فرانس۔ یورپ میں ضعیف
 و حقیر ہوا اور ہندوستان و امریکہ سے سراسر خارج۔ سولہ سالہ سے لیکر سولہ سالہ تک
 پانچ سال کے اندر اندر انگلستان کی عالمگیر سلطنت اور تجارت کی بنیاد با استحکام تمام
 قائم ہو گئی۔

ہم کو یہاں انگلستان اور امریکہ کے ان تعلقات پر نظر ڈالنا ہے جو کامل قبضہ کے بعد سولہ
 سے جاری ہوئے۔ اب تک امریکہ میں تمام پیشہ زراعت ہی زراعت تھا۔ اول ہی سے
 انگلستان کو بیرونی مقبوضات پر حکمرانی کرنے کا اس قدر فکریں ہو جتنا کہ وہاں پر اپنی
 تجارت بڑھانیکا۔ ایسا معلوم ہوتا ہے کہ گویا ترقی تجارت اصلی غرض و غایت ہوتی تھی۔
 اور ملکی قبضہ و حکومت غرض پوری کرنے کا محض ایک ذریعہ۔ چنانچہ آڈم اسمتھ نے انگریزوں
 کے اس قومی خاصہ کا ذکر کرتے ہوئے لکھا ہے کہ محض خریدار بڑھانے کی نیت سے بڑی
 سلطنت قائم کرنا با دوی النظر میں ایک ایسا منصوبہ معلوم ہوتا ہے جو دکانداروں کی قوم
 کے واسطے موزوں ہوگا۔ اسی حوالہ سے لوگ انگریزوں کو طعنہ قوم دکانداران
 کہتے ہیں لیکن یہ ان کی غلطی ہے اگرچہ پوچھو تو اسی حکمت عملی نے سلطنت برطانیہ کو
 وہ استحکام بخشا ہے کہ کسی کے ہاتھ نہیں مل سکتی۔ اور آج اسی غافل قوم کے سامنے
 رٹے سے بڑے بڑا اور جنگجو طبقہ سر جھکاتے ہیں۔

تجارت کے متعلق انگلستان کا جو اصول ہے وہ بار بار بیان ہو چکا ہے۔ دوسرے
 ملکوں سے پیداوار خام لیکر ان کو اپنی مصنوعات دینا۔ آج تو ہر ترقی یافتہ ملک اسی اصول پر

کار بند ہونے کی کوشش کر رہا ہے لیکن انگریزوں نے صدیوں قبل اس پر عمل درآمد شروع حصہ چاہم کر دیا تھا۔ چودھویں صدی سے وہاں صنعت و حرفت کو قائم کرنے اور ترقی دینے کی مسلسل ماب ہم کوشش جاری تھی۔ اور جب دیگر مقامات پر قبضہ شروع ہوا تو وہاں صرف پیداوار خام بڑھانے میں پوری کوشش صرف کر دی۔ نئی صنعت و حرفت کو توجہ جاری نہیں ہونے دیا۔ اور قدیم صنعت و حرفت کو طرح طرح سے زیر بار کر کے ختم کر دیا۔ تاکہ انگلستان اور اُس کے مقبوضات میں مذکورہ بالا اصول کے مطابق تجارتی تعلقات قائم ہو سکیں جیسا کہ ابھی واضح ہو گا۔ صنعت و حرفت کے بارے میں طریق اول تو امریکہ کے ساتھ برتا گیا اور طریق دوم ہندوستان کے ساتھ۔ اول ہم امریکہ کو لیتے ہیں۔

امریکہ پر قبضہ ہوتے ہی وہاں کے باشندوں کو جو یورپ سے آکر آباد ہو گئے تھے نہایت شفقت و اخلاص کے ساتھ مشورہ دیا گیا کہ خدا نے تم کو کیسا وسیع اور زرخیز ملک دیا ہے۔ خود قدرت کا منشاء ہے کہ یہاں زراعت ہو۔ پس تم اس پیشہ کے سوا کسی دوسرے پیشہ کا نام نہ بنو۔ اسی سے تم مال مال ہو جاؤ گے۔ یہی صنعت و حرفت وہ تمہارے واسطے ناموزن ہے۔ جتنی مصنوعات درکار ہوں۔ عمدہ سے عمدہ اور ارڈنل سے ارڈنل ہم سے خریدتے رہو۔ زراعت تم کو دے۔ اور صنعت و حرفت ہم چلا دیں۔ پیداوار خام کا مصنوعات سے مبادلہ ہوتا رہے گا۔ اور یہ تقسیم عمل فریقین کے حق میں نہایت موزوں اور از حد مفید ثابت ہو گا۔ تاکہ امریکہ انگلستان کی مصنوعات کا ایک بڑا بازار بن جائے ایک طرف تو دیگر ممالک سے امریکہ میں درآمد قطعاً روک دی۔ دوم جس صنعت نے بھی امریکہ میں ذرا سرٹھایا اسی کو دبا دیا۔ اول امریکہ والوں نے اونی کپڑا بنانا شروع کیا تو اُن کو روک دیا۔ پھر انھوں نے ٹوئیاں بنانی شروع کیں۔ لیکن اپنے مقام بآہر اُن کو ٹوئیاں بھیجنے کی مانگت کر دی گئی۔ لہذا اور کوئلہ بکثرت موجود تھا اور لوہے کا سامان

حصہ چارم باب پنجم بنانے کے واسطے کل حالات نہایت موافق تھے۔ لیکن ولیم ہٹ جیسے فخر انگلستان روشن خیال مدبر نے صاف حکم دیدیا کہ امریکہ کے مقبوضات میں گھوڑے کے نعل کی ایک کیل تک نہیں بننے دینی چاہئے۔ اول تو امریکہ والے خود انگریزوں کے عزیز و قریب تھے انگلستان کی ترکیبوں کو خوب سمجھتے تھے۔ دوم جبر و استبداد سے اس قدر تنگ ہو گئے کہ انگلستان کے اختیارات توڑنے کا غم بالآخر کم لیا۔ صرف موقع کے منتظر رہے اور وہ بھی جلد ہاتھ آ گیا۔

۱۷۹۳ء میں انگلستان نے امریکہ میں ایک اسٹامپ ایکٹ جاری کیا جس کا منشاء یہ تھا کہ قانونی دستاویزات پر کچھ فیس وصول کی جاوے۔ امریکہ والوں نے اس کی مخالفت کی اور صاف کہہ دیا کہ چونکہ ہمارے نمائندے برٹش پارلیمنٹ میں موجود نہیں۔ انگلستان کو ہمارے اور برٹیکس عائد کرنے کا کوئی حق نہیں ہے۔ تصفیہ مٹانے کے لئے ایکٹ مذکور تو خارج کر دیا گیا۔ مگر ایک نیا مسئلہ کھڑا ہو گیا۔ وہ یہ کہ آیا انگلستان کو مقبوضات برٹیکس مقرر کرنے کا حق حاصل ہے یا نہیں۔ انگلستان نے اپنا یہ حق تسلیم کرانے کے غرض سے صرف چار ہر ایک برائے نام برٹیکس پھر جاری کرنا چاہا۔ لیکن امریکہ والے آپے سے باہر ہو گئے۔ اور لگے ملک بھر میں فساد اور بلبوے کرنے۔ انھوں نے بڑے بڑے جلسہ کر کے عہد کیا کہ انگریزی مصنوعات کو ہم ہاتھ نہ لگائیں گے اور کسی حالت میں بھی مادر انگلستان کا ہم پر محصول قائم کرنے کا حق تسلیم نہ کریں گے لیکن انگلستان سے جدا ہونے کا خیال ان کے دل میں اب تک نہ تھا۔ چنانچہ مصالحت و تصفیہ کی غرض سے انھوں نے انگلستان کو ایک عرضداشت بھیجی۔ جس میں ان کی کل شکایات برائے وادرسی درج تھیں۔ لیکن حکومت برطانیہ نے اُس کو بلا جواب یہ کہہ کر واپس کر دیا کہ اذروے قانون تم کو ایسی کارروائیوں کا کوئی منصب حاصل نہیں

اور نہ بھاری عرضداشت قابل توجہ ہو سکتی ہے۔ ساتھ ہی ساتھ اُن کی سرزنش کے واسطے حصہ چارم فوہیں جمع کرنی شروع کر دیں۔ انگلستان کی چہرہ دستی دیکھ کر پھر تو اُن کے خیالات اب ہم بھی بدلے۔ دل میں لڑائی کی ٹھکان لی اور ہم جولائی ۱۸۴۷ء کو ایک عظیم الشان جلسہ کر کے اپنی آزادی کا اعلان کر دیا۔ بعد کو جنگ چھڑی تو اُس میں انگلستان کو شک ہوئی اور بالآخر اپریل ۱۸۴۸ء میں انگلستان کو بھی امریکہ کی آزادی باقاعدہ تسلیم کرنی پڑی۔

آزاد ہوتے ہی امریکہ والوں نے اول اپنی بہنیر صنعت و حرفت کو رہا کر کے اُس کو ترقی دینے کی فکر کی۔ امریکہ کا سب سے پہلا ریڈینٹ و اسٹیلنگ جس نے بحیثیت سپہ سالار لڑ کر امریکہ کو انگلستان سے آزاد کرایا جب پہلی مرتبہ امریکہ کی کانگریس میں نمودار ہوا تو سودیشی کیڑے کا لباس زیب تن کئے ہوئے تھا تاکہ اچھی طرح پر قوم کے ذہن نشین ہو جاوے کہ ملکی صنعت و حرفت کو ترقی دینا ہر ایک کا مسندہ اہم فرض ہے۔

۱۸۵۰ء میں محصول درآمد و برآمد کا قانون پورے طور پر جاری ہوا۔ اس کا بنیادی اصول کم و بیش تا میں تجارت ہی تھا۔ امریکہ کی صنعت و حرفت نے یہ زور پکڑا کہ تیسرے ہی سال و اسٹیلنگ نے اپنی قوم کو عام مرزہ الحالی کی نمایاں ترقی پر مبارک باد دی۔ ۱۸۵۰ء میں سوٹ کاتنے کے صرف چار کارخانے جاری تھے یا پنج سال کے عرصہ میں ان کی تعداد پندرہ ہو گئی۔ جن میں آٹھ ہزار تھکے موجود تھے۔ ۱۸۵۰ء میں کل کوئی تعداد انہی ہزار اور ۱۸۵۰ء میں یا پنج لاکھ تھی۔ کیڑا بننے میں ایسی حیرت انگیز ترقی ہوئی کہ ۱۸۵۰ء میں صرف پانسو گٹھ روٹی سودیشی کیڑا بننے میں کام آئی لیکن ۱۸۵۰ء میں ایسے گٹھوں کی تعداد نوے ہزار تھی ۱۸۵۰ء سے لیکر ۱۸۵۰ء تک محصول درآمد و برآمد

حصہ چارم
باب پنجم

کے قانون میں طے طرح کی تبدیلیاں ہوتی رہیں۔ کبھی تائیں ضعیف بھی کر کر دی۔ لیسکس بحیثیت مجموعی اُس وقت سے لیکر آج تک امریکہ میں تائیں برابر قائم ہے اب چونکہ امریکہ کی صنعت و حرفت بہت عروج کو پہنچ گئی ہے۔ موجودہ ریڈیٹ مسٹرولسن کا خیال ہے کہ محصول درآمد گھٹانے میں کوئی مفائدہ نہیں اور جلد محصول گھٹ بھی چکے ہیں تائیں کے نتائج جس قدر امریکہ کی محضر تائیں میں داخ طور پر نمایاں ہیں۔ کسی اور ملک کی تائیں میں نہیں۔ ایک ملک جس کو رراعت کے سوا کچھ نہیں آتا تھا جو کہ ایک زبردست سلطنت کا ماتحت تھا۔ مگر جس کو خدا سے ترقی کے وسائل اور اُمنگ ضرور عطا کی تھی۔ آنکھوں کے دیکھتے دیکھتے۔ ایک خود مختار و ذی اقتدار سلطنت اور دولتِ صفت کا فخر من گیا۔

یورپ اور امریکہ کا حال تو بیاں ہو چکا اب ذرا غور و توجہ سے مادرِ ہند کی سرگزشت سینے بجا لگے باب میں مختصر اُذکور ہے۔

باب پنجم

ہندوستان کی تجارت خارجہ کی سرگزشت

تجزیہ (۱) ذرائع معلومات (۲) ہندوستان اور یورپ کے قدیم تجارتی تعلقات (۳) انگریزی ایسٹ انڈیا کمپنی کا ہندوستان میں حدود اور مالکیت کی شلط (۴) ہندوستان کا سلطنت برطانیہ سے الحاق (۵) ہندوستان اور انگلستان کے قدیم تعلقات کا خلاصہ (۶) اٹھارویں صدی میں ہندوستان کی صنعت و حرفت (۷) ہندوستان کی صنعت و حرفت کی تباہی کی عبرتناک داستان (۸) ہندوستان میں صنعت ماریہ فی کا حاصر و مستقبل (۹) ہندوستان کا ماضی و مستقبل۔

(۱) گزشتہ تین صدی میں یعنی سنہ ۱۷۰۰ء سے لیکر آج کے دن تک ہندوستان کے ذرائع تجارت خارجہ جن اصول پر جاری رکھی گئی اور جو نتائج بطور پذیر ہوئے۔ اُن کا سادہ خاکہ معلوم دیکھنا مقصود ہے۔ جو کہ اس درجہ عبرت آموز اور افسوسناک ہے کہ لوگ نہ صرف اُسکو پیش کرتے ہوئے تھکتے ہیں بلکہ عجیب و غریب تو حیات سے زعم خود اُس کی مصلحت اُمید پر وہ پوشی کرتے رہتے ہیں۔ حتیٰ کہ اگر علمی تحقیق کے طور پر کوئی واقعات دریافت بھی کرے تو وہ تھکھلایا جاتا ہے اُسی تاریک خیالی اور رنگ نظری کا مضحکہ اڑتا ہے لیکن اصلیت پر کتب تک پردہ پڑا رہ سکتا ہے اور خصوصاً عہدِ مہاراجہ کے زمانہ آں راز سے کمزور سازندہ محفل۔ علاوہ مورخوں اور سیاحوں کے بیانات کے خود ہندوستان کے اعلیٰ

حصہ چہارم عمدہ دارانگریزوں کی تحریرات اور انگلستان کی پارلیمنٹ اور کمیشنوں کی رپورٹیں موجود ہیں
 باب ششم جن سے اہلی حالات کا صاف پتہ چلتا ہے۔ البتہ یہ ذرائع معلومات ہر کسی کو دستیاب
 ہونے دشوار ہیں۔ چنانچہ ہم بھی ہندوستان کے سرمایہ ناز صنف رویشیں حیدر دت
 کی تصانیف کے خاص طور پر رہنمائی میں۔ درہ اکثر انگریزی کتابوں میں ان کا حوالہ ملتا
 تو درکنار درپردہ تردید نظر آتی ہے اور کہیں کہیں تو واقعات اور بیانات کے اختلاف
 پر مباحثہ وہی مثل صادق آتی ہے شعر

مری خاک بھی لحد میں نہ رہی آبرمائی

انھیں مر نیکابھی اتناک نہیں اعتبار ہوتا

حضرت اکبر بھی بعید از حقیقت بیان کا مروجہ طریق یوں جتانے ہیں

گھر سے آئی ہے خبر تج ہے چلم اُس کا

پانیر لکھا ہے بیمار کا حال اچھا ہے

ہندوستان (۲) اس بحث کی طرف رجوع کرنے سے قبل مختصر ایہ واضح کرنا بے محل نہ ہوگا کہ
 اور یورپ کے اول اول ہندوستان اور یورپ میں تعلقات تجارت کس طرح قائم ہوئے اور بالآخر
 قدیم تجارتی ہندوستان اور انگلستان کے درمیان موجودہ رشتہ کب اور کیونکر مستر اربایا
 تعلقات ایک اپنی مختصر اور مقبول عام تاریخ ہند میں مارسلٹن صاحب نے ہندوستان اور ممالک
 یورپ کے ابتدائی تعلقات کا بہت صاف نقشہ کھینچا ہے۔ چنانچہ وہ تحریر فرماتے ہیں کہ
 اگلے وقتوں میں ہندوستان کا مال یورپ کو اونٹ اور خچروں پر لے کر
 حایا کرتا تھا۔ ہندوستان سے جو کارواں یورپ کو روانہ ہوتے وہ افغانستان۔ فارس
 اور ایشیا سے کوچک میں ہو کر گزرتے تھے۔ جب عربوں نے ان ممالک کو فتح کر لیا
 تو یہ تجارت بہت کچھ بند ہو گئی۔ مسینکروں برس تک اہل عرب اور عیسائیوں میں جنگ

حداں رہی۔ اس سبب سے سوداگر پرالے راکستے سے مال میں لیا جاسکتے تھے۔ جب
خشکی کے ذریعہ آمدورفت یوں مسدود ہوئے تو یورپ والوں کو فکر پڑی کہ کوئی سمندر
کا راستہ نکالنا چاہئے۔

ایک زمانہ تھا کہ الوانعمی اور جازرائی میں پرتگال والے یورپ بھر میں سب سے
بڑھے ہوئے تھے اور کوئی دوسری قوم ان سے ہمسری کا دعویٰ نہیں کر سکتی تھی
جناحہ ہندوستان اور یورپ کے درمیان بحری راستہ سب سے پہلے انہی پرتگیزیوں
نے دریافت کیا۔ انھوں نے سمندر میں جہاز چھوڑ کر افریقہ کے ساحل کے برابر برابر چلنا
شروع کیا حتیٰ کہ جنوب میں پہنچ کر جوڑے تو بحر ہند میں آنکے۔ ہوتے ہوتے ایک
مشہور پرتگیزی کپتان واسکو ڈے گاما چند جہاز لے کر ۱۴۹۸ء میں ہند کے مغربی
ساحل پر آیا اور شہر کالیٹ میں وارد ہوا وہاں راجہ زمورن کہلاتا تھا اس نے واسکو ڈے گاما
کو شاہ پرتگال کے نام ایک خط دیا جس میں تحریر تھا کہ میرے ملک میں دارینی۔ لونگ
کالی مرج اور ادک کثرت سے ہوتے ہیں۔ میں تمہارے ملک سے سونا چاندی مانگا
اور قمری قفل چاہتا ہوں۔ اس وقت سے سو برس بعد یعنی ۱۷۹۷ء سے ۱۸۰۰ء تک
ہند کی بحری تجارت بالکل پرتگیزیوں کے ہاتھ میں رہی انھوں نے مقام گوآ میں ایک
مضبوط قلعہ بنا لیا تھا۔ آج تک یہ مقام پرتگیزیوں کے قبضہ میں چلا آتا ہے۔

یورپ کی باقی قوموں نے جو دیکھا کہ ہندوستان کی تجارت سے پرتگال والے
مالا مال ہو گئے ہیں تو ان کے منہ میں پانی بھر آیا۔ اور شوق ہوا کہ کسی نہ کسی طرح اس
تجارت میں شریک ہونا چاہئے۔ پس ہالینڈ۔ انگلستان۔ فرانس۔ ڈنمارک
جرمنی اور سویڈن کے تاجروں نے اپنے اپنے جہاز بھیجے شروع کئے۔ مگر کچھ
کامیابی حاصل ہوئی تو صرف ہالینڈ۔ انگلستان اور فرانس والوں کو۔ باقی کو کچھ نفع

حصہ چہارم
مستتم نہ ہوا۔ چنانچہ صرف انہی تینوں نے رفتہ رفتہ ہندوستان کے ساتھ تجارت بڑھانی شروع کی۔ باقی سب برداشتہ خاطر ہو کر گھر بیٹھ رہے۔

یونانیوں کے بعد ہندوستان میں فوج آنے یہ یورپ کے اُس چھوٹے ملک کے باشندے تھے جسے ہالینڈ کہتے ہیں اب تو ان کی طاقت و تروت بہت کم ہے مگر تین سو برس گزرے جب یہ یورپ کی تمام جہازیں قوموں میں مبراقل مانے جاتے تھے اور جہاز بھی انہی کے سب سے اچھے تھے۔ چونکہ ڈچ پرتگیزیوں سے زبردست تھے انھوں نے جلد ہی ان کو آگے کے سوا تمام مقامات سے نکال باہر کیا۔ اور سنہ ۱۵۷۷ء سے لیکر سنہ ۱۷۰۵ء تک ہندوستان کی تجارت خارجہ خاص طور سے ان کے ہاتھ میں رہی۔ انہوں نے جزائر سیلون۔ جاوا اور سائر میں بھی اسے تجارتی مرکز قائم کر رکھے تھے۔

انگریز (۳) سنہ ۱۵۷۷ء میں لندن کے کوئی سو تاجروں نے ہندوستان کے ساتھ تجارت قائم کرنے کا مقصد باندھا۔ چنانچہ اس غرض سے انھوں نے ایک کمپنی بنائی جس کا نام انگلش ایسٹ انڈیا کمپنی تھا۔ کمپنی نے الزبتھ ملکہ انگلستان سے ہندوستان کو جہاز روانہ کرنے کی اجازت حاصل کی۔ اس زمانہ میں اکبر ہندوستان کا شہنشاہ تھا۔ سنہ ۱۵۹۹ء میں کمپنی نے سورت میں جو سلطنت مغلیہ کا سب سے بڑا بندرگاہ تھا ایک تجارتی کوٹھی بنائی۔ کمپنی کے گماشتے سال بھر ہندوستان کا مال خرید خرید کر کوٹھی میں جمع کرتے اور جب انگلستان سے جہاز مال لیکر آتے تو اس مال کو اپنی کوٹھی میں

آتا رہتے اور انہی جہازوں میں ہندوستان سے مال یورپ کو روانہ کر دیتے تھے۔ کالی پیر چاول۔ روئی۔ نیل۔ اورک۔ گرم مصالحہ۔ ناریل۔ پوست۔ نیشکر وغیرہ چیزیں انگلستان جیسے سرد ملک میں پیدا نہیں ہوتی تھیں مستم زمانہ میں ہندوستان میں روئی۔ ریشم اور ادون کے کپڑے خصوصاً ملل اور شال انگلستان کے مقابل بڑی دنیا بھر

میں ہایت عمدہ بنی تھیں۔ انگریزی سوداگر یہ چیزیں یہاں سے ولایت لے جاتے تھے حصہ ہمارم اور ولایت سے لوہے بنانے۔ پارے اور فولاد کا بہت سا مال لاتے تھے جو یہاں ماسٹم کم و سنیاب ہو سکتا تھا۔ انگریز تاجروں نے خان و مال کی حفاظت کے لئے سورت میں اپنی کوٹھی کے گرد اگر مضبوط فصیل بنالی تھی اور اس پر بڑی بڑی توپیں لگا رکھی تھیں انگلش ایسٹ انڈیا کمپنی کو اس قدر مانع ہوا کہ انگریزوں نے کئی اوپنیاں ٹاڈالس اور ہندوستان کے ساتھ تجارت شروع کر دی۔ آخر کار سو سال کے بعد سنہ ۱۶۷۲ء میں یہ سپ کمپنیاں ملا کر ایک کر دی گئیں۔ اس بڑی کمپنی کا نام متحدہ ایسٹ انڈیا کمپنی قرار پایا اور بادشاہ انگلستان نے ہندوستان کے ساتھ تجارت کرنے کا اختیار تمام و کمال ملا شرکت غیرے اس کمپنی کو دیدیا۔

سنہ ۱۶۳۹ء میں ایسٹ انڈیا کمپنی نے حیدر گری کے راجہ سے جو کرناٹک میں ایک چھوٹے سے پہاڑی قلعہ کا حاکم تھا مدراس کا مقام خرید لیا۔ یہ چھبیسوں کا ایک چھوٹا سا گاؤں تھا۔ انگریزوں نے یہاں ایک بڑا مضبوط قلعہ تعمیر کیا جس کا نام قلعہ سینٹ جارج رکھا۔ بدامنی سے تنگ آکر بہت سے ہندو یہاں انگریزوں کی پناہ میں آباد ہو گئے اور اُس کے ساتھ لین دین کرنے لگے۔

بہی اول اول پرتگیزیوں کے قبضہ میں تھا۔ انگلستان کے بادشاہ چارلس دوم نے شاہ پرتگال کی لڑکی سے شادی کی۔ اُس نے سلسلہ میں اپنی لڑکی کے جہیز میں جزیرہ بھی شاہ انگلستان کو دیدیا۔ اس کے چھ سال بعد چارلس دوم نے یہ مقام ایسٹ انڈیا کمپنی کو دس پونڈ یعنی ڈیڑھ سو روپیہ سالانہ کرایہ پر دیدیا۔ یہی بہت عمدہ بندرگاہ تھا۔ اس وجہ سے وہ بہت جلد وسعت پا کر ایک پر رونق شہر بن گیا۔ بہت سے ہندو تاجر یہاں آکر آباد ہو گئے۔ کچھ عرصہ بعد انگریز اپنا کل کارخانہ سورت سے اٹھا کر

مبئی میں لے آئے۔

حصہ چارم
ماستیم

تاہم جہاں کے عہد میں مدراس خریدنے کے ایک سال بعد یعنی ۱۸۱۷ء میں انگریزوں نے دریائے گنگا کے دہانے پر ہنگلی کے پاس ایک کوچی قائم کی۔ اورنگ زیب کے عہد میں انھوں نے تین گاؤں خریدے جو ہنگلی کی نسبت دریائے گنگا کے دہانے سے اور بھی قریب تھے۔ ان میں سے ایک کا نام کالی گھاٹ تھا۔ یہ وہی مقام تھا جو اب کلکتہ کے نام سے مشہور ہے۔ یہاں ۱۷۲۹ء میں انگریزوں نے ایک قلعہ تعمیر کیا اور فورٹ ولیم اس کا نام رکھا۔

ان کے علاوہ انگریزوں کی اور کوٹھیاں بھی تھیں مشرقی ساحل پر مدراس کے جنوب میں ایک کوچی تھی جو قلعہ سینٹ ڈیوڈ کے نام سے مشہور تھی۔ ایک کوچی مدراس کے شمال میں مسولی پٹم ایک پٹنہ اور ایک ڈھاکہ میں تھی اور ایک بنگال کے پایہ تخت مرشد آباد کے قریب قاسم بازار میں۔

فرانسیسی بھی ہندوستان میں انگریزوں کے ساتھ ساتھ ہی آئے تھے۔ انھوں نے بھی اپنے مقامات تجارت بنا رکھے تھے۔ انہیں سے بڑے بڑے یہ تھے۔ مہی مغربی ساحل پر پانڈیچیر می مدراس کے جنوب میں مشرقی ساحل پر چنرنگر بنگالہ میں کلکتہ سے کوئی بیس میل کے فاصلے پر۔ یہ مقامات اب بھی فرانس کے قبضہ میں ہیں۔

ڈچوں کے اپنے مقامات تجارت جدا تھے کوچن مغربی ساحل پر۔ پولی کٹ مدراس کے شمال میں مشرقی ساحل پر اور چلنسر اچندرنگر کے قریب بنگالے میں۔ یہ کل مقامات بعد کو اس کے ہاتھ سے کل گئے ہندوستان کے مغربی ساحل پر تین مقام گواٹو اس اور دیواہنگ پڑگالی مقبوضات ہیں۔

ہندوستان میں انگریزوں نے کس طرح پیر بھیلائے۔ یورپ کی دوسری قوموں کے حصہ ہمارے ہندوستان سے تعلقات کیونکر منقطع کئے۔ خصوصاً دکن میں انگریز اور فراسیسیوں میں باہم کبھی جنگ و جدل ہوئی اور باوجود امتدائی کامیابی کے فراسیسی بالآخر مغلوب ہوئے اور ملا شرکت غیرے انگریز کن کن ترکیبوں سے ہندوستان کے مختلف حصوں پر قابض ہوئے۔ حتیٰ کہ وہ ایک زبردست حکمران طاقت بن گئے۔ ہندوستان مائل ان کی منہی میں آگیا اور رہے سہے ہندوستانی راجوں نوابوں کو اس کا مطیع و باجگزار بنایا یہ ایک طویلانی مکرسن آموز قصہ ہے جس کی تفصیل سے بڑی بڑی ضخیم تواریخ ہند لبرہ ہیں۔ یہاں صرف وہ چند اہم تبدیلیاں جتنی مقصود ہیں جو انگلستان اور ہندوستان کے تعلقات میں نمودار ہوئیں۔ اول یہ کہ انگریزوں کی متعدد کمپنیوں نے جو ہندوستان سے تجارت کرنی تھیں مسئلہ میں باہم ٹکرائیں کمپنی بنام متحدہ ایسٹ انڈیا کمپنی قائم کی اور شاہ انگلستان سے اجازت لی کہ سوائے اس کے کوئی دوسری کمپنی ہندوستان سے تجارت کرے مگر برس بعد ۱۷۷۳ء میں بلا شرکت غیرے ہندوستان سے تجارت کرنے کا حق جو ان کمپنی کو حاصل تھا۔ وہ توڑ دیا گیا اور ہندوستان سے تجارت کرنے کی ہر کسی کو آزادی مل گئی۔ اگرچہ کمپنی نے ایک قاعدہ بنا رکھا تھا کہ اس کی اجازت بغیر کوئی انگریز تاجر اس کے مقبوضات اور تجارت گاہوں میں قیام پذیر نہیں ہو سکتا تھا۔ تاہم باوجود اس مراحت کے عام تاجروں کی تجارت بمقابلہ کمپنی کے جلد دو چند بلکہ سہ چند ہو گئی خاص وجہ یہ تھی کہ اب کمپنی نے اپنی توجہ اور کوشش بیشتر ملکی تسلط پر صرف کرنی شروع کر دی۔ اور تجارت کے بجائے جنگ و سیاسی معاملات میں مصروف رہنے لگی۔ چنانچہ ۱۷۷۳ء تک مدراس بنگال کے موجودہ صوبوں اور اودھ کے سوا باقی کل صوبہ متحدہ پر کمپنی قابض ہو چکی تھی۔ بالآخر موقع پاکر انگریز تاجروں نے یہ مسئلہ چھیڑ دیا کہ کمپنی چونکہ ایک بڑی حکمران جماعت

حصہ چہارم بن گئی ہے اور اس کو متعدد مقبوضات ہندوستان میں ہاتھ لگ گئے ہیں۔ تجارت سے اب ہاشم اُس کو کوئی سروکار نہیں رکھنا چاہتے۔ اس میں دوسروں کا حق تلف ہوتا ہے۔ بہتر یہ ہوگا کہ کمپنی اپنی تمام تر توجہ اور کوشش ملکی فتوحات اور سیاسی تسلط پر صرف کر کے بحیثیت حکمران ہندوستان میں اپنا اقتدار بڑھائے اور تجارت سے دست بردار ہو کر اُس کو عام تجارت پر چھوڑ دے۔ کمپنی خود بھی ملکی معاملات میں پھنس جانے کی وجہ سے تجارت کی پرواہ کم کرنے لگی تھی۔ چنانچہ ۱۷۳۳ء میں یہ تدارک لگایا کہ کمپنی محض ایک حکمران جماعت کی حیثیت سے ہندوستان میں رہے اور اپنے مقبوضات بڑھانے کی کوشش جاری رکھے تجارت سے اس کو کچھ سروکار نہ ہو اور انگلستان کے عام تاجر کمپنی کی جگہ ہندوستان سے تجارت کریں۔ اس وقت تک مدراس۔ بمبئی۔ بنگال اور صوبہ متحدہ کے موجودہ صوبے کمپنی کے قبضے میں آچکے تھے۔

۱۷۳۳ء سے ایکڑ ۱۷۵۷ء تک بائیس سال کمپنی ہندوستان میں اپنے مقبوضات پر حکمران رہی تاہم نظامِ سلطنت خود اُس کے ہاتھ میں تھا۔ برٹش پارلیمنٹ البتہ کچھ معمولی نگرانی رکھتی تھی اس عرصہ میں مدراس۔ بمبئی۔ بنگال اور صوبہ متحدہ کے موجودہ صوبوں کے علاوہ رہا۔ ممالک متوسط۔ پنجاب اور سندھ پر بھی کمپنی کا قبضہ ہو چکا تھا۔

ہندوستان (۴۴) ۱۷۵۷ء میں مسودہ عالمِ غدر پابا ہوا کہ چند ہی ماہ میں منسٹر ہو گیا اور کمپنی کا تسلط کا سلطت بحال رہا۔ لیکن اب سلطنت اس قدر وسیع ہو چکی تھی کہ اس کا انتظام تاجروں کے کمپنی کے برطانیہ سے ہاتھ میں چھوڑنا خلافِ مصلحت معلوم ہوا۔ علاوہ انہیں کمپنی کے روز افزوں اقتدار سے الحاق عوام و خواص کو رنک بھی پیدا ہو گیا تھا بالآخر ۱۷۵۷ء میں یہ طے ہوا کہ کمپنی کی ہندوستانی سلطنت سرکارِ برطانیہ کے تحت میں دیدی جائے۔ چنانچہ کمپنی دست بردار ہو گئی اور ملکہ وکٹوریہ جو اُس زمانہ میں انگلستان میں حکمران تھیں ملکہ ہند کہلائیں۔ گورنر جنرل کا خطاب

بھی اسی سال سے وائیسراے بھی مائٹ شہنشاہ قرار یا شہنشاہ میں دلی میں ایک شاہی حصہ چارم دربار ہوا جبکہ ملکہ وکٹوریہ نے قیصہ ہند کا خطاب اختیار فرمایا۔ اُس کے بعد سے آج کے دن تک انگلستان کا بادشاہ شہنشاہ ہند کہلاتا ہے۔ ہندوستان کے نواب اور راجا کے مطیع اور باجگدار ہیں سلطنت کا انتظام زیر نگرانی پارلیمنٹ۔ وزیر ہند اور وائیسراے کے ہاتھ میں ہے۔ ہندوستان بھی اپنی قسمت پر راضی نظر آتا ہے۔ خدا نے عیون عجیب طریق سے ہندوستان اور انگلستان کے درمیان تعلقات قائم کر دیے اُن کو ترک کرنے کی ہندوستان کو ہرگز کوئی تمنا نہیں بلکہ ان کا بحال رہا ہی وہ ہر لحاظ سے ایسے حق میں مفید سمجھتا ہے۔ اللہ حسب تعیرات زمانہ واقفناے وقت وہ اُن تعلقات میں ترمیم کی ضرورت محسوس کرنے لگا ہے۔ انگلستان کے دور اندیش ویدار مغز بدتر بھی اسکے محرومات پر توجہ کر رہے ہیں۔ اس کے احساسات کا لحاظ کرتے ہوئے اس کے مطالبات کسی نہ کسی حد تک پورے کرتے رہتے ہیں۔ اس عاقلانہ طرز عمل کی چند تارہ تریں مثالیں ہمارے سامنے موجود ہیں جن کی تفصیل کی یہاں گنجائش نہیں۔ ہندوستان کے حق میں یہ فال نیک ہے ہر کوئی اس اتفاقات کی قدر کرتا ہے اب اگر کچھ گلہ ہے تو یہ کہ عیر صوری التوا اور تاخیر عمل میں آ رہی ہے۔ لیکن اگر ہندوستان ایثار اور جفا کشی پر کچھ عرصہ کے واسطے مستقل طور سے کمر باندھ لے تو اُس کی سب امیدیں برآکتی ہیں جیسا کہ اس سے قبل بہت سے دیگر ممالک کی برآپچکی ہیں۔

شعر

عاشق کہ شد کہ یار بجاش نظر نہ کر د

اے خواجہ درویش و گر نہ علاج هست

(۵) اوپر کے بیان سے ظاہر ہے کہ سنہ ۱۹۰۷ء میں کچھ انگریز بطور تاجروں کی کمپنی کے ہندوستان آئے۔ سنہ ۱۹۰۷ء میں ایسی متحد کمپنیاں ملکر ایک متحدہ کمپنی بن گئیں جس کا اتفاق ہندوستان کے تعلق ہے۔

ہندوستان
اور
انگریزوں
کے
تعلق
کا خلاصہ

حصہ چہارم
ماہ ششم
اور مساعادت حالات سے وہ رفتہ رفتہ ملک پر قابض ہوئے گئے ۱۷۸۱ء تک ہندوستان
سے تجارت کرنے کا حق اسی متحدہ کمپنی کے واسطے مخصوص رہا۔ اس کے بعد ہر کسی کو ہندوستان
سے تجارت کرنے کی اجازت مل گئی۔ اسی عرصہ میں کمپنی کے مقبوضات ہندوستان میں اس قدر
بڑھ گئے کہ اُس کو ایسی تمام ترکوشش اور محنت ان کے انتظام میں صرف کرنی پڑی۔ چنانچہ
اُس نے تجارت بالکل ترک کر دی اور ۱۷۸۳ء سے لیکر ۱۷۸۵ء تک وہ محض بحیثیت حکمران
ہندوستان میں مصروف رہی۔ ۱۷۸۵ء میں عہد ہوا۔ اس کے بعد دوڑا ہی ۱۷۸۵ء میں
کمپنی کے ہندوستانی مقبوضات سلطنت برطانیہ میں شامل کر لئے گئے اور کل انتظام برٹش
پارلیمنٹ کے ہاتھ میں آ گیا۔ اس کے بعد انگریزی مقبوضات میں برابر اضافہ ہوتا رہا۔ حتیٰ کہ
کہ آج کل ملک انگریزوں کی مٹھی میں نظر آتا ہے۔

کمپنی کے متعلق صرف ایک بات بتانی اور ضروری ہے۔ وہ یہ کہ جب ۱۷۸۵ء میں اسے
ہندوستانی مقبوضات سرکار برطانیہ نے اپنے ماتحت میں لئے تو اُس کو معاوضہ کیا دیا اور
کیونکہ دیا۔ کمپنی کا ہندوستان میں جب قدر رو بہ صرف ہوا تھا۔ وہ سب قرض لیکر ادا کر دیا
گیا اور یہ قرض ہندوستان کے نام لکھا گیا۔ جس پر اب تک ہندوستانی محاصل میں سے
منجانب ہندوستان سودا ادا کیا جا رہا ہے۔ گویا سرکار برطانیہ نے انگریزی کمپنی سے سلطنت
ہند خریدی اور زر قیمت ہندوستانوں نے ادا کیا۔ ایسی خرید و فروخت کی دوسری مثال
تاریخ عالم میں ملنا دشوار ہے۔ ابھی حال میں یعنی ۱۷۸۵ء میں اسی طرح ایک انگریزی کمپنی
سے سرکار برطانیہ نے نائیکیر یا خرید۔ مگر قیمت خود اپنی جیب سے ادا کی۔ ہندوستان
کی طرح اس کا بار مائیکیر یا پر نہیں ڈالا۔ جنوبی افریقہ میں جو برطانیوی مقبوضات حاصل کئے
گئے تو وہاں بھی یہی آخر الذکر اصول برتا گیا۔ لیکن ہندوستان کی تو تمام دنیا سے بات
ہی نرانی ہے۔ جو کچھ بھی ہو کم ہے۔ خیر۔ گذشتہ اچھ گزشت۔

اب ہم ہندوستان کی گزشتہ تیس صدی کے متعلق تجارت خارجہ کی سرگزشت اور حصہ چہارم اس کے نتائج صرف مختصر بیان کریں گے مفصل بحث کے واسطے ایک جداگانہ کتاب معیشت السند راہ دوروں ہوگی۔

اس کتاب میں موجود سید احتضار کے تجارت بین الاقوام کی بحث طویل معلوم ہوتی ہے لیکن اس سے کم بیان کرنا بحث کو تشنہ چھوڑنا تھا اور یہ نقص کتاب میں کہیں بھی گوارا نہیں کیا گیا۔

۶) اگر ہندوستانیوں کی تصانیف سے ہندوستان کی معاشی حالات اخذ کئے جاتے اٹھارویں تو ان پر اگر سراسر غلط نہیں تو از حد مبالغہ آمیز ہونیکا اعتراف کرنا دشوار ہوتا۔ لیکن اول تو صدیوں ہمیشہ سے ہندوستانی مورخوں نے معاشی معاملات سے لے اعتنائی برتی۔ اگر ان کی تصانیف میں کوئی ایسی جھلک نظر آتی بھی ہے تو وہ اتھنائی ہوتی ہے۔ دوم جس زمانہ کی صحت سے ہم بحث کرنا چاہتے ہیں اس کے متعلق کوئی کارآمد ہندوستانی تاریخ موجود نہیں لیکن خوش قسمتی سے انگریزی زبان میں ایسے تاریخی ذخائر وافر موجود ہیں کہ جن سے ہندوستان کے معاشی حالات کا پورا پورا حال معلوم ہو سکتا ہے اور انگریز سیاستوں کے چشم دید بیانات خود کہنی کی باضابطہ تحریرات۔ معزز کمیٹیوں اور رٹش پارلیمنٹ کی رپورٹوں کے مستند اور معتبر مونس ہیں کس کو کلام ہو سکتا ہے اور یہی سب ہمارے ذرائع معلومات ہیں پس جو کچھ بیاں کیا جاتا ہے اس کا ماخذ خود انگریزوں کی تحقیقات و تحریرات ہیں۔ قیاس کو کہیں دخل نہیں دیا گیا ہے۔

سنہ ۱۸۵۰ء میں لارڈ ویلر نے جو کہ اس وقت ہندوستان میں گورنر جنرل تھے ڈاکٹر فرانسس جاپن کو جو کہ کہنی کی ملازمت میں ایک طبی افسر تھے۔ خاص طور سے اس کام تحقیق کیا کہ وہ کل جنوبی ہندوستان میں دورہ کریں اور ذاتی تحقیقات و معائنہ کے بعد

حصہ چارم ملک کی معاشی حالت پر رپورٹ تیار کر کے پیش کریں۔ چنانچہ ڈاکٹر صاحب موصوف نے تمام بائشتم دکن میں گھوم کر وہاں کی تجارت زراعت اور صنعت و حرفت کے چشم دید حالات لکھے جو کہ مشاعر میں کمپنی کی طرف سے تین ضخیم جلدوں میں انگریزوں کی عام اطلاع کے واسطے لندن میں شائع کر دیے گئے۔ ڈاکٹر صاحب کی یہ معاشی تحقیقات اس قدر مقبول اور مفید ثابت ہوئی کہ کمپنی کی طرف سے وہ پھر اسی طرح شمالی ہندوستان میں دورہ کر کے معاشی حالات قلمبند کرنے کے واسطے بطور خاص مقرر کئے گئے چنانچہ ۱۸۷۸ء سے لیکر ۱۸۸۱ء تک برابر سات سال ڈاکٹر صاحب شمالی ہندوستان میں پھر کر معاشی معلومات فراہم کرتے رہے۔ سنا ہے اس تحقیقات میں کوئی ساڑھے چار لاکھ روپیہ صرف ہوا۔ دکن کی طرح شمالی ہندوستان کے حالات بھی تین جلدوں میں شائع کئے گئے۔ ڈاکٹر صاحب کی تحقیقات کی یادگار یہ چھبوں جلدیں موجود ہیں۔ جو چاہے ان کو دیکھ کر ایسا اطمینان کر لے۔ اٹھارویں صدی کے آخر اور انیسویں صدی کے ابتدائی زمانہ کا معاشی حال میں نہایت تفصیل سے مذکور ہے اور اس سے بڑھ کر قابل اعتماد ذریعہ معلومات اور کیا ہو سکتا ہے۔ یہ خیال غلط ہے کہ سدا سے ہندوستان کا عام پیشہ زراعت ہے۔ یہ سچ ہے کہ ہندوستان کی زمین اور آب و ہوا کاشت کے واسطے بچہ موزوں ہے اور ہمیشہ سے ہندوستان میں کاشتکاروں کی ایک بڑی جماعت چلی آئی ہے لیکن جیسا کہ یقین دلایا جاتا ہے۔ یہ بیان خلاف واقعہ ہے کہ من حیث القوم ہندوستانیوں کا ذریعہ معاش زراعت ہی رہا رہا ہے بلکہ جو جماعت طرح طرح کی صنعت و حرفت سے اپنی روزی کماتی تھی وہ اگر کاشتکاروں سے زیادہ نہ تھی تو بہت کم بھی نہ تھی۔ ڈاکٹر بوجان کا قول ہے کہ جامہ بانی کی صنعت و حرفت کا ہندوستان میں اس قدر رواج اور عروج ہے کہ زراعت کی مانند اس کو بھی عام ملکی پیشہ قرار دینا بجا نہ ہوگا۔ کروڑ ہا زندگان خدا اسی پیشہ پر بسر اوقات کرتے تھے۔ ادنیٰ سے لیکر

اعلیٰ سے اعلیٰ قسم تک روئی اور نسیم کا کیڑا یہاں پر کثرت تیار ہوتا اور مقامی صرف کے علاوہ حصہ جہازم دور دراز ممالک تک جاتا تھا۔ سنہری۔ روپہلی کلابتوں بٹ کر صد ہا قسم کے زربفت تیار ہوتے تھے۔ ان سے کتے تھے جس سے بادشاہوں کے جسم و محلات کی رینت و آرائش ہوتی تھی۔ ان سے عربوں کے واسطے کبیل اور امر کے واسطے شال تیار ہوتے جو انک عجائبات مصنوعات میں منراول شمار ہوتے ہیں۔ ہندوستانی ٹل۔ اطلس۔ کجواب۔ جامہ دار۔ جین۔ چھینٹ۔ لہاست و خوبی میں اب تک بطور ضرر المل رباں زد ہیں۔ ان کی پائنداری ہر کسی کو مسلم ہے۔ کپڑوں پر اس غضب کی سوزن کاری ہوتی تھی کہ پُر آنے کشیدے دیکھ کر عقل دنگ رہ جاتی ہے۔ فرش فروش کا کل سامان چادریں شطربجیاں۔ دریاں بکثرت تیار ہوتی تھیں۔ تانبے۔ پتلے کے خوش مناظروف۔ سونے۔ چاندی کے نظر فریب زیورات گوناگوں رنگ۔ اعلیٰ درجہ کے تیل و عطر۔ ہر قسم کا چرمی سامان۔ طرح طرح کے ہتیار۔ لکڑی پر نقاشی اور ہاتھی دانت کا عجیب و غریب کام دینا بیت یا بدار کا غد۔ غرضیکہ ناگزیر ضروریات کی کل چیزیں اور اعلیٰ سے اعلیٰ قسم کی بہت سی تعینات ایک صدی کی بات ہے ہندوستان میں اس کثرت سے تیار ہوتی تھیں کہ دیگر ممالک یہاں سے سامان منگا منگا کر استعمال کرتے تھے صنعت و حرفت کا ہر طرف چرچا تھا۔ مصنوعات کی دور و پاس شہرت تھی۔ باوجودیکہ کافی امن و بے خطر نہ تھا۔ لوگوں کو کس قدر ذرائع معاش حاصل تھے اور سب سے بڑی بات یہ تھی کہ پیداوار کے دونوں اہم صیغے یعنی زراعت اور صنعت و حرفت اپنے ہی ہاتھ میں تھے اور اگر حالات مساعدت کرتے اور فراہمیتیں ہند راہ ہنوتیں تو جس قوم نے آج سے ایک صدی پہلے مصنوعات میں اس قدر ترقی کی تھی۔ معاشی ترقیات میں آج اس کا کیا درجہ ہوتا۔ لیکن ہندوستان کچھ ایسے حال میں ہے جہاں کہ اس کی صنعت و حرفت تھوڑے ہی عرصہ میں دم توڑنے لگی اور اب تک

حصہ چارم حالت نزع میں گرفتار ہے ۵۰ فی صدی آبادی کی وجہ معاش کا بار زراعت پر آ پڑا باقی ماندہ ملازمت معمولی صنعت و حرفت اور بیکاری میں زندگی بسر کرتے ہیں۔ زراعت ہندوستان کے سرمنڈھی گئی اور ان صنعت و حرفت ممالک یورپ نے سنگوالی۔ اس تقسیم عمل سے ہندوستان کا جو نفع نقصان ہو رہا ہے۔ اس سے قسمل سب رت بین الاقوام کے تحت میں واضح کیا جا چکا ہے۔ یہاں صرف یہ دکھانا باقی ہے کہ یہ کیا پلٹ آجسہ کیونکر ممکن ہو رہی ہوئی۔

ہندوستانی (۸۰) اٹھارہویں صدی کے نصف تک ہندوستانی مصنوعات بلا تکلف انگلستان و جاتی رہیں لیکن انگریز جیسی معاملہ ہم اور وقت شناس قوم فوراً تاڑ گئی کہ اگر یہی لیل و حرکت کی ہمار ہیں اور ہندوستانی مصنوعات یہی بلا روک ٹوک بکثرت ملک میں آتے ہیں تاہی کی تو ملکی صنعت و حرفت کا پنینا محال ہے۔ بلکہ یہی سہی جو کچھ ہے وہ بھی خاک میں بجا لگی عزت نامک اور ہمیشہ کے واسطے ہندوستان کا دست نگر بننا پڑے گا۔ عام مرفہ الحالی اور ملکی اتان ۱۰ ترقی پر صنعت و حرفت کے زوال کا جو تباہ کن اثر پڑتا وہ اس بیدار مغر اور مال اندیش قوم سے مخفی نہ تھا۔ چنانچہ جو فنی دیکھا کہ ہندوستانی مصنوعات کا ملک پر تسلط ہوتا جاتا ہے فوراً چونک اٹھی اور ہر قسم کی پیش بندی شروع کر دی۔ جیسا کہ قبل بتایا جا چکا ہے سوئی۔ اوئی۔ اور ریشمیں۔ زریں۔ غرضیکہ ہر قسم کے کپڑا تیار کرنے میں ہندوستان نے وہ کمال حاصل کیا تھا کہ اگر صریح ثبوت موجود نہ ہوتے تو اس کا یقین کرنا دشوار ہوتا اور جامتہ بانی کا ملک بھر میں اس قدر کاروبار پھیلا ہوا تھا کہ زراعت کی ماندہ وہ بھی قومی صنعت کہلاتا تھا۔ نہ صرف غربا اور متوسط الحال لوگوں کی مستورات بوقت فرصت سوت کا نمک نفع اٹھاتی تھیں۔ بلکہ اچھے سے اچھے گھر کی بیوی بیٹیاں مکن اور کشیدے کاڑھنا اور طرح طرح کی سوزن کاری باعث فخر و امتیاز خیال کرتی تھیں۔ کمزور ہابندگاں خدا کی روزی

اسی صنعت و حرفت سے وابستہ تھی۔ دیگر ممالک کو کپڑا بھی کمزرت بھیجا جاتا ہے۔ چنانچہ حصہ چارم
ہندوستان میں پارہ بانی کی صنعت کا عروج دیکھ کر انگلستان والوں کے منہ میں پانی
بھرا یا۔ اور بنظر دوراندیشی رقابت کے جوش میں انھوں نے سب سے اول ہندوستان
کی اسی صنعت پر وار کیا اور وہ ایسا کاری پڑا کہ کچھ ہی عرصہ میں ہندوستانی پارہ بانی کا
حال زار و زرار ہو گیا۔ اس واقعہ کی تفصیل یہ ہے کہ ولایت کے کپڑا بننے والوں نے
محسوس کیا کہ وہ نہ کپڑے کی عمدگی میں ہندوستان والوں کا مقابلہ کر سکتے ہیں اور نہ
ارزانی میں جس کا نتیجہ یہ تھا کہ ہندوستانی کپڑا انگلستان میں خود وہاں کے کپڑے
پر غلبہ پارہا تھا اور اندیشہ تھا کہ انگلستان کی یہ صنعت کسی روز بالکل بچان ہو جائیگی۔
تو انھوں نے شور مچانا شروع کیا حکومت قوم کے ہاتھ میں تھی۔ حکمران طبقہ مستعد
اور بیدار مغز تھا۔ صناعتوں کی معروضات پر فوراً توجہ کی انکی شکایات کو معقول و بجا باکرا اختیارات
حکومت سے کام لیا اور نہ صرف ملک کو تباہی سے بچایا بلکہ اُس کی مستقل عظمت و طاقت
کی بھی بنیاد قائم کر دی۔ یعنی جامہ بانی کی صنعت کو بذریعہ قانون مامون کر دیا اور کون
نہیں جانتا کہ انگلستان کی مرفہ الحالی و اقتدار کو لٹکا شائر۔ چھٹرا اور لورپول کی کپڑے کا
لوں نے شروع سے آج تک کس قدر سیراب و شاداب بنا رکھا ہے۔

۱۸۷۹ء مارچ ۱۹ء کو ایسٹ انڈیا کمپنی کے ڈائریکٹروں نے ولایت سے اپنے اعلیٰ
عہدہ داروں کے نام بنگال کو ایک عام خط بھیجا جس میں بتا کہ یہ تحریر تھا کہ ہر طرح سے
بنگال میں ریشم خام کی پیداوار بڑھانی کی کوشش کرنی چاہئے اور ساتھ ہی ساتھ ریشمی
کپڑوں کی تیاری گھٹانی بلکہ روکنی چاہئے تاکہ ریشم خام ہندوستان سے ولایت
آئے اور ریشمی کپڑا یہاں سے تیار ہو کر ہندوستان جائے اس غرض کو پورا کرنے کا
ایک یہ طریق بھی بتایا گیا تھا کہ کپڑا بننے والوں کو کسی نہ کسی طرح خود کمپنی کے کارخانوں میں

حصہ چارم کام کرے یہ مجبور کیا جاوے اور بطور خود کام کرنے سے ان کو روکا جاوے تاکہ کل کا ڈیڑھ ماہ شتم کمپنی کے ہاتھ میں آجائے اور وہ اس میں جیسی رد و بدل مناسب سمجھے باسانی کر سکے۔

انگلستان کے دارالعوام کی طرف سے جو ایک منتخب کمیٹی ہندوستان کے حالات پر عور کرنے کے واسطے مقرر کی گئی تھی اس نے اپنی رپورٹ میں جو ۸۳ء میں شائع ہوئی ڈائرکٹراں کمپنی کے مذکورہ بالا خط کی تعریف اور تائید کی ہے۔ چنانچہ وہ لکھتے ہیں کہ اس خط میں ہندوستانی پیداوار خام کی ترقی اور مصنوعات کی فراہمیت کے بارہ میں جو پالیسی صاف صاف بیان کی گئی ہے۔ اس سے ننگال کی صنعت و حرمت کو ضرور صدمہ پہنچے گا۔ اگر اس خط کی ہدایات پر عمل ہو سکا تو نتیجہ یہ ہوگا کہ ہندوستان جیسے صنعت و حرمت والے ملک میں ایسا انقلاب نمودار ہوگا کہ اس میں نری پیداوار خام پیدا ہونے لگے گی جو انگلستان کے مصنوعات میں کام آئے گی۔ سب سے عمدہ اثر جو ظاہر ہو چکا وہ یہ ہے کہ ریشم بننے والے اب کمپنی کے کارخانوں میں کام کرنے لگے۔ اگر اب وہ لوگ بطور خود کام کرنا چاہیں بھی ان کو روکنا چاہئے اور اگر نہ مائیں تو سرکار ان کو سخت سزا دے اور بطور خود کام کرنے کی قطعاً ممانعت کر دے۔

۱۸۷۳ء میں پارلیمنٹ نے پھر ہندوستان کے حالات کے متعلق تحقیقات جاری کی اور جو انگریز مندوں ہندوستان رہ چکے تھے ان سے سوالات کر کے مفید مطلب معلومات حاصل کی۔ یہ وہ نازک وقت تھا جبکہ نپولین نے انگلستان کی مصنوعات کی درآمد تمام یورپ کے ممالک میں بند رکھی تھی اور سامان فروخت نہ ہو سکے کی حالتیں انگلستان کے صنایع اور کارخانہ داروں کو برباد ہو جانے کا خطرہ لاحق تھا۔ انگریزی مصنوعات کی فروخت کی کوئی نہ کوئی سبیل نکالنی اشد ضروری تھی۔ چنانچہ یہ خدمت ہندوستان کے سپرد ہوئی کہ وہ انگریزی سامان بکثرت خریدے۔ چونکہ یورپ کے

حاکم میں انگریزی مصنوعات کی درآمد بند تھی۔ انگریزی کارخانہ دار مال نہ بکنے سے بدحواس حصہ چارم ہو رہے تھے اور بالآخر ان کی نظر بھی ہندوستان ہی پر پڑی اور انھوں نے بہت شور ماست مسم داویلا چاکر کمپنی کا ہندوستان سے تجارت کرنے کا جو اجارہ تھا اس کو توڑوا دیا اور اب ہندوستان سے تجارت کرنے کی اجازت عام ہو گئی۔ یارلیمینٹ ۱۸۱۳ء میں جو تحقیقات کی اس کا مشابہ بھی ہی معلوم کرنا تھا کہ ہندوستان میں انگریزی مصنوعات کیونکر رواج پاسکتے ہیں۔ چنانچہ جس ہندوستان میں رہے ہوئے انگریزوں سے حالات دریافت کئے گئے ان سب سے ملا استثناء یہ سوال کیا گیا کہ تم ہندوستانیوں کے عادات اور رسم و رواج سے پوری طرح پرواقت ہو بھلا یہ تو بتاؤ کہ کس ترکیب سے وہ انگریزی مصنوعات استعمال کرنے پر مائل ہو سکتے ہیں۔ لارڈ دارن ہسٹنگس سر جان ملکم سٹرٹامس منرو جیسے سربراہانہ انگریزوں کے جوابات سے پتہ چلتا ہے کہ اس وقت ہندوستانی مصنوعات اس قدر عمدہ اور مقابلہ انداز تھیں کہ ان کے سامنے انگریزی سامان کا فروغ پانا دشوار تھا لکن اندیشہ تھا کہ روک تھام نہ کی گئی تو خود گلستان کے بازاروں میں ہندوستانی مصنوعات چھاپہ مارتی رہیں تھیں۔ چنانچہ یہی حالات دیکھ کر کمپنی نے نہایت کارگر تدابیر اختیار کرنی شروع کر دیں ایک طرف تو نائشیں قائم کر کے اور ہندوستانی میلوں ٹھیلوں میں جاجا کر بڑے بڑے انگریز۔ دلائی چیمبریں دکھاتے پھرتے تھے کہ لوگ ان کی خریداری پر مائل ہوں اور دو گم گلستان میں ہندوستانی مصنوعات کی درآمد پر تیس فیصدی سے لیکر اسی فیصدی تک محصول قائم کر دیا۔ تاکہ انگلستان کی صفت و جودت ہندوستان کے مقابلہ سے ماکل مامون ہو جائے۔ چنانچہ ہندوستان کا ہمعصر مورخ ولسن جس کا پاکیزہ دل ہندوستان کی ہمدردی سے لبریز معلوم ہوتا ہے ہندوستان و انگلستان کے تجارتی تعلقات پر نقطہ از

حصہ ہجرام
ماہ شرم
ہے کہ موجودہ طریق تجارت اُس بے اتفاقی کی ایک افسوسناک مثال ہے جو ہندوستان کے ساتھ وہ ملک برت رہا ہے جس کی اطاعت ہندوستان نے قبول کر لی ہے۔

سلاطین کی تحقیقات میں یہ بیان کیا گیا تھا کہ ہندوستان کے بنے ہوئے سوئی اور پٹنہ کیڑے۔ انگریزی کیڑوں سے پچاس ساٹھ فی صدی کمتر نرخ پر ولایت کے بازاریوں میں لقمے کے ساتھ فروخت ہو سکتے تھے۔ چنانچہ مجبور ہو کر ہندوستانی کیڑوں کی درآمد پر دسترو اسی فی صدی محصول قائم کر دیا نیز بعض کی قطعاً ممانعت کر دی۔ اگر یہ طریق اختیار نہ کیا جاتا تو انگلستان میں کیڑے کے کارخانے بند ہو جاتے بلکہ کلوں کے زور سے بھی ان کا بعد کو چلنا دشوار ہو جاتا۔ لیکن ہندوستان کو دبا دبا کر ولایت کے کارخانوں کو ترقی دی گئی۔ کاش اگر ہندوستان کا بس چلنا تو وہ بھی بدلہ لیتا انگریزی مصنوعات کی درآمد پر بھاری بھاری محصول لگا کر ان کو ملک میں آنے سے روکتا اور اپنی صنعت و حرفت کے میدان کو بچاتا۔ لیکن اس کو اپنی حفاظت کرنے کا اختیار نہ تھا وہ غیروں کی اجازت کا محتاج تھا۔ انگریزی مال تو کوئی محصول درآمد لئے بغیر ہندوستان میں ٹھونسنا گیا اور ہندوستانی مال کی درآمد ولایت میں روک دی گئی۔ اور پھر بھی چونکہ ہندوستان سے مقابلہ دشوار نظر آتا تھا۔ رقابت کے جوش میں حکومت کے اختیارات سے اپنے مفید مطلب اور ہندوستان کے خلاف کام لیا جاتا رہا۔

مسٹر ولسن مونیج کا ذکر صدر چشم دید بیان پڑھ کر خیال ہوتا ہے کہ ہندوستان میں صنعت و حرفت کے تسزل اور انگلستان میں اس کی ترقی کے کافی اسباب فراہم ہو چکے تھے۔ مگر دو خاص واقعات جو مذکورہ بالا نتیجہ کے زبردست باعث تھے ابھی بتائے باقی ہیں۔ اول تو وہ زمانہ آ پہونچا تھا جبکہ ولایت میں نئے نئے دفائی بنیں اور کلوں کی ایجادات کی بدولت صنعت و حرفت میں نئی روح پھیل رہی تھی۔ بڑے

بڑے کارخانے جاری ہونے سے تقسیم عمل اور پیدائش پر پانہ کبیر کے بیش بہا فوائد
 نمودار ہونے لگے تھے۔ مزید برآں سائنس کی ترقی اور تعلیم عامہ کا رواج معاشی
 سروج کے حق میں سوسے پر سہاگہ کا کام دے رہے تھے اس کے برعکس ہندوستان
 میں وہی قدیم دستی آلات و اوزار مستعمل تھے عوام پر جہالت کی گھٹا چھائی ہوئی تھی
 بدامنی کا ہر طرف دور دورہ تھا۔ لیکن بایں ہمہ ہندوستانی صنعت و حرفت
 اس وقت تک اس قدر سبقت پا چکی تھی کہ بہت سوں کا خیال ہے کہ اس کی دستی
 محنت کا بھی ولایت کی کلوں سے مغلوب ہونا آسان نہ تھا اور جیسا کہ جاپان کر رہا ہے
 اگر حسب موقع ہندوستان بھی کلیں جاری کرتا رہتا تو پھر انگلستان کی صنعت و حرفت
 کی موجودہ ترقی وہم و گمان سے بھی باہر تھی۔ لیکن نہیں ہندوستانی صنایع ایک اور
 سی آفت میں مبتلا تھے۔ ۱۷ مارچ ۱۹۴۷ء کی چٹھی میں کپنی کے ڈائرکٹر ولایت سے
 اپنے عمدہ داروں کو بنگال میں بنائید تمام ایک عام ہدایت لکھ چکے تھے اور ۲۳ مارچ ۱۹۴۷ء
 کی نوٹس رپورٹ میں پارلیمنٹ کی منتخب کمیٹی نے یہ ہدایت انگلستان کے حق میں
 نہایت مفید اور ضروری قرار دی تھی کہ بنگال میں ریشم بننے والوں کو کپنی کے زیر
 نگرانی اس کے کارخانوں میں کام کرنے پر مجبور کیا جاوے اور اگر وہ لوگ بطور
 خود کام کرنے پر اصرار کریں تو انہوں سے قانون ان کی سرزنش کرے جس میں مصالحتہ
 نہیں۔ اس بندش کا مطلب صاف ظاہر ہے۔ اول یہ کہ ریشمی کپڑے کی پیداوار اپنے
 قابو میں کر کے حسب ہدایات ڈائرکٹر صاحبان اس کی مقدار گھٹائی جاوے۔ دوم
 جس قدر کپڑا بھی تیار کر لیا جاوے من مانی اجرت و دیگر ازاؤں تیار کر لیا جاوے جن
 ریشمی کپڑوں کی خوبی و نفاست نے دنیا کو گرویدہ بنا رکھا تھا۔ ان کے بندے و اوزان
 کے ساتھ جو برتاؤ کیا جاتا تھا اس میں متروک صاحب کے بیان سے بخوبی واضح ہوتا ہے

حصہ چارم جو ۱۳۱۷ء کی تحقیقات میں انہوں نے پارلیمنٹ کی منتخب کمیٹی کے روبرو پیش کیا
 مکتبہ ۱۳۱۷ء وہ فرماتے ہیں کہ ملازماں کمپنی نے خاص خاص نو رہا فوں کو ایک عمارت بارہ محل میں
 جمع کر کے اُن پر ہیرہ بٹھا دیا اور اس وقت رہا کیا جبکہ انہوں نے معاہدہ نہ کیا کہ سولے
 کمپنی کے وہ اپنا مال کسی اور کے ہاتھ فروخت نہ کریں گے۔ جبکہ نرخ پر نو رہا فوں کی
 طرف سے اعتراض ہوتا تو کمپنی کی ایک کمیٹی اپنے رائے کے موافق نرخ مسترد
 دیتی اور نو رہا فوں کو مستبول کرنا پڑتا۔ اُن کو کچھ رستم پیشگی دیدی جاتی ہے جس کی
 ادائیگی سے ان کو عمر بھر سبکدوش ہونا محال تھا۔ اگر کوئی نو رہا ف معاہدہ کی پوری پابندی
 نہ کرتا تو اس پر نگرانی کے واسطے ایک شہنہ تعینات کر دیا جاتا تھا جس کا طلبانہ ایک آنہ
 روزانہ نو رہا ف سے وصول کیا جاتا۔ شہنہ کے پاس ایک سوٹا بھی ہوتا تھا۔
 جس سے وہ بلا تکلف تنبیہ الغافلین کا کام لے سکتا اور لیتا تھا۔ مزید برآں نو رہا فوں پر
 جیرانہ کیا جاتا جو کہ ان کے تانبے پیتل کے رتن بنیاد کرنے سے وصول ہوتا تھا۔ اس
 طرح سے کپڑا بننے والی جماعت بالکل کمپنی کے پنجے میں دبی رہتی تھی۔ اور ایک صاحب
 مسٹر کا کس کا بیان ہے کہ صرف اس ایک کارخانہ میں جس کے وہ نگران تھے
 ڈیڑھ ہزار نو رہا ف کام کیا کرتے تھے۔ نو رہا فوں کے ساتھ جو کچھ برتا دیا جاتا تھا۔ وہ
 کوئی بے ضابطہ کارروائی نہ تھی۔ بلکہ قوانین کی رود سے اُس کو جائز مسترد
 دیدیا گیا تھا۔ چنانچہ ۱۸۹۳ء کے ریگولیشن نمبر ۳۱ میں یہ سب حالات مذکور ہیں اور
 نیز ہندوستانی زمینداروں کو تنبیہ ہے کہ کمپنی کے تجارتی امسروں کو نو رہا فوں سے
 معاملہ کرنے میں وہ کبھی نہ روکیں۔ نہ اور کسی طرح کی مزاحمت کریں اور ہمیشہ ادب
 سے پیش آئیں۔ جبکہ ہندوستان کے سرمایہ نازمناعوں کے ساتھ میں من حیث الجماعت
 ایسا برتاؤ کیا جائے جیسے کہ کوئی اُسیاد پرندوں کو ہنجرے میں بند کرے تو صنعت و

حرف کا جو کچھ حشر ہوگا اور ہوا محتاج بیان نہیں۔ یہ چین تو آزادی کی آب و ہوا میں اہل تاتا حصہ چارم ہے۔ غلامی اس کے حق میں حراں کا حکم رکھتی ہے۔

بانت ششم

تجب ہوگا کہ انگریزوں نے ایسی حیرہ دستی ہندوستانی صناعوں پر کیوں کی اور کس طرح کی۔ کاروباری لوگوں کی منفعت طلبی اور خود غرضی صراحتاً لٹل ہے انگریز اس وقت آجکل کی طرح تو حکمران تھے نہیں۔ گو بعض حصے لٹکے قبضے میں آئے شروع ہو گئے تھے لیکن اب تک وہ اپنا خاص کام تجارت سمجھتے تھے نہ کہ حکومت پس ان کو تو اپنے نفع سے غرض تھی۔ عایا کی آسائش اور ہمدی سے ان کو کیا سروکار۔ رہی حکومت مغلیہ اس میں ہاتھ پیر ہلانے تک کی سکت باقی نہ تھی اور وہ صرف برائے نام جاری تھی پھر کون تھا جو غریب اطاعت شعار ہندوستانی صناعوں کو من چلے انگریزی تاجروں کی دست برد سے بچاتا۔ خود وارانہسٹنگس جو کمپنی کی طرف سے ہندوستان میں گورنر رہ چکا ہے اور جو سلطنت ہند کے بانیوں میں نمبر اول شمار ہوتا ہے کہتا ہے کہ انگریز ہندوستان میں آکر بالکل نیا انسان بناتا ہے۔ جن جرائم کی وہ اپنے ملک میں کبھی جرات کر ہی نہیں سکتا۔ ہندوستان میں ان کے ارتکاب کے واسطے انگریز کا نام جواز کا حکم رکھتا ہے اور اسکو مزاکا خیال تک نہیں ہو سکتا۔ اسی طرح ہر ایک دوسرے صاحب طامس سٹہ ہمنہم فرماتے ہیں کہ میں ہمیشہ سے دیکھتا ہوں بمقابلہ اور قوتوں کے انگریز ممالک خیر میں سب سے زیادہ چیرہ ہستی کرتے ہیں اور ہندوستان میں بھی یہی واقعہ پیش آرہا ہے۔ حامل کلام یہ کہ اس زمانے میں انگریز اپنے کو محض تاجر خیال کرتے تھے اور آزاد ملک کے باشندہ ہونے کی وجہ سے نڈر اور من چلے تھے صدیوں کی اطاعت و فرماں برداری کرتے کرتے ہندوستان کے لوگ پست ہمت اور دیل ہو چکے تھے ملک میں کوئی ایسی حکومت قائم نہ تھی جو حقوق و انصاف

حصہ چہارم کی نگہداشت کر سکتی۔ پس انگریزوں کا جو کچھ بھی طے نہ عمل تھا وہ کچھ عجیب نہ تھا۔

ماہِ ششم اس اٹھاڑ بھیاڑ اور جوڑ توڑ کا نتیجہ کمپنی کے ایک معزز افسر مہتری سنٹ جارج

ٹکمر حصوں نے اپنی زندگی کا بڑا حصہ ہندوستان میں بسر کیا اور جو وعدہ واپسی انگلستان میں کمپنی کے ڈائریکٹروں میں داخل کر لئے گئے۔ ۱۸۲۳ء میں مختصراً یوں بیان فرماتے ہیں ہم نے ہندوستان کے ساتھ کیسے تعلقات قائم کر رکھے ہیں؟ اس کے نتیجے کیڑے اور بے پردہ کپڑے جو سوت اور ریشم سے ملکر بنے جاتے ہیں۔ کچھ روز سے ہمارے بازاروں سے خارج کر دیے گئے ہیں اور حال میں کچھ تو ۶۰ فی صدی محصول درآمد کی بدولت اور کچھ کھوں کی ایجاد کی بدولت سوتی کپڑے جو کہ ہندوستان میں بکثرت تیار ہوتے تھے نہ صرف اس ملک میں آنے بند ہو گئے بلکہ ہم اُنے انگلستان سے سوتی کپڑے اپنے استعماری مقبوضات میں بھیجنے لگے ہیں اور اس طرح ہندوستان تجارتی ملک سے تنزل کر کے اب محض زراعتی ملک رہ گیا۔

ایک دوسرے صاحبِ موننگمری مارٹن جنہوں نے ہندوستان کے متعلق اپنی کتاب ۱۸۳۳ء میں شائع کی تھی۔ ارقام فرماتے ہیں کہ اس کتاب کے دیکھنے سے معلوم ہو گا کہ ضلعِ دیر بخت میں کس قدر لوگ پارچہ بانی کی صنعت پر اپنی گذران کرتے تھے اور اس میں کیسے ماہر اور کامل تھے لیکن تجارتِ آزاد کے ہمارے لئے سے انگلستان ہندوستانیوں کو لنگاٹا کر۔ یاد رکھنا اور گلاسگو کی کھوں کے بنے ہوئے کپڑے خریدنے پر مجبور کر رہا ہے اور بنگال و بہار کے دستی بنے ہوئے کپڑے کیسے مضبوط اور کیسے خوش ما۔ بھاری بھاری محصول درآمد قائم کر کے اپنے ہاں آنے سے روکتا ہے یہاں ایک نکتہ بھی بتانے کے قابل ہے کہ اول اول جبکہ انگلستان کی صنعت و حرفت بمقابلہ ہندوستان کے پس ماندہ حالت میں تھی تو ہندوستانی مصنوعات بھاری بھاری

موصول درآمد کے ذریعہ سے صرف انگلستان میں آنے سے دو کا حاکم تھا۔ یہی انگریزی تاجر ہندوستانی مصنوعات دیگر ممالک میں لجا کر فروخت کرتے اور تجارت سے نفع اٹھاتے تھے۔ مگر اپنے ملک میں صنعت و حرفت کی ترقی کو تجارت کے نفع پر ترجیح دینے اور ہندوستانی ارزوں مال کے بچاؤ ملک کا گراں مال خریدنا بہتر سمجھتے تھے۔ جب اول اول اس تائین کی آڑ میں بعدہ کلوں کی ایجادات سائیس کی تحقیقات اور تعلیم عامہ کی بدولت اپنے ہاں کی صنعت و حرفت خوب ترقی کر چکی تو دیگر ممالک میں بھی انگریزی مصنوعات پھیلانے شروع کئے۔ علاوہ ازیں یورپ کے دیگر ممالک اور امریکہ نے بھی اپنی اپنی صنعت و حرفت پھیلانے کی خاطر انگلستان کی دیکھا دیکھی ہندوستانی مصنوعات کے دیباہی برتاؤ و شرم و کینہ کو بھاری محصول قائم کر کے ان کی درآمد روک دی۔ انگلستان کی طرح انہوں نے اپنی کلوں کی ایجادات اور سائنس کی تحقیقات میں یوری کو شست کی۔ عوام میں تعلیم پھیلانی اور بہت جلد اس کی معاشی حالت بھی رو بہ ترقی ہو گئی۔ لیکن ہندوستان نہ صرف ایجادات اور سائنس کی تحقیقات اور تعلیم عامہ کی برکت سے محروم رہا بلکہ اس کی ان پڑھ جگہ اپنے فن کے بڑے بڑے کامل صنایع کو اپنے کاروبار میں تباہ کن مزاحمتیں پیش آئیں۔ نہ صرف دیگر ممالک نے ہندوستانی مصنوعات کی درآمد روک دی بلکہ اس کے برعکس بلا تاجرات اپنی مصنوعات لالاکر ہندوستان میں انباد لگانے شروع کئے۔ اور اس طرح پر کچھ عرصہ میں ہندوستانی مصنوعات نہ صرف دیگر ممالک سے خارج ہو گئے بلکہ خود اپنے ملک میں بھی ان کو پناہ نہ مل سکی اور عارضی بندشوں میں نامساعد حالات میں گھر کر بے بس اور کار رفتہ ہو گئے۔ صرف زراعت اور پیداوار خام کی بھر سائی اس کے ذمہ ڈال دی گئی۔ صنعت و حرفت کی خاص برکات میں اس کا کوئی حصہ نہیں رہا۔

جبکہ اس شکار کا زور شور تھا کہ کہنی محض حکمران نیکر ہندوستان میں رہے اور تجارت سے کچھ سود کا نہ رکھے۔ اس عام تجارت پر چھوڑ دے۔ جو ۱۸۳۱-۱۸۳۳ء میں پارلیمنٹ کی طرف سے ہندوستان کے متعلق ایک منتخب کمیٹی نے تحقیقات شروع کی اور کئی مخلوات

حصہ چارم
باب ششم

حصہ چہارم
باب ششم
جہ نہایت ضخیم جلدوں میں شائع کی گئی۔ اس موقعہ پر بھی معاشی تحقیقات کا تمام رجحان یہی نظر آتا ہے کہ انگریزی مصنوعات ہندوستان میں کیونکر رواج پا سکتی ہیں اور انگریزوں کو ہندوستان میں کاروبار جاری کرنے کے کیا کیونے چاہل ہیں۔ اس تحقیقات سے پتہ چلتا ہے کہ کمپنی کی تدریسہ کارگر ہو چلی تھیں پارچہ بانی کی صنعت کو گن گن شروع ہو گیا تھا۔ ہندوستان کے سوئی کپڑے کی درآمد انگلستان میں بہت گھٹ گئی۔ شیخی کپڑا ہندوستان میں مناکم ہو گیا۔ حتیٰ کہ اٹلی انگلستان سے اس کی درآمد جاری ہو گئی اور طرح طرح کی کل اور انخوں کی ایجادات ہی انگلستان کی صوبہ و حرفت تو دن دو دن اور رات جو گنی ترقی کرنے لگی اور ہندوستان کی حالت بالکل اس کے برعکس ہو گئی۔ چنانچہ مذکورہ بالا تحقیقات سے واقعات ذیل کا پتہ چلتا ہے۔ کلکتہ میں انگریزی مصنوعات کی درآمد پر ۲۲ فی صدی محصول لیا جاتا تھا بمقابلہ اس کے ہندوستانی مصنوعات کی درآمد پر لدن میں محصول بشرح ذیل وصول کیا جاتا تھا۔

فیصدی قیمت			ہندوستانی مصنوعات
۱۸۳۲	۱۸۲۴	۱۸۱۲	
۲ فیصدی	قطعی مراغت	قطعی مراغت	ریشمی کپڑے
۳۰	"	"	زربفت
۳۰	۱۶۴ فی صدی	۴۱ فی صدی	مثالی چادر
۱۰	۱۶۴	۲۶۱	پھینٹ
۲۰	۵۰	۱۶۸	قالین
۳۰	۵۰	۱۶۱	بنت کا آرائشی سامان
۲۰	۵۰	۱۶۴	سوئی کپڑا

مگر ریشم خام کی حالت بالکل برعکس تھی۔ ۱۸۱۲ء میں اس کی درآمد پر محصول ۳ فی صدی

قیمت ۳ روپیہ فی یونٹ کی مجموعی شرح سے وصول کیا جاتا تھا۔ ۱۸۸۶ء میں وہ صرف ۳ روپیہ حصہ چارم فی یونٹ ہو گیا۔ اور انگریزی مصنوعات کو مزید ترقی دینے کی خاطر ۱۸۸۳ء میں محصول درآمد برائے ماشٹم نام ایک آنہ فی یونٹ رہ گیا۔

دوسرے ملک بھی ہندوستانی مصنوعات خصوصاً کپڑا بکثرت خریدتے تھے لیکن انگلستان کی طرح انھوں نے بھی اپنی اپنی صنعت و حرفت کو ترقی دینے کی خاطر بجاری بجاری محصول قائم کر کے درآمد روک دی۔ یا اگر کچھ عرصہ کہیں درآمد جاری بھی رہی تو انگریزی تجارت نے اپنے مصنوعات کو وہاں بھرا شروع کر دیا۔ چنانچہ دیگر ممالک میں ہندوستان کے سوتی کپڑے کی درآمد مسترد رکھ گئی وہ اعداد ذیل سے بخوبی روشن ہے۔

ممالک درآمد	مقدار درآمد	
انگلستان	۱۸۸۳ء	۱۳۸۱۴ گتھہ کپڑا
	۱۸۸۶ء	۴۳۳ "
	۱۸۹۰ء	۱۳۶۳۳ "
امریکہ	۱۸۸۶ء	۲۵۸ "
	۱۸۹۰ء	۱۴۵۴ "
ڈنمارک	۱۸۸۰ء	۱۵۰ "
	۱۸۹۹ء	۹۴۱۴ "
پرتگال	۱۸۸۵ء	۱۰ "
	۱۸۹۰ء	۶۰۰۰ "
عرب و فارس	۱۸۸۵ء	۲۰۰۰ "
	۱۸۹۰ء	۲۰۰۰ "

حاصل کلام یہ کہ اپنی اپنی صنعت و حرفت کی ترقی کی خاطر ہر خریدار ملک نے ہندوستانی

حصہ چہارم
باب ششم

مصنوعات کی درآمد روک دینی کچھ ہی عرصہ بعد ان میں سے اکثر ممالک نے طرح طرح کی کلیں ایجاد کر کے صفت و حرفت میں ایک سی روح پھونک دی اور پھر غضب یہ کہ ہندوستان فروخت مصنوعات کے واسطے بڑا بازار تجویز ہوا اور دیگر ممالک کے برعکس یہاں درآمد مصنوعات کا ماب کھول دیا گیا ۱۸۵۷ء میں صرف کلکتہ سے لندن کو ۳ کروڑ روپیہ قہقی کپڑا روانہ ہوا تھا مگر ۱۸۵۷ء میں ۳۲ کروڑ روپیہ قہقی کپڑا انگلستان سے ہندوستان پہنچا۔ ۱۸۵۷ء میں انگریزی کپڑا ہندوستان میں بقدر ۸ لاکھ ۱۸ ہزار گز آیا۔ اور ۱۸۵۷ء میں سالانہ درآمد کی مقدار تقریباً ۷ کروڑ ۷ لاکھ گز تھی علاوہ ازیں ادنی کپڑا تانبے سے لے کر شیشے اور چینی کا سا ماں بھی آنا شروع ہوا۔ دیگر بیدار اور خود مختار ممالک سے بھی ہندوستان کو اسیا ہی سابعہ پڑا۔ اکیلا ہندوستان ممالک عالم کے ان داؤ پیچ اور زرد آزمائیوں کی تاب کہاں تک لاسکتا تھا۔ بے بس ہو کر گھٹنے ٹیک دیے صنعت و حرفت یوں برباد ہوئی جیسے کہ سرسبز و شاداب چین کو سیلاب بہا دے یا اندھی اکھاڑ ڈالے۔ لے دے کر ایک زراعت ہی ذریعہ معاش باقی رہ گیا اور دیگر ممالک کی مصنوعات کا وہ تسلط ہوا کہ سوئی ٹاگا ملک باہر سے آنے لگا۔ ایسے ملک کا کسی نہ کسی دین جو حشر ہونا چاہئے وہ محتاج بیان نہیں۔ رہی وہ مصیبت جو صنعت و حرفت برباد ہونے سے کروڑوں زندگان خدایر بکاری کے ہاتھوں اسوقت تارہی ہوئی۔ خود کپنی اس کی معترف ہے۔ چنانچہ لارڈ ولیم بینٹنک گورنر جنرل ہند کی ایک تحریر مورخہ ۳ مئی ۱۸۵۷ء میں ڈائرکٹر کلن کمپنی کا ہمدردی آمیز نوٹ درج ہے۔ وہ یہ کہ تجارت کے موجودہ انقلاب سے ہندوستان کے پیشکار صنایع طبعوں میں جو سخت تکلیف و مصیبت پہلی ہوئی ہے اور جس کی مثال تاریخ تجارت میں کہیں نظر آئی نہ دیکھا ہے اسکی ہمانک تصویر جو تجارتی بورڈ نے اپنی رپورٹ میں پیش کی ہو اسکو دیکھ کر ڈائرکٹروں کے دلوں میں بے حد ہمدردی نمودار ہوئی ہے۔ مگر اس مسئلہ کی تحقیقات میں ہندوستان سے واپس شدہ معزز انگریزوں کے بیانات پر نظر ڈالنے کو سب ہم زبان ہیں

کہ ہندوستان میں صنعت و حرفت کو زبردستی پامال کر کے ہندوستان بزرگ ڈھایا جا رہا ہے حصہ چہارم
مگر اس شکایت کا دلی زبان سے جواب یہی دیا جاتا تھا کہ آخر انگلستان کی صنعت و حرفت کو
ترقی دیا بھی تو سب باتوں پر مقدم ہے اور اسی غرض سے جیسا کہ **سراجان ملک** گورنمنٹی
کی تحریر مورخہ ۳ دسمبر ۱۹۳۷ء سے صحت ہوتا ہے۔ ڈائریکٹران کمپنی نے قطعی طور پر طے کر لیا تھا
کہ ہندوستان بڑھتی رہے اور خام مہیا کیا کرے جو کہ انگلستان کی مہین ہما مصوعات کے واسطے
درکار ہو تاکہ انگلستان دیگر ممالک سے مستغنی ہو جائے۔ ہندوستان سے پیداوار عام لے اور
اس کو اپنی مصوعات بھی دے۔ چنانچہ آج کے دن تک ہندوستان کے محصول درآمد و درآمد
قائم کرنے میں اس اصول کا پورا پورا لحاظ رکھا گیا ہے۔ لیکن عام راسے میں بتدیج انقلاب ہو رہا ہے
اور خود سرکار اب ہندوستانی صنعت و حرفت کو ترقی دینے کی طرف مائل ہوتی جاتی ہے۔

(۸) ۱۹۳۳ء سے لیکر آج کے دن تک ہندوستان کے محصول درآمد و درآمد میں حسب ہندوستانی
حالات وقتاً فوقتاً کچھ رد و بدل ہوتا رہا ہے جس کی تفصیل کی یہاں ضرورت اور نہ گنجائش۔ صنعت پارہ
السنہ اتاجا ماضوری معلوم ہوتا ہے کہ اس تمام دوران میں سب سے زیادہ بحت مباحثہ اور
کشمکش وہی سوئی کیرٹس کے محصول پر جاری رہی اور اب تک ہے تا وجود ہیرا ریس ماندگی کے مستقل
جب سوئی کیرٹس اپنے واسلے کا رخ بھلکتے سیٹی جیسے مقامات میں ابھرنے لگے اور تدریج
کیرٹس کی لٹیں جاری ہو گئیں تو انگلستان کے کارخانہ داروں کو فکر دامن گیر ہوئی کہ کہیں یہ
پُرانا رقیب پھر سر نہ اٹھائے اور بنایا یا کام بگاڑ دے ۱۹۳۲ء فی صدی محصول درآمد جو انگریز
کیرٹس پر ہندوستان میں ادا کیا جاتا ہے اس مجموعی تعداد اب سرکار ہند کی کل آمدنی
کا ۱۱ فی صدی حصہ ہے اس سے تو بچا آسان نہ تھا۔ پس انگریزی کارخانہ داروں نے شور مچانا
شروع کیا کہ یہ محصول درآمد یعنی ۱۱ فی صدی محصول مال نہیں بلکہ محصول تارین ہے۔ یعنی
اس سے ہندوستانی کارخانوں کو امان ملتی ہے اور اس میں نہ صرف انگریزی کارخانوں کا

حضرت نفعان ہونے لگا یہ محصول نگہستان کے قومی طریق تجارت آزاد کے مافیہ ہے پس اگر محصول درآمد ہستہم مالی نقصان کے خوف سے ترک نہیں کیا جاسکتا تو ہندوستانی کارخانوں پر بھی بقدر ۳۲ فی صدی محصول پیداوار قائم کر دینا چاہئے تاکہ ان کو انگریزی کارخانوں پر موجودہ فوقیت حاصل نہ رہے۔ سب جانتے ہیں کہ انگلستان میں لنگاٹائر اور منچسٹر کے کارخانہ داروں کا حکومت میں رسوخ بہت قوی ہے۔ ان کے اثر میں اس قدر دوش ہیں کہ ہر دست سے زبردست و رارست بھی ان سے بے اعتنائی کرنے کی حرات کم کر سکتی ہے۔ ہم کو مشکور ہونا چاہئے کہ بالعموم ہندوستان کے اعلیٰ عہدہ دار انگریز کپڑے کے محصول کے معاملہ میں ہندوستان کے جانب دار رہے اور لنگاٹائر کے بیجا مطالبات مسترد کر کے میں پوری کوشش صرف کیا کئے۔ چنانچہ لارڈ نارٹھ پرک دایسراے ہند اور لارڈ سالسبری دیر ہند کی اس معاملہ میں گرامر کم خط و کتابت کا حال سب کو معلوم ہے۔ وزیر ہند لنگاٹائر کے موید تھے اور دایسراے ہندوستان کا حمایتی۔ جب اختلاف اسے رفع نہ ہو سکا تو دایسراے علاوہ دیگر وجوہات کے اس بنا پر بھی اپنے عہدہ سے مستعفی ہو گئے۔ اعلیٰ عہدہ دار انگریزوں نے بہت بھڑکی نہ ہادی اور اپنی سی کوشش برابر کئے گئے مگر کہاں تک بالآخر لارڈ ایلمن کے عہد میں محصول روئی کے متعلق ۱۸۵۷ء میں ایک ایکٹ پاس ہوا جو اب تک جاری ہے اسکی دفعہ ۱ کی رو سے ایسے کل سوئی کپڑے پر جو ہندوستانی کارخانوں میں تیار ہو ۳۲ فی صدی محصول پیداوار سی طرح قائم کر دیا گیا جس طرح سے انگلستان کے کارخانہ دار ہندوستان میں ۳۲ فی صدی محصول درآمد دیتے ہیں۔ اس ایکٹ پر دو بڑے اعتراض کئے جاتے ہیں۔ اول یہ کہ ہندوستانی پارچہ بانی کی صنعت عارضی تائین کی سختی ہے اگر سیڑنی مقابلہ سے اس کو چند روز بھی اماں مل جاوے تو وہ بہت جلد ترقی کر کے سرچشمہ مرفہ الحالی ثابت ہو سکتی ہے اور ایسی ہو ہمارے صنعت و حرفت کی عارضی تائین تو مل جیسے تجارت آزاد کے حامی تک

ے جانر فرادی ہے۔ اور ہر ترقی یافتہ ملک اس طریق سے میق بہاؤ حاصل کر چکا ہے۔ دوم بحالت موجودہ ہندوستانی کارخانے نمونے قسم کا کپڑا تیار کرتے ہیں جو عوام اور عوام کے کام آتا ہے۔ اس کے برعکس دلائیٹ سے اعلیٰ اور نفیس قسم کا کپڑا امرائے واسطے آتا ہے۔ گویا ہندوستان کے کارخانوں کا انگلستان والوں سے کوئی مقابلہ ہی نہیں۔ ان کے گاہک جدا جدا ہیں پھر ہندوستان کے بنے کپڑے سے دلائیٹ کپڑے کو کیا نقصان کا اندیشہ ہو سکتا ہے اور ہندوستانی کپڑے پر ۳۰ فی صدی محصول قائم کر کے خرابا کو زیر کرنے سے کیا حاصل ہندوستان میں اس پر یہ خیال پیدا ہو رہا ہے کہ اگر ہندوستانی کپڑے پر ۳۰ فی صدی محصول پیداوار بحال بھی رہے تو کچھ مصالحتہ نہیں لیکن کپڑے پر محصول درآمد ضرور بڑھنا چاہئے کچھ دنوں کی بات ہے کپڑے کی درآمد بقدر ۸۰ فی صدی انگلستان کے ہاتھ میں تھی لیکن چند روز سے اسی محصول درآمد کی کمی کی بدولت جاپان بھی کپڑے کی تجارت میں شریک ہو رہا ہے اور انگلستان کی تجارت گھٹ کر اب صرف ۹۰ فی صدی رہ گئی۔ جو حصہ جاپان نے اڑایا اگر وہ ہندوستان ہی کے پلہ پڑ سکتا تو کیا برا ہوتا۔ غیروں کو شریک ہوتے دیکھ کر اغلب ہے کہ دلائیٹ کے کارخانہ دار اس مسئلہ پر اپنے رویہ میں ترمیم کریں اور اس سے ہندوستان کا بھی کچھ بھلا ہو جاوے۔

امسال یعنی ۱۹۱۸ء میں میر مہر نال نے ہندوستان کا سالانہ بحث پیش کرتے ہوئے۔ سوئی کپڑے کے محصول کا خاص طور پر ذکر کیا ہے جس سے صاف ظاہر ہوتا ہے کہ سکار ہند بھی اب اس مسئلہ کو ہندوستان کے حق میں کافی اہم سمجھتی ہے اور اس کو اس طرح پرے کرنے کو آمادہ ہے کہ قدیم شکایت رفع ہو جائے اور ہندوستان کی صنعت پارچہ باقی میں دوبارہ جان پڑ سکے۔ بات یہ تھی کہ مصارف جنگ کے خیال سے جس چیزوں پر محصول درآمد ۵ فی صدی تھا وہ بڑھا کر ۱۰ فی صدی کر دیا گیا۔ لیکن سوئی کپڑا جو ہندوستان کی سب سے

حصہ چہدم
ماستہم
بڑی درآمد ہے اس پر وہی ۳۱ فی صدی محصول درآمد بحال رکھا گیا مبادا کہ اضافہ محصول سے ولایت کے کارخانہ داروں میں برہمی پھیل جاوے اور کہا یہ بھی جاتا ہے کہ ہندوستان میں کپڑا گراں نانا منظور نہیں۔ وجہ جو کچھ بھی سہی۔ لیکن اس سے انکار نہیں ہو سکتا کہ کم از کم موجودہ حالت میں کپڑے پر محصول درآمد نہ بڑھانا بے محل اور نامناسب رعایت ہے۔ اس عام خیال کی اصلاح ممبر مال کو ایسی تقریر میں ضروری معلوم ہوئی اور ان کی صاف بیانی و ہمدردی ضرور قابل ستائش و شکر یہ ہے چنانچہ وہ فرماتے ہیں۔

قدرتی طور پر کونسل سوال کرے گی کہ ایسے وقت جبکہ مالی ضروریات ہم کو ہر قسم کے محصول درآمد میں اضافہ کرنے پر مجبور کر رہی ہے کیا وجہ کہ روٹی مستثنیٰ کر کے سابق حالت پر چھوڑ دیا جائے۔ واضح ہو کہ سسرکار ہندیا نے یہ راے پیش کرنے میں قاصر نہیں رہی کہ سوئی کپڑے کے محصول درآمد میں معقول اضافہ ہونا چاہئے اور سوئی کپڑے کے محصول پیداوار میں جس پر اس ملک میں بکثرت نکتہ چینی ہو رہی ہے کوئی اضافہ نہ کیا جائے اور جو وقت بھی مالی حالت کافی حد تک بہتر ہو جائے۔ آخر الذکر محصول قطعاً منع ہو جانا دائرہ امکان میں شمار کرتا چاہئے۔ لیکن سسرکار برطانیہ نے جس کو معاملات سے یہ غور کرنے میں بشیر و وسیع النظری سے کام لینا پڑتا ہو محسوس کیا کہ اس وقت اس سوال کا اٹھانا مناسبت بد قسمتی کی بات ہوگی کیونکہ ایسے وقت میں جبکہ بحث طلب مسائل سے یہاں اور نیز انگلستان میں احتراز کرنا چاہئے اس سوال سے پھر ایک پرانا قصہ چھڑ جائیگا اور ممکن ہے کہ جنگ سے جو اہم تر معاملات وابستہ ہیں ان کے سطرے ہونے پر اس قضیہ کا مضمر اثر پڑے پس شہنشاہ معظم کی سسرکار محسوس کرتی ہے کہ حصص سلطنت برطانیہ کے آپس میں اور باقی ممالک کے ساتھ جو مالی تعلقات ہونے چاہئیں۔ ان پر بعد جنگ از سر نو غور کیا جائے اور روٹی کے محصول کا مسئلہ بھی اس وقت پر ملتوی رکھا جائے اور وہ اس پالیسی کے مطابق طے ہوگا جو بحث مجموعی کل سلطنت کے

حق میں سب سے زیادہ مفید تر پارٹی تہنشاہ عظم کی حکومت کو معلوم ہے کہ اس مسئلہ پر ہندوستان میں بہت کیسی پیدا ہو رہی ہے اور نئے ٹکس قائم کرنے کا جب سوال چھڑے گا تو اس محصول کا ذکر ضرور کیا جائیگا۔ لیکن حکومت مذکور کو یقین ہے کہ جو کچھ تجویز پیش کی گئی ہے وہ ہندوستان کے حق میں سب سے بہتر ہے اور اس مسئلہ کی قبل از وقت بحث ضرور ضرورت رساں ثابت ہوگی۔ چنانچہ ممبر مال فرماتے ہیں کہ ایسے نازک زمانہ میں مذکورہ بالا وجوہات کی اہمیت و معقولیت محسوس کر کے ہم مجبور ہیں اور بادل ماحواستہ محصول روٹی میں ترمیم کرنے سے دست بردار ہوتے ہیں۔

(۹) دربر مال کی عاقلانہ رویتہ سے ہر سمجھ دار ہندوستانی کو پورا اتفاق ہے اور ہونا چاہئے۔ یہ وقت جان و مال سے سلطنت کی مدد کرنے کا ہے تاکہ جب حکومت بحسن و خوبی جنگ کو سرانجام دے سکے تو پھر حائر حقوق ملنے میں سہولت ہو۔ ہندوستان تو اپنی قسمت کا پانسہ انگلستان کے ساتھ ڈال چکا ہے۔ انگلستان کے اقتدار اور عروج کے ساتھ اب اسکی ہمدردی بھی وابستہ ہے۔ ہندوستان کی تجارت خارجہ کی مدد اور الصدد تاریخ سے یہ نتیجہ نکالنا صحیح نہوگا کہ ہندوستان کو غیر متوقعہ حالات میں آئے اور سرسرفقضان پہنچا۔ اول تو ایسے لاوارث ملک اور پامال قوم میں آرام ملک کے جری ناجرجس کی منفعت طلبی سب ماقوں پر مقدم ہوتی ہے۔ اپنے نفع کی خاطر جو کچھ بھی کر گذرتے کم تھا۔ انگریز کچھ فرشتے نہ تھے ان کا ابتدائی طرز عمل کچھ عجیب نہ تھا۔ ایسی حالت میں کسی قوم سے متوقع کرنی عبت ہے۔ لیکن جوں جوں انگریزوں کو ہندوستان میں رہتے زمانہ گذرنا گیا۔ جوں جوں ان کا ملک پر قبضہ پھیلنا لگا۔ جو بعضی حالتوں میں محض اتفاقی بلکہ سراسر خلاف مرضی تھا ان کے دل میں ہندوستان کے ساتھ ہمدردی بلکہ محبت پیدا ہوتی رہی جب کبھی انگلستان والوں نے خود غرضی یا نادانی سے ہندوستان پر بجا بار ڈالنا چاہا۔ اکثر ہندوستان میں رہنے والی اعلیٰ عمدہ دار انگریزوں سے

حصہ چارم ہندوستان کی پوری طرفداری کر کے اس کو بچانے کی کوشش کی ہے اور کبھی بچا بھی لیا ہے
 ہاشم چنانچہ گذشتہ تین صدی کی معاشی تاریخ میں ایسی مثالوں کی کوئی کمی نہیں۔ انگلستان
 کی تجارت سے اگر ہندوستان کی صنعت و حرمت کو مدد پہنچا اور ضرور پہنچا تو ساتھ ہی ساتھ
 انگلستان کے تعلقات سے اُسکو بہت سے فوائد بھی حاصل ہوئے جو بصورت دیگر حاصل ہونے
 بہت دُستور تھے۔ حکومتِ برطانیہ کی گوناگوں برکات جو ہندوستان پر نازل ہوئیں ان کی تفصیل
 کے واسطے ایک جدا گانہ کتاب موزوں ہوگی اور وہ اسقدر بدیہی ہیں کہ کوئی انکار نہیں کر سکتا
 قطع نظر بہت سے فوائد کے اگر صرف یہی غور کیا جائے کہ صدیوں کی غفلت اور حمود کے بعد
 یہ عام بیداری اور مجدد و جداور یہ قومیت کا احساس پیدا کرنے میں حکومتِ انگریزی کی آزادی
 و تعلیم نے کسقدر حصہ لیا ہے۔ تو باوجود مالی نقصان کے انگریزوں کا شکر گزار بننا پڑا ہے
 اگر سچ یہ چھٹے تو آنکھوں نے ہندوستان کے یم مردہ جسم میں نئی جان ڈال دی اور جانِ یرگئی
 تو خدا طاق و توانائی بھی دیگا۔ ایسا طیب جو کچھ بھی نہیں وصول کرے مضائقہ نہیں اور باتو
 اسے جان ڈالنے کے بعد اپنے مجرب نسخوں سے جسم میں تندرست طاقت بڑھانی بھی مشعر و رع
 کر دی۔ مدتوں کے میل ملاپ سے مریض و طیب میں ایک قدرتی آتش پیدا ہو گیا ہے۔ تندرستی
 حاصل ہونے کے بعد بھی دوستانہ بلکہ نیاز مندانہ تعلقات برقرار رکھنا نہایت مناسب اور مفید
 ہوگا۔ چنانچہ کل تعلیم یافتہ ہندوستان کا عقیدہ ہو چلا ہے کہ اگر ہندوستان کے دن بھر بیگے
 تو انگلستان کے ظلِ عاطفت میں۔ اور سب کی خواہش ہے کہ مدتِ بائے دراز تک ان دونوں
 ملکوں میں تعلقات برقرار رہیں البتہ موجودہ تعلقات گوناگوں اصلاح اور ترمیم کی ضرورت پر کوئی
 محسوس کرنے لگا ہے اور ممکن نہیں کہ روشن خیال اور زمانہ شناس حکومتِ برطانیہ جامِ جزا
 اور احساسات کے ساتھ بے اعتنائی برستے۔ عام مطالبات پر توجہ ہوگی اور ضرور ہوگی مطمئن رہنا
 چاہئے۔

باب ہفتم

مبادلات خارجہ

Foreign Exchange

تجزیہ (۱) داد و ستد بین الاقوام کی مدین ۲۶ توارں در آمد رآمد اور توارن داد و ستد (۲) ہندی کی تشریح (۳) ہندی کے بچ کے ہول (۵) ہندی دلال (۶) مطالعات خارجہ کی ادائیگی کے طریق (۱) آج کل درآمد و برآمد کی سہولت قیام امن و امان عام سیداری اور ترقیات کار و بار کی بدولت دور دراز ملکوں میں بھی معاشرت و رستیدگی گھٹکر بہت زیادہ میل جول پیدا ہو گیا ہے اور اسی وجہ سے آپس میں طرح طرح کا لین دین جاری ہے۔ جیسا کہ ترقی یافتہ ملکوں میں سے ہر ایک ملک دوسروں پر اور ہر ایک دوسروں کا کچھ نہ کچھ مطالبہ عاید ہوتا رہتا ہے۔ ملکوں کے ماہر جم مطالعات مواد پر ہوتے ہیں اس کی چند صورتیں ہیں جن کی دین میں مختصر تشریح کی جاتی ہے۔

(۱) تجارت یعنی سامان کی درآمد و برآمد مگرچہ انگلستان اور ہندوستان کے سوا کئی ترقی یافتہ ممالک میں تجارت خارجہ طریق تائیں یہ جاری ہے۔ جو پیداوار تمام ملکی مصنوعات کی ضرورت سے زیادہ ہو اور دوسرے ملکوں میں درکار ہو یا جو مصنوعات غیر اختیار دہنیوں کی وجہ سے ملک میں تیار ہو ہی نہ سکیں اور جن کو دوسرے ملکوں سے منگائے بغیر چارہ نہ ہو ان کی درآمد و برآمد کثرت جاری رہتی ہے۔ مزید برآں محصول تائیں عائد کرنے سے اکثر مصنوعات متعلقہ کی درآمد گھٹانا مقصود ہوتا ہے۔ شاذ و نادر درآمد قطعاً بید کی جاتی ہے تاکہ بیرونی بمقابلہ کے حد شد سے ترقی کا جوش بحال رہے۔ حاصل کلام یہ کہ اگرچہ تائیں تجارت اکثر ملکوں کا مسلک بنا ہوا ہے۔ یہ بھی قوموں کے درمیان بہت کچھ تجارت جلدی ہے۔

لہذا یہ ہے کہ ہر ملک کی درآمد سے اس کے مطالعات دوسرے خریدار ملکوں پر عائد

حصہ ہام ہوتے ہیں اور درآمد سے دوسرے فروتنہ ممالک کے اس پتہ قوموں کے درمیان لین دین کا سب سے عام اور اہم سلسلہ ہی برآمد درآمد شہا، سبھا یا جائے۔

(ب) قرض خارجہ ترقی یافتہ ملک آپس میں قرض بھی دیتے لیتے رہتے ہیں دس کروڑ روپیہ کو سرکار ہند کو سر دست پچیس کروڑ روپیہ درکار ہے۔ یہ رقم بطور قرضہ عوام سے وصول کی جاسکتی ہے۔ اس کا طریق یہ ہے کہ غالباً پانچ سو یا ہزار ہزار روپیہ کے بہت سے رقبے بقدر پچیس کروڑ روپیہ چھوٹے جائیں گے چونکہ کشہ ہند ملکوں کو وقتاً فوقتاً مختلف کاموں کے واسطے عوام سے قرض لینا پڑتا ہے۔ بعض سہولت و صفائی حساب کتاب ایسے رقبوں کے متعدد نام قرار دیدئے گئے ہیں کوئی ٹیونڈ کہلاتے ہیں کوئی اسٹاک کوئی ڈبچہ کوئی سیکوریٹی وغیرہ مگر حلیت سب کی ایک ہے۔

جو کوئی سرکار کو قرض دینا چاہو وہ بطور سیلن رقبوں کو لیکر سرکار کو روپیہ دیکھتا ہے رقم مندرجہ رقبہ پر اس کے پیش کنندہ کو ہر سال سرکاری خزانہ سے بشرط معین سود ملتا ہے جتنا ہے۔ ادائیگی قرض کے واسطے سرکار وقت مقرر کرے یا بھروسے یہ اس کی مرضی پر منحصر ہے۔ لوگ اس بات کی یاد دہا کر دے بھی نہیں کہتے جب تک قرض ان کے پاس ہے ان کو اس طرح پر سود ملتا رہے گا جیسے کہ کسی ریاست یا تجارت سے آمدنی حاصل ہوتی ہے اور جب قرض والا اپنا روپیہ واپس لینا چاہو تو وہ اس کو دوسرے کے ہاتھ اس طرح پر فروخت کر سکتا ہے جیسے کہ کوئی ملک و جائداد۔ اب گویا تاجر یا سرکار کا قرض خواہ بن جائے گا اور سود اس کو ملنے لگے گا۔ رقم مندرجہ رقبہ قیمت متعارف کہلاتی ہے لیکن بعد کو خرید و فروخت میں ایسے رقبوں کی قیمت اولیٰ کی بازاری شرح سود کی نسبت سے قرار پاتی ہے۔ قرض کو کہ یا بھروسہ روپیہ کے رقبہ پر سود بشرط ۱ فیصدی وصول ہو۔ اب اگر سود کی بازاری شرح ۵ فیصدی ہو تو اس قرض کی قیمت گھٹ کر صرف چار سو روپیہ رہ جائے گی اور اگر شرح بازاری

صرف ۳۰ فیصدی ہو تو اس کی قیمت بڑھ کر تقریباً ۶۶۶ ہو جائے گی۔ ہر حال قیمت جو کچھ بھی قرار پائے لیکن قعہ دار چاہے تو اپنا دیدیم و بیش وصول کر سکتا ہے پھر کسی کو کیا فکر کہ سرکار کب قرض ادا کرے گی رقعوں کی حقیقت بالکل ایک ایسی حائد ادا کی ہے جس سے بلا درہم ایک مستقل آمدنی وصول ہوتی رہے۔ جب تک حکومت قائم ہے رقعہ دار کی آمدنی بھی بحال رہے۔ چونکہ اس صورت میں آمدنی مستقل ہے اور اس کی وصولیابی میں رائے نام بھی دقت نہیں اُٹھانی پڑتی بہت سے لوگ ریاست یا کاروبار کے کھیلے سے بچنے کے لیے ایسے رقعے خرید کر سرکار کے قرض خواہ بن جاتے ہیں وقت معینہ پر سرکاری خزانہ لگے اور ایسا سود وصول کر لائے۔ اللہ اللہ خیر صلاح۔ اگر اصل دیدیم و بیش لینا مقصود ہے تو خود یا کسی ظال کی معرفت حب یا ہار قعے دوسروں کے ہاتھ فروخت کر دے۔ یا تو قیمت کچھ کم ملی یا نہ یادہ۔ یہ اس وقت کے حالات پر منحصر ہے اور وہ کون سی چیز ہے جس کی قیمت میں کمی بیشی نہیں ہوتی رہتی۔ یہ غیرت کچھ رقعہ ہی کا حصہ نہیں ہے بلکہ سب چیزوں کے واسطے عام ہے رقعہ رقعہ حکومتوں کا اعتبار اس قدر بڑھ گیا ہے کہ نہ صرف اس کی رعایا بلکہ دوسرے ملکوں کے لوگ بھی ایسے رقعہ خرید کر غیر حکومتوں کے قرض خواہ بننے میں کوئی تاثر نہیں کرتے چنانچہ سرکار ہند کو ایسے قرض عامہ بین الاقوامی سے وصول ہوتے رہے ہیں ہندوستان میں بہت سوں کے پاس تو روپیہ نہیں اور جس کے پاس ہے وہ ان جدید طریق و قواعد سے ماوراء بتانے بھی تو ان کے دل میں سو سو طرح کے شکوک اور اندیشے پیدا ہوں یہی وجہ ہے کہ ہندوستان کے قرض عامہ میں ہندوستانیوں کا حصہ بہت کم ہے اور اس کے سود کی بڑی مقدار بیرونی ملک رقعہ داروں کی حیب میں مدت سے جا رہی ہے۔ اب لوگوں میں کچھ خیال پیدا ہو چلا ہے کہ سرکار کو قرض دینا شل جس کی ایک عمدہ ترکیب ہے اور ہندوستان پر رقعہ داروں کی تعداد بتدییج بڑھ رہی ہے۔ ^{۱۹۱۱ء} ^{۱۹۱۲ء} میں ہندوستان کے قرض عامہ کی مجموعی مقدار

حصہ چہارم

ماہ ہفتم

حصہ چہارم
باب ہفتم
۱۸ ارب ۱۶ کروڑ روپیہ کے قریب تھی۔ جس میں سے صرف ایک ارب ۴ کروڑ ہندوستان سے وصول ہوا اور باقی انگلستان سے۔

حاصل کلام یہ کہ سرکار کو فرص دیے کا رواج ہر ترقی یافتہ ملک میں بکثرت رائج ہے۔ حتیٰ کہ اپنے ملک کے علاوہ دوسرے ملکوں کے قرض حامد میں بھی لوگ بتوق شریک ہوتے ہیں اور بعض حکومتوں کے رقعے اب ہر کہیں فروخت ہو سکتے ہیں۔ لوگ ایسے رقعے خرید کر غیر حکومتوں کے قرض خواہ بننے میں درآتا نہیں کرتے۔ رہا یہ سوال کہ سرکار قرض کبوں لیتی ہے۔ یہ ایک حد کا نہ بحث ہے جس کی تفصیل مالیات میں پیش ہو سکتی ہے لیکن اس قدر صاف ظاہر ہے کہ سرکار بھی وقت قرض لے گی جب کہ اس کو اندرونی ملک یا بیرونی ملک کوئی ضرورت پیش آئے اور کافی رویہ اس کے پاس موجود ہو ایسی ضرورت کا باعث خواہ کچھ ہی کیوں نہ ہو۔ قلت محاصل۔ ملکی اصلاح و ترقی یا جنگ۔ مالموم ادائیگی قرض کا پہلے سے وقت معین نہیں کیا جاتا۔ جب سرکار کی مالی حالت سدہرے۔ اس کو قرض ادا کرنے کا اختیار ہے اور اس سے قبل قرض خواہ کو وہ صرف سود ادا کرنے کی ذمہ دار ہے اور بس۔ بعض بعض ممالک میں قرض عامہ اس قدر بڑھ گیا ہے کہ اب اس کی ادائیگی ملکوں ممکن نظر نہیں آتی اور مقدار سود بجائے خود ایک کثیر رقم بن گئی ہے۔ خصوصاً موجودہ جنگ میں جو سلطنتیں شریک ہیں ان کا قرض عامہ عداوت شام سے باہر نکل جانے تو عجیب نہیں اور اس قرض کا سود بجائے خود سرکاری خزانہ پر ایک بڑا بار ہو گا۔ ۱۹۱۲ء میں کل سلطنتوں کے قرض عامہ کی مجموعی مقدار ۱۹۶ ارب تنغینہ کی گئی تھی جس میں سے خاص خاص کی مقدار حسب ذیل ہے۔

روس ۱۸ ارب ۱۶ کروڑ

فرانس ۱۹ ارب ۸۰ کروڑ

اسٹریا ۱۱ ارب ۳۰ کروڑ

جرمنی ۱۵ ارب

انگلستان ۱۰ ارب ۸۰ کروڑ

حصہ چہارم

نات سہم

ہندوستان ۱۲ ارب ۱۱ کروڑ

اٹلی ۸ ارب ۴ کروڑ

امریکہ ۱۸ ارب ۴ کروڑ

محض اس خیال سے کہ اب تک ہمارے ملک میں قرض عامہ سے لوگ کم واقف ہیں اس کے متعلق چند ابتدائی باتیں سید ہر سادہ طور پر بیان کر دی گئیں ورنہ فی لفظ یہ ایک نہایت دقیق اور بحث طلب مسئلہ ہے جس کی تفصیل سے مالیات کی ضخیم کتابیں لبریر ہیں۔ لیکن ہم کو حقیقت قرض عامہ کا مبادلات تاجر سے تعلق دکھانا مقصود ہے۔ جس کو اب پیش کرتے ہیں۔ جب کوئی ملک قرض عامہ حاصل کرنے کی عرض سے رتھے حامی کرے اور دوسرے ملک ایسے رتھے خرید خرید کر ملک اول کو قرض لے تو اس وقت اس کا بروائی کا اثر لینے ایسا نظر لگے گا کہ گویا رقعات کوئی مصنوعات ہیں جس کی قرض گھر ملک سے برآمد ہو کر قرض دہندہ ملک میں درآمد ہوتی ہے اور رتھر قرض گویا ان مصنوعات کی قیمت ہے جو ملک آخر الذکر اول الذکر کو ادا کرتا ہے۔ گویا جب کہ قرض عامہ کی کوئی مقدار دوسرے ملک سے وصول ہو تو اس کا فوری اثر قرض گیر ملک کے حق میں قیمت درآمد اور قرض دہندہ کے حق میں قیمت درآمد کا سا ہوتا ہے رقعات گویا مصنوعات تجارت ہیں اور قرض ان کی قیمت۔ جیسا کہ سائنس کی مشہور جنگ وائس وجرمنی میں جب وائس کو رقم کی تر بطور تادان جنگ جرمنی کو ادا کرنی پڑی۔ ایسے ہی رتھے جاری کر کے بہت سا قرض عامہ خود جرمنی سے حاصل کر کے تادان ادا کر دیا۔

(ج) قرض عامہ کا سود دوسرے ملکوں کو ادا کرنا بیڑے سبب اس کو لیجئے پھر رقم ایستہ قرض گیر ملک قرض دہندہ ملک کو سال بسال ادا کرتا ہے گویا کہ یہ خرچ ہے جو اول الذکر ملک آخر الذکر کو پیش کرتا ہے۔ اس خرچ کی بنا وہی قرض ہے جو دوسرے ملک نے پہلے کو دے رکھا ہے۔ ہندوستان کے قرض عامہ کا جزو اعظم انگریزوں سے

حصہ چہارم
ماہیت

وصول ہوا۔ چنانچہ ۱۵ لاکھ سے زائد روپیہ صرف ایک سال ۱۹۱۸ء میں ہندوستان
لے انگلستان کو محض بطور سود قرض عامہ ادا کیا۔ ہندوستانی قرض عامہ کی بنیاد ۱۸۵۷ء
سے بڑی جبکہ کمپنی سے ہندوستان خریدنے کی قیمت اور عدد فرو کرنے کے کل مصارف
ہندوستان سے وصول کرنے تواریاے یہ کل رقم بطور قرض عامہ انگلستان میں لیکر
ہندوستان کے نام لکھ دی گئی۔ اور اس روز سے آج کے دن تک ایک رقم کثیر بطور سود
ہندوستان سے انگلستان وصول کر رہا ہے ذرا خیال تو کرو کہ گزشتہ نصف صدی
میں ہندوستان کتنی رقم بطور سود انگلستان کو ادا کر چکا ہوگا۔ یورپ اور امریکہ میں چونکہ
دولت کی کثرت ہو وہاں کے باشندے لانا والعزم ہیں اور وہاں کی سلطنتوں کا رعب
دلب بھی دنیا بھر قائم ہو یہ ملک قرض عامہ دینے میں بڑے مرد ہیں۔ اس کے برعکس
ترکی۔ مصر۔ فارس خاص طور سے قرض لینے پر مجبور ہیں اور قرض دہندہ ملکوں کے
ہاتھ میں ایسے ہی بے بس ہو رہے ہیں جیسے کہ ہمارے یہاں مہاجن کے غیہ میں مسلمان بڑے
سود نہ صرف مالی بار ہو بلکہ قرض کا دباؤ ان کی طاقت و اقتدار کو اس طرح سلب
کر رہا ہے جیسے کہ جو ملک کسی کا خون چوس چوس کر اس کو حال بچال کر دیتی ہے۔

(د) ادائیگی قرض عامہ۔ اگر کوئی حکومت یا ملک قرض عامہ جو دوسرے ملک سے
وصول ہوا ہو ادا کرے تاکہ اس کو سود نہ دینا پڑے تو ادائیگی قرض کی دو صورتیں ہو سکتی
ہیں خواہ سرکار اپنے خزانہ سے رقم ادا کر کے دوسرے ملک سے اپنے کل رقبے خرید لے
یا اس ملک کے عوام ایسا کریں۔ بہر صورت جب قرض عامہ دوسرے ملک کو ادا کیا
جاوے گا تو اس کا اثر قرض دار اور قرض خواہ ملک پر عینہ وہی پڑے گا جو اس کے
سود کا پڑتا تھا۔ یعنی قرض کی رقم ادا نہ کر ملک اپنی جیب سے آخر الذکر ملک کو اس طرح ادا
کرے گا کہ گویا خراج پیش کیا۔ حالانکہ قرض لیتے وقت یہ رقم قرض گیر ملک کے حق میں

قیمت برآمد جیسی نظر آتی تھی۔

حصہ ہمارے

ماہیت

(۳) **شغل اصل** خارجہ قرض عامہ میں شریک ہونا تو شغل اصل کی ایک خاص صورت ہے اس کے علاوہ اور طرح طرح کے کاروبار میں بھی یورپ والے دور دراز ملکوں میں بیٹمار دولت لگائے بیٹھے ہیں اور بہت کچھ منافع اٹھا رہے ہیں۔ ایسا میں جہاں کہیں بھی معاشی ترقیات نظر آتی ہیں وہیں تریورپ کے اصل سے قائم ہیں اور ان کے منافع سے سونے چاندی کے دریا ایشیا سے یورپ کو بہہ رہے ہیں۔ ایک انگلستان کو لو اس کا اصل تمام صفحہ عالم پر پہلا ہوا ہے اور منافع کمائے میں مصروف ہے۔ اس اصل کے طفیل انگلستان تقریباً ۲ ارب چالیس کروڑ روپیہ بطور سود و منافع دوسرے ملکوں سے ہر سال وصول کر رہا ہے۔

(۴) **کرایہ بار برداری**۔ ملکوں ملکوں سامان لیے پھرنے کا کرایہ اس ملک کو وصول ہوتا ہے جس کے جہاز بار برداری میں کام آئیں اور اس ملک سے وصول ہوتا ہے جہاں سامان جائے۔ دنیا کی تمام سلطنتوں میں اس وقت خواہ جنگی خواہ تجارتی۔ سب سے زیادہ جہاز انگلستان کے پاس ہیں۔ چنانچہ اس کا بیڑا بھی سب سے زیادہ طاقتور مانا جاتا ہے اور تجارت میں الاوام میں بیشتر مال و سامان انگلستان ہی کے جہاز جگہ یہ جگہ لیجاتے ہیں چنانچہ تجارتی مال لیجانے کے صلہ میں انگلستان دوسرے ملکوں سے ایک ارب ۴۲ کروڑ روپیہ ہر سال وصول کرتا ہے۔ امریکہ اور فرانس کے پاس تجارت خارجہ کے واسطے کافی جہاز نہیں ان کے بال کا ایک معقول حصہ دوسرے ملکوں کے جہاز میں آتا جاتا ہے اور بطور کرایہ ان کو علی التریب تقریباً ۲۴ کروڑ ۲۲ کروڑ روپیہ سالانہ دوسرے ملکوں کو ادا کرنا پڑتا ہے۔

یہاں پر درج کردہ مسائل کے تفصیل ایک نکتہ جتنا ضروری ہے جو بنی ہر مسئلہ سے معلوم ہوتا ہے اگر تمام

حصہ چہارم

باب سہم

دیا کی تجارت خارجہ میں نظر رکھی جائے تو بظاہر درآمد و برآمد کی مقدار اور نیرات کی قیمت بڑا برابر ہو جاتی ہے۔ کیونکہ بحیثیت مجموعی ملکوں کی جو کچھ برآمد ہو وہی ان کی درآمد ہو۔ یہ آسمان سے سامان برے زمین اس کو نکلے۔ بلکہ واقعہ یہ ہے کہ آمد و رفت میں حراب و رگم ہونے سے درآمد کی مقدار برآمد سے کچھ کم رہتی ہے۔ یعنی جتنا مال روانہ ہوتا ہے اس سے کم منزل مقصود تک پہنچتا ہے۔ کچھ راستہ میں ضائع ہو جاتا ہے۔ مگر اس کے برعکس درآمد کی قیمت برآمد سے ہمیشہ بڑی رہتی ہے چنانچہ سن ۱۹۰۷ء میں تمام ممالک کے برآمد کی مجموعی قیمت ۳۷ ارب ۸۰ کروڑ اور درآمد کی قیمت چالیس ارب بیس کروڑ روپیہ تخمینہ کی گئی تھی آخر درآمد کے مقابل درآمد کی قیمت میں ۲ ارب چالیس کروڑ روپیہ کا اضافہ کہاں سے نمودار ہوا بات یہ ہے کہ مقام برآمد میں صرف مال کی قیمت شمار کی جاتی ہے اور مقام درآمد پر ہر کچھ قیمت میں کرایہ بار برداری بھی شامل ہو جاتا ہے اور ۲ ارب ۴ کروڑ کی زیادہ رقم بھی کرایہ ہر ایک کو بھی ہیں۔

(ص ۱) ملازمت و محنت خارجہ مگر کسی ملک کے باشندے دوسرے ملکوں میں جہاں کما کر محنت مزدوری اور ملازمت کریں لیکن جو کچھ کمائیں اس کا کوئی حصہ اپنے ملک کو بھیجتے ہیں یہ بھی آمدنی ملک کی ایک صورت ہے۔ مثلاً سلطنت برطانیہ میں سیش تنخواہ اور مغرب عہدے زیادہ تر انگریزوں کے ہاتھ میں ہیں اور انگریز ایشیا اور افریقہ میں چند در چند مصلحتوں اور جمہوریوں سے تو وطن ہتیار نہیں کرتے اور انگلستان کو اپنا ملجا و دلا مانے ہیں چنانچہ صرف ہندوستان سے انگریزی عہدہ داروں کو کچھ کم بارہ کروڑ روپیہ سن ۱۹۱۱-۱۳ء میں بطور تنخواہ و پیشن وغیرہ ادا کیا گیا ہے۔ جس کا ایک معقول حصہ ولایت پہنچا جہاں ان کا خاندان مقیم ہے۔ اسی طرح برائٹ لینڈ کے باشندے جو امریکہ میں محنت مزدوری کرتے ہیں ان کو وہاں تو وطن اختیار کر چکے ہیں پھر بھی اپنے اعزاء اور قدیم وطن کے واسطے بہت کچھ آئر لینڈ کو

بھیجتے رہتے ہیں۔

حصہ چہارم
نات معتم

(ط) قیام خارجہ۔ مذکورہ بالا طریق کے برعکس اگر کسی ملک کے باشندے دوسرے ملک میں جا کر رہیں اور ایسے ملک سے مگنا مگنا کر وہ یہ جج کریں تو آخر الذکر ملک کو اس طرح بھی معقول آمدنی ہو سکتی ہے۔ دولت مند لوگ سیر و سیاحت اور تفریح کی خاطر برصا مقامات میں جا کر مہینوں اور برسوں رہتے ہیں اور جو کچھ خرچ کرتے ہیں گھر سے مگاتے ہیں اس دریلے سے فرانس۔ سویٹزر لینڈ اور اٹلی کو باہر والوں خصوصاً انگلستان۔ روس اور امریکہ کے باشندوں سے بہت کچھ وصول ہوتا رہتا ہے۔ دیگر ملک کے سیاح تھینا ۱۲ کروڑ روپیہ سویٹزر لینڈ میں ۱۲ کروڑ اٹلی میں اور ۲۴ کروڑ فرانس میں گھر سے لاکھ صرف کر جاتے ہیں۔ صرف امریکہ کے باشندے تقریباً ۱۶ کروڑ روپیہ ہر سال گھر سے لیکر سیر و سیاحت میں اڑا آتے ہیں۔ لیکن یہ خیال غلط ہو گا کہ یورپ اور امریکہ کے سیاحوں کا روپیہ ضائع جاتا ہے۔ سیر و سیاحت سے وہ بڑے بڑے کام کاتے ہیں جن کے منہ ان مصارف کی کچھ حقیقت ہیں۔

(ع) تاوان جنگ آمدنی کی ایک غیر معمولی متاوان جنگ بھی ہو مثلاً ۱۸۷۱ء کی مشہور جنگ میں فرانس نے ۳ ارب روپیہ جرمنی کو بطور تاوان ادا کیا اتنی رقم کثیر کا سونا دینا تو آسان نہ تھا اور اگر فرانس نے یہ بھی تو خود نرا کہو کھلا رہ جاتا ہے اس نے رتنے جاری کر کے یہ رقم خود جرمنی کے باشندوں سے مقررہ شرح سود پر قرض لی اور جرمنی حکومت کو ادا کر دی گویا خود جرمنی کے باشندوں نے اپنی حکومت کو فرانس کی طرف سے تاوان ادا کر دیا۔ اور خود فرانس کے قرض خواہ بن کر اس سے سود کی رقم کثیر وصول کر مے لگے۔ حتیٰ کہ فرانس نے رتنے خرید خرید کر قرض چکا دیا۔ اس سے پہلے بھی واضح کیا جا چکا ہے کہ دوسرے ملک سے قرض لینے کا فوری اثر وہی ہوتا ہے

حصہ چہارم
ماہیت

جو کہ برآمد کی قیمت وصول کرنے کا۔ جب واپس نے مذکورہ بالا طریق سے تادان ادا کیا تو اُس نے گویا جرموں کے ہاتھ اپنے رقبے فروخت کر کے اُن کی قیمت جرمین حکومت کے حوالے کر دی۔ لیکن بعد کو قرض کا سودا اور بوقت ادائیگی خود قرض مالی بار ضرر ثابت ہو گا (۲) مذکورہ بالا بیان سے واضح ہوا کہ قوموں کے درمیان داد و ستد کی متعدد مدین جاری ہیں اور مین الا توام لین دین ہی وقت تک قائم رہ سکتا ہے جب کہ ہر ملک کی مجموعی مقدار داد و ستد میں توازن برقرار رہے یعنی جس قدر دوسرے ملکوں کا اس پر مطالبہ ہوئی قدر اس کا دوسرے ملکوں پر بھی ہو۔ لیکن ہر دو مطالبات کی مدوں کا مختلف ہونا ممکن بلکہ اغلب ہے اگر داد و ستد کی مقداروں میں توازن نہ رہے تو دو حالتیں ممکن ہیں اول یہ کہ مقدار مطالبہ مقدار واجب الادا سے کم ہو یا بالفاظ دیگر مقدار دوم اول سے زیادہ ہو ملک کی حالت بے عیبہ ایسی ہوگی کہ جیسے کسی کا خبچ زیادہ ہو اور آمدنی کم اگر دوالہ آج نہ بیکھے تو کل ضرر و زکھل جائے گا اس صورت میں یا تو مطالبات بڑھانے کی کوشش کرنی چاہئے یا مقدار واجب الادا گھٹائی جائے۔ یا ہر دو تبدیلیاں عمل میں لائی جائیں تاکہ داد و ستد میں توازن قائم ہو جائے ورنہ ایک نہ ایک روز دیوالہ بیکھنے سے مین الا توام لین دین خود بہت کم ہو جائے گا۔

مذکورہ بالا تبدیلیاں درآمد برآمد کی مدوں میں خارجی طور سے باسانی نمودار ہو سکتی ہیں اور ہوتی ہیں۔ دوسری حالت یہ کہ مقدار مطالبہ مقدار واجب الادا سے زیادہ ہو۔ گو مفید تھی۔ لیکن چند روز سے زیادہ قائم نہیں رہ سکتی کیونکہ اس حالت میں فریق ثانی جس پر اس کا مطالبہ زیادہ ہے اور جس کا مطالبہ اس پر کم ہے۔ حسب طریق بالالیا تو جلد لینے لین دین میں اصلاح کر کے داد و ستد میں توازن قائم کر دے گا۔ یا اس کے دیوالہ بیکھ جانے سے خود بخود اصلاح

ہو جائے گی۔

حصہ ہجادم

ماہ ہجتم

حاصل کلام یہ کہ کسی ملک کے دادوستد میں عرصہ تک کوئی ظاروق قائم رہنا ممکن نہیں یہاں ایک اور نکتہ صاف کرنا بھی ضروری معلوم ہوتا ہے۔ وہ یہ کہ تجارت بین الاقوام کی لڑی میں سبب ترقی یافتہ ملک اس طرح سے گندہ ہوئے ہیں کہ ان میں سے ہر ایک کا باقی کل سے لین دین جاری ہے اور ہر ایک کے ساتھ دادوستد کی حالت مختلف ہے ایک ملک کا دوسرے پر مقابلہ رقم واجب الادا کے مطالبہ کم ہے اور تیسرے پر زیادہ۔ پس ملک اول ملک سوم پر ایسا مطالبہ ملک دوم کے حق میں منتقل کر کے اپنے دادوستد میں توازن قائم کرے گا اور اگر کہیں ملک دوم پر ملک سوم کا زیادہ مطالبہ ہوا تو اس ترکیب سے ان دونوں کے مابین بھی دادوستد میں توازن نو دار ہو جائے گا۔ اس فرضی مثال سے ایک ایسا طریق ذہن نشین ہوتا ہے جس پر ہر طرف عملدرآمد جاری ہے۔ یوں ہی مطالبات اور رقوم واجب الادا کے ملک ملک منتقل ہونے سے دادوستد میں توازن بحال ہوتا رہتا ہے۔ ہم نے بعض سہولت تین فرقی شمار کیئے۔ یہی طریق زیادہ فریقوں کے درمیان بھی جاری ہو سکتا ہے اور ہے۔ صرف اس کا عملدرآمد زیادہ پیچیدہ ہوگا۔

اوپر کی بحث سے واضح ہوا کہ کسی ملک کے دادوستد کی صحیح حالت دریافت کرنے کے واسطے اول چھ اور آمدنی خارجہ کی بہت سی مدیں دوم کل دیگر ممالک سے لین دین کے تعلقات پیش رکھنے ضروری ہیں ورنہ اگر صرف ایک ملک سے لین دین کے تعلقات مد نظر رکھے جائیں تو آمد و خرچ کی کل مدیں شمار کرنے پر بھی دادوستد کے متعلق صحیح اندازہ ہونا محال ہے اور اگر مزید برآں سب مدیں نظر انداز کر کے صرف ایک قدیم اور اہم مدیں کو مد ویر آمد پر اکتفا کیا جائے تو دادوستد کی حالت یقیناً خلاف واقعہ نظر آئے گی۔

ایسی تنگ نظری میں بہت ممکن ہے کہ جس ملک کا مطالبہ زیادہ معلوم ہو درحقیقت

اس کی رقم واحد لاکھ لاکھ روپے ہو یا جس کی رقم واحد لاکھ لاکھ روپے ہو۔ درحقیقت اس کے مطالبات بڑھ رہے ہوں۔

حصہ چہارم
مابین رقم

حاصل کلام یہ کہ ملک کی داد و ستد کی حالت سمجھنے کے لیے بہت احتیاط اور وسعت نظر درکار ہے۔ ذیل کی چند مثالوں سے مذکورہ بالا اصول کی بخوبی تصدیق ہو جائے گی
اول انگلستان کی درآمد درآمد کو لیمنے اس کے سہ سالہ اعداد حسب ذیل ہیں۔

درآمد	برآمد	سہ
۸ ارب ۶۱ کروڑ	۶ ارب ۵ کروڑ	۱۹۱۰
۸ ارب ۶۵ کروڑ	۶ ارب ۸۱ کروڑ	۱۹۱۱
۹ ارب ۴۸ کروڑ	۷ ارب ۳۰ کروڑ	۱۹۱۲
۲۶ ارب ۴ کروڑ	۲۰ ارب ۵۶ کروڑ	

اعداد بالا سے واضح ہو گا کہ صرف تین سال کے اندر انگلستان کی درآمد درآمد سے بقدر ۶ ارب ۸ کروڑ روپیہ زیادہ رہی۔ تو کوئی یہ خیال کر سکتا ہو کہ یہ رقم زائد انگلستان نے بشکل زلفزائی ادا کی ہوگی۔ حالانکہ اس سے قبل بتایا گیا ہو کہ انگلستان میں کل زلفزائی بقدر ۲ ارب روپیہ رہے ہو اگر زلفزائی اس کے بجائے سونا دیا ہو گا۔ لیکن اس دوران میں سونے کی درآمد بھی برآمد سے بڑھ رہی۔ واقعہ یہ ہے کہ علاوہ تجارت کے جو متحدہ و مدین بین دین کی اوپر بیانات کی گئی ہیں ان ہی کے ذریعہ سے انگلستان درآمد کی زائد قیمت ادا کرتا ہے۔ یہی حال فرانس کا ہے۔ اس کی درآمد بھی برآمد سے گزشتہ پانچ سال میں اوسطاً ۶ کروڑ سالانہ بڑھ رہی اور لطف یہ ہے کہ پھر بھی ہر سال دوسرے ملکوں سے بقدر ۲۰ کروڑ روپیہ وصول ہوتا رہا۔ اس سے صاف ظاہر ہے کہ علاوہ برآمد کے دیگر ملکوں سے فرانس کا مطالبہ دوسرے ملکوں پر تقریباً ۸ کروڑ روپیہ سالانہ رہا۔ خود ہندوستان کی تجارت خارجہ

خو کیجئے کہ کچھ عرصہ سے ہندوستان کی برآمد درآمد سے اوسط بقدر ۲۲ کروڑ ۵ لاکھ حصہ جہاں سالانہ بڑھی ہوئی نظر آتی ہے۔ تو کیا اس سے نتیجہ اخذ کرنا صحیح ہوگا کہ ہندوستان کو یہ رقم زائد وصول بھی ہوتی ہے۔ دوسری مدوں کے ذریعہ سے جو انگلستان کے مطالبات ہندوستان پر عاید ہوتے ہیں مثلاً سود و قرض عامہ انگریزی عہدہ داروں کی تنخواہ اور پینشن یہ سب مل کر ۲۸ کروڑ روپیہ سالانہ سے زائد ہو جاتے ہیں انگریزان مطالبات کو اصطلاحاً مطالبات وطن (انگلستان) کہتے ہیں۔ ہندوستان کی برآمد کی زائد قیمت ان ہی مطالبات کی ادائیگی میں صرف ہو جاتی ہے بلکہ زائد ۶ کروڑ جو واجب الادا رہتا ہے خود انگلستان سے قرض حاصل لے لیکر ادا کیا گیا ہے اس طریق ادائیگی کی ہم اس سے قبل دومر تبہ تشریح بھی کر چکے ہیں۔ سنہ ۱۹۰۷ء سے لیکر سنہ ۱۹۱۳ء تک تخمیناً بقدر ۶ کروڑ روپیہ سالانہ ہندوستان کے قرض عامہ میں اضافہ ہوتا رہا۔ عیاں کہ اوپر بتایا گیا۔ کچھ تو مطالبات وطن کی ادائیگی میں کام آیا اور باقی ہندوستان کو وصول ہوتا رہا۔ ممکن ہے کہ لوگ اس کو برآمد کی زائد قیمت سمجھتے رہے ہوں۔ حالانکہ یہ قرض محتاج کا سود و برآمد دیا جا رہا ہے اور بوقت ادائیگی یہ قرض خود بھی بار نثامت ہوگا۔ یہ ہندوستان والوں کی عام شکایت ہے کہ مطالبات وطن ہندوستان پر بیجا بار ہیں۔ اس مسئلہ الارامسلہ کی مفصل بحث ایک جداگانہ کتاب معیشت ہند میں زیادہ موزوں ہوگی۔ یہاں صرف اس قدر جتنا کافی ہے کہ یہ شکایت مبالغہ آمیز نہ ہو اور ہو۔ لیکن سرسربے بنیاد بھی نہیں۔ مارض ہو رہی لیکن نہ اس قدر عیاں کہ خیال کیا جاتا ہے۔

اب ایک ایسی مثال پیش کی کہ کسی ملک ملکر مطالبات اور قوم واجب الادا آپس میں مستقل کر کے داد و ستد میں توازن پیدا کر لیں۔ امریکہ۔ چین اور انگلستان کے باہم خاص طور سے یہ طریق مستقل ہے۔ امریکہ چین سے بہت ریشم اور چاؤ خریدتا ہے۔ لیکن خود اس کے ہاتھ بہت کم

حصہ چہارم

ماہنامہ

سامان و محنت کرتا ہے۔ گویا چین اور امریکہ کے درمیان چین کا مطالبہ رقم و اصل الادا سے بہت بڑھا رہتا ہے۔ اس طرح بر امریکہ اور انگلستان کے درمیان امریکہ کا مطالبہ رقم و اصل الادا سے زیادہ ہوتا ہے اور بعینہ یہی حال انگلستان کا چین کے ساتھ ہے۔ یعنی اس کا مطالبہ رقم و اصل الادا سے زیادہ ہے۔ پس امریکہ اپنا زیادہ مطالبہ انگلستان سے چین سے نقل کر دیتا ہے جو انگلستان کے زیادہ مطالبہ کی تلافی کر کے تینوں کی داد و ستد میں کم و بیش توازن پیدا کر دیتا ہے۔ یہ لو ایک مشہور مثال ہے لیکن یہ طریق اور ملکوں کے درمیان ہی جاری ہے۔

کسی زمانہ میں جب کہ تجارت ہی قوموں کے درمیان لین دین کا ذریعہ تھا اور دوسری میں غیر متعلق تھیں درآمد درآمد کے مترادف جہاں کی جاتی تھی اور توازن درآمد و برآمد کی وہی اہمیت تھی جواب توازن درآمد و ستد سے منسوب کی جاتی ہے بلکہ توازن درآمد کی اصطلاح ہی رائج نہ تھی ایک مانہ تک یہ اصول درست تھا۔ لیکن جب درآمد و ستد کے جدید ذرائع جاری ہوئے تو درآمد و برآمد درآمد و ستد میں فرق نمودار ہو گیا اور مبادلہ الذکر۔ آخر الذکر کا صرف ایک جزو قرار پائی۔ اس کا نتیجہ یہ ہوا کہ درآمد و برآمد کا توازن تو کچھ قابل لحاظ نہیں ہا۔ بلکہ اس میں فرق عام ہو گیا۔ بے ستد درآمد کا توازن بہت اہم قرار پا گیا واضح ہو کہ توازن درآمد و برآمد اور توازن درآمد و ستد کو ہی ترتیب توازن تجارت اور توازن حسابات بھی کہتے ہیں۔

(۲) اوپر کے بیان سے یہ تو واضح ہو گیا کہ قوموں کے درمیان لین دین میں کیا کیا ہیں۔ کیونکہ ایک قوم کے مطالبات دوسری قوم پر قائم ہوتے ہیں یا رقوم و اصل الادا کسی قوم کے ذمہ کس طرح پر عاید ہوتی ہیں۔ اسی سلسلہ میں یہ بھی بتا دیا گیا کہ ہر قوم کی داد و ستد یعنی رقوم و اصل الادا اور مطالبات میں کم و بیش توازن قائم رہنا ضروری ہے ورنہ کچھ عرصہ میں لین دین کے تعلقات منقطع ہو جانے یقینی ہیں۔ اب یہ دیکھنا باقی ہے

کہ قوموں کے درمیان حساب جیکانے کا طریق کیا ہو۔ کوئی قوم اپنے مطالبات و سروس کے مصیہام کیونکر وصول کرتی ہو۔ اور قوم واجب الادا دوسروں کو کس طرح ادا کی جاتی ہو۔ گویا بین الاقوامی مابینہم لین دین کی کل کیونکر چلتی ہو۔ بھت چہیڑنے سے قبل ہندی کی تشریح ضروری ہو جس کو طریق مذکور کا رکن اعظم قرار دینا چاہو گا۔

رض کو کہ کوئی سوداگر ہندوستان سے روئی انگلستان کے کسی تاجر کو روئے کرے انگلستان کا تاجر روئی کی قیمت پیشگی تو بیچنے سے ہا بیکہ روئی وصول ہونے کے وقت بھی وہ قیمت ادا کرے تو عجب ہیں اس کی خواہش یہ ہوگی کہ ایسی گرہ سے ادا کرنے کے سہ سے وہ خود روئی فروخت کر کے اُس کی قیمت میں سے ہندوستانی سوداگر کی رقم ادا کرے۔ لیکن ہندوستانی سوداگر یہ کیونکر گوارا کرے گا کہ مال بھیسے کے بعد وہ قیمت سے ہندوستانی محروم رہے آخر اس کو بھی تو کار پڑا چلائے کے واسطے روپیہ کی ضرورت ہو۔ مگر اتنا سب تاجر کو بی سمجھتے ہیں کہ قیمت کی پیشگی ادائیگی تو درکنار اگر مال وصول ہوتے ہی قیمت طلب کی جائے تو بھی تجارت میں کاوٹ پیدا ہوگی اور زوال تجارت سے سب تاجروں کو نقصان پہنچنا صاف ظاہر ہے خصوصاً تاجر بین الاقوام کی ترقی کے واسطے خریدار کو اتنی مہلت ملنی ضروری ہو کہ مال فروخت کر کے قیمت ادا کر سکے۔ لیکن پھر وہی سوال پیدا ہوتا ہو کہ اگر فروخت شدہ قیمت ملنے کا ہندوستانی انتظار کر کے تو اپنا کاروبار چلائے کے واسطے روپیہ کس گھر سے لائے۔ لہذا ہر تو یہ مسئلہ لائیں سامعہ معلوم ہوتا ہو لیکن ایک نہایت سادہ طریق سے فروخت شدہ اور خریدار دونوں کے مقصد پورے ہو جاتے ہیں۔

جب ہندوستانی سوداگر روئی جہاز پر لاؤں گا تو مالکان جہاز کی طرف سے اُس کو ایک بامعا بطہ رسید ملے گی کہ اس قصداً انگلستان کے تاجروں کے سامنے پیش کیا جائے گا۔ یہ رسید اصطلاحاً حوالہ نامہ کہلاتی ہو۔ مبادا راستہ میں جہاز کو کوئی حادثہ پیش آ

حصہ چہارم
ماہیت

اور روئی صانع ہو جائے۔ سوداگر کسی معتبر میٹھی کے ہاتھوں اس کی ضمانت بھی کر ادینگا
 بطور اقرار نامہ و رسید میں ضمانت سوداگر کو میٹھی مذکور کی طرف سے مصلحت پر واندہ ضمانت
 دیدیا جائے گا۔ سوداگر مذکور انگلستان کے تاجر کے نام ایک ہنڈی لکھے گا کہ میں نے
 جو فلاں چیز تمہارے ہاتھ فروخت کی ہے اس کی اس قدر قیمت تم کو فلاں تاریخ کو مجھے ادا
 کرنی ہوگی۔ اس ہنڈی کے ساتھ حوالہ نامہ وریرواندہ ضمانت منسلک کر کے بذریعہ
 انگلستان کے تاجر کے پاس بھیج دے گا۔ جو حوالہ نامہ وریرواندہ ضمانت سے اپنا
 اطمینان کہے ہنڈی پر لفظ قبول اور لینے مستحق لکھ کر اس کو ہندوستانی سوداگر کے پاس
 واپس کر دیگا۔ جب ہنڈی قبول ہو کر انگلستان سے واپس آجائے گی تو ہندوستانی سوداگر
 اس کو تالی دوسروں کے ہاتھ فروخت کر کے یہی قیمت جلد وصول کر لے گا۔ دوسرے
 لوگ اس ہنڈی کو کیوں خریدیں گے اس کی وجہ ایسی آگے چلکر واضح ہوگی۔ ہنڈی فروخت
 کرنے کا قاعدہ یہ ہے کہ اس کی قیمت پر خریدار کا نام لکھ کر فروستہ اپنے دستخط ثبت کر دیگا
 نئے خریدار کو انگلستان کے تاجر سے رقم مندرجہ وصول کرنے کا ایسا ہی حق ہوگا
 جیسا کہ ہنڈی لکھنے والے کو ہوتا۔ یہی وجہ ہے کہ ہنڈی لکھنے والے کے بعد بہت سے
 ہاتھوں میں گزر کر آخری لینے والے کے پاس تک پہنچتی ہے۔ ہنڈی گویا کہ ایک رقم وصول
 کرنے کا حق ہے۔ جو کہ اسی طرح پر خرید و فروخت ہوتا رہتا ہے جیسے کہ اور ملک یا جاہلاد
 حتیٰ کہ اس کی ادائیگی کا وقت آہو پہنچے اور وہ ختم ہو جائے۔ اگر وہ شخص جس کے نام
 ہنڈی لکھی گئی ہو وقت معینہ پر رقم مندرجہ ادا کرنے سے انکار کرے تو قانوناً ہنڈی
 مذکور کا ہر ایک خریدار اپنے سابق فروتندہ سے رقم وصول کرنے کا مستحق ہے۔ حتیٰ کہ خود
 ہنڈی لکھنے والے سے رقم وصول ہو جائے۔ لیکن اگر ہنڈی ادائیگی کے واسطے وقت
 معینہ کے بعد پیش کی جائے اور جس کے نام ہنڈی ہو وہ اس کے ادا کرنے سے انکار

کرے تو کل باقی فرق بری الذمہ شمار ہوں گے۔ اور تاخیر کس دہ کو نقصان اٹھانا پڑے گا۔
 ہنڈی کے متعلق چند اصطلاحات بتانی بے محل ہوں گی۔ جو شخص ہنڈی جاری کرے وہ
 لکھنے والا جو اس کو خریدے وہ رکھنے والا اور جس کے نام ہنڈی لکھی گئی وہ لینے
 والا کہلاتا ہے۔ ہنڈی کی خرید و فروخت میں جو فریقین کے نام پشت پر لکھے جاتے ہیں
 اس طریق کو اصطلاحاً توقیع کہتے ہیں۔ ہنڈی لینے والا جو بطور اقرار پہلے پس لفظ قبول
 اور لینے دستخط لکھتا ہے اس کو اصطلاحاً قبولیت یا قبولنا کہتے ہیں بوقت بیشی ہنڈی کی رقم
 ادا کرنا ہنڈی پٹانا اور ادائیگی سے انکار کرنا ہنڈی لوٹنا کہلاتا ہے۔

بالعموم ہنڈی تاریخ تحریر یا تاریخ قبولیت کے کچھ عرصہ مثلاً ۳ یا ۶ ماہ بعد وقت معینہ
 پر واجب الادا ہوتی ہیں۔ ان کو میعادِ ہنڈی کہتے ہیں۔ اور بلحاظ شمار ابتدا میعاد ان
 کی دو قسمیں ہیں بعد تحریر اور بعد قبولیت مثلاً ہنڈی ۳ ماہ بعد تحریر یا ۶ ماہ بعد قبولیت
 گویا ان ہنڈیوں کے نام میں سے منظرِ قصار لفظ واجب الادا قبل لفظ بعد حذف کر دیا جاتا ہے
 بعض بعض ہنڈیاں بلا تعین وقت میں ہوتے ہی ادا کرنی پڑتی ہیں ان کو دشمنی ہنڈی
 یا عند الطلب ہنڈی کہتے ہیں اور یہ بہت کچھ چاک کے متبابہ ہوتی ہیں لیکن ارد
 رسم و رواجِ کاروبار ہر قسم کی ہنڈی پٹانے کے واسطے وقت معینہ کے بعد تین روز کی مہلت ضرور
 ملتی ہے جو اصطلاحاً رعایتی دن کہلاتے ہیں۔

ماہل کلام یہ کہ جب عمر زید کے ہاتھ کچھ مال فروخت کرتا ہے تو اس کے نام ایک ہنڈی
 لکھتا ہے کہ بابت خرید غلاب مال کے میری اس قدر رقم تھا رہے ذمہ غلاب ہمارے حق کو جو غلاب
 ہے۔ زید اس پر لفظ قبول اور لینے دستخط لکھ کر دلیلی کا اقرار کر لیتا ہے جو عمر اس ہنڈی کو بکھو کے
 ہاتھ فروخت کر کے اپنا روپیہ توجہ وصول کر لیتا ہے مگر زید روپیہ وہی معینہ وقت پر ادا کرتا ہے
 اور بکھو کو بھی اس ہنڈی کے خریدنے سے خاص فائدہ اور مہولت ہوتی ہے جس کی ایسی

تشریح کی جاتی ہے۔

حصہ
ماہنامہ

فرض کرو کہ ہندوستان کے سوداگر انگلستان والوں کو ایک کروڑ کا نقد فروخت کریں اور انگلستان کے تاجر ہندوستان والوں ایک کروڑ روپیہ کا قیمتی سامان بیچیں۔ صاف ظاہر ہے کہ ہندوستان اور انگلستان میں فروشنده اور خریدار تاجروں کی ایک نہیں ہو سکتے یقیناً ہر ملک میں دو دو جدا جدا گروہ ہوں گے یعنی فروشنده جدا اور خریدار جدا۔ تو کیا ہندوستان کے خلع فروش انگلستان کے خریداروں سے اور انگلستان کے سامان فروش ہندوستان کے خریداروں سے اپنا اپنا ایک ایک کروڑ مطالبہ بیکل کر رہا نہیں لے لے گا اگر منگائیں گے۔ گویا ایک کروڑ روپیہ ہندوستان سے ولایت جائے اور ایک کروڑ ولایت سے ہندوستان آئے اس میں تو بہت طوالت۔ وقت اور صرف ہو گا اس کے برعکس یہ طریق کس قدر سہل اور کم حرج ہے کہ ہندوستان کے فروشنده وہی جو ہندیاں انگلستان کے خریداروں کے نام لکھی ہیں۔ ہندوستان کے خریدار لینے ہو طین فروشندوں کو ان کی قیمت ادا کیے خرید لیں اور وہی ہندیاں بذریعہ ڈاک انگلستان کے فروشندهوں کے نام بھیج دیں تاکہ وہ لینے ہو طین خریداروں سے اپنی رقم وصول کر لیں گویا ہندوستان اور انگلستان کے خریدار ایک دوسرے کی طرف سے علی الترتیب ہندوستان اور انگلستان کے فروشندهوں کے مطالبات ادا کر دیں اس طرح ہر چاروں فریق کا حلیہ ہی صاف ہو جائے گا اور دونوں ملکوں میں سے کسی کو بھی ایک پیسہ بھیجنے کی ضرورت نہ پڑے گی۔ اس کی سادہ مثال یوں سمجھو کہ عمرزید کا اور بکیر خاں کا نقد مساوی قرض دار ہوں اور عمر بکیر کی جانب سے خاں کا قرض ادا کر دے اور بکیر عمر کی طرف سے زید کو روپیہ دیدے۔

ایک دوسری مثال لو۔ فرض کرو امریکہ چین سے دس لاکھ روپیہ کی چار خریدے اور خود اس کے ہاتھ کچھ فروخت کرے۔ اب تو غالباً اس کو ۱۰ لاکھ قیمت چہاڑیں لاکھ یعنی بڑی کمیشن۔ غالباً انگلستان نے

چین کو مصنوعات بھیجیں گی اور امریکہ انگلستان سے چین کے نام ہنڈیاں خرید کر بھیج دے گا۔
 تاکہ جن لوگوں نے امریکہ کے ہاتھ چار روخت کی تھی وہ اس کی قیمت اُن لوگوں سے وصول کریں جنہوں نے انگلستان کے مصنوعات منگوائے ہیں۔ اب یہ سوال کہ امریکہ انگلستان کو ہنڈیوں کی قیمت کیونکر ادا کرے گا۔ کیا اس کو بجائے چین کے اب انگلستان کو دس لاکھ روپیہ روانہ کرنا نہ پڑے گا۔ اس کا جواب صاف ہے۔ امریکہ اور انگلستان کے درمیان بکثرت درآمد و برآمد جاری ہے اور ان ہنڈیوں کی قیمت امریکہ پاسانی بدریعہ سامان ادا کر سکے گا جو انگلستان جاتا رہتا ہے۔ اس طرح یہ ایک پیسہ ستم حال کیے بغیر لاکھوں روپیہ کا حساب تینوں ملک میں بے باق ہو جائے گا۔

بغرض سہولت ہم نے نہایت سادہ مثالیں پیش کی ہیں۔ مگر تعلقات داد و ستد کتنے ہی گونا گوں اور عمل ادائیگی کیسا پی پیچ در پیچ کیوں نہ ہو۔ بین الاقوامہ حسامات اسی طریق سے صاف ہوتے رہتے ہیں۔ جیسا کہ اوپر کی مثالوں میں بیان کیا گیا۔

اگر ہنڈی کا رولج ہوتا تو ہر ملک سے درآمد کی قیمت جاتی اور برآمد کی کتنی رہتی اور جبکہ تجارت کی مقدار کم رہا، نہیں بلکہ ربلوں رویہ ہو تو قیمت کی ایسی آمد و رفت میں جو قیمتیں اور نقصانات اٹھانے پڑتے ہیں محتاج بیان نہیں۔ ہنڈی کے بیان سے یہ بھی ظاہر ہو گیا کہ تجارت میں الاتوام بطور خرید و فروخت میں منقسم معلوم ہوتی ہے مگر حقیقت بحیثیت مجموعی وہ مبادلہ پر مبنی ہے اور زرخیز بطور معیار قیمت استعمال ہوتا ہے نہ کہ بطور کلد مبادلہ کھنے کو تو درآمد برآمد کی قیمت بہت کچھ ہے۔ لیکن عور کچھ تو مال کا مال سے براہ راست مبادلہ جاری ہے۔ بطور کلد مبادلہ زر استعمال کرنے کی نوبت شاید ونا در آتی ہے یعنی عموماً قیمت بہت کم ادا کرنے پڑتی ہے۔

(۴۶) ہنڈی کے نرخ کے اصول نہایت پیچیدہ اور تفصیل طلب ہیں اسی وجہ سے ہنڈی ہنڈی کے اصول

حصہ چارم کا کاروبار درحد دستور فن خیال کیا جاتا ہے ہنڈی کے حصول وقت پر جدا گانہ ضمیمہ کتاب میں موجود
 باقیہ ہیں اور پھر بھی ان کو جامعیت حاصل نہیں۔ اس کتاب میں نوج ہنڈی کے متعلق نہایت
 ابتدائی اور سلیس مہول مختصر آدرج کرنا کافی ہو گا مفصل بیان کے واسطے ایک حد گانہ
 کتاب ناگزیر ہے۔ اس سے قبل بتایا چکا ہے کہ زر کی قدر قانونی صرف ملک کے اندر اندر
 مانی جاتی ہے۔ ملک سے باہر زر قدر ملزاتی کے حساب سے چلتا ہے۔ چنانچہ مختلف ممالک
 میں جو طلائی سکے بطور زر قانونی رائج ہیں ان کے سونے کا حساب کر کے شرح مساویہ قرار
 دی جاتی ہے مثلاً ایک ملک کے سکے میں ایک تولہ دوسرے کے میں ۶ ماشرے تیسرے
 اور چوتھے کے میں ۴ اور ۵ ماشرے ہوتا ہے چاروں ملکوں کے سکوں میں شرح مساویہ ایک۔ دو
 تین اور چار ہوگی۔ طلائی زر استعمال کرنے والے ملکوں کے باہم تو زر قانونی کی شرح مساویہ
 مستقل طور پر مقرر ہو سکتی ہے اور یہی لیکن جن ملکوں میں نقرئی سکے بطور زر قانونی رائج ہیں۔
 مثلاً ہندوستان و چین ان کے اور اول الذکر ملکوں کے درمیان زر قانونی کی مستقل شرح
 مساویہ قائم کرنی دشوار ہے۔ ایک طرف تو سونا مستقل ہے اور دوسری طرف چاندی ہے۔ اور
 ان دونوں دھاتوں کی قیمت گنتی بڑھتی ہے۔ مدت سے چاندی روز بروز زراں ہو رہی
 ہے اور بیعاری چاندی سونے کی قدر میں مقبول اضافہ ہو رہا ہے۔ مثلاً اگر کسی ۶۴ تولہ چاندی ایک
 تولہ سونے کی ہمدردستی تو اب ۶۴ تولہ ہمدرد نظر آتی ہے پس اگر ایک ملک میں طلائی سکے رائج
 ہو اور دوسرے میں نقرئی تو ایسے دو ملکوں کے درمیان زر قانونی کی شرح مساویہ ہمیشہ
 تغیر پذیر رہتی ہے چنانچہ وسطہ میں ہی تک شرح مساویہ دس روپیہ اور ایک پونڈ تھی۔ لیکن چاندی
 انداز ہونے کی بدولت انیسویں صدی کے آخر میں شرح انیس روپیہ اور ایک پونڈ ہو گئی
 بڑے عجیب و غریب اہتمام سے ہندوستان اور انگلستان کے درمیان اوائل بیسویں
 صدی سے آج تک ۱۵ روپیہ اور ایک پونڈ کی شرح مساویہ قائم رکھی گئی اس اہتمام کی تفصیل

ایک جدا گانہ کتاب معیشت انہد میں زیادہ موروں ہوگی۔ لیکن چین کے ساتھ زر قانونی کی حصہ چہارم
 شرح مبادلہ اب تک غیر معین ہوا اور سونے یا ندی کی قدر میں بجا اہل یک گرجو تغیر ہوتا ہے
 شرح بھی اسی کی مطابقت کرتی ہے۔ سہتہ چین و ہندوستان کے درمیان شرح مبادلہ اسی
 طرح پر مقرر ہو سکتا ہے جیسا کہ مالک یورپ میں۔ وجہ صاف ظاہر ہے۔ دونوں جگہ تقریبن
 بطور زر قانونی رائج ہیں اور ان کی قدر فلزائی کی نسبت سے باہمی قدر اسی طرح قرار پاتی ہے،
 جیسے کہ آخر الذکر ملکوں میں طلائی سکوں کی۔

یہ تو معلوم ہو گیا کہ مختلف ملک کے زر قانونی میں جبکہ وہ طلائی ہوں یا ان میں سے
 ایک تقری ہو۔ شرح مبادلہ کیونکر قرار پاتی ہے۔ یہاں پر مفصل بحث کی تو گنجائش نہیں۔ ہم
 صرف ایک سادہ خاکہ ان اصول کا پیش کرتے ہیں جن کی وسع شرح مبادلہ یعنی ہندی کی قیمت میں
 کمی بیشی نمودار ہو سکتی ہے۔ ہندی کی قیمت میں بھی جو اضافہ و تہیض ہوتی رہتی ہے اس کے عام
 باعث تین ہیں اول ہندی کی طلب رسد کی حالت دوم ہندی کا وقت داہگی موسم ملک
 ثانی کے زر قانونی کا تقری ہونا۔ جو تھا باعث یعنی خطرہ جنگ ہندیت تو ہی الاٹھ مگر بہت غیر
 معمولی شمار کیا جاتا ہے۔

تیسرے قیمت ہندی کے پہلی باعث۔ طلب رسد ہندی کو لیے اگر ہندوستان کے صرفہ
 میں انگلستان کے نام وں لاکھ روپیہ کی ہندی برائے فروخت موجود ہیں اور خریداری
 صرف وں لاکھ روپیہ کی ہندیوں کے خواہاں ہیں تو ہندیوں کی قیمت زر قانونی کی مقرو
 شرح مبادلہ کے مطابق قرار پائے گی۔ ۱۵ روپیہ اور ایک پونڈ کی شرح سے ۱۰ پونڈ کی
 ہندی ۱۵۰ روپیہ کو فروخت ہوگی۔ ہندی کی قیمت بفرخ مبادلہ زر قانونی قرار پاتا
 اصطلاحات مساوات مبادلہ کہلاتا ہے اور یہی قیمت کو قیمت مساوات کہہ سکتے ہیں
 لیکن مساوات طلب رسد کے علاوہ دواوتیں بھی ممکن ہیں یعنی یا تو ہندیوں کی رسد

صاحبِ ہاتھم طلب سے کم ہو یا زیادہ مثلاً لوگ س لاکھ روپیہ کی ہنڈیوں کے خریدار ہوں لیکن صرف نو لاکھ کی ہنڈیاں دستیاب ہوں ایسی صورت میں ہنڈیوں کے خریداروں میں مقابلہ آپڑے گا اور ہر کوئی ہنڈیوں کی خرید میں جھگڑ کر رہے گا۔ اس کی وجہ یہ ہے کہ جو لوگ ہنڈی سے محروم رہیں گے اُن کو زرِ وجہ لادہ اشکل طلاروانہ کرنا پڑے گا۔ اور کرایہ جہاز فیس ضمانت وغیرہ سے زیرِ بار ہوگی۔ فرض کرو کہ نقد سو پونڈ طلارنگستان بھیجنے کے مصارف پچاس روپیہ ہیں۔ جبکہ طلار بھیجنے کی دقت و مصارف سے بچنے کے لیے ہر خریدار ہنڈی خریدنے کی کوشش کریگا تو ۱۰۰ پونڈ کی ہنڈی کی قیمت ۱۵ سو روپیہ سے بڑھ کر پندرہ سو پچاس کے قریب قریب آجائے گی۔ لیکن اس سے اگے نہیں بڑھ سکتی ورنہ پھر لوگ سونا پہینا شروع کر دیں گے اور ہنڈی کو کوئی بھی نہ خریدا ہنڈی تو اسی وقت تک خریدنا معید ہے جب کہ اس کی قیمت ۵ سو پچاس سے کم ہو۔ اگر قیمت ۵ سو پچاس تک بڑھ جائے تو سونا خرید کر پہینا۔ یا ہنڈی۔ دونوں برابر ہیں اور بفرض محال قیمت اگر اس سے زیادہ بڑھے تو پھر لوگ سونا خرید کر پہینا کریں گے۔ ہنڈی کو کوئی ہاتھ بھی نہ لگائے گا۔ ہنڈی کی خرید و فروخت کا خاص مطلب آمد و رفت رکھنے کے مصارف بچانا ہوتا ہے۔ اور وجہ یہ یا بڑھوتری مقامات زر سے بچاؤ کر کے تو زر کی آمد و رفت خود بخود جاری ہو جائے گی پس ثابت ہوا کہ بحالت قلت رسد ہنڈی کی قیمت میں ہمدرد سونا بھیجنے کے مصارف کی برابر اضافہ ممکن ہے۔ اس کے برعکس اگر دس لاکھ کی ہنڈیاں موجود ہوں لیکن لوگ صرف نو لاکھ کی خریدنا چاہیں تو ہنڈی بیچنے والوں میں مقابلہ نمودار ہوگا جن کی ہنڈی نہ بکے گی اُن کو بہت دقت اور مصارف برداشت کر کے سونا تنگنا پڑے گا اور چونکہ ۱۰ پونڈ کے ہمدرد سونا تنگ کرنے کے مصارف بھی ۵۰ روپیہ ہوں گے وہ وقت سے بچنے کی خاطر ۱۰ پونڈ کی ہنڈی بجائے ۵ سو کے پچاس روپیہ کم پر ۱۷۵ تک فروخت کرتا

قیمت سمجھیں گے لیکن اس سے بھی کم قیمت پر ہنڈی بیچنے کے مقابل سونا مانگنا زیادہ مفید ہے۔
ہوگا اس لیے قیمت میں مرید تحفیت کی گنجائش ہیں گویا سحالت کثرت رسد بھی ہنڈی کی
قیمت میں ہمدرد سونا مانگنے کے مصارف کی برابر تحفیت ممکن ہے۔

ہنڈی کی قیمت میں رسد کی کمی مٹی یا طلب کے غلبہ اور ضعف سے حواصافہ اور تحفیت
موجود رہا اس کو اصطلاحاً بڑھوتری اور بٹہ سے تعبیر کرتے ہیں اور ان کی مذکورہ بالا
حد و یعنی مصارف آمد و رفت ظہر مطلقاً مقامات زر کہلاتے ہیں۔ اس سے مراد یہ
ہے کہ بڑھوتری اور بٹہ حدود بالا کے اندر اندر رہتا ہے۔ ان تک بھیجے کے بعد سونے کی
درآمد برآمد شروع ہو جاتی ہے اور مختصر رسد و طلب کی تغیرات سے ہنڈی کی قیمت میں
مقامات زر تک بڑھوتری یا بٹہ قائم رہ سکتا ہے صاف ظاہر ہے کہ بڑھوتری اور بٹہ
یہ دونوں تبدیلیاں مساوات مبادلہ زایل ہونے سے قیمت مساوات میں نمودار ہوتی
ہیں۔ حالت اول کو اصطلاحاً مبادلہ فوق مساوات اور دوم کو مبادلہ تحت مساوات
بھی کہتے ہیں۔

جبکہ کثرت رسد کی وجہ سے ہندوستان کی ہنڈی انگلستان کے نام بٹہ سے فروخت ہو
تو یہ علامت انگلستان سے ہندوستان سونا آنے کی سمجھی جاتی ہے اور ایسی حالت ہندوستان
کے حق میں اصطلاحاً مبادلہ فوق سے تعبیر کی جاتی ہے اس کے برعکس اگر قلت رسد کی
وجہ سے ہندوستان کی ہنڈی انگلستان کے نام بڑھوتری سے کہے تو یہ علامت ہندوستان
سے انگلستان سونا جانے کی ہے اس حالت کو اصطلاحاً ہندوستان کے حق میں مبادلہ
ناموافق کہتے ہیں۔ مبادلہ توافق اس امر کی دلیل ہے کہ اس ملک کے مطالبات رقوم
واجب الادا سے زیادہ ہیں اور مبادلہ ناموافق سے رقوم واجب الادا کی نیادتی ثابت ہوتی ہے
یہی وجہ ہے کہ بحالت اول سونے کی درآمد ہوتی ہے اور بحالت ثانی برآمد۔ غور کرنے سے

حصہ چہارم

باب ہفتم

موضع ہوگا کہ جن دو ملکوں کے درمیان معاولہ جاری ہو اگر ان میں سے کسی ایک سے حق میں معاولہ
موافق ہوگا تو لار ما دوسرے کے حق میں ناموافق ہوگا۔ یا ایک کے حق میں ناموافق ہو تو دوسرے
کے حق میں موافق ضرور ہوگا۔ فریقین کے معاولہ کی حالت ترازو کے دو پلڑوں کی سی سمجھنی چاہیے
ایک پلڑے کے چمکنے سے دوسرا اٹھتا اور اٹھنے سے چمکتا ہے۔ ہر دو تیلدیاں لازم ملزوم ہیں
ہنڈی کی قیمت پر طلب رسد کا اثر تو دریافت کر چکے اب یہ بتایا ہے کہ وقت ادائیگی کے قریب
و بعد ہونے سے قیمت میں کیا فرق مودار ہوتا ہے۔

بلحاظ وقت ادائیگی ہنڈی کی دو قسمیں بیان ہو چکی ہیں۔ ان میں سے درستی یا عند الطلب
ہنڈی تو ایک قسم کا یک سمجھنی چاہیے۔ اگر فرق ہو تو صرف اس قدر کہ ایک صرف بنک کے
نام لکھا جاتا ہے اور ایسی ہنڈی تاجر کے نام۔ دوسرے ایک فوراً ادا کر دیا جاتا ہے اور ہنڈی کے
لینے والے کو اس کے پٹانے میں کاروباری رولج کے جو جب تین عاتی دن کی مہلت
ملتی ہے۔ لیکن ہنڈی کا اصلی منشا یہ ہے کہ لینے والے کو ادائیگی روپیہ میں چند ماہ کی مہلت
ملے اور لکھنے والا اس کو جب چاہے فروخت کر کے روپیہ وصول کر لے پس اکثر ہنڈیاں
میعادی ہوتی ہیں اور انہی کو ٹیسٹ ہنڈی سمجھنا چاہیے۔

طلب رسد کی مذکورہ صورت میں ہنڈیاں عند الطلب فرض کی گئیں۔ اب دیکھنا
بھی ہے کہ ہنڈی کے میعاد ہونے سے اس کی قیمت پر کیا اثر پڑتا ہے۔ جہاں پر یہ نکتہ جتا
وینلگی ضروری معلوم ہوتا ہے کہ ہنڈی ہی وقت تک میعاد شمار ہوگی جب تک کہ
اُس کی ادائیگی کا وقت کچھ دور ہو۔ مثلاً دو تین ماہ جب میعاد ہنڈی پٹانے کا وقت
قریب آچہ ہے تو اس کی حیثیت بھی درستی یا عند الطلب ہنڈی کی سی ہو جائے گی۔
فرض کرو کہ ہندوستان میں انگلستان کے نام ہو پونڈ کی ہنڈی میعاد تین ماہ
بعد اسے فروخت ہو جو پونڈ کو یا لکھنے والا پارکھنے والا آج سے تین ماہ بعد لینے والے ہے

یٹائے گا ہنڈی اس صورت میں اگر ہنڈی فروخت کی جائے تو خریدار اس شرح سود سے جو اس وقت انگلستان میں مروج ہے۔ اس کی قیمت پر بیہ کاٹ لے گا۔ مثلاً وہاں شرح سود ۴ فیصدی ہو تو سو یونڈ پر تین ماہ کا سود ایک پونڈ ہوگا۔ پس ۱۰ سو یونڈ کی ہنڈی میعاد تین ماہ کی قیمت جب تک انگلستان میں شرح سود ۴ فیصدی ہے اس وقت ۹۹ پونڈ قرار دے گا۔ اور لہذا اس کی قیمت بجائے پندرہ سو روپیہ دینے کے ۱۵ روپیہ بمقدار ایک یونڈ منہا کر کے صرف ۱۲ سو ۸۵ روپیہ دے گا۔ فرمودہ اس قیمت کو اس وجہ سے قبول کرے گا کہ اس کو روپیہ نقد مل رہا ہے۔ ورنہ تین ماہ اور انتظار کرنا پڑتا۔ اور بحالت انتظار اگر ایک یونڈ موجودہ قیمت سے زائد بھی ملتا تو وہ وہی سود ہوتا جو خریدار اس وقت منہا کرتا ہے۔ خریدار کا بھی فائدہ یہی ہے کہ وہ تو قیمت اس وقت ادا کر رہا ہے اور اس کو ہنڈی کہیں تین ماہ بعد پنیے گی۔ پس اس دوران میں رکھے والے کو کچھ سود ضرور ملنا چاہئے۔ اور اس کی سطح وہ ہوگی جو لینے والے کے ملک میں اس بج ہو۔ کیونکہ فرض کرو کہ خریدار اسی ہنڈی اپنے قرض خواہ کو بھیجے اور ہنڈی خرید کا مقصد بھی بالعموم یہی ہوتا ہے۔ تو قرض خواہ کو کہیں تین ماہ بعد ہنڈی ملے گی۔ حالانکہ قرض اسی وقت ادا ہونا چاہیئے پس قرض خواہ اس دوران تاخیر میں بصر مروجہ قرض پر سود لگائے گا اگر ہنڈی عند الطلب ہوتی تو قرض فوراً ادا ہو جاتا۔ تو گو یا ہنڈی کے میعاد کی ہونے سے اس کے خریدار کو کچھ زائد رقم بطور سود ادا کرنا پڑے۔ پس یہ رقم ہنڈی کی قیمت سے منہا ہونی چاہئے۔ اور چونکہ قرض خواہ جو ہنڈی لینے والے کے ملک میں مقیم ہے اپنے ہاں کی شرح سے سود لگائے گا خریدار بھی وہیں کی شرح سود سے ملے گا۔

حاصل کلام یہ کہ اگر مبادلہ میں مساوات ہو یعنی طلب رسد کے برابر ہونے سے بٹھ کٹے نہ بڑھوتری ملے۔ تو... پونڈ کی عند الطلب ہنڈی ۱۵ سو روپیہ کو ۱۰ تین ماہ میعاد کی ہنڈی جب کہ لینے والے کے ملک میں شرح سود ۴ فیصدی ہو۔ بعد منہائی پندرہ روپیہ

حصہ چہارم

باتِ سہم

بمقدار ایک یونٹ ۱۷ سو ۸۵ روپیہ کو فروخت ہوگی۔ میں وضع ہوا کہ میعادِ ہنڈی کی قیمت سے اس ملک کی شرح سود سے جہاں وہ واجباً لاد اہو کیونکر اور کس لیے ٹھکانا جاتا ہے۔ اس کے علاوہ میعادِ ہنڈی کی قیمت میں ایک اور تحصیف ہونی بھی یقینی ہے۔ میعادِ ہنڈی تو کچھ مدت میں مٹتی ہے۔ اگر اس دوران میں لکھے والے یا لیے والے کا دیوالہ بکل جائے تو رکھنے والے بیر رقم کس سے وصول کرے گا۔ وہ تو کہیں کا بھی نہ رہے گا۔ گویا میعادِ ہنڈی میں روپیہ ضائع ہونے کا بھی احتمال ہو سکتا ہے۔ یہ کچھ فیصدی بطور مطالباتِ خطر قیمت میں سے ضرور منہا کیا جائے گا۔ مثلاً اوپر کی مثال میں سو یونٹ کی میعادِ ہنڈی بٹہ لکھنے پر ۱۷ سو ۸۵ روپیہ کی ہوئی ۱۵ روپیہ بطور مطالباتِ خطر منہا ہونے پر اس کی قیمت صرف ۱۷ سو ۷۰ روپیہ رہ جائے تو عجب نہیں۔ اگر ہنڈی لکھنے والے یا لینے والے یا دونوں کا اعتبار بڑھا ہوا ہے تو مطالباتِ خطر کی شرح بہت ادنیٰ ہوگی اور اگر اعتبار گھٹا ہوا ہے تو بہت اعلیٰ۔ یہی وجہ ہے کہ مستند تاجروں کی ہنڈیاں متقابلہ دوسروں کے زیادہ قیمت کو فروخت ہوتی ہیں اور اگر ایسی ہنڈی کی رسد و طلب میں بھی کمی بیشی ہو تو حسبِ حالات بڑھوتری یا مزید بٹہ سے شرحِ مبادلہ میں مزید تبدیلی نمودار ہوگی۔ طلبِ رسد اور میعادِ ہنڈی سے شرحِ مبادلہ میں جو جو فرق نمودار ہوتے ہیں ان کو ہنڈی کے کاروبار کے ماہر باسائی جدا جدا دریا فت کر لیتے ہیں لیکن یہاں پر اس کی تشریح کی گنجائش نظر نہیں آتی۔ قیمتِ ہنڈی یا شرحِ مبادلہ میں جو تغیرات نمودار ہوتے رہتے ہیں ان کے دو باعث تو بیان ہو چکے۔ یعنی ہنڈی کی طلبِ رسد اور اس کی میعادِ ادائیگی۔ اب تیسرا باعث ایسے دو ملکوں سے متعلق ہے جن میں سے ایک کا زرِ قانونی طلائی ہوا اور دوسرے کا نقری۔ اس سے قبل بتایا چکا ہے کہ اگر دونوں ملکوں میں زرِ قانونی طلائی ہو تو ملکوں کی مقدارِ طلا کے حساب سے ان کی شرحِ مبادلہ مستقل طور پر مقرر ہوجاتی ہے۔ لیکن چونکہ چاندی سونے کی قدریں ہمارے ایک دگر گزشتہ بڑھتی ہوئی ہیں۔ اس لیے

نقرئی اور طلائی سکوں کی شرح مساویہ مستقل ہیں رہ سکتی بلکہ قدر طرزاتی کے بموجب اس میں تغیر حصہ چارم
و تبدیل ہوتا رہتا ہے۔ انیسویں صدی کے آخری نصف دوران میں روپیہ وریوڈ کی شرح مبادلہ
بہت تعمیر پذیر رہی ۱۶-۱۳ روپیہ پونڈ سے لیکر ۱۸-۱۹ روپیہ پونڈ تک مبادلہ ہوتا رہا یہ بالآخر
میسویں صدی کے شروع میں ایک ایسا محبت غریب بندوبست کیا گیا کہ جس کی مدولت
کج تک شرح مبادلہ ۱۵ روپیہ پونڈ قائم ہو اور امید ہو کہ مدت تک قائم رہے گی۔ مگر مبین اور
یورپ یا امریکہ کے درمیان اب تک زر قافونی کے علی الترتیب نقرئی اور طلائی ہونے سے
شرح مبادلہ بہت غیر معین رہتی ہو اور اس عدم تعین سے کاروبار میں گوناگوں سرج واقع ہوتا ہے
جس کی تشریح کی یہاں پر گنجائش ہیں۔

اب تعمیر قیمت کا جو تھا ماعت لیجئے اگر کہیں جنگ جھڑنے کی کان میں ہنک بھی بڑ جائے
تو فرقہ تجارت میں محبت سرمایگی پھیل جاتی ہو ہر ایک ہنڈی لکھے والا یا رکھے والا اس کو جلد سے
جلد فروخت کر کے کی کوشش کرتا ہے جو کچھ قیمت بھی ہاتھ لگ جائے قیمت سمجھتا ہے
اس کے برعکس قرضدار مطمئن ہو جاتے ہیں۔ ان کو ادائیگی قرض سے بچنے کے لیے اچھا موقع
نظر آنے لگتا ہے۔ یہی وجہ ہے کہ ایسے وقت میں لوگ بکثرت ہنڈی فروخت کرنا چاہتے ہیں
اور خریدار عرصہ ہوتا ہے۔ نتیجہ یہ ہے کہ ہنڈی کی قیمت بہت گھٹ جاتی ہے۔ اگر دس
میں بلکہ اس سے بھی زیادہ فیصدی ٹہ لگ جائے تو عجب نہیں۔

بعض لوگ اس امید پر کہ جنگ ٹل جائے گی بہت کر کے سستی سستی ہنڈیاں خرید
ڈالتے ہیں اور اگر خوش قسمتی سے جنگ فٹ گذشت ہو جائے تو پھر ان کے گھرے ہیں
ہنڈی کی پوری پوری قیمت وصول کر کے خوب نفع اٹھاتے ہیں۔ لیکن اگر جنگ جھڑ جائے
اور ان کا روپیہ سب خاک میں مل جائے تو عجب نہیں۔ ایسے وقت ہنڈیاں خریدنے میں
بھی منافع ملنا ممکن ہے۔ لیکن کل رقم ضائع ہو جائے کا اندیشہ بھی کافی قوی ہے۔ اور منافع

حصہ چہارم کی بڑی مقدار کو یا محض مطالبات خطر تمار ہوتی ہو اور کچھ نہیں۔

ماہیتہم ادیر کے میان سے ظاہر ہو گیا ہو گا کہ ہنڈی کیا چیز ہے۔ مختلف اقوام کے زرقانوں کی طرح مبادلہ کیونکر قرار پاتی ہے۔ ہنڈی کی قیمت یا شرح مبادلہ میں جو ملا وقت تغیر و تبدل ہوتا رہتا ہے اس کے بار باعث ہو سکتے ہیں جو کبھی تنہا اور کبھی مل جل کر اپنا ایسا اثر دکھاتے ہیں۔

دلال (۵) ہنڈیوں کی خرید و فروخت بذات خود نہایت مخصوص طلب تجارت ہے۔ بڑے بڑے ہنڈی ذہین لوگ عمریں صرف کر کے کہیں اس کاروبار میں مہارت اور تجربہ حاصل کرتے ہیں ان کو اصطلاحاً ہنڈی دلال کہتے ہیں۔ ہم نے ہنڈی کی بہترین قسم مثلاً بیت کی ہے۔ اس کے علاوہ ہنڈی کی قسمیں اور بھی ہیں جن میں سے بعض ری دہو کے کی مٹی ہوتی ہیں دلالوں کے علاوہ بہت کم لوگ پہلی بری ہنڈی میں تمیز کر سکتے ہیں۔ مزید براں ہنڈی کانچ دریافت کرنا بہت دشوار ہے یہ کام بھی دلالوں کے ہی بس کا ہے۔ یہ لوگ بالعموم اپنی دیانتداری کے واسطے مشہور ہوتے ہیں۔ اور یہی شہرت ان کے کاروبار کی ترقی کا باعث ہوتی ہے۔ وہ اپنے گاہکوں کو دہو کا بہت کم دیتے ہیں۔ ترقی یافتہ ممالک میں ہنڈی کی تجارت کے بڑے بڑے بازار ہیں جن کو اصطلاحاً صرافہ کہتے ہیں۔ یہاں پر کروڑوں روپیہ کی خرید و فروخت ہر روز ہوتی ہے۔ دلال ایک ہاتھ سے ہنڈی خریدتے اور دوسرے سے فروخت کرتے ہیں۔ ہنڈی کے کاروبار میں یہ لوگ بیکل بیٹہ و بڑو تری بہت کچھ کمایا کرتے ہیں جس کو اصطلاحاً پھرو تہ بھی کہتے ہیں۔

۶۶ قوموں کے درمیان حساب چکانے میں ہنڈی بہت کام آتی ہے۔ اسی وجہ سے ہنڈی مارچہ کی اول اس کی تشریح ضروری تھی۔ اب ہم بین الاقوام داد و ستد کی تکمیل کے مروجہ طریقوں پر نظر ڈالنا چاہتے ہیں۔ تاکہ بصراحت معلوم ہو جائے کہ قوموں کے درمیان مطالبات کی طرح کیونکر وصول ہوتے ہیں اور رقوم واجب الادا کیونکر ادا کی جاتی ہیں۔

(۸) جیسا کہ اوپر کے میاں سے بخوبی ظاہر ہوتو قوموں کے باہم وصولیائی مطالبات اور ایگی حصہ جہاں قرض کے واسطے ہنڈی بہت مستعمل ہوتی ترقی یافتہ ممالک میں شاید ہی کوئی چیز اس قدر جلد باک سکتی ہو جتنی کہ صدی کروڑ ہا روپیہ کی ہنڈیاں تجارتی مرکزوں کے صرافوں میں ہر ہفتہ معمولاً خرید و فروخت ہوتی رہتی ہیں۔

صرافوں میں علاوہ ہنڈی کے اور بھی طے طرح کے حصے اور رقم بکے ہیں۔ لندن کا صرافہ دنیا میں سب سے بڑا مانا جاتا ہے وہاں الگ مارکیٹ میں جو ہنڈیاں حصہ اور رقم برائے فروخت موجود تھے ان کی قیمت متعارف ایک کھرب پچیسھم ارب اور کروڑ روپیہ۔ یہ بھی زیادہ تھی اور بہت سے صرافے دیباہ میں قائم ہیں۔ جدا جانے ان کے کاروبار کی مجموعی مقدار کیا ہوگی (ب) اگر دو ملکوں میں سے ایک کے نام ہنڈیاں نہ مل سکیں تو دوسرے ملک کے قرض دار کسی تیسرے ملک کے نام کی ہنڈیاں خرید کر دوسرے ملک کو دیدیں گے تاکہ وہ تیسرے ملک سے ہنڈیاں بنا کر اپنا مطالبہ جو دوسرے ملک پر عائد ہے وصول کر لے۔ انگلستان امریکہ اور چین کی تجارت بین الاقوام میں وصولیائی و ادائیگی کا یہی طریق بہترین ہے۔ اس مثال کی تشریح اس سے قبل بھی دو جگہ کی جا چکی ہے۔ اصطلاحاً یہ طریق ادائیگی مثلث بھی کہلاتا ہے۔

(ج) اگر ہنڈی دستیاب نہ ہو یا خریدنا منظور نہ ہو تو دوسرے ملک کو رقم بھیجے گا ایک طریق یہ بھی ہے کہ کسی نمک کو جو ایسا کاروبار کرتا ہو رقم مذکور مع کمیشن ادا کر دی جائے اور وہ دوسرے نمک یا اپنی ہی شاخ کے نام جو دوسرے ملک میں قائم ہو چٹپی لکھ دے کہ فلاں شخص کی طرف سے فلاں شخص یا حامل چٹپی ہذا کو اس قدر روپیہ ادا کر دیا جائے اس کاروبار کی حالت بہت کچھ مٹی آرڈر سے ملتی جلتی ہے۔ ٹامس لک اینڈ سٹرنز کنگ کنگ اینڈ کو۔ گرینڈ لے اینڈ کو۔ ان کمپنیوں نے دنیا کے اکثر ممالک میں

یا تو اپنی تسلی سے قائم رکھی ہیں یا وہاں کے نمکوں سے حساب لکھتے ہیں جو لوگ خرید و فروخت
ہنڈی کے بچھڑے میں بیٹا بسد نہیں کرتے انہیں کی معرفت ہندوستان سے دوسرے
ملکوں کو روپیہ بھیجتے رہتے ہیں خصوصاً جو ہندوستانی طلباء انگلستان میں مقیم ہیں
اُن کو بیچ اسی طرح بھیجا جاتا ہے۔

بنک کی چٹھی تو ڈاک میں جاتی ہے۔ اگر روپیہ بہت جلد پہنچنا مقصود ہو تو بینک کی
چٹھی خریدنے کے بجائے انتقال تار برقی خریدنا چاہئے یعنی کچھ ریادہ کمیشن ادا کرنے پر
ادائیگی زر کی ہدایت ڈاک کی بجائے ذریعہ تار بھیدی جائے گی۔

جب کہ کسی ملک کی برآمد زرعی پیداوار ہو اور درآمد مصنوعات ہوں تو باوجود ہنڈیا
مستعمل ہونے کے مذکورہ بالا طریق کے مطابق ملکوں کی اعانت ضروری ہے۔ وجہ یہ ہے
کہ مصنوعات تو باروں میں آتی رہتی ہیں۔ لوگوں کو اُن کی قیمت ادا کرنی ہوتی ہے
اس وجہ سے وہ ہنڈی کے جو یاں بہتے ہیں۔ لیکن زرعی پیداوار کی برآمد متیتر سال میں
دو مرتبہ فصل کے موقع پر ہوتی ہے اور اسی وقت ہنڈیاں لکھی جاتی ہیں۔ گویا ہنڈیوں کی
طلب تو سال بھر رہتی ہے اور رسد دو موقع پر نمودار ہوتی ہے۔ پس ایسے وقت جب کہ
لوگ ہنڈی کے متلاشی ہوں اور وہ دستیاب نہ ہو سکیں تو کوئی بینک جو ایسا کاروبار
کرے دوسرے ملک کے کسی بینک کے نام جس سے وہ حساب کتاب رکھتا ہے چٹھی
لکھ دے گا جس کو اصطلاحاً سادہ ہنڈی یا اعتباری ہنڈی بھی کہتے ہیں۔ اس
سے مراد یہ ہے کہ وہ ہنڈی کسی مال کی خرید و فروخت پر مبنی نہیں۔ لوگ بینک سے سادہ
ہنڈی خرید خرید کر لینے قرض خواہوں کے پاس بھیجتے رہیں گے۔ جو کہ اُن کو اس بینک سے
پیسے لے جانے کے نام وہ لکھی گئی ہیں۔ بینک آخر الذکر ان ہنڈیوں کی رقم اول الذکر
نام بطور قرض لکھتا رہے گا۔ جب فصل کے موقع پر ہنڈیوں کی کثرت ہوگی تو بینک اول

اُن کو خرید کر نیک دم کے یاس پہنچدے گا۔ جو کہ اُن کی سدرجہ رقم ہنڈی کے ایسے والوں حصہ چارم سے وصول کر لے گا۔ ایک دل سادہ ہنڈی پر پڑ ہو نری لگائے گا اور خریدتے وقت ہنڈیوں پر بیٹہ کاٹے گا۔ جو کہ اس طرح پر منافع حاصل ہوگا اس میں ونوں ایک شریک رہیں گے۔

(د) اگر ہنڈی۔ تک کی چٹھی یا سادہ ہنڈی کچھ بھی نہ ملے اور رقم کی مقدار بہت زیادہ ہو تو مجبوراً سوتا یا زرفانو فی بشرح مبادلہ معین پہنچا جاسکتا ہے البتہ مصارف کچھ زیادہ یٹریں گے اور تیاری و روانگی یا رسل کا دروس بھی اٹھانا پڑیگا۔

(س) اگر رقم واجب الادا بہت زیادہ ہو اور ہنڈی وغیرہ نہ مل سکے تو اس صورت میں سوتا بھیجنے کے بجائے بہتر یہ ہوگا کہ قرض حواہ ملک ہی سے قرض عامہ وصول کیا جائے اس طرح پرقرض کے سود سے تو برابر ہونا پڑیگا لیکن ادائیگی قرض سے کچھ عرصہ کے واسطے مہلت ضرور مل جائے گی۔ جیسا کہ حزی کو تاوان جنگ ادا کرنے میں فرانس نے یہی طریق اختیار کیا تھا۔ اور سوما بھیجے کے مقابلہ میں مفید بھی پہنچے۔

پتہ یو جیسے تو مبادلات خارجہ کی بحث بہت سنجیدہ اور طوالت طلب ہے اس پر عموماً کرنا آسان نہیں۔ انگریزی میں اس بحث پر اب تک محدود دے چند کتابیں لکھی جاسکی ہیں اور جو کچھ بھی ہیں ان میں جا بجا معے نظر آتے ہیں۔ مبادلہ خارجہ کی گتھی سلجھانے کے لیے صوبلی معلومات کافی نہیں اس کے واسطے عملی تجربہ کے ناخن درکار ہیں۔ اور کیوں نہ ہوں خود یہ بحث اصولی کے بجائے عملی معیشت سے بہت ترقی تعلق رکھتی ہے۔ کل تفصیل و نکات ایک جداگانہ کتاب میں بیان ہو سکتے ہیں ہم نے یہاں سادہ خاکہ پیش کر دیا اور بس۔

ہاشتم

Bank ہنک

تجزیہ (۱) مک کا مہی و حاصر (۲) چک کی تشریح (۳) مک کا بیٹہ (۴)

نوٹ۔ چک ہندی یا سرکاری رستے اور کارہاؤں کے حصے۔

(۱) سکوں نے کہیں دو صدی کے اندر معاشی ترقیات کے برابر اثر نہ دیکھا اور موجودہ شکل اختیار کر چکی ہے۔ کسی زمانہ میں لوگ ایسا اندوختہ زمین میں دبا دبا کر رکھتے تھے یا ریا دہ سے زیادہ کوئی ملک آباد خرید لیتے تھے تا حیرت خود کار و بار میں وہ یہ لگاتے تھے محض روپیہ دیکر تجارت میں شریک ہونے کا رواج تقریباً معدوم تھا۔ گویا عوام کا اندوختہ بیتر محض دولت تھا جس کو آڑے وقت کے خیال سے محفوظ رکھا جاتا تھا آج کل کی طرح بطور اصل اس سے کام لینے کا موقع اگر حاصل بھی تھا لیکن بہت کم یہی حال قرض کا تھا اکثر نادار یا فضول خرچ لوگ کھانے اڑانے کے لیے قرض لیا کرتے تھے قرض لیکر کاروبار جاری کرنے کا رواج بھی کم تھا دولت مند ساہوکار بطور خود قرض دیا کرتے تھے لہذا چھ اُن کا روپیہ مارا بھی جاتا تھا۔ مگر جس پر قبالہ چلتا اس سے سود بھی اس قدر بے شمار لیتے کہ سب نقصان کی تلافی ہو جاتی تھی۔ یہی وجہ ہے کہ قرض ڈلٹ و افلاس کا پیام تیار ہوتا تھا۔ جبکہ لوگوں کا اندوختہ اکثر بیکار زمین میں دفن پڑا رہا اور شرح سود اس قدر اعلیٰ ہو کہ جب تک کسی کی جان پر نہ بن گئے یا کوئی دہر و دانستہ اپنی تباہی نہ چاہی قرض لینے کا نام نہ لے تو پھر ایسی حالت میں پہلا کیا معاشی نرتی کی امید ہو سکتی ہے۔ البتہ اگر عوام کے اندوختے جن کی مجموعی مقدار کم و درودں بلکہ اربوں روپیہ سے کم نہیں۔ بطور اصل کاروبار میں کام آئیں اور شرح

سود اس قدر معتدل ہو کہ قرض کے رویہ سے کاروبار چلانے میں بھی منافع مل سکے۔ تو بھر دیکھئے
 کہ چند ہی روز میں ملک کی حالت کیا سے کیا ہو جاتی ہے ہر طرف کاروبار کی چیل ہیں، ترقی کی ٹنگ
 اور مہم اکیالی کا سماں نظر آنے لگے گا۔

کسی زمانہ میں لوگ اپنا اند وختہ مشکل طلا امانتاً سناروں کے پاس رکھ دیا کرتے تھے اور
 ہنگامہ آہستہ کے معاوضہ کے طور پر اس کو کچھ مایانہ یا سالانہ فیس بھی دیا کرتے تھے لیکن جب
 سناروں نے دیکھا کہ مدتوں لوگوں کا اند وختہ بڑا رہتا ہے اور اس کے مطالبہ کی نوبت نہیں آتی
 تو ان کو خیال ہوا کہ اگر ایسے اند وختوں کے ایک حصہ کو محفوظ رکھ کر باقی سے کچھ کام لیا جائے
 یعنی کم از کم معتبر لوگوں کو قرض دیدیا جائے تو جمع کنندہوں کو کیا اعتراض ہو سکتا ہے وہ
 سب ایک ساتھ تو اپنا اند وختہ مانگنے سے رہے گا ہر گاہ کہ جب کوئی کچھ واپس مانگے گا تو
 حصہ محفوظ میں سے اس کو ادا کرنا مشکل نہ ہوگا۔ پس جب کہ بحالت موجودہ جمع کنندوں کو ان کا
 اند وختہ بوقت مطالبہ ایک کتر مقدار محفوظ میں سے ادا کرنا ممکن ہے تو بھران کو اس سے کیا
 سروکار کہ کل اند وختہ ہر وقت موجود رہتے ہیں یا ان کی مجموعی مقدار کا صرف ایک جزو
 محفوظ ہے اور باقی قرض پر دیا ہوا ہے۔ بلکہ جب قرض پر سود ملے گا تو جمع کنندوں سے فیس
 ہنگامہ آہستہ لینے کی بھی ضرورت نہ رہے گی اور بلا معاوضہ ان کے اند وختوں کی بھگانی ہو سکے
 گی بلکہ اگر وہ صبر سے کام لیں تو سود قرض میں سے ایک حصہ اٹھا ان کو دنیا بھی ممکن ہے گویا
 اگر اند وختوں کا ایک حصہ قرض پر دیا جائے لگے تو جمع کنندہ باقی ماندہ حصہ محفوظ میں سے
 اپنا اند وختہ جب چاہیں واپس لے سکتے ہیں اور یقیناً اس میں قائدہ بھی ہے۔ قرض کا سود
 کچھ ہونا چاہیے اور کچھ جمع کنندہوں کو دیں۔ جب لوگوں نے دیکھا کہ ان کو اند وختہ روز
 روز دیکھا نہیں تو بھران کو خیال واپسی مدتوں سیکر ریڈا کہتا ہے کہ سر غیر ضروری بلکہ باعث
 نقصان نظر آیا۔ تجربہ سے ثابت ہوا کہ اگر ایک مناسب مقدار محفوظ رہے جائے

حصہ چہارم
 مابہتم

تو جمع کنندہوں کے مطالبات بلا وقت پوسے ہو سکتے ہیں۔ پس سب کو یہ تجویز پسند آئی اور زر کے کاروبار کا ایک نیا دور شروع ہوا۔ بنکوں کا ولع نکلا ایک طرف لوگ ان میں خوشی خوشی آمدنی جمع کرنے لگے دوسری طرف ہر سب شریع سود پر محترم لوگوں کو قرض ملنا شروع ہوا۔ روپیہ کی کثرت سے کاروبار میں جان پڑی منافع میں تین فریق حصہ دار بن گئے۔ یعنی اول وہ جس قرض لیکر کاروبار چلایا۔ دوم بنک جس نے روپیہ فراہم کر کے قرض دیا۔ سوم جمع کنندہ جو منافع اپنے اندر دھتے بنک میں جمع کیئے۔ یہ تین فریق ملے تب کہیں عوام کے اندر نئے کام لگے۔ اس تثلیث کا ہر فریق ناگزیر ہے۔ اسی وجہ سے تقسیم منافع کا کسی کو انصاف یا حسد نہیں ہوتا بلکہ موجودہ تقسیم عمل سب کو اپنے اپنے حق میں مفید نظر آتا ہے۔ یہی بنکوں کے لین دین کی ابتداء ہے جس میں اب اس قدر باریکیاں اور پیچیدگیاں پیدا ہو گئی ہیں کہ بنکوں کا حساب کتاب سمجھنا بھی ایک جہاں کا نہ معاشی فن مانا جاتا ہے اور بہت کم لوگوں کو اس میں مہارت اور تجربہ حاصل ہوتا ہے۔ یہ جو اخباروں میں ہر روز بڑے بڑے صرافوں کی طرف سے زر کے مختصر نرخ نامے شائع ہوتے ہیں دیکھنے میں تو ان میں صرف بنکوں کے سود مبادلات خارجہ اور سرکاری رقبوں کی شرح درج ہوتی ہو لیکن ان کا سمجھنا کیا کوئی آسان کام ہے؟ اچھے اچھے پکڑ جانے میں اور لطف یہ کہ اس چھوٹے سے نرخ نامہ میں دنیا بھر کی مالی حالت جھلکتی ہے جس کے سمجھنے نہ سمجھنے پر کوہِ دارِ روپیہ کے واسطے نیا سہ ہو جائیں تو عجب نہیں۔ عوام کو تو یہ نرخ نامہ محض ایک معمہ یا سیکراٹ ڈیز نظر آتا ہے۔ لیکن جو لوگ زر کا کاروبار کرتے ہیں وہ ہر صبح کو اس نرخ نامہ کا ایسی ہٹی پھٹی سے انتظار کرتے ہیں جیسے کہ رؤسا ہر دست خطابات کا یا امیدوارانِ کنسول اعلانِ انتخابات کا زر کا کاروبار چلانے میں یہ نرخ نامہ اسی اُمی قدر مفید اور ناگزیر ہے جیسے کہ جہاز رانی میں قطب نما اور مقیاس الہوا جن سے جہاز کے رخ اور موسم کی حالت کچھتہ چلتا ہے۔ بنک کا کام چلانے کے واسطے اس قدر مہارت اور قابلیت مخصوص درکار ہے کہ کارگزار

ڈاکٹر ٹری تراسٹس جو سٹوکلہ کوٹس قسمتی سے ملتا ہے۔ انگلستان بنک کا ڈاکٹر ٹریٹنے عہدہ کی اہمیت اور دعوہ داری کے لحاظ سے برطانیہ عظمیٰ کے وزیر اعظم کے ہم نوا مانتا ہے۔ اس بنک کا کاروبار سنبھالنے کے لیے ایک ضخیم کتاب رکاز ہے لیکن آنا جان لینا ضروری ہے کہ تمام دنیا کے کاروبار زر کی کل ہیں اس بنک کی حیثیت اس با ملکر کی سی ہے جو ان کے درمیان سے تمام کل کو جلائے یوں تو دنیا میں بنک اور بھی بڑے بڑے ہیں مگر کاروبار زر میں اس کا سا اقتدار اور اثر کسی کو بھی نصیب نہیں امریکہ والوں کو خاص طور سے رنک ہو اور وہ چاہتے ہیں کہ کاروبار زر کا مرکز لندن کے بجائے نیویارک بنائے لیکن جو قدرتی اور اکتسابی فوقیتیں انگلستان کو حاصل ہیں وہ امریکہ میں مہیا کرنے کی بہت دشوار نظر آتی ہیں اور مدتوں لندن کو کسی رقیب سے اندیشہ نہیں۔

بنک کا طریق کار و بار سمجھنا جس قدر دشوار ہے اتنا ہی آسان بھی ہے۔ اگر تفصیل سے تو حیران رہ جائیے۔ اور اگر اجمال پر لڑکھٹے تو بات نہایت صاف ہے۔ جس طرح کہ لوگ اور مشین چیزوں کی تجارت کرتے ہیں۔ بنک نے اس کی بھی تجارت کرتے ہیں۔ تاجر تو چیزیں خرید کر بیچتے ہیں اور بنک زر مانگنے والے کو قرض دیتے ہیں۔ تاجروں کا قاعدہ اس میں ہے کہ چرب زر خریدیں اور گراں فروخت کریں۔ بنکوں کا منافع یہ ہے کہ زر کم شرح سود پر امانت لیں اور زیادہ شرح سود پر قرض دیں بہت سی چیزوں کی مدتوں سے خرید و جاری ہے۔ لیکن معاشی ترقیات کی بدولت آج کل زر کی گرم بازاری سے بڑھتی ہوئی ہے اگر کل چیزوں کی تجارت جسم ہو تو زر کو اس کا خون بلکہ روح سمجھنا چاہیے اور جب کاروبار میں تاجر ناگزیر ہیں تو پھر بنک کے لیے کوئی کام چل سکتا ہے جو بنک کا کاروبار میں آج وہ ذلت ہے کہ اس کی حالت ملک کی معاشی حالت کا آئینہ بھی جاتی ہے

(۲۱) ذرا نکات ہی کے مٹھ میں مختصر اٹنوٹ سے بحث کی جائیگی جس سے واضح ہو گا کہ اجرا نوٹ کے مہولی کیا ہیں ان نوٹ کے ذریعہ سے دولت میں کیونکر اضافہ ممکن ہے۔ نوٹ کا کاروبار یا نقد کے ساتھ نہ ہوتا ہے بلکہ یہ کہتی ہے جیسا کہ ہندوستان کا حال ہے یا بطور خاص کسی بنک کے

حصہ چارم
ماہ ہستم

حصہ چہارم
بائیں ہتھ
سپر کرو دیتی ہو اور اس پر تو انین وضو اطلاق کی یا بندی عائد کر کے ایسی نگرانی قائم رکھتی ہو۔ مثلاً انگلستان
بنک کو نوٹ جاری کرنے کی حاصل اجازت حاصل ہو۔

لیکن عام بنکوں میں چیک کا کاروبار ہوتا ہو جو کہ کسی طرح نوٹ سے کم نہیں چیک سے بھی
انتقال رقوم میں سیدہ سہولت ہوتی ہو اور اس سے بھی دولت میں بہت کچھ اضافہ ہو سکتا ہو
اور چور پایا ہو۔

بنک کے حساب کتاب کی تفصیل سے تو ہم آگے جملہ بحث کریں گے یہاں صرف چیک کی
نوعیت اور اس کا کام سمجھانے کے لیے ہم ایک سادہ مثال پیش کرتے ہیں۔ فرض کرو کہ کچھ
لوگ اپنا روپیہ لا کر بنک میں جمع کریں۔ متانت ظاہر ہو کہ یہ لوگ اپنا کل روپیہ ایک ساتھ
اور بنک واپس نہیں لیں گے۔ بلکہ قاعدہ یہ ہو کہ زمرہ جمع شدہ کی دود میں ہوتی ہیں امانت اور
رواں امانت واپس لینے کے واسطے حسب قرار داد ایک ہفتہ یا ایک ماہ یا تین یا چھ ماہ
قبل واپس لینے کی بنک کو اطلاع دینی پڑتی ہو۔ نتیجہ یہ ہو کہ بنک زرا امانت باطنیان کا روٹ
میں لگائے رکھتا ہو اور اطلاع ملنے پر ضروری مقدار کا روپا رستے بنکا لکھ روپا کے واسطے جتیا
کر لیتا ہو اور وقت آنے پر ادا کر دیتا ہو۔ زرا امانت واپس لینے کے واسطے چونکہ کچھ عرصہ قبل
اطلاع دینی شرط ہو۔ اس سے بطور شغل اصل کاروبار میں خوب کام لیا جاتا ہو۔ جو کچھ بطور
سود بنک کو حاصل ہو اس کا ایک حصہ زرا امانت جمع کرنے والے کو بھی دیا جاتا ہو اور اطلاع
میں سے قدر وسیع ہو زرا امانت زیادہ مستقل کاروبار میں لگ سکتا ہو سود بھی زیادہ ہوتا
لے لگا اور جمع کنندہ کو بھی مقابلہ بشرط اسے دیا جائے گا۔ مثلاً زرا امانت ایک ہفتہ پر
جمع کنندہ دن کو اگر بشرط نصبت فی صدی سود دیا جائے تو زرا امانت ایک ماہ یا سہ ماہ
یا تین ماہ یا ایک ڈیڑھ اور ۲ فی صدی تک دیا جائے گا۔ روپیہ جمع کرنے کی دوسری ضرورتوں
کھلائی ہو۔ اس سے مراد یہ ہو کہ زمرہ جمع شدہ واپس لینے کے واسطے چھ ماہ کی اطلاع

دینی ضروری ہمیں جس وقت جتنا چاہیں روپیہ لے سکتے ہیں چونکہ زررواں کی مقدار کثیر اداگی کے واسطے ہر وقت تیار رکھنی پڑتی ہے اور اس کو کاروبار میں لگانا خلاف اعتیاد ہے۔ جمع کنندہ کو بھی اس پر کوئی سود نہیں دیا جاتا۔ امانت میں تو جمع کنندوں کو سود کا بھی لایج ہوتا ہے لیکن زررواں میں بھی لوگ بکثرت روپیہ اس محلہ سے جمع کرتے ہیں کہ اول تو اس کی بکشت سے سبکدوش ہو جاتے ہیں۔ دوم بینک مفت خرماچی کا کام دیتا ہے اور روپیہ کے لین دین میں بڑی سہولت ہوتی ہے۔

روپیہ واپس لینے کا قاعدہ یہ ہے کہ جمع کنندوں کو بینک مطبوعہ فارموں کی کتاب میں ملتی ہیں جن کی باقاعدہ خانہ پوری کر کے حسب ضرورت رقم واپس لی جاسکتی ہے یہی فارم چیک کہلاتے ہیں یا چیک جمع کنندہ کی طرف سے بینک کے نام ایک حکم ہوتا ہے کہ ہمارے حساب میں سے فلاں رقم کو یا فلاں شخص کو یا حال ہذا کو ادا کر دو۔ بینک چیک لکھنے والے کی تحریر اور دستخط سے اس کی صحت کا اطمینان کر کے اور چیک کی پشت پر روپیہ لینے والے کے دستخط کر کے رقم مندرجہ ادا کرتا اور چیک بطور رسید رکھ لیتا ہے۔ اب جمع کنندہ کی سہولت کا اندازہ کیجئے اس کو صرف ایک چکوں کی کتاب رکھنی پڑتی ہے اور جب جتنا روپیہ لینا یا کسی کو دینا منظور ہوا فوراً بینک کے نام چیک لکھ دیا اور کام بن گیا۔

اب سوال یہ ہوتا ہے کہ بینک زر امانت تو اس لایج سے لیتے ہیں کہ اس سے کاروبار چلا کر سود پاتے ہیں جس کا ایک حصہ جمع کنندہ کو دیکر باقی خود اڑاتے ہیں مگر زررواں تو سوا بینکار بننے رہتے یا واپس ہونے کے اور کسی کام آتا ہی نہیں اور نہ اس پر بینک کو کچھ پروڈ ملے چھوڑے اس کا دوسرا اپنے ذمہ کیوں لیتا ہے۔ ذیل کی تفصیل سے واضح ہو گا کہ زررواں بھی کچھ نیکل دھند نہیں رکھتا بلکہ اس کا کوئی حصہ مطالبات واپسی پوری کرنے کے واسطے کافی رکھتا ہوتا ہے اور باقی کو بطور منسلک کاروبار میں لگا کر سود پاتا ممکن ہے اور چونکہ زررواں

حصہ چہارم
ماہیت

یہ جمع کنندہ کو سود نہیں ملتا۔ کل بک کی گروہ میں ہوتا ہے فرق صرف اس قدر ہے کہ کل زرا مانت
ریادہ مستقل کا رو بار میں لگایا جاتا ہے اور اس پر سود بھی بشرح اعلیٰ ملتا ہے لیکن اس کا ایک حصہ
جمع کنندہ کو کل جاتا ہے اور زرواں کا صرف ایک حصہ کام میں آسکتا ہے اور اس کی شرح سود
بھی ادنیٰ ہوتی ہے لیکن جمع کنندہ کو کوئی حصہ نہیں ملتا۔

حاصل کلام یہ کہ بک زرا مانت کی طرح زرواں سے بھی کچھ نہ کچھ سود ملتا رہتا ہے اور یہی وجہ
ہے کہ جمع کنندہ سے کوئی معاوضہ لینے بغیر وہ زرواں کی نگہداشت کرتا ہے اور بطور جزائی وصول
والہ گی کی خدمت سرانجام دیتا ہے۔

زرا مانت کا بطور اصل کا رو بار میں لگانا تو سمجھ میں آسکتا ہے کیونکہ اس کی واپسی کے
واسطے کچھ ہمت دی جاتی ہے لیکن زرواں جس کا جمع کنندہ کی طرف سے ہر وقت مطالبہ
ہو سکتا ہے اور ہوتا رہتا ہے اس طرح کا رو بار میں بھنسیا جاسکتا ہے اس کو تو ہمیشہ نقد تیار رکھنا
ضروری معلوم ہوتا ہے۔ لیکن واقعہ یہ ہے کہ زرواں کا صرف ایک حصہ بشکل نقد ہر وقت
موجود رہتا ہے اور باقی کا رو بار میں لگادیا جاتا ہے اور بے لگاتے ایسے کا رو بار میں ہیں کہ
زر کی علیحدگی جلد سے جلد ممکن ہو۔ چنانچہ اس واقعہ کو ہم بک کے جٹہ کے تحت میں مزید
تشریح کریں گے۔ یہاں یہ صرف یہ واضح کرنا مقصود ہے کہ زرا حساب رواں کا صرف ایک حصہ
کیونکہ مطالبات واپسی پورے کر سکتا اور کرتا ہے۔

کسی ملک میں بک کا رواج ہونے کے معنی یہ ہیں کہ لوگ اپنا اثنا اندہ وختہ بک میں
رکھیں۔ جن لوگوں کو بطور خود کا رو بار چلانا منظور نہ ہو وہ تو اپنا وہ یہ بطور مانت بیع کرتے
ہیں تاکہ سود بھی ملتا ہے مگر جو لوگ کا رو بار میں مصروف ہیں وہ بھی اپنا نقد بک ہی بھر دیا۔
کہتے ہیں۔ بک بلا معاوضہ ان کا خزانچہ بن جاتا ہے اور ذریعہ جبکہ ادائے گی و وصولی یا بی
رقوم میں بچہ سہولت ہوتی ہے۔ اول ایک سادہ مثال لو۔ فرض کرو کہ کسی شہر میں صرف

ایک نک ہر اور وہاں کے تاجر بدر و اہل اپنی طرف سے کافی رقمیں جمع کر دیں اب ان
میں سے کوئی اپنے پاس سے کسی کو نقد رقم ادا نہیں کرے گا۔ بلکہ جب کوئی کسی کو کچھ دینا چاہے گا
اس کے لیے چک لکھ دے گا جس کے پیش کرنے پر رقم مندرجہ ہیک ادا کر دیگا۔ لیکن بنک
سے زر نقد لینے کی نوبت کم آئے گی۔ ان تاجروں میں سے جن کی بنک میں مدرواں قائم ہوں
جب کوئی کسی کے لیے چک لکھے گا تو رقم مندرجہ ایک کے حساب سے دوسرے کے حساب میں
منتقل کر دی جائے گی۔ لیکن چک لکھنے والے کی طرف سے ادائیگی اور چک پانے والے
کی طرف سے وصولیابی بنک کے حساب و کتاب میں درج کر دی جائے گی اور یہ سب
تحریری کارروائی ہوگی۔ بنک کے زر نقد پر کوئی اثر نہ پڑے گا۔ صرف رقم مندرجہ چک
اس کے لکھے والے کے حساب سے خارج ہو کر اس کے پائے والے کے حساب میں دبیج ہو جائیگی
اس طرح ہر کس تاجر آپس میں لاکھوں و بیہ کی تجارت کرتے رہیں مگر بہت کم زر نقد استعمال کرنے
کی نوبت آئے گی صرف ایکوں کی رقمیں بنک کے رجسٹروں میں ادھر سے ادھر گزرتی رہیں گی۔

اب اگر بنک بجائے ایک کے دو ہوں الف اور ب اور کچھ تاجر اپنا حساب ایک
بنک میں کر لیں اور کچھ دوسرے میں مگر سب آپس میں ایک دوسرے کے ساتھ کاروبار کریں تو
ایک ہی بنک والوں کی چکیں تو حسب تفصیل ۱ لاوا اور وصول ہوتی رہیں گی لیکن اگر ایک بنک کا
گاہک دوسرے بنک والے کے لیے چک لکھے تب بھی وہی طریق برتنا جائے گا الف بنک کے
گاہک دوسرے بنک والوں کے لیے لینے بنک الف کے نام چک لکھیں گے جن کو پانے والے
یعنی ب بنک کے گاہک براہ راست الف بنک کو بھیجنے کے بجائے لینے ب بنک کے پاس
بھیج دیں گے۔ اسی طرح ب بنک کے گاہک لینے بنک ب کے نام الف بنک والوں کے لیے
چک لکھیں گے جن کو پانے والے الف بنک کے گاہک ب بنک کے پاس بھیجنے کے بجائے
اپنے بنک الف کو بھیج دیں گے۔ گو یا الف بنک کے پاس ب بنک کے نام اور

حصہ چہارم
باب ہفتم

ب۔ بنک کے پاس الف ملک کے نام بہت سی چکیں جمع ہو جائیں گی تھان چک کی مجموعی رقموں کا موازنہ ہو کر جس نمک کی جتنی رقم زائد رکھے گی وہ دوسرے نمک سے لے سکتا ہے لیکن چونکہ نیکوں کا باہمی حساب کتاب برابر جاری رہتا ہے۔ کسی ایک کی رقم زائد نکلتی ہے کبھی دوسرے کی۔ لغرض صفائی حساب قوم واجب الوصول اور واجب الادا کا مقابلہ تو وقتاً فوقتاً اوقات معینہ پر ہوتا رہتا ہے۔ لیکن ادائیگی زر نقد کی نوٹ سکوں کے باہم بھی کم آتی ہے۔ ایسی رقمیں بھی آپس کے حساب کتاب میں درج ہو کر خود بخود ذائل ہوتی رہتی ہیں البتہ اگر کبھی کسی بنک کا مطالبہ معمول سے زیادہ بڑھ جائے اور دوسرے بنک کو اس میں کچھ لدا کر ناپڑے تو عجب نہیں لیکن ایسا بہت کم واقع ہوتا ہے بلکہ ایک لکھے والوں اور پانے والوں کا حساب ہر ایک کی طرف سے جتنے چکا دا ہوتے ہیں اور اس کو جتنے وصول ہوتے ہیں سب اس کے حساب میں درج ہوتے رہتے ہیں اور ادائیگی وصولیائی کا موازنہ کرنے پر فوراً بتایا جاسکتا ہے کہ فلاں کا چکا اتنا پیوہ درواں میں باقی ہے۔

[illegible]

معمولی سکوں کی طرف سے لیتے ہاں دس کریگا۔ اصل وہی ایک ہوگا فرق اگر ہر تو سو فاسٹ
 کہ وہاں یک لکھنے والے اور پانے والے عوام ہیں۔ اور یہاں یک۔ عیاط طریق کار دماز سہولی
 یک اور مکرری یک میں کوئی فرق ہیں۔

بیاچہ لندن کی مشہور سٹرک لمبارڈ اسٹریٹ میں ایک مکاں ہے جہاں ہر روز ۲۶
 ٹرے ٹرے سکوں کے گماتے جمع ہو کر نیکوں کا ماہی حساب کتاب لے کر رہے ہیں ایسے مقامات
 اصطلاحاً حساب لکھے کہلاتے ہیں ہر ترقی یافتہ ملک کے کاروباری مکرروں میں ایسے حساب
 گہر قائم ہیں اور سکوں کا کاروبار ان غیر علیا محال ہے۔ خود انگلستان میں لندن کے علاوہ
 نیچسٹر میں دوسرا سب گہر موجود ہے۔

مذکورہ بالا چھیس سکوں میں سے ہر یک کے گماتے ماتی پچیس سکوں کے نام سے
 یک ہوتے ہیں پہلے ہی پلندے سا سا کر لاتے ہیں۔ یکوں کے نمبر تاریخ رقوم و میرہ کی یاد دہنت
 علامتہ تیار کر کے ایسے ساتھ رکھتے ہیں ہر یک کو ماتی پچیس سکوں سے لیے نام کی یک کے پیش
 پلندے ملحاتے ہیں اپنے دیئے ہوئے پلندوں کی رقموں کا لیے ہوئے پلندوں کی رقموں سے
 مقابلہ کرنے پر باسانی دریافت ہو جاتا ہے کہ کس یک کو کس قدر دیا ہے اور کس سے کس قدر لیا
 اسی کے مطابق راہد۔ قوم کے چاک انگلستان یک کے نام لکھ دیے جاتے ہیں جو کہ اس سب
 سکوں کے واسطے بطور مرکزی یک کام کرتا ہے اس طریق سے تحمیل سا ملہ کو درویدہ کالین دین
 ایک بیسٹیکلے غیر ہر روز سرانجام پاتا ہے۔ جس سرعت اور سہولت سے حساب گہر میں کام چلتا
 ہے وہ بجائے حدیکہ کم عجیب ہیں اور اس کام میں شدید ہونے کے واسطے بہت محنت
 اور ہمارت درکار ہے۔ گماتستوں کو اس قدر محنت کرنی پڑتی ہے کہ کپش صعت دماغ میں
 مبتلا ہو جاتے ہیں۔ ان چھیس کے علاوہ جو باقی بینک ہیں وہ انہیں کو ایسا بجٹ سا کر حساب
 گہر میں اپنا کاروبار چلاتے ہیں لیکن تجویز کہ ان کو بھی بطور خود شریک ہونے کی اجازت

ملتی چاہئے۔ کوئی وجہ نہیں کہ وہ اس سہولت سے محروم رکھے جائیں۔

اوپر کے بیان سے واضح ہوا ہو گا کہ ررواں کا اگرچہ اصل مقصد تو چمکا داکرنا ہے۔ لیکن چونکہ ہر کوئی اپنا زررواں نکال ہی میں رکھنا پسند کرتا ہے۔ ادائیگی زر کی نوبت کم آتی ہے بیشتر رقوم مندرجہ چمک صرف بنک کے رجسٹروں میں لکھنے والوں کے حساب سے خارج ہو کر پانے والوں کے حساب میں راج ہو جاتی ہیں اور چونکہ ہر کوئی چمک لکھتا اور پاتا ہے۔ رقوم مندرجہ خود بخود زائل ہوتی رہتی ہیں۔ اگر زررواں میں سے کبھی نقد ادا کرنا پڑتا ہے تو اس وقت جبکہ جمع کنندہ خود لینا چاہے۔ یا کسی ایسے شخص کے لیے چمک لکھے جس کو نقد دیکر رہا ہو یا جو بنک میں حساب نہ رکھتا ہو۔ لیکن چونکہ ایسے موقع کم پیش آتے ہیں لہذا زررواں کا صرف ایک حصہ مطالبات ادائیگی پوری کرنے کے واسطے کافی ہوتا ہے اور باقی بطور اصل کاروبار میں لگا دیا جاتا ہے مگر اس شہر طیر کہ اس کے کاروبار سے ملنے کی جلد سے جلد ممکن ہوتا ہے تاکہ اگر کوئی ایسا وقت آن پڑے کہ بہت سے چکوں کی رقمیں نقد طلب کی جاویں تو زررواں کا یہ حصہ کاروبار سے ہٹ کر فوراً ادائیگی کے واسطے آموجود ہو ورنہ اگر خدا نخواستہ بنک چمک ادا کرنے سے معذور رہے تو فوراً اس کو دیوالیہ قرار دیدیا جائے گا۔ اور دیوالہ نہکتے ہی سب کھیل بکھرجائے گا۔

معلوم ہوا کہ بنک لوگوں سے بمقامت و بمررواں و پیہ لیتا ہے۔ ہد اول میں جمع کرنے والوں کو کچھ سود بھی ملتا ہے۔ ہد دوم میں جمع کرے والوں کو یہ فائدہ ہے کہ بنک بطور ان کے خزانچی کے کام کرتا ہے اور ادائیگی وصول پائی رقوم میں بنک کے ذریعہ سے سہولت ہوتی ہے۔ بنک امانت کا کل اندوختہ اور نیز ہدرواں کا ایک جز طے طے کے کاروبار میں لگا کر خوب سود وصول کرتا ہے۔ لیکن چونکہ دوسروں کا روپیہ ہے اور بعض معتبر سہمک لوگوں نے بنک کو دیا ہے شغل میں ہیں عید احتیاط شرط ہے۔ نہ تو روپیہ مائے ہانے کا اور بعض ہونا چاہتے

اور نہ اس کے کاروبار سے جدا ہونے میں زیادہ دیر لگنی چاہئے۔

حصہ چہام

بک کی صرف ہم کو ایک کارگزاری اور دکانی مافی ہر حوالہ عالم معیشت کے محاسبات ماسختم میں کسی سے کم نہیں۔ متغیر اصل کی ایک صورت یہ بھی ہو کہ مال و جہاد کی ضمانت پر معتبر لوگوں کو روپیہ قرض دیا جائے۔ لیکن کیشہر ہوگ بک سے قرض لیکر اس کو مدرواں میں جمع رکھتے ہیں۔ یعنی بک کے قرض داروں کو مقدار قرض تک بک کے نام پر بک لکھنے کا حق حاصل ہو جاتا ہو گیا کہ انہوں نے بک کی مدرواں میں اس قدر روپیہ جمع کر دیا ہو اس ترکیب سے دو گونہ تعلقات نو دار ہو جاتے ہیں۔ اول تو بک اس شخص کو قرض دینا ہے دوم وہ شخص ر قرض بک ہی کے سیر دکر دیتا ہو تاکہ وہ اس کو بطور جرائیج رکھے گویا خود قرض دینے والا ہی زر قرض کا محافظ قرار پاتا ہو۔ اب قرض دارا گر اپنے ہی نام پر بک لکھا کر کوئی رقم وصول کرنا چاہو یا کسی ایسے شخص کے نام لکھے جس کو زر نقد درکار ہو یا جو کسی بک میں حساب نہ رکھتا ہو تب تو بک کو کچھ زر نقد ادا کرنا پڑے گا ورنہ کیشہر ہوتا یہ ہو کہ بک یا تو ان لوگوں کے کڑ لکھے جاتے ہیں جن کا خود اس بک سے حساب ہو یا جو کسی دوسرے بک سے حساب رہتے ہوں۔ بصورت اول بک براہ راست ہی بک کے پاس پہنچ جاتا ہو جس سے قرض دیا اور زر نقد ادا کرنے کی نوبت کم آتی ہو صرف رقم کا رجسٹروں میں اندراج ہو جاتا ہو جس صورت دیگر بک مذکور بکوں کے ماہمی لین دین کے حساب میں شامل ہو جائے گا یہ سب سب کے معمولی ہو اگر دوسرے بک کے نام ایسا ہی اس کے قرضہ کا لکھا ہو ایک پہلے بک کے پاس پہنچے تو یہ دونوں ایک دوسرے کو واپس کر دیں گے۔ کوئی بک بھی دوسرے کو کچھ اسکرے گا۔ صرف اپنے اپنے رجسٹروں میں اپنے نام پر بک کی رقم قرضہ کے حساب سے خارج کر کے دوسرے بک کے نام پر بک کی رقم لینے کا بک کے حساب میں درج کر لیں گے اور اگر دوسرے بک کے نام پر بک پہلے بک کو نہ ملتی تو بھی لین دین کی مجموعی رقموں میں اس بک کی قیمت

حصہ ہارم
ہائیم

ایسی ہوگی جیسی کہ جہاڑ میں ایک سبک درہت ممکن ہے کہ پہلے نمک کی دوسرے پر راہد رقم
نکلے جس سے اس چاک کی ادائیگی ہو جائے اور اگر لفرس محال اس چاک کی رقم دوسرے نمک
کو ادا کرنی بھی ضروری ہوئی تو مرکز کی بک رقم ندرجہ یک نمک اہل حساب سے خارج کر کے
بک رقم کے حساب میں نہ کر دیگا۔ رزقہ کے ادا کرنے کی بھر بھی بوبت نہ آنے کی حاصل کلام
یہ کہ بک رزقہ کے بجائے صرف چاک لکھنے کا حق دیکر دوسرے لوگوں کو قرض دیتے
اور خود ان کے خزانچی جانتے ہیں اس میں نمک نہیں کہ بک کل رزقہ دینے کا ذمہ
کرتا ہے۔ لیکن چونکہ بالعموم قرض دار مدیعہ چاک رزقہ وصول کرتا ہے بک کو رزقہ ادا
کرنے کی کم بوبت آتی ہے۔ قرض کی رقمیں بیستر جسٹروں میں گومتی رہتی ہیں۔ حتیٰ کہ کچھ
عرصہ میں بک کو قرض دار سے قرض وصول ہو جاتا ہے۔ اور اس وقت اگر قرض دار کے لکھے
ہوئے چاک کا رزقہ بھی ادا کرنا پڑے تو کچھ مضائقہ نہیں۔ نتیجہ یہ نکلا کہ بک نے رزقہ کے بجائے
برشتہ اپنا اعتبار قرض دیتے ہیں۔ قرض دار بک کے نام چاک لکھتے ہیں وویا تو اس
نمک کے پاس وایں آجاتے ہیں یا بنکوں کے باہمی حساب میں غائب ہو جاتے ہیں زر
نقدہ ادا کرنے کی نوبت مدتوں نہیں آتی حتیٰ کہ قرض دار سے قرض بھی وصول ہو جاتا ہے
اگر بک صرف رزقہ قرض دیتے تو ان کی حیثیت محض دلال کی ہی ہوتی کہ کچھ لوگوں سے روپیہ
لیتے اور کچھ کو سود پر قرض دیتے۔ سود میں سے جو کچھ بطور کمیشن کا تکر باقی روپیہ والوں کو
دیتے لیکن رزقہ سے کہیں زیادہ بنکوں کا اعتبار قرض پر چلتا ہے اور ایسے قرض کی مقدار
کہدروں اور اربوں روپیہ بھر آتی ہے۔ یہی وجہ ہے کہ بنکوں کی رقموں کے سمجھنے میں عوام کو دھوکا
ہوتا ہے۔ مثلاً یہ طمانیہ غلطی کے بنکوں میں جمع شدہ رقموں کی مقدار تیرہ ارب پچاس کروڑ
زیادہ دکھائی جاتی ہے۔ تو کہا اس سے یہ نتیجہ نکلتا ہے کہ عوام نے اس قدر رزقہ بنکوں
میں جمع کر رکھا ہے۔ بلکہ وہ اتنے ہیچ ہے کہ اس رقم کا ایک برا حصہ بک قرض میں ہی جمع ہو گیا ہے

زرقہ معلوم ہوتے ہیں لیکن حقیقت وہ اعتبار سے زیادہ کچھ نہیں اور جن کا شکل زرقہ کوئی وجود نہیں۔

بایں

اس کل بجٹ کا اب لبا ب یہ کہ تک ملک کے بہت زیادہ اندوختوں کو بطریق اس کام میں ملاتے ہیں اور ایک ایک وہیہ سے دس دس وہیہ کا کام لے کر طے طے سے کاروبار کی ترقی میں ناگزیر مدد دیتے ہیں۔ جس ملک میں عمدہ بینک جاری نہوں یاں کی معاشی ترقی کی رفتار نہایت سست ہونی لازمی ہے۔

چیک کا مختصر حال اور بیان ہوا ذیل میں بینک کا ایک چٹھہ پیش کیا جاتا ہے جس چیک کے کاروبار کی ایک ہلک نظر آجائے گی رہی بینک کی تفصیل۔ سو یہ وہ دریا نہیں جو کوزہ میں بند ہو سکے۔

(۳۱) چٹھہ ایک محل فرد حساب کتاب ہوتا ہے جس میں جاس رہت تو وہ کل قوم درج ہوتا ہے جو بینک کو لوگوں سے وصول ہوتی ہیں اور جس کو واجب الادا ہوں اور جاس چٹہ جو کہ بینک نے دوسروں کو دی ہوں اور جو کہ اس کو واجب الوصول ہوں یا کہ جو اس کے پاس موجود ہوں۔ گویا جانب راست تک کی رقم واجب الادا کہانی جاتی ہے اور جانب چپ تک کا اس سہ اور رقم واجب الوصول ذیل میں ہم مونہ ایک چٹہ پیش کرتے ہیں

لاکھ	لاکھ	پڑیں
۴۳	۱۸	اصل وصول شدہ
۲۰	۱۰	اندوختہ
۱۵	۱۵۰	زبد امانت
۵۰	۱۰۰	زبد واپس
۴	۲	مد نفقہ نقصان
۲۸۰	۲۸۰	

بینک گھر

حصہ چہارم

بائستہم

اب اس چشمہ کی مختصر تشریح شیئہ اول یہ تھا ضروری ہو کہ جن لوگوں کا بک سے تعلق ہوتا ہو ان کی دو قسمیں ہیں ایک شکر کا یا حصہ داران بک دوسرے بک کے گاہک جب بک کا یہ کرنا مقصود ہوتا ہو تو کچھ لوگ سب سے پہلے ایک تم اپنی طرف سے مہیا کر کے بک کی مبادی واسلئے میں ہی وہ رقم ہر جو بک اصل کہلاتی ہو اس کا مقصد یہ ہوتا ہو کہ لوگ بک کو معتبر سمجھیں اور حلوگ بک سے لمن بن کریں ان کہ اطمینان ہو کہ بک کے پاس اس قدر اصل موجود ہو کہ اگر کبھی بک کو نقصان پہنچے یا اس کا دیوالہ بھی نکل جائے تو لوگوں کی قیاس اس اصل سے وصول ہو سکیں گی۔ گویا اصل سے عوام کی نظر میں بک کی وقعت اور اعتبار قائم ہوتا ہو۔

اصل مہیا کرنے کا قاعدہ یہ ہو کہ کبھی تو چند لوگ ملکر بطور خود جمع کر دیتے ہیں اور کبھی بک کے نام سے حقے فروخت کیے جاتے ہیں جن کی قیمت سے اصل کی مطلوبہ رقم حاصل ہو جاتی ہو حلوگ اصل بطور خود جمع کریں یا حصہ خریدیں وہ شکر کا یا حصہ داران بک کہلاتے ہیں۔ اور ان ہی کو بک کا مالک سمجھنا چاہئے۔ کل مصارف ادا کرنے پر جو کچھ منافع بچتا ہو ان ہی میں تقسیم ہو جاتا ہو اور وہ ان کے کاروبار کا منافع شمار ہوتا ہو۔

اول چشمہ مندرجہ بالا کی جانب رہت دالی رقوم واجب الادا پر نظر ڈالیے ۱۸ لاکھ اصل ہی رقم ہو چشمہ کا یا حصہ داران بک نے مہیا کی ہو اور جن کو بک کا سنگ بنیا و کھتا سچا نہ ہوگا یہ ۱۰ لاکھ اندختہ کہاں سے آیا۔ بات یہ ہو کہ جب بک کا میرابی سے چلتا ہو اور شرح منافع کو ہوتی ہو تو مالکان بک کل منافع لینے کے بجائے ایک مناسب مقدار پر قناعت کرتے ہیں اور باقی کو بچا بچا کر مہندہ اندختہ جمع کرتے رہتے ہیں اصل کی طرح اندختہ بھی انہیں کی ملک ہوتا ہو اور اس سے بھی بک کا رمونج اور اعتبار بڑھتا ہو۔ اگر فرق ہو تو صرف اس قدر کہ اصل بک قائم ہوتے وقت مہیا کیا جاتا ہو کہ اندختہ بک کے منافع سے پس انداز ہو جاتا اندختہ سے بک کی مالی حیثیت بھی عمدہ نظر آنے لگتی ہو اور بک کی اعتبار بھی کچھ بڑھتی ہو۔

ماتا ہے۔ مرید ہوا اند وختہ بھی دوسری مدوں کے رویہ کی مانند کاروبار میں لگا رہتا ہے اور مالکوں سے جہاں کو اس سے آمدنی حاصل ہوتی ہے بچہ نہیں کہ وہ بیکار پڑا رہتا ہو۔ اس کو ہم خرما و ہم ثواب کا مصداق سمجھنا چاہئے اور جن ملکوں کے پاس اند وختہ ہو وہ بہت خوش قسمت خیال کیے جاتے ہیں، لاکھ نفع و نقصان سے مراد وہ رقم ہے جو کل مصارف ادا کرنے کے بعد بطور منافع مالکوں کو بچے لیکن چونکہ اس میں کبھی زائد بچنے کے بجائے الٹی کمی پڑنے کا بھی اندیشہ ہو سکتا ہے اس لیے اس کو محض نفع کے بجائے نفع و نقصان سے تعبیر کرتے ہیں اس میں جو رقم دکھائی دے وہ صرف اس مارے سے متعلق ہوتی ہے جس کی مابت کاروبار کا چٹہ شائع کیا جائے مثلاً بر شش ماہی یا سنہری کے بعد۔

پس معلوم ہوا کہ تین تین لاکھ یعنی ۱۰ لاکھ اند وختہ اور ۲ لاکھ نفع و نقصان کل ۱۲ لاکھ شریک یا حصہ داران بنک کی ملک ہے۔ لیکن تعجب ہو گا کہ جب یہی لوگ مالکان بنک ٹیمپرے تو پھر اس رقم کو بنک کی طرف سے واجب الادا شمار کرنے کی کیا ضرورت ہے یہاں تو ادا کرتے اور پانے والے وہی لوگ ہیں پہلا کوئی اپنا دین دار خود کیونکر ہو سکتا ہے اور خود اپنے کو ادا کرنا کیا معنی اس میں شک نہیں کہ اس رقم کے دین دار اولین دار وہی لوگ یعنی مالکان بنک ہیں لیکن بعض معائناتی حساب ان کی دونوں حیثیتیں علیحدہ کہی جاتی ہیں۔ گویا کہ بنک حصہ داروں سے کوئی جدا چیز ہو اور جو کچھ ان سے لیتا ہے اس کی واپسی کا ذمہ دار ہے۔ یہاں کے ساتھ وصول شدہ کی تفریح اس وجہ سے ضروری ہے کہ عوام کو دہو کا لینے کے لیے بعض بنک اس کی مدد کوئی بڑی رقم شائع کر دیتے ہیں جس سے اصل کی مقدار کلی مراد ہوتی ہے۔ حالانکہ درحقیقت حصہ داروں سے صرف اس مقدار کا نصف یا تہائی چاہتا ہے وصول کیا جاتا ہے۔ مثلاً ۱۰ لاکھ روپیہ قیمت والے چار چار سو روپیہ کے ۵ ہزار حصے اس شرط پر فروخت کیے جاویں کہ خریدار ہر کوئی ۱۰ سو روپیہ حصہ تو خریدتے وقت

حصہ چہارم
ماہ ہفتم
ادا کرنے پڑیں گے اور باقی باقسط معین عند الطلب تو اس صورت میں بیک کا اصل کلی
۲۰ لاکھ متاع کیا جاسکتا تھا۔ حالانکہ صرف ۱۱ لاکھ اصل موجود ہے۔ بعد اہل کے ساتھ وصول شدہ
کی تصریح قانوناً لازمی قرار دیدی گئی۔

یہاں یہ امر بھی غور طلب ہے کہ کہنے کو تو بیک نے (۲۰۰ - ۲۰) ۲۰۸ لاکھ روپیہ کا کاروبار
کر کے ہیں؟ ولا کہہ کیا گیا گو یا شرح منافع ۱۱ فیصدی کے قریب ہی لیکن مالکان بیک کو یہ کل منافع
۱۸ لاکھ اصل وصول ہوا۔ گویا ان کے نزدیک منافع ۱۱ فیصدی سے بھی زیادہ ملا۔ پس
بیک کی کامیابی کے دوڑے راز معلوم ہوتے ہیں۔ اول اعتبار دوم کاروبار میں کم منافع
لینا۔ جب بیک پر اعتبار کر کے لوگوں نے اپنا (۱۵۰ + ۱۰) ۲۵ لاکھ روپیہ بھد امانت
وہد رواں بیک کے سپرد کر دیا تو اس کو بھی کاروبار میں لگا کر اوسط صرف ۱۱ فیصدی منافع
لیکر بیک نے اپنے ۱۸ لاکھ اصل پر ۲۰ لاکھ منافع کمالیا

اوپر کے بیان سے واضح ہوا کہ جانب رہت تین قسمیں یعنی اصل۔ اندوختہ اور نفع نقصان
جن کی مجموعی تعداد ۳۰ لاکھ ہوتی ہے خود مالکان بیک کو بیک کی طرف سے واجب الادا
ہیں۔ اب باقی دو قسمیں لیجئے۔ ۵۰ لاکھ بھد امانت اور ۱۰ لاکھ بھد رواں۔ ان دونوں
مدوں کا مفہوم اوپر بیان ہو چکا ہے یہاں پر صرف یہ جتنا مقصود ہے کہ ان قموں کا مالک ہ
دوسرے گروہ ہوتا ہے جس میں بیک کے گاہک شامل ہیں گویا گاہک ہ لوگ ہیں جو بیک کے
مالک تو نہیں لیکن اس سے لین دین رکھتے ہوں۔ اس میں اپنا روپیہ جمع کر سیں یا اس
کچھ روپیہ قرض لیں۔

دقوم واجب الادا کی تو تشریح کی جا چکی۔ اب جانب چہم قوم اساسہ و رقوم واجب الحصول پر نظر ڈالیں
بنکوں کو اپنے نام کے چم فوراً ادا کرنے کے واسطے ہر وقت تیار رہنا ضروری ہے ورنہ وہ اگر کسی ایک
مک ادا کرنے سے بھی معذور ہو تو فوراً دیوالیہ قرار پا جائے گا اور سب کاروبار شرم و مال ہوجائے گا

وجہ یہیں ۲۸ لاکھ دست تو وہ رقم جو ادائیگی ایک کے نیال سے احتیاطاً ہر وقت لکھ کر موجود رکھی جاتی ہے۔ قرض عند الطلب یا اطلاق قریب کی۔ ۱۰ لاکھ رقم خاندان دالوں کو اس شرط پر قرض لئی ہوئی کہ ایک جب یا ہر فوراً یا صرف دو ایک وز کی اطلاق دیگر اینا قرض واپس لے لئے چونکہ دلال رقم قرض سے ہنڈی کی تجارت کرتے ہیں اور ہنڈی ہر وقت فروخت ہو سکتی ہے اس لئے کہ اس قدر بلکہ قرض واپس کرنے میں کوئی دقت نہیں ہوتی مزید براں اس سمیت شرط کی رعایت سے ان کو سو بجی کم دنیا رہتا ہے۔ اس دس لاکھ رقم کی حالت میں قریب قریب نقد کی ہے۔ میں نقد بدست اور قرض عند الطلب یا اطلاق قریب کی دونوں قسمیں مجموعی طور پر سرمایہ محفوظ ہوتا ہے۔ اس سرمایہ سے مراد وہ رقم جو حکم داکرنے کے واسطے تیار رہتا ہے۔ سرمایہ محفوظ ہے۔ روپیہ چور، مر کے پکے ادا کرنے کے واسطے تیار رہتا ہے۔

بیکنگ گلف کہہ تا ہے انگریزی داں ناظرین کے واسطے یہاں ایک نکتہ واضح کرنا ضروری معلوم ہوتا ہے کہ اسٹورنگ کے مناسب میں دو اصطلاحیں ملا آتی ہیں ایک ریٹرنڈ فنڈ جس ریٹرنڈ فنڈ میں اور دوسری سن ریٹرنڈ۔ واضح کہ ریٹرنڈ یا ریٹرنڈ سے مراد اندرون ہنڈی اور ریٹرنڈ سرمایہ محفوظ ہے۔ گلف جس کو انگریزی اصطلاح میں مل متی کہتے ہیں سرمایہ محفوظ کا ایک جزو ہوتا ہے جو درمہ کام آئے ماتی رقم احتیاطاً اڑے وقت کے لیے محفوظ رکھی جاتی ہے جو قسمی مد کو چھوڑ کر آخری دو مدوں کو پہلے جہاں مناسب معلوم ہوتا ہے تسلیم کی ۵ لاکھ وہ رقم ہے جس سے کارخانوں کے حصے یا سہکاری رقبے خریدے گئے ان پر مقدار معین سود وصول ہوتا رہتا ہے اور بوقت ضرورت یہ بھی فروخت ہو سکتے ہیں بنک گلف کا ۵ لاکھ روپیہ بنک کی زمین اور عمارت اور سامان کی قیمت ہے اب بٹھائی ہنڈیوں اور قرض یہ ضمانت کی سب سے بڑی چیز جس میں ۵۰ لاکھ روپیہ لگا ہوا ہے۔

بنک بٹھائی ہنڈیاں خریدتے ہیں اور چونکہ ہنڈیاں ہر وقت فروخت ہو سکتی

صاحب دہم
بات ہستم
ہیں۔ ان کی تجارت بھی بکوں کو بہت مرعوب ہے۔ مالی ضمانت لیکر معتبر لوگوں کو روپیہ بھی قرض دیا جاتا۔ لیکن عجیب و غریب طریق سے یعنی بک قرض خواہوں کو اپنے نام مقدور قرض صرف چک لکھنے کا حق دیدیتے ہیں۔ چونکہ زر نقد میں ادا کرے کی بوت کم آتی ہے حتیٰ کہ زر قرض وصول ہو جاتا ہے۔ ایسے قرض داروں کا چک لوگ اس جے لے لیتے ہیں کہ وہ معتبر بنک کے نام لکھا ہوتا ہے۔ اور بنک سے چک کا زر نقد ایسے کی عجلت نہیں گویا کہ بنک قرض خواہوں کو صرف اپنا اعتبار قرض دیدیتے ہیں جو کہ زر نقد کا کام دیتا ہے۔ درحقیقت یہ ایک ہایت عجیب و غریب طریق لین دین کا ہے جو عور کے بغیر سمجھ میں آنا دشوار ہے۔ بک کے قرض کی نام اس سے قبل بھی چک کے تحت میں تشریح کر چکے ہیں۔

اب یہ سمجھا ضروری ہے کہ بنک خواہ دلالوں کو عندا لطلب قرض ہے یا دوسرے لوگوں کو میعاد دی قرض ہے یا نہ کا ملکہ ہنڈی خریدے ہر صورت زر نقد دینے کے بجائے وہ صرف چک لکھنے کا حق دیدیتا ہے اس کا نتیجہ یہ ہے کہ معاملہ ہوتے ہی رقم بنک کے چٹہ میں صاحب چک یا خرید ہنڈی کی مد میں شامل ہو جاتی ہے۔ گویا کہ بنک نے زر نقد ادا کیا اور جابا رہست بھی وہ بمدر و اس شمار ہو جاتی ہے گویا کہ پانے والے نے زر نقد مک میں جمع کیا۔ حالانکہ درحقیقت اس وقت نہ کوئی زر نقد دیا جاتا ہے اور نہ جمع کیا جاتا ہے۔ صرف اندراج ہی اندراج ہے، لیکن بنک کے اعتبار سے بھی زر نقد ہی کا سا کام نکلتا ہے اور مدتوں یہ قس محض رہتی ہیں۔ حتیٰ کہ قرض دار اپنا قرض بنک کو ادا کرے یا ہنڈی ہٹ جائے یا فروخت کر دی جائے۔

چٹہ مندرجہ بالا میں رقوم واجب الادا اور واجب الوصول حسب ذیل نظر آتی ہیں

حصہ چہارم	لاکھ	لاکھ	۲۵	۲۵
ماتہ تم	۴۳	نقد بدست	۳	۲۵
	۵	تعل اصل		
	۷	مک گھر		
		قرص گاہکوں کو		
	۱۸۰			

گاہکوں کو ۲۵ لاکھ واجب الادا ہو گیا کہ یہ کل رقم انہوں نے مک میں جمع کی ہے۔ لیکن سنا ہی ۱۸۰ لاکھ ان سے تنک کہ واجب الوصول بھی ہو گیا کہ یہ مک نے یہ کل رقم ان کو قرض دی ہے لیکن مک قرض بشکل زر نقد کم دیتا ہے اور رقم قرض ہر دو حساب درج کر دیتا ہے۔ گویا کہ کل رقم تنک بشکل زر نقد دی اور قرض گہنے وہی رقم تنک میں مدد رواں جمع کر دی۔ پس معلوم ہوا کہ بعد امانت درواں ۲۵ لاکھ کی جو رقم دکھائی گئی ہے اس میں سے صرف (۲۵۰ - ۱۸۰) ۷۰ لاکھ تو نقد جمع کی گئی ہے اور باقی ۱۸۰ لاکھ وہ رقم ہے جو مک نے قرض دیکر دونوں جانب بچ کر دی۔ سوائے اعتبار کے اس وقت تک اس رقم کا کوئی وجود نہیں جب تک کہ وہ قرض داروں سے وصول نہ ہو جائے یا ہنڈیاں نہ میٹ جاویں کیسے تعجب کی بات ہے کہ تنک کے پاس کل (۷۰ + ۲۵) ۹۵ لاکھ روپیہ بشکل زر نقد موجود ہے ۴۳ لاکھ تو بطور نقد بدست بیکاریٹا رہتا ہے۔ ۷ لاکھ تنک گہنے کی قیمت ہے اور ۵ لاکھ کاروبار میں لگتا ہے لیکن اس (۱۸۰ + ۵۰) ۲۳۰ لاکھ کا کام نکلتا ہے۔ اور وہ ۱۸۰ لاکھ منافع حاصل ہوتا ہے جو کہ ۱۸ لاکھ اصل پر حصہ داروں میں بشرح ۱۱ فیصد تقسیم ہوگا۔ یا اگر حصہ دار کہہ کہ منافع مثلاً ۸ فیصد ہی لینا قبول کریں تو باقی رقم اندوختہ میں شامل ہو جائے گی اور وہ بھی حصہ داروں ہی کی ملک ہے۔ گاہکوں کو بعد امانت کی رقم پر جو سود دیا گیا ہوگا وہ اس دو لاکھ کے منافع سے خارج ہے۔

۱) نوٹ کیا ہے جو سرکار یا کسی بینک کی طرف سے تحریری وعدہ کہ اس کا مال حب چاہر ہوٹے کے
 میں مد میں تم بعد جہ نقد یعنی تحلل و رفلزاتی وصول کر لے جب کہ لوگوں کہ وعدہ یہ اعلان ہوتا ہے
 نوٹ رفلزاتی کی مانند نوٹ بلا تکلف لین دین میں چلتا ہے اور مدتوں اس کے معاوضہ میں نقد کا
 مطالبہ نہیں کیا جاتا۔ نوٹ کے انتقال میں توقع کی ضرورت نہیں ہوتی ہے۔ تاہم زیادہ
 قیمتی نوٹوں کی بدست پر صرف یہی والے کے دستخط کرا لیے جاتے ہیں نوٹ کی حالت اس وقت
 تک کی سی ہے جتنی کہ اس کو انتہائی قسم کا زروعی کہہ سکتے ہیں۔ اس پر کچھ سود ہیں ملتا ہے
 تاکہ صرف نقد ضرورت نوٹ اپنے پاس رکھتے ہیں۔ باقی کسی بینک میں بھروسہ اٹا
 کر کے ان پر سود وصول کرتے ہیں۔ نوٹ میں سہل اور معین دوم درج ہوتی ہیں مثلاً پانچ
 سو روپے یا سو روپیہ۔ جب کہ کسی کو بہت سی رقمیں اکٹری پڑتی ہوں تو

ان کی غلامیوں بھی محتلف ہوں گی مثلاً ۱۱ یا ۲۱ روپیہ ۵ آنہ یا بی۔ ایسی قوتوں کی
 ادائیگی مذریعہ نوٹ دقت طلب ہے۔ یعنی کچھ نوٹ اد کچھ رفلزاتی دینا ضروری ہے جس سے
 مرہ کے خرچ کے نوٹ بھی لوگ بینک میں ممد رواں جمع کرنا پند کرتے ہیں۔ تاکہ متنی و تمدد کا
 ہونی۔ ای کا ایک بینک کے نام لکھ یا ایک یا ایک یا ایک والے نے رقم مندرجہ بنام سے وصول
 کر لی پھر وہی ہر ترقی یافتہ ملک میں نوٹوں کی ترقی و رائج ہے۔

ایک بینک کے نام ایک تحریری حکم جو کہ اس کے لکھے والی کی طرف سے تم صدر حبس
 اس کے حامل کہ ادا کرے گا بھی حامل کا نام مزع کر دیا جاتا ہے اور کسی ہیں یہی قسم کا ایک مطلقاً
 نام جوگ اور دوسری قسم ہونی جوگ کہلاتی ہے اگر لکھنے والا اور نیز بینک جس کے نام
 چیک لکھا جائے پورے طور پر معتبر ہوں تو بینک نوٹ کے ہم پلہ ہو جاتا ہے اگر فرق ہو تو
 اس قدر کہ بینک کی رقمیں نوٹوں کی مانند معیں ہیں ہر کوئی رقم بینک میں واریٹ کی جاسکتی ہے
 لیکن ہر شخص اور ہر ملک کی حالت سے پورا پورا واقف نہ ناہر کسی کہ دنوار ہر ملک

کہ یک لکھنے ۱۰ لاکھ کا یک ہیں اس کچھ جمع ہو یا رقم مندرجہ یک اس کی جمع کردہ رقم سے زیادہ
 ہو یا مک کا دیوالہ کل ماٹے بہ صورت یک یا لے ولے کو بہت دقت اور جیرانی اٹھانی
 بیڑے کی بس یک ہی ملک میں مل سکتا ہے جہاں حوام یار و سوسن جبال ہوں اور کار
 مایں ایامدا ی پتیں۔ یک کی ایسی کم وریوں کی وجہ سے اس کو رد قانونی قرار نہیں دیا جاتا
 یعنی کوئی لین دار یک لینے پر نہ ہو نہیں کیا ماکتا گروہ جاہ و تور فرما احباب الوصول رد فلر آتی
 میں طلب کر سکتا ہے۔ چونکہ نوٹ سرکاری ماریت سرکار کسی معتبر یک کی طرف سے جاری
 ہوتے ہیں ان کو رد قانونی کا تہیہ حاصل ہے بس حک نوٹ کی مادی نظر نہیں جلتا اگر
 حیح کی ضرورت ہوئی تو یک یا لے والا مک سے رقم مندرجہ شکل رد قانونی وصول کر لے گا۔
 ورنہ یک بدامان یارواں اپنے مک میں جمع کر دے گا اور بوقت ضرورت۔ یہ یہی یک یا یک
 لکھ کر جتنی رقم درکار ہوگی تنک سے لیتا رہے گا یا دوسرے کے یہ یک لکھ کر مک سے اس
 کو رد دیوالہ دے گا۔ یک کی رئیس متیتہ تنک کے رجسٹروں میں ادھر سے ادھر گھومتی رہتی ہے
 ان کو شکل رد نقد ادا کرنے کی نوبت کم آتی ہے اور یک بہت کم متل نوٹ دست مدت آتا ہے
 ہندی کسی شخص کی طرف سے جس کو لکھنے والا کہتے ہیں۔ دوسرے شخص کے نام جو یا
 والا کہلاتا ہے ایک تحریر ہوتی ہے کہ فلاں رقم شخص اول الذکر کی آخر الذکر پر فراجہ الہ دل
 شخص دوم اس پر لفظ قبول اور ایسے دستخط لکھ کر ان کی تصدیق کر دیتا ہے۔ ہندی میں ایک
 اس مال کی قیمت درج ہوتی ہے جو لکھنے والا لایا لے والے کے ہاتھ و دست کرے اس
 اگر لکھنے والا لایا ہے وہ وقت معینہ رقم مندرجہ خود وصول کرے یا اس کے ذیل ہر طرح بوقع
 و کسی دوسرے کے ہاتھ ہندی وہ منت کر کے ایسے نام نہ وصول کرے ہندی کا حریف
 لکھنے والا کہلاتا ہے اور اس کو بھی لکھنے والے کی طرح مالے مالے ہے رقم مندرجہ وصول
 کر کے کا حق مال بہ جاتا ہے۔

باب نہم

قدر زر و مسئلہ گرانی

تجزیہ (۱) زر کے کام (۲) قیمت استیاء اور قدر زر کا تعلق (۳) ادا کس مسئلہ

(۴) مسئلہ مقدار زر (۵) عادی سولے کی قدر و قیمت (۶) رسد و طلب زر (۷)

اصاحہ مقدار زر کے نتائج (۸) سولے کی پیداوار

(۱) اس سے قبل بھی جا بجا زر کا بیان آچکا ہے۔ یہاں پر زر کے متعلق سب سے پیچیدہ اور نازک بحث یعنی مسئلہ قدر زر میں کرنا مقصود ہے۔ اس عرض کے لیے اول زر کے کاموں پر نظر ڈالنا ضروری ہے۔ زر سے چار کام متعلق مانے جاتے ہیں۔ سب سے اول وہ آلم مبادلہ ہے یعنی اُس کے وسیلہ سے حرید و فروخت ہوتی ہے دوم وہ معیار قدر ہے یعنی اُس کے حوالہ سے چیزوں کی باہمی قدر مقرر ہوتی ہے۔ سوم وہ خزانہ القدر ہے یعنی لوگ اس کو بطور اند وختہ محفوظ رکھتے ہیں چہاں ہم مستقبل کا دستہ بھی اسی کے حوالہ سے بوقت حاصر قرار پاتے ہیں مثلاً طارموں کی خواہ مکانات کا گراہ۔ زمینوں کا لگان پہلے ہی سے کچھ ماہ یا سال کے واسطے شکل یک تمہین کر دیا جاتا ہے۔ جیسے معاشی ترقیات کی بدولت کاروبار میں اعتبار کا دخل بڑھا چوتھے کام کی اہمیت بہت ٹرہ گئی۔ یس ماندہ مالک میں بیشتر کاروبار عین وقت پر نقد ہوتا ہے۔ لیکن ترقی یافتہ ممالک میں اعتبار کا وہ زور بند ہا ہے کہ کروں بلکہ اربوں روپیہ کے عین دین پہلے ہی سے سالہا سال مستقبل کے واسطے قرار یا جاتے ہیں گھیا کہ زر کی قدر معین ہے کہ وقت گزرنے سے اس میں کوئی فرق نمودار نہیں ہوتا اور اس کی جو قدر آج ہے دو۔ چار۔ دس۔ یا بیس سال بعد بھی وہی رہے گی اور ابنا زر کی مستقبل داووستد موجودہ قدر کے موجب اس وقت قرار دینے میں کوئی قباحت

چیز کو اتنا بھی حاصل ہونا دشوار ہے۔

حصہ چہارم

باب ہم

ہمت اسما

اور قدر زر

سکا تعلق

(۲) اصطلاح قدر کا مفہوم اس سے قبل مسئلہ قیمت کی بحث میں بیان ہو چکا ہے۔ کسی چیز کی قدر سے مراد دوسری چیزوں کی وہ مقداریں ہیں جو اُس کے مبادلہ میں دستیاب ہو سکیں مثلاً اگر دس سیر گہیوں چہ سیر دودھ چار سیر شکر اور سیر بھرگی کا ایک دوسرے سے مبادلہ ہو سکے تو پھر سب آئیں میں ایک دوسرے کی قدر شمار ہوں گے۔ لیکن زر کی وہ مقدار جو مبادلہ میں لی دی جائے اصطلاحاً اس چیز کی قیمت کہلائے گی مثلاً اگر مذکورہ بالا

اشیاء میں سے ہر ایک کا ایک روپیہ سے مبادلہ ہو سکے تو روپیہ ان میں سے ہر ایک کی قیمت شمار ہوگا۔ گویا کسی چیز کی قیمت اس کی وہ قدر ہے جو بمعیار زر قرار پائے جب کہ کسی چیز کا زر سے مبادلہ ہو۔ زر تو اس چیز کی قیمت کہلایا۔ لیکن وہ چیز جو بالہ زر کیا کہلانی چاہئے اس کو بھی اصطلاحاً قدر زر سے تعبیر کریں گے۔ مثلاً اگر گہیوں کا نرخ ۴ روپیہ من ہو تو ۴ روپیہ ایک من کی قیمت کہلاویں گے۔ اور ایک من چار روپیہ کی قدر شمار ہوگا

اب قیمت اشیاء اور قدر زر کے تعلق پر غور کیجئے۔ جب چیزیں اررا ہوں گی یعنی اُن کی جو پہلے قیمت مقرر تھی وہ قیمت گھٹنے کی تو زر کی قدر میں اضافہ ہوگا اس کے برعکس جب چیزیں گراں ہوں یعنی اُن کی قیمت میں اضافہ ہو تو زر کی قدر گھٹ جائے گی۔ اوپر کی مثال میں ایک من گہیوں کی قیمت ۴ روپیہ اور ۴ روپیہ کی قدر ایک من گہیوں تھے فرض کرو کہ گہیوں اررا ہوں کہ ۴ روپیہ کے بجائے ۳ روپیہ من فروخت ہونے لگیں تو اب تین روپیہ کی وہی قدر ہوئی جو پہلے ۴ روپیہ کی تھی یعنی ایک من گہیوں اور موجودہ ۴ روپیہ کی قدر بجائے ایک من کے ۱۱۰ من ہوگی۔ گویا ازرا تہ کی بدولت قدر زر میں ۳۳ فیصد اضافہ نمودار ہو گیا اور اگر گہیوں گراں ہو کر ۵ روپیہ من فروخت ہوں تو موجودہ ۵ روپیہ سابق ۴ روپیہ کے ہمتد رہوں گے اور موجودہ ۴ روپیہ کی قدر پہلے ۳۲ یعنی ۲ سیر گہیوں ہ جائیگی

حصہ چہارم گویا گرائی کے پاتوں قدر زر ۲۰ فیصدی گھٹ جائے گی۔ پس ثابت ہوا کہ قیمت اشیاء اور ہاشم قدر زر کے باہم نسبت معکوس قائم ہو ایک کے گھٹنے ٹہنے سے دوسری میں اضافہ و تخفیف پیدا ہو جاتی ہے۔ یہ دونوں گویا ایک ترازو کے دو پلڑے ہیں ایک کے جھکنے سے دوسرے کا چڑھنا لازمی ہے اور چڑھنے سے جھکنا۔

آج کل مہتمما چیزوں کی خرید و فروخت جاری ہے ان کی قیمتوں میں لگاتار عارضی اور دیرپا تغیر و تبدل ہوتے رہتے ہیں کبھی ارزانی یا گرائی صرف چند روز یا ہفتوں کے لیے نمودار ہوتی ہے تو کبھی برسوں قائم رہتی ہے اور پھر یہ نہیں کہ ایک وقت کل چیزوں کی قیمت میں ایک ہی تبدیلی نمودار ہو بلکہ سیکڑوں ارزاء ہوتی ہیں تو ہزاروں گراں اور سیکڑوں گراں تو ہزاروں ارزاء۔ غرض کہ قیمت اشیاء کی تبدیلیاں حد و حساب سے باہر ہیں۔ اور ہر ایسی تبدیلی سے قدر زر میں تبدیلی معکوس لازم آتی ہے۔ گویا گرائی و ارزانی سے قدر زر میں بھی مہتمما تخفیف اور اضافہ نمودار ہوتے رہتے ہیں۔ ہر ایک چیز کے جداگانہ حوالہ سے قدر زر کی حالت مختلف نظر آئے گی۔ کہیں اضافہ اور کہیں تخفیف اور پھر ان کے ہیشمار مدارج اور جب چیزیں کثیر التعداد ہوں تو قدر زر کی مجموعی حالت کا پتہ چلانا مہتمما طلب ہے۔ چنانچہ قدر زر کے تخمینہ کرنے کا طریق ہم مختصراً بیان کرتے ہیں۔

۱) کسی معاملہ کے متعلق اعداد و شمار فراہم کر کے ان کے اوسط اور تخمینہ بشکال اور معاشی قوانین و اصول ان کے ذریعہ سے تحقیق کرنا یا جانچنا ایک نہایت وسیع اور مہارت طلب معاشی فن ہے جس کو انگریزی میں انسٹیکس کہتے ہیں۔ اس کا اردو نام فن اعداد و ناموزوں ہوگا۔

اس کام کے واسطے کل ترقی یافتہ ممالک میں خاص محکمے قائم ہیں۔ قیمت اجرت پیداوار۔ درآمد۔ برآمد وغیرہ ایسے ہی کل ضروری معاملات کے متعلق اعداد و شمار

تیار کر کے محفوظ رکھے جاتے ہیں اور پھر ان سے کام لیکر نہایت ضروری اور نتیجہ خیز معلوم حاصل کی جاتی ہیں۔ ہندوستان میں یوں تو مدت سے یہ کام ہو رہا ہے تو بہت جاری ہے لیکن کچھ حصہ ہوا کہ یورپ کے ساتھ ایک جدا محکمہ قائم کر دیا گیا ہے جو وقتاً فوقتاً عوام کی آگاہی کے واسطے اپنی تحقیقات کی مفصل رپورٹ شائع کرتا رہتا ہے۔ اس فن کے بہت سے اصول و قواعد ہیں اور ان میں سے کثرت تفصیل طلب ہیں۔ چنانچہ ان کے متعلق جدا گانہ کتابیں موجود ہیں بوجہ قلت گنجائش ہم ان کے مختصر بیان سے بھی معذور ہیں۔ یہاں پر صرف ایک خاص چیز انڈکس نمبر کی تشریح مقصود ہے جس کے ذریعہ سے ہر قسم کی تبدیلیوں کا باسانی پتہ چل جاتا ہے۔ اس کے بتانے کے مہول و قوا عد بھی کائے خود بہت کچھ بحث طلب ہیں جن کو ہم قلم امداد کرتے ہیں۔ یہاں پر انڈکس نمبر کی ایک سادہ مثال پیش کی جاتی ہے جس میں قدر زر کا مجموعی تغیر و تبدل صاف نظر آ جائے گا۔

فرض کرو ہم کو یہ دریافت کرنا مقصود ہے کہ گزشتہ ۱۵ سال کے اندر قدر زر میں کیا تبدیلی نمودار ہوئی۔ بہ طریق ذیل ایک انڈکس نمبر تیار کرنے پر پھر امر قابل اطمینان حد تک تحقیق ہو جائے گا۔ چند ایسی چیزیں جن کی طلب عام ہو مثلاً گیہوں۔ روٹی۔ شکر۔ نمک۔ گوشت۔ گیہی ۱۰ سنہ ۱۹۰۰ء میں ان کی قیمت کا جو جو اوسط رہا ہو اس کو ۱۰۰۔ ۱۰۰ فرض کرو اس کے بعد ۱۹۱۰ء میں ان کی قیمتوں کا جدا جدا اوسط ۱۰ سنہ ۱۹۰۰ء کی قیمتوں کے اوسط کا ۱۵۱۹ء کے اوسطوں سے مقابلہ کرو اور چنانچہ اوسط اول الذکر ۱۰۰۔ ۱۰۰ فرض کیے جا چکے ہیں آخر الذکر اوسطوں کو ان کے حوالہ سے بطریق فیصدی ظاہر کرو۔ مثلاً گیہوں کی قیمت کا اوسط ۱۹۱۰ء میں ۴ روپیہ من تھا جو کہ ۱۰۰ فرض کر لیا گیا تو اگر گیہوں کی قیمت کا اوسط ۱۹۱۰ء میں ۵ روپیہ من ہو تو بحوالہ پہلے اوسط کے دوسرا اوسط ۵۱۲ فیصدی شمار ہو گا اور اگر ۱۹۱۰ء میں ۱۰ روپیہ من روپیہ من ہوا

حصہ چہارم
تو وہ ۵ فیصدی کہا جائیگا کہ یہی طریق دوسری چیزوں کے اوسطوں کے مقابلہ میں برتا جائے گا۔
ماہ ہم فرض کرو کہ قیمت حسب ذیل نیکلے

سکہ	سکہ
۱۳	۱۰۰
۱۲	۱
۱۲۵	۱۰
۹۰	۱۰
۹۵	۱۰
۱۲	۱۰۰
۷۰۰	۶۰

دو لوں سال کے اوسطوں کے مجموعوں کا مقابلہ کرنے سے واضح ہو گا کہ قیمت میں بقدر
(۱ - ۱/۴) یا ۲۵ فیصدی اضافہ ہو گیا اور قدر روپیہ میں (۱ - ۱/۲) یا ۵۰ فیصدی
تخفیف ہو گئی۔

لیکن صاف ظاہر ہو کہ مذکورہ بالا اشیاء میں مقابلتہ نقص کی طلب زیادہ ہو اور بعض کی
کم۔ مثلاً گہوں ۳ لاکھ روپیہ کے فروخت ہوں روئی ۷ لاکھ کی۔ شکر۔ گہی۔ گوشت اور نمک
علی الترتیب ۵ - ۳ - ۱ اور ایک لاکھ کے۔ ان کی قیمتوں کی باہمی نسبت ان کا وزن
کہلاتی ہو۔ مثلاً نمک ایک لاکھ کا فروخت ہوا۔ اب اگر اس کا وزن ایک مرص کیا جائے
تو گہوں - روئی - شکر۔ گہی اور گوشت کے وزن علی الترتیب ۱۰ - ۷ - ۵ - ۳ اور ۳
ہو گئے۔ اب ان میں سے ہر ایک کے وزن کو اس کے سلسلہ اء کی قیمت کے اوسط سے
صرب دو اور حاصل ضربوں کے مجموعہ کو ان وزنوں کے حاصل جمع سے تقسیم کر دو تو حاصل تقسیم

۱۵۱۵ء کی قیمتوں کا مجموعی اوسط ہوگا۔ اور یہ اوسط پہلی مثال کے اوسط سے زیادہ صحیح ہوگا حصہ چہارم

۱۵۱۵ء	وزن	حاصل صرب	باب ہم
۱۳۰	۱۰	۱۳۰ - ۰	گیہوں
۱۴۰	۷	۹۸۰	روئی
۱۲۵	۵	۶۲۵	سکر
۹۰	۱	۹۰	نمک
۹۵	۳	۲۸۵	گشت
۱۲۰	۴	۴۸	ہگی
	۳۰	۳۷۶	

۱۰ کے بجائے قیمت اب $\frac{۳۷۶}{۳۰}$ یا ۱۲۵ ہوگی گویا اس میں ۲۵ فیصدی اضافہ ہوا
پس قدر روپیہ میں ۲ فیصدی تخفیف ہوگئی۔

مثال دوم میں وزن سے کام لیا گیا لہذا اس کے مجموعی اوسط اصطلاحاً وزن شدہ
اور مثال اول کے غیر وزن شدہ کہلاتے ہیں ان اوسطوں کو لغرض یاد دہانی ہم
پہریش کرتے ہیں۔

مطابق غیر وزن شدہ اوسط اضافہ قیمت ۱۶٪ و تخفیف قدر روپیہ ۲۱٪ فیصدی
مطابق وزن شدہ اوسط اضافہ قیمت ۲۵٪ و تخفیف قدر روپیہ ۲۰ فیصدی ہے اوسط زیادہ صحیح
مانے جاتے ہیں۔

یہ تو اندکس مبر کی ایک سادہ مثال ہے ان کے نشانے میں بہت کچھ احتیاطیں اور
قاعدے برتنے جاتے ہیں جن کی تفصیل کی یہاں گنجائش نہیں آوے تو جن چیزوں کے اعداد
و شمار لیے جاویں ان کا انتخاب دوم اعداد و شمار معلوم کرنے کے ذرائع۔ سوم میں قیمت

حصہ چہارم کے متعلق احداً و تنہا ایسے جاوین اس کا تعین چہارم اُن کے اوسط نکالنے کے طریق
ماہم اور اسے بہت سے مسائل ہیں جن کا لحاظ کرنا ضروری بھی ہے، ورنہ تنوار بھی بہر حال عمدہ اندکس
بہر تیار کرنا و تنوار کام ضروری ہے لیکن جب کوئی ایسا اندکس مہر تیار ہو جاتا ہے تو اس سے
اگر مکمل طور پر نہیں تو کم از کم بہایت قابل اطمینان حد تک تبدیلی مطلوبہ کا صاف پتہ چل جاتا
ہے۔ آج کل اجرت قیمت عمر امراض و غیرہ کے متعلق اندکس مہر شائع کیے

جائے تیار کیا ہے۔

(۴) بہ حال قیمت اتیار میں جو کچھ کمی بیشی اور ساتھ ہی ساتھ اس کے برعکس قدر زر میں حوالہ
اور تصفیہ ہوتی ہے اندکس مہر کے دریعہ سے اس کا مجموعی اوسط دریافت ہو سکتا ہے۔ جیسا کہ
ابھی مثال دوم میں اصافہ قیمت کا اوسط ۲۵ فیصدی اور ہند اقدار زر کی تخفیف کا اوسط
۲۰ فیصدی نکلا۔ یوں نزد افراد پیریں گراں بھی ہوتی رہتی ہیں اور اراں بھی لیکن تحقیق طور
پر معلوم ہوا کہ بحیثیت مجموعی ہر ملک میں گرانی نہ رہی ہے اور زر کی قدر گہٹی جاتی ہے۔ اب
ایک شور سوال پیدا ہوتا ہے کہ آخر اس عام تبدیلی کے اسباب کیا ہیں۔ اس مسئلہ پر بہت کچھ
رد و قسح اور مونگنا گیا ہے مگر یہی موجودہ عالمگیر گرانی کے اسباب چند درجہ میں جن میں سے
اکثر ہندوستانی گرانی کے تحت میں ہم آگے یکلو بیان کریں گے یہاں ایران میں سے صرف
ایک یعنی مقدار زر کا اثر واضح کرنا مطلوب ہے۔ چونکہ زر مبادعہ قدر کہلاتا ہے اور ہر معیار مقرر و معین ہوتا
ہے ہندو گرانی کی لمبائی یا سن کے وزن کے مانند زر کی قدر بھی ہم معین خیال کرتے ہیں۔ لیکن یہ
ایک متغیہ ہے غور کرو تو معلوم ہوگا کہ مجملہ اُن بیشمار چیزوں کے جن کا باہمی مبادلہ ہوتا ہے
زر بھی ایک چیز ہے اس میں فرق صرف اس قدر ہے کہ لوگ مبادلہ میں اس کو بلا ضرورت
قبول کر لیتے ہیں لیکن قدر و قیمت زر کی بھی اسی طرح قانون طلب رسد کی پابند ہے جیسے اور کل چیزوں
کی۔ یعنی زر کی مقدار ٹہرنے سے اس کی قدر گہٹی ہے اور مقدار گھٹنے سے قدر بڑھتی ہے۔ چنانچہ

اگر کسی ملک کے زر کی مقدار دو گنی سہ گنی کر دی جائے تو اس کی قدر میں میں بحیف متوا ۲۰ حصہ ہمارے
 حصہ دی نمایاں ہوگی۔ چنانچہ زر کی تاریخ میں ایسے مستند واقعات موجود ہیں کہ ادھر زر
 کی مقدار بڑھی ادھر اس کی قدر گھٹی یعنی کثرت زر گزینی کا باعث ہو جاتی ہے۔ اس پیچیدہ واقعہ
 کی ایک سادہ مثال یہ سمجھنا چاہئے کہ کسی شخص کے پاس وہیہ تھا ہی زیادہ ہوتا ہے اس کی
 نظریں وہیہ کی قدر کم ہو جاتی ہے اور چیزیں خریدنے میں بطور قیمت روپیہ کی زیادہ مقدار ادا
 کرنے میں اس کو کوئی بار محسوس نہیں ہوتا۔ چنانچہ ترقی یافتہ ممالک کی یہی حالت ہے۔ کہا
 چیزوں کی نرخ بھی اعلیٰ ہیں۔ معلوم ہوتا ہے کہ اس کا قحط پڑ رہا ہے اور پھر لوگ بکثرت اُن کو خرید
 بھی سکتے ہیں گویا کہ وہ ارزا ہیں اس کے برعکس میں ماندہ ممالک میں چیزوں کے نرخ
 متاثرہ ادنیٰ بھی ہوں تو لوگ اُن سے محروم رہتے ہیں۔ یورپ و امریکہ کی زندگی ہم کو اپنے
 قدر زر کے معیار سے نہایت گراں بار نظر آتی ہے لیکن ان ممالک کے باشندے اس کو سبک
 محسوس کرتے ہیں وجہ یہی ہے کہ اُن کی نظریں زر کی قدر کم ہے اور کم ہونے کا باعث زر کی
 کثرت ہے۔

یہ واقعہ کہ زر کی مقدار گھٹنے بڑھنے سے اس کی قدر میں تبدیلی کی ہوتی ہے اصطلاحاً مسئلہ
 مقدار زر سے تعبیر کیا جاتا ہے۔ قدر زر کا گھٹنا بڑھنا تو عام مشاہدہ ہے لیکن زر جو کچھ معیار قدر
 مانا جاتا ہے۔ زر کی قدر متعین خیال کر کے لوگ ہر ایک تبدیلی چیزوں کی قیمت سے منسوب کر دیتے
 ہیں۔ فرض کرو کہ ایک درخت گز بھر بلند ہے اور کچھ عرصہ بعد ناب میں وہ دو گن چکے تو اس کی
 دو صورت ہو سکتی ہیں یا تو گز اپنی سابق حالت پر قائم ہے۔ درخت کی بلندی دو گنی ہو گئی
 یا درخت کی بلندی تو اب بھی وہی ہے جو پہلے تھی صرف گز سبک کر نصف لمبا رہ گیا اور بلند کی
 پہلے ایک گز معلوم ہوتی تھی اب دو گز معلوم ہونے لگے۔ ایسے ہی فرض کرو کسی شخص کا وزن
 من بھر ہے اب اگر من تو وہی جائیس سیر فزنی رہے لیکن اس شخص کا وزن دو من چکے تو یقیناً

حصہ چہارم

باب ہفتم

اس کے وزن میں ایک جیندا اضافہ ہو گیا ہوگا لیکن اگر خود من گھٹکر صرف ۲۰ سیر وزنی ہو جائے تو بھی وہ شخص من وزنی معلوم ہوگا اگرچہ اس کے وزن میں کوئی اضافہ نہیں ہوا صرف معیار وزن گھٹ گیا۔ لمبائی اور وزن کے معیار تو معین ہیں مگر ہمیشہ ۳۰ اینچ لانا ہوگا اور من ۲۰ سیر وزنی۔ لیکن اگر یہ ممکن ہو کہ گھر کبھی پھیل کر ۲۴ اینچ ہو جائے اور کبھی سکڑ کر صرف ۳۰ اینچ رہ جائے تو پھر چیزوں کی لمبائی میں جو فرق نمودار ہو اس کا اصلی باعث دریافت کرنا کس قدر دشوار ہوگا معیار قدر یعنی زر کا بیعینہ ہی حال ہر ارزائی یا گرائی کبھی تو قیمت اشیاء کے تیسرے و تبدیل سے نمودار ہوتی ہے اور کبھی محض قدر زر کے گھٹنے بڑھنے سے۔ مثلاً کسی چیز کی رسمہ طلب سے بہت گھٹ بڑھ جائے تو وہ علی الترتیب گراں اور ارزاں فروخت ہوگی لیکن کبھی زر کی کثرت قلت سے خود زر کی قدر میں کمی بیشی ہو جاتی ہے اور ایسا معلوم ہوتا ہے کہ چیزیں رزاں و گراں ہو گئیں۔ چونکہ قیمت گھٹ یا اور قدر زر میں نسبت معکوس ہے کسی ایک کی تبدیلی سے دوسرے میں بھی تبدیلی نظر آنے لگتی ہے۔ لیکن دریافت کرنا کہ تبدیلی درحقیقت کس جانب سے نمودار ہوئی دشوار کام ہے۔ زر چونکہ معیار ہے اور معیار ہمیشہ مقرر ہوتا ہے اضافہ و تخفیف قیمت کو لوگ عموماً چیزوں کی قلت و کثرت کا نتیجہ قرار دیدیتے ہیں حالانکہ خود اس معیار میں بھی بڑی کی طرح گھٹنے بڑھنے کی خاصیت موجود ہے خود اس کی قلت و کثرت سے جو اس کی قدر میں بیشی کمی پیدا ہوتی ہے اس کی وجہ سے چیزیں ارزاں اور گراں فروخت ہوتی نظر آتی ہیں۔ حاصل کلام یہ کہ ارزائی و گرائی کا باعث کہی قیمت اشیاء میں مضمر ہوتا ہے اور کبھی قدر زر میں۔

زرعی پیداوار ضرور قانون تقلیل حاصل کی تابع ہے اور مصنوعات قانون تکثیر حاصل کی پیروی کرتی ہیں۔ کبھی تو یہ چیزیں بوجہ قلت کے بہت بیش قیمت ہو جاتی ہیں۔ مثلاً غلہ یا روٹی کی فصل ماری جائے اور ان کا قحط پڑے یا جنگ کی وجہ سے کسی خاص

چیز کی طلب بہت بڑھ جائے یا مصنوعات کی تیاری رک جائے۔ چنانچہ آج کل حصہ ہمارے روٹی۔ چمڑے اور رنگ کی مٹی الترتیب ہی حالت نظر آتی ہے اور کبھی چیزوں کی رسد میں کوئی تخفیف نہیں ہوتی۔ اور نہ طلب میں کوئی خاص اضافہ اور پھر بھی عام طور پر اُن کی قیمتیں چڑھنے لگتی ہیں اور لطف یہ کہ لوگ اُن کو ایسی ہی سہولت سے خریدتے رہتے ہیں کہ گویا وہ ارزاں ہیں یہ علامت کثرت زر کی ہے اور زر کی قدر گھٹنے سے چیزوں کی گرائی کا دھوکا ہوتا ہے۔ یورپ اور امریکہ میں یہی حالت پہلی ہوئی ہے۔

اگر غور کرو تو زر کی مقدار بڑھنے سے اس کی قدر گھٹنے کا واقعہ قانون طلب و رسد کا قدرتی نتیجہ ہے۔ یہ کوئی عجیب بات نہیں۔ لیکن اس کو سنکر لوگ اس وجہ سے چونکتے ہیں کہ وہ زر کو معیار قدر جانتے ہیں اور معیار ہمیشہ مقرر ہوتا ہے مگر زر ایک عجیب معیار ہے کہ خود بھی گھٹتا بڑھتا رہتا ہے۔ اول اول اس واقع کے سمجھے میں لوگوں کو معطل کرنے کے ابھرنے اور شکوک محسوس ہوئے۔ لیکن جب زر کو بھی بجائے معیار کے ایک معمولی چیز کی حیثیت سے دیکھا تو اس کی قدر کو بھی قانون طلب و رسد کا پابند پایا اور مزید براں تجربہ سے ثابت ہوا کہ جب کسی ملک کے زر کی مقدار بڑھی۔ اس کی قدر میں کم و بیش تخفیف بشکل عام اضافہ قیمت ضرور نمودار ہوئی چنانچہ اصولاً اور عملاً مقبدر زر کا مسئلہ تحقیق ہو گیا۔ اور اب وہ مسلم شمار ہوتا ہے۔

(۵) چاندی اور بانسوں کے قدر و قیمت بہت مستقل مانی جاتی ہے۔ چنانچہ ان دھاتوں کو بطور زر استعمال کرنے کا ایک خاص سبب اُن کی ثبات قدر و قیمت ہے۔ لیکن خود اور مشاہدہ سے واضح ہو گا کہ اگرچہ مقابلہ اور چیزوں کے اُن کی قدر و قیمت میں کمتر تغیر ہوتا ہے تاہم کامل ثبات اُن کو بھی میسر نہیں۔ اس میں شک نہیں کہ بیسیوں صدی سے دنیا میں چاندی سونا فراہم ہوتا چلا آتا ہے۔ یہ دونوں دھاتیں سجدہ دیر پا ہیں جس کا

نتیجہ یہ ہے کہ ان کی مقدار کثیر جمع ہو چکی ہے اور ہر سال کالوں سے جوئی مقدار نکلتی ہے۔
 وہ موجودہ ذخیرہ کا نہایت قلیل جزو ہوتی ہے زیادہ سے زیادہ دو تین فیصدی لیس
 سالانہ رسد کا ان کی مجموعی مقدار پر کوئی قابل ملاحظہ اثر نہیں پڑتا۔ لیکن مثل مشہور ہے
 قطرہ قطرہ بہم تنوید دیا۔ دس بیس سال کے عرصہ میں اس سالانہ اضافوں کی مجموعی
 مقدار اچھی خاصی ہو جاتی ہے۔ ساتھ ہی ساتھ طلب بھی بڑھتی چلی جاتی ہے۔ لیکن تجربہ
 سے ثابت ہوا کہ رسد کا بلکہ بھر بھی بہاری رہتا ہے۔ چنانچہ قانون رسد و طلب کے
 مطابق ان دونوں دہاتوں کی قدرتی ترقی بھی تخفیف ہو رہی ہے مگر کم و بیش تدریج چنانچہ
 چاندی کی کچ جو قدر ہے امریکہ دریافت ہونے کے وقت وہ اس کی چھ گنتی تھی اور انقلاب
 فرانس تک وہ سہ گنتی رہی لیکن ایک طرف تو امریکہ اور آسٹریلیا کی نئی کانوں سے اس
 کی بڑی بڑی مقدار نکلتی شروع ہوئی اور دوسری طرف اکثر ممالک نے اس کو بطور زر قانونی
 استعمال کرنا ترک کر دیا گیا اس کی مقدار بڑھی اور طلب میں خاص کمی ہوئی۔ نتیجہ یہ ہے
 کہ اس کی قدر میں عرصہ سے مسلسل تخفیف جاری ہے۔ چاندی کی طرح سونے کی بھی امریکہ
 اور آسٹریلیا میں نئی نئی کانیں نکلیں۔ سونے کی مقدار میں بھی اضافہ ہوا لیکن نہ اتنا
 جتنا کہ چاندی کی میں۔ دوم یہ کہ چاندی ترک کر کے اکثر ممالک نے سونا بطور زر قانونی
 رائج کیا گیا سونے کی مقدار بڑھی لیکن چاندی سے کم اور ساتھ ہی سونے کی طلب
 میں بھی خاص اضافہ ہوا۔ پس قدر تو سونے کی بھی گہٹی لیکن نہ اس قدر جتنی کہ چاندی کی
 پندہ بیس برس کے اندر اوسط دس بارہ فیصدی تخفیف ہوتی رہتی ہے۔

ترقی یافتہ ممالک میں زر ستم بطور زر قانونی رائج ہے۔ یعنی وہاں کے زر کی قدر
 قطعاتی اور قدر قانونی برابر ہوتی ہے۔ پس ایسے ممالک میں زر اور طلا کا بہ شرح معین
 مبادلہ ہوتا رہتا ہے مثلاً انگلستان میں قانون ہے کہ جو شخص ایک آؤنس سونا دار الصرب

میں داخل کرے اس کو مبادلہ میں ہمیشہ مایونڈ ۱۰ شلنگ ۱۰ پینس میں گے اس سے حصہ ہمارے بہت سوں کو مغالطہ ہوتا ہے کہ سونے کی قیمت مقرر ہے اس میں کمی مہتی نہیں ہوتی اور ایک معنی میں یہ خیال صحیح بھی ہے لیکن اس تقرر قیمت کا درحقیقت مفہوم یہ ہے کہ سکوں میں بحساب مایونڈ ۱۰ شلنگ ۱۰ پینس فی آؤنس سونا صرف ہوتا ہے پس اگر کوئی یا ہر تو سونا دیکھو اس کے ہمدرد سکے لے لے مایونڈ ۱۰ شلنگ ۱۰ پینس کو ایک آؤنس سونے کی قیمت کے بجائے اس کے سکے سمجھنا زیادہ قرین حقیقت ہوگا۔ پس جہاں زر مستند رائج ہے وہاں سونے اور سکے میں بہت قریبی تعلق ہے جو کوئی یا ہر اپنے سونے کے ہم وزن سکے تیار کر سکتا ہے مصارف سکے رنی رائے نام ہوں تو ہوں اس صورت میں سونے اور زر کی قدر ایک سطح پر رہتی ہے اور مقدار طلا بڑھنے کا زر کی قدر پر براہ راست وہی اثر پڑتا ہے جو مقدار زر بڑھنے کا اور اس کی وجہ وہی سونے کے ہمدرد سکے بنانے کی سہولت ہے۔

سونے کے صرف سکے ہی نہیں ڈیپتے بلکہ اس سے مشابہ کام لیے جاتے ہیں جو جبیل چاروں مدوں میں ترتیب پا سکتے ہیں۔ دھینہ۔ ریور و سامان سکے اونگوں کا سرمایہ محفوظ سونے کے پہلے دو مصرف اس کی قدر کو گننے سے رکھتے ہیں لیکن سونا سکے بنکر اکثر اپنی اوزر کی قدر کم کر دیتا ہے اور سرمایہ محفوظ میں ہینچ کر تودہ زر کی مقدار اس قدر بڑا دیتا ہے کہ دونوں کی قدر میں کم بیش تخفیف ہوئے بعد کوئی چار نہیں۔

پس ماندہ ممالک میں اب تک سونے کی بڑی بڑی مقداریں بطور دھینہ رکھنے کا رواج ہے جس کے وجوہات کی بحث سے ہم امتداد مفرد رہیں یہاں صرف یہ جتنا مقصود ہے کہ اس رواج سے اضافہ رسد کا اثر ضعیف ہو جاتا ہے۔ سونے کی مقدار جو کاس سے نکلتی ہے وہ پھر زمین میں دفن کر دی جاتی ہے اس سے کوئی کام نہیں لیا جاتا گویا کہ

حصہ ہارم
نابہم

وہ مقدار میداری نہیں ہوتی۔ بہتہ جب کسی سونا و فیسنوں سے نکلے گا تو اس کا نتیجہ ہو
شکل اضافہ رسد نظر آئے گا سونے کا زیور اور سامان بھی بکثرت تیار ہوتا ہے اس کا
اتر اصابہ طلب ہے۔ جو کہ سونے کی قدر گھٹنے سے روکتا ہے۔ مسترقی ممالک میں خاص طور
سے سونا بطور دینہ زیور استعمال ہوتا ہے یورپ اور امریکہ والے والے سونے کو دینیوں
میں تو بیکار نہیں ڈالتے لیکن اس سے زیور اور سامان ضرور تیار کرتے ہیں ان لوگوں
استعمالوں کے رسد گھٹا کر اور طلب بڑھا کر سونے کی قدر بہت کچھ استعمال رکھی ہے اگر
سونے سے یہ کام نہ لے جاتے تو اس کی قدر بہت زیادہ گھٹ چکی ہوتی۔ جوں ہی
امریکہ میں نئی کانٹوں سے سونا چاندی نکلتا شروع ہوا کیپ آف گوڈ ہوپ ہو کر
یورپ امریکہ سے ہندوستان آنے کا راستہ دریافت ہوا۔ ان دہاتوں کی ہندوستان

ہمٹانگ تھی اور ان سے بہت تروہی دو کام لیے جاتے ہیں جو ادھر بیان ہوئے۔ پس
دہاتوں یورپ والے امریکہ سے یہ دہاتیں ہندوستان بھیجتے اور ہندوستان کی پسند
معاوضہ میں لیتے ہیں اگر نئے سونے چاندی کی ایک مقدار کثیر ہندوستان یوں جذب
نہ کرتا تو یورپ و امریکہ میں اس کی قدر خدا جانے کس قدر اور کم ہو جاتی مگر جذب کرنے
کی خاصیت اب تک ہندوستان میں نمایاں ہے تخمینہ کیا گیا ہے کہ شہ ۱۹۱۱ء
کے درمیان گزشتہ ۴۰ برس کے اندر ہندوستان نے بشکل دینہ و زرو سامان تقریباً
دو ارب روپیہ قیمتی سونا جذب کیا اور یہ مقدار ہی عرصہ میں نکلے ہوئے سونے کی
مجموعی مقدار کی ۱۰ فیصدی ہے۔ اس سے اندازہ ہو سکتا ہے کہ پیداوار کا کس قدر
حصہ اس طرح پر کل ممالک میں جذب ہو جاتا ہوگا۔ تخمینہ کیا گیا کہ شہ ۱۹۱۱ء میں سالانہ
پیداوار کا ایک اکیس ارب تہائی سونا صرف زیور اور سامان میں صرف ہوا اور دینے جدار
ایکسٹریکٹ ہونے سے بہتہ چلتا ہے کہ شہ ۱۸۸۹ء اور شہ ۱۹۱۱ء کے درمیان گزشتہ ۲۲ سال میں

امریکہ - یورپ اور ہندوستان میں جس قدر سونا بڑا اس میں سے ۱۵ فیصد اور زیور حصہ جہاں ہم میں جذب ہو گیا۔ اور باقی سکوں اور سرمایہ محفوظ میں کام آیا۔

(۶) سونا صرف ہونے کی دو مدیں یعنی ڈیسٹہ اور زیور و سامان اس کی رسد کا اثر ضعیف رسد کر کے اور طلب بڑھا کر اس کی قدر میں تخفیف ہونے سے روکتی ہیں۔ لیکن اس کے طلب رہ باقی دو مصرف یعنی زر اور سرمایہ محفوظ کا سونے اور خود زر کی قدر پر کیا اثر بڑھتا ہے اس کی اب ہم تشریح کرتے ہیں۔ کچھ لوگ جن کو کاروبار چلانے کے واسطے زر درکار ہے جو سونے کے سکے سرکاری دارالضرب میں ڈھلا لیتے ہیں۔ یعنی سونا داخل کر کے بشرط معینہ سکتے لے لیتے ہیں۔ مثلاً انگلستان میں ایک آونس سونے کے ۳۰ پیسے، اٹلنگ ۱۰ پیسے پینس ملتے ہیں۔ جب کاروبار کی گرم بازاری ہوتی ہے خرید و فروخت کے واسطے زیادہ زر کی ضرورت محسوس ہوتی ہے اور سونے کی ایک مقدار زر کی شکل اختیار کر لیتی ہے۔

مقدار زر بڑھنے کی ایک تسک لٹا دیا پر بیان ہوئی۔ لیکن جبے بنک قائم ہوئے اور نوٹ اور چیک نے رواج پایا اضافہ زر میں جمید سہولت ہو گئی صرف بقدر ۲۰-۳۰ فیصدی سونا بطور سرمایہ محفوظ رکھا اور نوٹ یا چیک جاری کر دئے اور ان کے احرا کا وہی اثر پڑتا ہے جو خود زر فلزانی کے بڑھنے کا اس طرح ہر سونے سے دو چند سہ چند مقدار زر کا کام لے لیا جاتا ہے۔ اس واقعہ کی ہم اس سے قبل تشریح کر چکے ہیں جس کے اعادہ کی یہاں ضرورت نہیں۔ نہایت متغیر تخمینوں سے پتہ چلتا ہے کہ محض اعتبار نے زر کی مقدار سہ چند چہا ر چند بڑھا رکھی ہے۔ یعنی سرمایہ محفوظ کا ایک دسہ تین چار کا کام لے رہا ہے۔ اور تخمینہ کیا گیا ہے کہ دسمبر ۱۹۱۳ء میں ۱۳ ارب روپیہ قیمتی سونا یورپ اور امریکہ کے بینکوں میں بطور سرمایہ محفوظ موجود تھا اس

مصیبت کا امداد کرنا دیتا ہے۔ اگر ایک ورلڈ کے ذریعے سے رکی مقدار بڑھائی جاتی تو عالمی
 رفرنزاتی موجودہ کاروبار چلانے کے واسطے ماکائی ثابت ہوتا اور ماحول ہزار اضافہ کے اگر
 اس کی قلت رہتی ہو اور قدر میں اضافہ ہوتا تو عجیب نہ تھا۔

تعمید کیا گیا ہے کہ سنہ ۱۹۷۰ء میں صرف انگلستان - فرانس جرمنی امریکہ اور ہندوستان
 کے حساب گہروں میں تقریباً سو اسی کھرب روپیہ کالین دین طے ہوا اس سے اندازہ ہو سکا
 ہے کہ دنیا میں کاروبار کس وسیع پیمانہ پر چل رہا ہے۔ بینک کے بیان میں واضح ہو چکا ہے کہ حساب
 گہروں میں ایک سیلہ دار وصول کرنے کی بابت نہیں آتی سب داد و ستد ایک کے ذریعہ
 سے عمل میں آتی ہے۔ اب غور کرنا چاہئے کہ محض اعتبار کی سائبر بک ہونے سے سہرا محفوظ
 سے کیسے بڑے کام لے رہے ہیں اور اگر یہ طریق اختیار نہ کیا جاتا تو رفرنزاتی کی اس قدر زیادہ
 مقدار درکار ہوتی کہ اس کا ہیما ہونا دشوار تھا اور اس کی کثرت سے قدر گھٹنے کا تو ذکر ہی
 کیا ہے اور جب رکی کافی مقدار دستیاب ہوتی تو کاروبار کو موجودہ عروج میں نہ آنا محال
 تھا اور نقص محال اگر کافی مقدار موجود بھی ہوتی تو اس قدر کثیر مقدار میں رفرنزاتی کا استعمال
 نہایت تکلیف دہ بلکہ کاروبار میں مایوس ثابت ہوتا۔ اب اس معاشی متولدہ مفہوم سمجھنا
 دشوار ہو گا کہ کاروبار کی موجودہ ترقی کا راز اعتبار میں مضمر ہے۔

اوپر کی بحث سے واضح ہوا کہ رکی مقدار بالکل سکھاس قدر بڑھنی محال تھی کہ وجہ
 کثرت اس کی قدر گھٹ سکتی۔ صرف جدید طریق اعتبار نے نوٹ اور چیک کے ذریعے سے
 اضافہ نہ کی گنجائش اس قدر بڑھادی ہے کہ باوجود جذب طلبہ ترقی کاروبار رکی قدر میں
 بوجہ کثرت تبدیلی کے تخفیف ہو رہی ہے۔

مذکورہ بالا امور قبول کے علاوہ اضافہ رکی ایک صورت اور بھی ہے جس قدر
 جلد جلد دست پر دست ہو گا۔ ایسا معلوم ہو گا کہ گویا اس کی مقدار زیادہ ہو جیسا مثلاً

کوئی ریل گاڑی دو آیتوں کے درمیان آتے چلے دن میں دو مرتبہ گزے۔ اب اگر اس کی رفتار دو گنی کر دی جائے اور دو مرتبہ کے بجائے دن میں وہ چار مرتبہ گزے لگے تو نتیجہ وہی نکلے گا کہ گویا ایک کے بجائے دو ریل گاڑی چلتی ہیں۔ بعد ہی حال زر کا سمجھا یا ہے کار و مار میں زر کی گردش جس قدر تیز ہوگی اسی قدر وہ زیادہ مقدار کا کام سرسجام دے گا اس کے برعکس اگر گردش کا بجائے ہر اور اس سے کاروبار میں کام نہ لیا جائے تو اس کا وہی اثر محسوس ہوگا جیسا کہ مقدار گھٹنے کا زر کی حلد حلد گردش کرنے کی حالت اصطلاحاً کارکردگی زر سے تعبیر کی جاتی ہے۔ زر میں جس قدر کارکردگی اعلیٰ ہوگی اس سے اسی قدر بڑی مقدار کا کام نکلے گا گویا کارکردگی زر سے وہی نتیجہ نکلتا ہے ہر چیز کی مقدار بڑھتی ہے۔

ادھر کی بحث سے واضح ہوا ہوگا کہ اضافہ زر کی تین صورتیں ہیں سونے کی نئی مقدار زر کی شکل میں لائی جاتی ہے۔ اعتبار کی بنا پر نوٹ اور پیک کے ذریعہ سے زر کی مقدار بڑھائی جاتی ہے اور زر کی کارکردگی کو ترقی دیکر وہی نتیجہ حاصل کیا جائے جو زر کی مقدار بڑھانے سے حاصل ہوتا۔

رسد زر کی تین صورتیں تو معلوم ہو گئیں اب غور کرنے کی بات یہ ہے کہ زر کا پہلا کام آلہ مبادلہ مبادیہ یعنی اس کی وساطت سے خرید و فروخت ہوتی ہے جو یہ کسی ملک میں جس قدر آسانی سے زیادہ ہوگی اور جس قدر کاروبار بکثرت جاری ہوگا اسی قدر زر کی زیادہ مقدار درکار ہوگی۔ اتنا کہ کوئی ایسا اصول اور طریق دریافت نہ ہو سکا کہ کسی ملک کے واسطے زر کی جس قدر مقدار مناسب ہو ٹھیک اندازہ کر کے اس کو مقرر کیا جاسکے جب خرید و فروخت کے واسطے زر کی موجودہ مقدار نا کافی ثابت ہوتی ہے تو لوگ اس کی مقدار بڑھانی شروع کر دیتے ہیں اور خصوصاً نوٹ اور پیک کے ذریعہ سے بوجہ سہولت

حصہ ہمارے
ماہ نام
و جوری مسافت کہی کہی زر کی مقدار حد اعتدال سے بہت زیادہ بڑا ہادی جاتی ہے اسی اندیشہ
سے احراز رکاز کا عادی پر خاص قانونی نگرانی رکھی جاتی ہے زرخیز مینتہ القدر کا بھی کام دیتا ہے
یعنی لوگ اس کو بطور اندوختہ محفوظ رکھتے ہیں تاکہ بوقت ضرورت کام آئے ایسا کل زر
بقدر اپنے مجموعہ کے موجودہ زر کی مقدار گھٹا دیتا ہے۔ یعنی جب تک وہ کام میں نہ لایا جا
زر کی قدر پر اس کی موجودگی کا کوئی اثر نہیں پڑتا۔ مثلاً ہندوستان میں کل بچا س کروڑ
روپیہ موجود ہو۔ جس میں سے ۲۰ کروڑ مدفون ہو اور تیس کروڑ کاروبار میں چلتا ہو۔ روپیہ
کی قدر پر اس میں کم و کر کا اثر پڑے گا۔ باقی بیس کروڑ جب تک مدفون ہے بلحاظ اس
اثر کے اس کا ہونا ہونا برابر ہے البتہ جب وہ فیمنوں سے نکلے گا تو وہ قدر روپیہ پہ
اپنا اثر ڈالے گا۔ مشرقی ممالک میں اب تک زر سے خاص طور پر خزانہ القدر کا کام
لیا جاتا ہے۔ خود ہندوستان میں زر کی مقدار کثیر ذینوں میں مقید ہے اور ہوتی رہتی ہے،
البتہ اب کچھ عرصہ سے لوگوں میں شوق پیدا ہوا ہے کہ اپنے اندوختوں کو بنک میں
داخل کریں یا بطور خرید حصص کاروبار میں لگا دیں جو جو زر و فیمنوں سے باہر لگے
اس کی مقدار بڑھے گی اور قدر میں کم و بیش تخفیف ہوگی۔

زر کی رسد و طلب کی مختصر تشریح کے بعد اب یہ جتنا مقصود ہے کہ زر کی قدر
بھی مثل اور چیزوں کی، قدر کے رسد و طلب کے باہمی تعلق سے قرار پاتی ہے۔ یہ ضرور
ہیں کہ ہر اضافہ رسد کے بعد زر کی قدر گھٹے۔ اگر رسد کے ساتھ ساتھ طلب میں بھی
برابر یا زیادہ اضافہ ہو تو گھٹنے کے بجائے یا تو قدر برقرار رہے گی یا ابھی اور بڑھ جائے
گی اس کے برعکس اگر رسد برقرار رہے لیکن طلب میں کسی وجہ سے کمی آجائے تب
بھی قدر میں تخفیف ہو جائے گی۔ چنانچہ زر کی تاریخ میں ایسے واقعات موجود ہیں
کہ کاروبار کے عروج کے ساتھ زر کی مقدار بھی بڑھی لیکن اس کی قدر میں کوئی کمی

کی ہیں آئی ملکہ الہا اصا نہ ہوا لیکن جب کاروبار میں تنزل ہوا تو خود بخود بغیر مزید اضافہ کے حصہ ہارم موجودہ زر کی قدر گھٹنے لگی جیسا کہ اس سے قبل بھی بتایا جا چکا ہے اگر صرف زر فلزاتی سے کام لیا جاتا تو موجدہ کاروبار چلانے کے وہ کافی ہوسکتا اور باوجود ہزار اضافہ بھر بھی زر کی قدر بڑھی نہ رہتی۔ لیکن خدا پہلا کرے زر کا عدی کا کہ اس نے اضافہ زر کی بہت گنجائش پیدا کر دی جو کہ زر کا عدی کا احرا سہل بھی ہے اور مفید بھی لوگ اس کی مقدار بڑھانے میں حد اعتدال سے گزر جاتے تھے۔ لیکن اب ایسی قانونی پابندیاں عائد کر دی گئی ہیں کہ اس کا اجرا مناسب حد و دے اندر اندر رہتا ہے بھر بھی رسد و طلبے میں بالعموم ایسی نسبت رکھی جاتی ہے کہ رسد و طلب کا نہ صرف ساتھ بلکہ کچھ پیش پیش رہے اس کا نتیجہ یہ ہے کہ زر کی قدر میں مسلسل مگر تبدیلیج تخفیف ہو رہی ہے اور بحیثیت مجموعی ایسی تخفیف ملک کے حق میں مفید ہے چنانچہ اس واقعہ سے ہم ابھی آگے چلکر بحث کریں گے۔

اتک ہم نے زرطلانی سے بحث کی اور زر قانونی کو زمرستند مانا۔ یورپ اور امریکہ میں تو زر کی حالت اپنی مفروضات کے مطابق ہے لیکن ایشیا کے ممالک میں اب تک زر نفرتی اور وہ بھی زمرستند نہیں بلکہ زر وضعی بطور زر قانونی رائج ہے خود ہندوستان کا زر قانونی چاندی کا روپیہ ہے جو کہ سراسر زر وضعی ہے اس کی قدر فلزاتی قدر قانونی سے یک ثلث گہی رہتی ہے یا یوں کہئے کہ قدر فلزاتی سے قدر قانونی یک نصف زیادہ رہتی ہے جیسے کہ انگلستان کا زمرستند بصرح معین سونے کے مبادلہ میں مل سکتا ہے۔ یعنی ایک آونس کے بدلے میں ۳ پونڈ ۷ اشلنگ ۱۰ پیس ہر وقت دارا الضرب سے لیے جاسکتے ہیں۔

ہندوستان میں چاندی اور روپیہ کا شرح معین مبادلہ نہیں ہو سکتا اور اس کی وجہ یہی روپیہ کا زر وضعی ہونا ہے روپیوں کے حساب سے بھی چاندی کی قیمت گہشتی بڑھتی رہتی ہے۔ چاندی عوام کے ہاتھوں زیور اور سامان میں کام آتی ہے۔ روپیہ سے

حصہ چہارم
باب ہم

اُن کا براہِ راست کوئی تعلق نہیں عوام اپنی حامی کے روپیہ نہیں ڈھلوا سکتے۔ روپیہ کا جسہ ا
قطعاً سرکار کے ہاتھ میں ہر وہ حبِ صرورت و بھتیجی پر سنے روپیے ڈال کر دیدیتی جو حبیب
یا ہستی ہو نہیں دیتی۔ ررستند کے اضافہ میں جس قدر اختیار عوام کو دیگر ممالک میں ہو
رررضعی کے اضافہ میں ہندوستان میں نہیں۔ اُن ممالک میں سکہ سازی آزاد ہو اور ہمارے
ہاں مخصوص۔ اگر ہندوستان میں بھی سکہ سازی آزاد کر دی جائے تو کل لوگ ہی اپنی چاندی
کے روپیہ ڈھلوالیں حتیٰ کہ روپیوں کی قدر اس قدر گھٹے کہ قدر قانونی اور قدر فلزاتی میں کوئی فرق
نہ ہو اگرچہ زر فلزاتی کا اضافہ بالکل سرکار کے اختیار میں ہو اور رضعی کے ساتھ ایسا اہتمام لایا
ہو لیکن نوٹا ویک کے درپے سے ہاں بھی زر کی مقدار میں منقول اضافہ ہو رہا ہو اور روپیہ
کی قدر میں تخفیف ہوتی جاتی ہو۔ ہندوستان میں جو گرائی پہل رہی ہو اس کے اسباب و
نتائج سے ہم آگے چلکر حد اگانہ بحث کریں گے ہاں صرف ہندوستان کے زر کی مثال سے
چاندی اور زر نفرتی کا تعلق دکھانا مقصود تھا۔ چین کا زر قانونی بھی نفرتی ہو اور وہ بھی غالباً
زر رسمی ہو۔ پساد امریکہ میں زر نفرتی محض بطور محدود زر قانونی رائج ہو۔

اضافہ
مقدار زر
کے نتائج

(۱) یہ تو تحقیق ہو گیا کہ مثل اور بیروں کی قدر کے زر کی قدر بھی قانون رسد و طلب کے تابع ہو۔
رسد و طلب کی مدین بھی مختصر اواصح کر دی گئیں نیز معلوم ہوا کہ زر کی رسد بالعموم طلب سے
پچھلے پیش رہتی ہو جس کا نتیجہ یہ ہو کہ زر کی قدر میں عرصہ سے مسلسل مگر تبدیلیہ تخفیف ہو
رہی ہو اور بحیثیت مجموعی چیزوں کی قیمت بڑھتی معلوم ہوتی ہو کہ گویا گرائی پہل رہی ہو۔
اس سوال پیدا ہوتا ہو کہ زر کی مقدار اس قدر بڑھنا کہ اس کی قدر گھٹنے لگے اور چیزوں کی
قیمت چڑھ جائے۔ آیا ملک کے حق میں مضر ہو یا مفید۔ بطور توضیح طریق سراسر مہربان ہو
بلکہ خلاف عقل معلوم ہوتا ہو۔ فرض کرو کہ روپیہ کی مقدار دو گنی کر لے اس کی قدر
تخفیف رہ جائے تو اس کے برعکس ہوئے کہ جو کام پہلے ایک روپیہ سے کیا جاتا تھا اب سے

بھیجے گا اور سوائے اس کے کہ لوگوں کو اتنے ہی کاروبار میں زر کی دو گنی مقدار برتنی پڑے اور مصیبت مہم
 کیا فائدہ ہوگا۔ بلکہ دو چند زر کی گراں باری سے لوگوں کو خواہ مخواہ تکلیف پہنچے گی۔ بیشک مابہم
 اگر زر کی طلب اس قدر محدود اور میں ہو کہ مقدار دو گنی کرے سے زر کی قدر نصف رہ جائے
 تو ایسا اضافہ فضول بلکہ مضر ہوگا۔ لیکن اصلی حالت اس مفروضہ کے خلاف ہے۔ ہر ترقی یافتہ
 ملک میں کچھ کاروبار روپیہ دستیاب ہونے کی وجہ سے ہم باقی پڑے رہتے ہیں لیکن جن
 ہی روپیہ کی افراط ہوتی ہے وہ ہی طرح پر اہٹ کھڑے ہوتے ہیں جیسے کہ باریق ہونے سے خشک
 و جھٹ پھوٹ جکتے ہیں۔ ایسا بہت کم ممکن ہے کہ ترقی کاروبار کی گسیٹس مائل حتم ہو جائے اور
 زر کی طلب میں اضافہ قطعاً ممکن نہ ہو کہشہ واقعہ یہ ہوتا ہے کہ زر کی جدید مقدار میں سے ایک
 بڑا حصہ تو نئے نئے کاروبار باری کرنے میں صرف ہو جاتا ہے اور کچھ باقی رہ کر تحصیف قدر
 کا باعث ہوتا ہے اس کی مثال بیعینہ یوں سمجھنی چاہئے کہ ہائش کا زیادہ تر بانی تو زمین میں
 جذب ہو کر مائات اگاتا ہے اور کچھ سطح زمین پر بہتا ہے تاہم۔ لیکن اگر زر کی مقدار موجب رو
 حساب بڑھا دی جائے تو اس کی کثرت سے کاروبار کا وہی حشر ہوگا جو بانی کے سیلاب
 زراعت کا ہوتا ہے۔ پس کاروبار کی حالت دیکھ کر اس کے مطابق زر کی مقدار بڑھانی چاہئے
 اور بڑھانی جاتی ہے۔ زمین سہرہ آنے کی وجہ سے جو کاروبار بڑھ کر بڑھتے وہ بھی جاری
 ہو جاتے ہیں اور کہشہ قدر زر میں بھی تھوڑی بہت تحصیف نمودار ہو جاتی ہے۔ اگر اضافہ
 زر میں بہت زیادہ احتیاط برتی جائے تو شاید قدر میں تحصیف ہو یا بہت کم ہو لیکن بہت
 زور اور پخت نے زر کا اضافہ نہایت پہل بنا دیا ہے زر کی رسد طلب سے دو قدم آگے
 جاتی ہے اور قدر میں تحصیف ہوتی رہتی ہے مگر ہمدردی نہ کہ بہت زیادہ دیا کہ نہ غیر منطقی گرامی
 سے خواہ میں ہے احتیاطی اور کاروبار میں ابتری نہ چاہئے۔ حالانکہ زر کی مقدار
 حشر ہے ترقی یافتہ ممالک میں باہم نمودار ہوتے ہیں۔ کاروبار سے

سکاربہار ترقی پاتے ہیں اور قدر زمین میں تنہا تنہا ہوتی ہے۔ خود قدر کی تخفیف بشرطیکہ حد اعتدال سے تجاوز نہ کرے اور اس قدر زیادہ نہ ہو کہ ناقابل برداشت بن کر کاروبار کو درہم برہم کر دے معاشی ترقیات کی معاون ہو اور بحیثیت مجموعی عوام کے حق میں مفید۔ چنانچہ اب ہم اسی واقعہ کی تشریح کرتے ہیں۔

اگر کسی شخص کو ایسے چار روپیہ دیے جاویں جن کی قدر گھٹ کر سابق ۲ روپیہ کے برابر ہو گئی ہو اور پھر ایک ایسا روپیہ دیا جائے کہ جس کی قدر بڑھ کر سابق ۲ روپیہ کے برابر ہو گئی ہو تو اگرچہ یہ ۴ روپیہ اور ایک روپیہ ہر قدر ہوں گے یعنی ان کے مبادلہ میں برابر برابر چیزیں مل سکیں گی اور درحقیقت لوگوں کو زر کی قدر سے عرض ہے کہ نہ مقدار سے لیکن یہ بات بعضی ہر کہ ۴ روپیہ ملنے سے دل کو جو حوشی حاصل ہوگی ایک روپیہ ملنے سے نہیں ہو سکتی۔ یہ کچھ طبیعت کا خاصہ معلوم ہوتا ہے کہ زر ملتے وقت قدر کا تو کچھ خیال نہیں ہوتا۔ صرف مقدار کا دوری اثر محسوس ہوتا ہے۔ سکوں کی تعداد جس قدر زیادہ ہا آگئی ہے پانے والا اُسی قدر اپنے کو دولت مند خیال کرنے لگتا ہے۔ اگرچہ چیزیں گراں ہوں لیکن مزدور کو اجرت میں زر کی زیادہ مقدار ملے اور چیزیں ارزاں ہوں لیکن اجرت کی مقدار کم ہو اور دونوں حالتوں میں اجرت صحیحہ برابر ہو تو اجرت متعارف کی کمی بیشی کا مزدور کی ہمت اور کوشش پر ضرور اثر پڑے گا اور مقابلہ کمال اول وہ زیادہ خوش خشم نظر آئے گا اگرچہ زر کی قدر کم ہو لیکن اس کی مقدار کی زیادتی کی وجہ سے وہ اپنے آپ کو زیادہ آمدنی والا خیال کرے گا اور اس کے برعکس بحالت دوم اُس کو مقدار کی کمی کی وجہ سے آمدنی کم نظر آئے گی حالانکہ نہ پادتی قدر کی وجہ سے اس کی مالی حالت میں کوئی فرق نہیں اگرچہ قدر نظر انداز کر کے مقدار سے آمدنی کا تخمینہ کرنا محض مغالطہ ہے لیکن اس کا اثر عوام کی ہمت اور کوشش پر اس قدر گہرا پڑتا ہے کہ اس کا سنا نہ کرنا ہر شد ضروری ہے۔ جب زر کی قدر گھٹتی ہے تو اول قیمت

اور کچھ کچھ عرصہ بعد احرار - لگان - کرایہ ان سب مدوں میں اضافہ نمودار ہونے لگتا ہے حصہ چہارم
 اور ان کے مالک خیال کرتے ہیں کہ ان کی آمدنی بڑھ رہی ہے اور وہ زیادہ دولت مند ہونے
 جاتے ہیں۔ ہر طرف اطمینان اور کاروباری گرم جوشی نظر آنے لگتی ہے۔ اضافہ قیمت سے
 کارخانہ داروں اور تاجروں میں کاروبار کا جوش بھیلتا ہے۔ زیادتی اجرت متعارف سے
 مردوروں کے دل بڑھتے ہیں۔ مٹی لگان سے زمیندار یا کاشتکار ہمال ہوئے ہیں ہنونا
 کہ قدر گھٹنے کی حالت میں مقدار زر کے اضافہ کو اضافہ آمدنی شمار کرنا سہل سمجھتا ہے۔
 لیکن یہ دھوکا عام طبیعتوں میں اس قدر مالا گزیر ہے اور کاروباری حالت پر اس کا اس قدر
 گہرا اثر پڑتا ہے کہ اس کا یہ ہونا ملک کے حق میں مفید ہے۔ چنانچہ تجربہ سے بھی ثابت ہو چکا ہے کہ
 خواہ قدر نہ بڑھے لیکن صرف مقدار بڑھے سے لوگ ایسی آمدنی میں اضافہ خیال کر لے لگتے ہیں
 اور حتمی خوشی کاروبار میں زیادہ توجہ اور تندہی سے مصروف ہو جاتے ہیں۔ چنانچہ جو
 گرانہ اضافہ مقدار زر کی بدولت ہو پہلے اس کا اثر کاروبار پر بہت موافق پڑتا ہے آمدنی کے
 زیادتی کے خیال میں لوگ گرانہ کی پرواہ نہیں کرتے اور ایسے کو خوشحال تصور کر لے لگتے ہیں اور
 بزعیم خود زیادہ دولت مند بننے کی کوشش کرتے ہیں کثرت زر کی سبب ایک ہونی گرانہ بچے
 بار محسوس ہونے کے سمن دولت اندوزی پر تار یا نہ کا کام کرتی ہے۔ چنانچہ کثرت زر گرانہ اور
 معاشی ترقیات کچھ لازم و ملزوم سی پائی جاتی ہیں یا مقدار زر بڑھنے اور قدر گھٹنے سے کاروباری
 طبقوں میں ایک نئی روح چمک جاتی ہے۔ وہ تو قیمت - احرار - لگان اور کرایہ بڑھا کر
 تخفیف زر کی غاصی تلائی کر لیتے ہیں اور مزید براں مقدار زر بڑھنے سے ایسے ہی حق ہوتے
 ہیں کہ گویا ان کی آمدنی میں کوئی حقیقی اضافہ ہوا۔ لیکن اس حالت میں دو طبقے ضرور نقصان
 میں رہتے ہیں۔ اول تو قرض خواہ اگر قرض ادا کرتے وقت قرض دیے کے وقت کے
 مقابلہ میں زر گرانہ قدر ۶۰ فیصد کم ہو جائے تو قرض دار سوار سپہ کی شکل میں صرف ۸۰

حصہ ہارم

مابہم

روپیہ ادا کرتا ہو اور قرض خواہ کو ہر سیکڑے پہلے دیتے ہوئے میں وہیہ کم ملتے ہیں۔ لیکن یہ صورت اس وقت پیش آتی ہے جبکہ قرض متعدد سال بعد ادا کیا جائے۔ قرض خواہ صرف زر کی مساوی مقدار پانے کا مستحق ہوتا ہے۔ قدر کا کوئی لحاظ نہیں کیا جاتا۔ آج کل سود اس غیر اعتباری نقصان کی تلافی بھی شمار ہو سکتا ہے اور تخفیف قدر سے اُن لوگوں کو بھی تکلیف ہوتی ہے جن کی آمدنی مقرر ہو مثلاً ملازم ہریشہ لوگ کہ اُن کی تنخواہیں مقرر ہیں اُن کو حسب اشتقاق ترقیاں ضرور ملتی ہیں لیکن قیمت و اجرت وغیرہ کی مانند تخفیف قدر زر کے لحاظ سے اُن کی تنخواہوں میں کوئی خاص اضافہ نہیں کیا جاتا۔ ایک تو یوں ہی معیار زندگی اعلیٰ ہونے کی وجہ سے مصارف بڑھ گئے ہیں۔ دوم قدر زر بھی گھٹ رہی ہے، گرانی ہر طرف مسلط ہے لیکن ان کی تنخواہوں کی مقدار زر مثلاً میں پچاس۔ سو۔ یا ہزار روپیہ مقرر ہے۔ اب گذر ہو نو کیسے ہو۔ تنخواہ تو بڑھنے سے رہی بالآخر رشوت کا دست فیصلہ یلنا شروع ہو جاتا ہے دیندار لوگوں میں عام شکایت ہے کہ بدبختی کی بدولت دنیا سے خیر و برکت اٹھ گئی کسی زمانہ میں چھوٹی چھوٹی تنخواہوں والے کنبہ یا لٹے تھے اور اب بڑی بڑی تنخواہیں والے بلا لکھان رشوت لیتے ہیں مگر یور نہیں پڑتا۔ ان کی شکایت بالکل بجا ہے اور ان کی توجیہ گوجھولی بھالی ہی لیکن یا کیرہ دلوں کو تسکین ضرور دیدیتی ہے۔

حاصل کلام یہ کہ مقدار زر کا اضافہ اور اس کی قدر کی تخفیف بشرطیکہ حد اعتدال سے تجاوز نہ کرے معاشی ترقیات اور عام مرفہ احمالی کو معاویں ثابت ہوتی ہے۔ صرف جس طبقوں کی آمدنی کی مقدار زمینیں ہو ان کو گرانی کم و بیش زیر بار ضرور کرتی ہے۔ طرین طرح کی ترکیبوں سے وہ بھی اپنے نقصان کی تلافی کر رہی لیتے ہیں۔ اب تک ہم نے جس گرانی کے نتائج دکھائے وہ وہ گرانی ہے جو کثرت زر سے پیدا ہو۔ اگر گرانی قلت پیداوار سے شکل قوط نمودار ہو تو عوام کے حق میں مقرر بلکہ تباہ کن ثابت ہوگی۔ یہاں جہاز اور تیار

کہہ ارض کی طنائیں کینچ دی ہیں اکثر پیداوار ملک ملک گہومتی ہے اور دنیا کے گوشہ گوشہ کی حصص تمام حالت سب پر عیاں رہتی ہے۔ اس کسی خاص ملک میں تو قحط کا اندیشہ ماقی نہیں رہا البتہ عالمگیر قحط سے خدا محفوظ رکھے۔

(۷) میکزیکو۔ کناڈا۔ برازل۔ ریاستہائے متحدہ امریکہ
ٹرانسوال۔ آسٹریلیا۔ کیلی فورنیا اور ساہیریا میں خاص طور پر سونا نکلتا ہے۔
ہندوستان میں ریاست میسور میں سونے کی کانیں عینہ کیا جاتا ہے کہ جب سے امریکہ کا
یہ پہلا یعنی ۱۷۹۳ء سے لیکر ۱۸۲۵ء تک تقریباً ساڑھے پینتالیس ارب و بیہ قیمتی سونا دنیا بھر
میں نکل چکا ہے۔ جس میں سے تقریباً اکیس ارب و بیہ کا سونا صرف گزشتہ ۲۲ سال میں
یعنی ۱۸۹۳ء اور ۱۹۱۵ء کے درمیان دستیاب ہوا گذشتہ چند سالوں سے اوسط سوا اڑ
ڈیڑہ ارب و بیہ کے درمیان ہر سال کانوں سے سونا نکل رہا ہے اور یہ بھی اندازہ لگایا گیا ہے
کہ کل دنیا میں جس قدر سونا موجود ہے اس کا دسواں حصہ ہندوستان میں ہے اور کل موجود
چاندی کا پانچواں حصہ لیکن علاوہ زر کے ہندوستان میں سونے چاندی سے قیمتی اور درسا کا بھی
کام بہتر لیا جاتا ہے۔

باب دہم

ہندوستان میں گرائی کے اسباب و نتائج

تجزیہ (۱) گرائی کی تحقیقات (۲) گرائی کی حالت (۳) گرائی کے اسباب

(۴) رسد و طلب پیداوار (۵) محصول برآمد کی تجویر (۶) اضافہ زر (۷)

اسباب داخلی و خارجی (۸) سکوں کا اثر (۹) گرائی کے نتائج (۱۰) مسئلہ اطلاع

(۱) کچھ عرصہ سے ہندوستان میں عام طور پر گرائی بڑھ رہی ہے۔ اکثر چیزوں کی قیمت میں

مستل اضافہ ہو رہا ہے۔ لوگوں میں گرائی کا چیر چاہیلا ہوا ہے اجاروں اور جلسوں میں اس پر

بحث مباحثہ ہوتا رہتا ہے اور کہوں بہو جب صریحاً گرائی کا موافق یا مخالفت اتر ہر شخص کی

حالت پر پڑتا ہے تو عوام کا اس پر غور کرنا بالکل قدرتی امر ہے۔ پس اس گلہبی کا سلجھانا درادشوار

کام ہے اس کے واسطے خاص قسم کی معلومات درکار ہے جو عوام بطور خود حاصل نہیں کر سکتے پس

مسئلہ گرائی کو سمجھنے کا ہندوستان میں اشتیاق بھی ہے اور سمجھانے کی ضرورت بھی مزید براں

گوشتہ باب میں ہم نے صرف قدر زر اور گرائی کا تعلق دکھایا تھا ہندوستانی گرائی کی

بحث سے علاوہ تخفیف قدر زر گرائی کے اور گونا گوں اسباب بھی وضع ہو جائیں گے جس سے

گرائی کی اصولی بحث میں مزید وسعت نظر پیدا ہوگی ع - چہ خوش بود کہ برآید بیک کرشمہ و کا

مسئلہ گرائی سے عوام کو جو دلچسپی ہے اور اس کی تشریح کی جس قدر ضرورت ہے اس کا لحاظ

کر کے سرکار ہند نے سلسلہ ۱۹ء میں ایک خاص کمیٹن مقرر کیا تھا کہ وہ کافی تحقیقات کر کے

ہندوستان میں گرائی کی حالت اور اس کے اسباب و نتائج کی مفصل رپورٹ مرتب کرے

تین سال تک تحقیقات جاری رہ کر سنہ ۱۹۳۱ء میں ایک ہدایت جامع رپورٹ تین حلدوں میں شائع ہوئی جس میں سنہ ۱۹۲۹ء سے لیکر سنہ ۱۹۳۱ء تک ۲۲ سال کا حال ہیج ہزار اعداد و شمار تو اس رپورٹ کے سب سے زیادہ مستند ہیں اور اکثر پیش کردہ اسباب و نتائج بھی صحیح ہیں۔ البتہ کبھی کبھی ان میں اختلاف رائے کی گنجائش بلکہ ضرورت نظر آتی ہے ہمارے اس باب کا سنگ میا دوہری کیشن کی رپورٹ ہر باب ہم و وہم میں تقریباً کل اعداد و شمار اسی رپورٹ سے منسلک مقول ہیں۔ البتہ اسباب و نتائج کی بحث میں بشرط ضرورت اختلاف بھی کیا گیا ہے۔ اس باب کے مطالعہ سے ہندوستان کے معاشی حالات کا حاکم پیش نظر ہو جائے گا۔ اور مسئلہ گرانی کی علمی بحث میں بھی اس سے قابل قدر مدد ملے گی۔

(۲۱) کچھ عرصہ سے گرانی عالمگیر نظر آتی ہے۔ ہر ملک میں قیمتیں بڑھ رہی ہیں۔ یہ جو لمبے گوانی کی دن مردوروں میں استرا یک ہوتے رہتے ہیں ان کا خاص باعث بھی ہی گرانی نہیں ہے بلکہ حالت جبکہ اس کی بدولت اجرت صحیح میں تحفیض ہو جاتی ہے تو مزدور بھی اجرت متعارف کا سطرالبہ کرتے ہیں۔ پھر حال تمام ملکوں میں قیمتیں بڑھ رہی ہیں اور زندگی میں خرچ ہوتی جاتی ہے۔ دیوں تو اکثر ممالک کی قیمتوں کے متعلق سنہ ۱۹۲۹ء سے لیکر سنہ ۱۹۳۱ء تک ۲۲ سال کے اندکس نمبر موجود ہیں۔ ان کی مختلف طوالت ہم صرف سنہ ۱۹۲۹ء اور اس کے بعد والے انڈکس نمبر پیش کرتے ہیں جن کے ہر ملک میں جدا جدا اضافہ قیمت کے درجہ لیلیاں ہوں گے سنہ ۱۹۲۹ء سے سنہ ۱۹۳۱ء تک ہر سال کی قیمتوں کا اوسط نمونہ وزن کر کے ذیل کے انڈکس نمبر تیار کیے گئے ہیں اور قیمتیں بحساب زر طلا درج ہیں۔

۱۹۲۹ء سے ۱۹۳۱ء تک ہر سال کی قیمتیں

۱۹۲۹	۱۹۳۰	۱۹۳۱	۱۹۳۲	۱۹۳۳	۱۹۳۴	۱۹۳۵	۱۹۳۶	۱۹۳۷	۱۹۳۸	۱۹۳۹	۱۹۴۰	۱۹۴۱	۱۹۴۲	۱۹۴۳	۱۹۴۴	۱۹۴۵	۱۹۴۶	۱۹۴۷	۱۹۴۸	۱۹۴۹	۱۹۵۰	۱۹۵۱	۱۹۵۲	۱۹۵۳	۱۹۵۴	۱۹۵۵	۱۹۵۶	۱۹۵۷	۱۹۵۸	۱۹۵۹	۱۹۶۰	۱۹۶۱	۱۹۶۲	۱۹۶۳	۱۹۶۴	۱۹۶۵	۱۹۶۶	۱۹۶۷	۱۹۶۸	۱۹۶۹	۱۹۷۰	۱۹۷۱	۱۹۷۲	۱۹۷۳	۱۹۷۴	۱۹۷۵	۱۹۷۶	۱۹۷۷	۱۹۷۸	۱۹۷۹	۱۹۸۰	۱۹۸۱	۱۹۸۲	۱۹۸۳	۱۹۸۴	۱۹۸۵	۱۹۸۶	۱۹۸۷	۱۹۸۸	۱۹۸۹	۱۹۹۰	۱۹۹۱	۱۹۹۲	۱۹۹۳	۱۹۹۴	۱۹۹۵	۱۹۹۶	۱۹۹۷	۱۹۹۸	۱۹۹۹	۲۰۰۰	۲۰۰۱	۲۰۰۲	۲۰۰۳	۲۰۰۴	۲۰۰۵	۲۰۰۶	۲۰۰۷	۲۰۰۸	۲۰۰۹	۲۰۱۰	۲۰۱۱	۲۰۱۲	۲۰۱۳	۲۰۱۴	۲۰۱۵	۲۰۱۶	۲۰۱۷	۲۰۱۸	۲۰۱۹	۲۰۲۰	۲۰۲۱	۲۰۲۲	۲۰۲۳	۲۰۲۴	۲۰۲۵	۲۰۲۶	۲۰۲۷	۲۰۲۸	۲۰۲۹	۲۰۳۰	۲۰۳۱	۲۰۳۲	۲۰۳۳	۲۰۳۴	۲۰۳۵	۲۰۳۶	۲۰۳۷	۲۰۳۸	۲۰۳۹	۲۰۴۰	۲۰۴۱	۲۰۴۲	۲۰۴۳	۲۰۴۴	۲۰۴۵	۲۰۴۶	۲۰۴۷	۲۰۴۸	۲۰۴۹	۲۰۵۰	۲۰۵۱	۲۰۵۲	۲۰۵۳	۲۰۵۴	۲۰۵۵	۲۰۵۶	۲۰۵۷	۲۰۵۸	۲۰۵۹	۲۰۶۰	۲۰۶۱	۲۰۶۲	۲۰۶۳	۲۰۶۴	۲۰۶۵	۲۰۶۶	۲۰۶۷	۲۰۶۸	۲۰۶۹	۲۰۷۰	۲۰۷۱	۲۰۷۲	۲۰۷۳	۲۰۷۴	۲۰۷۵	۲۰۷۶	۲۰۷۷	۲۰۷۸	۲۰۷۹	۲۰۸۰	۲۰۸۱	۲۰۸۲	۲۰۸۳	۲۰۸۴	۲۰۸۵	۲۰۸۶	۲۰۸۷	۲۰۸۸	۲۰۸۹	۲۰۹۰	۲۰۹۱	۲۰۹۲	۲۰۹۳	۲۰۹۴	۲۰۹۵	۲۰۹۶	۲۰۹۷	۲۰۹۸	۲۰۹۹	۲۱۰۰	۲۱۰۱	۲۱۰۲	۲۱۰۳	۲۱۰۴	۲۱۰۵	۲۱۰۶	۲۱۰۷	۲۱۰۸	۲۱۰۹	۲۱۱۰	۲۱۱۱	۲۱۱۲	۲۱۱۳	۲۱۱۴	۲۱۱۵	۲۱۱۶	۲۱۱۷	۲۱۱۸	۲۱۱۹	۲۱۲۰	۲۱۲۱	۲۱۲۲	۲۱۲۳	۲۱۲۴	۲۱۲۵	۲۱۲۶	۲۱۲۷	۲۱۲۸	۲۱۲۹	۲۱۳۰	۲۱۳۱	۲۱۳۲	۲۱۳۳	۲۱۳۴	۲۱۳۵	۲۱۳۶	۲۱۳۷	۲۱۳۸	۲۱۳۹	۲۱۴۰	۲۱۴۱	۲۱۴۲	۲۱۴۳	۲۱۴۴	۲۱۴۵	۲۱۴۶	۲۱۴۷	۲۱۴۸	۲۱۴۹	۲۱۵۰	۲۱۵۱	۲۱۵۲	۲۱۵۳	۲۱۵۴	۲۱۵۵	۲۱۵۶	۲۱۵۷	۲۱۵۸	۲۱۵۹	۲۱۶۰	۲۱۶۱	۲۱۶۲	۲۱۶۳	۲۱۶۴	۲۱۶۵	۲۱۶۶	۲۱۶۷	۲۱۶۸	۲۱۶۹	۲۱۷۰	۲۱۷۱	۲۱۷۲	۲۱۷۳	۲۱۷۴	۲۱۷۵	۲۱۷۶	۲۱۷۷	۲۱۷۸	۲۱۷۹	۲۱۸۰	۲۱۸۱	۲۱۸۲	۲۱۸۳	۲۱۸۴	۲۱۸۵	۲۱۸۶	۲۱۸۷	۲۱۸۸	۲۱۸۹	۲۱۹۰	۲۱۹۱	۲۱۹۲	۲۱۹۳	۲۱۹۴	۲۱۹۵	۲۱۹۶	۲۱۹۷	۲۱۹۸	۲۱۹۹	۲۲۰۰	۲۲۰۱	۲۲۰۲	۲۲۰۳	۲۲۰۴	۲۲۰۵	۲۲۰۶	۲۲۰۷	۲۲۰۸	۲۲۰۹	۲۲۱۰	۲۲۱۱	۲۲۱۲	۲۲۱۳	۲۲۱۴	۲۲۱۵	۲۲۱۶	۲۲۱۷	۲۲۱۸	۲۲۱۹	۲۲۲۰	۲۲۲۱	۲۲۲۲	۲۲۲۳	۲۲۲۴	۲۲۲۵	۲۲۲۶	۲۲۲۷	۲۲۲۸	۲۲۲۹	۲۲۳۰	۲۲۳۱	۲۲۳۲	۲۲۳۳	۲۲۳۴	۲۲۳۵	۲۲۳۶	۲۲۳۷	۲۲۳۸	۲۲۳۹	۲۲۴۰	۲۲۴۱	۲۲۴۲	۲۲۴۳	۲۲۴۴	۲۲۴۵	۲۲۴۶	۲۲۴۷	۲۲۴۸	۲۲۴۹	۲۲۵۰	۲۲۵۱	۲۲۵۲	۲۲۵۳	۲۲۵۴	۲۲۵۵	۲۲۵۶	۲۲۵۷	۲۲۵۸	۲۲۵۹	۲۲۶۰	۲۲۶۱	۲۲۶۲	۲۲۶۳	۲۲۶۴	۲۲۶۵	۲۲۶۶	۲۲۶۷	۲۲۶۸	۲۲۶۹	۲۲۷۰	۲۲۷۱	۲۲۷۲	۲۲۷۳	۲۲۷۴	۲۲۷۵	۲۲۷۶	۲۲۷۷	۲۲۷۸	۲۲۷۹	۲۲۸۰	۲۲۸۱	۲۲۸۲	۲۲۸۳	۲۲۸۴	۲۲۸۵	۲۲۸۶	۲۲۸۷	۲۲۸۸	۲۲۸۹	۲۲۹۰	۲۲۹۱	۲۲۹۲	۲۲۹۳	۲۲۹۴	۲۲۹۵	۲۲۹۶	۲۲۹۷	۲۲۹۸	۲۲۹۹	۲۳۰۰	۲۳۰۱	۲۳۰۲	۲۳۰۳	۲۳۰۴	۲۳۰۵	۲۳۰۶	۲۳۰۷	۲۳۰۸	۲۳۰۹	۲۳۱۰	۲۳۱۱	۲۳۱۲	۲۳۱۳	۲۳۱۴	۲۳۱۵	۲۳۱۶	۲۳۱۷	۲۳۱۸	۲۳۱۹	۲۳۲۰	۲۳۲۱	۲۳۲۲	۲۳۲۳	۲۳۲۴	۲۳۲۵	۲۳۲۶	۲۳۲۷	۲۳۲۸	۲۳۲۹	۲۳۳۰	۲۳۳۱	۲۳۳۲	۲۳۳۳	۲۳۳۴	۲۳۳۵	۲۳۳۶	۲۳۳۷	۲۳۳۸	۲۳۳۹	۲۳۴۰	۲۳۴۱	۲۳۴۲	۲۳۴۳	۲۳۴۴	۲۳۴۵	۲۳۴۶	۲۳۴۷	۲۳۴۸	۲۳۴۹	۲۳۵۰	۲۳۵۱	۲۳۵۲	۲۳۵۳	۲۳۵۴	۲۳۵۵	۲۳۵۶	۲۳۵۷	۲۳۵۸	۲۳۵۹	۲۳۶۰	۲۳۶۱	۲۳۶۲	۲۳۶۳	۲۳۶۴	۲۳۶۵	۲۳۶۶	۲۳۶۷	۲۳۶۸	۲۳۶۹	۲۳۷۰	۲۳۷۱	۲۳۷۲	۲۳۷۳	۲۳۷۴	۲۳۷۵	۲۳۷۶	۲۳۷۷	۲۳۷۸	۲۳۷۹	۲۳۸۰	۲۳۸۱	۲۳۸۲	۲۳۸۳	۲۳۸۴	۲۳۸۵	۲۳۸۶	۲۳۸۷	۲۳۸۸	۲۳۸۹	۲۳۹۰	۲۳۹۱	۲۳۹۲	۲۳۹۳	۲۳۹۴	۲۳۹۵	۲۳۹۶	۲۳۹۷	۲۳۹۸	۲۳۹۹	۲۴۰۰	۲۴۰۱	۲۴۰۲	۲۴۰۳	۲۴۰۴	۲۴۰۵	۲۴۰۶	۲۴۰۷	۲۴۰۸	۲۴۰۹	۲۴۱۰	۲۴۱۱	۲۴۱۲	۲۴۱۳	۲۴۱۴	۲۴۱۵	۲۴۱۶	۲۴۱۷	۲۴۱۸	۲۴۱۹	۲۴۲۰	۲۴۲۱	۲۴۲۲	۲۴۲۳	۲۴۲۴	۲۴۲۵	۲۴۲۶	۲۴۲۷	۲۴۲۸	۲۴۲۹	۲۴۳۰	۲۴۳۱	۲۴۳۲	۲۴۳۳	۲۴۳۴	۲۴۳۵	۲۴۳۶	۲۴۳۷	۲۴۳۸	۲۴۳۹	۲۴۴۰	۲۴۴۱	۲۴۴۲	۲۴۴۳	۲۴۴۴	۲۴۴۵	۲۴۴۶	۲۴۴۷	۲۴۴۸	۲۴۴۹	۲۴۵۰	۲۴۵۱	۲۴۵۲	۲۴۵۳	۲۴۵۴	۲۴۵۵	۲۴۵۶	۲۴۵۷	۲۴۵۸	۲۴۵۹	۲۴۶۰	۲۴۶۱	۲۴۶۲	۲۴۶۳	۲۴۶۴	۲۴۶۵	۲۴۶۶	۲۴۶۷	۲۴۶۸	۲۴۶۹	۲۴۷۰	۲۴۷۱	۲۴۷۲	۲۴۷۳	۲۴۷۴	۲۴۷۵	۲۴۷۶	۲۴۷۷	۲۴۷۸	۲۴۷۹	۲۴۸۰	۲۴۸۱	۲۴۸۲	۲۴۸۳	۲۴۸۴	۲۴۸۵	۲۴۸۶	۲۴۸۷	۲۴۸۸	۲۴۸۹	۲۴۹۰	۲۴۹۱	۲۴۹۲	۲۴۹۳	۲۴۹۴	۲۴۹۵	۲۴۹۶	۲۴۹۷	۲۴۹۸	۲۴۹۹	۲۵۰۰	۲۵۰۱	۲۵۰۲	۲۵۰۳	۲۵۰۴	۲۵۰۵	۲۵۰۶	۲۵۰۷	۲۵۰۸	۲۵۰۹	۲۵۱۰	۲۵۱۱	۲۵۱۲	۲۵۱۳	۲۵۱۴	۲۵۱۵	۲۵۱۶	۲۵۱۷	۲۵۱۸	۲۵۱۹	۲۵۲۰	۲۵۲۱	۲۵۲۲	۲۵۲۳	۲۵۲۴	۲۵۲۵	۲۵۲۶	۲۵۲۷	۲۵۲۸	۲۵۲۹	۲۵۳۰	۲۵۳۱	۲۵۳۲	۲۵۳۳	۲۵۳۴	۲۵۳۵	۲۵۳۶	۲۵۳۷	۲۵۳۸	۲۵۳۹	۲۵۴۰	۲۵۴۱	۲۵۴۲	۲۵۴۳	۲۵۴۴	۲۵۴۵	۲۵۴۶	۲۵۴۷	۲۵۴۸	۲۵۴۹	۲۵۵۰	۲۵۵۱	۲۵۵۲	۲۵۵۳	۲۵۵۴	۲۵۵۵	۲۵۵۶	۲۵۵۷	۲۵۵۸	۲۵۵۹	۲۵۶۰	۲۵۶۱	۲۵۶۲	۲۵۶۳	۲۵۶۴	۲۵۶۵	۲۵۶۶	۲۵۶۷	۲۵۶۸	۲۵۶۹	۲۵۷۰	۲۵۷۱	۲۵۷۲	۲۵۷۳	۲۵۷۴	۲۵۷۵	۲۵۷۶	۲۵۷۷	۲۵۷۸	۲۵۷۹	۲۵۸۰	۲۵۸۱	۲۵۸۲	۲۵۸۳	۲۵۸۴	۲۵۸۵	۲۵۸۶	۲۵۸۷	۲۵۸۸	۲۵۸۹	۲۵۹۰	۲۵۹۱	۲۵۹۲	۲۵۹۳	۲۵۹۴	۲۵۹۵	۲۵۹۶	۲۵۹۷	۲۵۹۸	۲۵۹۹	۲۶۰۰	۲۶۰۱	۲۶۰۲	۲۶۰۳	۲۶۰۴	۲۶۰۵	۲۶۰۶	۲۶۰۷	۲۶۰۸	۲۶۰۹	۲۶۱۰	۲۶۱۱	۲۶۱۲	۲۶۱۳	۲۶۱۴	۲۶۱۵	۲۶۱۶	۲۶۱۷	۲۶۱۸	۲۶۱۹	۲۶۲۰	۲۶۲۱	۲۶۲۲	۲۶۲۳	۲۶۲۴	۲۶۲۵	۲۶۲۶	۲۶۲۷	۲۶۲۸	۲۶۲۹	۲۶۳۰	۲۶۳۱	۲۶۳۲	۲۶۳۳	۲۶۳۴	۲۶۳۵	۲۶۳۶	۲۶۳۷	۲۶۳۸	۲۶۳۹	۲۶۴۰	۲۶۴۱	۲۶۴۲	۲۶۴۳	۲۶۴۴	۲۶۴۵	۲۶۴۶	۲۶۴۷	۲۶۴۸	۲۶۴۹	۲۶۵۰	۲۶۵۱	۲۶۵۲	۲۶۵۳	۲۶۵۴	۲۶۵۵	۲۶۵۶	۲۶۵۷	۲۶۵۸	۲۶۵۹	۲۶۶۰	۲۶۶۱	۲۶۶۲	۲۶۶۳	۲۶۶۴	۲۶۶۵	۲۶۶۶	۲۶۶۷	۲۶۶۸	۲۶۶۹	۲۶۷۰	۲۶۷۱	۲۶۷۲	۲۶۷۳	۲۶۷۴	۲۶۷۵	۲۶۷۶	۲۶۷۷	۲۶۷۸	۲۶۷۹	۲۶۸۰	۲۶۸۱	۲۶۸۲	۲۶۸۳	۲۶۸۴	۲۶۸۵	۲۶۸۶	۲۶۸۷	۲۶۸۸	۲۶۸۹	۲۶۹۰	۲۶۹۱	۲۶۹۲	۲۶۹۳	۲۶۹۴	۲۶۹۵	۲۶۹۶	۲۶۹۷	۲۶۹۸	۲۶۹۹	۲۷۰۰	۲۷۰۱	۲۷۰۲	۲۷۰۳	۲۷۰۴	۲۷۰۵	۲۷۰۶	۲۷۰۷	۲۷۰۸	۲۷۰۹	۲۷۱۰	۲۷۱۱	۲۷۱۲	۲۷۱۳	۲۷۱۴	۲۷۱۵	۲۷۱۶	۲۷۱۷	۲۷۱۸	۲۷۱۹	۲۷۲۰	۲۷۲۱	۲۷۲۲	۲۷۲۳	۲۷۲۴	۲۷۲۵	۲۷۲۶	۲۷۲۷	۲۷۲۸	۲۷۲۹	۲۷۳۰	۲۷۳۱	۲۷۳۲	۲۷۳۳	۲۷۳۴	۲۷۳۵	۲۷۳۶	۲۷۳۷	۲۷۳۸	۲۷۳۹	۲۷۴۰	۲۷۴۱	۲۷۴۲	۲۷۴۳	۲۷۴۴	۲۷۴۵	۲۷۴۶	۲۷۴۷	۲۷۴۸	۲۷۴۹	۲۷۵۰	۲۷۵۱	۲۷۵۲	۲۷۵۳	۲۷۵۴	۲۷۵۵	۲۷۵۶	۲۷۵۷	۲۷۵۸	۲۷۵۹	۲۷۶۰	۲۷۶۱	۲۷۶۲	۲۷۶۳	۲۷۶۴	۲۷۶۵	۲۷۶۶	۲۷۶۷	۲۷۶۸	۲۷۶۹	۲۷۷۰	۲۷۷۱	۲۷۷۲	۲۷۷۳	۲۷۷۴	۲۷۷۵	۲۷۷۶	۲۷۷۷	۲۷۷۸	۲۷۷۹	۲۷۸۰	۲۷۸۱	۲۷۸۲	۲۷۸۳	۲۷۸۴	۲۷۸۵	۲۷۸۶	۲۷۸۷	۲۷۸۸	۲۷۸۹	۲۷۹۰	۲۷۹۱	۲۷۹۲	۲۷۹۳	۲۷۹۴	۲۷۹۵	۲۷۹۶	۲۷۹۷	۲۷۹۸	۲۷۹۹	۲۸۰۰	۲۸۰۱	۲۸۰۲	۲۸۰۳	۲۸۰۴	۲۸۰۵	۲۸۰۶	۲۸۰۷	۲۸۰۸	۲۸۰۹	۲۸۱۰	۲۸۱۱	۲۸۱۲	۲۸۱۳	۲۸۱۴	۲۸۱۵	۲۸۱۶	۲۸۱۷	۲۸۱۸	۲۸۱۹	۲۸۲۰	۲۸۲۱	۲۸۲۲	۲۸۲۳	۲۸۲۴	۲۸۲۵	۲۸۲۶	۲۸۲۷	۲۸۲۸	۲۸۲۹	۲۸۳۰	۲۸۳۱	۲۸۳۲	۲۸۳۳	۲۸۳۴	۲۸۳۵	۲۸۳۶	۲۸۳۷	۲۸۳۸	۲۸۳۹	۲۸۴۰	۲۸۴۱	۲۸۴۲	۲۸۴۳	۲۸۴۴	۲۸۴۵	۲۸۴۶	۲۸۴۷	۲۸۴۸	۲۸۴۹	۲۸۵۰	۲۸۵۱	۲۸۵۲	۲۸۵۳	۲۸۵۴	۲۸۵۵	۲۸۵۶	۲۸۵۷	۲۸۵۸	۲۸۵۹	۲۸۶۰	۲۸۶۱	۲۸۶۲	۲۸۶۳	۲۸۶۴	۲۸۶۵	۲۸۶۶	۲۸۶۷	۲۸۶۸	۲۸۶۹	۲۸۷۰	۲۸۷۱	۲۸۷۲	۲۸۷۳	۲۸۷۴	۲۸۷۵	۲۸۷۶	۲۸۷۷	۲۸۷۸	۲۸۷۹	۲۸۸۰	۲
------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	---

ہندوستان میں گرائی کے حساب نتائج

۶۸۳

حصہ چارم	سہ	انگلستان	جرمنی	فرانس	امریکہ	آسٹریلیا	ہندوستان
باب دہم	۱۹۰۱	۹۸	۱۰۲	۱۰۶	۱۰۲	۱۰۸	۱۲۰
	۱۹۰۲	۹۶	۹۹	۹۸	۱۰۶	۱۱۶	۱۱۵
	۱۹۰۳	۹۷	۱۰۵	۱۰۰	۱۰۷	۱۱۶	۱۱۱
	۱۹۰۴	۱۰	۱۰۶	۹۹	۱۰۶	۹۸	۱۱۰
	۱۹۰۵	۱۰	۱۰۶	۱۰۰	۱۰۶	۱۰۱	۱۲۰
	۱۹۰۶	۱۰۷	۱۱۸	۱۱	۱۱۵	۱۰۵	۱۳۳
	۱۹۰۷	۱۱۳	۱۲۷	۱۱۶	۱۲۲	۱۱۳	۱۳۸
	۱۹۰۸	۱۰۴	۱۱۵	۱۰۵	۱۱۵	۱۲۳	۱۴۷
	۱۹۰۹	۱۰۵	۱۱۹	۱۰۷	۱۱۹	۱۱۰	۱۳۸
	۱۹۱۰	۱۱۰	۱۲۳	۱۱۶	۱۲۲	۱۱۱	۱۳۷
	۱۹۱۱	۱۱۴	۱۳۳	۱۲۰	۱۲۱	۱۱۱	۱۳۹
	۱۹۱۲	۱۲۳	۰۰۰	۰۰۰	۱۲۸	۱۳۰	۱۴۷

۱۹۰۷ء سے ۱۹۱۱ء تک پانچ سال کی قیمتوں کا مجموعی اوسط حساب فیل تھا جس سے معلوم ہو گا کہ اس عرصہ میں ملک کی قیمتوں میں کتنا کتنا اضافہ ہوا یہاں پر بھی وہی ۱۸۹ سے ۱۹۰۷ء تک پانچ سال کا مجموعی اوسط سو فرس کر کے باقی قیمتیں بحساب فیصدی دکھائی گئی ہیں۔

انہی کس نمبر متعلق قیمت مابین ۱۹۰۷ء و ۱۹۱۱ء

۱۴۰

ہندوستان

۱۲۴

جرمنی

حصہ چہارم

ایکس قیمت متعلق قیمت مابین ۱۹۰۱ء تا ۱۹۱۱ء

نات ہم

۱۲۰

امریکہ

۱۱۳

آسٹریلیا

۱۱۲

فرانس

۱۰۹

انگلستان

ہر ملک کی قیمتوں کے تعیرات جدا جدا دکھائے گئے ہیں لیکن مختلف ملکوں کی قیمتوں کے تعیرات کا باہمی مقابلہ کہیں بھی نہیں کیا گیا مختلف ملکوں کے اوسطوں کا مقابلہ کرنے میں ایک معاملہ ممکن ہے جو کہ مثالِ دل سے بخوبی واضح ہو گا۔ فرض کرو کہ انگلستان میں گہوں کا نرخ ۴ روپیہ میں ہوا اور ہندوستان میں ۳ روپیہ میں ہوا اب اگر ان کی قیمت میں بقدر ایک روپیہ میں اضافہ ہو تو بحساب فیصدی سابق قیمت انگلستان میں اس کی قیمت ۱۲۵ دکھائی جائے گی اور ہندوستان میں ۱۳۳۔ حالانکہ قیمت میں اضافہ دونوں جگہ تقریباً مساوی یعنی ایک روپیہ میں ہو۔ گویا قیمت کے مساوی اضافہ کا اثر انڈیا میں زیادہ نظر آتا ہے اور گرائی میں کم۔ ہندوستان دوسرے ملکوں کو کثرت سے پیداوار خام ہتھیاروں جس کی قیمت بمقابلہ دوسرے ملکوں کے ہندوستان میں بقدر مصارف آمد و رفت کم رہتی ہے یا بڑیوں کہنے کے در آمد والے ملکوں میں بڑی رہتی ہے نتیجہ یہ ہے کہ ایسی پیداوار خام کے یکساں اضافہ قیمت کا اثر ہندوستان کی کثرت قیمت میں بہت نمایاں نظر آتا ہے اور دوسرے ملکوں کی اعلیٰ قیمت میں اس سے کم۔ منجملہ اور متعدد وجوہات کے جن سے ہم آئندہ بحث کریں گے۔ ہندوستان کی قیمت میں اور ملکوں سے زیادہ اضافہ نظر آنے کا ایک باعث یہ بھی ہے جو ہم نے ابھی بیان کیا۔

بعض سہولت مواد نہ ہونے سے ہندوستانی قیمتوں کے تعیرات بھی بجاتا نظر آتا ہے

حصہ چہارم
 حساب انگریزی نوٹ مروج کی ہیں لیکن ہندوستان میں رزقہ یعنی روپیہ رائج ہر روپیہ کے حسابے
 ہندوستانی قیمتوں میں سنہ ۱۸۹۱ء سے لیکر سنہ ۱۹۱۲ء تک جو تغیرات نمودار ہوئے وہ اس
 اندکس نمبر سے ظاہر ہر اس میں بھی سنہ ۱۸۹۱ء سے لیکر سنہ ۱۹۱۲ء سال کی قیمتوں کا اوسط
 معروض کر کے سالانہ کے مابعد کی قیمتیں بحساب فیصدی درج ہیں۔

اندکس نمبر متعلق تغیرات قیمت ہندوستان بحساب بیٹن ۱۸۹۱-۱۹۱۲

۱۰۱۱	سنہ ۱۹۰۲	۹۷	سنہ ۱۸۹۱
۱۰۷	سنہ ۱۹۰۳	۹۸	سنہ ۱۸۹۱
۱۰۶	سنہ ۱۹۰۴	۱۰۳	سنہ ۱۸۹۲
۱۱۶	سنہ ۱۹۰۵	۱۰۲	سنہ ۱۸۹۳
۱۰۶	سنہ ۱۹۰۶	۱۰۰	سنہ ۱۸۹۴
۱۰۳	سنہ ۱۹۰۷	۱۰۱	سنہ ۱۸۹۵
۱۰۳	سنہ ۱۹۰۸	۱۰۴	سنہ ۱۸۹۶
۱۰۳	سنہ ۱۹۰۹	۱۰۱	سنہ ۱۸۹۷
۱۰۳	سنہ ۱۹۱۰	۱۰۶	سنہ ۱۸۹۸
۱۰۳	سنہ ۱۹۱۱	۱۰۴	سنہ ۱۸۹۹
۱۰۱	سنہ ۱۹۱۲	۱۰۲	سنہ ۱۹۰۰
		۱۰۶	سنہ ۱۹۰۱

اندکس نمبر بالا میں سنہ ۱۸۹۱ء خاص طور پر قابل توجہ ہر اس سے قبل قیمتیں بھی بڑھیں تو کبھی
 گھٹ بھی گئیں اور تغیرات ۲۰-۶۲ فیصدی کے اندر اندر رہے۔ لیکن اس سال سے قیمتوں
 میں نمایاں اضافہ شروع ہوتا ہے اور اس سے ماقبل سالوں کی قیمتیں روز بروز خواب و

حیدر آباد سے لے کر چناب کا دل شکر رونی سن چڑا عورتی سنا

[illegible]

124 129 132 135 139 144 147 148 151 151

129 162 17 126 111 120 132 124 122 121

سینہ ۱۹۷۰ء سے ۱۹۷۲ء تک چار سال کے اندر قیمتوں کا مجموعی اوسط حسی فی ل تھا

۱۳۷	یادول	۱۵۹	چمڑا
۱۳۳	روئی	۱۴۴	ج
۱۳۱	سن	۱۴۲	چنہ
۱۰۹	سک	۱۴۲	سامان عمارت
		۱۴۱	گہیوں

اس وراثتوں کے سبب جتنے درجہ ہیں اور آپس میں ایسے گتھے ہوئے کہ ان میں حصہ چارم کامل تفریق تو محال ہوا ورنہ ان کے اثرات کا نتیجہ جدا جدا ممکن۔ البتہ اس قدر تحقیق کر کہ کچھ حساب مل جلتا گرائی ٹر ہا رہے ہیں۔

گرائی یا اصافہ قیمت کی دوسو تیس ہو سکتی ہیں یا تو بوجہ قلت پیداوار خود قیمت بڑھ جائے یا بوجہ کثرت زرخیز و رزری قدر میں تخفیف ہو۔ اور ایسا معلوم ہو کہ گویا گرائی پھیل رہی ہے ہندوستان میں یہ دونوں صورتیں یکجا نظر آتی ہیں۔ اول تو پیداوار کی رسد بمقابل طلب ناکافی ہے، جس کی وجہ سے خود قیمت بڑھتی ہے دوم مقدار زریں اصافہ ہونے سے اس کی قدر میں بھی کم و بیش تخفیف ہو رہی ہے۔ جو گرائی نمایاں کرنے میں سونے پر سہاگہ کا کام دیتی ہے۔

(۲) ہندوستان اب محض ایک زرعی ملک ہو گیا ہے اور یہاں کی گرائی خاص طور پر سامان خوراک سے متعلق ہے اول گرائی کی پہلی صورت یعنی پیداوار کی قلت کو لیجئے ہندوستان میں زرعی پیداوار کی رسد بمقابل طلب ناکافی ہونے کے خاص خاص اسباب درج ذیل ہیں۔

(۱) زراعت کی بربادیاں۔

(ب) کہیتوں کی ناکافی تیاری۔

(ج) اعلیٰ درجہ والی زمین کی قوت پیداواری میں انحطاط۔

(د) اونے درجہ والی زمینوں کی کاشت۔

(س) سامان خوراک کے بجائے دوسری چیزوں کی کاشت

(س) بمقابل افزونی آبادی کاشت کی ناکافی توسیع۔

(ط) برآمد پیداوار۔

(۲) زراعت کی بربادیاں۔ ہندوستان ایک چھا خاصہ براعظم ہے اس کا عام پیشہ

جس پر ہمارے ہاں
 باہم
 زراعت ہر اور زراعت پیسوں خطوں میں گہری رہتی ہے تھانہ دنا در کوئی ایسا مبارک سال گذرنا ہو
 جب کہ فصل اچھی پیدا ہو ورنہ کسی نہ کسی صوبہ یا صوبوں میں کسی نہ کسی طرح زراعت کو
 نقصان پہنچ ہی جاتا ہے گوہر ہوں سے آبپاشی میں قابل قدر مدد ملتی ہے۔ تاہم زراعت کی
 تھانہ دنا بیشر بارش پر منحصر ہے اور بارش بھی حسب ضرورت ہونہ کم نہ زیادہ اور ٹھیک
 وقت وقت پر ورنہ بے قرینہ بارش سے جتنا بھی نقصان پہنچے کم ہے پھر سیلاب۔
 اولوں اور آندھی کے طوفان۔ کمرے کا گہراؤ اور ٹڈی دل۔ ان میں سے ہر ایک
 زراعت کو خاک میں ملائے کے لیے کافی ہے۔ سنہ ۱۸۹۱ء سے سنہ ۱۹۱۲ء تک ہندوستان
 کی زراعت کو اکثر سوہ اتفاق پیش آیا کئے اور جلد جلد ماسا حد حالات اس کو گہرے رہے
 اس ہائیں سال کے دوران میں صرف دو سال ۱۸۹۲ء اور ۱۹۰۳ء ایسے مبارک
 کئے کہ جب کل ملک میں پیداوار بھی ہوئی۔ ورنہ ہر سال زراعت پر کوئی نہ کوئی بلا
 نازل ہوتی رہی۔ جتنا پھر ہر سال کی منحصر حالت پیش کی جاتی ہے۔
 سنہ ۱۸۹۰ء۔ بنگال بہار میں سیلاب سے فصلیں تباہ ہو گئیں۔ اور ممالک متوسط میں اولوں
 کا طوفان آیا۔

۱۸۹۱ء۔ ۲۔ بنگال بہار اور پنجاب و مدراس میں بوجہ قلت یا بارش زراعت کو سخت
 نقصان پہنچا۔ جہاں پھر وہیں اولوں کا طوفان آیا۔

۱۸۹۲ء۔ ۳۔ تمام ملک میں بیدار اور اچھی رہی۔

۱۸۹۳ء۔ ۴۔ ممالک متوسط میں بوجہ کثرت یا بیش سیلاب فصل بربت ہو گئی۔ صوبہ
 متحدہ میں آندھیوں اور ٹڈی دل سے فصل کو نقصان پہنچا۔

۱۸۹۴ء۔ ۵۔ کثرت بارش اور سیلاب سے صوبہ متحدہ اور پنجاب میں فصل ماری
 گئی

۱۸۹۵-۶ء صوبہ متحدہ میں بے وقت مارش ہوئے سے اور پنجاب میں قلت بارش سے حصہ چارم
فصل خراب ہو گئی۔

۱۸۹۶-۷ء بوجہ قلت مارش ہمدوستان کے کل صوبوں کی فصلیں خشک ہو گئیں اور تمام
ممالک میں قحط پھیل گیا۔

۱۸۹۸-۹ء بوجہ قلت بارش وڈی دل پنجاب کی فصل ماری گئی۔ بہار میں سیلاب
اور بنگال میں وڈی دل سے فصل برباد ہوئی۔

۱۸۹۹-۱۹۰۰ء بنگال بہار میں بارش بکثرت اور بے وقت ہوئی۔ پنجاب میں بارش
کی بہت قلت ہی تینوں صوبوں میں فصل خراب ہو گئی۔ ممالک متوسط
بہی اور مدراس کا حشر بھی پنجاب کا سا ہوا۔ گویا تمام ملک میں قحط
پھیل گیا۔

۱۹۰۱-۲ء بارش بے وقت ہوئے سے صوبہ متحدہ کی فصل خراب ہو گئی
۱۹۰۲-۳ء بنگال بہار میں بارش بے وقت ہوئی۔ بہی ممالک متوسط میں مارش کی قلت
رہی۔ یاروں صوبوں کی فصل خراب ہے۔ پنجاب میں اولوں کا طوفان آیا
۱۹۰۲-۳ء مارش بے وقت ہوئے سے ممالک متوسط کی فصل ماری گئی۔

۱۹۰۳-۴ء ملک سحر میں راعیت خوب اچھی رہی۔
۱۹۰۴-۵ء صوبہ متحدہ اور بہار میں کھڑے اور ٹھیک بارش سے اور بہی میں وڈی دل
اور بے وقت مارش سے فصلوں کو نقصان پہنچا۔
۱۹۰۵-۶ء بہی میں قلت بارش اور بے وقت بارش سے فصل بالکل تباہ ہو گئی
اور قحط نمودار ہو گیا۔

۱۹۰۶-۷ء بنگال بہار میں کثرت بارش و سیلاب اور پنجاب میں بے وقت بارش

فصلیں خراب ہو گئیں۔

حصہ چہارم

ماہ ہم

۱۹۰۸ء ۱۹۰۹ء
ہنگال بہار میں فصلیں سیر کثرت بارش اور سب جلاب کی مرہ ہوئیں۔ صوبہ
متحدہ میں قلت بارش اور پنجاب میں اولوں کے طوفان اور بے وقت
بارش سے فصلیں ماری گئیں۔ ممالک متوسط اور بمبئی میں بھی بارش کی قلت
رہی۔ مدراس میں بارش بے وقت ہوئی یہاں کی فصلیں بھی ماری گئیں
اور ملک بھر میں خوب قحط پہیلا۔

۱۹۰۸ء ۱۹۰۹ء
بہار میں بارش کی قلت اور ہنگال میں بارش کی کثرت سے فصلوں کو
نقصان پہنچا۔ ممبئی میں کہیں بارش کی کثرت رہی کہیں قحط اور کہیں ہ
بے وقت ہوئی۔ متحدہ یہاں بھی فصل کی تباہی نکلا۔

۱۹۰۹ء ۱۹۱۰ء
ممبئی اور مدراس میں بارش کی کمی سے فصلوں کو نقصان پہنچا۔ پنجاب میں
اولوں کا سخت طوفان آیا۔

۱۹۱۱ء ۱۹۱۲ء
پنجاب بمبئی اور مدراس میں بارش بے وقت ہوئی اور کم۔ جس سے
فصلوں کو نقصان پہنچا۔

دوسرے ملکوں سے مقابلہ کرنے پر معلوم ہوتا ہے کہ جس قدر ہندوستان میں بارش کی
حالت غیر معین ہو کہیں اور ہیں اور یہاں زراعت کو بھی قدم قدم پر خطرے پیش آتے
ہیں۔ خدا ہی فصل تیار کر دیتا ہے ورنہ ہر وقت متعدد قدرتی دشمن اس کی تاک میں لگے
رہتے ہیں۔ بائیس سال کے مختصر دوران میں تین قحط پڑے ۱۸۹۷ء ۱۹۰۷ء اور
۱۸۹۸ء میں صرف دو سال ملک بھر میں فصل اچھی ہوئی ۱۸۹۳ء ۱۸۹۴ء اور ۱۹۰۳ء ۱۹۰۴ء میں
اور باقی ۷ سال برابر کسی نہ کسی صوبہ یا صوبوں کی زراعت نامساعد حالات کا
نمٹکا رہوتی رہی۔ جب کسی صوبہ میں فصل ماری جاتی ہے جیسا کہ اکثر واقع ہوتا رہتا ہے

تو گویا ہندوستان کی مجموعی پیداوار میں کمی آجاتی ہے اور ریلوں کی بدولت ملک بھر میں حصہ دار ہر
تربیباً یکساں اضافہ قیمت نمودار ہو جاتا ہے

باب ہم

۱۔ ب۔ کاشتکار بالعموم آب کھیت ایسی اچھی طرح تیار نہیں کرتے جیسے کہ کیا کرتے تھے
نتیجہ یہ ہے کہ فصلیں بھی پہلی سی روڈ اور نہیں ہوتیں۔ جرس اور دل کھینچنے میں بیل کام لاتے
ہیں۔ حالت مجبوری ہینے بھی لگائے جاتے ہیں۔ اُن کی مدد بغیر کنوئوں سے آب پاشی
اور کھیتوں کی موتائی محال ہے عمدہ جوتائی اور کالی آب پاشی کی اہمیت محتاج تشریح
نہیں۔ پس رراعت میں ہیں اور ہینسوں کی مدد ناگزیر ہے اور ان مولتیوں کی یا تو نقص
صوبوں میں تعداد گہٹ رہی ہے یا اگر کہیں اضافہ ہوا ہے تو موجودہ ضروریات کے لحاظ
سے سراسر ناکافی ہے۔ نتیجہ یہ ہے کہ رراعت میں کام آنے کے قابل ہیں بجھنے نایاب اور
گراں ہوتے جاتے ہیں ہت سے کسان عمدہ مولشی خریدنے کی استطاعت نہیں رکھتے
مکروریوں سے رراعت کا کام نہیں چلتا۔ نہ کھیت اچھی طرح برھتے جاتے ہیں۔
نہ اُن کے حسبِ دخواہ کنوئوں سے آب پاشی ہوتی ہے۔ پھر فصلیں کیونکر سرسبز اور بار آور
ہو سکتی ہیں۔ قلتِ مولشی کے کئی سبب ہیں۔ اول تو وہ قحطوں میں بہت ضائع
ہوتے ہیں۔ چارہ تو میسر آتا نہیں یا تو وہ خود بھوکے مر جائیں یا فائدہ کش لوگ اُن کو کھا
ڈالیں۔ مرید براں ایک جماعت کثیر معمولاً اُن کا گوشت خوراک کے کام میں لاتی ہے
کچھ عرصہ سے ہندوستانی مولشی کا گوشت خشک ہو کر کے بیروں ملک بھی جانے لگا ہے
اُن کے خون سے رنگ تیار ہوتا ہے۔ چمڑہ اور ہڈی کی قیمت بڑھ رہی ہے۔ میسگ
اور کھنک کے دام اٹھ اُٹے ہیں۔ غرض کہ چند در چند وجوہات سے مولشی زیادہ ریادہ
ذبح ہونے لگے ہیں اور اُن کے کام سے فائدہ اُٹھانے کے بجائے خود اُن کے جسم
دام اُٹھائے جاتے ہیں۔ اس پر طرہ یہ کہ زراعت بھی ملک میں پھیل رہی ہے نہ گویا

حصہ چہارم
باب دہم

جاہی آب پاشی اور چٹائی کی ضرورت بڑھ رہی ہے۔ جب ایک طرف تو مویشی کی رسد گھٹے اور دوسری طرف رراعت کے واسطے اس کی طلب بڑھو اس قلت کی بدولت اس کی قیمت جتنی بڑھ کر کم ہے۔

جس پنہ کا تشکا روں کو عام تشکایت ہے کہ کھیتی باڑی کے قابل مویشی اس قدر گراں ہو گئے ہیں کہ بہت سوں کو خریدنے کی استطاعت نہیں اور مجبوراً اچھی طرح سے جوتے بغیر کھیتوں میں فصل بوتے ہیں۔ کھوٹوں سے حسب دخواہ آب پاشی بھی نہیں کر سکتے ایسی حالت میں پیداوار کم ہونی کیا عجب ہے۔ مویشی کے علاوہ قلت کھاؤ کی بھی تشکایت سنی جاتی ہے۔ پورے کھیتوں کی تو قوت پیداواری بوجہ کثرت ہتھال گھٹے ہی پران کی حالت تندر سن رسیدہ لوگوں کی سی ہے جن کی طاقت بحال رکھنے کے واسطے مقویات دیکر رہوں چنانچہ بخر سے ثابت ہوا ہے کہ خود بخود فصل پیدا کرنے کی قوت زرخیز زمینوں میں بھی کم ہوتی جاتی ہے اور ان کو زیادہ زیادہ کھاؤ دینے کی ضرورت معلوم ہوتی ہے۔ نئی زمینیں جن پر رراعت پھیل رہی ہے اول ہی سے کم زرخیز ہیں ان کی حالت ضعیف نوجوانوں کی سی سمجھی جاسکتی ہے جو عذ جوانی ہی میں قوت افزائی کے واسطے خاص اہتمام کے محتاج ہوں۔ غرضیکہ کھیت پرانے ہوں یا نئے سب کو زیادہ زیادہ کھاؤ کی ضرورت ہے لیکن کھاؤ بھی روز بروز گراں ہو رہا ہے اور بہت سے کاشتکار رواج ہتھال عت نہ ہونے کے کاتی کھاؤ بے بغیر بلکہ کہیں تو بھلا کھاؤ ہی کاشت کو لیتے ہیں اس سے ثابت ہے کہ کھاؤ کی رسد ناکافی ہے اور ایسی اچھی فصلیں پیدا نہیں ہوتیں جیسی کہ ہو سکتی ہیں۔

ہر ایک کاشتکار کی زبان پر بھی تشکایت ہے کہ زراعت کے کام کے قابل مویشی تہایت گراں ہو رہے ہیں اور کھاؤ بھی ناپااب ہے نہ کھیت اچھی طرح جوت سکتے ہیں نہ حسب دخواہ کھوٹوں سے آب پاشی ہوتی ہے نہ کھاؤ سے کھیت کی زرخیزی بڑھتی ہے نہ بخر

عمدہ ہو تو کیونکر ہو۔

حصہ چہارم

ماہ ہم

۱ ج، اعلیٰ درجہ والی زمین کی قوت پیدا آوری میں اسقاط۔ جس طرح کہ بچہ کو دودھ پلانے سے ماں کی طاقت گھٹتی ہے فصل اگانے سے زمین کی رخیزی بھی کم ہوتی ہے۔ حوان اور تندرست ماں بچہ کو دودھ پلانے سے کوئی کمزوری محسوس نہیں کرتی۔ دودھ بکھرتا ہوتا ہے اور اس کا پینے والا بچہ بھی توانا رہتا ہے۔ لیکن کچھ بچوں کی برداشت کے بعد صحت نمودار ہوتا ہے دودھ کی مقدار گھٹتی ہے اور خاص طور پر قوی غذا ملے بغیر بچہ کو دودھ پلانا دشوار ہو جاتا ہے۔ بعینہ یہی حال زمین کا نظر آتا ہے۔ جب کسی نئی زمین پر کاشت کی جاتی ہے تو ستر طیکہ وہ قدرتنا زرخیز ہو اول اول اس میں ہماہت زبردست فصلیں تیار ہوتی ہیں۔ لیکن کچھ عرصہ بعد اس کی قدرتی رخیزی بھی کم ہوئے لگتی ہے اور جس قدر پیداوار کسی زمانہ میں بغیر کھا و حاصل ہوتی تھی بعد کو کھا ڈالنے پر بھی مشکل ہاتھ آتی ہے زمینوں میں جس قدر زیادہ عرصہ تک مسلسل اور جلد جلد کاشت کی جائے گی ان کی قدرتی زرخیزی اسی قدر سرعت سے زائل ہوگی اور ان کے واسطے روز بروز زیادہ کھا و درکار ہوگا ورنہ یہ پیداوار بہت گھٹ جائے گی کسی زمانہ میں بالعموم سال بھر میں ایک فصل اگائی جاتی تھی اب سال میں دو دو فصل بونے کا عام رواج ہے زمینیں کسی زیر کاشت ہوتی تھیں تو کبھی سالوں بڑی ہتی تھیں لیکن تقریباً ایک صدی ہوئے کو آئی کہ ہندوستان کے بعض حصوں میں زمینوں پر مسلسل کاشت ہو رہی ہے ایسے مقامات میں زمینوں کی قوت پیدا آوری ضرور مٹھل ہوتی جا رہی ہے قدرتی زرخیزی تو بوجہ کثرت کاشت بہت کچھ زائل ہو چکی ہے اب ان کی زرخیزی کا دار و مدار مغیرہ کھاد پر ہوگا۔ کھاد کا دیا جائے گا ان کی قوت پیدا آوری تیار ہوگی۔ یہ زمینیں کہ پہلے کی طرح کھاد دینے بغیر یا کھاد دینے کے بغیر چھوٹی چھوٹی زمینوں سے زبردست فصلیں پیدا ہوں بہت وقت لگتا

حصہ چہارم
باب ہم

جو ٹٹے ٹٹے رر حیر حصے تھے وہ بالعموم ہی حالت میں مبتلا ہوتے تھے۔ بہت کھاد دیے، بھراب اُن کی زرخیزی قائم رہنی دشوار ہے۔ بیکاری اور کم کاشت کے زمانہ میں جمع ہوئی قدرتی زرخیزی بہت کچھ کام آئیگی۔ اب جو نئی نئی زمینیں ریر کا آ رہی ہیں ان میں پیسے ہی سے قدرتی زرخیزی کم کر ان کے نئے ہونے سے پیداوار میں کوئی خاص مدد نہیں ملتی وہ بھی قدیم زرخیز زمینوں کی طرح کھا دی محتاج ہیں۔ حاصل کلام یہ کہ عرصہ دراز تک مسلسل اور بکثرت کاشت کے ہوتے ہوئے ررخیز زمینوں کی قوت پیدا آوری میں کمی آ رہی ہے ان کو کھا دینے کی ضرورت بڑھتی جاتی ہے جو زمینیں حال میں زیر کاشت آ رہی ہیں وہ قدرتا زرخیز کم ہیں اور کھا دینے سے کہیں کام نہیں چلتا۔ اور کھا دی قلت و گرائی اس سے قبل بیان ہو چکی۔

(د) ادنیٰ درجہ والی زمینوں کی کاشت - اعلیٰ درجہ کی زرخیز زمینوں کی تو کاشت ہوتے مدت گذر گئی تھی کہ اب ان میں پہلی سی قوت پیدا آوری بھی نہیں ہے اب ان کی زرخیزی اسی طرح کھا دینے پر منحصر ہے جیسے کہ بوڑھے کی طاقت عمدہ غذا پر لیکن خود ملک میں آبادی بڑھ رہی ہے۔ یز دوسرے ملکوں کو زرخیزی پیداوار بکثرت جانے لگی ہے۔ نتیجہ یہ ہے کہ ادنیٰ ادنیٰ درجہ والی زمینوں پر بھی کاشت چھیل رہی ہے اور ان کی پیداوار کا اوسط اور بھی کم پڑتا ہے۔ کمی مقدار کے علاوہ اُن کی پیداوار میں وہ خوبی بھی نہیں جو زرخیز زمینوں کی پیداوار میں ہے یا ہو ا کرتی تھی۔ تاہم بوجہ صافہ طلب ان کی ناقص پیداوار بھی ناگزیر ہے۔

(س) سامان خوراک کے بجائے دوسری چیزوں کی کاشت - ہندوستان زرخیز ملک ہے اور یہاں سامان خوراک خاص طور پر پیپا ہوتا ہے۔ حتیٰ کہ دوسرے ملک بھی اپنی خوراک ہمیں سے خریدتے ہیں یہاں کی گرائی بیشتر سامان خوراک کی قلت

حصہ چہارم
باب ہفتم

۱۸۹۰-۵ ۱۸۹۶-۱۹۰ ۱۹۰۱-۵ ۱۹۰۶-۱۰ ۱۹۱۱-۱۲ ۱۹۱۲-۱۳

۱۰۰ ۳۱۰۱ ۴۱۰۳ ۶۱۰۵ ۸۱۰۸ ۱۰۰

آبادی

۱۰ ۹۸ ۱۰۳ ۱۰۵ ۱۰۸ ۱۰۶

مجموعی رقبہ کاشت

۱۰۰ ۹۶ ۱۰۱ ۱۰۲ ۱۰۶ ۱۰۳

رقبہ کاشت غلہ خوراک

۱۰۰ ۹۸ ۱۰۵ ۹۹ ۱۱۳ ۱۰۹

پیداوار غلہ خوراک

اور کے اعداد پر غور کرنے سے معلوم ہوتا ہے کہ غلہ خوراک کے مقابلہ میں آبادی

زیادہ بڑھ رہی یعنی سامان خوراک کی رسد بمقابل طلب کم رہی۔ غذائی ایک مقدار کثیر گائے بیل بھیتیں گھوڑا جیسے مویشیوں کے کھلانے میں بھی صرف ہوتی ہے۔ گرائی کے زمانہ میں ان غریب جانوروں کا دانہ کم کر دیا جاتا ہے۔ مرید بریاں ساہیائے گذشتہ میں برتا بھی غلہ چھپی حاص مقدار میں آتا رہا ہے۔ اس طرح پر غلہ کی قلت تھوڑی بہت ریف ہوئی۔

(ط) مندرجہ بالا اسباب سے پتہ چلتا ہے کہ اول تو غلہ کی رسد پر طبع کی پیشین قاض ہیں دوم پیداوار کے مقابل خود ہندوستان میں آبادی زیادہ بڑھ رہی ہے تیسرا باقیماندہ اگر ہندوستان کو اپنے ہی باشندوں کے واسطے خوراک مہیا کوئی چھٹی تو گرائی اس قدر بڑھ سکتی لطف تو یہ ہے کہ غلہ کی مقدار کثیر دوسرے مالک کی خوراک کے واسطے بھی اس کو ماہر یعنی پرتی ہے۔ برآمد غلہ کی مقدار اور تغیرات برآمد کا اندکس نمبر

سبب بل ہے۔

۱۸۹۰-۵ ۱۸۹۶-۱۹۰ ۱۹۰۱-۵ ۱۹۰۶-۱۰ ۱۹۱۱-۱۲ ۱۹۱۲-۱۳

مقدور آمد بحساب من ۴ کروڑ ۳ کروڑ ۴ کروڑ ۴ کروڑ ۵ کروڑ ۸ کروڑ

انڈکس نمبر ۱۰۰ ۷۵ ۱۱۵ ۱۰۰ ۱۲۵ ۲۲۲

ہندوستان کے قحطوں کا اثر دوسرے اور چوتھے دور پر صاف نمایاں ہے اور ۱۹۱۱ء
 و ۱۹۱۲ء میں مقدار برآمد ٹہنے کی وجہ عمدہ فصل کے علاوہ طلب خارجہ کی زیادتی بھی
 ہے۔ ۱۹۱۳ء کے دوران میں اگر ۱۹۱۱ء قحط والے سال کی برآمد تیارہ کی جائے
 تو ماقی ۴ چار سالوں کی مجموعی برآمد کا اندکس بہتر سمجھئے۔ ۱۰۰ کے ۱۱۷ ہو جائے گا
 ۱۹۱۴ء کی برآمد کم رہے یا یہ سال کا اندکس ہر صرف ۱۰۰ رہ جاتا ہے۔

یہ واضح ہوا کہ مقدار برآمد بھی ۱۹۱۴ء سے خاص طور پر اصفانہ شروع ہوا کہ
 ٹہتے ٹہتے چھ سات سال کے اندر دو چند ہو گیا۔ اسی دوران میں ملے کی قیمت
 میں مستقل اصفانہ مودار ہوا۔ نرخ بڑھ تو جاتا ہے لیکن گٹھنے کا نام نہیں لیتا۔

(۵) عام متبادہ ہے کہ برآمد ملے کا اس کے معیاریں اور ہیئت لوری اثر پڑتا ہے جب
 حیدر دور کے واسطے بھی کسی وجہ سے برآمد سندھ ہوتی ہے تو بیج ضرورت حقیقت کی طرف مائل
 ہوتا ہے۔ لیکن ادھر برآمد شروع ہوتی اُدھر نرخ میں ڈنڈا رات جو گنا اضافہ مولد
 ہوا۔ ہفتوں میں سیروں کا فرق پڑ جاتا ہے یہی وجہ ہے کہ برآمد گرائی کا خاص باعث
 خیال کی جاتی ہے۔ حتیٰ کہ برآمد و گرائی کا مذکورہ بالا تعلق مدیہات میں شمار ہوتا ہے
 گرائی سے تنگ آکر لوگ سرکار ہند کو مشورہ دیتے ہیں بلکہ اُس سے التجا کرتے ہیں
 کہ ہندوستان کی زرعی پیداوار خصوصاً غلہ برآمد کا مقیم کرے۔ اس سے
 سرکار کو بھی کچھ آمدنی ہاتھ آئے گی اور ملک میں گرائی بھی کم ہوگی خصوصاً غلہ مقابلہ
 کافی ارزاں ہو جائے گا۔ لیکن اس تجویز سے بعض صاحبان خاص طور پر جرائع پا
 ہوتے ہیں اور اس کو سرکار ہند و غلہ ہندوستان کے حق میں سخت مضرت قرار دیتے
 ہیں۔ یہ خیال تو صحیح ہوگا کہ چونکہ ممالک یورپ اور مابخصوص انگلستان بہت
 کچھ سامان حوراک ہندوستان سے لیتا ہے برآمد میں رکاوٹ شاید اس کے

حق میں مصر ہو۔ ہندوستان کی حیرت طلبی کے پردہ میں خود غرضی سے آزادی برآمد
اصراً کر لیا جاتا ہے اور محصول برآمد میں سو سو عیب و نقص نکالے جاتے ہیں۔ ایسی
تنگدلی ہندو قوم سے بہت لعید ہے۔ تاہم برآمد میں کاوٹ حن حن و حیات پر
ہندوستان کے حق میں ضرور اردیجانی ہے وہ کافی تشفی بخش نہیں معلوم ہوتیں اسلئے
والی سرکاری کمیشن نے گرائی کے متعلق تین سال تحقیقات کر کے جو رپورٹ شائع کی ہے
اس میں بھی محصول برآمد کی تحوین کو محصول بلکہ مصرت رساں ثابت کرنے کی کوشش
کی گئی ہے لیکن حاص اس بحث پر در احتصار سے کام لیا گیا معلوم ہوتا ہے اور اب
بھی کسی قدر محتاط ہے۔

رپورٹ مذکور میں محصول برآمد کے خلاف تین حذر پیش کیے ہیں۔ دیکھو مخالفین بھی
معلوم ہوتا ہے کہ عموماً اعتراضوں کے مسکت خیال کرتے ہیں کہ وہ ان کی طرف سے
بہی اکثر شد و مد کے ساتھ پیش ہوا کرتے ہیں۔ پس ان تینوں غدرات یا اعتراضات
پر غور کرنا ہندووری ہے۔

سب سے اول کہا جاتا ہے کہ اب تک مقدار برآمدیہ اوار کی مجموعی مقدار کی ۲-۵
فیصدی سے کبھی نہیں بڑھی اور کبھی ۲-۳ فیصدی رہی۔ پس اس قدر قلیل مقدار
کی برآمد کو کون کون گرائی کا باعث ہو سکتی ہے اور اگر یہ مقدار ہندوستان ہی میں بہتی
تو موجودہ مقدار میں ایسا کون سا معقول اضافہ ہو جاتا کہ ارا نی عود کر آئی یا گرائی
ربع ہو جاتی گو یا مقدار برآمد مجموعی مقدار کے مقابل اس قدر قلیل ہے کہ ملک میں
اس کے رہنے نہ رہنے کا گرائی پر کوئی قابل ملاحظہ اثر نہیں پڑ سکتا۔ اس اعتراض
کو بڑھتے ہی تو سکوت لابد معلوم ہوتا ہے لیکن غور کرنے کے بعد برآمد اور گرائی میں
ایک دوسرا تعلق نظر آتا ہے۔ یورپ کے ترقی یافتہ ممالک جو تو صنعت و حرفت

بر لٹو ہو۔ ہر ہیں اور ستر سامان نوکٹ پیداوار عام میں مادہ ممالک سے لیتے ہیں۔
 میروپاں بہ لوجہ کثرت ر قیمتیں بہ بڑھی بڑھی رہتی ہیں اور پھر بھی لوگوں کو گراں
 محسوس نہیں ہوتیں۔ لیکن جب ریل جہاز اور تارنے درائع آمد و رفت معلومات
 وسیع اور سہل کر دے ہیں اکثر چیزوں کی قیمت تمام دینا میں ایک سطح پر رہے گی ہر
 جہاں کہیں بھی قیمت کچھ بڑھتی ہوگی کو مال جانا شروع ہو جاتا ہے حتی کہ وہاں کی قیمت
 تمام سطح پر آجائے۔ ان قیمتوں میں ایک فرق ضرور رہتا ہے اور وہ ملک ملک کے
 میں مصارف آمد و رفت ہیں۔ لیکن عموماً اس سے واضح ہو گا کہ خوبہ ورق عالمگیر مساوات
 قیمت کی شرط ہے۔ مثلاً اگر ہندوستان سے ولایت غلہ بھیجنے کے مصارف صد فی من ہوں
 اور ولایت میں غلہ کا نرخ للہ من ہو تو ہندوستان میں تقریباً ۳ روپیہ من رہے گا اور
 یہ دونوں نرخ صد کے فاصلہ سے ایک دوسرے کی پیروی کریں گے۔ اگر ولایت میں
 نرخ ۵ روپیہ ہو جائے تو ہندوستان میں بھی نرخ ضرور ۳ روپیہ من سے بڑھ جائے گا
 معمولاً غلہ کی رسد سے طلب کچھ بڑھ رہتی ہے اول تو بمقابل آمدی اس قدر پیدا نہیں
 ہوتا کہ اس کی کثرت سے قیمت میں کوئی نمایاں تخفیف ہو سکے۔ دوم غلہ کسی قدر
 دیر یا بھی ہے۔ باسانی سال دو سال رہ سکتا ہے۔ سوم اگر کسی سال پیداوار عمدہ ہوتی ہے
 تو سالہائے مابعد میں بھلیں خراب بھی ہوتی رہتی ہیں۔ چہاں غلہ کی طلب غیر تغیر پذیر
 ہے۔ یعنی چونکہ غلہ ناگزیر ضروریات میں نمبر اول ہے۔ اس کی قیمت خواہ کسی قدر بڑھ
 جائے نقد رہتلا عت ہر شخص اس کو خریدنے پر مجبور ہے۔ پس ایسی حالت میں غلہ
 کی قیمت بیشتر قیمت طلب کی پیروی ہوگی اور جب کہ خریداران کی ایک جماعت اسے
 قیمت دینے پر آمادہ ہو تو باقی خریداروں سے بھی اعلیٰ قیمت وصول کرنی دشوار نہ ہوگی
 یہی وجہ ہے کہ حب ولایت میں غلہ کا نرخ چڑھتا ہے تو خواہ ہندوستان سے

حصہ چہارم
ماہنامہ

تھوڑی سی سی مقدار روانہ ہو لیکن نسخہ یہاں بھی اچھا خاصا بڑھ جائے گا۔ چنانچہ مشاہدہ ہے کہ ہندوستان میں گہیوں وغیرہ کا نسخہ لندن والے نرخ کی مستندی سے پیروی کرتا رہتا ہے اور مصارف آمد و رفت کے علاوہ قیمت میں بہت کم فرق رہتا ہے اس واقعہ کی مثال یوں سمجھنی چاہئے کہ بار بار میں کسی چیز کی کل مقدار کے خریدار موجود ہوں اور ان میں سے ہر ایک کو وہ چیز تھوڑی بہت خریدنی ناگزیر ہو۔ اب اگر جیسے خریدار اس چیز کی تھوڑی سی مقدار بھی قیمت بڑھا کر خریدنا شروع کر دیں تو باقی خریداروں کو بھی مضطر ہوتا ہے یہی قیمت ادا کرے یہ محصور کیا جاسکتا ہے۔ صاف ظاہر ہے کہ اضافہ قیمت کے باعث نئے خریدار ہیں خواہ اہوں نے تھوڑی سی مقدار کیوں نہ خریدی ہو۔ لیکن ایک مثال تو قائم کر دی فروخت مندوں کو سمجھا دیا کہ اس قدر قیمت وصول ہو سکتی ہے۔ ہم نے مانا کہ برآمد والے غلہ کی مقدار مجموعی پیداوار کے مقابل بہت تھوڑی ہے اور ملکی رسد کی قلت و کثرت پر اس کا کوئی نمایاں اثر نہیں پڑنا چاہئے۔ لیکن جب کہ رسد اور طلب یوں ہم پلہ ہوں تو اس تھوڑی سی مقدار کا شرح اعلیٰ فروخت ہونا عام اضافہ قیمت کا باعث ہو سکتا ہے جس کا نتیجہ یہ ہے کہ اگر باہر جائے کے بجائے اس قدر غلہ ملک میں کم پیدا ہوتا تو قیمت میں اتنا اضافہ ہوتا مگر اتنا کہ برآمد سے ہو رہا ہے۔

کا حد پر لکھا ہوا اصول یا قانون حاصل انسانی کا تحتہ مشفق بنتا ہے تو اس کی اصل ہیئت میں بہت کچھ فرق آنا ممکن بلکہ اغلب ہے۔ کہئے کو مقدار برآمد مجموعی مقدار کی ۲-۳ فیصدی ہے اور اس کا رسد کی قلت یا کوئی قابل لحاظ اثر نہ پڑنا چاہئے اور یہی وجہ سے قیمت میں کوئی قابل شکایت اضافہ ہوتا چاہئے۔ لیکن اس درجہ برآمد کا عمل ملاحظہ فرمائیے وہی دو تین فیصدی کی نوبت سات سات آٹھ آٹھ کہ درمیان تک پہنچتی ہے کہ جس کو شکر عوام کا لوں پر ہاتھ دہرے لگتے ہیں۔ یہ اعداد و شمار ادراسط جو اس قدر استقام

اور حقیقت سے دریافت ہوئے ہیں رورمرہ کے کارومار میں کتوں کے پیش نظر رہتے ہیں کتے
 فروستہ دے اور حیداران عام اصولوں کے یا بند ہیں جو کچھ واقع ہو رہا ہے وہ یہ کہ
 اوہر حراڑی کہ ولایت سے غلہ کی مانگ آئی ہے اور ہرکانداروں کے کان بہڑے ہوئے۔
 معلوم ہوا کہ سردست کرورمن غلہ درکار ہے فی لحد یہ مقدار کچھ حقیر معلوم ہوتی ہے کہ لوگ
 اس کی پرواہ نہ کریں۔ عوام کے تخیلات پر اس کا گہرا اثر پڑتا ہے۔ دوکاندار فوراً بیخ بڑھاتا
 شروع کرتے ہیں گویا کہ اس رائے کی بدولت غلہ کی بہت قلت ہوگی حالانکہ غلہ اب بھی
 کہیتوں میں ہر ایڑا ہے اور اس کے سامنے ایک کرورمن کی تالیف یا ایک فیصدی سے
 زیادہ حقیقت ہیں عوام کو غلہ خریدے بغیر کوئی چارہ نہیں۔ حسب تک انتظاغت ہوگی
 جس قیمت بھی ملے گا خریدیں گے مرید سراں دکانداروں کو غلہ بھیجے کی خاص عجلت بھی
 نہیں۔ دو ایک سال تو ماسانی کہیتوں میں کہہ سکتے ہیں اور حالات نے کچھ ایسی صورت
 اختیار کر رکھی ہے کہ رسد میں اضافہ کے بجائے تخفیف زیادہ اعلیٰ ہتی ہے مثلاً ۳۷ سال
 معلومہ میں صرف دو سال نویدوار عمدہ رہی ورنہ تین سردست قحط پڑے اور باقی سال
 بھی رراعت پر کوئی نہ کوئی اور کہیں نہ کہیں آفت تارل ہوتی ہی رہی پس غلہ روکے میں
 خطرہ نقصان کے محائے فائدہ کی امید زیادہ قوی رہتی ہو پس جب کہ غلہ روک روک کر
 رسد قابو میں کہی جاسکے۔ طلب وز افزوں اور غیر تعمیر پر ہوا اور پھر عوام اعلیٰ نرخ پر کرورٹ
 من پیداوار بیروں ملک حالتے دیکھیں تو پھر قیمت کا اس قدر بڑھنا کون تعجب کی بات ہے
 کارومار میں ہزار اصول اور حسابے کام لیا جائے۔ لیکن پھر بھی تخیلات کا اس قدر اثر
 پڑتا رہتا ہے کہ اس کا اہانہ کرنا دشوار ہے اگر ۸ ارب من میں ۴ کرورمن غلہ کم پیدا ہو تو
 اس نصف فی صدی کمی کا بہت سول کو وہم و گماں بھی نہ ہو۔ لیکن اگر ۴ کرورمن غلہ بیروں
 ملک جاتے دیکھیں تو محسوس ہو کہ گویا ملک غلہ سے خالی ہوا چاہتا ہے اور اضافہ قیمت

حصہ چہدم

ماٹ ہم

حصہ چہارم
نائبہم

گو یا اقتصادے حالات ہر جب و کاندرا مال روک سکتے ہیں تو پھر ان کو کیا صورت ہو کہ بہت سا مال و وخت کر کے قیمت دوبارہ گھٹائیں۔ مرید راں علیہ ناگزیر ہر ہر اصفہ قیمت سے طلب میں کوئی نمایاں فرق نہیں پڑتا اور ہمدید قیمت کم و بیش مستقل ہو جاتی ہے۔ ششہم سے سیرامی حاصل اضافہ شروع ہوا۔ اسی زمانہ میں ایک قحط پڑ چکا تھا کہ گوبلی کی قیمت بڑھ کر دس سیر ہر روپیہ ہو گئی اس کے بعد دو ایک سال بیاد اور اچھی سی برولی لیکن تخفیف قیمت کی نوبت نہ آنے یا لی کچھ تو اضافہ برآمد کا اثر تخیلات پر پڑا تو نصف قیمت کے خلاف ہا اور کچھ دھیروں نے اضافہ رسد کی قوت توڑ دی نتیجہ یہ ہوا کہ دس سیر معمولی قیمت قرار یائی۔ اور اب قیمت بڑھ تو جاتی ہے لیکن گھٹنے کا کام نہیں لیتی اسی ماہ نومبر ۱۹۰۲ء کا واقعہ ہے کہ گوبلی کا نرخ ۹ ۱/۲ سیر تھا لیکن خرابی کی ولایت سے علی کی مانگ آئی جو ادھر ہفتہ کے اندر قیمت بڑھ کر ۸ ۱/۲ سیر ہو گئی تو کیا کوئی کہہ سکتا ہے کہ برآمد کی وجہ سے اس قدر قلت ہوئی کہ قیمت میں دس فیصدی سے زیادہ اضافہ ہو گیا ہر گز نہیں۔ اس کا باعث وہی فطری خاصہ ہے کہ لوگ مقدار پر نظر رکھتے ہیں اور سطر کا حساب کون کھاتا ہے اور بیچ بولچھے تو مقدار جو بیکار دینے کے واسطے کافی ہے۔

ہر حال یہ ایک عام مشاہدہ ہے کہ ادھر ولایت سے مانگ آئی اور ہر نرخ جڑا جو کہ برآمد کے بعد بھی کم و بیش قائم رہتا ہے۔ میرا اگر کچھ عرصہ کے واسطے برآمد کرنے کا اعلان کر دیا جائے تو قیمت خود بخود اترنے لگتی ہے۔ برآمد کی مقدار تو مجموعی پیداوار کی ۲-۴ فیصدی ٹیہری یہ کیسے ممکن ہے کہ اس مقدار کے ماہر بانے سے ملک میں کوئی قابل سطر قلت پیدا ہو سکے۔ پس باوجود مقدار برآمد نسبتاً بہت کم ہونے کے قیمت میں فوری اور نمایاں اضافہ ہونے کا راز وہی معلوم ہوتا ہے جو ہم نے قیاس کیا۔ لیکن اس توجیہ کو اسانی فطرت اور تخیل سے بھی خاص تعلق ہے۔ گو نظر قانون رسد و طلب کے

بہت موافق نہ ہو لیکن امید ہے کہ عور کرے برقر میں حقیقت نظر کے گی اور اس کا قانون سے اختلاف بھی محض سطحی ثابت ہو گا۔

حصہ چہارم
ماہ

حالات موحہ وہ علہ کی برآمدہ نظر کارو کتا ممکن نہ مفید۔ ہندوستان کی ہی صعوبت
حرف تو ہمایت اکثر حالات میں ہے۔ سب کچھ کہو کر اس کے بلکہ ایک عام مہتر راعت ہ گیا
ہے۔ شیشا مصنوعات جن میں سے لکھ ناگزیر ضروریات اور اکثر تعلیمات ہیں۔ وہ
دوسرے ملکوں سے مگنا تا ہے۔ لوجہ آزادی تجارت اس کی سست و حرکت سننے
کی تو امید کم ہے اور لوجہ مادی ہو جائے کے وہ مصنوعات مگنا تا ترک ہیں کر سکتا
موجودہ مصنوعات کی درآمد جاری یقینی ہے۔ علاوہ ایں ہر سال ہندوستان
۲۲ کروڑ روپیہ بام مطالبات وطن انگلستان کو ادا کرتا ہے۔ ان مطالبات کی اس سے
میں تفصیل ہو چکی ہیں۔ ہندوستان کے ملازم انگریزوں کی تنخواہیں نشینیں اور
انگلستان سے لیے ہوئے قرض عامہ کا سودان مطالبات کی خاص مدیں ہیں۔ یہ
وہ رقم ہے کہ جس کی ادائیگی سے ہندوستان کو کوئی معرہ ہیں۔ تو اب علہ اور پیداوار عام کے
سوا ہندوستان کے پاس کیا دہرا ہے کہ وہ قیمت درآمد اور مطالبات وطن ادا کرے موجود
درآمد و درآمد کے معاشی نتائج سے ہم قانون بین الاقوام کے تحت میں مصلحت بحث کر چکے ہیں
یہاں صرف اس قدر حتما مقصود ہے کہ ہندوستان سے غلہ کی برآمد روکنا ممکن نہیں۔

لیکن برآمد علہ کی بدولت ملک میں گرامی پہل رہی ہے غلہ چونکہ ناگزیر ضروریات
میں سب سے اول نمبر ہے لوگ جہاں تک مقدور ہے خریدتے ہیں۔ لیکن اضافہ قیمت
کے ہاتھوں پر لبیان ضرور ہیں اور اگر ہندوستان کی معاشی حالت سے بحث کرنے والے
خوش حال مصنف دیہات اور قصبہ میں کہو میں تو زرد و زرد و چروں ضعیف جٹوں است
قائمات کی جدید کثرت صاف خبر دے گی کہ لوگوں کو کھانا کافی اور عمدہ نہیں ملتا۔

حصہ چہارم
ماہ ہم

اُن کے بوسیدہ لباس ٹوٹے پھوٹے مکانات اور اُن کے ہاں ضروری سامان کی عدم موجودگی سے ثابت ہو گا کہ اگر وہ کچھ کماتے بھی ہیں تو بوجہ گرائی بیشتر خوراک کی نظر ہو جاتا ہے اور اتنا پس انداز نہیں کر سکتے کہ اپنی ظاہری حالت درست کر سکیں پس یہ خیال صحیح ہو گا کہ موجودہ گرائی کا بار لوگ محسوس نہیں کرتے۔ اسی کی بدولت بہت سوں کو پیٹ بھر کھا مانہیں ملتا اور بہت سے دیگر ضروریات سے محروم رہ جاتے ہیں۔ اب سوال پیدا ہوتا ہے کہ کس حالت موجودہ آیا کسی طرح اس گرائی کا کم ہونا ممکن ہے۔ برآمدتوں کے سے رہی اور رسد جو کچھ ہر نعمیت ہے اس میں کسی نمایاں اضافہ کی گنجائش نظر نہیں آتی تو ہر قیمت کیونکر کم ہو سکتی ہے اس کی ایک صورت سمجھ میں آتی ہے۔ اس سے قبل واضح ہو چکا ہے کہ مختلف ملکوں میں کسی عام چیز کی قیمت میں بقدر مصارف آمد و رفت فرق رہتا ہے مثلاً ہندوستان سے غلہ بھیننے کے مصارف وہ من ہوں تو اگر ولایت میں غلہ کا نرخ وہ من ہو تو ہندوستان میں تقریباً للہ من رہے گا۔ اب فرض کرو کہ غلہ برآمد من محصول برآمد قائم کر دیا جائے تو گویا مجموعی مصارف آمد و رفت وہ من کے بجائے دو روپیہ ہو جائیں گے۔ اور ہندوستان اور ولایت کے درمیان غلہ کے معیار میں بقدر عارضی فرق رہ سکے گا۔ اب سوال یہ ہے کہ اس جدیدہ کا مارکس ملک پر پڑے گا۔ جو کہ انگلستان میں غلہ اور دیگر پیداوار عام کٹاؤ۔ آسٹریلیا۔ مصر اور امریکہ سے بھی آتی ہے اور ہندوستان کو ولایت کے بار میں ان ملکوں سے مقابلہ کرنا پڑتا ہے۔ ولایت میں تو اس محصول برآمد کی وجہ سے قیمت ہیں بڑھ سکے گی۔ البتہ ہندوستان میں قیمت گھٹ جائے گی مثلاً جب کہ ولایت میں قیمت وہ من تھی اور مصارف آمد و رفت وہ تو ہندوستان میں نرخ للہ من رہتا تھا۔ لیکن مصارف کا ہونے پر ولایت میں نرخ وہی وہ رہے گا۔ ہندوستان میں نرخ گھٹنے من کے قریب ہو جائے گا۔ اس

مثال سے محصول برآمد کا اثر دکھانا مقصود تھا۔ لیکن یہ محکمہ بھی پیش نظر رکھنا ضروری ہے کہ محصول برآمد کی سطح ایسی مناسب اور معوزوں ہونی چاہئے کہ برآمد بھی جاری رہے اور اندرون ملک قیمت بھی گھٹ جائے اگر محصول ضرورت سے زیادہ گرا بہا ہوگا تو ہندوستان دوسرے ملکوں سے ولایت کے بازار میں مقابلہ کرنے سے معذور ہو جائے گا۔ برآمد کے گی۔ چند در چند وقتوں کا سامنا ہوگا اور یہی تخفیف قیمت اس کی بھی ایک حد ہے۔ یہ ضروری نہیں کہ محصول برآمد جس قدر زیادہ ہو اسی نسبت سے قیمت میں تخفیف بھی ہو اگر قیمت میں صرف بقدر مع من تخفیف کی گنجائش ہے تو ہم من محصول برآمد قائم کرنے سے برآمد رک جائے گی اور قیمت مع سے زیادہ نہ گھٹ سکے گی۔ کس قدر محصول برآمد ہندوستان کے واسطے معوزوں ہوگا کہ برآمد بھی نہ رُکے اور ملک میں قیمت بھی واچی ہے اس مسئلہ پر بہت کچھ اختلاف رائے ممکن ہے۔ لیکن محصول برآمد کی تجویز یہ کہہ کر ٹال دینا کہ گرائی کو برآمد سے کوئی تعلق ہے۔ برآمد کی مقدار مجموعی پیداوار کا نہایت قلیل جزو ہے برآمد کے معاوضہ میں نہایت ضروری ضروری چیزیں دوسرے ملکوں سے آتی ہیں۔ برآمد رکھنے سے غلہ کی گرائی تو کم ہوگی نہیں بستانہ سامان برآمد کی قیمت اور بھی گراں ہو جائے گی اور بحیثیت عمومی ملک کو نقصان پہنچے گا یہ فیصلہ متعلق ہستدلال معلوم ہوتا ہے اس قلیل مقدار کی برآمد کوئی اور خصوصاً بحالت موجودہ نہ تو ممکن اور نہ مفید برآمد تو جاری ہے لیکن بشرح مناسب محصول برآمد ضرور قائم کر دیا جائے تاکہ ہندوستان میں قیمت زیادہ بٹنے نہ پائے اس صورت میں برآمد کے فوائد بھی حاصل رہیں گے اور عوام بھی گرائی کی زیور باری سے بچ جائیں گے بستانہ اگر کچھ نقصان ہوگا تو کاشتکاروں اور زمینداروں کو اب غلہ کی بھی سی قیمت وصول ہونی دشوار ہوگی۔ سو اس مسئلہ سے ہم ذیل میں جداگہ بحث کر رہے ہیں۔

حصہ چہارم
بات ہم

محمول برآمد پر دوسرا اعتراض یہ کیا جاتا ہے کہ غلہ کی قیمت گھٹنے سے کانٹھسکاروں کا نقصان ہوگا اور دولت آبادی اسی زمرہ میں داخل ہے۔ لہذا بحیثیت مجموعی ازرائی ہندوستان کے حق میں مصدق ہے۔ اس اعتراض میں ایک دلچسپ نکتہ مضمون ہے اس سے پہلے اعتراض میں یہ استدلال کیا گیا تھا کہ محصول برآمد سے ازرائی کے عود کرنے کی امید بھی عبث ہے۔ لیکن یہاں پر امکان ازرائی تسلیم کر کے فی نفسہ ازرائی کو بحیثیت مجموعی ہندوستان کے واسطے مضر قرار دیا جاتا ہے۔ کیونکہ اس میں گروہ کثیر کا نقصان ہے حیراب اس کا حال نیٹے۔ بیشک ۶۶ فیصدی آبادی کی وجہ معاش زراعت ہے لیکن کیا اس سے یہ مراد ہے کہ یہ سب گروہ خود کاشت زمینداروں کا ہے۔ یعنی سب کانٹھسکار مالک زمین ہیں۔ بتدریجی ضرورت کے غلہ رکھکر باقی فروخت کرتے ہیں اور گرائی کی بدولت خوب روپیہ لٹتے ہیں اگر ایسا ہوا ماحی تو ہم نہیں کہہ سکتے کہ باقی ایک ثلث غیر کاشتکاری مینہ آبادی برگرائی کاریوں بارڈالٹا کہاں تک مال اندیشی اور یہودی عامہ کے مطابق ہوتا۔ لیکن اس ۶۶ فیصدی میں سے تقریباً ۱۷ فیصدی تو عریب مزدور ہیں جو احرت پر کاشتکاروں کا کام کرتے ہیں ان کی توشل ہے وہی کنواں ہوتا وہی پانی پینا۔ دن بھر کی سخت محنت سے جو کچھ کماتے ہیں شام کو بازار سے سامان خوراک خرید کر اپنی اور اپنے کنبہ کی پرورش کرتے ہیں۔ گرائی تو جشم زدن میں نمودار ہوجاتی ہے۔ لیکن ان کو اپنی اجرت بڑھوانے میں کچھ عرصہ لگتا ہے جب تک عید اجرت متعارف سابق صیغہ کی برابر نہو جائے ان کو گرائی سے زیر باری ہوتی ہے ان کی اجرت میں اتنی گنجائش نہیں ہوتی کہ وہ اس بار کے متحمل ہو سکیں۔ اب باقی رہے ۵ فیصدی اس میں کانٹھسکار اور زمیندار دونوں گروہ شامل ہیں سوائے موروثی کاشتکاروں اور خود کاشت زمینداروں کے۔ باقی کانٹھسکاروں کو

گرائی سے بہت کم فائدہ پہنچتا نظر آتا ہے اور ان ہی کا گروہ بڑا ہے جو جوں جوں پیداوار کی قیمت بڑھتی ہے زمیندار لگان بڑھاتے جاتے ہیں بہت سے کسانوں کو لینے کھانے تک کے واسطے قلعہ خرمیدنا پڑتا ہے ہمیشہ اڑے وقت وہ ہماجن کے پاس دوڑ دوڑ کر جاتے ہیں اور بالآخر انہی کی عنایت کے حلقہ بگوش ہو جاتے ہیں۔ رہ کر زمیندار سو ان کو الگ شکایات ہیں۔ موجودہ قوانین نے کاشتکار کو کچھ ایسی راہ بتائی ہے کہ بحالت استطاعت بھی غیر مالش وڈگری وہ روپیہ دینا گوارا نہیں کرتا اور ان کا روایوں کی دقتیں اور قانونی ورسی مصارف اس قدر بڑھ گئے ہیں کہ زمینداروں کا بھی ناک میں دم ہے حضرت کہتے ہیں کہ اپنے اس قطعہ میں زمینداروں کا ہو ہونو ٹو کھینچا ہے۔ محتاج درویش وغیرہ ہیں آپ سائے عملوں کے ماز بردار ہیں آپ

آوارہ و منتشر ہیں مانند غبار معلوم ہوا مجھے زمیندار ہیں آپ

یہ ایک عام مشاہدہ ہے کہ وصولیابی لگان کی دقتیں اور مصارف بہت بڑھ گئے ہیں اور ان کا باعث عدم استطاعت کے علاوہ کاشتکاروں کی نادہندی بھی ہے اور یہ ساری عادت موجودہ قوانین کی لالچوں نے ڈال دی ہے۔ حالانکہ اس میں کاشتکار اور زمیندار دونوں کا نقصان ہے کہ عدم استطاعت کی حالتیں سو ان سے خود ثابت ہے کہ قلعہ کی گرائی سے کاشتکار کو کوئی فائدہ نہیں پہنچتا۔ لگان خواہ وصول ہو یا نہ وصول مالگداری ٹھیک وقت پر ادا کرنی لازمی ہے۔ مالگداری کہنے کو تو لگان کی ۵۰ فیصدی ہے۔ لیکن عملاً اس کا اوسط زیادہ پڑتا ہے۔ مزید برآں مختلف ناموں سے سرکاری مطالبات ہیں اضافہ ہوتا رہتا ہے۔

پس معلوم ہوا کہ کاشتکاروں کی صرف ایک مختصر جماعت کو تو گرائی سے فائدہ ضرور پہنچا ورنہ اضافہ قیمت پیداوار کو زمیندار تنگوا لیتے ہیں۔ حالانکہ ان کو شکایت ہے

حصہ چہارم
ماہنامہ

کہ اُن کے پتہ بھی کم پڑتا ہے۔ سچ یہ ہے تو کاشتکار ہی کی خوش حالی مقصود بھی ہے۔ یہ رمانہ زمینداروں کے تو خلاف نظر آتا ہے اور اُن کی آمدنی پر رشک بلکہ حسد کی نظریں بڑھ ہی ہیں۔ میں اگر گرائی سے زمینداروں کو فائدہ پہنچا بھی تو موجودہ رائے کے مطابق کچھ اچھا نہیں ملے۔ بہتہ کاشتکاروں کو کچھ پہنچتا تو ایک بات بھی تھی اُن کی مزدور بحالی سے زراعت کی حالت سدھرتی۔ اول تو ہندوستان کی ۶۶ فیصدی آبادی کاشتکار نہیں بلکہ اُن میں زراعتی مزدور اور زمیندار بھی شامل ہیں دوم کاشتکاروں کی جماعت کثیر گرائی سے مستفید نہیں ہو رہی پس ایسے خود کاشت زمیندار اور مزدور کاشتکار جن کو درحقیقت گرائی غلہ سے نفع مل رہا ہے۔ کل آبادی کے ۶۰-۶۵ فیصدی ہوں تو ہوں۔ پس ارزانی سے ۶۶ فیصدی آبادی کو نقصان پہنچنے کا انداز زیادہ قریں حقیقت نظر نہیں آتا۔

ہندوستان میں ارزانی و گرائی کے متعلق جو اصول بتائے جاتے ہیں ان میں گاہے گاہے تضاد نمایاں ہو جاتا ہے۔ غلہ کیسی ناگزیر ضرورت ہے کہ اس کو خریدنے بغیر چارہ ہی نہیں اور ملے بغیر درودور بھی زندگی دشوار ہے لیکن اس کی گرائی مفید نہائی جاتی ہے۔ کیونکہ اس میں کاشتکاروں کا فائدہ ہے اور بہت سی مصنوعات ہیں کہ جن کی چیزیں ضرورت نہیں لیکن جب اُن کی درآمد پر محصول تا میں تجویز کیا جاتا ہے تاکہ ہندوستان کے صناعتوں کو سہارا ملے اور سدیشی تحریک میں جان پڑے تو فوراً جواب ملتا ہے کہ ہندوستان غریب ملک ہے یہاں چیزیں ارزاں سے ارزاں فروخت ہوتی چاہیں ذرا سی گرائی بھی بیشمار غریب پر ظلم ہوگا اور صناعتوں کے فائدہ کی خاطر عوام کی زیرباری گوارا نہیں کی جاسکتی۔ یہیں تفاوت رہ از کجاست نہا کیجا۔ ترقی زراعت کی اس قدر فکر نہ کاشتکاروں کی اس قدر سہرپرستی صنعت و حرفت کی طرف

ایسی عدم توجہی - صناعتوں سے ایسی سرد مہر - معاشی یا ایسی کاسیہ فرق بہت اہمیت رکھتا ہے۔ تجارت بین الاقوام اور ہندوستانی تجارت خارجی کی سرگزشت ان دونوں عنوان کے تحت میں ہم اس سے مفصل بحث کر چکے ہیں۔

ایک تیسرا اعتراض یہ بھی ہے کہ جب غلہ ازران ہوگا تو زراعت گھٹ جائے گی۔ اور قلت رسد کی بدولت پھر گرائی عود کرے گی۔ ہمارے خیال میں ایسی زمین کہ موجودہ قیمت بغیر جن کی کاشت محال ہو زیادہ نہیں ہیں۔ بلکہ باوجود مناسب قیمت بھی بہت زیادہ کھیتوں کی کاشت بحال رکھنی ممکن ہے۔ بہتہ مورتی کاشتکار اور زمینداروں کی آمدنی ضرور گھٹ جائے گی۔ بس غلہ کی ازرانی ان دو گروہوں کے حق مضرب ہو تو ہور نہ عوام کو اس سے ضرور نفع پہنچے گا۔

ماہل کلام یہ کہ گرائی کی پہلی صورت یعنی جو گرائی طلب کے رسد سے بڑھنے پر نمودار ہو رہی ہے چند در چند اسباب کا نتیجہ ہے جن میں سے اکثر کی اصلاح و ترمیم ہمارے قبضہ قدرت سے باہر ہے۔ تاہم پیشین مناسب محصول برآمد قائم کرنے سے گرائی کم ہونے کی امید نیا نہیں معلوم ہوتی اور کم از کم تجربہ کی ضرورت ہے۔

(۶) گوشتہ باب میں قدر زراعت گرائی کے عنوان سے واضح کیا جا چکا ہے اضافہ کہ کثرت زراعت بھی اضافہ قیمت کا باعث ہو سکتی ہے۔ چنانچہ یورپ اور امریکہ کی گرائی کا یہی حال ہے اضافہ زر کی تین صورتیں ہیں۔ زراعت زر کی اضافہ۔ بنکوں کے تمام سے نوٹ اور چیک کا رواج۔ گردش زر کی تیزی۔ جس کو اصطلاحاً کارکردگی زر کہتے ہیں زر کے دو مصرف ہیں۔ اول کاروبار۔ دوم پس انداز۔ معاشی ترقیات کی بدولت زر کے روز بروز پہلا کام زیادہ لیا جا رہا ہے۔

زراعت میں ہم روپیہ نوٹ بینک اور کاروبار کے غرضی نوٹ لیا جاتا

حصہ چہارم
ناپہم

اور انڈکس بھر درج کرتے ہیں۔ جن کے مطالعہ سے ہر ایک کے اصناف کے مدارج واضح ہوں گے۔

تفصیل زر

(۱) روپوں کی شرح ۱۸۹۰ء ۱۸۹۵ء ۱۹۰۰ء ۱۹۰۵ء ۱۹۱۰ء ۱۹۱۱ء ۱۹۱۲ء
مجموعی تعداد ایک ارب ۲۰ کروڑ ایک ارب ۲۸ کروڑ ایک ارب ۳۸ کروڑ ایک ارب ۴۸ کروڑ ایک ارب ۵۸ کروڑ
(ب) کل نوٹ

بحساب وہیہ ۲۶ کروڑ ۲۶ کروڑ ۳۰ کروڑ ۴۵ کروڑ ۵۵ کروڑ ۶۱ کروڑ ۶۹ کروڑ
(ج) روپیہ جو لفظور

نوٹوں کے سرمایہ

محفوظ کے سرکاری

خزانہ میں رہا ۱۸ کروڑ ۱۸ کروڑ ۹ کروڑ ۱۴ کروڑ ۲۶ کروڑ ۱۵ کروڑ ۶ کروڑ
محفوظ طلبا (د) سرمایہ

(س) دس س ہزار
روپیہ والے نوٹ ۸ کروڑ ۴ کروڑ ۷ کروڑ ۹ کروڑ ۱۳ کروڑ ۱۴ کروڑ ۱۸ کروڑ
(دس) کل نہ بچھل

روپیہ نوٹ جاری ہائیکل بت کروڑ ایک ارب ۳۸ کروڑ ایک ارب ۳۸ کروڑ ایک ارب ۳۸ کروڑ ایک ارب ۳۸ کروڑ ایک ارب ۳۸ کروڑ
۱۸۹۰ء کا اوسط

۱۰۰ امان کی جاری مانڈ

رک انڈکس نمبر ۲ ۹ ۱۰۱ ۱۰۳ ۱۲۶ ۱۵۲ ۱۶۰ ۱۶۴

اوپر کے نقشہ میں ۱۶۰ روپوں کی وہ تعداد درج ہے جو ملک میں موجود تھی۔ واضح ہو حصہ چہارم
 کہ جب چاندی اس قدر ارزاں نہ تھی اور روپیہ کی قدر فلزاتی اس کی قدر قانونی کے برابر
 تھی تو روپیہ گہلا بگہلا کر لوگ اس سے زیور اور نقرئی سامان تیار کرتے تھے۔ جیسا کہ آج کل
 اشرفی کے ساتھ برتاؤ کیا جاتا ہے۔ نیز روپیہ اب تک برطانوی مشرقی افریقہ کو جاتا رہا ہے
 جہاں وہ بطور زر چلتا ہے۔ چنانچہ تحقیق سے معلوم ہوا کہ ۱۸۸۲ء میں ایک ارب ۹ کروڑ
 روپیہ موجود تھا۔ ۱۸۸۵ء سے لیکر ۱۹۱۲ء تک کل ایک ارب ۶۲ کروڑ جدید روپیہ
 بنا جس میں سے اسی حصہ میں تقریباً ۸۶ کروڑ روپیہ زیور سامان اور برآمد میں کام آیا گویا
 اس دوران صرف نقد ۶ کروڑ خالص اضافہ ہوا اور ایک ارب ۹ کروڑ روپیہ پہلے
 ہی موجود تھا۔ ۱۹۱۲ء میں روپیہ کی مجموعی تعداد ایک ارب ۸۵ کروڑ تھی۔ نیز
 اب یہ سمجھنا دشوار ہو گا کہ روپیہ کی تعداد ۱۸۹۹ء میں ایک ارب ۲۸ کروڑ ہو کر ۱۹۱۲ء
 میں ایک ارب ۶۰ کروڑ کیوں رہ گئی۔ اس کا باعث وہی روپیہ کا بطور زیور بڑا ہوا
 استعمال ہے۔

مذہب میں وہ کل نوٹ بیچ میں جو سرکار نے جاری کیے۔ لیکن ان نوٹوں کے
 بدلے میں ہر وقت عند الطلب روپیہ دینے کا سرکار نے بیگا وعدہ کر لیا ہے۔ پس نوٹ
 بھنانے کی غرض سے سرکار جس قدر روپیہ اقتیاطاً ہر وقت موجود رکھتی ہے وہ مدد ج میں
 دکھایا گیا ہے سرکار نے ایک درفند بنام سرمایہ محفوظ طلبا قائم کیا ہے جس کے اغراض
 مقاصد بیان یہاں بے محل ہو گا۔ صرف اتنا جاننا کافی ہے کہ اس فنڈ کا روپیہ بھی نوٹوں
 کے سرمایہ محفوظ کے روپیہ کی مانند سیکرپٹا رہتا ہے۔ یہ فنڈ وکی مد میں بیچ ہے۔ دس
 دس ہزار روپیہ کے نوٹ بھی بیشتر بطور خزینۃ القدر کام آتے ہیں وہ لوگوں کے پاس
 رکھے رہتے ہیں کاروبار میں سادھنا دے سکتے ہیں۔ نئس سرج - ۵ اور میڈین ہیں

حصہ چہارم
باب ہفتم

کہ جن کا زربیکا رکھا رہتا ہے اور کاروبار میں کام نہیں آتا ان تینوں مدروں کا مجموعہ کل روپیہ اور نوٹوں کے مجموعے سے منہا کرنے کے بعد مد میں حاصل ہوتی ہے جس میں ۱۰ روپے بچ ہے جو خواہ شکل روپیہ یا نوٹ کا رو بار میں جاری ہے۔ اسی زر کی مقدار کے انڈکس نمبر بعد میں درج ہے جن میں ۱۸۹۵ کا اوسط سو فرض کیا گیا ہے۔ اضافہ زر کی کیفیت تو معلوم ہو چکی۔ اب بنکوں کا حال سنئے۔ ہندوستان میں ایسے ۳۰ بنک جاری ہیں جن کا اصل وصول شدہ اور اندوختہ پانچ لاکھ یا اس سے زیادہ ہے۔ ان بنکوں کے ۳۴۷۷ دفتر ہندوستان کے ۱۲۰ شہروں میں قائم ہیں مزید براں ان سے چوٹے چوٹے بنک بھی ہیں اور نیز ہندوستان میں زر کا کاروبار کرتے ہیں۔ مذکورہ بالا ۳۰ بنکوں کی مجموعی ترقی نقشہ ذیل سے ظاہر ہے۔

اصل و اندوختہ عوام کا جمع کردہ روپیہ بنکوں کے کل پیسہ کی تعداد انڈکس نمبر			
۱۸۹۵	۴ کروڑ ۹۹ لاکھ	۲۵ کروڑ ۱ لاکھ	۳۰ کروڑ
۱۸۹۵	۵	۸۵	۲۹
۱۸۹۵	۶	۸۷	۳۱
۱۸۹۵	۷	۸۹	۳۰
۱۸۹۵	۱۰	۹۷	۹۲
۱۸۹۵	۱۱	۱۳	۹۱
۱۹۰۱	۲	۱۳	۲۸
۱۹۰۲	۲	۳۲	۱۷
۱۹۰۳	۲	۴۷	۳۱

حکومت برہمنی۔ مدراس اور کرانچی کے حساب گہروں میں بمقدار ذیل چک پیش ہوئے

حصہ ہمارے	۱۹۰۳ء	۰	ارب	۵۴	کروڑ	۷۳	لاکھ روپیہ
باب دوم	۱۹۰۵ء	۳	۳	۳	۷۰	۷۰	۷۰
	۱۹۰۶ء	۳	۳	۳۳	۳۹	۳۹	۳۹
	۱۹۰۷ء	۳	۳	۶۹	۶۹	۶۹	۶۹
	۱۹۰۸ء	۳	۳	۶۲	۶۲	۶۲	۶۲
	۱۹۰۹ء	۳	۳	۶۷	۶۷	۶۷	۶۷
	۱۹۱۰ء	۴	۴	۱۷	۱۷	۱۷	۱۷
	۱۹۱۱ء	۴	۴	۶۲	۶۲	۱۳	۱۳
	۱۹۱۲ء	۵	۵	۲۸	۲۸	۳۸	۳۸

بنکوں کے میان سے واضح ہوا کہ ہندوستان میں طریق اعتبار روز بروز ترقی کر رہا ہے اور اعتبار گویا اضافہ زر کی عام صورت بنا ہوا ہے۔ اس واقعہ کی اس سے قبل بھی تشریح ہو چکی ہے اضافہ زر کی تیسری صورت اُس کی گردش کی تیزی ہے سو اس کا صحیح اندازہ کرنا محال ہے۔ تاہم تیزی گردش بڑھی ضرور ہے۔

روپیہ کی قدر فلزاتی قدر قانونی سے گھٹی۔ دینیوں میں ہٹنے کی اور سونا روپیہ کا قائم مقام بن رہا ہے۔ اور روپیہ دینیوں سے باہر کل رہا ہے۔ پس روپیہ کا صرف ایک مصرف کاروبار ہی باقی ہے۔ سو اس میں بھی مایاں ترقی ہو رہی ہے۔

اب ہم اضافہ زر اور رواج اعتبار کے اندکس نمبر درج کر کے اولیٰ سذر کی حالت دوم کاروباری ترقی کے اندکس نمبر سے طلب کی کیفیت پیش کرتے ہیں جس سے معلوم ہوگا کہ بحیثیت مجموعی زر کی رسد اس کی طلب سے پیش پیش رہی اور زر کی قدر میں بھی تھوڑی بہت تخفیف ضرور ہوئی۔

حصہ ہام	۱۸۹۵	۱۸۹۵	۱۹۰۵	۱۹۱۵	۱۹۲۵
نایہم	۹۲	۱۰۱	۱۰۳	۱۲۶	۱۵۲
اقتیار	۹۶	۱۱۶	۱۳۲	۱۸۶	۲۴۰
کاروبار	۹۷	۱۱۰	۱۲۸	۱۶۳	۲۰۲

(۷) گرائی کے جس قدر اسباب ویریاں ہوئے وہ سب ایک کے سوا داخلی ہیں یعنی وہ خود ہندوستان کے اندر ہی اندر مودار ہو کر اپنا اثر ڈال رہے ہیں لیکن برآمد پیداوار سبب خارجہ اس وجہ سے کہلاتی ہے کہ اس کے ذریعہ سے دوسرے ملکوں کی گرائی کا بھی اثر پڑتا ہے۔ مثلاً اگر امریکہ یا مصر میں روئی کی فصل ماری جائے یا کناڈا اور آسٹریلیا میں غلہ کم پیدا ہو تو ہندوستان کی روئی اور غلہ کی طلب دوسرے ملکوں میں معمول سے زیادہ ہوگی۔ اور خود ہندوستان میں گرائی پھیلے گی۔ ہندوستان کی طرح دوسرے ملکوں میں بھی طرح طرح کے داخلی و خارجی اسباب کم و بیش گرائی بڑھا رہے ہیں۔

(۸) منجملہ بہت سے اسباب کے جنگوں نے بھی دیا بھر میں کچھ کم گرائی نہیں پھیلانی۔ گرائی کے زمانہ میں کثیر المقدار اصل و محنت جس سے رراعت اور صنعت میں بہت کچھ ترقی ہوتی۔ سامان جنگ کی تیاری اور کشت و خون میں کام آتی ہے۔ کمیت اجڑ جاتے ہیں۔ کارخانے دیران ہوتا ہے ہیں۔ بمشما اصل گو لد بارود میں اڑ جاتا ہے۔ لاکھوں مزدوروں جاتے ہیں۔ ہر جنگ کے دوران میں فوری گرائی مودار ہوتی ہے جس کا کہیں مدتوں بعد معاشی ترقیات ازالہ ہوتا ہے۔ ۱۹۱۵ء سے لڑائوں کا کچھ ایسا سلسلہ شروع ہوا کہ گزشتہ ۸ سال کے اندر لڑائیاں تو ختم ہو گئیں اور چھٹی جنگ جو تاریخ عالم میں سب سے بڑی شمار ہونے کے قابل ہے ابھی تک جاری ہے اور غمغریب ختم ہونے کے کوئی آثار نہیں۔ اسی دوران میں اول سپین اور امریکہ میں لڑائی ہوئی۔ اس کے بعد جنوبی افریقہ کے باشندوں نے انگلستان سے

لڑائی لڑی۔ بعد روس جاپان میں تین عالم جنگ ہوئی۔ پھر جنگ طرابلس اٹلی بھاری حصہ ہمارا ہوئی۔ اسی سلسلہ میں ٹرکی جنگ بلقان میں گرفتار ہو گئی اور محروموں کے زخم بھی نہ بھرے گئے۔ اُسے کہتے تھے کہ اگست ۱۹۱۴ء سے یورپ میں وہ جنگ چھڑی ہے کہ خدا کی پناہ اس جنگ کے حائن مال کا نقصان اعداد و شمار سے باہر ہے۔ کروہا انسان ضائع اور تار کار رہ ہو چکے۔ لیکن ہر ملک میں فوجوں کی ہر ترقی جاری ہے۔ مصارف جنگ کا مجموعہ ہلا کوئی کیا شمار کر سکتا ہے۔ ابتدا جنگ سے صرف انگلستان کے مصارف جنگ کا رورائٹ اوسط ساڑھے سات کروڑ روپیہ پڑ رہا ہے۔ اسی سے فرانس۔ روس۔ منچ۔ اسٹریٹز کی اور دوسرے چھوٹے چھوٹے شہر کا اُس کے مصارف کا تخمینہ کرنا چاہئے۔ پھر کروہا روپیہ قیمتی سامان و سبب جہازوں میں ہر روز غرق ہوتا رہتا ہے۔ معرکہ جنگ کے قرب و جوار میں گولہ باری اور لوٹ مار سے جدا بربادی پھیل رہی ہے۔ صدیوں کی جدوجہد بعد وجودی مانے مالی ترقی کی سچی دو سال کی لڑائی نے اس کو بہت کچھ خاک میں ملا دیا۔ دنیا کے حق میں اس جنگ کی مثال ایسی نظر آتی ہے کہ کسی نہایت توانا اور تندرست آدمی کی قصہ لی جائے اور اتنا خون خراج ہو کہ اس پر بہت زیادہ ضعف مسلط ہو جائے۔ اب اگر اعضاءے رئیسہ خراب نہوئے تو ممکن ہے کہ تدریج مدتوں میں پھر تازہ ہی خون پیدا ہو جائے۔ جیسا کہ سنہ ۱۸۷۱ء کی جنگ میں فرانس نے جرمنی سے سخت زک اٹھانے کے باوجود ۲۵ - ۳۰ سال کے اندر تازہ اپنی حالت سنبھال لی۔ ورنہ ضعف پیام موت تو ہوتا ہی ہے۔ اور کسی قوم کے اعضاءے رئیسہ کیا ہیں۔ اتفاق۔ آزادی۔ محنت اور العزمی اور استقلال۔ اس موقع پر بھی انگلستان لینے قومی خاصہ استقلال کی حیرتناک مثال دکھا رہا ہے اور دنیا میں استقلال ٹری زبردست طاقت ہے۔

حصہ ہدم
ماہنامہ
المختصر علاوہ گونا گوں اسباب کے گزشتہ جنگ بھی گرانی کے خاص اسباب ہیں
اور خصوصاً موجودہ جنگ یورپ کا اثر توفیقوں پر ہایت نمایاں پڑ رہا ہے اور عرصہ
تک بحال رہے گا۔

گرانی کے
سابع
(۹) یہ ایک عام مشاہدہ ہے کہ بعض طبقوں کی آمدنی بھی گرانی کے ساتھ جلد جلد بڑھتی ہے، ہر
اور بعض کی آمدنی مقلبتہ مستقل ہوتی ہے، ہر طبقہ اول الذکر کو تو گرانی کا بار محسوس نہیں ہوتا یا
بہت کم ہوتا ہے۔ لیکن آخر الذکر طبقہ خوب زیر بار ہوتا ہے۔ مزدوری جتنی لوگ جب
قیمتیں بڑھنے سے اجرت صحیحہ میں کمی دیکھتے ہیں تو اجرت متعارف بڑھانے پر زور دیتے
ہیں اور مابود مزاحمت رسم و رواج ہی اجرت میں اضافہ کرا ہی لیتے ہیں۔ چنانچہ ہر قسم
کے مزدوروں کی اجرت کم دہیٹیں بڑھ رہی ہے اور ان کی اجرت جوں جوں بڑھتی ہے گرانی کا
بار کم محسوس ہوتا ہے۔ تحقیق سے ثابت ہوا کہ ہر طبقے کے مزدوروں کی اجرت متعارف
میں جو اضافہ ہوا اور ہو رہا ہے وہ اجرت صحیحہ کو بحال رکھتا ہے اور گرانی کا بار محسوس
ہیں ہونے دیتا لیکن ہندوستان میں اجرت صحیحہ پہلے ہی سے اس قدر ادنیٰ ہے
کہ مزدور کو مایحتاج زندگی پر قناعت کوئی پڑتی ہے۔ زندگی کے ادنیٰ ادنیٰ لطفوں
سے بھی وہ شہر محروم رہتا ہے یورپ و امریکہ کے مزدوروں کی عیش و عشرت تو اس کے
حوالہ خیال سے بھی باہر ہیں۔ پھر ایسی صورت میں اگر سابقہ اجرت صحیحہ برقرار بھی ہے
تو کون اطمینان اور فخر کی بات ہے اور اگر اس میں کچھ اضافہ بھی ہوا تو اس قدر قلیل کہ
بنوٹے کی برابر۔ کہا جاتا ہے کہ ہندوستان میں مزدور کو اب کھانا کپڑا اور مکان اچھا
ملتا ہے۔ اور وہ ادنیٰ درجہ کی تعیشات کا بھی لطف اٹھاتا ہے۔ یہ قول اس حد
تک صحیح نہیں جتنا کہ بظاہر معلوم ہوتا ہے۔ ہندوستان میں معاشی ترقیات کے
اس قدر وسائل یکجا ہیں کہ اگر ان سے کام لیا جاتا تو ایک صہیدی کے امن و امان کے بعد

ہندوستان کی حالت میں زمین و آسمان کا فرق نمودار ہو جاتا تھا۔ زرخیز زمینیں حصہ چارم ضروری معدنیات کی کثرت۔ جنگل۔ پہاڑ۔ دریا۔ ہر قسم کا موسم اور آب ہوا مابہ ہم باشندے بھی خاکش اور کفایت متعار۔ اور ان کی صنعت و حرفت کی گزشتہ ترقیات سے تانت ہر کہ ذہانت اور جدت میں بھی کسی سے پیچھے نہیں۔ جہالت اور بد امنی یہ دو وبال تھے جنہوں نے ملک کو ابھرنے نہ دیا لیکن اس پر بھی جو ترقیاں اس نے کر کر دکھائیں واقف کار لوگ اتنا انگشت بندناں ہیں موجودہ حالت پر لوگ خوش اور نازاں ہیں لیکن ملک کے پورے واقف کار کفایت و فوس ملتے ہیں۔ صنعت و حرفت بہت کچھ غائب ہو کر بس زراعت اندہر کی ایک لکڑی ہاتھ میں رہ گئی ہے اور جبکہ دیگر ممالک میں بوجہ مردہ اسالی مزدور بچانے نہیں پڑتے یہاں کے مزدور کا میٹ بھڑوئی کہانا اور کم قیمت و لایتمی کپڑا پہننا پڑتا ہے۔ جہاں کے مصنوعات کی درآمد میں جو روافزوں انصاف دکھا کر مرقہ اسالی ثابت کی جاتی ہے، اس سے ملکی صنعت و حرفت کی تباہی اور عوام کے سبب اسراف بھی تو ظاہر ہوتے ہیں کیا عجب ہے کہ موجودہ عیش و عشرت پر گہر بھونک تماشا دیکھنے کی مثل صادق لائے اور جب قدیم اند وختہ ختم ہوئے تو رنگ دگرگوں ہو جائے۔ یرنگال اور مانجھوس اسپین نے کیا کیا لطف نہ اڑائے لیکن تھوڑے ہی عرصہ میں کیا حشر ہوا۔ ات بہلا سو بہلا۔ دوسرے درآمد کی بڑی مقدار دیکھ کر مرعوب ہونا بھی غلطی ہے ہندوستان کی تیس کروڑ آبادی بھی پیش نظر کہتی ضروری ہے۔ تب کہیں معلوم ہوگا کہ اسطرح کیا رہا اور ہندوستان میں کس قدر مصنوعات صرف ہوئے۔ جو کہ مرقہ اسالی کی علامت بتائی جاتی ہے۔ اگر دیگر ترقی یافتہ ممالک کا معیار زندگی ہندوستان کو میسر ہوتا تو درآمد کی دس گنی مقدار بھی تو کافی ہوتی۔

حصہ چہارم
باب دہم
سوم ہندوستان میں سب سے بڑی جماعت غریب مزدوروں کی ہوا اور انہیں کی حالت ملکی حالت کا معیار سمجھی جاتی ہے۔ لیکن درآمد میں اُن کے صرف کا جو مال آتا ہے وہ نسبتاً بہت کم ہوتا ہے اور بڑی مقدار خود سرکار۔ یورپین صاحبان اور روسا و والیان ملک کے حصہ کی ہوتی ہے۔ گویا اگر ہم درآمد ہی کو معیار مرفہ الحالی مان لیں تب بھی اس سے قابل اطمینان حالت منکشف نہیں ہوتی۔

ہندوستان کے گروہ کثیر یعنی مزدوری تہیوں کی حالت تو مختصراً اوپر بیان ہوئی اب ملازمت پیشہ۔ نیشن خوار اور اُن لوگوں کو لیجئے جن کی آمدنی مستقل ہے اور احرار کی مانند رہنے والے گرائی اس میں اضافہ ممکن نہیں اُن کی حالت ضرور تقسیم ہوتی جاتی ہے اور ہونا کیا عجب ہے۔ جب آمدنی معین ہو اور بوجہ گرائی مصارف بڑھیں تو خود بخود تنگ دستی آگھیرے گی۔ سرکاری ملازموں میں جو حق نذرانے اور تحفہ سحافت کی شکل میں شہوت تہائی کی وبا کھلم کھلا پھیل رہی ہے۔ اس کا باعث علاوہ اخلاقی کمزوری کے گرائی بھی ہے۔ جن لوگوں کی آمدنی معین ہے وہ سوطح پر جائز اور ناجائز اضافہ کی کوشش کرتے رہتے ہیں لیکن پھر بھی مرفہ الحالی کم نصیب ہوتی ہے اور یہ گروہ گرائی سے بہت نالاں رہتا ہے۔ ہندوستان میں ایک طبقہ وہ بھی ہے جن کے مصارف آمدنی سے ہمیشہ بیش بہت رہتے ہیں جو کہ خود ناکارہ ہے لیکن بزرگوں کی میراث واد وحتہ سے رنگ رلیاں مٹاتا ہے۔ یہ گروہ بھی سامان درآمد کا بہت شائق ہے اور اس کے صرف سے مرفہ الحالی اندک کرنا حقیقت کے برعکس ہوگا ایسے فیشن ایبل جٹل بنوں پر حضرت اکبر نے بھی خوب فقرے کسے ہیں اور اُن کا لفظ لفظ چسپاں ہوتا ہے۔

عمر کو تعلیم معرب کا ہنر کے رورے لطف کیا گر لہریے سو ٹہرے رکے زورے
تارک لہنوں میں دو چارنے پایا ہے خود خیراتے شہد اتھے تو یہ غازی بھی مہی

ان کی سٹاٹوں کو اکبر سیکھ لے خود وہ فرمائیں گے پھر آج بھبک لے
 آج وہ ہستے ہیں میرے جبہ و شلوار پر ایک دن اُن کو فلک بد ہوئے دھوئی ہوئی
 امیر زادے تو درکنار متوسط الحال لوگوں کی اولاد بھی فیشن پر لسی لٹو ہر کہ اُن کے اصغر
 سے والدین کا مک میں مہر۔ بہت سے سنے کام مگر کھاتے ہیں اور چند ہی روز میں گھر
 کا صفایا ہو جاتا ہے۔ ایسی افسوسناک مثالوں کی کوئی کمی نہیں بلکہ اُس کی تعداد میں اضافہ
 ہو رہا ہے اگر معیار زندگی کی ایسی ترقی مرفہ السحالی کی علامت ہے۔ تو نہ معلوم خستہ عالی
 کی بہر کیا صورت ہو سکتی ہے۔

ریل - معدنیات - کارخانجات وغیرہ بھی معاشی ترقی کے ثبوت میں پیش
 کیے جاتے ہیں۔ لیکن یہ سمجھتے بھی نہیں نظر رکھنا ضروری ہے کہ ان میں سے اکثر کام خارجی
 اصل سے چل رہے ہیں اور ان کا منافع ملک سے باہر جاتا ہے۔ البتہ کچھ قلیوں
 مزدوروں اور فیکروں کو جو تنخواہیں ملتی ہیں وہ ہندوستان کا حصہ ہے۔ نیز ہندوستان
 کو لینے کا روبا رہیں بھی ان ترقیات سے کچھ مدد ضرور ملتی ہے۔

حاصل کلام یہ کہ ہندوستان میں جو گرائی پہلی ہوئی ہے اس کے اسباب نتائج
 ترقی یافتہ ممالک کے مقابل بالکل مختلف ہیں یہاں اس کا باعث قلت آمد ہر اور
 وہاں کثرت زمین یہاں پر گرائی بار محسوس ہوتی ہے اور وہاں الٹی اُجھارتی ہے یہ جو کثرت
 درآمد اور ملکی معاشی ترقیات سے عام مرفہ السحالی کا ثبوت دیا جاتا ہے اس میں جید
 دقیق نکات مضمر ہیں۔ جن کے نظرائہ انداز ہونے سے بہت کچھ متغاطہ ممکن ہے۔

مرفہ السحالی اُن کے عشر عشیر بھی نہیں بڑھی جو ظاہری علامات سے ثابت کی جاتی ہے
 اور اگر اس قدر مرفہ السحالی تسلیم بھی کر لی جائے تو ہندوستان کے معاشی وسائل پر نظر کرتے
 ہوئے دیگر ممالک کے مقابلہ میں وہ قابل اطمینان نہیں شمار ہو سکتی۔ مزید براں مرفہ السحالی

کی بھی دو قسم ہیں۔ ایک چند روزہ اور دوسری مستقل۔ جس ملک کو صرف دولت میں
 کر دو بھی چاہیں تو کچھ روز لطف اڑالیں لیکن بارون کی پانڈنی بھر دی اندھیری رات
 دراپنگال اور اسپین کا حشر ملاحظہ ہو۔ اس کے برعکس جن ملکوں نے ذرائع پیدا نش
 دولت اپنے قابو میں کر لیے ہیں ہمیشہ مرنے والی اُن کے قدموں سے لگی رہے گی۔ امریکہ کا
 طرز بھی خاص طور پر سبق آموز ہے۔ تجارت بین الاقوام میں ہم با تقصیر واضح کر چکے ہیں
 کہ صنعت و حرفت چھوڑ کر زراعت پر قناعت کرنا مال اندیشی کے خلاف ہے۔ یہ دونوں
 صیغہ پیدا نش پہلو بہ پہلو ترقی کریں۔ دیر یا معاشی ترقی کی یہی صورت ہے۔ اور ہندوستان
 میں اس کی تکمیل ممکن ہے۔ خوش قسمتی سے ہماری سرکار بھی ترقی صنعت و حرفت کی
 طرف رو رہی ہے اور وہ چاہے نواب بھی تلافی مایہ کر دکھائے اور ایسا
 ہی ہو گا بھی انشاء اللہ تعالیٰ۔

حصہ چہارم

باب دوم

(۱۰) آیا ہندوستان میں مردہ احمالی ٹرہ رہی ہے یا افلاس۔ یہ ایک ہایت

سد

چیمپید، اور تقصیر طلب مسئلہ ہے اس کتاب میں جہاں جس قدر گنجائش نظر آئی ہم نے
 اس کی توضیح کر دی لیکن بلحاظ ہایت اس کی مفصل بحث از حد ضروری ہے اور اس کے واسطے
 ایک جدا گانہ کتاب زیادہ موزوں ہوگی۔ یورپین صاحبان اکثر مرقہ احمالی کے موید ہیں
 اور ہندوستانی حضرات افلاس کے شاک۔ دولت مندی کے افسانوں سے توسیل
 رپورٹیں لبریز ہوتی ہیں لیکن افلاس کی شکایت کا غور گاہ گاہی اُٹھتا رہتا ہے۔ چنانچہ
 ناظرین کی گنجائش کے واسطے اول، نومبر ۱۹۱۰ء کے اخبار نئی روشنی کا ایک
 مضمون بعنوان ہندوستان کا افلاس پیش کرتے ہیں جس کو عام خیالات کا عکس
 سمجھنا خلاف واقع ہو گا یہی مضمون کی صحت کو اس پر کچھ نہ ہونے کا اعتراض ہو سکے لیکن بے
 ہمتا نہیں کہا جاسکتا۔ بعدہ ہی لب و لہجہ کا ایک مختصر نوٹ ۱۰ دسمبر ۱۹۱۰ء کے اخبار

افلاس ہے

صد اوقت سے لیکر درج کرتے ہیں جس کی صحت میں کلام نہیں ہو سکتا۔

حصہ چہارم
باب ہفتم

نئی روشنی

۷۷- نومبر ۱۹۱۶ء

ہندوستان کا افلاس

اگلے ہا ہزار درو دیوار پر سپرہ غالب ہم بیابان میں ہیں گھر میں ہمارائی ہر
جس زمانہ میں ہم کالج میں پڑھتے تھے ہمارے کالج کے پروفیسر اقتصادیات نے
ایک لکچر دیا تھا جس میں یہ طرہ لکھا تھا کہ ہندوستان کی دولت دن بدن ترقی کر رہی ہے
اور اس کا ثبوت انہوں نے درآمد کے شمار و امداد سے پیش کیا تھا کہ اگر ہندوستان کی
دولت بڑھ نہیں رہی ہے تو جسے بغیر روپیہ کے ہر سال عیر مالک کے چیزوں کی خریداری میں
اضافہ کیسے ہو رہا ہے۔ افسوس! ہمارے پروفیسر صاحب اس حقیقت سے واقف نہ تھے
کہ ہندوستانی گھر بچونک تماشا دیکھ رہے ہیں۔ عیر مالک کی اشیاء کی خریداری ان کی
مالی ترقی کی علامت نہیں ہے بلکہ ان کے اسلاف کے پس ماندہ سرمایہ کی تباہی کا نشان ہے
یہ گلو گمروطی کا لڑ صرف ان کی گردنوں کو لٹھ کہو تر نہیں بنائے ہوئے ہے بلکہ ان کی
اقتصادی ترقی کا گلا گھونٹ رہا ہے۔ یہ ڈاسن اوپٹنہ کے بوٹ ان کے پانوں کا کٹن
نہیں بڑھا رہے ہیں بلکہ افلاس سے ان کو یا بزر خیر کر رہے ہیں۔ ہندوستان باوجود اپنی زرخیز
اور شادابی کے اس وقت دنیا میں سب سے زیادہ نادار و مفلس ملک ہے دنیا کے مختلف
مالک کا چھینا ان کے برعکس ہے۔ ماضی کے افسانے سُکر وہ اب بھی یہی تصور کر رہے
ہیں کہ دولت گئی دیوی کا جلوہ اگر کہیں دکھلائی دیتا ہے تو وہ سرزمین ہند ہیں۔ لیکن

حقیقت یہ ہے کہ ہندوستانیوں کے دروازوں پر افلاس کا دیو پھرایا کرتا ہے۔ ہم یہ نہیں مانتے ہیں کہ ہندوستان کے وسائل آمدنی کسی ملک سے کم ہیں بلکہ خدا کے فضل سے اس کی زمینیں یوں بے برا عظم سے آٹھکھلا رہی ہیں لیکن موجودہ حالت یہ ہے کہ ہم سستہ زندگی پر پڑے ہوئے ایڑیاں رگڑ رہے ہیں۔ آئے ہم آپ کو ہندوستان کی ناداری اور بے سروسامانی کا ثبوت شمار اور اعداد کے ذریعہ سے دیں گا سربراہ برٹ گفن کے نام سے آپ ناواقف نہیں گے موصوف برطانیہ عظمیٰ کے بہت بڑے حسابی مشیر خیال کیے جاتے تھے ایک مشہور اقتصادی رسالہ بھی آپ کے زیر ادارت شائع ہوتا تھا۔ آپ رائل سوسائٹی کے فیلو بھی تھے سترہ سو سال میں برٹش ایسوسی ایشن کا جو جلسہ ہوا اس میں آپ نے ہندوستان کی مالی حالت پر ایک نظر ڈالی ہے آپ کا تخمینہ ہے کہ ہندوستان کی سالانہ آمدنی ۶ کروڑ ۸۰ لاکھ ہے فی ہندوستانی ۲ یونٹ یا ۳۰ روپیہ کا اوسط پڑا لارڈ کرمر نے بھی متذکرہ بالا تخمینہ کی تائید کی ہے اور اگر ہمارا خیال غلطی نہیں کرتا تو لارڈ کرمر کا تخمینہ بھی اس کا مؤید تھا ہندوستانی محاسب لارڈ کرمر کے ایسے بعض روشن خیال انگریز اس تخمینہ کو مبالغہ آمیز سمجھتے ہیں اور آمدنی کو اس سے کم خیال کرتے ہیں لیکن ہم اس سرکاری اندازہ کو صحیح سمجھ کر یہ کہتے ہیں کہ یہ اوسط تو کل آبادی کا ہے۔ اب ہندوستان میں مفکوک الحال اور قہر حال دونوں قسم کے باشندے موجود ہیں کچھ ایسے ہیں جن کی آمدنی ۳۰ روپیہ سے کم ہے تلاش کیجئے تو بہت سے ایسے افراد ملیں گے جن کی کوئی آمدنی ہی نہیں۔ یہ لوگ یا تو خیرات پر زندگی بسر کرتے ہیں یا چوری سے پیٹ پالتے ہیں اس آمدنی کو دیکھ کر آنکھوں میں آنسو پھرتے ہیں غور کیجئے تو ہندوستان کے آزاد باشندے اپنے بے محتاج کی فراہمی میں ان قیدیوں سے بھی بدتر ہیں جن کی آزادی سلب کر لی جاتی ہے دنیا کے قید خانوں کا یہ عام دستور ہے کہ قیدی جرائم کے ہاداش میں محسوس کیے جاتے ہیں۔

گوشت کی جاتی ہے کہ اُن کو صرف اس قدر سامان خورد و نوش اور اسباب پوشش دیا جائے کہ اُن کی تندرستی میں فرق نہ لگے اس کے علاوہ سامان قییش اُن سے بالکل دور رہے۔ لیکن پھر بھی وہ قیدی ہم سے اچھے ہیں ہم ذیل میں چاروں صوبوں کے جیل عاجات کی رپورٹ جتم عمر کے مطالعہ کے لیے پیش کرتے ہیں یہ رپورٹ سلسلہ ۱۹۱۱ء کی ہے۔

جیل عاجات	عدا	پوشش	دوا	میزان
صوبہ جات وسطی	۳۱ روپیہ ۴ آنہ	۴ روپیہ ۲ آنہ	۲ روپیہ ایک آنہ	۳۷ روپیہ ۹ آنہ
ویرار	۹ پائی	۱۱ پائی	۴ پائی	
حاکم متحدہ	۴۱ روپیہ ۳ آنہ	۴ روپیہ ۷ آنہ	۲ روپیہ ۱۱ آنہ	۴۸ روپیہ ۵ آنہ
		۳۵ پائی	۸ پائی	۱۱ پائی
ہمارا رئیس	۳۳ روپیہ ۹ آنہ	۴ روپیہ ۱ آنہ	۶ روپیہ ۳ آنہ	۵۵ روپیہ ایک آنہ
	۹ پائی	۹ پائی	ایک پائی	۸ پائی
بنگال	۴ روپیہ ۷ آنہ	۶ روپیہ ۲ آنہ	۷ روپیہ ۱ آنہ	۶۱ روپیہ ۴ آنہ
		۳۵ پائی	۱۰ پائی	ایک پائی

حاکم متوسط اور برادر میں قیدیوں کے اخراجات سب سے کم ہیں لیکن اس کی پرکھی آزاد ہندوستانی کی آمدنی سے بڑھ چکے ہیں۔ ایک آزاد ہندوستانی کی ۳۰ روپیہ آمدنی ہو جاتا متوسط کے قیدی کے خوراک کے برابر ہے۔ اس تقابل پر شاید کوئی جدت پسند یہ اعتراض کرے کہ آزاد آبادی میں بچوں کا بھی شمار ہے اس لیے اُن کے اخراجات بھی کم ہوں گے تو ہم یہ کہیں گے کہ بچوں کے اخراجات نوجوانوں سے بہت کم نہیں ہوتے آزاد لوگوں کو قیدیوں کے اخراجات کے علاوہ بھی صرف کرنا پڑتا ہے۔ وہ مکان کی تعمیر اور مرمت کرتے ہیں۔ بچوں کی تعلیم کا بار اُن پر ہوتا ہے۔ مذہبی رسوم ادا کرتے ہیں ضروری سفر کے اخراجات

حصہ ہمارے

ہم

متعلق ہوتے ہیں ایک طرف تو طرز معاشرت گراہا ہو رہا ہے دوسری طرف آمدنی سولے گھنٹے کے آگے نہیں بڑھتی۔ کیا یہ زندگی و حیاتوں کی زندگی نہیں ہے پھر ان ہندو قوموں کی جگہاں میں جن کے ادنیٰ مرد و رکھی پونڈ ہفتہ پیدا کرتے ہیں ہماری کیا وقعت ہو سکتی ہے۔ ایک معترض کہہ سکتا ہے کہ تم یہ دھڑاں افسانہ جو بیان کر رہے ہو یہ واقعات سے بہت دور ہے آخر جب آمدنی کا سالانہ اوسط ۳۰ روپیہ ہے تو فیصل اخراجات کہاں سے پورے ہوتے ہیں ہم مسند راحت پر بیٹھے والوں کو ہندوستان کے بلا کشوں کی مصیبتوں کا صحیح احساس نہیں کر سکتے لیکن ان سے پوچھیں گے کہ ذرا گورعیاں کی طرف بھولے سے آنکھو اس آبادی کو بھی دیکھو جسے ویرانہ کہتے ہیں

یہ بد نصیب فلاکت زدہ باشندے ناداری کی وجہ سے ٹوٹے گہروں میں مبتلے ہیں۔ فائے کرتے ہیں۔ کہنہ و بوسیدہ کپڑے پہنتے ہیں۔ بہت سے ایسے بھی وطنی ہیں جن کا بستر خدا کی پہلی ہوئی زمین۔ جن کا تکیہ ان کا ہاتھ۔ جن کا سایہ آسمان کی نیلی چہت بہت سے ایسے خدا کے بندے ہیں جو قرض پر بسر کرتے ہیں اور ان کی کئی نیلس بار قرض سے دبی رہتی ہیں بہت سے بد طبیعت ان مصیبتوں کا سامنا نہیں کر سکتے اور چوری اور ڈکیتی کی طرف مائل ہوتے ہیں اس ناداری سے جو نقصانات پیدا ہوتے ہیں وہ بھی ظاہر اتنی وسعت نہیں کہ صفائی کا انتظام کریں گند کی مروت و باموادار ہوئی جس نے پورے طور سے گھر کی صفائی کر دی فائدہ کتے کرتے

اعضا کی قوت سلب ہو گئی دوسرے ممالک کے قوی تن انسانوں کے مقابلہ میں ٹیڑھے بنے ہوئے ہیں۔ عمریں کم ہو رہی ہیں۔ تعلیم کا فقدان ہے۔ بزدلی رگ دپے میں سرایت کر گئی ہے سفید چڑھے سے روج فنا ہوتی ہے۔ گداگری کا منحوس طریقہ رائج ہو گیا کیا ہم اس دولت کے دہیہ کو اپنی ناموری کے ذامن سے دور نہیں کر سکتے ہیں مگر سکتے ہیں لیکن ہاتھ پاؤں والے بنگو بے دست دہا ہیں۔ ہندوستان کا خزانہ ہمارے قبضہ میں نہیں اگرچہ اس وقت آمدنی کم ہے لیکن پھر بھی اس کے ذریعہ سے مصیبت زدگان ہند کے لیے بہت کچھ ہو سکتا ہے

ہم وطنی حکومت کے برآر و مسد ہیں تو یہی نقطہ خیال سے کہ ہماری شبِ غم کی صبح اگر ہو سکتی ہے
تو وطنی حکومت کے آفر سے۔

صد ا ق ت

۱۔ دسمبر ۱۹۱۷ء

ہندوستان و ملت مند ہریا مفل س

ایک ماٹہ تھا جب ہندوستان کی دولت کے افسانے اقلیم دنیا میں متہورتے اور کہتے
ہیں کہ یہی جس بستی جس نے ایشیا اور یورپ کی جنگجو اور عالی ہمت اقوام کو اس سرزمین کی طرف
کشاکش کشاں کہسپا تھا۔ یومانی عرب ترک و تمارائے اور بے شمار زو حواہر اور دیگر
بیش بہا سامان لے گئے۔ اکرا غلمے ہندوستان کو اپنا گھر قرار دیا اور پھر ہندوستان کی دولت
ہندوستان میں ہی رہی اور نگاہِ یب جب سریرِ آرا سلطنت ہوا تو اس نے آگرہ اور دہلی
کے خزانوں کی جانچ پرتال کرنے کا حکم دیا۔ جنانچہ چہ ماہ تک کئی ہزار نفوس صرف چاندی کے
سکے تولنے میں مصروف رہے اور معلوم ہوا کہ خزانہ شاہی کا صرف ایک کواڑہ تو لا عا سکا ہے۔
اشرفیوں اور جواہرات کی نوبت بھی نہیں آئی۔ اورنگ زیب فوراً اس مہم کو بند کر کے دکن
کی مہم پر چلا گیا۔ لیکن اب خدا معلوم اس دولت کو زمین کھائی یا آسمان ماہرین اقتصادیات
جواہر و بیش کرتے ہیں ان میں ہندوستان دنیا کی ادنیٰ سے ادنیٰ سلطنت سے بھی گرا ہوا ہے
خود سلطنت متحدہ برطانیہ میں اس کی حیثیت کا اندازہ ذیل کے اعداد سے کیا جاسکتا ہے۔

برطانیہ خطے سالانہ آمدنی ۱۰۰۰۰ ۵۰ ۴۰ روپے
کینڈا ۱۰۰۰۰ ۵۰ ۴۰ روپے

حصہ چہارم	آسٹریلیا	سال آمدنی	۳۰۰۰ ۶۰۰ ۲۵۰ ۳	روپے
مابہم	جنوبی افریقہ	"	۸۲۰ ۱۰ ۰ ۰	"
	یوریلیٹڈ	"	۸۲۵ ۶۰۰ ۶۰۰ ۰	"
	ہندوستان	"	۱۰۰ ۵۰ ۰ ۰	"
	مالک محروسہ			
	شاہی نوآبادیاں	"	۱۰۰ ۶۵۰ ۰ ۰	"

لیکن ان میں ہندوستان کے اعداد خاصے طویل نظر آتے ہیں اگر آبادی کو مد نظر رکھا جائے تو ہندوستان کی فی کس سالانہ آمدنی حسب ذیل نکلتی ہے۔

برطانیہ غظم	۸۲۵	روپے
کیڈا	۷۵۰	"
آسٹریلیا	۷۶۵	"
جنوبی افریقہ	۱۲۰	"
نیوزی لینڈ	۸۲۵	"
ہندوستان	۱۲ - ۱۳۲	"
مالک محروسہ شاہی نوآبادیاں	۶۰ - ۰ - ۰	"

حصہ پنجم

مفہوم صرف دولت

تجزیہ - (۱) صرف کا مفہوم (۲) صرف کے مباحث (۳) لغ المعرف (۴) افادہ اتم
(۵) معیار زندگی (۶) مسئلہ آبادی -

(۱) دولت اور اس کی پیدائش کا مفہوم - عاقلین یہاں دولت - زمین بخت اصل اور تنظیم صرف کا
دولت کی تقسیم تیکل لگان - حرث - سود - اور منافع اور مادہ دولت کا قدیم و جدید طریق - دولت مفہوم
کے متعلق یہ سب باتیں تو اوپر بیان ہو چکیں - بس اب صرف دولت کی بحث باقی ہے - سوا اول ہم
صرف کا مفہوم واضح کرتے ہیں - پیدائش دولت کے مفہوم میں بتایا جا چکا ہے کہ انسان کو تخلیق
پر برائے نام بھی قدرت حاصل نہیں - وہ کسی چیز کو نیست سے ہست نہیں کرتا - البتہ خدا کی پیدائی
ہوئی چیزوں کا مقام یا ان کی ترکیب یا نیران کی شکل بدل کر ان کو اپنے واسطے کا آمد بنالیتا ہے
گویا چیزوں میں غلطی بٹھانے کا وہ کام کیا ہے اس پر اپنی دسترس بڑھاتا ہے اور اس اجمال کی
تفصیل اوپر موجود ہے - اب صرف دولت کے مفہوم کو لیجئے - صرف سے مراد کسی چیز کو نیست
کرنا نہیں بلکہ افادہ سے کام لینا ہے - جو کہ کسی چیز میں موجود ہے - اور جبہ فدیہ عمل پیدائش
دسترس حاصل کی جا چکی ہے انسان کے ہر دو عمل کو چیزوں کے افادہ سے سروکار ہے - پیدائش
سے افادہ ہوتا ہے اور صرف میں وہ اپنا کام پورا کرتا ہے - یعنی اس سے احتیاجات رفع ہوتی
ہیں - ہر شخص پائیدار اور دیر پا چیز کو پسند کرتا ہے جس سے عرصہ دراز تک افادہ حاصل ہوتا

حقیقہ

رہے۔ پس صاف ظاہر ہے کہ صرف کا مقصود کسی حیر کے افادہ سے کام لینا ہے۔ خود پیر کا نیست کرنا نہ تو مفید اور نہ ممکن اللہ حسب قوانین قدرت کسی تو صرف میں آتے ہی حیروں کی شکل بدل جاتی ہے۔ مثلاً عہ پھل ترکاری جلاسنے کا تیل اور گڑی کہ ان میں سے ہر ایک بچے دہر استعمال میں آئی اور دھراس کی شکل بدل اور بہت سی چیزیں ایک شکل میں قائم رہ کر مدت تک صرف میں آتی رہتی ہیں حتیٰ کہ کمنہ و فرمودہ ہوتے ہوتے وہ ان کا رقصہ ہو جاوےں مثلاً گڑی پتھر اور لوہے وغیرہ کا سامان لیکن واضح ہو کہ اول تو جلد یا دیر میں چیزوں کی صرف شکل بدل جاتی ہے۔ میت ان میں سے کوئی بھی نہیں ہوتی۔ دوم تغیر شکل ہی کچھ صرف پر منحصر نہیں بلکہ اکثر چیزیں بڑے بڑے صرف میں آتے بغیر ہی قدرتی اسباب کے اثر سے شکلیں بدلتی رہتی ہیں۔ پس جس طرح پیدائش دولت کا منشا حیروں کے افادہ کو قانون لانا ہے اسی طرح صرف دولت سے مقصود اس افادہ سے احتیاجات نفع کرنا ہے۔ رہیں خود چیزیں۔ خدا ہی نے ان کو پیدا کیا ہے۔ خدا ہی چاہے تو ان کو فنا کر دے گا۔ ہم تو بچوں کی طرح چیزوں سے کھیل کھیل کر لطف و راحت اٹھاتے رہتے ہیں کبھی ان کا مقام بدل دیتے ہیں۔ کبھی ان کو نئے نئے طریق سے توڑتے جوڑتے ہیں اور کبھی بمعادنت قوانین قدرت ان کی شکل بھی بدل دیتے ہیں لیکن اس سب الٹاپٹ کا منشا صرف اس قدر ہے کہ چیزوں میں خدا سے جو افادہ و نعمت کر دیا ہے ہم اس پر مدد و انعام قابو پا کر اس سے پورا پورا کام لیں یعنی اپنی احتیاجات پوری کریں اور عمل پیدائش و صرف دولت کا یہی لب لباب ہے۔ ان مختصر حدائے ہمارے واسطے کسی کسی بے شمار نعمتیں پیدا کر دی ہیں تاکہ ہم ان سے آرام پاویں لطف اٹھادیں۔ انکی قدرت کی نشانیوں سے اُسکو پہچانیں اور اس کے جو دو کرم کا شکرا ادا کرتے رہیں۔

یہ تو معلوم ہوا کہ صرف دولت سے مراد چیزوں کے افادہ سے احتیاجات نفع کرنا ہے اب صرف کے متعلق ایک نکتہ بتانا اور باقی ہے مصنوعات کی تیاری میں جو پیداوار خام کام آتی

ہے وہ بھی صرف میں شمار ہوتی ہے۔ مثلاً ٹیکسٹائل میں اؤٹ باؤنٹی صرف ہوتی ہے۔ کتاب چھپنے میں صنعتی کم کا عدد صرف ہوتا ہے۔ انھیں چلائے میں تیل اور کوئلہ صرف ہوتا ہے۔ غور کرنے سے واضح ہوگا کہ چیزوں کا ایسا صرف عمل پیدا کرنا کا جزو ہے۔ یعنی یہ جہیز صرف ہو ہو کر اس سیر کی پیدا کرنا میں مدد دیتی ہیں جو کہ اصل مقصود ہے۔ پس ایسی ابتدائی اور میانی جہیزوں کے صرف کو حل جھکا رہنا ہی مطلوبہ چیز پیدا کریں صرف پیدا اور کہتے ہیں اور انتہائی مطلوبہ چیز کا تیار ہو کر انسان کے کام آگیا۔
صرف کہلاتا ہے۔ اور پھر یو جھپے تو احتیاج بھی اسی صرف سے رفع ہوتی ہے مثلاً

حوس کی تیاری میں چمڑے سوت لوہے اور پالش کا کام آتا صرف پیدا اور ہے اور خود جو نہ کا محض بھاگنا صرف شمار ہوگا۔ مذکورہ جہیزوں جہیز صرف میں آکر جو نہ کی پیدا کرنا میں مدد دیتی ہیں اور جو نہ صرف ہونے پر ایک احتیاج رفع ہوتی ہے۔ جب لوگ اُسکو مینتے ہیں تو یاوں زمین کی نمی۔ سردی اور گرمی سے محفوظ رہتے ہیں۔ حال کلام یہ کہ جو چیز راہ راست ہماری احتیاج رفع کرے اسکا استعمال تو صرف کہلاتا ہے اور جو چیزیں ایسی چیز مائے میں کام آئیں ان کا استعمال صرف پیدا اور کہلاتا ہے۔

(۲) احتیاجات ٹیکسٹائل، دیگر ضروریات و تعیشات طلب تعمیر، دیگر غیر تعمیر پذیر صرف قوانین تکثیر و تقییل افادہ۔ افادہ کلی۔ افادہ محتم اور مسائل نفع المصروف و افادہ اتم یہ سب حاجت کے جو نظر موزونیت موقعہ مسئلہ قدرتی کے تحت میں میان ہو چکے ہیں دراصل صرف دولت سے متعلق ہیں۔ ان میں سے مسئلہ نفع المصروف اور افادہ اتم کو از سر نو ہم یہاں بالتفصیل بیان کرتے ہیں باقی کا محض حوالہ کافی ہے۔

(۳) جب ہم کوئی چیز خریدنا چاہتے ہیں تو اس کی زیادہ سے زیادہ قیمت اپنے ذہن میں معین کر لیتے ہیں۔ اگر فروشنده اس قیمت تک رضامند ہو جاتا ہے تو چیز خرید لیتے ہیں ورنہ نہیں۔ خریدنے کی حالت میں اکثر جو قیمت ادا کرنی پڑتی ہے وہ اس زیادہ سے زیادہ قیمت سے کم ہوتی

حصہ چارم ہے جو کہ خریدار ادا کرنے پر آمادہ ہو سکتا ہے۔ آخر الذکر قیمت کا اول الذکر قیمت سے زیادہ حاصلہ اصطلاحاً نفع المصرفت کہلاتا ہے۔ فرض کر دو کہ ہم کوئی چیز زیادہ سے زیادہ پانچ روپیہ تک خریدنے پر آمادہ ہوں۔ لیکن وہ ہکو للہ میں مجاہد سے تو اس خرید میں ہکو جو بقدر آٹھ آنہ بچت رہی اور یہی نفع المصرفت کا معیار ہے۔ بنظر اظہار حقیقت ضمناً یہ نکتہ قناص ضروری معلوم ہوتا ہے کہ معیار المصروف معین ہوتے ہیں۔ لیکن یہ معیار غیر معین ہے۔ غریب آدمی کے نزدیک آٹھ آنہ کی جو قدر ہے۔ امیر آدمی کی نظر میں ۸ کی قدر اسکی عشر عشر بھی نہیں۔ گویا اگر غریب ادرا میر دووں کو بقدر آٹھ آنہ نفع المصرفت حاصل ہو تو اس معیار کی ظاہری مساوات سے دھوکا نہ کھایا جائے۔ اس حالت میں غریب کے بمقابلہ امیر کیں زیادہ نفع المصرفت حاصل ہوگا۔ مثلاً اگر غریب کی نظر میں آٹھ آنہ کی وہی قدر ہو جو امیر کے نزدیک پانچ روپیہ کی تو غریب کا مذکورہ بالا آٹھ آنہ کا نفع المصرفت امیر کے آٹھ آنہ والے نفع المصرفت کا دس گنا ہوگا۔ حالانکہ دونوں کے معیار برابر آٹھ آنہ آنے ہیں یہ نکتہ اسی عام مشاہدہ کی تشریح ہے کہ اگر غریب کو دو چار روپیہ بھی کسی سود سے من بچت ہوئی تہے تو وہ خوشی سے پھولا نہیں سماتا۔ حالانکہ امیر سو۔ پچاس روپیہ کے فائدہ کو بھی خاطر میں نہیں لاتے۔ واضح ہو کہ بعض چیزوں کے خریدنے میں ہم کو خاص طور پر بہت زیادہ نفع المصرفت حاصل ہوتا ہے۔ بالفاظ دیگر ان کی جو قیمت ہم ادا کرتے ہیں وہ اس سے بہت کم ہے جو ہم گوارا کر سکتے تھے پانی نمک اور دیاسلانی عمدہ مثالیں ہیں۔

مسئلہ قدر و قیمت کے تحت میں قانون تقلیل افادہ افادہ کلی افادہ ختم اور نفع المصرفت کے متعلق جو کچھ بیان ہو چکا ہے اس کو اس موقع پر بنور پڑھنا ضروری ہے اس سے معلوم ہوگا کہ مقدار خرید بڑھنے سے نفع المصرفت بھی بڑھتا ہے اور اس کے گھٹنے سے گھٹتا ہے خوف طوالت اس بحث کو یہاں نہیں دوہرایا صرف حوالہ پر اکتفا کیا گیا۔

ویل کی بحث سے واضح ہوگا کہ چیزوں کی گرائی اور زانی کا خریدار ان کے نفع المصرفت پر

کیا کیا اثر پڑتا ہے۔ عرصہ سہولت و صفائی بیان ہم اول فرض کرنے میں کہ کسی چیز پر محصول قائم کیا جاتا ہے اور اسی کی برابر قیمت رسد میں اضافہ نمودار ہوجاتا ہے۔ گویا چیزیں گراں ہوجاتی ہیں دوم کسی چیز کی ییدائیت پر سرکاری امداد ملتی ہے اور اس کے حساب سے قیمت رسد بھی گھٹ جاتی ہے یہی چیزیں انڈاں ہوجاتی ہیں۔ بالفاظ مختصر جبکہ محصول کی برابر قیمت رسد بڑھ جاوے اور سرکاری امداد کی برابر گھٹ جاوے تو ایسے محصول اور سرکاری امداد کا خریداران کے نفع المصروف پر کیا اثر پڑے گا اس باقاعدہ اضافہ اور تخفیف قیمت کی مثال سے عام گرائی و اندرائی اشیاء کا نفع المصروف برائے بہت واضح ہو جائیگا اور دراصل اسی مسئلہ کی توضیح مقصود بھی ہے۔

اول ایسی چیزیں لیجئے جو کہ قانون استقرار حاصل کی پابند ہیں۔ حواہ اں کی تھوڑی مقدار ییدائی حاسے یا بہت زیادہ مصارف ییدائیت کی نسبت میں کوئی فرق نہیں پڑتا اور تجارت مقابلہ چھوٹی اور بڑی مقداروں کے واسطے قیمت رسد وہی ایک رہتی ہے۔ فرض کر دو کہ ایک ہزار پیریں فروخت ہوں۔ صاف ظاہر ہے کہ ان کل چیزوں کا نفع المصروف مساوی نہیں ہو سکتا۔ بعض کا بہت زیادہ ہوگا اور بعض کا کم۔ مسئلہ قدر و قیمت کی بحث بحوالہ بالا مقامات دیکھنے کے بعد یہ نکتہ بخوبی سمجھ میں آسکتا ہے مثلاً اں چیزوں کا حد اگاہ نفع المصروف حسب ذیل ہو۔

تعداد اشیاء	نفع المصروف فی شے	مجموعی نفع المصروف
۱۵۰	۴ روپیہ	۶۰۰
۲۵۰	۲ روپیہ	۵۰۰
۳۰۰	۱ روپیہ	۳۰۰
۲۰۰	۱۲ آنہ	۱۵۰
۱۰۰	۸ آنہ	۵۰
۱۰۰۰		۱۶۰۰

حصہ حجم

فرض کرو کہ ان ہزار حیروں پر ایک روپیہ فی حیثہ محصول قائم کیا جاوے اور اسکی وجہ سے قیمت
 رسیدیں بھی ایک روپیہ فی چیز اضافہ نمودار ہو تو صاف ظاہر ہے کہ ۱۰ اور ۲ چیزوں کی خریداری
 جس پر نفع المصروف اٹھ آئے اور بارہ آنہ فی تے حاصل ہوتا ہے بالکل مدہو جاوے گی۔ ۳۰
 کی خریداری بجال رہی لیکن چونکہ نفع المصروف کی مقدار ایک روپیہ فی شے ہے اور اسہای قیمت
 میں بھی اضافہ ہو گیا۔ پس ان کا نفع المصروف بالکل غائب ہو جائیگا۔ رہیں ۲۵ اور ۵ چیزیں
 ان پر البتہ اب بھی ایک روپیہ ادیش روپیہ نفع المصروف حاصل ہوتا رہیگا۔ گویا محصول قائم ہونے
 کے بعد (۱۰+۲۰) تین سو چیزوں کی خریداری رک جاوے گی اور صرف (۳۰+۲۵
 ۱۵۰+۱۵۰) سات سو کی بجال رہے گی۔ ان پر سرکار کو بحساب ایک روپیہ فی تے سات سو
 روپیہ بطور محصول دستیاب ہوگا لیکن اس سے کہیں زیادہ خریداروں کا نفع المصروف ضائع
 ہو جائیگا یعنی ۱۰ اور ۲۰ چیزوں کا نفع المصروف (۵+۱۵۰) ۲۰ روپیہ۔ ۳۰ چیزوں
 کا ۳۰ روپیہ اور ۲۵-۵ چیزوں کے نفع المصروف میں سے ۲۵ اور ۱۵ روپیہ کل
 بقدر (۵۰+۱۵۰+۳۰۰+۲۵۰+۱۵۰) ۹۰۰ روپیہ نفع المصروف ضائع ہوگا۔ گویا محصول کی
 بدولت سرکار کو صرف ۷۰۰ روپیہ آمدنی حاصل ہوئی اور خریدار ۹۰ روپیہ نفع المصروف سے
 محروم ہو گئے۔ اب اگر محصول بغیر حیثہ کا نرخ بطور خود بڑھایا جائے تو اسی طرح فروشندوں کو
 ۷۰ روپیہ زیاد ملے گا اور خریداروں کے ہاتھ سے ۹۰ روپیہ کے قریب نفع المصروف کل جائیگا۔
 مثال بعیر اس واسطے کی مختصر تشریح یوں کی جاسکتی ہے قیمت بڑھنے پر کچھ چیزوں کی
 خریداری ترک ہو جاوے گی۔ کیونکہ ان کا نفع المصروف اضافہ قیمت سے کم ہوگا۔ ایسی چیزوں کے
 کل نفع المصروف سے خریدار محروم ہو جائیں گے اور جبکہ خریداری ترک جاوے گی تو فرق ثانی
 کے ہاتھ بھی کچھ نہ آئیگا بعض چیزوں کا نفع المصروف اضافہ قیمت کے برابر برابر ہوگا انکی
 خریداری تو بجال رہے گی لیکن کل نفع المصروف۔ فرق ثانی کی طرف منتقل ہو کر خریداروں کے

ہاتھ سے کل جائے گا۔ البتہ کچھ چیزوں کا نفع المصروف اضافہ قیمت سے زیادہ ہوگا۔ ان کی خرید و فروخت سے بقدر اضافہ قیمت نفع المصروف درج ثانی کی قبضہ میں آجائے گا اور باقی خریداروں کے پاس رہے گا۔ پس مجموعی نتیجہ یہ ہوا کہ درج ثانی کو خواہ وہ بحالت قیام محصول سرکار ہو یا بحالت اضافہ قیمت فروخت شدہ بقدر رستم بطور محصول یا اضافہ قیمت وصول ہوگی۔ اس سے زیادہ رستم کا قیمتی نفع المصروف خریداروں کے ہاتھ سے کل جائیگا گو یا اول الذکر درج کو حقیقت میں حاصل ہوگا آخر الذکر کو اس سے کہیں زیادہ نقصان پہنچے گا۔

قیمت رسد کے بڑھنے کا نفع المصروف پر جواز بڑھتا ہے وہ اوپر محصول کی مثال سے واضح ہو چکا ہے۔ اب اس کے برعکس دیکھنا یہ ہے کہ قیمت رسد کے گھٹنے سے نفع المصروف میں کیا فرق پڑتا ہے اس تحقیق میں بھی فرض سہولت و صفائی بیان ہم فرض کرتے ہیں کہ چیزوں کی پیداوار پر سرکاری امداد ملے اور بقدر امداد قیمت رسد میں بھی تخفیف ہو جاوے مثلاً کوئی چیز دس روپیہ کو فروخت ہوتی ہو لیکن جب سرکار کی طرف سے فی چیز ایک روپیہ مدد ملے لگے تو اس کی قیمت رسد گھٹ کر صرف نو روپیہ رہ جاوے۔

فرض کر دو کہ ایک ہزار چیزیں دس روپیہ فی چیز کے حساب سے فروخت ہوں۔ قانون تقبیل افادہ کی بحث میں واضح کیا جا چکا ہے کہ کسی مقدار یا تعداد اسٹیا کی قیمت ہمیشہ افادہ مختم کے مساوی ہوتی ہے۔ یا اس سے کم۔ افادہ مختم سے زیادہ نہیں ہو سکتی۔ کیونکہ اس میں سراسر خریدار کا نقصان ہے۔ پس ان ہزار چیزوں میں کچھ تو مثلاً ۸ سو ایسی ہوں گی جن پر تھوڑا سا نفع المصروف حاصل ہوتا ہے یعنی جو کہ دس روپیہ کے بجائے مارہ بیکہ پندرہ تک فروخت ہو جائیں۔ اور باقی دو سو وہ ہیں جن کا افادہ دس روپیہ قیمت کے مساوی ہے یعنی جو دس سے زیادہ پر فروخت نہوئیں اور جن کے خریداران کو کوئی قابل لحاظ نفع المصروف میں ملنا ہی دو سو چیزوں کا افادہ تو اصطلاحاً افادہ مختم کہلاتا ہے اور کل چیزوں کی قیمت اسی کے برابر قرار پاتی ہے

حصہ پنجم

اب اگر قیمت رسد گھٹ کر لچر آنہ رہ جائے تو غالباً ایک ہزار کے بجائے بارہ سو چیریں فروخت ہونگی۔ اس کے معنی یہ ہوں گے کہ ان جدید دو سو چیروں کا افادہ دس روپیہ سے تو یقیناً کم ہے اور اسی وجہ سے وہ پرنس دس روپیہ میں خریدی جاتی تھیں لیکن چونکہ وہ لچر آنہ کے نرخ سے خریدی گئی لہذا صاف ظاہر ہے کہ یا تو ان کا افادہ لچر آنہ کی برابر ہے یا اس سے کچھ تھوڑا سا زیادہ۔ اب اگر قیمت اور بھی گھٹ کر صرف نو روپیہ رہ جاوے تو غالباً ڈیڑھ ہزار چیریں فروخت ہونگی۔ ان جدید تین سو چیروں کا افادہ لچر سے تو یقیناً کم ہے لیکن وہ یا تو لچہ کے مساوی ہے یا اس سے کچھ ذی زیادہ۔ محل کلام یہ کہ ایک ہزار چیروں کا افادہ مُقْتَم ہے بارہ سو کا لچر اور ڈیڑھ ہزار کا لچہ گویا ہزار کے بعد دو سو کا افادہ لچر ہے اور ان کے بعد تین سو کا صرف لچہ۔ جبکہ سرکار ایک روپیہ فی چیر امداد دے اور قیمت رسد دس روپیہ سے گھٹ کر لچہ رنی چیر ہو جاوے۔ ایسی حالت میں ہمارے مفروضہ کی رو سے بجائے ایک ہزار کے ڈیڑھ ہزار چیریں فروخت ہونگی اور سرکار کو بھی ایک روپیہ فی چیر کے حساب سے ڈیڑھ ہزار روپیہ بطور امداد دینا پڑے گا۔ اب دیکھنا یہ ہے کہ اس امداد اور تخفیف قیمت کی بدولت خریداروں کے نفع المصروف میں کس قدر اضافہ ہوتا ہے پہلے ایک ہزار کے خریداروں کو تو صرف ایک ہزار روپیہ کے بمقدار مزید نفع المصروف حاصل ہوگا۔ جبکہ وہ ہزار چیریں دس روپیہ کے نرخ سے خریدتے تھے اور اب لچہ کے نرخ سے لیتے ہیں تو ان کے نفع المصروف میں بمقدار ایک ہزار اضافہ صاف ظاہر ہے لیکن ہزار کے بعد دو سو چیروں کے خریداروں کو صرف ۸ روپیہ فی چیر کے حساب سے بمقدار سو روپیہ نفع المصروف ملے گا۔ وجہ یہ ہے کہ وہ لچر کے نرخ سے ۲ سو چیریں خرید سکتے تھے۔ لیکن اب وہ ان کو لچہ کے نرخ سے مل گئیں۔ اور سو روپیہ کے بمقدار نفع المصروف حاصل ہوا۔ حالانکہ سرکار کو ان دو سو چیروں پر بھی دو سو روپیہ امداد دینی پڑی۔ گویا سرکار کی نگہ سے تو دو سو روپیہ گئے

اور خریداروں کو صرف نقد سو روپیہ نفع المصروف ملا۔ اس ماتی میں سو چیزوں کے خریداروں کو حصہ ہم لیتے۔ ہمارے معدنہ کے مطابق وہ لعر سے زیادہ قیمت پر یہ چیزیں نہ خریدتے گویا ان میں سے اکثر چیزوں کا افادہ لعر کے برابر ہے۔ ان پر کچھ نفع المصروف نہیں ملا۔ اس حسب قیمت غلط سے گھٹ کر لعر ہو جاوے اور یہ میں سو چیزیں بھی فروخت ہو سکیں۔ تو ان پر کچھ نفع المصروف نمودار ہوگا اور ہوگا بھی تو نہایت کم۔ گویا سرکار کو تو ان پر بھی مثل دوسری چیزوں کے بحساب عہ فی چیز میں سو روپیہ بطور امداد دینا پڑا لیکن خریداروں کو سب سے کم نفع المصروف میسر ہوا۔ حاصل کلام یہ کہ سرکار کو تو ڈیڑھ ہزار روپیہ بطور امداد دینا پڑا لیکن خریداروں کے نفع المصروف میں تخمیناً ۱۱-۱۲ سو روپیہ کے ہفتہ اضافہ ہوا اور اس سے یہی واقعہ جو مثال سے مانتھیں واضح کیا گیا۔ مختصر اویں میان ہو سکتا ہے کہ سرکاری امداد سے جب نقد امداد قیمت گھٹے اور چیزوں کی خرید ٹرے تو ان چیزوں پر حوصلہ امداد ہی خریدی جاتی تھی خریداروں کو اس قدر زیادہ نفع المصروف حاصل ہوگا جتنی امداد کہ سرکاری چیزوں کے واسطے دے لیکن جو چیزیں کہ بوجہ تنصیف قیمت بعد امداد خریدی جاویں۔ ان پر سرکار حقد امداد دے گی۔ اس سے کم مزید نفع المصروف خریداران کے ہاتھ آئیگا۔ اب اگر روشندے بغیر امداد بطور قیمت خود قیمت رسد گٹائیں تب بھی ان کے اور خریداروں کے مابین وہیں نتائج ظہور پذیر ہونگے جس قدر قیمت میں جس قدر مجموعی تخفیف ہوگی۔ نفع المصروف میں اس کے مقابل اضافہ کم ہوگا۔

اوپر کی بحث کا حاصل یہ نکلا اگر کسی چیز کی پیدائش قانون استقراء حاصل کی پاسد ہو اُس پر محصول قائم کیا جاوے اور بقدر محصول اس کی قیمت رسد میں اضافہ نمودار ہو۔ تو اس طریق سے سرکار کو جو آمدنی حاصل ہوگی اُس سے کہیں زیادہ خریداروں کا نفع المصروف ضائع اور برباد ہو جاوے گا۔ اگر کارخانے بطور خود قیمت بڑھادیں تو ان کی کمیت محصول لینے والی سرکار کی ہی ہوگی اور ان کے اور خریداروں کے مابین وہی نتائج پیدا ہونگے جو اوپر بیان ہوئے اسی

حصہ پنجم

طرح پر اگر سرکاری امداد دے اور مقدار ادا و قیمت رسید میں تخفیف ہو جاوے تو اس طرح بر سرکار جس قدر امداد میں صرف کرے گی۔ خریداراں کے نفع المصروف میں اس سے کم اصاد ہو سکے گا نیز اگر قیمت رسید میں بطور خود تخفیف کر دیا جوے تو مجموعی تخفیف کی مقدار اضافہ نفع المصروف سے زیادہ رہیگی گویا جسکے پیداوار قانون استقرار حاصل کی پیدا ہو تو (۱) ایسے محصول سے جو کہ بشکل اصادہ قیمت نمودار ہو۔ سرکار کو حسب قدر آمدنی ہوتی ہے اس سے کہیں زیادہ خریداروں کے نفع المصروف میں کمی آجاتی ہے۔ (دب) ایسی سرکاری امداد میں جو تخفیف قیمت کا باعث ہو سرکار کو حسب قدر صرف کرنا پڑتا ہے۔ خریداروں کے نفع المصروف میں اس سے کم اصاد ہوتا ہے۔ یں علی نتیجہ یہ نکلا کہ جو چیز قانون استقرار حاصل کے ماتحت ہو اس پر ایسا محصول عاید کرنا قیمت رسید میں بمقدار اضافہ کر دے یا اس کو سرکاری امداد دینا تاکہ قیمت میں بمقدار تخفیف ہو جاوے مضر یا کمتر مفید ہے۔ بحالت اول تو سرکار کو حسب قدر آمدنی ہوتی ہے۔ خریداروں کے نفع المصروف کا اس سے کہیں زیادہ نقصان ہو جاتا ہے اور بحالت دوم سرکار کو حسب قدر خرچ کرتی ہے خریداروں کے نفع المصروف میں اتنا اضافہ نہیں ہو سکتا۔ بلکہ وہ اس سے کم رہنا ہے محصول اور سرکاری امداد کی مثال لیکر اب اضافہ و تخفیف قیمت کا ایسی چیزوں کے نفع المصروف پر اثر دریافت کرنا مقصود ہے جو قانون تقلیل حاصل کی پابند ہوں کئی طرح پر یہ تحقیق سرانجام پا سکتی ہے۔ لیکن یہاں پر سب سے سادہ اور مختصر طریق اختیار کیا جاتا ہے۔ جبکہ محصول قائم ہوئے سے قیمت میں اضافہ ہو تو چیزوں کی خرید میں اور امداد پیداوار میں ضرورتاً تخفیف ہوگی اور چونکہ قانون تقلیل حاصل پیدائش پر مسلط ہے۔ مقدار پیداوار گھٹنے سے مصارف پیدائش میں ضرورتاً تخفیف ہوگی نتیجہ یہ ہے کہ محصول قائم ہونے کے بعد قیمت میں جو اضافہ ہوگا وہ مقدار محصول سے کم ہوگا اور اس کمی کا باعث وہی تخفیف مصارف پیدائش ہے جو قانون تقلیل حاصل کی بدولت۔ مقدار پیداوار گھٹنے سے نمودار ہوئی۔ اس حالت میں تین نتیجے ممکن ہیں اگر قانون

مذکور کا عمل ضعیف ہے گویا مقدار پیداوار بہت زیادہ گھٹے تب کہیں مصارف پیدائش میں تھوڑی حصہ محم
سی تخفیف ہو سکے تو سرکاری آمدنی کے مقابل زیادہ نفع المصروف ضائع ہو سکتا ہے۔ لیکن پھر بھی
استقرار زیادہ ہے جبکہ قانون استقرار حاصل کی صورت میں موتنا اعتدالی حالت میں ممکن ہے کہ
سرکاری آمدنی اور ضائع شدہ نفع المصروف برابر رہیں یا بہت تھوڑا فرق رہے۔ لیکن اگر
قانون تقلیل حاصل کا عمل بہت قوی ہوتا کہ تھوڑی سی مقدار پیداوار گھٹنے سے مصارف پیدائش
میں بہت بڑی تخفیف ہو جاوے تو اس صورت میں سرکاری آمدنی کے مقابل بہت کم
نفع المصروف ضائع ہوگا۔ گویا قیام محصول کی یہ سب سے بہتر صورت ہے۔ سرکار کو تو معقول
آمدنی ہوتی ہے اور خریداروں کا بہت کم نفع المصروف ضائع ہوتا ہے۔

لیکن سرکاری امداد کی حالت بالکل برعکس ہے۔ قیمت گھٹنے سے چیزوں کی خرید وارسا
پیداوار بڑھے گی لیکن قانون تقلیل حاصل کے مطابق مقدار پیداوار بڑھے سے مصارف پیدائش
میں اضافہ ہوگا۔ لہذا سرکاری امداد کی بدولت قیمت میں جو تخفیف ہوگی وہ اتنی نہ ہو سکے گی جتنی
کہ قانون استقرار حاصل کی صورت میں ہوتی۔ اس فرق کا باعث وہی مصارف پیدائش کا اضافہ
ہے۔ لیکن اس سے قبل وضع کیا جا چکا ہے کہ قانون استقرار حاصل کی حالت میں بھی سرکار امداد
میں جب قدر صرف کرے اس کی برابر نہیں بلکہ اس سے کم نفع المصروف بڑھ سکتا ہے پس قانون
تقلیل حاصل کی صورت میں تو سرکاری امداد کے مقابل نفع المصروف میں اور بھی بہت کم اضافہ
ہوگا اور مذکورہ بالا تین صورتوں میں جبکہ قانون تقلیل حاصل کا عمل ضعیف۔ معتدل یا قوی ہو۔ علی الترتیب
نفع المصروف میں بہت بہت کم اضافہ ہو سکے گا پس وضع ہوا کہ سرکاری امداد کی یہ سب سے
ناموزوں صورت ہے۔ سرکار تو بہت کچھ خرچ کرے اور خریداروں کے نفع المصروف میں بہت کم اضافہ ہو
جیسا کہ ہم تمہید میں وضع کر چکے ہیں۔ بحث میں سہولت بیشک ضروری اور مفید
نہ ہے مگر حد اعتدال تک۔ جو سہولت غور و فکر کی ضرورت نہ چھوڑے وہ دماغ کے واسطے

صیغہ

مضر اور مقصد تعلیم کے منافی ہے۔ قانون قلیل چل کی مذکورہ بالا بحث اعدادی مثالوں کے درمیان سے اور یہی سہل ہو سکتی تھی۔ اگرچہ طویل بھی ضرور ہوتی ہے لیکن اسی اصول کو مدنظر رکھ کر ہم نے قصداً صرف مختصر مگر صاف بیان پر اکتفا کیا ہے۔ اور یہی طریق ذیل میں قانون تکثیر چل کے ساتھ برتا ہے۔ تاہم سوچ سمجھ کر خود مثالیں تیار کریں تو مباحث بھی بدرجہ اولیٰ ذہن بستین ہو جائیں گے اور دماغی نشوونما پر بھی ایسی کوشش کا نہایت مفید اثر پڑے گا۔

اب تیسری حالت کو لیجئے یعنی جبکہ سید اور قانونی تکثیر چل کی تابع ہو محصول قائم ہونے سے جو قیمت بڑھے گی اور چیزوں کی خرید کم ہونے سے جو پیداوار گھٹے گی تو مصارف پیدا نش بھی مقابلہ ضرور بڑھ جائیں گے گویا قیمت میں محصول کی مقدار سے زیادہ اضافہ نمودار ہوگا۔ قانون استقرار چل کی بحث میں واضح ہو چکا ہے کہ جب قیمت میں مقدار محصول کے مساوی بھی اضافہ نمودار ہو تو سرکاری آمدنی سے بڑھ کر نفع المصروف ضائع ہو جاتا ہے پس اس حالت میں جب قیمت مقدار محصول سے بھی بڑھ جائے۔ سرکاری آمدنی کے مقابل کہیں زیادہ نفع المصروف سے خریدار محروم ہو جائیں گے۔ گویا محصول قائم کرنے کے لئے یہ سب سے ناموزون حالت ہے۔ لیکن اس کے برعکس اگر ایسی پیداوار پر سرکار امداد دے تو قیمت گھٹے پر جو خسارہ پیداوار میں اضافہ ہوگا تو معاوضت قانون تکثیر چل مصارف پیدائش میں سرکاری امداد سے کہیں زیادہ تخفیف ہو سکے گی۔ بالخصوص اگر قانون کا عمل قوی ہے تو قیمت میں استقرار کی ہو جائے گی کہ سرکار کو امداد میں جب قدر صرف کرنا پڑے اس سے کہیں زیادہ نفع المصروف خریداروں کو حاصل ہوگا۔ گویا سرکاری امداد کے واسطے یہ حالت از حد موزون ہے۔

اد پر کی کل بحث کا لب لباب یہ ہے کہ:-

والہت، بحالت عمل قانون استقرار چل محصول سے جب قدر آمدنی ہوگی۔ اس سے زیادہ

نفع المصروف ضائع ہوگا اور امداد پر حقد صرف ہوگا نفع المصروف میں اُس سے کم اضافہ ہو سکے گا۔

(ب) بحالت عمل قانون تقابیل حاصل محصول سے حقد درآمدی ہوگی نفع المصروف میں اس سے کم تخفیف ہوگی گویا یہ محصول کسی واسطے سب سے موردوں صورت ہے اور سرکاری امداد پر حقد صرف ہوگا نفع المصروف میں اس سے بہت کم اضافہ ہو سکے گا۔ گویا سرکاری امداد کے واسطے یہ سب سے ناموزوں حالت ہے۔

(ج) بحالت عمل قانون تکثیر حاصل محصول سے حقد درآمدی ہوگی اُس سے بہت زیادہ تخفیف نفع المصروف میں نمودار ہو جاوے گی۔ گویا محصول کے واسطے یہ از حد ناموزوں حالت ہے اس کے برعکس سرکاری امداد پر حقد صرف ہوگا نفع المصروف میں اس سے بہت زیادہ اضافہ ہو سکے گا۔ گویا سرکاری امداد کے واسطے بغایت ناموزوں حالت ہے۔

تینوں مدرجہ بالا صورتوں میں اگر محصول یا امداد کے بغیر قیمت رسد میں بطور خود اضافہ یا تخفیف کی جاوے تو فروشنندوں اور خریداروں کے باہم ذہنی نتائج ظہور پذیر ہونگے جو سرکار خریداروں کے باہمی واضح کئے گئے خریداروں کا فریق تو وہی رہے گا۔ صرف فریق ثانی بجائے سرکار کے فروشندے بنجاویں گے۔

غامتہ پر ایک نکتہ بتادینا ضروری معلوم ہوتا ہے۔ وہ یہ کہ ادیر کی کل بحث میں فرض سہولت و اختصار ہم نے فریقین یعنی سرکار اور خریداروں کے معیار افادہ کو یکساں مان لیا ہے یعنی یہ فرض کر لیا ہے کہ مثلاً عہد ریاء رکھتا ہوا اضافہ سب کی نظر میں سادی ہے مالی حالت کے فرق کی وجہ سے جو معیار افادہ بدل جاتا ہے اور غریب آدمی کا کم کا ہقد افادہ امیر کے عہد کے ہقد افادہ سے بڑھ جاتا ہے۔ سو اس تفاوت کا کوئی لحاظ نہیں کیا گیا۔ اگر کیا جاوے تو پھر متعدد دقیق مگر دلچسپ و مفید نتائج نکلیں گے جن کی تفصیل بخون

طوالت ترک کی جاتی ہے لیکن جن کا استخراج کچھ دشوار نہیں۔ شائق ناظرین اگر چاہیں تو خود غور کر کے ایسے نتائج اخذ کر سکتے ہیں۔ کم از کم اس نکتہ کا خیال رکھنا ضروری ہے اسکو نظر انداز کرنے سے حالات واقعی اور نتائج علمی میں مجاہدہ بیکہ تضاد پیدا ہو جاوے تو عجیب نہیں علم اعلیٰ حیات بالخاصہ وسعت نظر کا خواستگار ہے۔ مگر یہ وہ سہولت کم کر دے لیکن اس سے صحت میں ضرور قابل قدر اضافہ ہوگا۔

صح المعرف علم اعلیٰ حیات میں ایک نازک مسئلہ شمار ہوتا ہے۔ اس سے قبل بھی اس کا ذکر آچکا ہے۔ یہاں پراس کے متعلق تازہ ترین تحقیقات کا حاصل مختصر اور سیدھے سادے طور پر پیش کر دیا گیا ہے۔ خیال کیا جاتا ہے کہ آئندہ اس مسئلہ کو روز افزوں توجہ حاصل ہوگی اور علم اعلیٰ حیات کی ترقی کے واسطے ابھی اس شعبہ میں بہت کچھ گنجائش باقی ہے۔

(۴) اس سے قبل افادہ کا مفہوم اسکی تسمیں مثلاً افادہ منقطع و افادہ کلی اور نیز تو انین افادہ اتھم کثیر افادہ تقلیل افادہ۔ بیان ہو چکے ہیں۔ یہاں یہ واضح کرنا مقصود ہے کہ افادہ کلی کی مقدار کیونکر بڑھتی ہے۔ اس کا احصاء کس کس طرح ممکن ہے۔ انگریزی میں تو افادہ کلی کی سب سے بڑی قابل حصول مقدار کا ایک حد لگانا ناممکن ہے۔ لیکن ہم کوئی نئی اصلاح بڑھانے کے بجائے اس کو افادہ اتم سے تعبیر کرنا بہتر سمجھتے ہیں پس افادہ اتم سے افادہ کلی کی وہ بڑی سے بڑی مقدار مراد ہے جو کسی حیرت سے حاصل ہو سکے۔

جاء بجا یہ بھی واضح ہو چکا ہے کہ مبادلہ یا خرید و فروخت سے ہر فریق کے افادہ کلی میں کیونکر اضافہ ہوتا ہے مثلاً جبکہ دو شخص آپس میں گھوڑے اور سائیکل کا مبادلہ کریں تو صفات ظاہر ہے کہ ہر فریق کی نظر میں دوسرے کی چیز کا افادہ بڑھا ہوا ہے۔ گھوڑا دینے والے کو سائیکل میں زیادہ افادہ نظر آتا ہے اور سائیکل دینے والے کو گھوڑے میں اگر ایسا ہوتا تو مبادلہ ہی کیوں عمل میں آتا۔ پس مبادلہ سے قبل ان دو چیزوں کا جو افادہ کلی تھا۔ بعد

مبادلہ وہ ضرور تھوڑا بہت ٹرہ گیا۔ چنانچہ یہ ایک مسلمہ معاشی مسئلہ ہے کہ مبادلہ سے استیاضائیلہ کے افادہ کلی کی مقدار میں ٹرہ جاتی ہیں اگر سیدھے سادھے مبادلہ کی بجائے خرید و فروخت کو لیجیے تو مبادلہ میں اس کے توسل ہوئے سے اس کی اس خاصیت میں کوئی فرق نہیں پڑتا۔ صرف عمل دریا حیدہ ہو جاتا ہے یعنی براہ راست چیزیں لینے دیے کے بجائے زر کے وسیلے سے ان کو لیتے دیتے ہیں اور خرید و فروخت میں بھی ہر دین کا افادہ کلی اس طرح ٹرہتا ہے جیسے کہ مبادلہ میں۔

افادہ کلی کے اصافہ کا طریق تو دریافت ہو گیا کہ وہ سادہ ہے۔ اس تحقیق طلب یہ ہے کہ فریقین میں سے ہر ایک کو افادہ اتم کیونکر حاصل ہوتا ہے اور کس حالت میں فریقین کے افادہ کلی کی مجموعی مقدار سب سے بڑی رہیگی حو کہ بدرجہ اولیٰ افادہ اتم کھلانے کی مستحق ہوگی۔ گویا افادہ اتم کے دو مفہوم ہوئے کسی ایک فریق کے افادہ کلی کی سب سے بڑی مقدار یا ہر دو فریق کے افادہ کلی کی سب سے بڑی مجموعی مقدار افادہ اتم حسب موقع ہر دو مفہوم میں استعمال ہوا ہے۔ لیکن ہر جگہ مفہوم مقصود واضح کر دیا گیا ہے۔ ہر دو مفہوم کا فرق ظاہر کرنے کے علاوہ یہیں پر یہ بتا دینا بھی بر محل ہوگا کہ اس بحث کا اصل مقصود آخر الذکر افادہ اتم ہے۔ یعنی ہر دو فریق کے افادہ کلی کی سب سے بڑی مجموعی مقدار۔

فرض کرو لوگ صد کے نرخ سے صرف ہزار چہین خریدنے پر آمادہ ہوں۔ اس سے زیادہ نہیں تو غالباً ان میں سے بہت سی چیزوں کا افادہ خریداروں کی نظر میں صد سے زیادہ ہوگا۔ افادہ کلی یہ زاید مقدار نفع المصرفت کھلائیگی۔ بعض کا افادہ صد کے مساوی بھی ہو تو عجیب نہیں۔ اس افادہ کو افادہ مختتم سے تعبیر کرتے ہیں۔ لیکن لوگ جو ہزار سے زاید چیزیں نہیں خریدتے تو معلوم ہوا کہ ہزار کے بعد والی چیزوں کا افادہ قانون تقلیل افادہ کے بموجب ان کی نظر میں صد سے کم ہے۔ گویا ہزار چہین خریدنے سے جب قمرافا وہ

حقیقہ

حاصل ہوا۔ وہ افادہ کی سبب سے بڑی قابل الحصول مقدار ہے۔ اصطلاحاً ہزار چیزوں کا افادہ۔ افادہ اتم کہلائیگا۔ ہزار کے بعد کوئی چیز نہ نرخ صرف خریدنے سے افادہ کی موجودہ مقدار میں اضافہ ہونے کے بجائے الٹی تخفیف ہوگی۔ اور یہی وجہ ہے کہ وہ ہزار پر خریداری بند کر دیتے ہیں اصطلاحی زبان میں اس واقعہ کو مختصر آویں بیاں کر سکتے ہیں کہ لوگ افادہ اتم کی حد تک چیزوں کی خریداری پسند کرتے ہیں اور اسی حد کا اصطلاحی نام افادہ منقطع ہے۔ اب اگر فروشنده ہی صرف ایک ہزار چیزیں صرف کے نرخ سے فروخت کر لے کو تیار ہوں یعنی ان کو بھی اسی مقدار کی فروخت سے افادہ اتم حاصل ہو تو یہ حالت اصطلاحاً توازن طلب و رسد کہلائیگی اور فریقین کے افادوں کی مجموعی مقدار سب قابل الحصول مقداروں سے بڑھی رہے گی۔ کیونکہ اگر فروشنده ہزار سے کم مثلاً صرف ۸ سو چیزیں فروخت کر لے پر رضامند ہوتے تو اس کو تو افادہ اتم حاصل ہو جاتا۔ لیکن خریداروں کو حاصل نہوتا کیونکہ وہ ہزار چیزیں خریدنا چاہتے تھے اور ۲۰ چیزوں کے افادہ سے وہ محروم رہتے۔ اسکے برعکس اگر فروشنده ہزار سے زیادہ مثلاً ۱۲ سو چیزیں فروخت کرنے کے خواہشمند ہوتے تو خریداروں کو تو ایک ہزار خریدنے سے افادہ اتم حاصل ہو جاتا۔ لیکن فروشنده ۲ سو کے افادہ سے محروم رہتے۔ حاصل کلام یہ کہ توازن طلب و رسد کی حالت میں تو ہر دو فریق کو افادہ اتم حاصل ہو جاتا ہے اور ہندوان کی مجموعی مقدار سب سے زیادہ رہتی ہے اور بدرجہ اولیٰ افادہ اتم کہلاتی ہے اور عدم توازن کی حالت میں کسی ایک فریق کو افادہ اتم حاصل ہوتا ہے اور دوسرے کو نہیں۔ اسلئے مجموعی مقدار گھٹی رہتی ہے۔ پس اب اس معاشی مقولہ کا سمجھنا دشوار نہوگا کہ توازن طلب و رسد کی حالت میں افادہ اتم حاصل ہوتا ہے۔ دوسری حالت میں حاصل نہیں ہو سکتا۔ واضح ہو کہ اسی مقولہ میں افادہ اتم میں فریقین کے افادوں کا مجموعہ شمار کیا جاتا ہے صرف کسی ایک فریق کے افادہ اتم سے بحث نہیں۔

واقعہ یہ ہے کہ جب تک قیمت طلب قیمت رسد سے بڑھی رہتی ہے۔ خرید و فروخت جاری رہتی ہے۔ حتیٰ کہ یہ دونوں قیمتیں برابر آگئیں۔ فروشدہ سے خریدارہ سے زیادہ قیمت خریدارہ سکیں اور حکم از کم قیمت فروشدہ سے سکیں وہ مقدار مادی ہوں اسکے بعد اگر قیمت طلب قیمت رسد سے گھٹی تو لازماً خریداری بند ہو جاوے گی۔ اب اگر وہ زیادہ سے زیادہ مقدار میں اس قیمت پر خریدنا اور فروخت کرنا چاہیں مادی ہو جاویں تو یہی حالت توازن طلب و رسد سمجھنی چاہئے اور جبکہ ایک ہی زیادہ سے زیادہ مقدار کی قیمت طلب قیمت رسد بھی مساوی ہو جاویں تو فریقین میں ہر ایک کے افادہ اتم حاصل ہوگا اور انکی مجموعی مقدار بدرجہ ادنیٰ افادہ اتم شمار ہوگی اور یہی آخر الذکر افادہ اتم اس بحث کا مقصود ہے۔

حکم لوگوں کو کاروبار میں کمال آزادی حاصل ہو جیسی کہ آج کل ہے۔ جو چیز چاہیں اور جس قیمت پر چاہیں خرید و فروخت کریں۔ تو بیشک توازن طلب و رسد کی حالت میں فریقین کو جب قدر افادہ کئی حاصل ہوتا ہے وہی افادہ اتم ہے اس خاص حالت میں یہ معاشی مقولہ بالکل بجا اور درست ہے لیکن وسعت نظر سے کام لیا جاوے تو معلوم ہوگا کہ اگر اس آزادی کو بخشی یا جبراً چند اصول کا پابند بنا دیا جاوے تو توازن طلب رسد سے جب قدر افادہ کئی حاصل ہوتا ہے اس سے بھی زیادہ افادہ اتم حاصل ہونا ممکن ہے۔ البتہ یہ سوال کہ مجوزہ طریق پر عمل درآمد کیا ممکن اور فریب صحت ہی اس کا جواب آسان نہیں اور نہ اس بحث کو پھیرنے کا یہاں موقع صرف مجوزہ طریق کا ایک خاکہ پیش کرتے ہیں اور ساتھ ہی ساتھ یہ بھی بتاتے ہیں کہ اس پر عمل درآمد کرنے میں اور بھی بہت سے یہلو متیش نظر رکھنے ضروری ہیں جن کی طویل تفصیل اکثر کمال اور مالیات کے مباحث میں تلاش کرنی چاہئے۔

اول توازن طلب رسد کو صحیح فرض کیجئے کہ ہر اندیشہ میں اور صرف ہر اندیشہ کے رخ سے خرید و فروخت ہو سکیں۔ اب اگر کسی وجہ سے ان چیزوں کی طلب غیر تغیر پذیر ہے یعنی انکی قیمت میں تغیر محض اضافہ ہونے سے ہی طلب میں کوئی قابل ملاحظہ کمی واقع نہو۔ اگر حسب یہ اور

خوش حال ہیں اور چیزیں بنانے والے غریب لوگ ہیں اور وہ متفق ہو کر چیزوں کی قیمتیں طے کر دیں تو توازن درہم برہم ہو جائیگا۔ کیونکہ نئی شرح سے لوگ غالباً نو سو سے زیادہ چیزیں نہ خریدیں گے اور بنانے والے بارہ سو تک فروخت کرنے پر آمادہ ہوں گے لیکن یہ جو جدید نو سو روپیہ خوش حال خریداروں کی جیب سے نکل کر غریب فروشنندوں کے ہاتھ آئیں گے۔ ان کے افادہ میں زمین آسمان کا فرق پڑ جائیگا۔ ایک روپیہ کا جو افادہ میر کی نظر میں ہوگا غریب کو اس کا چند در چند نظر آئیگا۔ گویا یہ نو سو روپیہ غریب لوگوں میں پھیلے امیروں کے معیار سے کئی ہزار روپیہ کی برابر افادہ دیگے۔ خصوصاً اگر پیداوار قانون تقبیل حاصل کی پروہوئی تو ہزار کے بجائے نو سو چیزیں بننے سے مصارف میں کمی آکر فروشنندوں کو نو سو کے علاوہ کچھ اور بھی بچت ہو سکے گی۔ قانون تکثیر حاصل کی صورت میں نتیجہ برعکس ہوگا یعنی اضافہ مصارف کی بدولت بچت نو سو سے بھی کم رہے گی۔ جمل کلام یہ کہ اگر چیزیں بنانے والے غریب لوگ ہوں اور خریدار امیر اور چیزوں کی طلب غیر تغیر پذیر ہو تو قیمتیں اضافہ ہونے سے خواہ طلب و رسد کا توازن غائب ہو جائے لیکن فریقین کے افادہ کی مجموعی مقدار بڑھ جاوے گی۔ اسکے برعکس اگر فروشنندے خوش حال ہیں اور خریدار غریب اور فریق اول بلا لحاظ توازن طلب و رسد کے اپنا نقصان کر کے بھی چیزیں انڈاں فروخت کرنا تو فریقین کے افادہ کی مجموعی مقدار ضرور بڑھ جاوے گی۔ قیمت ٹھٹھنے سے طلب کم ہو بیش ضرر پڑے گی۔ اب اگر پیداوار قانون تقبیل حاصل کی پابند ہے تو فروشنندوں کو سخت دقت کا سامنا ہوگا۔ ایک طرف تو قیمت گھٹی اور دوسری طرف مصارف بڑھ گئے۔ لیکن اگر قانون تکثیر حاصل کا دور دورہ ہوا تو پھر کیا کتنا تخفیف قیمت سے اگر فروشنندوں کو کچھ نقصان بھی برداشت کرنا پڑے تو تخفیف مصارف اس کی کم و بیش تلافی کرتی رہے گی۔ امیر فروشنندے کو کم خسارہ اٹھائیں گے لیکن غریب خریدار بالامال ہو جائیں گے۔ اشتراک کا ایک اساسی

اصول ہے کہ اگر امر کی دولت غریب میں تقسیم کر دی جاوے تو مجموعی افادہ کی مقدار بہت کچھ بڑھ سکتی ہے اسی انتقال کی دو ٹوکلیں اوپر بیان ہوئیں اور اسی اصول کے مطابق مجموعی افادہ میں اضافہ ہوگا۔

اب آزادی خرید و فروخت کو لیجیے۔ اگر لوگ خود خیال کر کے یا کسی قانون کی مجبوری سے ایسی دولت اس طرح پر صرف کریں کہ غریب لوگوں کی آمدنی میں اضافہ ہو تو اس صورت میں دولت کا مجموعی افادہ بہت بڑھ جائیگا لیکن اگر صرف دولت سے امیر طبقے کی آمدنی میں اس قدر بلکہ اس سے زیادہ بھی اضافہ ہو تو افادہ کا مجموعہ اول الذکر مجموعہ سے ضرور کم رہیگا امیر آدمی کو عمر ملنے سے اتنی خوشی نہیں ہوتی۔ صنی کہ غریب کو ایک آنہ ملنے سے یعنی غریب کو ایک آنہ دیے سے جس قدر افادہ بڑھتا ہے امیر کو عمر دینے سے نہیں بڑھتا۔ اکثر رحم دل لوگ جہاں تک ممکن ہوتا ہے حاصل خیال کر کے غریب مزدور سے کام کراتے ہیں۔ عویب دکان دار سے سامان خریدتے ہیں۔

افادہ اتم بڑھانے کی جو دو صورتیں اوپر بیان ہوئیں۔ ان میں ایک گروہ خوش حال فرض کیا گیا اور دوسرا غریب لیکن اگر سب لوگوں کی مالی حالت یکساں مان لی جائے تب بھی افادہ اتم کے اضافہ کی دو صورتیں قابل توجہ ہیں۔

جو لوگ ایسی چیزیں خریدتے ہیں جنکی پیداوار قانون ثقلیل حاصل کی تابع ہے وہ اسکی طلب بڑھا کر اسکو گراں بناتے ہیں۔ گویا سب کی آمدنی کے افادہ کی مقدار گھٹاتے ہیں۔ اسکے برعکس جو لوگ قانون تکثیر حاصل کی پسیر و چیزیں خریدتے ہیں وہ ان کی طلب بڑھا کر قیمت گھٹاتے اور سب کی آمدنی کے افادہ میں اضافہ کر دیتے ہیں گویا ہم اپنی دولت صرف کر کے چیزوں کی گرانی و ارزانی بڑھا سکتے ہیں اور عوام کی دولت کا افادہ گھٹانا بڑھانا بہت کچھ افراد کی خیریت و خوشحالی پر منحصر ہے۔ جہاں تک ہو سکے اول قسم کی چیزوں سے دست کش رہنا چاہیے

حصہ پنجم اور قسم دوم کو صرف میں لانا چاہئے۔ اس میں سب کا فائدہ ہے۔

اگر عوام مذکورہ بالا ہدایت پر کاربند ہوں تو سہ کاراُن کو ایک حد تک کاربند بنا کر افادہ میں محقول اضافہ کر سکتی ہے۔ طریق یہ ہے کہ قانونِ قفلِ حاصل والی چیزوں پر ٹیکس محصول قائم کر دے اور قانونِ کثیر حاصل والی چیزوں کو مالی امداد دے۔ یعنی مصرف کی بحست میں واضح ہو چکا ہے کہ عوام کے حق میں بحیثیت مجموعی یہ ترکیب مفید ہوگی۔

واضح ہو کہ عوام کے افادہ کی مجموعی مقدار ٹرہائی کی حدودِ زائدِ یر بیان کی گئیں وہ از حد سادہ ہیں۔ ان کو پیش کر کے کا مطلب صرف یہ ہے کہ افادہ اتم جیسے اہم مسئلہ پر خیالات دور کرنے کی راہیں سوچائی جائیں۔ ایسی تجاویز کو قابلِ عمل بنانا گو رکھ دھندے سلجھانے اور بحولِ تھکیوں کا پتہ لگانے سے کم ہیں۔ ایالات اور اشتراک کی میسوں ضخیم ضخیم کتابیں اس قسم کی تجاویز اور ان کی نکتہ چینیوں سے لبریز ہیں۔ گو اس مسئلہ کا کوئی قطعی حل دنوار بلکہ محال ہے لیکن تحقیقات سے جن اصول کا یہ لگا ہے۔ اس پر عمل درآمد ہونے سے یقیناً عوام کو بہت کچھ فائدہ پہونچ رہا ہے۔ گو تشریح کی گنجائش نہ تھی لیکن کم از کم اس مسئلہ کا حوالہ دینا یہاں پر ضروری معلوم ہوا۔

(۵) اس مسئلہ پر بھی از حد اختلاف رائے پھیلا ہوا ہے کہ معاشی نقطہ نظر سے زندگی کا

معیار زندگی کوں معیار بہتر ہے۔ آیا ہکو چند سیدھی سادھی ضروریات پر قناعت کرنا اچھا ہوگا یا دنیا کی نعمتوں اور تعیشات سے دل بھر کر لطف اٹھانا چاہئے۔ حکما کے ایک طبقہ نے تو نفس پرہیز اور عیش پرستی کو زندگی کی عرصہ غایت قرار دیدیا اور دوسرے نے نفس کشی اور ریاضت کو زندگی کا اعلیٰ مقصد ٹھہرا یا بیچ پوچھے تو یہ دونوں فرسے افراط و تفریط میں جا پھینے خدا کی بے شمار عطیات سے خلاء محو ہر کسکس پر ہناجی کفرانِ نعمت ہے۔ ابد تمام عمر تین پروردہ کی نذر کہ دینا اور بھی گمراہی ہے۔ دنیا کی لذتوں کا لطف اٹھانا اور پھر بھی نفس پر قابو نہ رکھنا گوہرِ شہر ہے لیکن زندگی کا سب سے کامیاب طریق بھی ہے اور اسلام نے اپنے پیغمبر کی ہی طریق کی ہدایت

کی ہے کسی رمانہ میں سلمان ایک ہی وقت میں کپے دنیا دار اور خدا پرست اور صاحب ثروت و فقیر متشکر اس طریق کی خوبیاں دیا پر ثابت کر بھی چکے ہیں۔ چنانچہ حضرت مولانا ماردوم نے اس نکتہ کی یوں توضیح کی ہے۔

حیثیت دینا از حسن داخل بدن

نے نمائش و فقر و فرزند و زن

مذہبی اور اخلاقی پہلو سے قطع نظر کر کے یہی طریق اعتدال معاشی نقطہ نظر سے اصولاً اور تجربہ بہترین ثابت ہو رہا ہے۔ اگر لوگ صرف چند مایحتاج زندگی پر قناعت کر بیٹھتے مثلاً سیدھا سادھا کھانا موٹا جھوٹا کسپڑا چھوٹے اور کچے جھونپڑے تو سب کی حالت گویا موجودہ پس ماندہ قوموں کی سی ہوتی۔ یا یوں کہو کہ وہ اپنی صدیوں پہلی حالت پر قائم رہتے اور موجودہ ترقی کا دیکھنا نصیب نہوتا۔ جب لوگ تھوڑے پر قانع ہوتے تو پیدا بھی تھوڑا ہی کرتے اور ہر قسم کی قدرتی نعمتیں اور انسانی قوتیں یوں ہی بیکار پڑے پڑے ضائع ہوا کرتیں اور اگر انسان محض دولت پرستی اپنی زندگی کا مقصد قرار دے لیں، تب بھی تمدن اور معاشرت کی حالت ضرور ابتر ہو جائیگی۔ انسان بہت سی بے باخوبیوں سے عاری ہو جائیگا۔ اور ایسی زندگی خود اس کے حق میں وبال جان بن جائیگی۔ یورپ اور امریکا میں عشرت پرستی کا زور ہے۔ لوگوں نے خورد و نر زینت کے بجائے زینت پر اسے خورد و نر اپنا مسلک بنا رکھا ہے اور ان کی زندگی کسی طرح پر بھی خیال و رشک نظر نہیں آتی۔ اگر بے تعین و شوار ہے لیکن یہ تحقیق ہے کہ جسم قوم میں دولت کی گنت خون کی سی ہے، اس کی قلت اور کثرت دونوں حضرت رساں ہیں۔ دولت اس قدر ہونی چاہئے کہ لوگ اعلیٰ اخلاق و عبادت کا عمل کر کے زندگی کا لطف اٹھا سکیں نہ دولت کو ترسیں نہ اس میں ڈوبیں نہ ان میں سے غریب کریں نہ اس کو پوچھیں۔ دولت کے صحیح مصروف میں کوئی بے نیازی اور بیجا غریب پر رعبہ کر کے نہیں چمکا رہا ہوں۔ وہ یہ شراب اور آداب کی جیسی آتش جہاں سوز کے مشعل

کرنے پر صرف ہو تو ایسی دولت کے ہونے سے ہنونا اچھا ہے۔

حصہ پنجم

ہماری احتیاجات کے باہم مقابلہ جاری ہے یعنی وہ ایک دوسرے پر فوقیت حاصل کرتی رہتی ہیں۔ کوئی شخص بہت معمولی لباس پہنتا ہے لیکن کھانا بہت عمدہ کھاتا ہے کوئی عمدہ لباس کا شوقین ہے اور اُس کا کھانا بہت سادہ ہوتا ہے۔ کوئی شخص کھانے پینے میں بہت کم صرف کرتا ہے لیکن کسی خاص شوق کی چیز مثلاً کتابوں گھوڑوں عمارتوں یا رفاہ عام کے کاموں پر دولت لٹاتا ہے۔ غرضیکہ ہر شخص اپنی چند در چند احتیاجات کے نفع کرنے میں بعض پرست زیادہ صرف کرنا پسند کرتا ہے اور بعض پر کم احتیاجات کے مراتب قرار دینے میں بہت احتیاط شرط ہے کیونکہ اس سے بچہ فائدہ اور مضرت پہنچا ممکن ہے مثلاً لوگ خورد و نوش اور لباس و مکانات میں صرف بقدر ضرورت کر کے اشاعت تعلیم تحفظ صحت اور درستی اخلاق پر دل کھول کر دولت لٹا دیں تو ملک میں ترقی کے سرچشمہ جاری ہو جاویں اس کے برعکس اگر محض نمائش اور آرائش کی چیزوں پر لٹوں ہیں بیش قیمت خوراک لباس اور سامان پر اپنی کمائی ضائع کریں اور وسائل ترقی کی طرف سے بے خبر رہیں تو چند ہی روز بعد بچت نا ملجی عجب نہوگا جو لوگ ہندوستان کے معیار زندگی میں ترقی دکھا کر آرائش و نمائش ثابت کرنا چاہتے ہیں اُن کو مراتب احتیاجات پر توجہ دلانا ضروری ہے عام مشاہدہ ہے کہ لوگ لباس اور سامان آرائش کے واسطے جو یورپ کے مصنوعات بکثرت خریدتے ہیں تو یہ مصارف دیگر احتیاجات کے رفع ہونے میں اکثر راجح ہوتے ہیں۔ حالانکہ وہ احتیاجات قابل فوقیت ہیں۔ اگر ہمارے فوجانہ کروڑ ہاروپہ فیسی جرابوں رومال ٹائیوں خوشبودار صابن اور جوتوں میں بہاؤ نہ کریں تو نہ صرف اُن کے بلکہ اُن کے خاندانوں کے بہت سے بگڑے کام بن جاویں۔ ہماری طالب علمانہ زندگی ہماری مالی حیثیت سے زیادہ بیش تر بچ ہے۔ اور اُس سے تعلیم کی اشد ضروری اشاعت میں بڑا ہرج ہو رہا ہے۔ ہمارے طالب علمانہ مصداق

میں کفایت کی ضرورت گنجائش موجود ہے اور اس اندوختہ کے واسطے بہت سے اعلیٰ مصروف منتظر حصہ ہم ہیں۔ یہی حال متوسط درجہ والوں کا ہے ہر شخص اپنے مصارف پر غور کرے۔ اکثر کو محسوس ہوگا کہ بجالت موجودہ احتیاجات کے مراتب قابلِ اعتراض ہیں اکثر اعلیٰ احتیاجات کو بس پشتِ انکر اٹھ کر دونواح سے متاثر ہو کر ہم ادے خواہشات کی حدت گزاری میں مصروف ہیں تفصیل کی تو گنجائش نہیں لیکن مجملًا اتنا اشارہ ضروری ہے کہ بجالت موجودہ صحت کے بعد تعلیم کا منبر ہونا چاہئے۔ اور ایسے مصارف جو صحت و اخلاق کو برباد کر رہے ہیں اور بد قسمتی سے روز افزوں تسلط پا رہے ہیں جلد سے جلد ترک کر دیے جا دیں خصوصاً تمباکو اور شراب کے رواج کی روک تھام بہت عجلت طلب اور ضروری ہے اور ریبا نش حبانی اور آرائش مکانات کے واسطے جو دلائی مصنوعات خریدے جاتے ہیں وہ بھی ہماری مالی حالت کے لحاظ سے قبل از وقت ہیں ابھی ہموار حلاس ہے یہ سمجھا جھٹانا ہے جب مالی حالت مستقل طور پر عمدہ ہو جائے تب ان چیزوں کا موقع اور لطف ہوگا۔ بجالت موجودہ تو ان کا استعمال گویا گھر بھونک شامنا دیکھنا ہے۔

واضح ہو کہ خرچ چلانے کے چار ذریعے ہو سکتے ہیں۔ یا تو انسان خود اپنی قوت بازو سے کافی روپیہ کمائے۔ یا اس کے پاس بزرگوں کا کچھ اندوختہ ہو یا وہ چوری کرے یا بھیک مانگے ہو ہمارا اور ترقی پذیر قومیں۔ خاندان یا افراد خود پیدا کر کے زندگی کا لطف اٹھاتے ہیں ایسی حالت میں وہ عام ترقی کا بھی باعث بن جاتے ہیں اور اعلیٰ معیار زندگی ان کے واسطے ہر طرح پر مناسب اور موزوں ہے بہت جہت ناعاقبت اندیش لوگ خود تو کمائے سے رہے جو کچھ بزرگوں کا اندوختہ ملتا ہے اس کو بھی دوسروں کی دیکھا دیکھی چند روزہ عیش و عشرت کی خاطر خاک میں ملا کر مدتوں کے واسطے افلاس و نکبت میں گرفتار ہو جاتے ہیں بہت سے لوگ جو یہ نہیں سمجھتے کہ جتنی چادر ہو اتنے ہی پیر پھیلانے چاہئیں خواہ آمدنی کم ہو لیکن انکے دل میں ہر چیز کا شوق موجزن رہتا ہے۔ ایسے لوگ بالآخر چوری پر آمرا تے ہیں خواہ وہ دھوکوں سے قرض

حصہ سہم لیں۔ یارات کو قتب زنی کریں۔ یا دن دہاڑے عہدوں کی کرسیوں پر بیٹھ کر رشوت لیں اگر اپنی خواہشات کے غلام بننے کے بجائے اپنے نفس کو قابو میں رکھتے تو نہ دنیا میں اُس کی رسوائی ہوتی اور عاقبت میں اُنکو عذاب بھگتنا پڑتا۔ ایسی پُرطقت زندگی سے جو جوری کے سہارے بسر ہو ایسا انداری کی سیدھی سادی غروبانہ زندگی ہزارہ درجہ بہتر ہے۔ گلی کو چوبھیک مانگنا تو بہت سوا کو غار ہوتا ہے لیکن امر اور حکام کے خوشامدی مصاحب اور متولین اس غریب فقیر سے زیادہ دلیلیں حوافل سے تنگ آکر بھیک سے اپنا پیٹ پالتا ہو۔ وہ تو لاچار ہے اور اپنی بقا کی خاطر بھیک کی ذلت گوارا کرتا ہے لیکن اول الذکر لوگ اکثر بڑے بڑے مسند پر گربے غیرت ہوتے ہیں۔ چاہتے تو اپنے قوت بازو سے آبرو کے ساتھ روزی کما لے لیکن تن آسانی کے ہاتھوں اُن کی غیرت سپرانداز ہو جاتی ہے اور خود داری کا بے بہا جوہر لڑاؤ نفسانی کی زد سے پاش پاش ہو کر ہمیشہ کے واسطے آبرو خاک میں ملا دیتا ہے حضرت شیخ سعدی کی ہدایت جو کہ غیرت سے لبر رہے اس زمانہ میں بہت سوں کو عجیب معلوم ہوگی۔

بدست آہک تفتہ کر دن خمیر

بہ از دست بر سینہ پیش امیر

حاصل کلام یہ کہ لذت دنیا سے طفت اٹھائے میں مضائقہ نہیں بلکہ زندگی کا معاشی معیار ای ہونا بھی ترقی کا خاص باعث اور اس کا لازمی نتیجہ ہے۔ بشرطیکہ تن پوری زندگی کے دیگر اعلیٰ مقاصد کو دل سے محو نہ کر دے عیش و عشرت و حرب اخلاق و صحت نہوں سب احتیاجات حسب مراتب رفع ہوتی نہیں یہ نہیں کہ چندا احتیاجات بدرجہ اعلیٰ پوری ہوں اور دیگر بدرجہ ادنیٰ جیسا کہ ہندوستان کے سفید پوشوں کا حال ہے اور سب سے بڑی تشریح یہ بھی ہے کہ انسان جس قدر خرب کرے اُس سے زیادہ کاسے بھی حقیقی خوش حالی کی علامت یہ ہے کہ زندگی کا معیار اعلیٰ رکھنے پر بھی لوگ اپنی آمدنی میں سے ہنس اُٹا کر خرچ نہ کریں اور نہ بزرگوں کا اندوختہ نہ کر

میں لا کر یا کسی مہذب یا غیر مہذب طور پر چوری کر کے یا بھیک مانگ کر اگر چند روزہ لطف اٹھایا تو
 بھگداد اور غیرت مندوں کی نظر میں وہ فائدہ کشی سے بدتر ہے اور ایسے لوگوں کا احکام اکثر غیر تک
 ہوتا ہے۔ خاب مولوی محمد سخیل صاحب کی نصیحت کس قدر سادہ مگر پر مضمی ہے **شعر**
 طے خشک روٹی جو آزاد رہ کر
 تو وہ خوف و ذلت کے حلو سے بہتر

اکثر لوگ ہندوستان میں ولایتی عطر۔ صابون۔ مانی ٹکالہ۔ فیسنی جراب و چھڑی۔ رومال۔
 عینک۔ سگریٹ اور شراب جیسی تعیشات کی فروخت بڑھتی دیکھ کر خوش اور مطمئن ہوتے ہیں ایسے
 معیار زندگی کے اعلیٰ ہونیکو خوش حالی کے ثبوت میں پیش کرتے ہیں۔ حالانکہ وہ دیکھتے ہیں کہ اس
 معیار زندگی کے ہاتھوں ملک و جائیداد قرق و تیلام ہو رہی ہیں چوری اور بھیک عجب عجب بھین بکھر
 ہر طرف رونچ پارسہ ہیں۔ اخلاق مائل برہستی ہیں اور ترقی کے سرچشمے اوسے لٹسہ دو ہو چکے
 ہیں ہمارا خیال ہے کہ ہندوستان کا موجودہ معیار زندگی باوجود دیگر ممالک سے مقابلہ اتنی ہارنے
 یہاں کی مالی حالت پر بڑا بار ہے۔ اسکی مثال بعینہ اس جام شراب کی سی ہو چند لمحوں کے سرور
 کی خاطر کوئی حبیب حالی کر کے خریدے اور جس کا خوار بالا خراس کو بد چھانچل کر دے مکس ہے
 کہ خدا وہ دن بھی لائے جبکہ ہمکو صحیح مفہوم کے مطابق خوش خالی نصیب ہو اور تب ہی معیار زندگی
 بلند کر نیک لطف ہے۔ ابھی ہم کو بہت کچھ محنت اور صرف کر کے ملک میں تعلیم پھیلاتا ہے۔
 صفت و حرفت سمجھاتا ہے ایسے عظیم الشان کام پیش ہوتے ہوئے ہم کو تن آسانی کا موقع کیونکر
 مل سکتا ہے۔ ابھی حکومتی کاکھیت بونا ہے فضل کانٹے کا کیا ذکر ہے۔ اسوقت ہر کسی کو لازم ہے
 کہ مال اندیشی سے کام لیکر یعنی احتیاجات کے مراتب پر غور کرے اور اپنے خرچ کی تدوں کو
 جاسچے و تو حساب میں اکثر بجا اور خلاف مصلحت اعتراضات نظر پڑیں گے ضبط ہے کام لیگر
 ان کو کھڑے ہلا کر رکھ دینا ہے۔ اور جو کچھ پس انداز ہوا اسکو بہتر احتیاجات سے نفع کرنے میں نہ

کرے۔ ایک دن آئیگا کہ دولت ملک میں اس طرح بڑھے گی جیسے کمیت میں تلہ اگتا ہے۔ درخت میں پھل آتے ہیں۔ سب ترقی یافتہ ملک اسی راہ پر چلکر منزل مقصود تک پہنچے ہیں۔ جاپان کی مثال ہماری آنکھوں کے سامنے موجود ہے اور جب ہندوستان کو بھی یہ دن دکھائیگا تو ہم یا ہماری آیندہ نسلیں دوسرے ملک والوں کی طرح زندگی کا لطف اٹھا دیں گی۔

ہماری قطعی رائے ہے کہ ہندوستان میں بہت سی یقینات کا استعمال قبل از وقت لہذا برآمد کن ہے۔ یہ کیسے ممکن ہے کہ دوسرے ملکوں کی مانند محنت اور خرچ کر کے ذرائع پیداوار بڑھائے بغیر ان کا لطف اٹھالیں یعنی کمیت بولے بغیر فصل کاٹیں۔ درخت لگائے بغیر پھل پالیں۔ ابھی ہمارے درخت و خرچ طلب اہتمام درمیت ہے تعلیم پھیلا نا ہے صیغت و حرفت میں دوبارہ جان ڈالنا ہے اور مہذب زندگی کے دیگر شعبوں کو اصلاح اور ترقی دینا ہے یقینات سے لطف اٹھانے کے واسطے اس وقت نہ ہمارے پہلو میں دل ہونا چاہیے اور نہ ہمارے پاس وقت اور روپیہ ہے۔ ہم کو تو ایثار اور جفا کشی کی کٹھن منزل درپیش ہے اور منزل مقصود تک پہنچنے کا صرف یہی ایک راستہ بھی ہے۔ ترقی پذیر اور ہونہار قوموں کی زندگی کا حالی مرحوم نے جو سادہ مگر پراثر خاکہ کھینچا ہے اور ہم کو جو دلسوزی سے ہدایت کی ہے اس کو یہاں پیش کرنا بے محل نہوگا۔ ولہ

سنتے ہو حاضرین صدر نشین	سنتے ہو سامعین بانگین
بندہ قوم انکے ہیں زن و مرد	جو ہیں دنیا میں قوم کے ہمدرد
قوم کی میں بناؤں اسکو سپر	باپ کی ہے دعا یہ بہر سپر
قوم پر سے نشر ہو اولاد	ماں خدا سے یہ مانگتی ہے مراد
تو اگر مال دے تو میں دوں جاں	بھائی آپس میں کرتے ہیں بھیاں
خواہ اس میں سفر ہو خواہ مقام	قوم کی خاطر ان کے ہیں سب کام

سینکڑوں گل مرغ اور مہ پارے
 جان اپنی لئے ہستی ملی
 گو سفر میں اٹھائے سب کمال
 اہل ہمت کما کے لاتے ہیں
 کہیں ہوتے ہیں مدرسے جاری
 اور کہیں ہوتے ہیں کلب قائم
 نت سئے کھلتے ہیں دوا خانے
 ہیں اب اُن کے گواہِ حب وطن
 کیئے دنیا کا جن کو باغِ جنان
 کام ہیں سب بشر کے ہم وطنو!
 چھوڑو افسردگی کو جوش میں آؤ
 قافلے تم سے بڑھ گئے کوسوں
 قافلوں سے اگر ملا چاہو
 گورہا چاہتے ہو عزت سے
 کہتے بھائی تمہارے ہیں نادار
 نوکروں کی تمہارے جو ہے غذا
 جمن پہ تم جو تیوں سے پھرتے ہو
 کھاؤ تو پہلے لو خبر اُن کی
 پہنچو تو پہلے بھائیوں کو ہنسٹاؤ
 ایک ڈال کے سب ہیں بیگانہ
 لاڈلے ماں کے باپ کے پیارے
 کرسٹے پھرتے ہیں مجروح کے سفر
 کر دیا پر وطن کو اپنے نہال
 ہو وطن فائدے اٹھاتے ہیں
 دخل اور خرچ جتنکے ہیں بھاری
 بحث حکمت و ادب و تائیم
 بیٹے ہیں سینکڑوں شفا خانے
 درو دیوار سیرس ولسند
 ہے فرانس آج یا ہے انگلستان
 تم سے بھی ہو سکیں تو مرد بنو
 بس بہت سوئے اُتھو ہوش میں آؤ
 رہے جاتے ہو سب پیچھے کیوں؟
 ملک اور قوم کا بھلا چاہو
 بھائیوں کو کالو ذلت سے
 زندگی سے ہے جن کا دل بیزار
 اُن کو وہ خواب میں نہیں ملت
 داں سیر نہیں وہ اوڑھنے کو
 جن پہ پتا ہے نیستی کی پڑی
 مکہ ہے آترن تمہاری جن کا بناؤ
 نہ کوئی انہیں خشک اور کوئی تر

حصہ عم

اُن کی عزت تمہاری عزت ہے اُن کی ذلت تمہاری ذلت ہی
 قوم کا بتدل ہے جو انسان بے حقیقت ہے گرچہ ہے سلطان
 قوم دنیا میں جس کی ہے ممتاز ہے فقیری میں بھی وہ بااعزاز
 عزت قوم چاہتے ہو اگر جا کے پھیلاؤ ان میں علم و ہنر
 ذات کا خزاں اور نسب کا عشہ دور اٹھ گئے اب جہاں سے یہ دستور
 قوم کی عزت اب ہنر سے ہے علم سے یا کہ سیم دور سے ہے
 کوئی دُل میں وہ دور آئے گا بے ہنر بھیک تک نہ پاسے گا
 نہ رہیں گے سدایہی دن رات یاد رکھنا ہماری آج کی بات

گر نہیں سنتے قول حالی کا

پھر نہ کہنا کہ کوئی کنت تھا

المختصر یہ وقت ملک میں علم و ہنر صفت و حرفت۔ بیداری اور آزاد خیالی پھیلائے گا ہے
 اور ان کاموں میں جتنی بھی صرف کیا جاوے کم ہے۔ تن پروری اور عشرت پرستی ہمارے
 حق میں سم قاتل کا حکم رکھتی ہے۔ البتہ جب خدا یہ سب کام پورے کرادے گا تو ہمارا ملک
 بھی رشک جنان بن جائیگا۔ اور اسوقت معیار زندگی بلند کرنے کا بھی موقع اور لطف ہوگا۔
 ہمارے ہم پر لازم ہے کہ نہایت ایثار کے ساتھ از حد سادہ طور پر زندگی بسر کر کے جو کچھ بن پڑے
 ملک کی خدمت میں بے دریغ صرف کریں۔ خدا کا شکر ہے کہ کچھ روز فینشن کا بھوت سر پر ہوا
 رہنے کے بعد براہِ راج و وطن میں سادہ زندگی اور عالی حوصلگی کا مبارک رجحان پیدا ہو چلا ہے
 اَللّٰہم زد و فرو۔

سُلو

(۶) جو کچھ کہیں گے آپ بالخصوص پاکستان کے نامزد ہیں کہ اس کے متعلق ہر ایک کو
 بحث کے تحت میں ہندوستان کی سلامتی کے لیے یہاں تک کہ چڑھا دے اور کچھ نہ کچھ بچا

آبادی

کے بغیر نہیں رہا جاتا۔ مختصراً بھی بتایا جا چکا ہے کہ معیار زندگی کا بلند ہونا ترقی کا باعث بھی ہے اور نتیجہ بھی۔ خواہ مخواہ معیار زندگی سب سے دست بردار ہوتا ہے۔ لیکن ہندوستان کی موجودہ حالت کے لحاظ سے یہاں معیار زندگی بڑھانا قبل از وقت نظر آتا ہے اور اس سے وسائل ترقی اٹے مسدود ہونے کا اندیشہ ہے۔ لیکن یورپ اور امریکہ میں زندگی کا معیار بہت بلند ہو چکا ہے اور ہو رہا ہے جو چیزیں کبھی امرا کے تعیشات میں شمار ہوتی تھیں وہ اب غربا کی ضروریات میں داخل ہیں دوسرے ممالک بھی اپنی اپنی بساط کے موافق ترقی و دولت کی کوشش میں سرگرم ہیں۔ علم کے زور سے قدرت کے مادی خزانے کھول کھول کر زندگی کو پُر طراوت بنانا۔ تہذیب جدید کا یہ عالمگیر رجحان نظر آ رہا ہے۔ اب سوال پیدا ہوتا ہے کہ آیا مرقہ الحالی کی کوئی حد بھی ہے۔ آبادی اور وسائل پیداوار یا بالفاظ دیگر طلب و رسد دولت کا موازنہ کرنے پر کیا اجماع قرین قیاس معلوم ہوتا ہے۔ آیا جبقہ در انسان دولت چاہے گا پیدا کرنا رہے گا۔ یا پیداوار محدود ہے اور کبھی ایسی نعمت بھی آئیگی کہ انسان کو بوجہ قلت پیداوار اپنی ضروریات روکنی اور گشتی پڑیگی۔ یہ سوال اصطلاحاً مسئلہ آبادی کہلاتا ہے اور معیشت کے ایک مشہور عالم مالتھس نے اس سے خاص طور پر بحث کی ہے۔ اس مسئلہ کے متعلق جدید ترین تحقیقات کا مختصر خلاصہ ذیل میں پیش کرتے ہیں۔

ہماری اکثر ضروریات براہ راست یا بالواسطہ زمین سے حاصل ہوتی ہیں۔ زمین کی مقدار محدود ہے۔ اور اس کی پیداواری قانون ثقلیت حاصل کی بنا پر آدھی سے آدھی پیدا ہوتا ہے اور جس سرعت سے اس پر جس حد تک آبادی ترقی کر سکتی ہے۔ زمین کی پیداوار کو اس کا ساتھ دینا نا ممکن ہے یعنی ترقی ہے کہ کچھ عرصہ بعد آبادی اس قدر بڑھ جائیگی کہ سب کے واسطے زمین کافی ضروریات پیدا کر سکیں گی۔ اور اس وقت بڑی وقت کا سامنا ہوگا۔ گذشتہ چار صدی تک زمین کی سطح تقریباً یکساں رہی ہے۔ لیکن اب زمین بڑھنے سے بڑھ کر دریافت ہوئے

دوسری طرف ریل اور دغانی جہازوں کی ایجاد کی بدولت دور دراز سفر میں بے حد سہولت ہو گئی۔ قدیم ممالک کے لوگ نئے نئے ملکوں میں جا کر آباد ہونے شروع ہوئے اور ان ممالک کی پیداوار قدیم ملکوں میں آسنے لگی۔ جدید مقامات دریافت ہونے اور دُور قاعدہ ممالک کے درمیان آمد و رفت کے سہل ذرائع قائم ہونے سے عرصہ کے واسطے آبادی کا مسئلہ حسبِ دلخواہ طے ہو گیا اور یہ خطرہ کہ آبادی از حد بڑھ جانے کی وجہ سے ضروریات دستیاب ہونی دشوار ہونگی مدت تک پیش نہیں آسکتا۔ لیکن آئندہ نئے نئے ممالک دریافت ہونے کی بہت کم امید باقی ہے۔ چھوٹے چھوٹے جزیرے میں تو لیں در نہ غالباً امریکہ یا آسٹریلیا جیسا کوئی بُرا عظمیاب نامعلوم نہیں رہا۔ گویا زمین کے رقبہ میں اب کوئی بڑا اضافہ نہ ہو سکیگا۔ ایجادات بھی مدتائے کمال کو پہنچ چکیں اور اگر ان کا سلسلہ جاری رہا بھی تو جیسا انقلاب دغانی انجن کے کردہ کھایا آئندہ ایسا ہونا دشوار ہے پس معلوم ہوتا ہے کہ جو خطرہ اور اندیشہ مسئلہ آبادی میں مصر ہے یعنی ضروریات دستیاب ہونا وہ صرف ملٹوی ہو گیا ہے۔ ہمیشہ کے واسطے رفع نہیں ہوا۔ اور اب نہیں تو ہزار سال بعد اس کا وقوع ممکن ہے۔ اگرچہ پوچھئے تو مستقبل بعید کے متعلق رائے قائم کرنا اندھیرے میں تیر چلنا ہے۔ خدا ہی جانتا ہے کہ اب سے پانچ سو یا ہزار سال دنیا کو کیا صورتیں پیش آئیں گی لیکن ترائی سے معلوم ہوتا ہے کہ غالباً آبادی کہی اس قدر نہ بڑھے گی کہ ضروریات ملنے میں دقت ہو اور فزونی آبادی پر جو خاص خاص کار گر بندشیں قائم ہیں وہ حسبِ ذیل ہیں۔

(۱) دو لقمہ طبقوں میں منچے کم پیدا ہوتے ہیں۔ غالباً تعیشت کا اثر مضمر ٹپا ہے آبادی کے اضافہ میں غرباء اور متوسط الحال لوگوں کا یہب سے بڑا حصہ ہے۔ ہوا قعات سے پتہ چلتا ہے کہ دو لقمہ پھیلنے سے اضافہ آبادی کی رفتار ہم ہو جاتی ہے۔

(۲) تعلیم کا حال بھی دو لقمہ کا سا ہے۔ دنیا کی محنت کی کثرت سے دنیا کی خواہشات

ضعیف ہو جاتی ہیں۔ اور تعلیم یافتہ فرقہ کی ایک جماعت کو شادی سے رغبت ہی نہیں ہتی حصہ پنجم
انتاعت تعلیم سے ہی افزونی آبادی کی روک تھام ہو رہی ہے۔

(د) ترقی یافتہ ممالک میں مستودات کو آزادی کی ایسی ہوا لگی ہے کہ وہ بیوی اور
ماں کے فرائض سرانجام دینے کے بجائے گھر اور بال بچوں کے خیال سے بچکر مردوں کی طرح
سیاست اور انتظام ممالک میں حصہ لینا چاہتی ہیں۔ تعلیم اور بھی سونے پر سہاگہ کا کام کر رہی
ہے۔ ایسی ستورات کی تعداد بڑھ رہی ہے جو شادی کر کے کوڑو کی طرح طرح کی ترکیبوں سے اولاد
سے بچی رہتی ہیں۔

(د) معیار زندگی بڑھ رہا ہے جس کی وجہ سے بہت سوں کو کنبہ پالنا دشوار ہے
غریب اور اونی طبقوں کے بچے چھوٹی ہی عمر سے کچھ نہ کچھ کمانے لگتے ہیں انکے مصارف
نہایت کم ہوتے ہیں اور وہ جلد شادی کر سکتے ہیں۔ لیکن اسکے برعکس خوش حال اور اعلیٰ
طبقوں میں بچوں کی پرورش اور ان کی تعلیم و تربیت پر بہت کچھ صرف کرنا پڑتا ہے
حتیٰ کہ وہ جوان ہو کر خود کما سنے کھالے کے قابل ہو جائیں۔ اسی وجہ سے آبرو دار فرقے
شادی میں دیر کرتے ہیں۔ اور جب تک کنبہ پالنے کی استطاعت نہ وہ اولاد کی ذمہ داری
اپنے سر بادرہنا نہیں چاہتے۔ نیز جدید طریقوں سے کام لیکر وہ اولاد کی پیدائش بھی حسب
د خواہ محدود کر دیتے ہیں اور بالعموم بڑے کنبے سے بچتے ہیں۔

دسرا، نفسانی خواہشات سے مغلوب ہو کر کنبہ رواری کی ذمہ داریوں سے بچنے
کے لئے لوگ ناجائز تعلقات سے دل کی ہوس نکالتے ہیں اور ایسے طریق بکثرت رائج
ہو رہے ہیں کہ اولاد پیدا نہ ہو۔ اس رواج کا ایک بڑا باعث پردہ داری کی بھی مصلحت

ہے۔

(دیں) ہر ملک کے طبیب اور ڈاکٹر شہادہ ہیں کہ لوگوں میں ایسی عادات و بکثرت رائج

صحیح رہی ہیں کہ حق سے قوت مردمی ذلیل یا ضعیف ہو جاتی ہے۔ خصوصاً اسکول۔ کالج اور کارخانوں میں جہاں مختلف عمر کے لڑکے یکجا کام کریں ایسی عادات کا بڑا زور ہے بدینی کے ہاتھوں ایسے امراض بھی بہ نسبت سابق اب بہت پھیل رہے ہیں جو انسان کو نہ صرف ناکارہ بلکہ زندہ درگور بنا دیتے ہیں اور چونکہ وہ معتمدی ہیں بہت سے نیکو گناہ اُن کا شکار ہو جاتے ہیں اور آئینہ معصوم نسلیں بھی اسی مصیبت میں گرفتار ہوتی چلی جاتی ہیں ضعیف۔ نامردی۔ اور سوزاک و آتشک جیسے امراض خبیثہ ہر طرف شعلہ آتش کی طرح پھیل رہی ہیں اب تک تو ڈاکٹر لوگ انہار حقیقت سے سترتے تھے۔ لیکن اب تنگ آکر انہوں نے موجہ وہ شرمناک حالت کا اعلان شروع کر دیا ہے اور حال ہی میں اکثر مالک کے مطلق چند مستند ریپوٹیں شائع ہوئی ہیں۔ جن کو پڑھ کر رونگٹے کھڑے ہوتے ہیں۔ اگر کچھ روز اور غفلت برتی گئی تو ان عادات ملعونہ اور امراض خبیثہ کی آتشیں جہاں سوز و نسل انسان کو جھلس کر کام تمام کر دے گی۔

مذکورہ بالا اسباب کا نتیجہ یہ ہے کہ پیدائش اولاد کی رفتار یورپ اور امریکہ میں روز بروز سست ہوتی جاتی ہے خصوصاً فرانس کی حالت تو اس قدر نازک ہو گئی ہے کہ وہاں آبادی بڑھانے کی خاص تجاویز پر غور ہو رہا ہے اور یہ کوئی خیالی بات لات نہیں بلکہ اعداد و شمار اس پر شاہد ہیں۔

دس (۱۰) کو ان ایسی مہارک صدی گزری ہے جس میں دو چار جنگ تھوٹی ہوں اور تیرکان چھوڑے۔ تلوار بندوق کے زمانہ تک بھی لڑائی میں لوگ بے مقابلاً بہت غلام ہوتے تھے لیکن خدا سائنس کا بھلا کرے۔ جب **سائنس** کی ہاوسٹور اور میپ ایجاد ہوئے۔ میدان میں سپاہی یوں گرتے ہیں جیسے کہ غلہ کے

کھیت لگتے ہیں۔ پھر آتش باری اور فاقوں سے بے شمار عوام الگ بر باد ہوئے ہیں۔ موجودہ جنگ میں صنایع شدہ اور مجروح سپاہیوں کی مقدار ایک کروڑ سے تجاوز کر چکی ہے اور فوجوں کی بھرتی برابر جاری ہے۔ تسخیر شدہ اور مفتوحہ مقامات میں جس قدر عوام تباہ ہوئے ہوں گے اُن کا کوئی حساب نہیں۔ اور لطف یہ ہے کہ جنگ میں سب سے بڑی مقدار توانا تندرست و جوانوں کی کام آتی ہے۔ بچے بڑھے اور سیوہ عورتیں پس بھی تو کیا۔ جنگوں میں جو آبادی سے تحصیف ہوتی رہتی ہے اور اُس کے آئندہ اضافہ میں جس قدر ہرج ہوتا ہے اُنہر من نشمس ہے۔

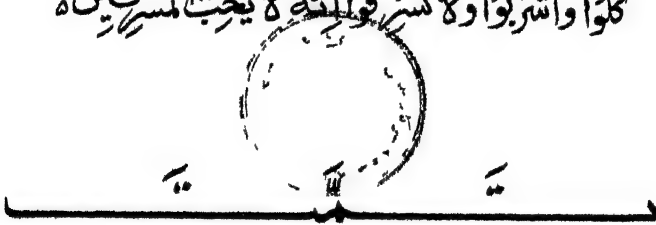
(ط) وبائیں امراض زلزلے اور طوفان اور حادثات۔ عرضیکہ چند درجہ کارکن قدرت کی طرف سے موجود ہیں جو آبادی کی اسی طرح کاٹ چھانٹ کرتے رہتے ہیں جیسے کہ مالی درحستوں کو قتل کرتا ہے اور یہ عالمین اجل ایسے زبردست ہیں کہ انسان کا ان کے سامنے کچھ بس نہیں چلتا اور وہ انسان کو یوں یکڑے جاتے ہیں جیسے کہ چوہے کو بلی دبو جتی ہے۔

(دع) انسان کی عمر طبعی گھٹ رہی ہے اور بہ نسبت سابق وہ جلد خصت ہو کر دوسروں کے واسطے دنیا میں جگہ خالی کر دیتا ہے۔ پس واضح ہوا کہ آبادی حد سے زیادہ بڑھنے اور ضروریات کے میسر نہ آنے کا خدشہ حلاف قرائن ہے جو خدا پیدا کرتا ہے وہ ہی سب کی ضروریات کا کفیل ہے۔

علم المعیشت کا بیان ختم ہوتا ہے اب صرف آخری نکتہ جتنا باقی ہے کہ اگر کچھ پہلوؤں پر غور کر کے بنی نوع انسان اپنے زندگی کے واسطے بہترین معاشی اصول دریافت کرنا چاہے تو اُس کی ہدایت کے واسطے اللہ

جل شانہ نے دریائے حکمت کو زہ میں بند کر دیا ہے۔ قرآن پاک میں معاشی زندگی کے متعلق بہت سی ہدایتیں موحود ہیں اور صد ہا سال کا تجربہ بھی آج انہیں ہدایات کا مؤید نظر آتا ہے۔ ہم صرف ایک آیت شریفہ پر اکتفا کرتے ہیں۔ وہ یہ ہے۔

كُلُوا وَاشْكُرُوا لَا تَسْرِفُوا إِنَّهُ لَا يُحِبُّ الْمُسْرِفِينَ



Interest	(۴) باب چہارم - سود
Profits	(۵) باب پنجم - منافع
Combination of the agents of Production	(۶) باب ششم - ترکیب عاملین پیداؤش
Riches and Proverty,— Socialism	(۷) باب ہفتم - دولسندي و افلاس - اسراک
Taxation	(۸) باب هشتم - ٹکس

حصہ چہارم

Exchange of Wealth	مبادلہ دولت
Theory of Value and Price	(۱) باب اول - قیمت
Monopoly and Competition	(۲) باب دوم - معاندہ و احارہ
Money	(۳) باب سوم - زر
Exchange	(۱) فصل اول - مبادلہ
Metallic Money	(۲) فصل دوم - زر فلزائی
Paper Currency	(۳) فصل سوم - زر کاغذی
International Trade	(۴) باب چہارم - تجارت بین الاقوام
History of the Foreign Trade of the West	(۵) باب پنجم - معربی تجارت خارجہ کی سرگرس
History of the Foreign Trade of India	(۶) باب ششم - ہندوستانی تجارت خارجہ کی سرگرس
Foreign Exchanges	(۷) باب ہفتم - مبادلہ خارجہ
Banking	(۸) باب هشتم - بینک
Value of money and the problem of high prices	(۹) باب نہم - قدر زر و مسئلہ گراہی
High Prices in India, Cause and Effects	(۱۰) باب دہم - ہندوستان میں گراہی کے اسباب و نتائج

حصہ پنجم

1. Consumption of Wealth	(۱) مصرف دولت
--------------------------	---------------

ضمیمہ سوم

خلاصہ مباحث

بزبان اُردو و انگریزی

حصہ اول

1. Introduction

(۱) مقدمہ

حصہ دوم

Production of Wealth

پیدائش دولت

Meaning of Production

(۱) باب اول - پیدائش کا مفہوم

Agents of Production

(۲) باب دوم - عاملین پیدائش

Explanation of the
agents of Production

(۱) فصل اول - عاملین پیدائش

کی تفصیل

Land

(۲) فصل دوم - زمین

Labour

(۳) فصل سوم - محنت

Capital

(۴) فصل چہارم - اصل

Mode of Production

(۳) باب سوم - طریق پیدائش

حصہ سوم

Distribution of Wealth

تقسیم دولت

The sharers of Wealth

(۱) باب اول - دولت کے حصہ دار

Rent

(۲) باب دوم - لگان

Wages

(۳) باب سوم - اجرت

Laws of Wages

(۱) فصل اول - قوانین اجرت

Explanation of Wages

(۲) فصل دوم - بشریح اجرت

The Progress of

(۴) فصل سوم - ترقیات

Labourers

مردم دران

- (63) Hirst · Stock Exchange
- (64) Clare Money Market Primer.
- (65) Bagehot Lombard Street
- (66) Fisk The Modern Bank
- (67) Cannon Clearing Houses.

XIII —INTERNATIONAL TRADE —

- (68) Bastable International Trade
- (69) Hobson International Trade
- (70) Marshall Memorandum on the Fiscal Policy
of International Trade

XIV —FREE TRADE —

- (71) Avebury Free Trade
- (72) Summer Protectionism
- (73) Bastiate Sophism of Protection

XV —PROTECTION OF TRADE —

- (74) List The National System of Political
Economy
- (75) Patten Economic Basis of Protection
- (76) Thomson Protection to Home Industry

XVI,—FOREIGN EXCHANGES —

- (77) Goschens Theory of Exchanges
 - (78) Clare A B C of Foreign Exchanges
 - (79) Clare Money Market Primer.
 - (80) Hirst Stock Exchange
-

VIII —SOCIALISM —

- (42) Kirkup History of Socialism
- (43) John Rae Contemporary Socialism
- (44) Leveleye Socialism of Today
- (45) Menger Right to the Whole Produce of Labour
- (46) Graham Socialism
- (47) Ely Socialism and Social Reform

IX —TAXATION —

- (48) Saligman Essays in Taxation
- (49) Bastable Public Finance
- (50) Armitage Smith Principles and Methods of Taxation

X —VALUE AND PRICE —

- (51) Smart , Introduction to the Theory of Value
- (52) Price Short History of Prices
- (53) Fisher and Brown Purchasing Power of Money

XI —MONEY —

- (54) Carlile The Evolution of Money
- (55) Jevons Money
- (56) Kinley Money
- (57) Del Mar The Science of Money
- (58) Laughlin Principles of Money
- (59) Withers Meaning of Money

XII —BANKING —

- (60) Macleod . Elements of Banking
- (61) do Theory and Practice of Banking
- (62) Taylor Credit System

- (17) Flux Economic Principles
- (18) Marshall Principles of Economics

IV — DISTRIBUTION OF WEALTH —

- (19) Carver The Distribution of Wealth
- (20) Clark The Distribution of Wealth
- (21) Commons The Distribution of Wealth.
- (22) Smart The Distribution of Income
- (23) Hobson Economics of Distribution

V — LAND AND RENT —

- (24) Walker Land and its Rent
- (25) Wallace Land Nationalisation
- (26) Nicholson Tenant's gain, Landlord's loss.

VI — LABOUR AND WAGES —

- (27) Walker Wages Question.
- (28) Moore Laws of Wages
- (29) Smith, Labour and Capital
- (30) Booth Life and Labour in London.
- (31) Henry George Condition of Labour
- (32) Pigou Unemployment.
- (33) Gilman Profit sharing
- (34) Gilman Methods of Industrial Peace
- (35) Well Industrial Democracy

VII — CAPITAL AND INTEREST —

- (36) Karl Marx Capital
- (37) Hobson The Evolution of Capitalism.
- (38) Bohm-Bawerk Capital and Interest
- (39) Cassel Nature and Necessity of Interest
- (40) Fisher Nature of Capital and Income
- (41) Blissard The Ethics of Usury and Interest

ضمیمہ دوم



علم المعیشت کی مستند انگریزی تصانیف کی مختصر
فہرست جس میں سے بعض موجودہ کتاب کی تیار
میں بھی کم و بیش کام آگےں

I — INTRODUCTION —

- (1) Jevons Primer of Political Economy
- (2) Wood Primer of Political Economy
- (3) Cannon Elementary Political Economy
- (4) Walker Elementary course in Political Economy
- (5) Ely and Wicker Elementary Economics
- ✓ (6) Bullock An Introduction to the Study of Economics
- (7) Clay Economics for the General Reader.

II.—ELEMENTARY PRINCIPLES —

- (8) Fawcett Manual of Political Economy
- (9) Walker Political Economy
- (10) Gide Principles of Political Economy.
- (11) Roscher Principles of Political Economy

III.—ADVANCED PRINCIPLES —

- (12) Adam Smith Wealth of Nations
- (13) Mill Principles of Political Economy
- (14) Sidgwick Principles of Political Economy
- (15) Nicholson Principles of Political Economy
- (16) Seager Introduction to Economics

Wage Fund Theory

مسئلہ اجرت و مزد

Want

احتیاج

Warren Hastings

وارن ہیستنگس

Washington, President

پریذیڈنٹ واشنگٹن

Waterloo, battle of

جنگ واترلو

Wealth

دولت

Wellesly, Lord

لارڈ ولزلی

Wholesale

بہوک فروشی

William Bentinck, Lord

لارڈ ولیم بینٹنک

Willian Meyer, Sir

سر ولیم مینیر

William Pitt

ولیم پٹ

Wilson, H H

ولسن

Wilson, President

پریذیڈنٹ ولسن

Woolfe, General

جنرل وولف

Z.

Zamoren

زمورن

Telegraphic transfer	انتقال تار برقی
Theory	مسئلہ
Theoretical Economics	معیشت اصولی
Thomas Cook and Sons	تامس کک اینڈ سنس
Thomas Munro, Sir	سر تامس منرو
Till Money	گلہ
Time wages	احرب مخصوص بالزمان
Token Money	در وضعی
Total cost	مصارف کلی
Total Produce	پیداوار کلی
Trades Unions	اتحادیہ اتحاد مردوران
Tram Car	ٹریم کار
Transferable	منقولہ
Transvaal	ترانسوال

U.

Unearned increment	ماحصل غیر کمسب
Unfavourable Exchange	مبادلہ ناموافق
Uniformity of price	مساوات قیمت
United East India Company	مستعدہ ایسٹ انڈیا کمپنی
United States of America	ریاست ہائے مستعدہ امریکہ
Unproductive Labour	مکتب بے ثمر
Unskilled Labour	مکتب بے مہارت
Utility	افادہ
— Curve	خط افادہ

V.

Value	قدر
Vas-co-de Gama	واسکوٹی گاما
Vertical movement	حرکت عمودی

W.

Wages	احرب
-------	------

Speculation	تخمیں
Stability of value	ثبات قدر
Standard of life	معیار زندگی
Standard of value	معیار قدر
Standard Money	در مسند
State Revenue	مکاصل سرکاری
State Socialism	اشراک سرکاری
Statistics	اسٹیٹس ٹکس
Strike	اسٹرائک
St David	سینٹ ڈیوڈ
Subject of tax	مورد ٹکس
Subsidiary Industries	صنائع نسیمی
Substitution, principle of	اصول بدل
Supply	رسد
— price	قیمت رسد
Supplementary Industries	صنائع نسیمی
— earnings	احرب نسیمی
Surplus Value, theory of	مسئلہ قدر رائد
Survival of the fittest	مقارے اصلاح
Sweden	سویڈن
Switzerland	سویٹزر لینڈ

T.

Tax	ٹکس - محصول
— Direct	ٹکس بلا واسطہ
— Indirect	ٹکس بالواسطہ
— Beneficial	فیض رساں ٹکس
— Onerous	بے فیض ٹکس
— Progressive	ٹکس متراشد
— Proportionate	ٹکس متناسب
— Subject of	مورد ٹکس
— Incidence of	تعدیہ ٹکس
Technical Education	تکنیکل (صنعتی) تعلیم

Revolutionary Socialism	اسٹراک انقلابی
Right of coinage	حق الصرب
Risk	خطرہ
— Charges	مطالبات خطر
Romesh Chander Dutt	رومیش چندر دت

S.

Sale	فروچ
Salisbury, Lord	لارڈ سالسبری
Satiable	مسکین پذیر
Savings	اندوختہ
Saving Bank	سیونگ بینک
Scarcity	قلب
— Rent	لکان ملک
Scope	وسعت
Services	خدمات
Shareholders	حصہ دار
Siberia	سائبیریا
Single tax system	طریق ٹیکس مفرد
Site	موقع
— Value	قدر موقع
Skill	مہارت
Skilled Labor	مجتہ نامہارت
Socialism	اشتراک یا سوسیالزم
— Evolutionary	اشتراک ارتقائی
— Revolutionary	اشتراک انقلابی
— State	اشتراک سرکاری
Sociology	علم تمدن
Social Philosophy	فلسفہ مدن
Specialisation, Princip of	اصول تخصص
Specialised skill	مہارت تخصص طلب
Specie points	معاملات رد

Promissory Note	پرامیسری نوٹ
Proportionate tax	ٹیکس متناسب
Prospectiveness	اندطار دشی
Protection of trade	نامین تکارب
Protection Duty	متحصول نامین
Public Debt	قرص عامہ
Public Services	خدمات عامہ
Pulicat	بلی نمٹ

Q

Quantitative Theory of Money	مسئلہ مقدار زر
Quasi Rent	مثل لگان
Quebeck, battle of	جنگ کوئے نک

R.

Radium	رڈیم
Rarity	ندرب
Rate	نرخ - شرح
— of Exchange	شرح مبادلہ
Raw material	پیدا وار خام
Real Wages	احرب صحیحہ
Relative Value	قدر اضافی
Rent	لگان
Representative Firm	کارخانہ معیاری
— Paper Money	نیانی زر کاغذی
Reserve	سرمایہ متعوط
— Fund	آندوختہ
Restricted coinage	متعوض سکہ ساری
Retail Sale	خریدہ فروشی
Return	حاصل
Revenue	مالکداری
— Duty	متعوض مال

Plassey, Battle of	جنگ پلاسی
Political Economy	علم المعیشت (دنیوی مدنی)
Pondichery	پانڈیچری
Population	آبادی
Portability	نقل پذیری
Portugal	پرتگال
Portuguese	پرتگیزی
Positive Science	علم الکھفیف
Postulates	مسلماں
Practical Economics	معیشہ عملی
Preface	تمہید
Premium	بڑھوتری
Price	قیمت
— Average	قیمت متوسط
— Demand	قیمت طلب
— Market	بازاری قیمت
— Normal	معمولی قیمت
— Supply	قیمت رسد
Prime Costs	مصارف مقدم
Private Property	انفرادی املاک
Produce or Product	پیداوار
Productivity	پیداواری
Production	پیدائش
— on large scale	پیدائش بڑے پیمانہ پر
— on small scale	پیدائش چھوٹے پیمانہ پر
Productive	پیداوار
— Labour	متحصب کار اور
— Duty	متحصل مال
Profits	منافع
— Gross	منافع خام
— Net	منافع خالص
Progress	ترقی
Progressive tax	ٹیکس متزائد

— Profits	منافع حائلص
Nitrogen	نایٹروجن
Nominal	منعارف
— Value	قدر منعارف
— Wages	اجرت متعارف
Non Occupancy Tenant	کاشتکار غیر دخیلکار
Normal Price	معمولی قیمت
Normative Science	علم الہدایہ
No Rent Land	زمین بے لگان
Northbrook, Lord	لارڈ ناربرگ
Note	نوٹ

O.

Occupation	پیشہ
Occupancy Tenant	مہرونی کاشتکار
Onerous Tax	بے فیض ٹیکس
Organisation	منظیم

P.

Palladium	پلیڈیم
Paper Currency	در کاغذی
— Reserve	سرمانہ محفوظ در کاغذی
Par Value	قیمت مساوات
Parity of Exchange	مساوات مبادلہ
Park	پارک
Partners	شرکاء
Patent Letters	سند انکاد
Physiocrats	حکماء مہوکیں
Physiocratic System	طریقہ ہوکل
Piece Work Wages	اجرت مختص بالعمیل
Pitt, W	پٹ
Place Value	قدر مختص بالمکان

Mercantilists	مستندین
Mercantile System	طریق اسناد
Metallic Money	در فلزانی
— Value	قدر فلزانی
Method	طریق
Mexico	مکزیکو
Mill, J S	مل
Mine	کان
Mint	دار الصرب
Mobile	نقل پذیر
Mobility	نقل پذیری
Money	در
— Metallic	در فلزانی
— Paper	در کاغذی
— Standard	در مستند
— Token	در وضعی
— Quotations	برج نامه در
Monopoly	احازة
— Revenue	ماحصل احازة
Monopolist	احازة دار
Montgomery Martin	مونتمری مارتین
Multiple Tax System	طریق تیکس مرکب

N.

Napoleon	نیپولین
Nature	قدرت
Natural	قدرتی
National Wealth	قومی دولت
Necessaries	ضروریات
Negative Services	خدمات منعی
Net	خالص
— Earnings	احرب خالص
— Interest	سود خالص

Law	فانون
—of gravitation	فانون کشش مرکزي
Legal Tender	در فانوني
—Limited	محدود در فانوني
Legal Value	قدر فانوني
Leroy-Beaulieu	لیرای بیلو
Liberal Education	لبرل یا غیر صنعتی تعلیم
Limited Legal Tender	محدود در فانوني
Loan at call	قرض عند الطلب
Loan at short notice	قرض اطلاع قریب
Localisation of Industries	تخصیص صنایع
Long Bill	میعاد بي هندی
Luxuries	تعیشات

M

Machine	مشین-کل
Mahe	ماهي
Manager	مدیر
Management	تنظیم
Manufactures	مصنوعات
Marginal	مهمم
— Cost	مصارف مهمم
— Dose	حجمه مهمم
— Produce	حاصل مهمم
— Productivity	پیدا آوری مهمم
— Utility	افاده مهمم
Margin of Cultivation	احصاء کاس
Market	بازار
— Price	بازاری قیمت
Marshall, Prof	پروفیسر مارشل
Maximum Satisfaction	افاده اتم
Means of Subsistence	وچته معاش
Medium of Exchange	اقله مبادلہ

—Subsidiary	صنائع تصنیفی
—Supplementary	صنائع تصمیعی
Insatiable wants	احیاحات غیر نسکین پدر
Insurance	بیمہ ناصائب
—Form	پروانہ صائب
Intensive cultivation	کاشت عمیق
Interest	سود
Internal Economics	کمایات داخلی
International Trade	تجارت بین الاقوام
—Wealth	بین الاقوامی دولت
Intrinsic value	قدر ذاتی
Introduction	مقدمہ
Inverse proportion	نسبت معکوس
Investment of capital	شغل اصل

J.

James	جیمس
John Malcolm, Sir	سر جان ملکم
John Stuart Mill	جان استوارت مل
Joint demand	طلب مشترک
Joint supply	وسد مشترک
Joint stock company	کارخانہ سرمایہ مشترک
Justice	عدل

K.

King King & Co	کنگ کنگ اینڈ کو
----------------	-----------------

L.

Labour	مکتبت
Labourer	مردور
Laisser Faerü	اصول غیر مداخلت
Land	زمین

Goods	مال سامان
Grindley & Co	گرینڈلی ایٹڈ کو
Gross earnings	احرب حام
—Intrest	سود حام
—Profits	منافع حام
Guernsey	گورنسی

H.

Hansa	ہنسا
Henry St. George Tucker	ہنری سٹیت خارج نکر
Holland	ہا لینڈ
Home Charges	مطالبات وطن (انکسٹاں)
Homogeneity	یک جنسی
Honour a bill	ہنڈی پٹانا
Horizontal movement	حرب افقی
House Tax	هاؤس ٹکس
Hume	ھیوم
Hoypotheseses	مسلمات

I

Import	در آمد
Incidence of taxation	بعدہ محصول نا ٹکس
Income tax	انکم ٹکس
Inconvertible Paper Money	عیر بدل پندر در کاغدی
Increasing Return, Law of	فانون نکیر حاصل
Increasing Utility, Law of	فانون نکیر افادہ
Indestructibility	ے دوالی
Index Number	انڈکس نمبر
Indirect tax	ٹکس بالواسطہ
Individual wealth	شخصی دولت
Industry	صنعت و حرب
—Complementary	صنائع تضمینی

Exclusive ownership	ملیک کلی
Expense of Production	بدائش کی لاگت
Exploitation theory	مسئله عصب
Export	برآمد
Extension of demand	کشائش طلب
Extension of supply	کشائش رسد
Extensive cultivation	کاشت وسیع
External Economics	کمایات خارجی

F.

Factory	فکٹری - کارخانہ
Factors of Production	عاملین پیداوار
Family Earnings	احرب خاندانی
Favourable Exchange	مبادلہ موافق
Fertility	روحی
Fiduciary Paper Money	اعتباری در کاغذی
Finance	مالیات
Fixed Capital	بھل قائم
Fixed proportion	نسبت مستقیم
Foreign Exchanges	مبادلہ خارجی
Foreign Trade	تھارب خارجی
Fort William	قوت ولیم
France	فرانس
Francis Buchanan, Dr	ڈاکٹر فرانسس بوجاس
Fredrick the great	فریدرک اعظم
Free coinage	آزاد سکہ سازی
Free competition	آزاد معاملہ
Free Trade	آزاد تجارت
Functions of money	در کے کام

G

Germany

جرمنی

E.

Earnings	احرب
— of management	احرب بطایم
East India Company	اِسْتِ اِنْدِیا کمپنی
Economics	اِنَامکس - علم المعیش
Economy	کفای
Economic activity	معاشی حد و حید
Economic Art	فن معاشی
Edward	ادورڈ
Efficiency	کارکردگی
— Wages	احرب مختص بہ کارکردگی
Efficient demand	طلب کامل
Elasticity	دغیر پذیری
— of demand	دغیر پذیری طلب
Elgin, Lord	لارڈ الکن
Elizabeth, Queen	ملکہ الیزبہ
Employer	آجر
Endorsement	توثیق
Engine	انجن
Equality of sacrifice	مساوات انار
Equilibrium	توازن
— point	مقام توازن
— price	قیمت متوازن
Evolutionary Socialism	اِستِراک اریٹائی
Exchange	مبادلہ
— Above par	مبادلہ فوقی مساوات
— At par	مبادلہ مساوات
— Below par	مبادلہ تحت مساوات
— Favourable	مبادلہ موافق
— Unfavourable	مبادلہ ناموافق
Exchangibility	اِستبدال
Excise	مختص، ملکہ پیداوار

Debit and Credit	داد و ستد
Deduction	استخراج
Definiteness	تعین
Definition	معرف
Demand	طلب
Denmark	دنمارک
Deposit	جمع کرنا
Depositor	جمع کنندہ
Deposit account	مد امانت
Depreciation charges	مطالبات فرسودگی
Difference of Exchange	پہرونا
Diminishing point	مقام بغیل
Diminishing Return, Law of	قانون بغیل حاصل
Diminishing Utility, Law of	قانون بغیل افادہ
Direct	بلا واسطہ
— tax	تکس بلا واسطہ
Discount	بٹہ یا بٹہ کابا
Dishonour a bill	ہندی اوبانا
Distribution	تقسیم
Divisibility	سہم پذیری
Division of Labour	تقسیم عمل
Domestic	حانگی
— Economy	تدبیر منزل
Dose	جرعہ
— Marginal	جرعہ محکمہ
Draft	چٹھی
Draw a bill	ہندی لکھنا
Drawee	لیئے والا
Drawer	لکھنے والا
Dr Francis Buchanan	ڈاکٹر فرانسس بوچانس
Duch	ڈچ
Dutt, R. C.	ڈو میٹر ، چندر دت

Complementary Industries	صناعات تصدیه
Composite demand	طلب مرکب
Composite supply	رشد مرکب
Constant Return, Law of	قانون اسبقه حاصل
Consumption	صرف
Consumer's surplus	بمع المصروف
Contraction of demand	کسب طلب
Contraction of supply	کسب رشد
Convenience	سهولت
Conventional Paper Money	رسمی زر کاغذی
Convertible Paper Money	بدل پذیر زر کاغذی
Co-operation	امداد ناهمی
Co-operative Society	اتکس امداد ناهمی
Cost	مصارف
— of Production	مصارف پیدائش
Countervailing Duty	محصول متوازن
Cox, Mr	مستر کاکس
Credit	اعتبار
— bill	اعتباری هندی
Cuba	کیوبا
Cultivation	کاشت
— Extensive	کاشت وسیع
— intensive	کاشت عمیق
Currency	زر
Current account	مذروان
Customers	گاہک
Customs Duties	محصول در آمد و برآمد

D.

Damlaput	دمدپ
Days of grace	رعایہ دن
Debenture	دبنتچر

Capability of being owned	استملاک
Capital	اصل
— Circulating	اصل دائرہ
— Fixed	اصل قائم
Capitalist	اصل دار
Cash a bill	ہندی پٹانا
Cash in hand	نقد دسب
Certificate	سرتیفیکٹ - پروانہ
Chandernager	چندر نگر
Change	تغییر
Charges	مطالبات
— Depreciation	مطالبات فرسودگی
— Insurance	مطالبات صائب
— Risk	مطالبات خطر
Charles	چارلس
Cheque	چک
— payable to bearer	دہنی جوگ
— payable to named person	نام جوگ
Chinsura	چنسرہ
Circulation	اُخرا - گردش
Circulating capital	اصل دائرہ
Clearing House	حساب گھر
Clive, Lord	لارڈ کلایو
Cochin	کوکین
Coin	سکہ
Coined money	رُز مسکوگ
Cognate Sciences	علوم متجانسہ
Cognisability	شناخت پذیری
Columbus	کولمبس
Commission	کمیشن - دسوری
Comparative cost, Law of	قانون موازنہ مصارف
Compensation	تلافی
Competition	مقابلہ

— of account	قوارن حسانات
— of debit and credit	قوارن داد و سند
— of import and export	قوارن در آمد و بر آمد
— sheet	چٹھا
— of trade	قوارن تجارت
Bank	بنک
— draft	بنک کی چٹھی
— of England	انگلستان بنک
Barter	مبادلہ
Below par	تحت مساوا
Beneficial tax	تکس فیض رساں
Bill after date	ہفتی بعد مقررہ
— after sight	ہفتی بعد قبول
— at sight	در شہی ہفتی
— on demand	عد الطلب ہفتی
— Long	میعادی ہفتی
Bill broker	ہفتی دلال
Bill of credit	اعتباری ہفتی
Bill holder	ہفتی رکھنے والا
Bill of Exchange	ہفتی
Bill of Lading	حوالہ نامہ
Blank bill	سادہ ہفتی
Bohm-Bawerk, Prof.	پروفیسر نام باورک
Boiler	مائلر
Bond	بوند - دفعہ
Bounty	سرکاری امداد
Brazil	برازل
Brougham, Lord	الڈ ہروگھم
Business	کار و بار

C.

California	کلی فورنیا
Canada	کناڈا

ضمیمہ اول



مکمل فہرست انگریزی و اُردو مرادف اصطلاحات
وعبرہ مندرجہ کتاب علم المعیشت

A.

Above par	فوق مساوات
Abstinence Theory	مسئلہ اجتناب
Acceptance	قبولیت
Accept a bill	ہندے قبولنا
Acceptability	مقبولیت
Acceptor	قبولنے والا
Agents of Production	عاملین پیدایش
Agriculture	زراعت
Agricultural	زراعتی - زرعی
Aluminium	الومینیم
Amount	مقدار
Analysis	تجزیہ
Applied Economics	معیشت عملی
Art	فن
Art of Economics	فن معیشت
At par	مساوات
Austria	آسٹریا
Australia	آسٹریلیا
Average	اوسط - متوسط
Average price	قیمت متوسط

B.

